

Astera AP Automation, Xero и другие, для целей управленческого учёта и интеграции с внутренними системами. Они хотя и требуют дополнительной настройки, но не заменяют национальные бухгалтерские стандарты.

Управление кредиторской задолженностью предполагает процесс контроля и оплаты долгов поставщикам и другим кредиторами [3]. Это важно для продуктивности бизнеса по различным причинам:

- необходимость оптимизации денежного потока, то есть правильное управление позволяет эффективно распоряжаться средствами компании;
- необходимость повышения прибыльности организации: управление задолженностью помогает снизить затраты на оплату долгов, использовать выгодные условия оплаты;
- для укрепления репутации организации, так как своевременные платежи улучшают отношения с контрагентами.

На основе анализа практики белорусских предприятий и научных исследований можно выделить ключевые условия эффективного управления: разработка договоров с чёткими условиями взаиморасчётов, оценка кредитоспособности партнёров, оптимизация периода расчетов, ограничение сомнительных сделок, своевременная инвентаризация обязательств и использование скидок за досрочную оплату.

Заключение. Рациональная организация расчётов с поставщиками и подрядчиками является важнейшим условием финансовой устойчивости предприятий в Республике Беларусь. Достоверный учёт, нормативная регламентация и применение современных программных решений позволяют минимизировать риски неплатежей, повысить прозрачность обязательств и укрепить договорную дисциплину. В условиях экономической нестабильности особенно важно своевременно адаптировать расчётные механизмы к требованиям законодательства и практическим реалиям, обеспечивая надёжность финансовых потоков и устойчивость хозяйственной деятельности.

Список цитируемых источников

1. Финансовый менеджмент: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под науч. ред. Н.Д. Эриашвили; под общ. ред. В.С. Осипова 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2023. – 271 с.
2. БИТ: Управление задолженностью [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.1cbit.by/1csoft/bit-upravlenie-zadolzhennostyu/> (дата обращения: 20.09.2025).
3. Вахидов Ш.Г. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Форум молодых ученых. 2018. № 9 (25). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennostyu-3> (дата обращения: 20.09.2025).

УДК 657

П. А. Берников

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

Научный руководитель И. А. Хитрова

РАЗВИТИЕ ФОРМ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Введение. Расчеты с поставщиками и подрядчиками лежат в основе финансовой устойчивости организаций, так как именно на их основе формируется движение оборотных активов, обеспечивается выполнение обязательств и поддерживается доверие партнеров. Корректное ведение задолженностей позволяет избежать разрывов в оплате, свести к минимуму споры по взаимным обязательствам и повысить прозрачность бухгалтерской отчетности.

Основная часть. Альтернативные формы оплаты представляют собой важный инструмент финансового управления, особенно в условиях ограниченного денежного потока. Их применение позволяет сохранить ликвидность, избежать кассовых разрывов и при этом своевременно выполнять обязательства перед контрагентами.

Одним из наиболее эффективных решений в международной практике является использование векселей. Это юридически оформленные долговые обязательства, которые позволяют отсрочить платеж без нарушения условий договора. Простые и переводные векселя могут применяться как средство оплаты за товары, работы или услуги. Они оформляются в соответствии с требованиями законодательства и учитываются в бухгалтерском учете с соблюдением нормативных требований [1]. Важно интегрировать их в учетную систему, чтобы отслеживать сроки погашения, начисление процентов (если предусмотрено) и своевременно отражать операции в отчетности. Это позволяет упорядочить расчеты, точно планировать поступления и списания, а также минимизировать риски просрочек.

Аккредитивы — ещё один надёжный способ расчётов, особенно при крупных поставках или работе с новыми подрядчиками. Суть аккредитива заключается в том, что банк резервирует сумму на счете заказчика и перечисляет её поставщику только после выполнения оговоренных условий, например, предоставления товаросопроводительных документов. Это снижает риски обеих сторон, обеспечивает гарантии оплаты и повышает доверие между партнёрами. В бухгалтерском учете аккредитивы сопровождаются банковскими документами, которые служат основанием для отражения операций [2]. Такой подход повышает прозрачность расчетов, упрощает контроль исполнения договорных условий и снижает вероятность возникновения спорных ситуаций.

Факторинг — ещё один способ оптимизации расчетов. Он представляет собой передачу права требования дебиторской задолженности третьей стороне, чаще всего банку или факторинговой компании. Это позволяет поставщику получить оплату сразу, не дожидаясь срока платежа от покупателя, а покупателю — отсрочить платеж. Для подрядчиков это особенно актуально при выполнении длительных проектов с поэтапной оплатой. Правовая основа факторинга закреплена в положениях о цессии, регулирующих уступку права требования [3]. В бухгалтерском учете такие операции требуют отражения комиссии, ведения реестра переданных требований и контроля их статуса, что способствует снижению объема дебиторской задолженности и повышению финансовой устойчивости.

Также всё чаще применяется дисконтирование обязательств — досрочная оплата поставщику с предоставлением скидки. Это соглашение между сторонами, при котором покупатель производит оплату раньше установленного срока, а поставщик снижает сумму обязательства на согласованный процент. Такой подход позволяет поставщику ускорить поступление денежных средств, а покупателю — сократить расходы. Дисконтирование регулируется нормами договорного права, внутренними регламентами предприятия и положениями об учетной политике [4]. В бухгалтерском учете оно отражается как экономия или финансовый результат. При этом важно документально зафиксировать условия скидки — через дополнительное соглашение или коммерческое предложение. Этот инструмент делает учет более гибким и точным, отражая реальные экономические процессы.

Заключение. Альтернативные формы оплаты позволяют предприятиям гибко управлять обязательствами и сохранять финансовую устойчивость. Векселя, аккредитивы, факторинг и дисконтирование помогают избежать кассовых разрывов, ускорить расчёты и повысить доверие между партнёрами. При правильном юридическом оформлении и учёте эти инструменты становятся не просто временным решением, а частью эффективной финансовой стратегии.

Список цитируемых источников

1. Указ Президента Республики Беларусь от 28 апреля 2006 г. № 278 «О совершенствовании регулирования вексельного обращения в Республике Беларусь» (в ред. Указа Президента Республики Беларусь от 17 февраля 2015 г. № 69 // Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. — 20.02.2015, 1/15635. — URL: <https://pravo.by/document/?guid=12551&p0=P30600278> (дата обращения: 15.09.2025).
2. Инструкция о безналичных расчетах в Республике Беларусь : постановление Правления Национального банка Республики Беларусь от 29 марта 2001 г. № 66 (в ред. постановления от 10 ноября 2023 г. № 387) // Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. — URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=B2010066> (дата обращения: 15.09.2025).
3. Гражданский кодекс Республики Беларусь (ст. 345–349) // Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. — URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=h10803000> (дата обращения: 15.09.2025).
4. Гражданский кодекс Республики Беларусь (ст. 390–391), внутренние регламенты и учетная политика организации // Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. — URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=h10803000> (дата обращения: 15.09.2025).

УДК 657

Е. А. Бобровская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет». Барановичи, Республика Беларусь

Научный руководитель И. А. Хитрова

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

Введение. Хозяйственная деятельность любой организации предполагает взаимоотношения с другими организациями, государственными органами и физическими лицами. Неотъемлемой частью таких взаимоотношений являются расчеты по налогам и сборам.

Основная часть. Согласно статье 22 Налогового кодекса Республики Беларусь (далее - НК) основной обязанностью плательщиков является обязанность своевременно и в полном объеме уплачивать установленные законодательством налоги.

НК различает два способа погашения задолженности по налогам (исполнения налогового обязательства). Налоговое обязательство может быть исполнено добровольно плательщиком либо принудительно налоговым органом. Добровольное исполнение налогового обязательства представляет собой самостоятельную уплату причитающихся сумм налога, сбора (пошлины). Исполнение налогового обязательства является непосредственной обязанностью самого плательщика. Так, плательщик самостоятельно, исходя из налоговой базы, налоговой ставки и налоговых льгот, исчисляет в белорусских рублях сумму налога, подлежащую уплате за отчетный, налоговый период (статья 36 НК). Исключения составляют случаи, когда исчисление и уплата налога производятся не плательщиком, а налоговым агентом (подходный налог, налог на доходы) [1].

Налоговый учет в Республике Беларусь – это ведение регулярного и непрерывного учета всех налогооблагаемых объектов, а также вычисление базы налогообложения посредством составления расчетных корректировок на основе данных бухгалтерского учета.