

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ТОРГОВ

Введение. Торги представляют собой наиболее сложный, но при этом максимально эффективный способ заключения договора. Возникновение такого состязательного и добровольного способа размещения заказов и совершения иных гражданско-правовых сделок имело очевидные практические предпосылки. Необходимость срочного поиска контрагента и желание обеспечить максимально выгодные экономические и иные условия соглашения путем «подстегивания» будущих контрагентов, обострение конкуренции между ними — главные причины создания и организации различных форм и видов торгов.

Огромная значимость торгов для развития современной экономики, недостаточное законодательное регулирование, множество вопросов, касающихся механизма проведения торгов, определяют актуальность темы исследования.

Основная часть. Торги являются одним из значимых и распространенных способов заключения гражданско-правового договора. Несмотря на это Гражданский кодекс Республики Беларусь (далее — ГК) [1] до настоящего времени не содержит понятия «торги». Согласно п. 1 ст. 417 ГК договор может быть заключен посредством проведения торгов.

В связи с этим в юридической литературе существуют различные точки зрения на содержание понятия «торги». Н. В. Ширямова рассматривает это понятие в широком и узком смысле. В широком смысле торги — это весь механизм заключения договора, в узком смысле — процедура определения победителя среди лиц, желающих заключить договор и подавших заявки на участие в торгах [2, с. 62]. Хмиль И. В. и И. В. Ясина определяют торги как особый способ заключения договора с лицом по наиболее выгодным условиям [3, с. 163].

С. Э. Жилинский приводит следующую дефиницию понятия: «Торги — это специфическая форма организации торговли, являющаяся следствием рыночных отношений, когда отсутствуют твердо фиксированные цены. Торги служат установлению действительных цен на товар» [4, с. 402]. С экономической точки зрения, указанное определение возможно, является верным, однако, как представляется, такого рода определение для общего понятия торгов не является емким и универсальным, поскольку торги в гражданском законодательстве, в общем смысле не направлены на установление действительных цен на товар, общей целью является определение контрагента, с которым будет заключен договор.

По мнению Е. Н. Скаженика, «торги — это способ продажи и закупки товаров, размещения заказов на подрядные работы путем привлечения предложений от нескольких поставщиков и подрядчиков и выбора наилучшего из них. Торги — это прежде всего коммуникация, которая предполагает обмен информацией, как вербальной, так и невербальной. Торги отражают стремление деловых партнеров убедить друг друга во взаимной выгоде согласованных действий и решений» [5, с. 92].

П. В. Крашенинников определяет понятие торги как «специальный порядок (способ) заключения договора, состоящий в том, что собственник вещи или иное правомочное лицо (организатор торгов), проводят состязание между пожелавшими принять в нем участие лицами (участниками торгов) на предмет заключения договора, который заключается с лицом, предложившим наиболее приемлемые условия (лицом, выигравшим торги)» [6, с. 507].

Для уяснения понятия торгов, необходимо отметить, что торги не отождествляются с договором, заключенным на их основе. Заключенный договор и торги можно соотнести как результат и средство его достижения, которые взаимосвязаны. Данная связь проявляется в том, что целью торгов является определение условий договора, предложенных конкретным лицом, а договор основывается на таких предложенных условиях [7, с. 22]. В этой связи торги можно определить, как специальный способ (специальную процедуру) заключения договора с лицом, предложившим наиболее выгодные условия.

Важным признаком торгов является конкуренция. Притворность конкуренции в ходе проведения торгов может стать основанием для признания их недействительными.

По мнению А. В. Молчанова, принцип состязательности, проявляющийся в конкуренции при заключении договора, обуславливает особенность процедуры, которая включает в себя извещение о торгах, определение условий участия в них, обеспечение подачи заявок, внесения участниками задатка, обязанность заключить договор с лицом, выигравшим торги [8, с. 48]. Порядок установления лица, выигравшего торги, определяется формой торгов: при аукционе им признается лицо, предложившее наиболее высокую цену, а по конкурсу лицо, которое предложило лучшие условия.

Несмотря на определенные различия представленных дефиниций, в них прослеживаются следующие наиболее общие характеристики торгов: указывается особый порядок заключения гражданско-правового договора; подчеркивается отличительная характеристика торгов — состязательность, т.е. конкуренция между потенциальными контрагентами. При этом конкуренция должна являться добросовестной и эффективной, что достигается посредством соблюдения принципов равноправия, открытости, взаимной ответственности организатора и участников торгов за допущенные нарушения.

Заключение. На основании изложенного считаем, что определение торгов можно сформулировать следующим образом: «*торги — это основанный на конкуренции (сопоставительности) специальный способ (процедура) обязательного заключения договора с лицом, их выигравшим*». Предлагаем закрепить данное определение в ГК Республики Беларусь.

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-3 : принят Палатой Представителей 28 окт. 1998 г. : одобр. Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 3 янв. 2023 г. № 240-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.
2. *Ширямова, Н. В.* Рассмотрение понятия торгов в рамках процесса правового регулирования проведения органами местного самоуправления открытых конкурсов (аукционов) / Н. В. Ширямова // МНИЖ. — 2016. — № 2-1 (44). — С. 61—63.
3. *Хмил, И. В.* Актуальные вопросы торгов, как института гражданского права / И. В. Хмил, И. В. Ясина // Colloquium-journal. — 2020. — № 5 (57). — С. 162—165.
4. *Жилинский, С. Э.* Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): учеб. пособие / С. Э. Жилинский. — М.: Норма, 2004. — 790 с.
5. *Скаженик, Е. Н.* Деловое общение: учебное пособие / Е. Н. Скаженик. — Таганрог: ТРТУ, 2006. — 180 с.
6. Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу, часть первой / П. В. Крашенинников [и др.]; под ред. П. В. Крашенинникова. — М.: Статут, 2011. — 1326 с.
7. *Беляева, О. А.* Предназначение торгов / О. А. Беляева // Журнал права. — 2019. — № 10. — С. 22—27.
8. *Молчанов, А. В.* О проблемах и значении правового определения признаков и классификации торгов / А. В. Молчанов // Актуальные проблемы права. — 2018. — № 2 (87). — С. 48—54.

УДК 349.23/24

М. В. Губко, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА СПОРТСМЕНОВ МОЛОЖЕ ВОСЕМНАДЦАТИ ЛЕТ

Введение. Правовое положение несовершеннолетних хоть и достаточно разработано, но имеет ряд нерешенных вопросов. Рассматривая правовое регулирование труда несовершеннолетних, можно сказать, что на данный момент охрана труда несовершеннолетних имеет пробелы, а именно в регулировании труда несовершеннолетних спортсменов. Профессиональный спорт — это тоже труд и зачастую, более трудоемкий и сложный и для правового регулирования в отношении несовершеннолетних.

До недавних пор регулирование труда спортсменов моложе восемнадцати лет обеспечивалось общими правилами регулирования труда молодежи (Глава 20 Трудового кодекса Республики Беларусь (далее — ТК)) и периодически вступало в конфликт с действительностью, поскольку спортивная подготовка несовершеннолетних по некоторым видам спорта требует поднятие тяжестей, которое трудовым законодательством было ограничено. Вступившие в силу в 2014 году изменения и дополнения ТК начали регулировать труд профессиональных спортсменов, несовершеннолетних в том числе.

Основная часть. Профессиональные спортсмены, добившиеся высоких результатов в спорте, в подавляющем большинстве случаев начинали интенсивные тренировки в раннем детстве.

Статья 314⁹ ТК устанавливает некоторые особенности труда спортсменов моложе восемнадцати лет.

По общему правилу заключение трудового договора допускается с лицами, достигшими шестнадцати лет.

Часть вторая статьи 272 ТК допускает заключение трудового договора с лицом, достигшим четырнадцатилетнего возраста, при одновременном соблюдении 4 условий:

– наличие письменного согласия одного из родителей (усыновителей (удочерителей), попечителей) на заключение трудового договора (при этом рекомендуется запросить копию паспорта лица, выразившего такое письменное согласие);

– трудовой договор заключается для занятия профессиональным спортом;

– занятия профессиональным спортом не должны являться вредными для его здоровья и развития;

– занятия профессиональным спортом не должны препятствовать получению общего среднего, профессионально-технического и среднего специального образования (при приеме на работу необходимо запросить у несовершеннолетнего справку из учреждения образования с расписанием занятий. Наниматель обязан удостовериться, что работа не будет препятствовать несовершеннолетнему получать общее среднее, профессионально-техническое и среднее специальное образование).

Предельные нормы подъема и перемещения несовершеннолетними тяжестей вручную установлены постановлением Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 13.10.2010 № 134 «Об установлении предельных норм подъема и перемещения несовершеннолетними тяжестей вручную».