предотвращение домашнего насилия, необходимо обратить наибольшее внимание, а также делают вывод об уровне эффективности того или иного мероприятия в сфере предотвращения домашнего насилия.

Заключение. Такой опыт является чрезвычайно ценным для Украины, ведь организация подобного учреждения, которое исследовало эффективность совершение тех или иных мероприятий в сфере предотвращения домашнего насилия, значительно повысила бы эффективность проведения указанных мероприятий по предотвращению домашнего насилия и способствовала бы оптимизации ресурсов, расходуемых на проведение таких мероприятий, делая их применения более точным.

Список цитируемых источников

1. *Мишляев, Н. П.* Некоторые личностные детерминанты преступного поведения в семье и егопредупреждение. Личность преступника и его предупреждение / Н. П. Мишляев. — М., 1987. — 214 с.
2. *Кларк, Р.* Преступность в США: уч. пос. / Р. Кларк. — М., 1975. — 209 с
3. *Леско, Н. В.* Административно-правовезабезпеченняформування и реализациидержавноиполитики в сферизахистудитейвиднасильства и иншихпротиправнихдий: дис. ... д-ра юрид. наук: 2.00.07; Нац. ун-т «Львов. Политехника ». — Львов, 2019. — 489 с.
4. Confronting chronicneglect: The education and training of healt hprofessionals off amily violence / Ed. by F. Cohn, M. E. Salmon, J. D. Stobo. — Washington, D.C. : National Academy Press, 2002. — P. 14.

УДК 339

Э. А. Савчук

Государственное учреждение «Белорусский институт системного анализа и информационного обеспечения научно-технической сферы», Минск, Республика Беларусь

ИНСТРУМЕНТЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА НАУКОЕМКОЙ И ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ЧАСТЬ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ПРОЕКТОВ БУДУЩЕГО

Введение. На современном этапе развития мировой экономики и международной торговли в условиях дальнейшей глобализации, успешное продвижение на внешние рынки наукоемкой и высокотехнологичной продукции крайне проблематично без государственной поддержки. Программы поддержки экспорта данной группы товаров в зарубежных странах многоаспектны, включают как кредитно-преференциальную поддержку, так и торгово-политические меры. Вхождение отечественных экспортеров на международные товарные рынки с инновационной продукцией подвержено влиянию множества факторов неопределенности торгово-политической и конъюнктурно-ценовой ситуации, негативное влияние которых целесообразно нивелировать применением инструментов стимулирования экспорта.

Основная часть. В аспекте предоставления кредитно-преференциальной поддержки экспортерам интересен опыт Китайской Народной Республики (КНР), как крупнейшего мирового производителя высокотехнологичной продукции и одного из стратегических партнеров Республики Беларусь. Согласно Плану совместного развития Республики Беларусь и КНР на основе сопряжения стратегических программ двух стран на средне- и долгосрочный периоды до 2030 г. главным ориентиром сотрудничества является формирование «зеленой индустриальной платформы», построение новых цепочек добавленной стоимости для производства конкурентоспособной продукции будущего и совместного ее продвижения на рынки Европейского Союза и третьих стран [1].

КНР смогла выйти в мировые лидеры экспортной отрасли, благодаря широкому использованию механизмов государственной поддержки высокотехнологичной и наукоемкой продукции, особенно в финансовой сфере за счет льготного экспортного кредитования покупателей и продавцов [2]. Экспортный кредит для покупателя выдается Экспортно-импортным банком КНР юридическому лицу страны импортера в целях поддержки экспорта высокотехнологичной и наукоемкой китайской продукции. Заемщиком может быть импортер продукции, иностранный банк, министерство финансов иностранного государства. Экспортный кредит Экспортно-импортного банка КНР для продавца предоставляется под производство и поставку на экспорт высокотехнологичной и наукоемкой продукции. В данном виде кредитования заемщиком выступает китайский экспортер.

Одним из сценариев межрегионального белорусско-китайского сотрудничества по продвижению экспорта совместной высокотехнологичной продукции на рынки Европы, государств Ближнего и Среднего Востока, Юго-Восточной и Южной Азии и других регионов мира является взаимодействие двух стран на основе Концепции построения «экономического пояса на Великом Шелковом пути». Реализация данного проекта позволит странам: обеспечить условия (путем создания зон свободной торговли) для беспрепятственного продвижения товаров как на рынки стран, прилегающих к «шелковому» маршруту, так и транзитных; сформировать новые цепочки добавленной стоимости, выстроить более короткие и безопасные маршруты доставки экспортных и импортных грузов. Наиболее значимые вектора обоюдных интересов – инвестирование проектов будущего высокотехнологической направленности (комплексных институциональных решений), проведение сов-

© Паньковец Ю. А., 2021

Репозиторий БарГУ

местных разработок в сфере перспективных направлений цифровой экономики и их внедрение в производство, разработка новых биотехнологий, развитие новой энергетики и электроиндустрии, внедрение зеленых технологий в производственный сектор.

В Республике Беларусь поддержка экспорта наукоемкой и высокотехнологичной продукции осуществляется в рамках общей законодательной базы стимулирования экспортеров, которая включает следующие ключевые финансовые механизмы [3]:

– предоставление экспортных кредитов и страхование экспортных рисков с поддержкой государства;

– компенсация части процентов по кредитам и лизинговым платежам потребителям белорусской продукции с использованием ресурсной и клиентской базы иностранных банков;

–использование таких форм международных расчетов, как межбанковский кредит банку покупателя, экспортный документарный аккредитив с постфинансированием;

– компенсация экспортерам до 50% расходов по участию в международных специализированных выставках и проведению оценки соответствия продукции в иностранных государствах;

– финансирование за счет бюджетных средств части расходов по организации национальных выставок (экспозиций) Республики Беларусь за рубежом.

Заключение. Как показывает опыт КНР и Республики Беларусь, существующие в настоящее время страновые механизмы поддержки экспорта наукоемкой и высокотехнологичной продукции, имеют общие черты и ориентированы на оказание как финансовой помощи экспортерам посредством выдачи гарантий, страхования рисков, предоставления кредитов на льготных условиях, так и информационной поддержки. Подводя итог, отметим, что использование экспортерами инструментов стимулирования экспорта является важнейшим условием вхождения на мировой рынок как с традиционной, так и с вновь созданной (освоенной) продукцией. В обстановке динамического рынка экспортеры, в т.ч. из стран с небольшой экономикой, к которым относят Республику Беларусь, могут ввезти новую технологию, опередив существующие фирмы, или разработать новый продукт будущего, что даст им конкурентные преимущества перед укоренившимися компаниями. В контексте формирования образа будущего Беларуси экспортные стратегии преференциальной поддержки товаропроизводителей инновационной продукции гармонично встраиваются в организационно-экономический механизм управления проектами будущего. Таким образом, разумное планирование экспортной составляющей проекта будущего предопределяет его успешное продвижение до конечного зарубежного потребителя. Доступ на мировой рынок белорусских товаров под предполагаемым брендом «Проект (продукция) будущего» будет способствовать наращиванию экспортного потенциала Республики Беларусь и привлечению в страну валютной выручки.

Список цитируемых источников

1. План совместного развития Республики Беларусь и Китайской Народной Республики на основе сопряжения стратегических программ двух стран на средне- и долгосрочный периоды до 2030 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://sov.minsk.gov.by/docs/sotrudnichestvo-s-knr/plan_sovmestnogo_razvitiya.pdf. — Дата доступа: 02.08.2021.

2. Опыт Китая в стимулировании экспорта и его применение в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://rep.bntu.by/bitstream/handle/data/39508/Opyt_Kitaya_v_stimulirovanie_ehksporta_i_ego_primenenie_v_Respublike_Belarus.pdf. — Дата доступа: 02.08.2021.

3. Информация о национальной системе стимулирования экспорта с использованием механизмов кредитования и страхования экспортных рисков с поддержкой государства [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.minfin.gov.by/upload/insurance/komm/export_ykaz_534.pdf. — Дата доступа: 05.09.2021.

УДК 657

В. Ю. Селюжицкий, А. Н. Прудникова

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГЛАВНОГО БУХГАЛТЕРА В НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Каждого главного бухгалттера волнуют вопросы его возможного привлечения к ответственности. Стремительное развитие экономичесских отношений, внесение изменений и дополнений в действующие нормативные правоыве акты, принятие новых нормативных правовых актов, не всегда полные и подробные разьяснения новшевтств — все указанные факторы приводят к усложению финансово-хозяйственных операций и, как следствие, повышают ответственность главного бухгалтера. Каждому главному бухгалтеру необходимо четко знать круг своих прав и обязанностей, а также меры возможной ответственности за нарушения, связанные с его професиональной деятельностью.

Основная часть. Должность главного бухгалтера является ответственной во всех смыслах. Это относится не только к степени важности решаемых задач, но и к прямой ответственности за допущенные нарушения (вплоть до уголовной), которая ему грозит за непрофессиональное или недобросовестное выполнение обязанностей [1].

© Селюжицкий В. Ю., Прудникова А. Н., 2021

Репозиторий БарГУ