



В. Д. БЫЧИНСКАЯ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

**ДЛЯ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ:
1-25 01 08 БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ,
АНАЛИЗ И АУДИТ; 1-26 02 03 МАРКЕТИНГ;
1-25 01 13 ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ
ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИЕЙ**



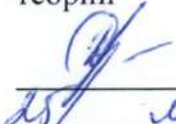
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

**УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«БАРАНОВИЧСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Факультет экономики и права
Кафедра экономической теории

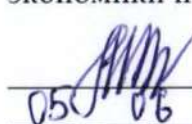
СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой экономической
теории

 С.М.Горбач
20 06 г.

СОГЛАСОВАНО

И. о. декана факультета
экономики и права

 М.В.Андрияшко
20 06 г.

**УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС
ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ «МЕЖДУНАРОДНАЯ
ЭКОНОМИКА» ДЛЯ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ:**

**1-25 01 08 БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ, АНАЛИЗ И АУДИТ;
1-26 02 03 МАРКЕТИНГ; 1-25 01 13 ЭКОНОМИКА
И УПРАВЛЕНИЕ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИЕЙ**

Автор В. Д. Бычинская

Рассмотрено и утверждено на заседании редакционно-издательского совета 25 июня 2015 г.,
протокол № 3.

ПРЕДИСЛОВИЕ

В современном мире сложно одной, даже самой богатой стране, производить все виды товаров и услуг, создавать и совершенствовать все типы факторов производства. Международная экономика, являясь частью экономической теории, изучает деятельность экономических субъектов в мировом хозяйстве.

Электронный учебно-методический комплекс разработан в соответствии с образовательными стандартами, Программой дисциплины «Международная экономика». Его целью является углубление знаний о теориях международной экономики, теоретических основах функционирования и развития мирового хозяйства, формах проявления экономических законов в сфере международного разделения труда.

Использование данного комплекса позволяет дать системное представление о международной экономике как о целостной системе, включающей экономики всех стран мирового сообщества, связанные между собой совокупностью международных экономических отношений.

Теоретический раздел электронного учебно-методического комплекса ориентирован на изучение общей теории международной экономики, содержит мультимедийные презентации, которые знакомят с мировым хозяйством как системой, совокупностью её производственных, коммерческих, валютно-финансовых, кредитно-денежных и научно-технических отношений. Они формируют представления об институциональной структуре современного мирового хозяйства, его проблемах и способах их разрешения, позволяют познать основные тенденции развития мировой экономики в целом, её отдельных регионов и стран. Здесь рассматриваются современные формы международных экономических отношений: мировая торговля, международные валютно-финансовые отношения, международная миграция факторов производства, международная экономическая интеграция.

Практический раздел содержит планы практических и семинарских занятий с задачами и упражнениями, вопросами для самоконтроля, которые помогут при изучении тем дисциплины, разнообразию форм и субъектов международных экономических отношений, основных тенденций развития международного разделения труда, интернационализации, транснационализации экономики. Овладение методикой сравнительного анализа социально-экономического развития отдельных стран позволит дать верную оценку эффективности внешнеэкономической деятельности.

Вспомогательный раздел комплекса знакомит с содержанием курса «Международная экономика», а также содержит словарь наиболее значимых терминов и понятий.

Контрольный раздел представлен тестовыми заданиями, позволяющими проконтролировать освоение общих закономерностей глобальной экономики, умение ориентироваться в сложном мире реальных экономических процессов.

Использование электронного учебно-методического комплекса способствует формированию у студента навыков анализа экономической информации для принятия решений по вопросам, возникающим на товарных и валютных рынках, прогноза валютного курса и его влияния на микро- и макроэкономические показатели. Полученные знания позволят находить оптимальные инструменты регулирования внешнеэкономических связей, предусматривать экономические последствия использования определённых инструментов регулирования в системе мирохозяйственных связей, определять эффективность различных направлений международной специализации, изучить глобальные проблемы мировой экономики и основные концепции их разрешения, сформируют профессионала-экономиста.

В. Д. Бычинская

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ТЕМА 9 «МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ»

1. Равновесие в открытой экономике
2. Диаграмма Т. Свона
3. Модель Р. Манделла
4. Макроэкономическая политика в открытой экономике в модели *IS-LM-BP*
 - 4.1 Результаты макроэкономической политики при фиксированном валютном курсе в условиях низкой мобильности капитала
 - 4.2 Результаты макроэкономической политики при фиксированном валютном курсе в условиях высокой мобильности капитала
 - 4.3 Результаты макроэкономической политики при плавающем валютном курсе в условиях низкой мобильности капитала
 - 4.4 Результаты макроэкономической политики при плавающем валютном курсе в условиях высокой мобильности капитала

Мультимедийные презентации

Тема 1. Международная экономика: структура и тенденции развития

Тема 2. Теории международной торговли

Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли

Тема 4. Международное движение капитала

Тема 5. Международная миграция трудовых ресурсов

Тема 6. Международная экономическая интеграция

Тема 7. Платёжный баланс

Тема 8. Мировая валютная система и валютный рынок

Тема 9. Макроэкономическая политика в открытой экономике

ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

Тема: «Международная экономика: структура и тенденции развития»

Тема: «Теории международной торговли»

Тема: «Национальное и международное регулирование мировой торговли»

Тема: «Национальное и международное регулирование мировой торговли»

Тема: «Международное движение капитала»

Тема: «Международная миграция трудовых ресурсов»

Тема: «Международная экономическая интеграция»

Тема: «Платёжный баланс»

Тема: «Мировая валютная система и валютный рынок»

Тема: «Макроэкономическая политика в открытой экономике»

РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

Вопросы к экзамену

Автоматизированные тестовые задания по темам

Автоматизированный итоговый тест

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

Словарь терминов и определений

Учебная программа

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Список рекомендуемых источников

Список использованных источников

ТЕМА 9 «МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ»

Вопросы темы:

1. Равновесие в открытой экономике.
2. Диаграмма Т. Свона.
3. Модель Р. Манделла.
4. Макроэкономическая политика в открытой экономике в модели IS-LM-BP.

1. Равновесие в открытой экономике

Проблемы макроэкономического равновесия занимают центральное место в экономической теории. В условиях превращения большинства стран в открытые экономики макроэкономическое равновесие предполагает не только «полную занятость» при минимальном уровне инфляции, но и сбалансированную систему внешних расчётов. Неравновесное состояние баланса текущих операций, значительные и длительные дефициты платёжного баланса, растущая внешняя задолженность могут крайне неблагоприятным образом отразиться на внутреннем состоянии экономики, вызывая экономические спады, финансовые и валютные кризисы, потрясения во всей системе международных экономических отношений.

В открытой экономике целью макроэкономической политики должно быть одновременное достижение как внутреннего, так и внешнего равновесия. Под **внутренним равновесием** подразумевается равенство совокупного спроса и совокупного предложения на уровне потенциального выпуска при минимально допустимом уровне инфляции.

Внешнее равновесие может означать поддержание сбалансированного платёжного баланса официальных расчётов, нулевого или заданного сальдо баланса текущих операций, определённого уровня иностранных валютных резервов.

Для достижения поставленных целей в открытой экономике, наряду с традиционными видами макроэкономической политики — бюджетно-налоговой и денежно-кредитной — могут использоваться и такие виды политики, как внешнеторговая, валютная и политика управления внешней задолженностью.

Так, в условиях современной открытой экономики от режима и динамики валютного курса во многом зависят и выбор инструментов макроэкономической политики, и её эффективность. Вместе с тем, всё большее влияние на внутреннюю экономику и макроэкономическую политику оказывает такой фактор, как международная мобильность капиталов. Как показывает практика, крупные потоки краткосрочных капиталов в состоянии быстро дестабилизировать экономику, подрывая эффективность мер макроэкономического регулирования.

Кроме того, те или иные меры бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики в условиях открытой экономики часто оказываются неэффективными. В открытой экономике усложняются взаимосвязи между основными макроэкономическими переменными, характеризующими внутреннее состояние экономики, так как теперь они опосредуются процессами, происходящими во внешнем мире. В то же время экономические переменные, являющиеся показателями состояния внешнего сектора, находятся под влиянием внутренних переменных. Всё это делает более сложным проведение макроэкономической политики, требуя учёта возрастающего числа факторов [1].

2. Диаграмма Т. Свона

Диаграмма Т. Свона показывает, как можно достичь внешнего и внутреннего краткосрочного равновесия при фиксированном валютном курсе в условиях ограниченной мобильности капитала, т. е. при наличии валютного контроля, контроля за движением капитала, ограничений на конвертируемость валюты при активном вмешательстве государства в экономику (рисунок 1).

Внешнее равновесие (устранение дефицита баланса текущих операций) можно обеспечить мерами бюджетно-налоговой политики по сокращению расходов в экономике, ростом чистого экспорта, переключением расходов с импортных товаров и услуг на отечественные девальвацией валюты и (или) введением внешнеторговых ограничений.

Уравнение кривой имеет вид:

$$X_n = X(e, Y^*) - M(e, Y),$$

где X — объём экспорта;

e — валютный курс;

Y^*, Y — объём совокупных расходов за рубежом и в стране;

M — объём импорта.

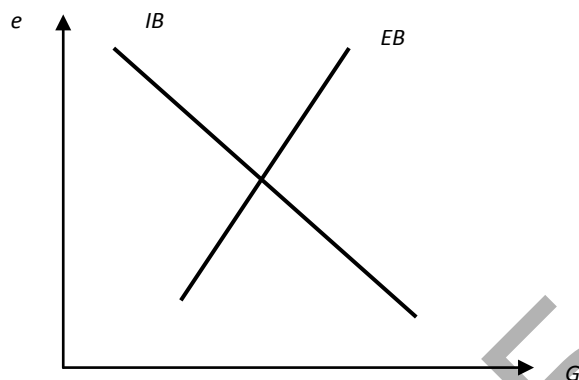


Рисунок 1 — Диаграмма Т. Свона

Внутреннее равновесие обеспечивается достижением совокупного выпуска уровня полной занятости ресурсов при отсутствии инфляции, выражается кривой равновесия и имеет вид:

$$Y = C(Y - T) + I(i^*) + G + X_n(e, Y^*, Y).$$

При прочих равных условиях увеличение государственных расходов G или снижение налогов T приводит к росту дохода Y , но одновременно увеличивает импорт M , а обесценение национальной валюты улучшает чистый экспорт X_n и увеличивает доход. Чтобы достичь одновременно внешнего и внутреннего равновесия, необходимо скоординировать бюджетно-налоговую и валютную политику.

Вопрос достижения равновесий заключается в распределении ролей: какой из официальных органов — Центральный банк, ответственный за поддержание валютного курса, или Министерство финансов, контролирующее величину государственных расходов — должен отвечать за достижение внешнего, а какой — внутреннего равновесия.

«Распределение ролей» должно основываться на относительном наклоне кривых IB и EB (рисунок 2).

В случае, когда объём выпуска относительно чувствителен к динамике государственных расходов (кривая IB более крутая, чем кривая EB), Центральному банку вменяется в обязанности воздействовать на внешнее равновесие через валютный курс, а Министерству финансов — на внутреннее через уровень государственных расходов.

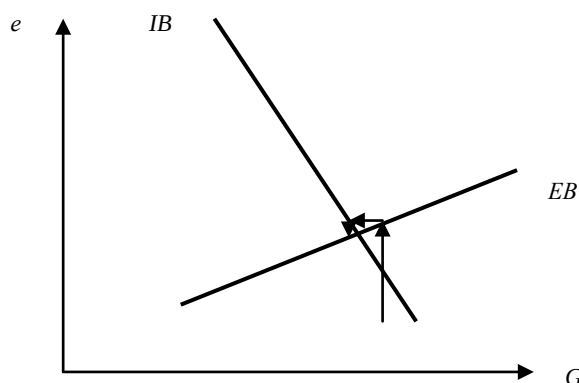


Рисунок 2 — «Распределение ролей» в диаграмме Т. Свона

Тогда значительный рост выпуска под увеличением государственных расходов будет сопровождаться незначительным падением чистого экспорта, так как при относительно закрытой экономике, предельная склонность к импортированию мала. При ином раскладе экономика равновесной точки достичь не сможет.

В случае, когда степень открытости экономики велика и рост госрасходов не приводит к значительному увеличению выпуска (кривая IB более пологая, чем кривая EB) для достижения равновесия Центральному банку следует воздействовать на валютный курс с целью достижения внутреннего равновесия, а Министерству финансов — на государственные расходы для достижения внешнего равновесия. (Центральный банк «работает» на более чувствительное равновесие, т. е. более пологую кривую) [2].

3. Модель Р. Манделла

Одновременное достижение экономикой внутреннего и внешнего равновесия при фиксированном валютном курсе в условиях международной мобильности капитала может быть описано с помощью модели Р. Манделла, когда в качестве инструментов экономической политики используется уровень государственных расходов как инструмент бюджетно-налоговой политики и уровень процентной ставки как инструмент денежно-кредитной политики.

В данной модели «распределение ролей» определяется по правилу сравнительного преимущества: достижение конкретной цели поручается тому органу, инструменты экономической политики которого имеют относительно большее воздействие на данную цель (кредитно-денежная политика имеет сравнительное преимущество в достижении внешнего равновесия, а Министерству финансов поручается восстановление внутреннего равновесия) (рисунок 3).

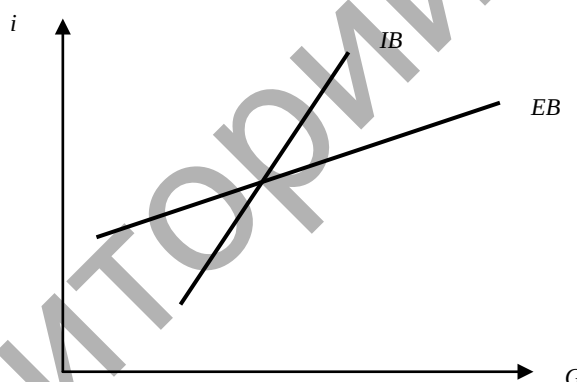


Рисунок 3 — Модель Р. Манделла

Решение проблемы достижения внешнего и внутреннего равновесия осложняется рядом объективных и субъективных причин:

- затрудняются совместные действия Центрального банка и Министерства финансов наличием различных для бюджетно-налоговой, денежно-кредитной и валютной политики временных лагов;
- трудно верно определить место расположения точки, в которой находится экономика, и такие поведенческие параметры, как предельная склонность к сбережению, импортированию, реакция потоков капитала на динамику ставки процента;
- сложно прогнозировать возможные изменения в спросе на деньги, в поведении инвесторов и потребителей, в спросе на национальные товары со стороны внешнего мира;
- эффективность и целесообразность использования мер макроэкономической политики зависит от степени доверия правительству и ожиданий экономических субъектов;
- конкретные ситуации не всегда можно достоверно описать с помощью модели при значительном увеличении мобильности капитала и других изменениях;
- в долговременном периоде уровень совокупного выпуска в стране, в большей мере, определяется развитием технологий, ростом квалификации рабочей силы, конкурентоспособности на мировых рынках, а не мерами макроэкономической политики по увеличению совокупного спроса [3].

4. Макроэкономическая политика в открытой экономике в модели IS-LM-BP

Для анализа влияния макроэкономической политики в условиях открытой экономики модель макроэкономического равновесия IS-LM расширяют, введя в неё кривую платёжного баланса BP.

Модель IS-LM-BP может быть использована для анализа последствий макроэкономической политики при разной степени мобильности капитала и при различных системах валютного курса.

В модели предполагается, что ставка процента зависит от мировой, т. е. модель строится для малой открытой экономики, которая может предоставлять и получать на международных финансовых рынках кредиты любых размеров, не влияя при этом на мировой уровень ставки процента.

Предпосылками модели являются следующие условия:

- самым важным фактором, влияющим на международные потоки капитала, является доход, который страны обеспечивают на свои активы;
- ставки дохода на все активы в стране одинаковы и могут быть представлены единой номинальной процентной ставкой i ;
- разница между национальной и мировой процентной ставкой — единственный фактор, определяющий приток или отток капитала;
- состояние экономики всегда соответствует пересечению кривых IS и LM, т. е. на товарном и денежном рынке ситуация внутреннего равновесия;
- первоначальная ситуация в экономике соответствует точке, где сальдо платёжного баланса равно нулю, поэтому все три кривые пересекаются в одной точке;
- рассматриваются лишь два крайних варианта режима валютного курса — жёстко фиксированный и свободно плавающий, хотя в реальной жизни чаще используются смешанные валютные курсы;
- в ходе анализа макроэкономической политики при фиксированном валютном курсе предполагается, что Центральный банк не использует политику стерилизации и существует жёсткая зависимость между изменениями объёма валютных резервов и величиной денежной базы и предложения денег;
- полученные результаты представляют краткосрочные последствия макроэкономической политики при предположении, что уровень цен остаётся неизменным.

Основные уравнения модели IS-LM-BP:

$Y = C + I + G + X_n$ — основное макроэкономическое тождество;

$C = a + b(Y - T)$ — функция потребления;

$I = e - dR$ — функция инвестиций;

$X_n = g - m'Y - nR$ — функция чистого экспорта;

$M/P = kY - hR$ — функция спроса на деньги.

Внешние переменные модели — государственные расходы G , предложение денег M_s , налоговая ставка t .

Эмпирические коэффициенты $a, b, e, d, g, m', n, k, h$ положительны и относительно стабильны.

Кривая IS — кривая равновесия на товарном рынке — геометрическое место точек, характеризующих все комбинации дохода Y и ставки процента R , одновременно удовлетворяющие тождество дохода, функции потребления, инвестиций и чистого экспорта. Во всех точках кривой инвестиции равны сбережениям $I = S$.

Параметры кривой выводятся из системы уравнений $Y = C + I + G + X_n$, $C = a + b(Y - T)$, $I = e - dR$ и $X_n = g - m'Y - nR$.

Кривая LM — кривая равновесия на денежном рынке, которая комбинирует все сочетания ставки процента R и дохода Y , удовлетворяющие функции спроса на деньги при заданном Центральным банком предложении денег M_s . Во всех точках кривой LM спрос на деньги равен их предложению.

Уравнение кривой LM может быть получено алгебраическим способом путём решения уравнения $M/P = kY - hR$ относительно R и Y .

Кривая BP — кривая, описывающая взаимосвязь между доходом и ставкой процента при внешнем равновесии, т. е. при равенстве баланса официальных расчётов нулю.

Уравнение кривой BP запишем следующим образом:

$$BP = X_n + KA = X(e, Y^*) - M(e, Y) + KA(i - i^*) = 0,$$

Наклон BP влияет уровень мобильности капитала (отрицательная зависимость) и величина предельной склонности к импортированию (положительная зависимость). При низкой мобильности кривая BP крутая, круче кривой LM, так как чем менее мобилен капитал, тем больше должно быть

увеличение внутренней процентной ставки, позволяющей обеспечить необходимый для восстановления внешнего равновесия приток иностранного капитала.

В случае высокой мобильности капитала кривая BP относительно пологая, более пологая, чем LM , и для обеспечения необходимого притока иностранного капитала достаточно небольшого увеличения процентной ставки. На практике степень мобильности капитала зависит от развитости финансового рынка в данной стране, наличия валютных ограничений, законодательства и др. [4].

Равновесие в модели достигается в точке пересечения кривых IS , LM , и BP (рисунок 4).

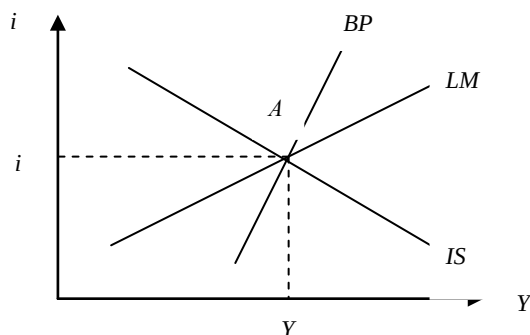


Рисунок 4 — Модель IS - LM - BP

4.1 Результаты макроэкономической политики при фиксированном валютном курсе в условиях низкой мобильности капитала

Бюджетно-налоговая политика. Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.1). Увеличение государственных расходов способствует росту совокупного спроса. Кривая IS перемещается к IS_1 . Доход увеличивается с Y до Y_1 , это увеличивает импорт, снижает чистый экспорт и создаёт отрицательное сальдо счёта текущих операций. Ставка процента возрастает с i до i_1 , так как увеличение дохода увеличивает спрос на деньги. Рост ставки процента привлекает иностранный капитал и формируется положительное сальдо счёта финансовых операций. В целом сальдо платёжного баланса из-за низкой мобильности капитала является величиной отрицательной. Точка A внутреннего равновесия перемещается в точку B , которая находится справа или ниже линии BP , что также указывает на наличие дефицита платёжного баланса.

При дефиците платёжного баланса возникает тенденция к падению курса национальной валюты, и Центральный банк проводит интервенцию на валютном рынке, которая состоит в покупке национальной валюты и продаже иностранной. Это приводит к сокращению денежной массы, кривая LM перемещается к LM_1 , процентная ставка растёт, сокращаются инвестиции, совокупный спрос, доход, импорт. Процесс продолжается, пока не будет достигнуто внутреннее и внешнее равновесие.

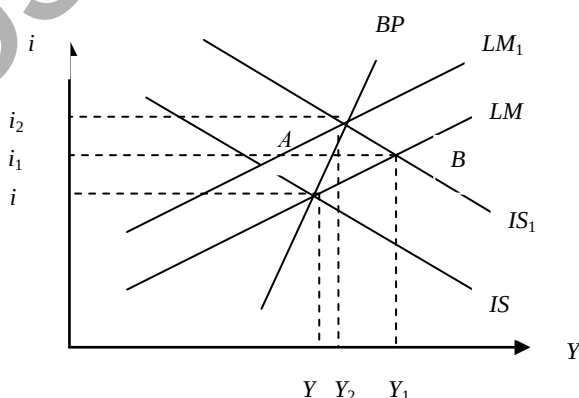


Рисунок 4.1 — Стимулирующая бюджетно-налоговая политика при фиксированном валютном курсе и низкой мобильности капитала

Таким образом, в условиях фиксированного валютного курса стимулирующая бюджетно-налоговая политика в значительной мере компенсируется вынужденным сокращением денежной массы, и уровень дохода увеличивается, незначительно, до Y_2 [5].

Денежно-кредитная политика. Рассмотрим пример стимулирующей денежно-кредитной политики (рисунок 4.2).

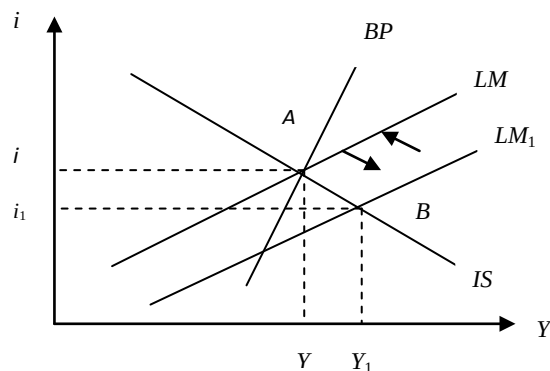


Рисунок 4.2 — Стимулирующая денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе и низкой мобильности капитала

Пусть экономика находится в точке A в состоянии внутреннего и внешнего равновесия. Увеличение предложения денег при стимулирующей денежно-кредитной политике сдвинет кривую LM к LM_1 . Экономика переместится в точку B .

В точке B доход увеличился с Y до Y_1 , что увеличивает импорт, сокращает чистый экспорт и способствует формированию отрицательного сальдо счёта текущих операций. Сокращение ставки процента с i до i_1 способствует оттоку капитала и формирует отрицательное сальдо счёта движения капитала. Общее сальдо платёжного баланса становится отрицательным, курс национальной валюты снижается.

Если страна сталкивается с дефицитом платёжного баланса и при этом стремится поддерживать фиксированный валютный курс, она проводит интервенции на валютном рынке, скупая национальную валюту и продавая иностранную. Денежное предложение сокращается, ставка процента повышается, инвестиции и доход сокращаются, и экономика возвращается в исходную ситуацию.

Таким образом, денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе оказывается неэффективной, так как попытки изменить денежную массу нейтрализуются необходимыми интервенциями на валютном рынке. Выходом из этой ситуации может быть либо проведение политики стерилизации, либо изменение курса национальной валюты путём её девальвации или ревальвации [6].

Внешнеторговая политика. Рассмотрим пример усиления мер протекционизма во внешне-торговой политике (рисунок 4.3).

Пусть экономика находится в точке A . Повышение таможенных пошлин приводит к снижению импорта, росту чистого экспорта. Формируется активное сальдо счёта текущих операций. Кривая IS перемещается к IS_1 , а кривая BP к BP_1 . Доход возрастает с Y до Y_1 , ставка процента увеличивается с i до i_1 , приток капитала увеличивается, формируется положительное сальдо счёта финансовых операций и платёжного баланса в целом. Экономика переходит в точку B . В таком состоянии курс национальной валюты повышается, и Центральный банк скупает иностранную валюту, увеличивает в обращении массу национальной валюты. Ставка процента падает, платёжный баланс и внешнее равновесие выравнивается в точке C при увеличении дохода до Y_2 [7].

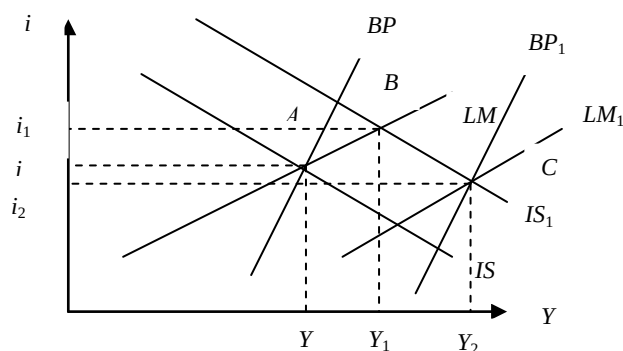


Рисунок 4.3 — Политика усиления протекционизма при фиксированном валютном курсе и низкой мобильности капитала

4.2 Результаты макроэкономической политики при фиксированном валютном курсе в условиях высокой мобильности капитала

Бюджетно-налоговая политика. Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.4). Увеличение государственных расходов, снижение налогов увеличит уровень дохода в экономике с Y до Y_1 , кривая IS переместится к IS_1 . Импорт увеличится, чистый экспорт сократится, сформируется отрицательное сальдо счёта текущих операций. Однако при высокой мобильности капитала повышение процентной ставки в результате роста доходов и спроса на деньги, основное влияние на состояние платёжного баланса будет иметь приток капитала, который сформирует не только активное сальдо счёта финансовых операций, но и платёжного баланса в целом. Курс национальной валюты в таком состоянии имеет тенденцию к повышению, и Национальный банк проводит валютную интервенцию, продавая национальную валюту и скупая иностранную. Если политика стерилизации не проводится, денежная масса увеличивается, кривая LM перемещается к LM_1 , ставка процента понизится, это увеличит инвестиции в экономику и доход до Y_2 . Интервенции на валютном рынке будут продолжаться, пока сохраняется дефицит платёжного баланса [8].

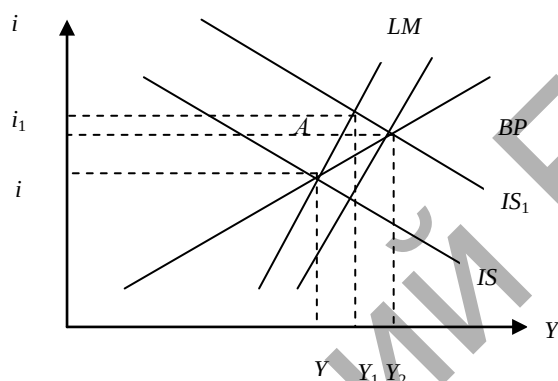


Рисунок 4.4 — Стимулирующая бюджетно-налоговая политика при фиксированном валютном курсе и высокой мобильности капитала

Денежно-кредитная политика. Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.5). Увеличение денежного предложения переместит кривую LM к LM_1 , ставка процента снизится с i до i_1 , что будет способствовать формированию отрицательного сальдо счёта движения капитала из-за резкого сокращения притока капитала.

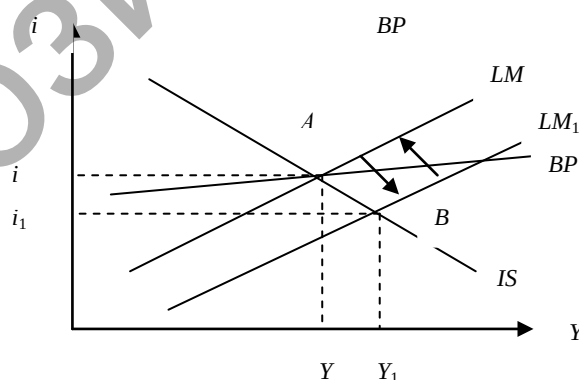


Рисунок 4.5 — Стимулирующая денежно-кредитная политика при фиксированном валютном курсе и высокой мобильности капитала

В результате увеличения денежной массы доход возрастёт до Y_1 , импорт увеличится, чистый экспорт сократится и начнёт формироваться отрицательное сальдо счёта текущих операций и платёжного баланса в целом. Курс национальной валюты будет иметь тенденцию к понижению, и Национальный банк должен проводить валютную интервенцию по продаже иностранной валюты, скупая национальную. Денежное предложение сократится, процентная ставка увеличится, и состояние платёжного баланса выровняется [9].

Внешнеторговая политика. Результаты внешнеторговой политики в случае высокой мобильности капитала почти такие же, как и при низкой мобильности. Из-за высокой мобильности капитала активное сальдо счёта финансовых операций будет выше, чем при низкой, соответственно выше будет и активное сальдо платёжного баланса в целом. Все это приведёт к тому, что масштабы валютной интервенции Центрального банка будут больше, как и прирост денежной массы, и прирост дохода (рисунок 4.6).

Пусть экономика находится в точке *A*. Повышение таможенных пошлин приводит к снижению импорта, росту чистого экспорта. Формируется активное сальдо счёта текущих операций. Кривая *IS* перемещается к *IS₁*, а кривая *BP* к *BP₁*. Доход возрастает с *Y* до *Y₁*, ставка процента увеличивается с *i* до *i₁*, приток капитала увеличивается, формируется положительное сальдо счёта финансовых операций и платёжного баланса в целом.

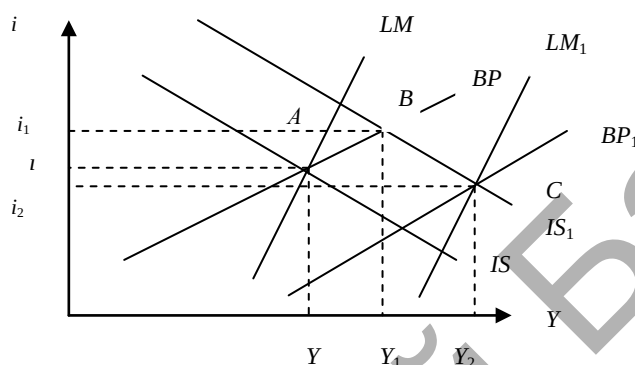


Рисунок 4.6 — Политика усиления протекционизма при фиксированном валютном курсе и высокой мобильности капитала

Экономика переходит в точку *B*. В таком состоянии национальная валюта крепнет и Центральный банк для предотвращения роста обменного курса национальной валюты скупает иностранную валюту, увеличивает в обращении массу национальной валюты. Ставка процента падает, платёжный баланс и внешнее равновесие выравнивается в точке *C* при увеличении дохода до *Y₁* [10].

4.3 Результаты макроэкономической политики при плавающем валютном курсе в условиях низкой мобильности капитала

При фиксированном валютном курсе достижение внутреннего равновесия оборачивается чрезмерным положительным или отрицательным сальдо платёжного баланса, а интервенции на валютном рынке при дефиците платёжного баланса сокращают валютные резервы и денежную массу.

Альтернативой изменению предложения денег в экономике может служить отказ от поддержания фиксированного обменного курса. Если в стране применяется свободно плавающий валютный курс, выравнивание платёжного баланса будет происходить автоматически, обменный курс национальной валюты будет изменяться до тех пор, пока неуравновешенность платёжного баланса сойдёт на нет. Графически это означает, что точка внутреннего равновесия пересечения кривых *IS* и *LM* должна всегда находиться на кривой *BP*. Если меры внутриэкономической политики изменяют это равновесие, обменный курс автоматически изменяется и кривая *BP* сдвигается до новой точки внутреннего равновесия.

Обесценение национальной валюты приводит к увеличению чистого экспорта и кривая *BP* сдвигается вправо, и наоборот. Сальдо платёжного баланса при плавающем обменном курсе всегда равно нулю, однако, это не означает, что счёта платёжного баланса также уравновешены.

Бюджетно-налоговая политика. Пусть экономика находится в точке *A* (рисунок 4.7). Повышение государственных расходов, снижение налогов увеличит доход, увеличит импорт, снизит чистый экспорт, начнёт формировать отрицательное сальдо счёта текущих операций.

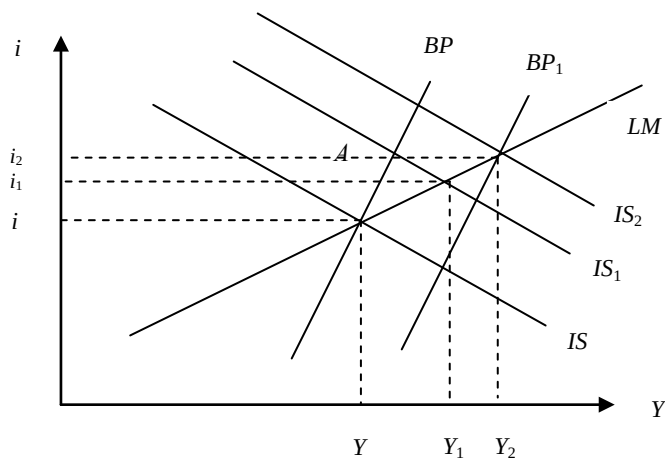


Рисунок 4.7— Стимулирующая бюджетно-налоговая политика при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала

Кривая IS переместится к IS_1 . Ставка процента увеличится, что будет способствовать притоку капитала, формированию положительного сальдо счёта финансовых операций. Из-за низкой мобильности капитала сальдо платёжного баланса формируется отрицательным. Такая ситуация ослабляет национальную валюту, кривая BP перемещается к BP_1 , экспорт увеличивается, сальдо счёта текущих операций выравнивается, увеличение дохода от роста экспорта увеличит ставку процента и продолжит приток капитала из-за рубежа, восстанавливая равновесие платёжного баланса [11].

Денежно-кредитная политика. Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.8). Стимулирующая денежно-кредитная политика, увеличение предложения денег перемещает кривую LM к LM_1 , доход увеличивается до Y_1 , ставка процента сокращается до i_1 . Более высокий уровень дохода увеличивает расходы на импорт, снижает чистый экспорт, формирует отрицательное сальдо счёта текущих операций. Снижение процентной ставки способствует формированию отрицательного сальдо счёта финансовых операций и платёжного баланса в целом. Курс национальной валюты начинает снижаться, кривая BP перемещается к BP_1 , экспорт увеличивается, кривая IS перемещается к IS_1 , общий уровень дохода возрастает до Y_2 .

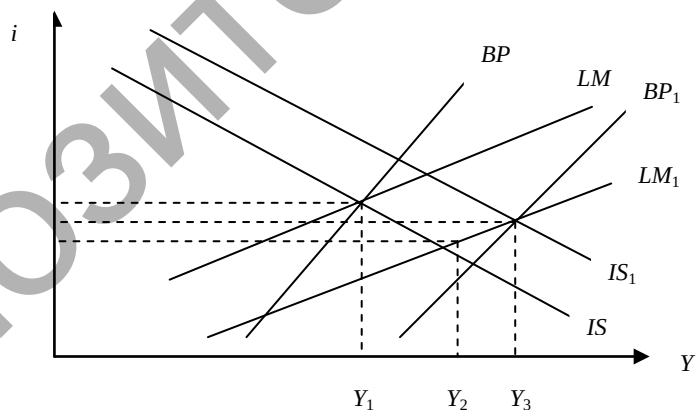


Рисунок 4.8 — Стимулирующая денежно-кредитная политика при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала

Таким образом, при плавающем валютном курсе денежно-кредитная политика становится эффективной в отличие от данной политики при фиксированном обменном курсе. Увеличение денежной массы способствует росту инвестиций и других компонентов совокупного спроса, чувствительных к динамике ставки процента. Стимулирующая денежно-кредитная политика также поощряет и внешний спрос [12].

Внешнеторговая политика. При фиксированном обменном курсе такая политика приводила к значительному увеличению дохода. При плавающем валютном курсе она совершенно неэффективна.

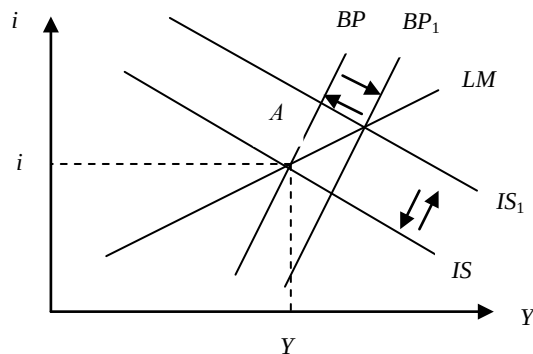


Рисунок 4.9 — Результаты усиление мер протекционизма при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала

Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.9). Увеличение мер протекционизма снижает импорт, увеличивает чистый экспорт, доход и формирует положительное сальдо счета текущих операций. Кривая IS перемещается к IS_1 , а кривая BP к BP_1 . Ставка процента повышается, формируется активное сальдо счёта финансовых операций, и общее сальдо платёжного баланса также формируется активным. Такая ситуация увеличивает обменный курс национальной валюты, кривая BP возвращается в исходную ситуацию. Экспорт сокращается, доход сокращается, кривая IS также перемещается в исходное состояние.

Таким образом, тенденция роста чистого экспорта от снижения импорта нейтрализуется снижением чистого экспорта от роста обменного курса национальной валюты.

4.4 Результаты макроэкономической политики при плавающем валютном курсе в условиях высокой мобильности капитала

Бюджетно-налоговая политика. Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (рисунок 4.10) увеличивает совокупный спрос (кривая IS перемещается к IS_1) и уровень дохода до Y_1 , импорт, снижает чистый экспорт и формирует пассивное сальдо счёта текущих операций. Одновременно увеличивается ставка процента до i_1 , что способствует формированию активного сальдо счёта движения капитала и финансовых операций. Благодаря высокой мобильности капитала общее сальдо платёжного баланса формируется активным. Это повышает курс национальной валюты, снижает экспорт и чистый экспорт (кривая IS_1 перемещается к IS_2), а также доход до Y_2 .

Таким образом, в экономике с высокой мобильностью капитала плавающий валютный курс работает против проводимой бюджетно-налоговой политики, не усиливая, а ослабляя её эффективность [13].

Денежно-кредитная политика. Рассмотрим результаты денежно-кредитной политики при плавающем обменном курсе и высокой мобильности капитала.

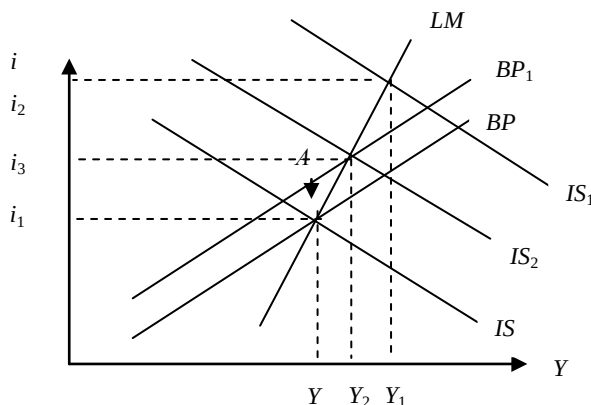


Рисунок 4.10 — Стимулирующая бюджетно-налоговая политика при плавающем валютном курсе и высокой мобильности капитала

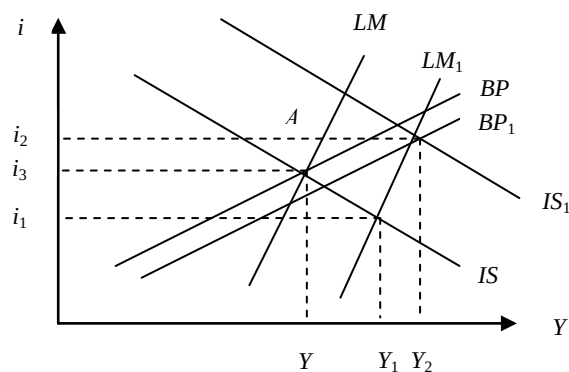


Рисунок 4.11 — Стимулирующая денежно-кредитная политика при плавающем валютном курсе и высокой мобильности капитала

Пусть экономика находится в точке A (рисунок 4.11). Стимулирующая денежно-кредитная политика, увеличение предложения денег перемещает кривую LM к LM_1 , доход увеличивается до Y_1 , ставка процента сокращается до i_1 . Более высокий уровень дохода увеличивает расходы на импорт, снижает чистый экспорт, формирует отрицательное сальдо счёта текущих операций [14].

Снижение процентной ставки способствует формированию отрицательного сальдо счёта финансовых операций и платёжного баланса в целом. Курс национальной валюты начинает снижаться, кривая BP перемещается к BP_1 , экспорт увеличивается, кривая IS перемещается к IS_1 , общий уровень дохода возрастает до Y_2 .

Внешнеторговая политика. При плавающем валютном курсе она совершенно неэффективна не только при низкой, но и при высокой мобильности капитала (рисунок 4.12).

Пусть экономика находится в точке A . Увеличение мер протекционизма снижает импорт, увеличивает чистый экспорт, доход и формирует положительное сальдо счёта текущих операций. Кривая IS перемещается к IS_1 , а кривая BP к BP_1 . Ставка процента повышается, формируется активное сальдо счёта финансовых операций, и общее сальдо платёжного баланса также становится активным. Такая ситуация увеличивает обменный курс национальной валюты, кривая BP возвращается в исходную ситуацию. Экспорт сокращается, доход сокращается, кривая IS перемещается в исходное состояние.

Таким образом, тенденция роста чистого экспорта от снижения импорта нейтрализуется снижением чистого экспорта от роста обменного курса национальной валюты [15].

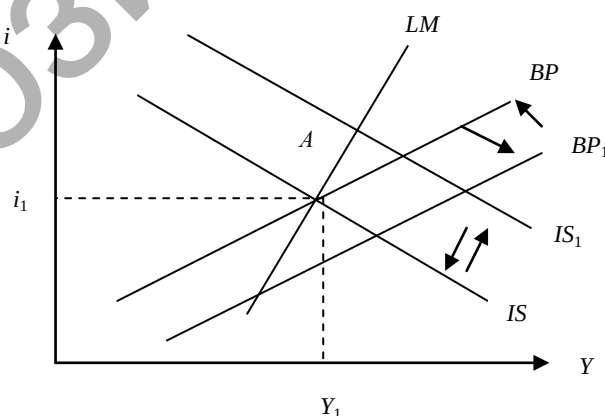


Рисунок 4.12 — Результаты усиление мер протекционизма при плавающем валютном курсе и высокой мобильности капитала

Таким образом, применяемые меры макроэкономической и внешнеторговой политики в условиях открытой экономики по-разному изменяют ситуацию, как на внутреннем, так и на внешнем рынке, и необходим учёт используемых инструментов экономической политики, который обеспечит оптимальное состояние экономики.

*Учреждение образования «Барановичский
государственный университет»*

Дисциплина «Международная экономика»

***Тема 1. Международная экономика:
структура и тенденции развития***

Автор: ***Валентина Дмитриевна Бычинская,***
старший преподаватель кафедры экономической теории

Вопросы темы

1. Международная экономика: понятие, структура, субъекты и объекты.
2. Группы стран в мировой экономике.
3. Мировое хозяйство и международные экономические отношения.
4. Открытая экономика: сущность, показатели, факторы.

Основные признаки мировой экономики

Мировая экономика — это совокупность всех национальных экономик мира, взаимодействующих с внешним миром.

Основные её признаки:

- развитая сфера международного обмена товарами и услугами на базе международного разделения труда;
- свободное движение факторов производства;
- самостоятельная международная финансовая сфера;
- наличие системы межнациональных и наднациональных межгосударственных и негосударственных механизмов международного регулирования;
- проведение странами политики открытой экономики.

Факторы производства в мировой экономике

Труд — физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата.

Земля — предоставленное природой для производственной деятельности (земля, ископаемые, вода, воздух, леса и др.).

Капитал — накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимый для создания благ.

Технология — научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности.

Факторы производства в мировой экономике

По происхождению подразделяются на:

- **основные** (природные или те, что дались даром, или почти даром);
- **развитые** (приобретённые в результате интенсивных поисков и капиталовложений: технология, инфраструктура, квалифицированные кадры).

По степени специализации подразделяются на:

- **общие** (могут применяться в различных отраслях);
- **специальные** (используемые в одной отрасли или для создания узкой группы товаров).

Товары в мировой экономике

1. Торгуемые товары — могут передвигаться между странами(товары добывающей, обрабатывающей промышленности, сельского, лесного хозяйства, охоты, рыболовства, др.).
2. Неторгуемые товары — потребляемые в той стране, где производятся, между странами не перемещаются (коммунальные услуги и строительство, оптовая и розничная торговля, рестораны и гостиницы, оборона и обязательные социальные услуги, транспортировка, хранение и связь, финансовое посредничество, др.).

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами

1. *Цены на торгуемые товары* определяются спросом и предложением на мировом рынке и находятся под влиянием спроса и предложения как на мировом, так и на внутреннем рынке. *Цены на неторгуемые товары* находятся под влиянием спроса и предложения на национальном рынке. Колебания цен на такие товары в других странах значения не имеют.

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами

2. Особенности поддержания баланса внутреннего спроса и предложения. Недостаток внутреннего спроса на **торгуемые** товары можно компенсировать увеличением спроса из-за рубежа, а недостаток внутреннего предложения — увеличением импорта иностранных товаров. Для **неторгуемых** товаров поддержание внутреннего баланса спроса и предложения критически важно. При его нарушении возникают серьёзные социально-экономические диспропорции.

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами

3. Динамика и уровень внутренних цен на **торгуемые** товары следуют за динамикой и уровнем мировых цен. Внутренние цены на **неторгуемые** товары могут существенно отличаться от цен в других странах, а их изменение может не приводить к изменению зарубежных цен на такие товары.

Критерии типизации стран

- объём ВВП, ВНП, в том числе на душу населения;
- отраслевая структура экономики;
- занятость экономически активного населения;
- коэффициент индустриализации;
- производительность труда;
- коэффициент экспортной специализации;
- доля экспорта промышленной продукции в общем объёме экспорта;
- социальные показатели: состояние грамотности, развитие научных исследований и разработок, др.

Классификация стран мира

Классификация Экономического и Социального совета ООН (ЭКОСОС) делит страны мира на 3 основные группы:

- развитые страны с рыночной экономикой (РСРЭ);
- страны с переходной экономикой (СПЭ);
- развивающиеся страны (РС).

Классификация стран мира

- Развитые страны с рыночной экономикой включают 22 страны: крупнейшие — Германия, Великобритания, Италия, Франция, США, Канада, Китай и Япония; страны европейского союза, европейской ассоциации свободной торговли, экономических блоков Бенилюкс, НАФТА.
- Страны с переходной экономикой — страны восточной Европы (Албания, Болгария, Венгрия, Румыния, Польша, Чехия, Словакия), бывшие республики СССР и страны, образовавшиеся после распада Югославии.

Классификация стран мира

- Развивающиеся страны группируются по регионам с учётом географического положения и по уровню экономического развития. Выделяют:
 - ✓ наиболее развитые страны (НИС) — Аргентина, Бразилия, Сянган, Южная Корея, Мексика, Сингапур, Тайвань, Турция;
 - ✓ промежуточную группу стран Ближнего Востока;
 - ✓ наименее развитые страны Азии, Африки Латинской Америки и Океании (50 стран), характеризующиеся низким уровнем ВВП на душу населения (до 350\$ США), обрабатывающей промышленности в ВВП (не более 10%) и грамотности взрослого населения (менее 20%).

Классификация стран мира

Всемирного банка :

- страны большие (с населением более 1 млн чел., 148 стран) и малые (с населением менее 1 млн чел. 89 стран);
- страны с низким (ВВП на душу населения менее 785 долл. США), со средним (нижний средний — 786-3 125 долл. США, и верхний средний — от 3 126 до 9 655 долл. США) и с высоким уровнем дохода (ВВП на душу населения более 9 656 долл. США);
- развитые (21) и развивающиеся (216) страны по производству ВВП, в том числе на душу населения;
- страны с высоким, средним, низким уровнем задолженности, и не входящие в эти группы страны.

Факторы соотношения сил в мировой экономике

На соотношение сил существенное влияние оказывали:

- 1) наличие ресурсов;
- 2) уровень продукции;
- 3) эффективность национального производства.

В настоящее время это:

- научно-техническая революция;
- гибкость структуры промышленного производства;
- доступность источников сырья;
- регулирующее вмешательство государства в экономику;
- деятельность транснациональных корпораций.

Мировое хозяйство и международные экономические отношения

- **Мировое хозяйство** — это совокупность национальных экономик и их хозяйственных отношений друг с другом.

Субъекты мирового хозяйства:

- национальные хозяйства;
- региональные интеграционные группировки стран;
- транснациональные компании и банки;
- международные организации.

Мировое хозяйство и международные экономические отношения

Структура МЭО включает отношения в сфере

- международного разделения труда;
- мировой торговли товарами и услугами;
- международного движения капитала и научно-технического обмена;
- международной миграции рабочей силы;
- международных валютно-финансовых и кредитных отношений;
- международной экономической интеграции.

Международные экономические отношения

**Международное экономическое сотрудничество
основано на принципах**

- мирного урегулирования экономических споров;
- не нанесения ущерба национальным интересам;
- исключения возможности использования экономических связей для политического нажима.

Механизм МЭО включает:

- правовые нормы;
- инструменты их реализации;
- деятельность международных экономических организаций.

Основные показатели открытости экономики

1. Экспортная квота: $K_{\text{э}} = \text{Объём экспорта} / \text{Объём ВВП}$.
2. Импортная квота: $K_{\text{и}} = \text{Объём импорта} / \text{Объём ВВП}$.
3. Внешнеторговая квота: $K_{\text{вт}} = \text{Объём внешней торговли} / \text{ВВП}$.
4. Доля импорта в розничном товарообороте.
5. Объём экспорта (импорта) товаров и услуг на душу населения.
6. Бремя внешнего долга = $\text{Долг} / \text{ВВП}$.

Основные показатели открытости экономики

7. Сопоставление доли экспорта страны в мировом экспорте и доли ВВП страны в мировом производстве.
8. Доля иностранных рабочих в общей численности занятых.
9. Доля иностранного капитала в ежегодных инвестициях страны.
10. Доля иностранных патентов, лицензий, другие в общей численности зарегистрированных в стране патентов, лицензий.

Список использованных источников

1. Колесов В.П. Международная экономика : учебник. М. : ИНФРА-М. 2009. 480 с.
2. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : «ДИС» 2004. 442 с.
3. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. 464 с.
4. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. 510 с.
5. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. М. : Юристъ, 2005. 734 с.

Список рекомендуемых источников

1. Киреев, А. П. Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 1—2.
2. Колесов, В. П. Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М. 2009. — 480 с.
3. Миклашевская, А. И. Международная экономика : учеб. пособие / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича — М. : ДИС 2004. — 442 с.
4. Михайлушкин, А. И. Международная экономика: теория и практика : учеб для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — 464 с.
5. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — 510 с.
6. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. — М. : Юристъ, 2005. — 734 с.

*Учреждение образования «Барановичский
государственный университет»*

Дисциплина «Международная экономика»

***Тема 1. Международная экономика:
структура и тенденции развития***

Автор: ***Валентина Дмитриевна Бычинская,***
старший преподаватель кафедры экономической теории

Тема 1. Международная экономика: структура и тенденции развития

Вопросы темы:

5. Международное разделение труда:
сущность, показатели участия страны
в международном разделении труда.
6. Формы МРТ: международная
специализация производства
и международное производственное
кооперирование.

Международное разделение труда

Международное разделение труда (МРТ) — специализация отдельных стран на определённых видах производственной деятельности.

Это позволяет:

- сконцентрировать усилия на производстве продуктов, для которых имеются наилучшие условия;
- сформировать необходимые пропорции в отраслевом и территориально-страновом аспектах;
- обеспечить процессы расширенного воспроизводства, его эффективность.

Факторы международного разделения труда

- Природно-географические различия стран (природно-климатические условия, природные ресурсы, величина территории, численность населения, экономико-географическое положение страны);
- Социально-экономические особенности (положение страны в мировой экономике, особенности исторического развития, производственных традиций и традиций внешнеэкономических связей, достигнутый уровень экономики и научно-технического развития, тип хозяйствования, законодательная база внешних связей и др.);
- Спрос на товары и услуги на мировом рынке, система международных расчётов, экологические проблемы стран.

Показатели участия страны в международном разделении труда

- экспортная квота;
- импортная квота;
- внешнеторговая квота;
- коэффициенты опережения темпами роста экспорта (импорта, внешней торговли) темпов роста ВВП (эластичности экспорта и импорта к ВВП).

Показатели места страны в международном регионе

- доля экспорта (импорта) страны в международный регион в ее валовом экспорте (импорте);
- доля экспорта (импорта) отдельной страны во взаимном экспорте (импорте) стран;
- коэффициенты опережения темпами роста экспорта отдельной страны в международный регион темпов роста взаимного экспорта группы стран данного региона (импорта).

Виды общественного разделения труда

- Общее** — разделение труда между сферами материального и нематериального производства.
- Частное** — разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям.
- Единичное** — разделение труда внутри одного предприятия в цикле создания конечного товара.
- Межрегиональное разделение труда** — разделение труда между регионами одной страны.
- Международное разделение труда** — разделение труда между странами.

Международное разделение факторов производства

МРФП — сосредоточение отдельных факторов производства в разных странах как предпосылка производства определённых товаров.

Страны в разной степени наделены физическими ресурсами, природно-климатическими условиями.

Международное разделение капитала выражается в различной степени обеспеченности стран накопленными запасами материальных, финансовых средств для производства товаров, уровне развития технологии, рыночных механизмов, наличии достаточных сбережений.

Формы международного разделения труда

- **Международная специализация производства (МСП)** когда в рамках отдельных стран идёт процесс изготовления всё более однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей.
- МСП развивается по двум направлениям — **производственному и территориальному**. В свою очередь, производственное направление подразделяется на **межотраслевую, внутриотраслевую специализацию и на специализацию отдельных предприятий**

Формы международного разделения труда

К основным видам международной специализации производства относятся:

- **предметная специализация** (производство готовых продуктов);
- **подетальная специализация** (производство частей, узлов);
- **технологическая (стадийная)** (осуществление отдельных операций или технологических процессов ,например, сборка).

Характерные признаки международно-специализируемой отрасли:

- значительно более высокая доля экспорта данной отрасли по сравнению с долей экспорта в других отраслях;
- более высокий удельный вес такой отрасли в производстве данной страны по сравнению с её долей в мировом производстве;
- высокий коэффициент относительной экспортной специализации (КОЭС).

$$\text{КОЭС} = \frac{\text{Уд. вес товара в экспорте страны}}{\text{Уд. вес товара в мир. экспорте}}$$

Международное производственное кооперирование

- **МПК** — производственные связи между разными предприятиями, участвующими в изготовлении определенного продукта, сохраняющими свою хозяйственную самостоятельность.

МПК предполагает:

- предварительное согласование сторонами условий совместной деятельности, ее координацию;
- распределение между партнёрами заданий в рамках согласованной программы, закрепление за ними производственной специализации;
- непосредственную связь между партнёрами в рамках кооперирования.

Классификация международного производственного кооперирования

- **По видам деятельности:** экономическая кооперация, научно-техническое и промышленное сотрудничество, кооперирование в области проектирования и строительства объектов, кооперирование в сфере торговли и сбыта, кооперирование в других отраслях хозяйственной деятельности;
- **по стадиям производства:** предпроизводственная, производственная и коммерческая.

Классификация международного производственного кооперирования

- **по использованным методам:** выполнение совместных программ, договорная специализация, создание СП;
- **по структуре связей:** внутри- и межфирменная, внутри- и межотраслевая, горизонтальная, вертикальная, смешанная;
- **по территориальному охвату:** между двумя и более странами, в рамках региона (региональная), всемирная;
- **по числу субъектов:** дву- и многосторонняя;
- **по числу объектов:** одно- и многопредметная.

Методы кооперационных связей

- **Осуществление совместных программ:** подрядное кооперирование и совместное производство.
- **Специализация в договорном порядке:** разграничение производственных программ участников соглашений для устранения дублирования производства в форме совместного производства сложной продукции, взаимных или односторонних субподрядных поставок, проведения совместных исследований, разработок, др.
- **Создание совместных предприятий (СП),** когда под единой организационной формой объединяется капитал нескольких участников для достижения отдельных, совместно согласованных целей.

Список использованных источников

1. Акопова Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники и учебные пособия» / под общ. ред. В. И. Самофалова. Р-на-Д : «Феникс», 2000. Р. 1. Гл. 1—2. Р 2. Гл. 1.
2. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 1.
3. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 1—2.
4. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. Гл. 1—5.
5. Черченко Н. В. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. Н.В. Черченко. Минск : РИВШ, 2009. С. 4—39.

Список рекомендуемых источников

1. Аكوпова Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. С. Аكوпова, О. Н. Воронкова, Н. Н. Гаврилко ; под общ. ред. В. И. Самофалова. — Ростов н/Д : Феникс, 2000. — Р. 1. Гл. 1—2. Р 2. Гл. 1. (Серия «Учебники и учебные пособия»).
2. Дадалко, В. А. Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — Р 1. Тема 1—6.
3. Киреев, А. П. Международная экономика : учеб. пособие для вузов : т в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 1—2.
4. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 1.
5. Михайлушкин, А. И. Международная экономика: теория и практика : учеб для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 1—2.
6. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск: БГЭУ, 2014. — Гл. 1—5.
7. Черченко, Н. В. Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 4—39.

*Учреждение образования «Барановичский
государственный университет»*

Дисциплина «Международная экономика»

***Тема 1. Международная экономика:
структура и тенденции развития***

*Автор: Валентина Дмитриевна Бычинская,
старший преподаватель кафедры экономической теории*

Тема 1. Международная экономика: структура и тенденции развития

Вопросы темы:

7. Глобализация: сущность, факторы, сферы глобализации, показатели уровня глобализации и интернационализации экономики.
8. Глобальные проблемы и их решение.

Глобализация

Глобализация — процесс вовлечения стран в формирование единого экономического, культурного и социального пространства с возможностями интерактивного общения в реальном времени на базе современных ИКТ.

На макроуровне — стремление стран к экономической активности вне своих границ путём либерализации, снятия торговых и инвестиционных барьеров, создание региональных группировок.

На микроуровне — расширение деятельности предприятий за пределы внутреннего рынка.

Факторы глобализации

- *Экономический*: концентрация и централизация капитала, рост мощи ТНК, международные маркетинг, логистика, электронная торговля, рост экономической взаимозависимости стран, сращивание национальных, региональных и отраслевых рынков.
- *Технический*: развитие современных средств транспорта, связи, информационных систем, автоматизированных производств.

Факторы глобализации

- *Политический*: государственные границы постепенно утрачивают своё значение, рост свободы передвижения всех ресурсов.
- *Общественный*: ослабление роли традиций, социальных связей, обычаев в условиях мобильности людей в географическом, духовном, эмоциональном плане.

Сферы глобализации

- *производственная, научно-техническая, технологическая глобализация* проявляется переходом к новому технологическому способу производства, высоким и наукоёмким технологиям, ростом масштабов производства;
- *информационная глобализация* радикально изменяет средства делового общения, системы передачи и обработки данных, формирует международную телекоммуникационную систему для управления хозяйственными системами из единого центра;

Сферы глобализации

- *политическая глобализация* сглаживает политические разногласия;
- *социально-культурная глобализация* ослабляет роль традиций, ведёт к росту мобильности людей в территориальном, духовном, психологическом отношении;
- *экономическая глобализация* проявляется ростом взаимозависимости национальных экономик, углублением их интеграции в единое мировое хозяйство.

Направления развития глобализации экономики

- рост мощи международных корпораций;
- глобализация финансовой сферы с главной ролью международных финансовых корпораций;
- региональная экономическая интеграция планетарного характера;
- формирование новой, информационной экономики.

Показатели степени глобализации мировой экономики

- число ТНК и их роль на мировых рынках;
- число мигрантов в мире;
- объем иностранных инвестиций в странах;
- показатель интернационализации капитала — соотношение между объёмом международных операций с акциями и облигациями страны и мировым ВВП.

Индекс глобализации экономики страны

Индекс глобализации страны рассчитывается на основе показателей:

- участия в экономической интеграции;
- числа (доли) международных обязательств в общем объёме обязательств страны;
- темпы развития информационных технологий.

Основные показатели интернационализации экономики

1. Состояние экспортной, импортной, внешнеторговой квоты и динамика их роста по сравнению с ростом ВВП.
2. Доля ПИИ в общем объёме инвестиций в стране.
3. Доля и динамика международной централизации капитала (в виде иностранных слияний и поглощений) с общими данными о централизации капитала в стране.

Основные показатели интернационализации экономики

4. Объём и динамика крупных сложных комплексных международных инвестиционных проектов в сравнении с общими масштабами таких проектов.
5. Объём и динамика международных операций банков, других кредитных учреждений в общем объёме таких операций.
6. Данные о международных операциях с патентами, лицензиями, «ноу-хау», др.

Индекс транснационализации экономики

Индекс интернационализации экономики есть средняя величина 3-х соотношений:

- доли иностранных активов ТНК ко всем активам компаний;
- доли зарубежных продаж ко всем продажам, осуществляемым компаниями, действующими на национальном рынке данной страны;
- доли занятых иностранных рабочих ко всем занятым на национальном рынке.

Критерии открытости и интегрированности экономик

- использование средних мировых ставок таможенных тарифов;
- свободный выбор партнёров на внешнем рынке;
- сопоставимость внутренних и мировых цен;
- конвертируемость национальной валюты;
- открытость финансовых рынков.

Движущие силы глобализации

Экономический фактор:

- огромная концентрация и централизация капитала;
- рост мощи ТНК;
- интенсификация международной специализации производства и международного производственного кооперирования;
- международный маркетинг, электронная торговля, международная логистика.

Происходит возрастание экономической взаимозависимости в мировом хозяйстве, сращивание национальных, региональных и отраслевых рынков.

Движущие силы глобализации

- **Политический фактор:** государственные границы постепенно утрачивают своё значение, становятся всё более прозрачными, дают все больше возможностей для свободы передвижения всех видов ресурсов.
- **Международный фактор:** динамика глобализации связывается с датами крупных международных событий.

Движущие силы глобализации

- **Технический фактор:** развитие науки и техники, современных средств транспорта, связи, информационных систем, автоматизированных производств, международных рынков, их насыщение, быстрое изменение технологии производства, усиление конкуренции.
- **Общественный фактор:** ослабление роли традиций, социальных связей и обычаев способствует мобильности людей в географическом, духовном и эмоциональном смысле.

Направления развития глобализации

- **международная торговля** товарами, услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности;
- **международное движение факторов производства** (капитала в виде прямых иностранных инвестиций, рабочей силы в виде стихийных миграций неквалифицированных и малоквалифицированных рабочих и в виде “утечки умов”);
- **международные финансовые операции:** кредиты (частные, государственные, международных организаций), основные ценные бумаги (акции, облигации и другие долговые обязательства), производные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы и др.), валютные операции.

Основные черты глобализации мировой экономики

- углубление международного разделения труда с его переходом от общего (межотраслевого) к специфическому (внутриотраслевому) и единичному (технологическому);
- превышение темпов роста международного товарооборота над темпами роста объёма мирового производства;
- растущая либерализация международной торговли;
- опережающий рост движения капиталов по отношению к движению товаров;
- формирование мирового финансового рынка;
- увеличение потоков портфельных и прямых иностранных инвестиций;

Основные черты глобализации мировой экономики

- информационно—технологическая революция, развитие всемирной сети компьютерной связи Интернет, распространение электронной торговли;
- усиление влияния транснациональных корпораций;
- повышение глобальной регулирующей роли международных экономических и финансовых организаций (ВТО, МВФ, ОЭСР и другие);
- разработка универсальных норм, стандартов и правил для мирохозяйственного общения;
- развитие интеграционных тенденций;
- расширение международного сотрудничества в решении глобальных проблем.

Негативные последствия глобализации

- растущая открытость негативным внешним воздействиям, быстрое распространение локальных экономических сбоев на другие регионы мира;
- дестабилизирующее воздействие на мировую экономику и финансы трансграничных переливов краткосрочных капиталов, действий международных финансовых спекулянтов;
- трудности в приспособлении к глобализации для СПЭ и РС из—за неподготовленности национальных экономических, административных и правовых систем;

Негативные последствия глобализации

- растущая дифференциация в уровне благосостояния и степени вовлеченности в процессы глобализации между богатыми и бедными странами;
- увеличивающийся разрыв в доступе к достижениям информатизации как между отдельными странами, так и внутри стран между различными социальными группами, так называемый "электронно-цифровой разрыв";
- вытеснение из сферы занятости работников, менее приспособленных к прогрессу техники, рост безработицы;

Негативные последствия глобализации

- опасность навязывания глобализации без должного учёта национальной специфики и условий экономического развития различных стран;
- расползание технологий создания оружия массового поражения;
- наднациональный религиозный экстремизм;
- монополизация рынков крупными ТНК;
- создание транснациональных криминальных сообществ;
- двойные стандарты для сильных и слабых, право сильного на неподсудность.

Решение проблем глобализации

Для решения проблем глобализации необходимо:

- 1) сконцентрировать внимание на людях, их потребностях, уважать права, культурно-самобытную автономию;
- 2) обеспечить развитие эффективно действующей государственной системы с широкими возможностями для управления процессом интеграции в глобальную экономику, укрепления социального и экономического потенциала и обеспечения защищённости населения ;
- 3) создать эффективно функционирующие институты, рынки, содействующие развитию предприятий в условиях рыночной экономики;

Решение проблем глобализации

- 4) разработать справедливые правила глобальной экономики, обеспечивающие равные возможности для всех, признавать разнообразие национальных потенциальных возможностей;
- 5) странам и народам нести солидарную долю ответственности за помощь странам и народам, оказавшимся обделенными в процессе глобализации (глобализация должна помогать преодолевать неравенство как внутри стран, так и между ними);
- 6) совершенствовать функции ООН, являющуюся залогом создания демократических, законных и прочных основ глобализации.

Список использованных источников

1. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. Гл. 8—12.
2. Черченко Н. В. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. Н. В. Черченко. Минск : РИВШ, 2009. С. 28—37.

Список рекомендуемых источников

1. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 8—12.
2. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. М. : Омега-Л, 2008. — 304 с.
3. Черченко, Н. В. Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 28—37.

*Учреждение образования «Барановичский
государственный университет»*

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 2. Теории международной торговли

*Автор: Валентина Дмитриевна Бычинская,
старший преподаватель кафедры экономической теории*

Вопросы темы

1. Теория абсолютного и сравнительного преимущества.
2. Теория Хекшера – Олина и парадокс Леонтьева.
3. Современные теории международной торговли.
4. Выигрыш от внешней торговли.

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Теория абсолютного преимущества (А. Смит)

Нации должны специализироваться на производстве тех товаров, в производстве которых у них есть преимущества, т. е. есть такой товар, которого на единицу затрат она может произвести больше, чем другие страны, и торговать им в обмен на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие страны. Таким образом, страны экспортируют те товары, которые они производят с наименьшими издержками, и импортируют те товары, которые с наименьшими издержками производятся другими странами.

ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Абсолютные преимущества могут быть *естественными* (климат, природные ресурсы, др.) и *приобретенными* (технология, инфраструктура, квалифицированная рабочая сила и др.).

Таким образом, необходимым условием существования международной торговли выступает производство в разных странах одних и тех же товаров с различными издержками. Выгода от мировой торговли заключается в приросте мирового производства и потребления, специализации производства.

Теория сравнительных преимуществ (Д. Рикардо)

Даже когда страна не обладает абсолютным преимуществом, мировая торговля выгодна, так как всегда найдётся товар, производство которого более выгодно при существующих издержках, чем производство других товаров.

Максимизация выигрыша от внешней торговли происходит при частичной специализации, так как по мере роста объёма производства одного товара издержки замещения возрастают, и когда в обеих странах они сравнятся, дальнейшая специализация будет нецелесообразной.

Теория Хекшера-Олина

Страны будут экспортировать товары, требующие значительных затрат факторов производства, которыми страна располагает в относительном избытке и небольших затрат факторов, дефицитных для данной страны, и импортировать товары, производимые с использованием факторов, относительно дефицитных для данной страны. Таким образом, в скрытом виде экспортируются избыточные факторы производства и импортируются дефицитные, а передвижение товаров компенсирует низкую мобильность факторов производства.

Парадокс В. Леонтьева

Необходим учёт дополнительных обстоятельств, влияющих на международную специализацию: неоднородность факторов производства, их особенность, качество, внешнеторговую политику государства, и то, что ресурсы могут участвовать в производственных процессах в ассоциации с определённым количеством другого ресурса.

Альтернативные теории мировой торговли

Причины появления теорий: превращение НТП в доминирующий фактор мировой торговли, рост удельного веса встречных поставок сходных товаров из стран с близкой обеспеченностью факторами, рост доли внутрифирменной торговли в мировой торговле, роль государства в поддержке производства высокотехнологичного экспорта, др.

1. Теория жизненного цикла Р. Вернона (1966 г.).
2. Теория эффекта масштаба Кэмпбелла (1964 г.) и несовершенной конкуренции П. Кругмана (1979 г.).
3. Теория конкурентного преимущества нации М. Портера (1986 г.).

Теория жизненного цикла товара

Р. Вернон объясняет мировую торговлю этапами жизненного цикла продукта: внедрения, роста, зрелости и упадка.

Вначале, в фазе **внедрения**, в ответ на потребность, в стране (чаще промышленно развитой) разрабатывается новый товар. Его производство характеризуется мелкосерийностью, производитель — монополист. Требуется высокая квалификация производственного персонала. Товар производится преимущественно на внутренний рынок.

Теория жизненного цикла товара

- В фазе **роста** производство расширяется, товар становится всё более стандартизированным, растёт конкуренция и начинается экспорт товара.
- Стадия **зрелости** характеризуется крупносерийным производством, ценовой конкуренцией, распространением технологии. Страна-нововведения постепенно теряет конкурентное преимущество, и производство перемещается в развивающиеся страны.

Теория жизненного цикла товара

- В стадии **упадка** спрос на товар в стране-нововведения сокращается, производство и рынки сбыта перемещаются в развивающиеся страны, а страна-нововведения импортирует товар.
- В теорию не вписываются товары с коротким жизненным циклом, высокими затратами на перевозку, узкого круга потребителей и товары, имеющие возможность значительно дифференцироваться по качеству и др. признакам.

Теория эффекта масштаба

- При определённой технологии и организации производства по мере роста объёма выпускаемой продукции средние общие издержки производства сокращаются. В таких случаях странам выгодно торговать между собой при специализации в отраслях, характеризующихся наличием положительного эффекта масштаба и недостаточной ёмкости внутреннего рынка. Мировая торговля увеличивает размеры рынка и повышает эффективность производства товара.

Теория эффекта масштаба

- Если эффект масштаба возникает не на уровне отдельной фирмы а целой отрасли за счёт её увеличения от притока новых производителей, он называется **внешним эффектом масштаба (внешняя экономия)** производства. **Внутренний эффект масштаба (внутренняя экономия)** предполагает концентрацию производства, расширение производства внутри одной фирмы с сокращением их количества в отрасли.

Теория эффекта масштаба

Феномен «промышленных районов» (географическая концентрация отрасли) существует по трём основным причинам, по которым группа фирм может быть более эффективна, чем одна фирма:

- 1) группа фирм способна оказать поддержку специализированным поставщикам, в то время как одна фирма не обеспечит достаточно большого рынка специализированных услуг;
- 2) группа фирм может создать насыщенный рынок рабочей силы, обеспечить её концентрацию. У рабочих снижается риск оказаться безработными;

Теория эффекта масштаба

- 3) группа фирм содействует распространению знаний. На небольшой территории компании могут совместно проводить НИОКР, изучать опыт конкурента, неформально обмениваться информацией на межличностном уровне. Распространение знаний, опыта, происходит почти одновременно во всем ареале географической концентрации специализированного производства, что повышает эффективность всей отрасли, усиливает эффект внешней экономии.

Теория эффекта масштаба

Внешний и внутренний эффекты масштаба производства могут привести к различным последствиям: удешевлению процесса производства продукции, росту объёмов экспорта страны, или к тому, что страны окажутся «привязанными к нежелательным типам специализации и даже нести убытки.

Теория конкурентного преимущества нации

- Конкурентоспособность страны в международном обмене определяется взаимодействием и взаимосвязью четырёх основных компонентов:
 - 1) **факторные условия**, необходимые для успешной конкуренции в данной отрасли;
 - 2) **условия спроса на товары и услуги** отрасли;
 - 3) **стратегия фирм данной отрасли**, их структура и соперничество, т. е. каковы условия в стране, определяющие то, как создаются и управляются фирмы, каков характер конкуренции на внутреннем рынке;
 - 4) **характер родственных и поддерживающих отраслей**, их конкурентоспособность на мировом рынке.И на всё влияет **случай и действия правительства**.

Другие теоремы мировой торговли

Теорема Самуэльсона-Джонсона: в результате торговли увеличиваются доходы владельцев фактора, специфического для экспортных отраслей, и сокращаются доходы владельцев фактора, специфического для отраслей, конкурирующих с импортом.

Теорема Столпера-Самуэльсона: международная торговля ведёт к росту цены фактора, относительно более интенсивно используемого для производства товара, цена которого растёт, и снижению цены фактора, относительно более интенсивно используемого для производства товара, цена которого падает.

Другие теоремы мировой торговли

Теория специфических факторов производства: в основе международной торговли лежат различия в относительных ценах на товары, которые возникают из-за разной обеспеченности стран специфическими факторами производства, причём факторы, специфические для экспортного сектора, развиваются, а факторы, специфические для сектора, конкурирующего с импортом, сокращаются.

Теория пересекающегося спроса: поскольку потребители в странах с примерно одинаковым уровнем дохода имеют примерно и схожие вкусы, каждой стране легче экспортировать те товары, в производстве и торговле которыми на внутреннем рынке накоплен большой опыт.

Другие теоремы мировой торговли

Теорема Рыбчинского: увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, где этот фактор используется относительно более интенсивно, и сокращению производства и доходов в других отраслях.

Гипотеза преобладающего спроса Линдера: страна экспортирует те товары, удельный вес которых велик в её собственном потреблении.

Закон Энгеля: увеличение доходов приводит к снижению спроса на предметы первой необходимости и росту спроса на предметы роскоши.

Теорема Хекшера-Олина-Самуэльсона

(теорема выравнивания цен на факторы производства): международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на гомогенные факторы производства в торгующих странах.

Фактороизбыточность (факторонасыщенность) — показатель, определяющий относительную обеспеченность страны факторами производства.

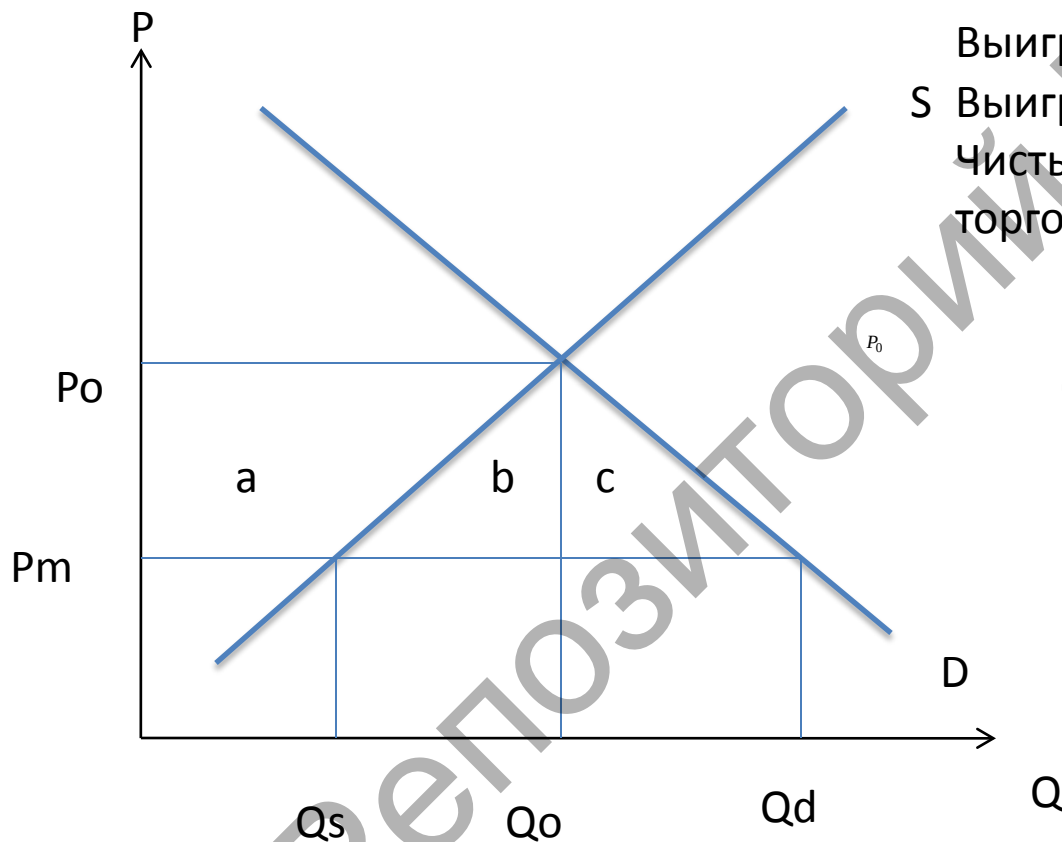
Фактороёмкость (фактороинтенсивность) — показатель, определяющий относительные затраты факторов производства на создание товара.

Другие теоремы мировой торговли

Реверс спроса: ситуация, в которой из-за сильного внутреннего спроса страна импортирует товары, для производства и экспорта которых она наделена относительно лучшими факторами производства, чем её торговые партнёры.

Реверс факторов производства: ситуация, при которой один и тот же товар оказывается капиталоемким в капиталоемкой стране и трудоёмким в трудоёмкой стране.

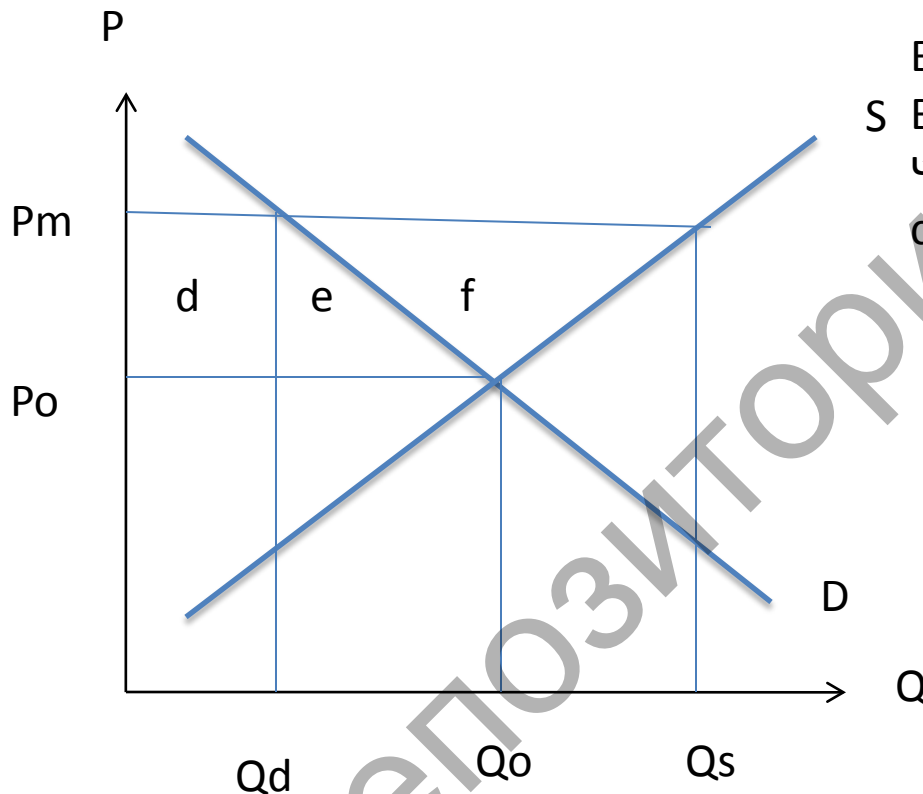
Выигрыш от внешней торговли страны-импортёра



Выигрыш потребителя: $+a, +b, +c$
S Выигрыш производителя: $-a$
Чистый выигрыш от внешней
торговли страны-импортёра: $+b, +c$

Объём импорта составит: $Q_d - Q_s$

Выигрыш от внешней торговли страны-экспортёра



Выигрыш производителя: $+d, +e, +f$

Выигрыш потребителя: $-d, -f$

Чистый выигрыш от внешней торговли
страны-экспортёра: $+f$

Объём экспорта составит: $Q_s - Q_d$

Спрос и предложение на мировом рынке, равновесный уровень цен

Спрос на мировом рынке равен совокупности объёмов импорта стран-импортёров.

Предложение – совокупности объёмов экспорта стран-экспортёров.

Равновесный уровень мировых цен выводится из равенства совокупного спроса (мирового импорта) совокупному предложению (мирового экспорта) на мировом рынке.

Равновесный уровень цен мирового рынка

Объём импорта*: $Q_d - Q_s$.

Функция спроса импортёра: $Q_d = a^* - b^*P$; Функция предложения — $Q_s = m^* + n^*P$.

Объём экспорта: $Q_s - Q_d$.

Функция спроса экспортёра $Q_s = m + nP$.

Функция предложения — $Q_d = a - bP$.

Равновесный уровень мировой цены выводится из равенства объёмов импорта и экспорта

$$a^* - b^*P - m^* - n^*P = m + nP - a + bP,$$

$$\text{откуда } P = (a^* - m^* - m - a) / (b^* + n^* + n + b).$$

Список использованных источников

1. Колесов В.П. Международная экономика : учебник. М. : ИНФРА-М. 2009. 480 с.
2. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : «ДИС» 2004. 442 с.
3. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. 464 с.

Список рекомендуемых источников

- Киреев, А. П. Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 3—5.
- Колесов В. П. Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М. 2009. — Гл. 1—3.
- Миклашевская А. И. Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 1—2.
- Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — С. 151—155.
- Михайлушкин, А. И. Международная экономика: теория и практика : учеб для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 2—3.
- Черченко, Н. В. Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 73—106.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 2. Теории международной торговли

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

- 4. Мировая торговля товарами.
- 5. Мировая торговля услугами.

Основные экономические понятия

Мировой рынок — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства.

Международная торговля — сфера международных товарно-денежных отношений как совокупность внешней торговли всех стран.

Мировая цена — цена крупных экспортно-импортных сделок, заключаемых на мировых рынках и в центрах мировой торговли (биржи, аукционы).

Основные экономические понятия

Спрос на мировом рынке — объём общемирового производства товаров, который потребители готовы коллективно произвести при существующем уровне мировых цен.

Предложение на мировом рынке — объём общемирового производства товаров, которое производители готовы коллективно предложить на мировой рынок при существующем уровне мировых цен.

Общее равновесие — одновременное уравнивание спроса и предложения на товар во внутренней и международной торговле.

Основные экономические понятия

Вовлечённые (торгуемые) блага — товары, услуги, факторы, которые могут обмениваться и перемещаться между странами.

Невовлечённые во внешнеторговый оборот (неторгуемые) блага — товары, услуги, факторы, которые потребляются в стране, где произведены, и не могут обмениваться между странами.

Торгуемость блага определяется его особенностью, издержками транспортировки, уровнем цены, наличием торговых барьеров, др.

Мировая торговля товарами и услугами

На рост мировой торговли оказывают влияние:

- развитие международного разделения труда и интернационализации производств;
- научно-техническая революция, способствующая созданию новых отраслей экономики;
- активная деятельность ТНК на мировой арене;
- либерализация международной торговли посредством мероприятий ВТО, других международных экономических организаций;
- развитие процессов торгово-экономической интеграции: устранение региональных барьеров, формирование зон свободной торговли.

Мировая торговля товарами и услугами

Для современного состояния мировой торговли характерны:

- рост экспортной квоты стран;
- значительная доля в товарной номенклатуре сложнотехнических товаров, снижение доли продовольствия, сырья и топлива;
- быстрое обновление товарной номенклатуры, рост обмена деталями, комплектующими изделиями;
- рост мобильности потребителей и производителей;
- развитие электронной торговли;
- значительная доля товарных потоков является внутрифирменной торговлей между дочерними компаниями ТНК.

Структура товарного рынка

- Рынок низко технологичных изделий (текстиль, лёгкая промышленность, другое).
- Рынок средне технологичных изделий (станки, транспортные средства, пластмассы, химическая и деревообрабатывающая промышленность, другое).
- Рынок высоко технологичных изделий (электроника, аэрокосмическая, информационная техника, точное приборостроение, изделия фармацевтической промышленности, электрооборудование, другое).

Международная торговля услугами

Услуга — вид деятельности, работ, в процессе выполнения которых не создаётся новый, ранее не существовавший материально-вещественный продукт, но изменяется качество уже имеющегося, созданного продукта.

Способы поставки услуг: трансграничная торговля, перемещение физических лиц, потребление за рубежом, коммерческое присутствие.

Международная торговля услугами

Для услуг характерны: неосвязаемость, неразрывность производства и потребления, неоднородность или изменчивость качества, неспособность услуг к хранению, отсутствие посредников.

Услуги не подлежат таможенному контролю, могут принимать вещественные формы (компьютерные программы, видеоматериалы), быть капиталоемкими или наукоёмкими, иметь промышленный характер или удовлетворять личные потребности. Имеют различную степень вовлечения в международный оборот (менее пригодны для этого услуги для личного потребления).

Виды услуг в мировой торговле

Виды по ВТО: деловые, коммуникационные, строительные и инжиниринговые, образовательные, дистрибьюторские, финансовые, туризм, рекреационные, культурные и спортивные, транспортные, по охране окружающей среды, по охране здоровья и социальные, прочие.

Виды по МВФ: транспортные, поездки, телекоммуникационные, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные, роялти и лицензионные платежи, прочие деловые, личные, культурные и рекреационные, правительственные.

Виды услуг в мировой торговле

Экспорт услуг представлен преимущественно:

- услугами туризма;
- транспортными услугами;
- арендой машин и оборудования;
- информационными услугами;
- услугами страхования;
- услугами рекламы;
- Толлингом (производство продукции из давальческого сырья), др.

Показателями международной торговли услугами

- доля экспорта услуг страны в мировом экспорте услуг;
- доля торговли услугами в ВВП;
- эластичность торговли услугами в ВВП;
- доля торговли услугами в общем объёме внешней торговли;
- доля экспорта услуг в общем объёме экспорта;
- доля импорта услуг в общем объёме импорта;
- экспорт (импорт) услуг на душу населения;
- коэффициент относительной экспортной специализации стран на торговле услугами как отношение экспорта услуг страны в её общем экспорте к доле экспорта услуг страны в мировом экспорте.

Защита внутреннего рынка услуг

1. Определение минимального уровня иностранных инвестиций в конкретный сектор услуг.
2. Регламентация правил создания и деятельности иностранной компании.
3. Ввод квоты валюты для импорта услуг.
4. Определение предварительных тарифов, налогов, минимальной цены на импортные услуги.

Защита внутреннего рынка услуг

5. Регламентация правил перевода финансовых средств за границу.
6. Ограничение количества иностранных представительств, доли иностранного капитала в отечественных компаниях, численности иностранного персонала.
7. Усложнение правил оформления документов.

Список использованных источников

1. Акопова Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники и учебные пособия» / под общ. ред. В. И. Самофалова. Р-на-Д. : «Феникс», 2000. Р. 1. Гл. 1—2. Р 2. Гл. 1.
2. Колесов В. П. Международная экономика : учебник. М. : ИНФРА-М. 2009. Гл. 3—4.
3. Черченко Н. В. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. Н. В. Черченко. Минск : РИВШ, 2009. С. 73—106.

Список рекомендуемых источников

1. *Акопова, Е. С.* Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. С. Акопова, О. Н. Воронкова, Н. Н. Гаврилко ; под общ. ред. В. И. Самофалова. — Ростов н/Д : Феникс, 2000. — Р. 1, гл. 1—2. Р 2, гл. 1. (Серия «Учебники и учебные пособия»).
2. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — Р 2, тема 1—3.
3. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т.1, гл. 8.
4. *Колесов, В. П.* Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М. 2009. — Гл. 3-4.
5. *Черченко, Н. В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 73—106.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 2. Теории международной торговли

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

- 6. Показатели научных ресурсов стран.
- 7. Международный рынок технологий.
- 8. Формы передачи научно-технических знаний.

Показатели научных ресурсов страны

1. Доля расходов на НИОКР в ВВП.
2. Расходы на НИОКР на душу населения.
3. Доля расходов бюджета на НИОКР в общих расходах бюджетных средств.
4. Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании.
5. Количество международных премий за научные достижения.

Показатели научных ресурсов страны

6. Индекс цитирования (ссылки в научных трудах на учёных страны).
7. Доля наукоёмкой продукции в ВВП.
8. Доля наукоёмкой продукции в общем объёме промышленной продукции.
9. Доля страны на мировом рынке высоких технологий, т. е. информационных, космических, ядерных технологий, технологий, основанных на использовании новых материалов, другое.

Международный рынок технологий

На научно-технический потенциал страны влияют:

- наличие научных специалистов;
- уровень материально-технического обеспечения НИОКР;
- обеспеченность финансовыми ресурсами;
- система организации НИОКР;
- приоритеты научных разработок;
- уровень развития отрасли, обеспечивающей научное обслуживание реального сектора экономики.

Международный технологический обмен (МТО)

МТО — это совокупность экономических отношений по поводу использования результатов научно-технической деятельности.

Причинами быстрого развития мирового рынка технологий являются:

- неравномерность развития стран мирового хозяйства в научно-технической сфере;
- разница в уровне затрат на НИОКР;
- необходимость решения экономических и научно-технических проблем;

Сегменты рынка технологий

- рынок патентов и лицензий;
- рынок наукоёмкой технологически ёмкой продукции;
- рынок высокотехнологичного капитала;
- рынок научно-технических специалистов.

Экономическая целесообразность экспорта технологий

- является источником дохода страны, формой её борьбы за товарный рынок;
- увеличивает конкурентоспособность товаров, прибыль предприятий;
- позволяет устанавливать контроль над зарубежной фирмой;
- обеспечивает доступ к другому новшеству через «перекрестное» лицензирование и возможность более эффективно совершенствовать объект лицензии с участием покупателя.

Экономическая целесообразность импорта технологий

- экономия на НИОКР;
- гарантия освоения продукта при помощи продавца;
- обеспечение доступа к новшествам высокого технического уровня;
- возможность ликвидировать в короткие сроки техническое отставание;
- снижает расходы валюты на товарный импорт, способствует расширению экспорта;
- рациональное использование национального капитала и рабочей силы.

Этапы жизненного цикла технологий

1. Уникальная технология. Это изобретения и разработки, защищённые патентами, или содержащие «ноу-хау». Обладают новизной, наивысшим техническим уровнем. Могут использоваться на условиях исключительной монополии, создают максимальную дополнительную прибыль.

Этапы жизненного цикла технологий

2. Прогрессивная технология. Обладает новизной и технико-экономическими преимуществами по сравнению с аналогами, используемыми потенциальными покупателями новой техники и их конкурентами. Преимущества носят относительный характер. Прогрессивность проявляется в границах отдельных стран, различных фирм, условиях применения. Патентами не защищаются, ярко выраженных «ноу-хау» не содержат, но дополнительную прибыль гарантируют.

Этапы жизненного цикла технологий

3. Традиционная технология. Это разработки среднего уровня производства, достигнутые большинством производителей отрасли. Значительных технико-экономических преимуществ и качества не обеспечивают. Их преимуществом является невысокая стоимость и проверенность в условиях производства. Продажа осуществляется по ценам, компенсирующим продавцу издержки на её подготовку и получение средней нормы прибыли.

Этапы жизненного цикла технологий

4. Морально устаревшая технология.

Не обеспечивает производства продукции среднего качества. Её использование закрепляет технологическую отсталость.

Процесс МТО включает отбор и приобретение технологии, её адаптацию и освоение и развитие местных возможностей по её совершенствованию с учётом потребностей национальной экономики.

Инструменты правовой защиты

- **Патент** — признанное государством и юридически оформленное право на авторство и распоряжение изобретением.
- **Лицензия** — разрешение на использование технологии на определённый срок за определённую плату.
- **Копирайт** — «право воспроизведения» для произведений искусства, литературы.
- **Товарный знак, марка** — зарегистрированные рисунок, инициалы собственности, аббревиатура, графическое изображение, обозначающее отличие товара данного предприятия от других товаров.

Формы передачи научно-технических знаний

Передача знаний на **некоммерческой основе** (между сторонами не возникает денежных обязательств). Это предполагает:

- научно-технические публикации о результатах НИОКР;
- личные контакты ученых и специалистов;
- обмен делегациями;
- деятельность международных организаций по сотрудничеству в области науки и техники;
- миграция учёных.

Формы передачи научно-технических знаний

Передача знаний на **коммерческой основе** в виде:

- передачи прав на условиях лицензионной торговли;
- оказания технической помощи, поставки машин и оборудования;
- управленческие контракты;
- оказания инжиниринговых услуг;
- франчайзинг (контракт на передачу права использования торговой марки);
- научно-техническое и производственное кооперирование;
- подготовка и стажировка специалистов.

Предметы лицензий

- Запатентованные изобретения — технические решения, обладающие новизной, характеризующиеся совокупностью признаков, дающих положительный эффект.
- Запатентованные промышленные образцы — новое художественно-конструкторское решение изделия, определяющее его внешний вид.
- Товарные знаки.
- Ноу-хау — технический опыт, секреты производства, информация, имеющая коммерческую ценность. Включает инструкции, техническую документацию предметы в виде образцов, приспособлений.

Список использованных источников

1. Акопова Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники и учебные пособия» / под общ. ред. В. И. Самофалова. Р-на-Д. : «Феникс», 2000. Р. 1. Гл. 1—2. Р 2. Гл. 1.
2. Дадалко В. А. Мировая экономика : учебное пособие. Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. Р 2. Тема 1—3.
3. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. А. В. Сидоровича. М. : «ДИС», 2004. Гл. 1—2.
4. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. Гл. 5, 17.

Список рекомендуемых источников

1. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 11.
2. *Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич.* — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 12.
3. *Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова.* — М. : Юристъ, 2005. — 734 с.
4. *Ушаков, С. Ф.* Мировая экономика : учеб.-метод. Пособие / С. Ф. Ушаков. Минск : НО ООО «Б ИП-С». 2001. — 164 с.
5. *Фигурнова, Н. П.* Международная экономика / Н. П. Фигурнова. М. : Омега-Л, 2008. — 304 с.
6. *Черченко, Н. В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 73—106.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы

1. Внешнеторговая политика.
2. Таможенный тариф.
3. Оптимальный тариф.
4. Экспортный тариф.

Основные понятия

Национальный режим — торгово-политический режим, при котором иностранные товары и инвестиции должны обращаться на национальном рынке на тех же условиях, что и отечественные.

Свободная торговля — экономическая политика государства, предполагающая минимальное государственное вмешательство во внешнеэкономическую деятельность и движение товаров, услуг, факторов производства через национальную границу без каких-либо ограничений

Беспошлинный режим — торгово-политический режим, при котором торговля осуществляется без взимания таможенных пошлин.

Основные понятия

Режим наибольшего благоприятствования — торгово-политический режим, при котором стране-экспортёру предоставлены условия торговли на рынке страны-импортёра, не худшие, чем любой другой стране.

Преференциальный (льготный) режим — торгово-политический режим, при котором стране-экспортёру предоставлены условия торговли на рынке страны-импортёра более благоприятные, чем любой другой стране.

Внешнеторговая политика

Внешнеторговая политика — целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Цели ВТП:

- изменение структуры внешней торговли;
- изменение соотношения экспортных и импортных цен;
- способ и степень включения страны в международное разделение труда;
- обеспечение страны необходимыми ресурсами и товарами.

Внешнеторговая политика

В зависимости от масштабов вмешательства государства в международную торговлю различают следующие **виды ВТП**:

- политику свободной торговли;
- протекционистскую внешнеторговую политику. Протекционизм — государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путём использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Внешнеторговая политика

Политика протекционизма может быть реализована:

- в форме отраслевого, селективного протекционизма;
- в виде мер в отношении отдельной страны или отдельных товаров;
- коллективным, как взаимная политика ряда стран в отношении одной страны;
- скрытым, когда защита отечественного производителя осуществляется мерами внутренней экономической политики.

Внешнеторговая политика

Постепенная либерализация мировой торговли осуществляется путём:

- сближения внутренних цен с мировыми;
- ослаблением нетарифных ограничений;
- введением единых тарифных ставок и их понижением;
- с постепенной отменой протекционистских мер.

Внешнеторговая политика

Инструменты политики протекционизма — тарифные и нетарифные.

Тарифные инструменты предполагают установление таможенных пошлин на пересекающие границу товары

Нетарифные делятся на количественные, финансовые и скрытые.

К количественным нетарифным мерам относятся:

- квотирование;
- лицензирование внешней торговли;
- добровольные экспортные ограничения.

Внешнеторговая политика

Финансовые меры протекционизма предполагают помощь отечественному производителю субсидиями, льготным режимом кредитования хозяйственной деятельности, демпингом.

К скрытым инструментам протекционизма относятся технические, санитарно-гигиенические барьеры на пути движения импортных товаров в страну, требование о содержании в импортных товарах местных компонентов, налоги и сборы на импорт, помощь отечественному производителю государственной закупкой его продукции.

Таможенный тариф

Таможенный тариф—государственный сбор с товаров, пропускаемых через границу страны под контролем таможенного ведомства.

По способу взимания они подразделяются на:

- специфические, как фиксированная сумма с единицы измерения (веса, объема). Внутренняя цена определяется как сумма мировой цены и пошлины;
- адвалорные, как определённый процент от цены товара;
- смешанные, как сочетание специфических таможенных тарифов с адвалорными.

Таможенный тариф

По типам ставок различают тарифы с постоянными и переменными тарифными ставками.

В зависимости от таможенного режима пошлины различают:

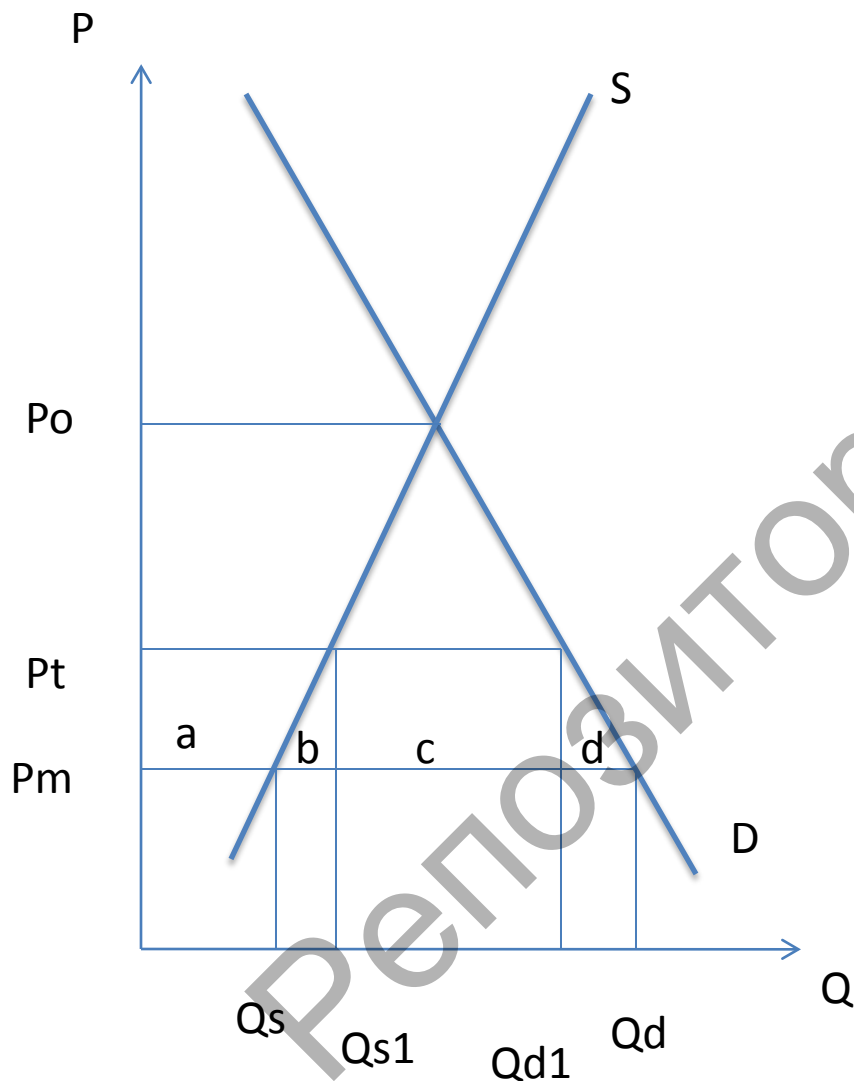
- конвенционные (преференциальные), действуют как договорные при режиме наибольшего благоприятствования;
- автономные, постоянно действующие;
- специальные. Например, при проведении антидемпинговой политики.

Таможенный тариф

Структура таможенного тарифа может быть построена по принципу эскалации: пошлины растут по мере роста степени обработки товара. Таможенные пошлины имеют не одну, а несколько колонок с различными ставками тарифа для одного товара, ввозимого из разных стран.

Существует обратная зависимость между уровнем экономического развития страны и уровнем таможенного обложения её импорта.

Таможенный тариф на импорт



Объём производства при мировой цене (P_m) Q_s , объём спроса — Q_d .

Введение тарифа увеличивает цену до P_t , снижает объём спроса до Q_{d1} , объём импорта с $Q_d - Q_s$ до $Q_{d1} - Q_{s1}$, увеличивает объём предложения с Q_s до Q_{s1} .

Экономические последствия:

Потери потребителя: -a, -b, -c, -d

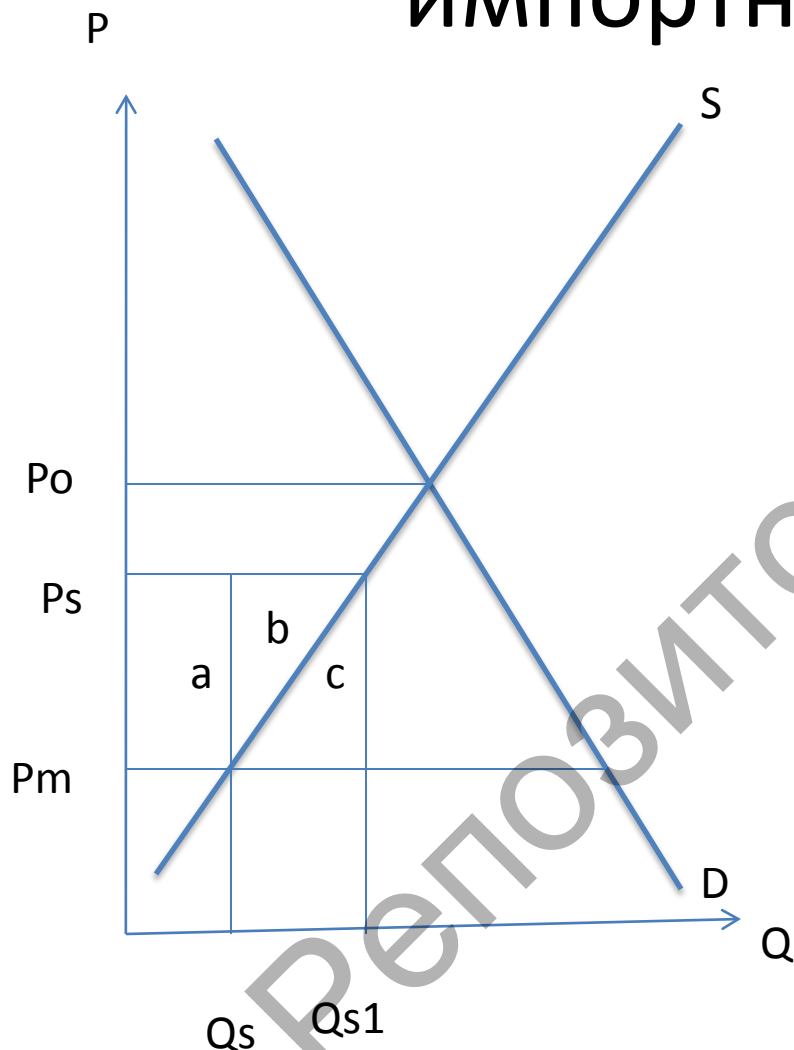
Выигрыш производителя: +a

Выигрыш государства

от поступлений в бюджет: +c

Чистый эффект от таможенного тарифа на импорт: -b, -d.

Субсидия как альтернатива импортному тарифу



Увеличению объёма производства с Q_s до Q_{s1} возможно при субсидии из бюджета величиной $(b+c)$.

Экономические последствия:
Выигрыш производителей:

$+a, +b$

Потери государства: $-b, -c$

Потребители потери не несут

Чистый эффект от субсидии:

$+a, -c$, не является однозначно отрицательным и зависит от этих величин.

Таможенный тариф

Защищая одну отрасль, одновременно защищаются отрасли, с ней связанные, и фактический уровень таможенной защиты может отличаться от номинального тарифа.

Фактическая степень таможенной защиты будет совпадать с номинальным уровнем тарифа:

- когда в материальных затратах нет импортных компонентов;
- когда ставки таможенной пошлины на конечную продукцию и компоненты материальных затрат равны.

Таможенный тариф

- $T_e = (T_n - fT_m) / (1 - f)$
- где T_e — фактический уровень таможенной защиты, %;
- T_n — номинальный уровень таможенной защиты на импорт конечной продукции;
- T_m — номинальный уровень таможенной защиты на компоненты материальных затрат;
- f — доля стоимости импортных компонентов материальных затрат в цене конечного продукта при отсутствии таможенного тарифа.

Таможенный тариф

Фактическая степень таможенной защиты будет больше номинального уровня тарифа:

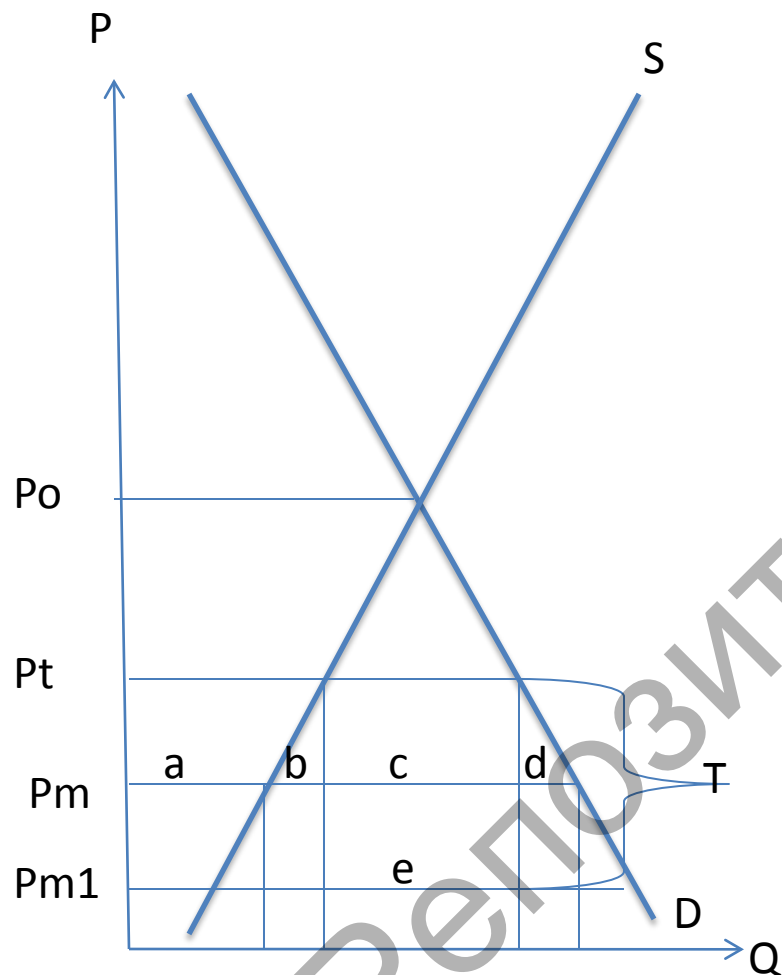
- если ставка на конечную продукцию больше ставки на компоненты материальных затрат;
- если велика доля импортных компонентов материальных затрат в стоимости конечной продукции.

Оптимальный тариф

Оптимальный тариф может иметь место в случае, если страна-импортёр является монопсонией. Тогда введение таможенного тарифа может принести ей чистый выигрыш.

Оптимальная ставка таможенного тарифа, когда выигрыш страны максимизируется, равна величине, *обратной эластичности предложения импортного товара*. Для мирового хозяйства оптимальный тариф не выгоден, так как выигрыш страны-монопсонии меньше потерь страны-экспортёра.

Оптимальный тариф на импорт



Если страна-монопсония вводит импортный тариф, снижает закупки, страна-производитель снижает объём производства, издержки сокращаются и мировая цена снижается.

Теперь тариф устанавливается от новой, более низкой мировой цены. Экономические последствия:

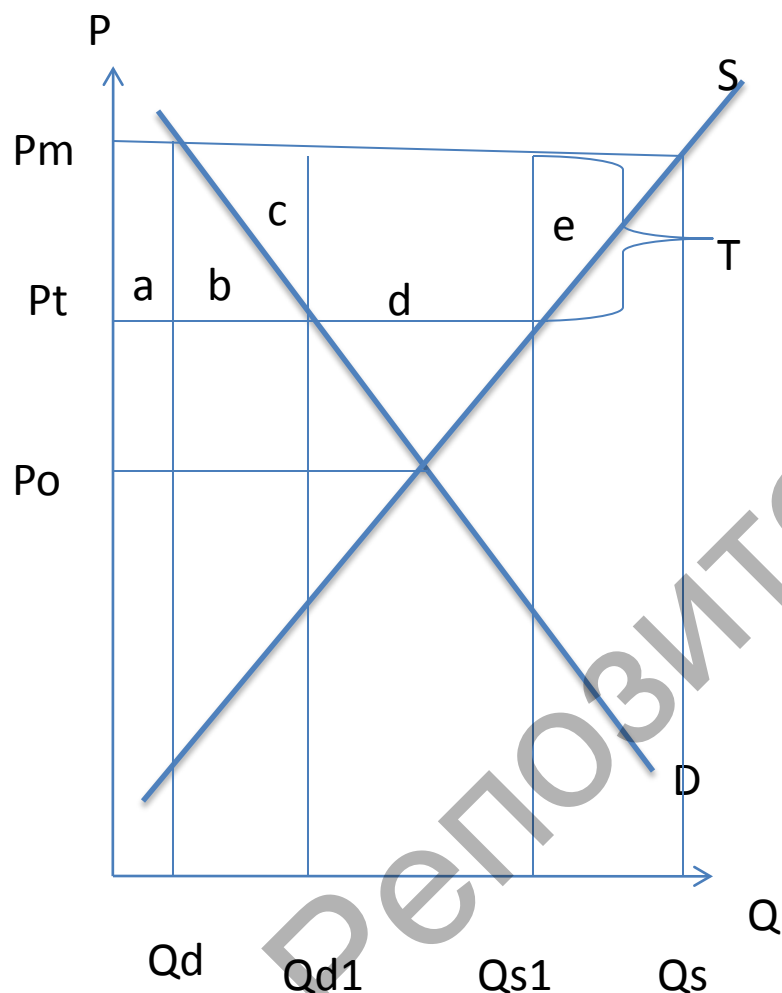
Потери потребителей: $-a, -b, -c, -d$,
выигрыш производителей: $+a$,
доход государства: $+c, +f$,
Чистый эффект: $-b, -d, +f$.

Экспортный тариф

Экспортный тариф вводится, когда цена товара находится под административным контролем государства и удерживается ниже мировой выплатой субсидии производителю. Ограничение экспорта — мера поддержания оптимального уровня предложения товара на внутреннем рынке, предотвращения избыточного экспорта, увеличения доходной части бюджета.

Экспортный тариф также может быть оптимальным, если страна-экспортёр на мировом рынке является монополистом.

Экспортный тариф



Введение экспортного тарифа снижает объёмы экспорта с $Q_s - Q_d$ до $Q_{s1} - Q_{d1}$, внутреннюю цену и объём производства с Q_s до Q_{s1}

Экономические последствия:

Выигрыш потребителя: $+a, +b$

Потери производителя: $-a, -b, -c, -d, -e$

Доходы бюджета от экспортных пошлин: $+d$

Чистый эффект от тарифа: $-c, -e$

Список рекомендуемых источников

1. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — Р 4, тема 1—4.
2. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 6.
3. *Колесов, В. П.* Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М. 2009. — Гл 4.
4. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 3.
5. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — С. 151—155.
6. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 4.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

5. Показатели уровня нетарифных барьеров.
6. Нетарифные меры внешнеторговой политики: квотирование, лицензирование, демпинг, добровольные экспортные ограничения, экспортные субсидии, международные картели, экономические санкции.
7. Аргументы «за» и «против» протекционизма.

Показатели уровня нетарифных барьеров

- **Индекс частотности.** Показывает частоту применения мер нетарифного регулирования торговли по объему импорта товарных групп и определяется по формуле:

$$F = (g/G) * 100,$$

где F — частотный коэффициент;

g — число товарных групп, являющихся предметом нетарифного регулирования;

G — общее число товарных групп.

Показатели уровня нетарифных барьеров

- ***индекс покрытия торговли.*** Показывает стоимостную долю импорта (экспорта), покрытую нетарифными ограничениями и определяется по формуле:

$$IC=(t/m)$$

где IC — коэффициент покрытия импорта;

t — стоимость импорта товаров, подвергнутых нетарифному регулированию;

M — общая стоимость импорта.

Показатели уровня нетарифных барьеров

- ***индекс воздействия на цены.*** Оценивает эффект нетарифного барьера по степени влияния на внутреннюю цену товаров ($P_{вн}$) по сравнению с мировой ценой ($P_{мир}$). Внутреннюю и мировую цены при наличии нетарифных барьеров сравнивают устанавливая процентное соотношение цен:

$$И = (P_{вн} / P_{мир}) * 100$$

Количественные ограничения

Количественные ограничения — это административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешённых к экспорту или импорту.

Количественные ограничения включают:

- квотирование (контингентирование);
- лицензирование;
- "добровольное" ограничение экспорта.

Квотирование

Квотирование представляет собой ограничение в количественном или стоимостном выражении объёма продукции, разрешённой к ввозу в страну или вывозу из страны за определённый период. Осуществляется путём лицензирования, когда государство выдаёт лицензии на импорт или экспорт ограниченного объёма продукции и одновременно запрещает нелицензированную торговлю.

Преимущества квотирования

- 1) квота дает гарантию, что импорт не будет превышать определённую величину, поскольку лишает иностранных конкурентов возможности расширять продажи на рынке путём снижения цен. Таможенный тариф не даёт такой гарантии;
- 2) квотирование является более гибким и оперативным инструментом политики, так как изменение тарифов обычно регламентируется национальным законодательством и международными соглашениями;
- 3) использование квот делает внешнеторговую политику селективной, поскольку путём распределения лицензий государство может оказывать поддержку конкретным предприятиям.

Недостатки квоты

Квота может способствовать монополизации экономики, с другой стороны, само распределение лицензий редко происходит на открытых аукционах в условиях честной конкуренции импортёров, и порой приводит к произвольным, недостаточно эффективным административным решениям, а в худшем случае к развитию коррупции.

Импортная квота

Импортная квота — ограничение в количественном выражении объёма продукции, разрешённое к ввозу в страну за определённый период. Вводится на определённый срок применительно к отдельным товарам, транспортным средствам, работам, услугам, странам либо группам стран и выступают в качестве регулятора спроса и предложения на внутреннем рынке, ответной меры на дискриминационные акции зарубежных торговых партнёров.

Импортная квота

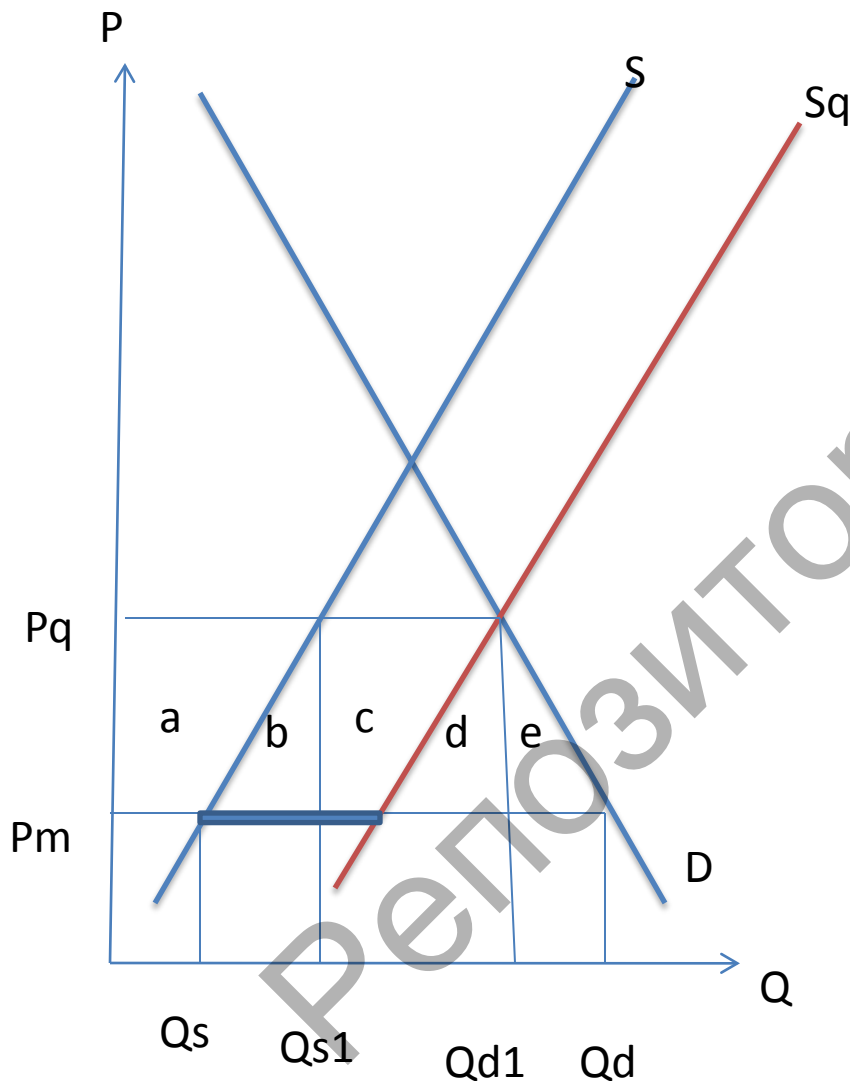
Они предпочтительнее аналогичных тарифных ограничений поскольку:

- позволяют национальным производителям, опасаящимся ценовой конкуренции с иностранными поставщиками, сохранить за собой определённую долю рынка без угрозы противоборства в ценовой конкуренции;

Импортная квота

- дают возможность, жёстко фиксируя объём импорта, прогнозировать величину валютных расходов страны;
- предоставляют правительству большую гибкость и власть при осуществлении внешнеэкономической политики, тогда как повышение ставок тарифа регламентируется международными торговыми соглашениями;
- добиться введения квоты им легче, чем введения или увеличения тарифа.

Импортная квота



Введение импортной квоты повысило цену с P_m до P_q , объём производства с Q_s до Q_{s1} , сократило объём импорта с $Q_d - Q_s$ до размера квоты, снизило спрос с Q_d до Q_{d1}

Экономические последствия:

Потери потребителя: $-a, -b, -c, -d, -e$

Выигрыш производителя: $+a$

Возможный выигрыш государства от продажи лицензии: $+c, +d$

Чистый эффект: $-b, -e$

Квоты на экспорт

Квота на экспорт — прямой контроль объёма экспорта. Для практической реализации этой цели правительство использует лицензии на экспорт.

Как и экспортная пошлина, экспортная квота:

- вызывает рост цены товара на зарубежных рынках и снижение на внутреннем;
- создаются условия для обеспечения отечественных потребителей достаточными запасами товаров по относительно низким ценам;
- предупреждения истощения природных ресурсов;
- для повышения цен на экспорт путём ограничения поставок на зарубежные рынки.

Квотирование

Квотирование — нерыночный, административный характер регулирования внешней торговли.

Импортная квота обходится экономической системе дороже, чем эквивалентный тариф, если становится причиной монополизации внутреннего рынка.

В условиях квотирования объём поставок конкурирующего зарубежного товара не превысит размера квоты, что даёт возможность доминирующей отечественной фирме при неэластичной кривой спроса получать монопольные прибыли за счёт установления высоких цен. Переход от пошлины к квоте превращает потенциального монополиста в действующего.

Лицензирование

Лицензирование — это регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемых государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за определённый промежуток времени.

Лицензирование может являться составной частью процесса квотирования или быть самостоятельным инструментом государственного регулирования.

Лицензирование

- **Разовая лицензия** — письменное разрешение сроком до одного года и/или на осуществление одной сделки.
- **Генеральная лицензия** — разрешение на ввоз или вывоз товара в течение года без ограничений количества сделок.
- **Глобальная лицензия** — разрешение ввезти или вывезти товар за определённый промежуток времени без ограничения количества или стоимости.
- **Автоматическая лицензия** — разрешение, выдаваемое немедленно после получения от экспортёра или импортёра заявки.

Лицензирование

Способами распределения импортных лицензий являются:

- аукцион на конкурентной основе;
- система явных предпочтений (метод используется для поддержания тех фирм, которые вынуждены сократить импорт товара из-за введения квот);
- распределение лицензий на внеценной основе (выдача правительством лицензий тем фирмам, которые продемонстрировали свою способность осуществить импорт или экспорт наиболее эффективным образом).

Добровольные экспортные ограничения (ДЭО)

ДЭО — количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнёров по торговле ограничить или не расширять объём экспорта, принятом в рамках соглашения. Страны-экспортёры сами берут на себя обязательства по ограничению экспорта товара в страну.

ДЭО вводится правительством обычно под политическим давлением более крупной импортирующей страны, которая угрожает применением односторонних более жёстких ограничительных мер на импорт в случае отказа добровольно ограничить экспорт, который наносит ущерб её местным производителям.

Добровольные экспортные ограничения (ДЭО)

Последствия таких "добровольных" экспортных ограничений негативно сказываются на благосостоянии импортирующих стран.

"Добровольные" ограничения экспорта являются частью более широкой группы мер, направленных на завоевание господствующего положения на рынке и злоупотребление этим положением. Применяются как средство торговой политики преимущественно развитыми странами в конкурентной борьбе друг с другом.

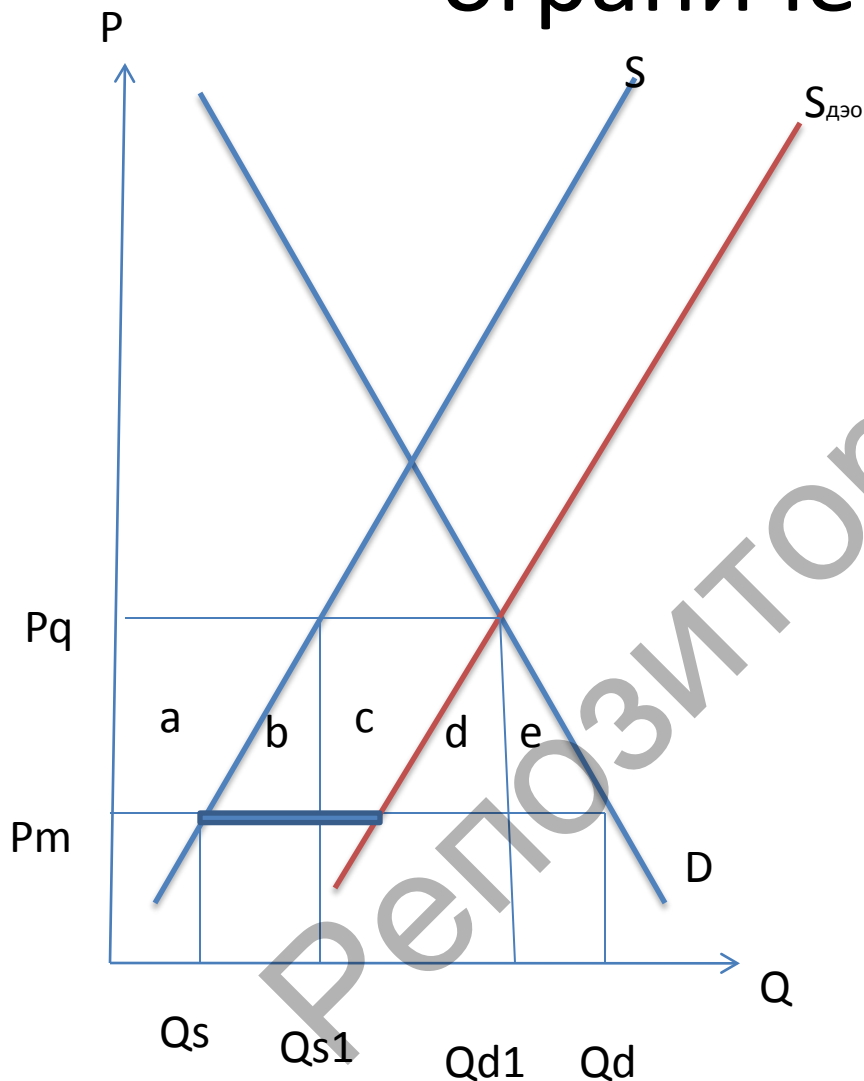
Добровольные экспортные ограничения (ДЭО)

ДЭО представляют собой ту же квоту, но вводимую не страной-импортером, а страной-экспортером.

Обходные пути экспортирующих стран при ДЭО:

- переключение на категории товаров, не подвергающиеся ограничениям;
- образование предприятий за границей.

Добровольные экспортные ограничения (ДЭО)



Введение ДЭО страной-экспортёром повысило цену в стране-импортёре с P_m до P_q , объём производства с Q_s до Q_{s1} , сократило объём импорта с $Q_d - Q_s$ до размера ДЭО, снизило спрос с Q_d до Q_{d1}

Экономические последствия:

Потери потребителя: -a, -b, -c, -d, -e.

Выигрыш производителя: +a

Потери государства: -c, -d

Чистый эффект: -b, -c, -d, -e.

Скрытые методы протекционизма

Основными скрытыми методами являются:

- система технического контроля,
- система экспортного контроля,
- внутренние налоги и сборы,
- государственные закупки,
- требования о содержании местных компонентов
- комплекс таможенных административных процедур, др.

Скрытые методы протекционизма

Технические барьеры могут быть представлены следующими требованиями:

- соблюдения стандартов, получения сертификатов качества;
- специфической упаковки, маркировки;
- соблюдения санитарно-гигиенических норм;
- усложненных таможенных формальностей;
- соблюдения законов о защите прав потребителей;
- проведения мероприятий по охране окружающей среды;
- определённого языка надписей.

Скрытые методы протекционизма

Система экспортного контроля — это комплекс специальных мер, направленных на защиту национальных интересов при торговле технологиями, товарами двойного назначения, вооружением, а также при передаче за границу научно-технической информации и предоставления услуг, которые могут быть применены при создании оружия массового поражения. Обусловлено наличием перечня товаров, в отношении которых любое государство, должно полностью контролировать как их производство и внутреннее потребление, так и реализацию на внешних рынках.

.

Скрытые методы протекционизма

Внутренние налоги и сборы

используют для увеличения внутренней цены импортного товара. Вводятся как центральными, так и местными органами власти. Применяются как прямые налоги, так и косвенные (налог на продажи, НДС, акцизы др.), а также сборы портовые, за таможенное оформление, др. Ставка налогов и сборов изменяется от состояния внутренней конъюнктуры рынка.

Скрытые методы протекционизма

- **Государственные закупки** определённых товаров только у национальных производителей, независимо от цены, т. е. государственное потребление обеспечивается товарами отечественного производства.
- **Требования о содержании местных компонентов** законодательно устанавливает долю конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями.

Скрытые методы протекционизма

Комплекс таможенных административных процедур: таможенное оформление, контроль, лицензирование в сфере таможенного дела. Контролю подлежат все товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу.

Лицензированию подлежит деятельность таможенных брокеров и таможенных перевозчиков. Лицензии, выдаваемые таможенными органами, необходимы для учреждения таможенных складов, магазинов беспошлинной торговли, при помещении товаров под таможенные режимы переработки и др.

Финансовые нетарифные методы внешнеторговой политики

Финансовыми методами являются:

- экспортные субсидии;
- кредитование экспортного производства;
- демпинг.

Методы обеспечивают расширение экспорта и основаны на прямом или косвенном гарантировании и субсидировании правительством национальных экспортёров, что снижает стоимость экспортных товаров и увеличивает их конкурентоспособность.

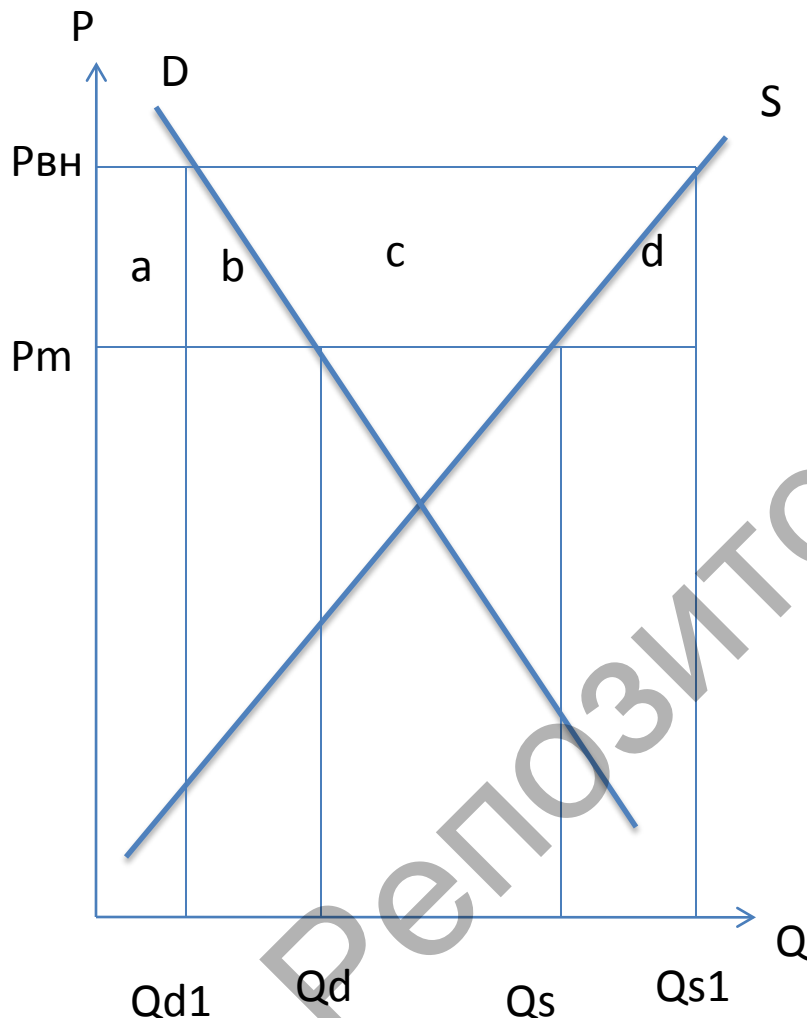
Субсидии

Субсидия — это выплата на поддержку национальных производителей. Их различают:

- прямые (дотации производителю при его выходе на внешний рынок , выплаты после совершения экспортной операции);
- косвенные (предоставление налоговых, страховых льгот, возврат импортных пошлин, др.).

Предоставляются как экспортёрам (экспортные субсидии), так и производителям импортозамещающих товаров (внутренние субсидии).

Субсидии экспортёру



Субсидия экспортёру увеличивает объём производства с Q_s до Q_{s1} , объём экспорта с $Q_s - Q_d$ до $Q_{s1} - Q_{d1}$, повышает внутреннюю цену товара, и снижает спрос с Q_d до Q_{d1} .

Экономические последствия:

Потери потребителя: -a, -b.

Выигрыш производителя:

+a, +b, +c

Потери из государственного бюджета:

-b, -c, -d

Чистый эффект: -b, -d

Экспортные кредиты

Экспортные кредиты — способ скрытого субсидирования экспорта для его развития. Они могут иметь форму:

- **субсидированных кредитов** национальным экспортёрам, под ставку процента ниже рыночной;
- **государственных кредитов иностранным импортёрам** при условиях закупки товаров у фирм страны;
- **страховых экспортных рисков национальных экспортёров.**

Экспортные кредиты

Экспортные кредиты можно рассматривать как разновидность внешней помощи другим государствам.

Стимулируют экспорт:

- перенесение сроков платежей по кредитам на более дальний период;
- оплата кредита в валюте покупателя;
- государственное льготное страхование экспортных кредитов и др.

Демпинг

Демпинг — метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счёт снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах, и ниже цены аналогичного товара на внутреннем рынке страны-экспортёра. Демпинг может являться:

- следствием государственной внешнеторговой политики;
- следствием экспортных субсидий;
- результатом монополистической политики дискриминации в ценах.

Формы демпинга

- **спорадический демпинг** как эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по заниженным ценам;
- **преднамеренный демпинг** как временное умышленное снижение экспортных цен для вытеснения конкурентов;
- **обратный демпинг**, как занижение цен экспорта в результате непредвиденных резких колебаний курсов валют;
- **взаимный демпинг** как встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам в условиях высокой монополизации внутреннего рынка товара в каждой из стран.

Демпинг

В соответствии с правилами ВТО в целях защиты от демпинга государство-импортёр может вводить антидемпинговые пошлины, чему должно предшествовать специальное антидемпинговое расследование с целью установления факта демпинга и ущерба от него.

Антидемпинговая пошлина — это временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках для нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции.

Международные картели

Международная картель — это монополистическое объединение экспортёров определённого товара для обеспечения контроля за объёмами производства с целью установления выгодных цен. Такие картели чаще создаются на рынках сырьевых и сельскохозяйственных и других товаров, характеризующихся низкой эластичностью спроса. Выигрыш стран картеля зависит от уровня эластичности спроса на данный товар, получают его за счёт установления картельной надбавки к цене.

Международные картели

Монополистическая власть картеля не может быть долгой, поскольку:

- покупатели будут стремиться искать товары-заменители и эластичность спроса на товар картеля будет снижаться;
- высокий уровень цен будет привлекать в отрасль новых производителей и эластичность поставок из альтернативных картелю источников будет расти.
- для поддержки высоких цен картель будет снижать объём продаж и его доля на мировом рынке снизится, что повлечет снижение и степени господства картеля, и надбавки к цене.

Экономические санкции

- **Торговое эмбарго** — это запрещение государством ввоза в какую-либо страны или вывоза из неё определённого товара. Целью эмбарго является оказание давления на страну для достижения определённых политических целей. Эмбарго наносит экономический ущерб как стране, вводящей его, так и стране, против которой оно вводится. Страны, не присоединившиеся к эмбарго, получают дополнительный выигрыш.

Экономические санкции

Успех эмбарго наиболее вероятен в следующих случаях:

- если страна, вводящая эмбарго имеет высокую эластичность экспортного предложения и может безболезненно сократить объём своего экспорта в данную страну;
- если у страны, против которой вводится эмбарго, низкая эластичность спроса на импортный товар и она сильно зависит от внешней торговли;
- если вводимые санкции неожиданны и масштабны.

Аргументы в защиту политики протекционизма

Применение протекционистских мер стимулирует национальное производство и увеличивает занятость, **НО**:

- отечественное производство нуждается в защите в силу своей неэффективности и протекционизм сохраняет её;
- импорт создаёт новую занятость, связанную с закупкой, послепродажным обслуживанием;
- государство может помочь производителю с меньшими издержками для экономики в целом.

Аргументы в защиту политики протекционизма

Защита молодых, перспективных отраслей,
НО:

- трудно определить какая отрасль является действительно перспективной;
- снижаются стимулы к повышению эффективности, и период становления может затянуться;
- государство может помочь субсидиями.

Аргументы в защиту политики протекционизма

Увеличение доходов государственного бюджета, **но**:

- поступления в бюджет зависят от эластичности спроса по цене и при высокой эластичности поступления в бюджет увеличатся при снижении мер протекционизма.

Аргументы в защиту политики протекционизма

Обеспечение экономической безопасности и обороноспособности страны, **но:**

- трудно назвать отрасль, которая бы не вносила свой вклад в безопасность страны.
- стимулирование производства с использованием стратегических невозобновляемых ресурсов может создать зависимость от импортных поставок в будущем. Целесообразно создавать стратегические запасы данной продукции по дешёвым ценам мирового рынка, а не применять меры протекционизма;
- защиту можно осуществить субсидиями.

Аргументы против политики протекционизма

- обострение международных противоречий в результате ответных мер торговых партнёров до торговых войн;
- сокращение как импорта, так и экспорта, и ухудшение платёжного баланса в результате изменения курса национальной валюты.

Список использованных источников

1. Колесов В. П. Международная экономика : учебник. М. : ИНФРА-М. 2009. Гл 4.
2. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 3.
3. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. А. В. Сидоровича. М. : «ДИС», 2004. Гл. 4.
4. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. Гл. 15.
5. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 5—6.

Список рекомендуемых источников

1. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. Т. 1, гл. 7.
2. *Колесов, В. П.* Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М. 2009. — Гл 4.
3. *Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 3.*
4. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 4.
5. *Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — С. 151—155.*
6. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 5-6.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

9. Международное регулирование торговли.
10. Всемирная торговая организация:
принципы деятельности, раунды,
процедура присоединения.

Регулирование международной торговли

- **Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)**, осуществляющая исследования по различным аспектам мировой торговли;
- **Всемирная торговая организация (ВТО)** — межправительственная международная организация в сфере международной торговли, разрабатывающая её основополагающие нормы и принципы, фиксирующая их в международных договорах и устанавливающая согласованные правила их реализации и применения важнейших инструментов торговой политики.

Функции ВТО

- наблюдение за состоянием мировой торговли, консультации в области управления ею;
- обеспечение международных соглашений;
- обеспечение механизмов примирения и урегулирования торговых споров;
- наблюдение за торговой политикой государств;
- сотрудничество с международными экономическими организациями, оказывающими влияние на мировую торговлю.

Принципы ВТО

Международная организация ГАТТ была создана в 1947 г. и до 1995 г. являлась основным регулятором международной торговли. С 1995 г. ГАТТ преобразовано в ВТО. Принципы ВТО:

- недискриминация международной торговли;
- открытость, защита через тарифы;
- обеспечение справедливой конкуренции.

ВТО

- В основу деятельности положен принцип раундов, для каждого из которых определяются цели и круг задач. Достигнутые в них соглашения содержат ключевые договорные обязательства, являющиеся универсальными для всех членов организации.

ВТО

В числе общих соглашений наибольшее значение имеют:

- Генеральное соглашение по торговле и тарифам (ГАТТ);
- Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС);
- пакет соглашений по инвестиционным мерам в торговле (ТРИМС);
- пакет соглашений о защите прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Раунды ВТО

В рамках ГАТТ проведено восемь раундов многосторонних переговоров, последние четыре, наиболее показательных по тарифным уступкам, масштабы которых увеличились с 4,9 млрд долл. в 1961 г. до 3700 млрд долл. в 1993 г. :

- Диллон-раунд, 1960—1961 гг. 26 стран-участниц;
- Кеннеди-раунд, 1964—1967 гг., 62 страны;
- Токийский раунд, 1973—1979 гг., 102 страны;
- Уругвайский раунд, 1986—1993 гг., 108 стран.

Раунды ВТО

- В конце 2001 г. В Катаре достигнута договорённость о начале нового раунда переговоров, теперь уже в рамках ВТО. Содержание и формат раунда окончательно не определены, однако известно, что в рамках этого раунда США выдвинули предложение об устранении к 2015 г. всех тарифов на потребительские и промышленные товары (91% всей мировой торговли товарами). Существуют предложения ЕС и других участников.

ВТО

Цель ВТО укрепление мировой экономики, рост мировой торговли, инвестиций. Её главная задача — либерализация мировой торговли, применение преимущественно тарифных методов протекционизма, снижение импортных пошлин, снижение и устранение нетарифных барьеров.

ВТО

- Вступление в ВТО предполагает увеличение открытости экономики, либерализацию импорта в обмен на более широкий доступ на зарубежные рынки отечественных товаров. Даст стимул к дальнейшему реформированию экономики, оживление инвестиционной активности, структурной реорганизации, создания конкурентной среды и более качественного взаимодействия с мировой экономикой.

Процедура присоединения к ВТО

- рассмотрение экономического механизма и торгово-политического режима присоединяющейся страны;
- приведение национального законодательства в соответствие с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда;
- консультации об условиях членства, коммерческих уступках, сроках принятия обязательств по соглашениям;
- получение прав члена ВТО и прекращение дискриминации страны на мировом рынке;
- оформление протокола о присоединении;
- ратификация пакета документов.

Список рекомендуемых источников

1. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. — М. : Юристъ, 2005. — 734 с.
2. *Ушаков, С. Ф.* Мировая экономика : учеб.-метод. Пособие / С. Ф. Ушаков. Минск : НО ООО «Б ИП-С». 2001. — 164 с.
3. *Фигурнова, Н. П.* Международная экономика / Н. П. Фигурнова. М. : Омега-Л, 2008. — 304 с.
4. *Черченко, Н. В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — 162 с.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 4. Международное движение капитала

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

1. Международное движение капитала: сущность, основные причины.
2. Экономические последствия международного движения капитала.
3. Формы движения капитала. Прямые иностранные инвестиции.
4. Меры государственного регулирования движения капитала.

Международная миграция капитала (ММК)

Международная миграция капитала (ММК) — это процессы встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства, приносящее дополнительные доходы его собственникам.

Капитал — это запас материальных благ длительного пользования в производительной, денежной форме, необходимый для производства других товаров. Физический капитал перемещается как обычная внешняя торговля. Под международным движением капитала понимают перемещение капитала в денежной форме.

Международное движение капитала

Мировой рынок ссудных капиталов — это рынок, на котором осуществляется движение ссудного капитала между странами.

Особенность развития рынка ссудных капиталов — углубление его интернационализации, которая проявляется:

- в увеличении масштабов международной миграции капитала;
- опережающем развитии международного кредита по сравнению с национальным;
- в интеграции региональных и национальных рынков ссудных капиталов.

Международное движение капитала

Рынок ссудных капиталов способствует:

- росту производства и товарооборота;
- движению капиталов внутри страны;
- трансформации денежных сбережений в капиталовложения;
- реализации достижений научно-технической революции;
- обновлению основного капитала.

Мировые финансовые центры

Международный рынок ссудных капиталов, составляют: рынок золота, валюты, банковских кредитов и ценных бумаг.

К мировым финансовым центрам относятся Лондон, Нью-Йорк, Цюрих, Париж, Люксембург, Франкфурт на Майне, Токио, Сингапур, Гонконг и др. Они возникли на базе международных и национальных рынков капитала.

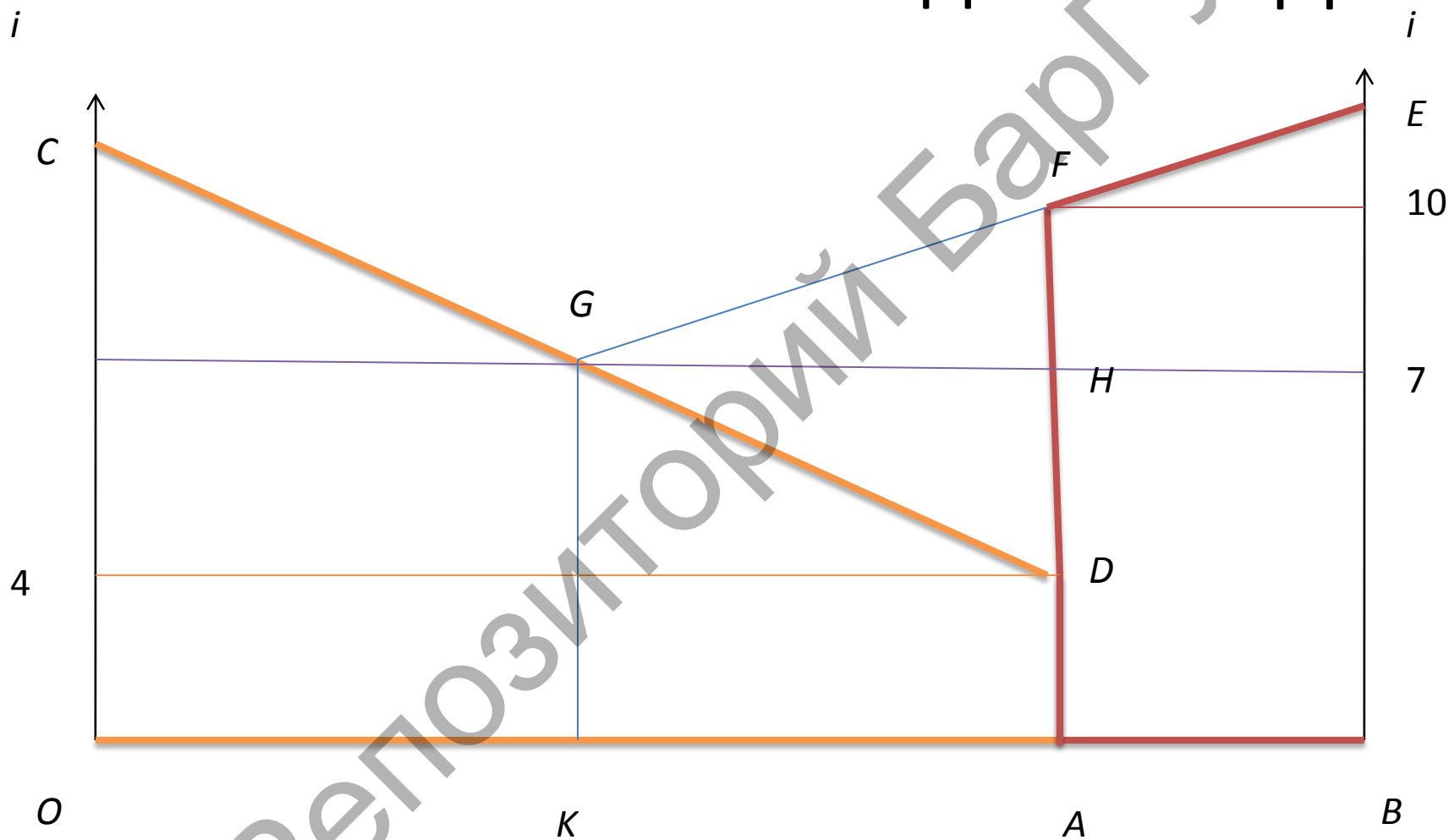
Экономическая целесообразность экспорта капитала

- получение дополнительной прибыли;
- установление контроля над другим экономическим субъектом;
- происходит обход протекционистских барьеров на пути движения товаров, производство приближается к рынкам сбыта;
- доступ к новейшим технологиям стран экспорта капитала;
- снижаются расходы на охрану окружающей среды;
- филиалов сохраняются производственные секреты головной компании.

Экономическая целесообразность импорта капитала

- возможность развития определённых производств;
- привлечении дополнительных валютных ресурсов;
- расширении научно-технического потенциала;
- создании дополнительных рабочих мест.

Экономические последствия МДК



Экономические последствия МДК

До МДК в стране X объём капитала OA, ставка процента $i = 4\%$, объём ВВП равен объёму ВВП и составляет площадь OCGA.

В стране Y объём капитала AB, $i = 10\%$, объём ВВП равен объёму ВВП, равен площади ABEF.

После МДК часть капитала KA страны X переместится в страну Y, ставка процента $i = 7\%$. ВВП страны X составит площадь OCGK, ВВП – OCGHA. В стране Y ВВП составит площадь KBEG, ВВП – ABEFGH.

Мировое производство увеличится на DFG, при этом доход страны X от МДК увеличится на DGH, страны Y – на FGH.

Показатели международного движения капитала

Абсолютные показатели:

- объём экспорта капитала;
- объём импорта капитала;
- сальдо экспорта-импорта капитала;
- число предприятий с иностранным капиталом;
- количество занятых на предприятиях с иностранным капиталом.

Относительные показатели МДК

- коэффициент импорта капитала — доля иностранного капитала в ВВП страны;
- коэффициент экспорта капитала — доля экспортируемого капитала в ВВП;
- доля иностранного капитала во внутренней потребности в капиталовложениях в стране;
- доля иностранных или смешанных компаний в национальном производстве;
- индекс экспорта (импорта) капитала;
- сумма иностранных инвестиций на душу населения страны.

Классификация МДК

1. По форме собственности: частный, государственный, международный и смешанный (государственный капитал экспортируется в форме безвозмездных субсидий и дотаций, государственного кредита на развитие, государственных гарантий частных кредитов, государственных коммерческих кредитов).
2. По срокам миграции — сверх краткосрочный (до 3 месяцев), краткосрочный (до 1 года), среднесрочный (до 5-7 лет), долгосрочный (до 40 — 45 лет).
3. По целям и характеру использования различают капитал ссудный (в форме займов и кредитов) и предпринимательский.

Предпринимательский капитал

Предпринимательский капитал выступает в форме прямых инвестиций и в форме портфельных инвестиций (не менее 25% акций акционерного капитала).

Международное движение капитала в предпринимательской форме предполагает:

- организацию и участие в производственном процессе за рубежом;
- долгосрочный характер вложений;
- право собственности на предприятие за рубежом в целом или на его часть.

Портфельные инвестиции

Портфельные инвестиции — это форма вывоза капитала путём его вложения в ценные бумаги иностранных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью.

Под портфельными инвестициями понимают вложение денег в зарубежные ценные бумаги или приобретение акций корпорации в размере менее 25% акционерного капитала.

Особенности и типы портфельных инвестиций

- менее рискованные;
- более ликвидны (и подвижны);
- инвестор чутко реагирует на динамику процентных ставок и валютного курса;
- осуществляются рядом малых западных стран (Дания, Швейцария, др.).

Выделяют 2 типа портфельных инвестиций:

1. Портфель дохода (% , дивиденды);
2. Портфель роста (для прироста курсовой стоимости).

Прямые иностранные инвестиции

Прямые зарубежные инвестиции — это вид международной инвестиционной деятельности, заключающийся в приобретении резидентом одной страны (прямым инвестором) устойчивого влияния на деятельность предприятия, являющегося резидентом другой страны.

Прямые зарубежные инвестиции являются реальными инвестициями в материальные ресурсы, производство, инфраструктуру, оборотные средства, технологии, менеджмент и экспертизу.

Прямые иностранные инвестиции

- позволяют осуществить капиталовложения сверх уровня национальных сбережений;
- позволяют повысить производительность труда;
- позволяют обеспечить рост экспорта, доходов и совокупного спроса;
- позволяют улучшать навыки работников производства, работать по мировым стандартам качества;
- сокращают эмиграцию.

Прямые иностранные инвестиции

- появляется возможность финансирования дефицита бюджета и дефицита счёта текущих операций платёжного баланса;
- с эффектом мультипликатора обеспечивается прирост ВВП;
- повысить эффективность развития всей экономики;
- способствует экономической и политической стабильности общества.

Мотивы ПИИ

- 1) стремление к технологическому лидерству;
- 2) оптимизация размера корпорации и экономия масштаба организации;
- 3) доступ к иностранным природным ресурсам для надёжного обеспечения собственного производства иностранным сырьём;
- 4) борьба за новые, в том числе и иностранные, рынки сбыта;
- 5) снижение себестоимости и увеличение конкурентоспособности своей продукции за счёт рассредоточения производства и рационализации отдельных операций воспроизводственного процесса;

Мотивы ПИИ

- 7) внедрение единой системы управления предприятиями корпорации;
- 8) преодоление импортных барьеров;
- 9) установление прочного контроля над рынками иностранных государств не только через филиалы материнских компаний и смешанные предприятия, но и с помощью союза с политическими элитами;
- 10) рационализация налогообложения за счёт использования специфических черт налоговых систем стран, в которых работает корпорация.

Факторы привлечения инвестиций

- определённый уровень экономической свободы в стране;
- адекватная нормативно-правовая база с гарантиями по защите инвестиций, благоприятная инвестиционная политика;
- большие размеры внутреннего рынка страны и хорошие перспективы его развития;
- наличие необходимых ресурсов и специалистов;
- инвестиционно привлекательная макроэкономическая политика, включая взвешенную денежно-кредитную, бюджетно-налоговую политику;

Факторы привлечения инвестиций

- либеральная валютная политика, позволяющая легко обменивать выручку в национальную валюту инвестора;
- общегосударственная политика по удовлетворению нужд предпринимателей;
- близость страны к крупным региональным рынкам;
- наличие современных научных центров;
- развитая инвестиционная инфраструктура (системы банковского и страхового обслуживания, консультационных услуг, транспортного обеспечения и связи, др.);
- соблюдение страной инвестиционных принципов.

Инвестиционные принципы

- недискриминационный подход к странам-донорам;
- предоставление национального режима деятельности для иностранных инвесторов;
- устранение барьеров при ввозе капитала;
- минимизация регулирующих инвестиции требований;
- избежание двойного налогообложения;
- отказ от экспроприации инвестиций кроме как в соответствии с нормами международного права;
- разрешение споров путём консультаций, переговоров или через арбитраж, др.).

Формы «бегства капитала»

- непереведение экспортной выручки;
- занижение экспортных и завышение импортных цен при бартерных сделках;
- авансовые платежи под фиктивные импортные контракты без последующей поставки товара;
- зачисление валютной выручки на зарубежные счета резидентов страны;
- упущенная выгода в рамках внешнеторговых операций;
- контрабандным вывозом СКВ, др.

Список использованных источников

1. Дадалко В. А. Мировая экономика : учебное пособие. Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. Р 8—10.
2. Киреев А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М.: ЮНИТИ 2005. Т. 1. Гл. 9.
3. Колесов В. П. Международная экономика. М., 2004. Гл. 5.
4. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : ДИС 2004. Гл. 5.
5. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 4.
6. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. 510 с.

Список рекомендуемых источников

1. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — Р. 8—10.
2. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. — Т. 1. Гл. 9.
3. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 5.
4. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
5. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 5.
6. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 4.
7. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 12—14.
8. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 7.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 4. Международное движение капитала

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

5. Транснациональные корпорации:
сущность, значение, факторы
транснационализации.

ТНК

1. Зарождения первых ТНК — конец XIX века. Разработка сырьевых ресурсов бывших колоний. По своей организационно-экономической форме и механизмам функционирования — картели, синдикаты и первые тресты.
2. ТНК трестового типа (40-е гг. XX в.), связанные с производством военно-технической продукции.

ТНК

3. ТНК третьего поколения (60-е гг.) — концерны и конгломераты. Широко использовали достижения НТР.

В деятельности соединялись элементы национального и зарубежного производства, реализации товаров, управления и организации работы персонала, научно-исследовательских работ, маркетинга и послепродажного обслуживания.

Распространяли НТР в периферийные зоны мирового хозяйства, создавали предпосылки для появления международного производства с единым рынком капитала, рабочей силы, научно технических услуг.

Глобальные ТНК четвёртого поколения (начало 80-х гг.)

- осуществление конкуренции в мировом масштабе;
- раздел мировых рынков с немногими глобальными ТНК;
- координация действий своих филиалов на основе ИТ, гибкая организация производства, адаптивность структуры корпорации, единообразная организация бухгалтерского учёта и аудита;
- объединение своих филиалов, совместных предприятий в единую международную сеть управления;
- осуществление экономического и политического влияния на государства базирования.

ТНК

По классификации ООН к ТНК относят компании:

- с годовым оборотом не менее 100 млн долл. США;
- с филиалами более чем в шести странах;
- заграничных операций — $1/5$ - $1/3$ товарооборота;
- доля зарубежных активов — не менее 25%;
- включают хозяйственные единицы 2-х и более стран;
- контроль подразделений материнской компанией участием в их капитала — не менее 10% акций.

ТНК

- обеспечили развитие НТП во всех его направлениях;
- обладают огромным научно-производственным и рыночным потенциалом;
- обеспечивают потребности в постоянных инновациях, смене технологий и научно-техническом прогрессе,
- создают скелет мировой экономики, средние и малые фирмы.
- внутри ТНК устанавливаются внутренние цены, определяемые корпорациями.

ТНК

- проникают в высокотехнологичные, наукоёмкие отрасли производства, требующие огромных инвестиций и высококвалифицированного персонала;
- характерна диверсификация производства высокоэффективная производственно-торговая политика, разнообразные формы освоения рынка;
- используют контрактные формы деятельности, не связанные с участием в акционерном капитале других фирм (лицензирование, управленческие контракты, франчайзинг, оказание технических и маркетинговых услуг, создание совместных предприятий, др.)

Факторы транснационализации

- рост прибыли от вхождения на зарубежные рынки, открытия благоприятных каналов сбыта товаров и поступления ресурсов, использования деловых качеств и умений зарубежного партнёра на национальном рынке, использования финансовой поддержки правительственных и национальных органов власти;
- снижение затрат от положительного эффекта масштаба, обмена ноу-хау, использования благоприятных сырьевых рынков и преимуществ международного разделения труда;

Факторы транснационализации

- использование инвестиций партнёра, его каналов сбыта, распределения ущерба между участниками производства;
- выход на новые рынки при небольших затратах;
- стратегическая гибкость, так как отношения могут быть относительно быстро и с наименьшими затратами прекращены;
- возможность использования стратегии кооперации, вероятен «синергетический эффект»;
- более рациональное использование финансовых, материальных, трудовых ресурсов.

ТНК

Транснациональный капитал, представленный, прежде всего, ТНК и ТНБ, стремится к расширению экономической, политической и идеологической власти, что обуславливает ситуацию двоевластия.

Транснациональный капитал ориентируется исключительно на собственную выгоду, и свободно переливаясь, становится главной созидательной силой на планете, обеспечивающей научно-технический прогресс.

ТНК

Крупные города становятся самостоятельной силой в экономической и политической сферах и идут на союз с ТНК. Создание союзов ТНК с мегаполисами представляет собой новую тенденцию развития мировой экономики.

Современные ТНК представляют собой своеобразные «порты», открытые для присоединения других, относительно независимых компаний различных отраслей. Это расширяет и размывает границы компаний и промышленных групп, придаёт им форму «созвездий», превращает в транснациональные стратегические альянсы (ТСА).

Факторы расширения межфирменного сотрудничества

- распределение риска, связанного с разработкой и использованием новых технологий;
- стремление опередить конкурента в коммерческом использовании результатов НИОКР;
- предотвращение трудностей, связанных с различиями в национальных патентных законодательствах, получением лицензий на продажу товара за границей;

Факторы расширения межфирменного сотрудничества

- стремление окупить затраты на проведение дорогостоящих НИОКР;
- необходимость преодоления протекционистских барьеров;
- стремление интегрировать отдельные изобретения в рамках новых систем производственного или потребительского назначения;
- разработка единых стандартов и норм на более ранних стадиях разработки процессов или продукта, что обеспечит сокращение ресурсов.

Негативное влияние ТНК

- ТНК создают мощную конкуренцию местным компаниям и теснят их на внутреннем рынке;
- свободные перемещения транснационального капитала могут подорвать стабильность национальных валют;
- ТНК способна подавлять неокрепшую государственность стран, насаждать идеологию, противоречащую интересам национального бизнеса;
- транснациональный капитал, защищая свои интересы, может оказывать мощное политическое давление на принимающие страны в направлении, не всегда совпадающем с их национальными интересами.

Дискуссии по поводу деятельности ТНК

1. Экономическая эффективность деятельности многонациональных компаний. Осуществляя прямые зарубежные инвестиции, многонациональные компании перемещают через национальные границы крупные производственные ресурсы, что способствуют более эффективному размещению мировых факторов производства, а следовательно, и росту производства в мире.

Дискуссии по поводу деятельности ТНК

2. Справедливость в распределении дохода от прямых зарубежных инвестиций. После того как в результате прямых зарубежных инвестиций фактически достигнуто увеличение мирового объёма производства, возникает проблема справедливого распределения дохода.

Дискуссии по поводу деятельности ТНК

3. Суверенитет. ТНК, действуя в десятках стран, способны серьёзно влиять на все сферы общественной жизни, уклоняться от экономического и политического контроля со стороны государств базирования.

Если правительство страны пытается оказать давление на ТНК, то она часто просто покидает данную страну и перемещается в другую, поэтому фундаментальной проблемой теории и практики многонациональных корпораций является соотношение, монопольной власти и суверенитета государства.

Дискуссии по поводу деятельности ТНК

Многонациональные фирмы способны взламывать изоляцию национальных экономик, вовлекая их в процесс интеграции с мировым экономическим сообществом. Они служат важнейшим средством передачи новых технологий, распространения информации о новых продуктах, в результате чего меняются общественные мнения. Многонациональные корпорации подрывают власть и позиции местных монополий и повышают степень конкурентоспособности национальных рынков.

Список использованных источников

1. Дадалко В.А. Мировая экономика : учебное пособие. Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. 592 с.
2. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. А. В. Сидоровича. М. : ДИС 2004. 442 с.
3. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. 510 с.
4. Черченко Н. В. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. Н. В. Черченко. Минск : РИВШ, 2009. С. 40—49.

Список рекомендуемых источников

1. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — Р. 8—10.
2. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ 2005. — Т. 1, гл. 9. Т. 2, гл. 5.
3. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 5.
4. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
5. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 4.
6. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 5.
7. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. — Минск : Современная школа, 2006. — 664 с.
8. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 12—14.
9. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М. : Питер, 2008. — Гл. 7.
10. *Черченко, Н. В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — С. 40—49.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 4. Международное движение капитала

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Другие вопросы темы:

6. Финансовые ресурсы мира.
7. Международный кредит.
8. Показатели платёжеспособности страны.
9. Международный валютный фонд (МВФ).
10. Транснациональные банки.

Финансовые ресурсы мира

Финансовые ресурсы мира — это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и финансовых центров мира, используемые в международных экономических отношениях.

Финансы неравномерно распределены между странами и постоянно перемещаются между ними. Это движение финансов принимает форму международного движения капитала. Часть финансов, занятая в обслуживании мировой торговли товарами и услугами, технологическом обмене, принимает форму международных валютно-расчётных отношений.

Мировой финансовый рынок

Мировой финансовый рынок по срокам обращения финансовых активов делится на денежный рынок (краткосрочный) и рынок капитала (долгосрочный).

Основными участниками мирового финансового рынка являются:

- транснациональные компании и банки;
- институциональные инвесторы (пенсионные фонды, страховые и инвестиционные компании, др.).

Распределение финансовых ресурсов мира

- 1. Финансовая помощь странам** в форме кредитов и грантов межгосударственных и международных организаций.
- 2. Мировой финансовый рынок**, включающий валютный рынок, рынок дериваторов, страховых услуг, акций, кредитный рынок (рынок долговых ценных бумаг и рынок банковских кредитов).
- 3. Золотовалютные резервы** официальные и частные.

Международный кредит

Ссудная форма ММК реализуется в следующих операциях:

- выдача государственных и частных займов;
- приобретение облигаций, ценных бумаг векселей и других иностранных компаний;
- осуществление выплат по долгам;
- межбанковские депозиты;
- межбанковские и государственные задолженности.

Мировой кредитный рынок

Мировой кредитный рынок — это особый сегмент мирового рынка ссудных капиталов, где осуществляется движение капитала между странами на условиях срочности, возвратности и платы процентов.

Данный рынок состоит из подсегментов:

- мирового денежного рынка;
- мирового рынка капиталов.

Форма экспорта капитала на мировом денежном рынке осуществляется в виде денег, депозитов.

Функции международного кредита

- перераспределение финансовых и материальных средств между странами, что ведёт к росту эффективности их использования, выравниванию нормы прибыли;
- экономия издержек обращения заменой реальных денег кредитными, наличного валютного оборота международными кредитными операциями, развития и ускорения безналичных платежей;
- рост накопления капитала в рамках всего мирового хозяйства;
- ускорение процесса реализации товаров и услуг в мировом масштабе.

«Система раннего оповещения»

Х. Петерсона, %

- отношение внешнего долга к годовому экспорту — не более 120;
- отношение валового годового дохода от иностранных инвестиций к годовому экспорту — не менее 10;
- отношение дефицита платёжного баланса по текущему экспорту — не более 20;

«Система раннего оповещения»

Х. Петерсона, %

- отношение инвалютных резервов к месячному импорту, месяцев — не менее 2,5%
- прирост инвалютных резервов — больше 0;
- темп инфляции — не более 12;
- темп роста ВВП — не менее 3.

Набор контрольных показателей платёжеспособности страны

- темп роста ВВП (в сопоставимых ценах) — не ниже 3%;
- отношение экспорта к импорту — не менее 0,6;
- состояние индекса экспортной квоты;
- состояние индекса импортной квоты;
- доля главного экспортного товара (группы товаров) в стоимости экспорта (платёжеспособность страны зависит от динамики цен экспортных товаров, при этом индекс экспортных цен должен превышать индекс инфляции);

Набор контрольных показателей платёжеспособности страны

- доля главного импортного товара в стоимости импорта (если этот показатель более 20%, страна не может снизить объёмы импорта ради погашения долгов);
- индекс экспортных цен не более 10—12% (иначе рост инвалютных поступлений инфляцией не погашается);
- инвалютные резервы;
- отношение резервов к импорту (их величина должна составлять не менее трёхмесячного объёма импорта);
- объем внешнего долга;

Набор контрольных показателей платёжеспособности страны

- платежи по долгу;
- коэффициент обслуживания долга — не более 15%
- сальдо платёжного баланса с разбивкой по текущим и капитальным операциям;
- темп инфляции — не более 12%;
- коэффициент «приток-отток», т. е. отношение валового притока финансовых ресурсов на льготных условиях к оттоку средств в виде платежей по долгам — не менее 1,3.

Платёжеспособность страны

Страна неплатёжеспособна, если при крупных внешних долгах шесть и более показателей НКП превышают критические значения. Страна является платёжеспособной, если наряду с внешней задолженностью развивается и экономика.

Способами разрешения кризиса международной задолженности со стороны кредиторов является:

- отсрочка уплаты долгов;
- предоставление новых займов для обслуживания старых;
- либерализация или отмена валютного и импортного контроля.

Платёжеспособность страны

Программа урегулирования проблем внешней задолженности предполагает:

- увязывать размеры платежей с возможностями заёмщика;
- ограничивать их долей доходов от экспорта в ВВП;
- пересмотр условий предоставления займов, размеров и сроков платежей по долгам;
- частичное или полное списание задолженности по льготным правительственным кредитам в счёт помощи стране, пр.

Финансовые институты

Причины возникновения международных финансовых институтов:

- усиление интернационализации хозяйственной жизни, образование ТНК и ТНБ, выходящих за национальные границы;
- развитие межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей;
- необходимость совместного решения проблем нестабильности мировой экономики, включая мировую валютную систему, рынки валют, кредитов, ценных бумаг, золота.

-

Международные финансовые институты

Международные финансовые институты преследуют следующие цели:

- объединить усилия мирового сообщества в целях стабилизации международных финансов и мировой экономики;
- осуществлять межгосударственное валютное и кредитно-финансовое регулирование;
- совместно разрабатывать и координировать стратегию и тактику мировой валютной и кредитно-финансовой политики.

Международные финансовые институты

Степень участия и влияния отдельных стран в международных финансовых институтах определяется величиной их вноса в капитал, так как обычно применяется система «взвешенных голосов». Эти институты:

- предоставляют кредиты странам;
- разрабатывают принципы функционирования мировой валютной системы;
- осуществляют контроль международных валютно-кредитных и финансовых отношений.

Всемирный банк

Всемирный банк (ВБ) — это кредитное учреждение, состоящее из шести организаций, входящих в систему ООН. Общая цель — оказание финансовой помощи развивающимся странам за счёт развитых.

В группу ВБ входят:

- международный банк реконструкции и развития — МБРР;
- международная ассоциация развития — МАР;
- международная финансовая корпорация — МФК;
- многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям;
- международный центр урегулирования инвестиционных споров.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР)

МБРР создан в 1945 г.

Цели:

- содействие реконструкции и развитию территорий государств-членов поощрением капиталовложений для производственных целей;
- поощрение частных иностранных капиталовложений и предоставление финансовых средств для производства;
- стимулирование долгосрочного сбалансированного роста, поддержанию равновесия платёжных балансов поощрением международных инвестиций для развития производственных ресурсов государств — членов Банка.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР)

Направления деятельности МБРР :

- стремление к заключению нового соглашения с целью привлечения достаточных ресурсов для удовлетворения потребностей развивающихся стран;
- единый подход к политике развития Банка для продолжения этой политики в неизменном виде;
- укрепление и расширение круга партнёров Всемирного банка как на глобальном, так и локальном уровне;
- совершенствование функционирования банка.

Международная ассоциация развития (МАР)

МАР предоставляет развивающимся странам беспроцентные кредиты.

Цели:

- содействие экономическому развитию;
- повышение производительности труда;
- повышение уровня жизни в развивающихся странах (членах МАР).

Международная ассоциация развития (МАР)

Основная часть ресурсов МАР поступает из трёх источников:

- переводы из прибыли МБРР;
- капитал, подписчиками которого являются государства-члены;
- взносы более богатых ленов МАР, включая ряд стран со средним уровнем доходов.

Кредиты предназначаются для беднейших стран и выделяются с учётом размеров территории страны, годового дохода на душу населения и степени эффективности экономической политики.

Международная финансовая корпорация

Цель — содействие экономическому росту стран-членов поощрением предпринимательства в производственной сфере.

Ресурсы МФК состоят из взносов государств-членов, кредитов МБР, процентов с предоставленных займов, финансовых сборов, дивидендов и участия в прибылях, доходов от продажи акций, платы за услуги, депозитов и операций с ценными бумагами, а также из средств, извлеченных на международных рынках капитала.

Международная финансовая корпорация

МФК содействует развитию частного сектора путём:

- финансирования;
- мобилизации ресурсов;
- управления рисками;
- технической помощи и консультирования;
- разработки стратегии сотрудничества с МБРР по вопросам оценки частного сектора.

Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ)

Цели МАИГ: поощрение инвестиций на производственные цели в государствах-членах путём:

- предоставления гарантий, включая совместное перестрахование от некоммерческих рисков в форме размещения капитала в одних странах-членах, который привлекается в других странах-членах;
- осуществления надлежащих вспомогательных мероприятий для содействия потоку инвестиций в развивающиеся страны и между ними.

Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ)

Направления деятельности МАИГ:

- увеличение возможностей других страховщиков путём совместного страхования или перестрахования;
- страхование инвестиций в странах, не подлежащих такому страхованию другими страховщиками в силу политики последних;
- обслуживание инвесторов, не имеющих доступа к другим официально признанным страховщикам.

Банк международных расчётов (БМР)

Цели БМР:

- содействие сотрудничеству между центральными банками;
- обеспечение дополнительных благоприятных условий для международных финансовых операций;
- оказание содействия сторонам в качестве доверенного лица или международных финансовых соглашений.

Банк международных расчётов (БМР)

Направления деятельности — проведение различных операций по поручениям ЦБ — акционеров;

- совершать операции: покупать, продавать, обменивать и хранить золото;
- учитывать, переучитывать векселя и другие первоклассные краткосрочные обязательства;
- продавать и покупать иностранную валюту и ценные бумаги (за исключением акций);
- принимать от ЦБ средства на счета и во вклады;
- осуществлять краткосрочное финансирование центральных банков;

Банк международных расчётов (БМР)

- выполнение операций, связанных с функционированием Европейской валютной системы;
- осуществление финансовых операций, связанных с кредитами и займами ЕС;
- контроль за банковской деятельностью;
- оказание технической помощи центральным банкам странам с переходной экономикой;
- осуществление экономического и валютного сотрудничества в Европе;
- выполнение роли центра экономических исследований, составление информационной базы данных.

Банк международных расчётов (БМР)

БМР запрещается:

- выпускать банкноты;
- акцептовать переводные векселя;
- предоставлять ссуды правительствам (за исключением покупки государственных облигаций);
- приобретать контроль над каким-либо предприятием;
- владеть недвижимостью, попадающей к Банку в результате погашения обязательств перед ним.

Международный валютный фонд (МВФ)

Создан в 1945 г. одновременно с МБРР.
Операции начал осуществлять в 1946 г.

Цели МВФ:

- содействие международному валютному сотрудничеству путём консультаций и взаимодействия по валютным проблемам;
- создание благоприятных условий для расширения и сбалансированного роста международной торговли;

Цели МВФ

- содействие стабильности валютных курсов, поддержание упорядоченных валютных взаимоотношений, избежание девальвации валют, вызываемой конкуренцией;
- оказание помощи в создании многосторонней системы платежей и в устранении ограничений на обмен валюты, которые препятствуют развитию мировой торговли;

Цели МВФ

- предоставление на временной основе финансовых средств странам-членам для корректировки их платёжных балансов без применения мер, деструктивны для процветания на национальном и международном уровнях;
- сокращение продолжительности и масштабов дефицита международных платёжных балансов государств-членов.

Направления деятельности (МВФ)

- поддержание общей системы расчетов в том числе по СДР;
- наблюдение за состоянием международной валютной системы;
- предоставление краткосрочных и среднесрочных кредитов;
- пополнение валютных резервов стран-членов путём распределения специальных прав заимствований;
- предоставление консультаций и участие в сотрудничестве.

Кредитные механизмы (МВФ)

Обычные механизмы включают:

- ***Политику траншей***, когда кредиты предоставляются государствам-членам в виде траншей, или долей, составляющих 25% квоты соответствующего государства-члена.
- ***Механизм расширенного финансирования***, когда Фонд поддерживает среднесрочные программы через договоренности о расширенном финансировании, действующие в течение трёх лет, в целях преодоления трудностей с платёжным балансом, вызванных макроэкономическими и структурными проблемами.

Кредитные механизмы (МВФ)

Специальные механизмы. Фонд компенсационного финансирования в случае непредвиденных обстоятельств предоставляет ресурсы государствам-членам для компенсации нехватки поступлений от экспорта, покрытия расходов за услуги и возмещения убытков, если они носят временный характер и не зависят от этих стран.

Кредитные механизмы (МВФ)

- **Чрезвычайная помощь.** Фонд предоставляет чрезвычайную помощь в форме закупок товаров чтобы помочь государствам-членам решить проблемы платёжного баланса, вызванные внезапными стихийными бедствиями.
- **Механизмы помощи странам с низким уровнем доходов** на льготных условиях в целях поддержки среднесрочной макроэкономической перестройки и структурных реформ.

МВФ

- осуществляет наблюдение и контроль за соблюдением странами-членами своего Устава, который фиксирует основные структурные принципы мировой валютной системы.
- наделён полномочиями создавать безусловные ликвидные средства (СДР), предназначенные для пополнения официальных валютных резервов, погашения пассивного сальдо платёжного баланса, расчётов стран с Фондом. Страна, имея счёт в СДР, может приобретать у других участников системы СДР конвертируемую валюту.

МВФ

- обеспечивает странам гарантированную возможность приобретения необходимой валюты в обмен на СДР путём назначения стран, которые её представляют. При этом МВФ учитывает состояние платёжного баланса и валютных резервов «назначенных» стран-кредиторов.
- контролирует соблюдение установленных лимитов операций в СДР. Каждая страна обязана принимать СДР в обмен на конвертируемую валюту.

МВФ

- выступает в качестве проводника принятой Западом, по инициативе США, установки на демонетизацию золота, ослабление его роли в мировой валютной системе;
- осуществляет межгосударственное регулирование режима валютных ресурсов (обязательства стран-членов носят ныне расплывчатый характер);
- устранение валютных ограничений;
- регулирует международные валютно-кредитные отношения.

МВФ

- участвует в урегулировании внешнего долга стран;
- осуществляет надзор за макроэкономической политикой стран-участниц и состоянием мировой экономики (динамика экономического роста, цен, денежного обращения, экспорта и импорта товаров, услуг, капиталов, состояние платёжных балансов, официальных золотых и валютных резервов, производство, экспорт и импорт золота, размеры заграничных капиталовложений, движении валютных ресурсов и др.)

Международный рынок ценных бумаг

- Европейские банки стали привлекать частные вклады и предоставлять кредиты в долларах. Образовались евторынки, не регламентируемые национальными законодательствами. На эти средства нет резервных требований ЦБ, а процентные ставки по евровкладам освобождаются от подоходных налогов. Уровень процентных ставок позволяет банкам выплачивать по заёмным средствам в евровалютах больший процент и предоставлять кредиты по более низким ставкам. Эмиссия еврооблигаций не регламентируется национальными законодательствами, а проценты выплачиваются без удержания налогов.

Транснациональный банковский капитал

ТНБК — совокупность денежных капиталов, привлечённых ТНБ для кредитно-расчётных и др. операций в странах мира. Особенности:

- национальный по происхождению и международный по сфере деятельности;
- переходя через границы, сохраняет национальные особенности функционирования и приобретает черты банковского капитала страны базирования, что отражается в средствах и сферах деятельности, преобладании определённых банковских услуг, специфике организационных структур.

Транснациональный банк (ТНБ)

ТНБ — это международная кредитно-финансовая организация универсального типа, большая часть капитала которой национальная, с широко разветвлённой сетью национальных и зарубежных подразделений, чья деятельность оказывает содействие усилению международных связей финансового капитала и взаимодействия национальных экономик.

К ТНБ (по ООН) относятся банки:

- с активами не менее 2 млрд долларов;
- сетью филиалов не менее, чем в 5 государствах;
- основной фактор деятельности — информационные технологии.

Предпосылки интернационализации банковской сферы

- централизация и концентрация капитала;
- рост крупных компаний и финансовых групп;
- резкое сокращение времени межвалютных сделок;
- унификация требований к экономической политике, усиление тенденций к унификации и стандартизации;
- возрастание масштабов производства;
- распространение новых технологий;
- устранение барьеров на пути движения капиталов;

Предпосылки интернационализации банковской сферы

- появление новых средств связи и транспорта;
- развитие ТНК, МНК, других субъектов мировой экономики;
- развитие ИКТ, позволяющее управлять структурами в разных странах;
- всё большая прозрачность государственных границ;
- рост внутреннего банковского развития, экономия на масштабе, снижение издержек за счёт налаживания связей с партнёрами в других странах.

Основные функции ТНБ

- финансовое, консультативное и информационное обслуживание ТНК всех нефинансовых секторов экономики в своей стране и за рубежом;
- кредитование государств;
- участие в финансировании деятельности международных кредитно-финансовых организаций;
- обслуживание рынка ценных бумаг, евровалют;
- информационный бизнес;
- финансирование ипотек, др.

Основные принципы деятельности транснационального банка

- содействие приведению банковской политики на внутреннем и внешнем рынке;
- долгосрочное планирование;
- применение научного менеджмента;
- социальная ответственность банка за свою деятельность.

Список использованных источников

1. Булатов А. Мировая экономика и международные экономические отношения. М. : Инфра, 2013. 656 с.
2. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 4.
3. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск : БГЭУ, 2014. Гл. 12—14.

Список рекомендуемых источников

1. Булатов, А. Мировая экономика и международные экономические отношения. — М. : Инфра, 2013. — 656 с.
2. Киреев, А. Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ, 2005. — Т. 1, гл. 9. Т. 2, гл. 5.
3. Кругман, П. Р. Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
4. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 4.
5. Миклашевская, А. И. Международная экономика : учеб. пособие / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 5.
6. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. — Минск : Современная школа, 2006. — 664 с.
7. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 12—14.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 5. Международная миграция трудовых ресурсов

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

1. Тенденции демографического развития мира.
2. Международная миграция трудовых ресурсов.
3. Внеэкономические последствия миграции.
4. Миграционная политика. Государственное регулирование миграционных процессов.

Основные понятия

Международная миграция трудовых ресурсов — перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую, вызванное экономическими причинами, сопровождаемое сменой постоянного места жительства или возвращения к нему.

Международный рынок труда — это рынок, объединяющий национальные и региональные рынки труда, и существует в форме ММТР.

Эмиграция — выезд из страны.

Иммиграция — въезд в страну.

Основные понятия

Страна-реципиент — страна-импортёр трудовых ресурсов.

Страна-донор — страна-экспортёр трудовых ресурсов.

Реэмиграция — возвращение эмигрантов в свою страну.

Миграционное сальдо — разность между числом иммигрантов и эмигрантов.

Государственная миграционная политика — целенаправленная деятельность государства по регулированию миграционных процессов для защиты взаимных интересов стран.

Международная миграция трудовых ресурсов

Демографическая проблема обрела статус глобальной, и включает:

- воспроизводство населения;
- изменение его структуры;
- увеличение продолжительности и качества жизни;
- использование рабочей силы, её квалификация;
- миграция населения и ее социально-экономические последствия.

Население Земли

От численности населения земли, его территориального размещения, масштабов хозяйственной деятельности зависят:

- обеспеченность населения ресурсами;
- состояние биосферы Земли;
- мировая социальная и политическая среда.

Динамика численности населения существенно влияет на динамику абсолютных размеров валового внутреннего продукта.

Тенденции демографического развития мира

- быстрый рост народонаселения;
- неравномерные темпы роста населения в основных экономических группах стран;
- снижение темпов ежегодного прироста населения в развивающихся странах (некоторых странах сформировался депопуляционный тип воспроизводства населения);
- устойчивая тенденция к повышению среднего возраста населения мира;
- увеличение продолжительности жизни.

Трудовые ресурсы

Трудовые ресурсы — часть населения в трудоспособном возрасте, обладающая способностью к труду и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности.

Основную часть трудовых ресурсов мира составляет *экономически активное население* — это часть населения, имеющая работу и активно занятая её поиском.

Качественные характеристики трудовых ресурсов

- уровень образования (накопленный образовательный, интеллектуальный творческий потенциал. Существует прямая зависимость между уровнем образования работников и уровнем ВВП. Увеличение затрат на образование обеспечивает более половины прироста ВВП);
- отраслевая структура занятости;
- профессионально-квалификационная структура рабочей силы и др.;
- эффективное использование.

Модели структуры занятости населения

Занятость — мера вовлечённости людей в какую либо экономическую деятельность.

Существуют различные страновые модели структуры занятости:

- **Информационная модель структуры занятости.** Ключевым элементом является сфера услуг, где концентрируется основная масса рабочей силы (Великобритания, США, Канада);

Модели структуры занятости населения

- **Информационно-индустриальная модель.**
Характерна для ряда стран Западной Европы (Германия, Франция и др.). Растёт занятость в сфере услуг. В обрабатывающей промышленности она сокращается, но уровень её ещё достаточно высок. Обработка информации интегрирована непосредственно в производственный процесс.
- **Новые модели** занятости появляются в связи со стремительным развитием информационных и телекоммуникационных технологий (ИТТ). Они формируются как на уровне обществе в целом, так и в рамках отдельных корпораций.

Критерии конкурентоспособности рабочей силы

- физические характеристики (пол, возраст, состояние здоровья и т. д.) работника;
- умственные способности личности и использование своего интеллекта;
- профессионализм;
- адаптированность работника, его способность изменять сферу приложения труда и виды деятельности;
- мобильность (профессиональная и территориальная).

ММРС

Международная миграция рабочей силы — это перемещение людей через границы определённых территории со сменой постоянного места жительства в целях поиска работы.

Все перемещения населения относительно каждой территории состояются из эмиграционных и иммиграционных потоков. **Эмиграция** — это выбытие за границу, а **иммиграция** — прибытие из-за границы.

Международная (внешняя) миграция существует в формах: **трудовой, семейной, рекреационной, туристической.**

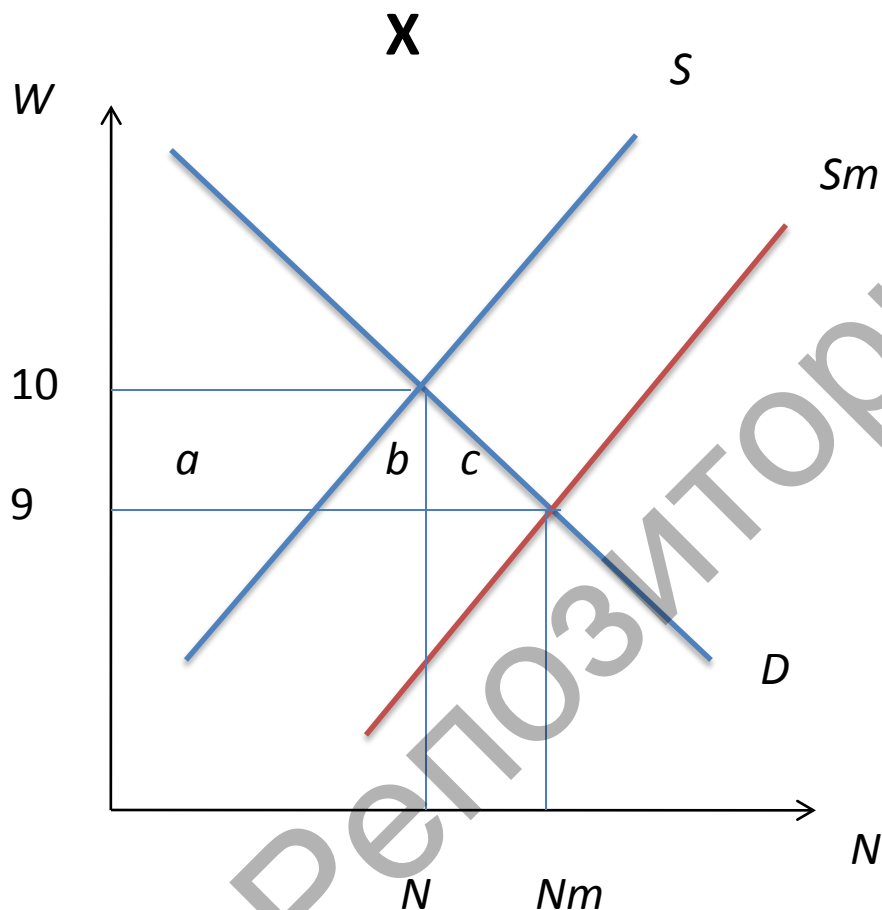
Типы международной миграции

- ***работающие по контракту***, в котором чётко оговорен срок пребывания в принимающей стране;
- ***профессионалы***, которых отличает высокий уровень подготовки, наличие соответствующего образования и практического опыта работы;
- ***нелегальные иммигранты***;
- ***переселенцы***, т. е. переезжающие на постоянное место жительства;
- ***беженцы*** — лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы их жизнедеятельности.

Факторы миграции

- **Неэкономические:** политико-правовые, религиозные, этнические, семейные, экологические, образовательно-культурные, психологические.
- **Экономические:**
 - ✓ различные в уровне экономического развития стран и различная стоимость рабочей силы;
 - ✓ состояние национального рынка труда;
 - ✓ структурная перестройка экономики;
 - ✓ рост НТП, потребности в квалифицированной рабочей силе;
 - ✓ вывоз капитала, функционирование ТНК.

Экономические последствия ММРС для страны иммиграции



В стране X до ММРС спрос и предложение на рынке труда обеспечивали заработную плату 10, занятость N .

В состоянии ММРС предложение труда увеличилось до Sm , занятость до Nm оплата труда сократилась до 7. Выигрыш нанимателей: $+a, +b, +c$.

Потери нац. работников: $-a$.
Общий эффект: $+b, +c$.

Позитивные последствия ММРС для страны иммиграции

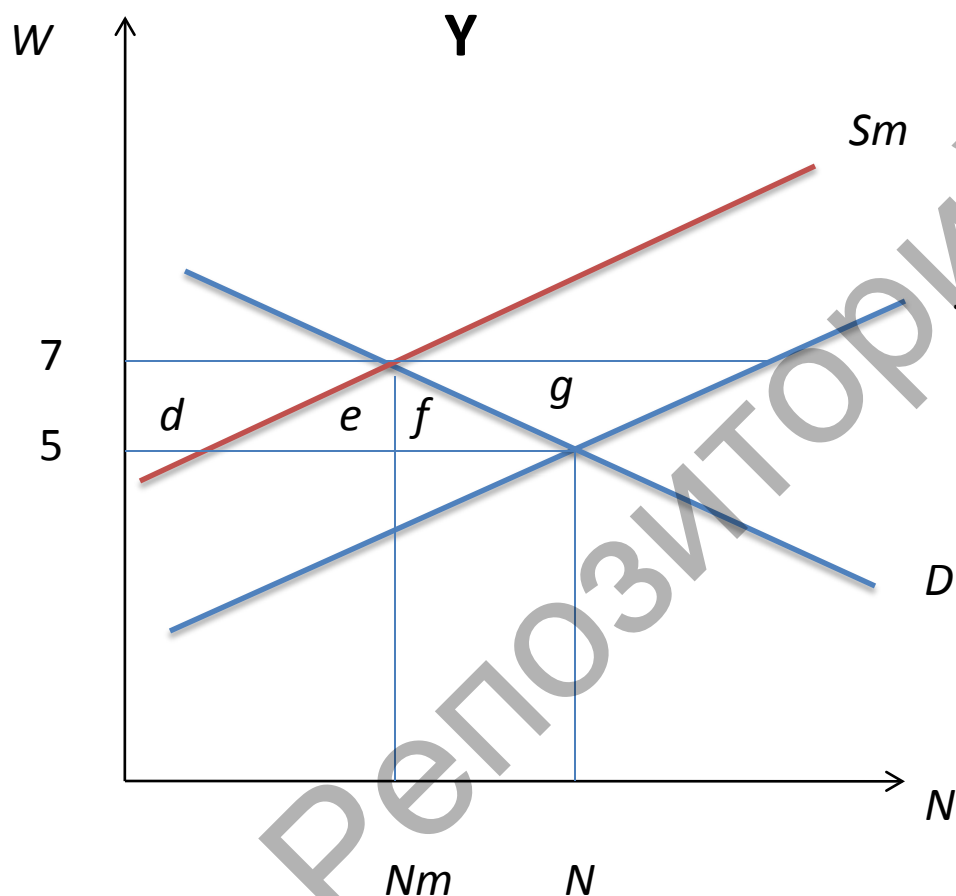
- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике;
- иммигранты способствуют омоложению нации;
- достигается существенная экономия средств на обучение принимаемых рабочих и специалистов.
- иммигранты расширяют ёмкость внутреннего рынка, а собранные на их счетах деньги используются для экономики.

Позитивные для отдельной фирмы — иностранная рабочая сила оплачивается ниже, чем национальная.

Негативные последствия ММРС для страны иммиграции

- ухудшается ситуация на рынке труда в связи с ростом предложения рабочей силы и ограничением рабочих мест;
- происходит снижение цены на национальную рабочую силу, так как растёт предложение рабочей силы на рынке труда;
- провоцируются конфликты между коренным населением и иммигрантами.

Экономические последствия ММРС для страны эмиграции



До эмиграции спрос и предложение рабочей силы на рынке труда обеспечивали заработную плату в 5.

При ММРС предложение труда сократилось до S_m , занятость до N_m , оплата труда увеличилась до 7.

Потери нанимателей составили: $-d$,
 $-e$, $-f$

Выигрыш оставшихся работников: $+d$

Уехавших: $+e$, $+f$, $+g$

Чистый эффект: $+g$

Позитивные последствия ММРС для страны эмиграции

- эмиграция облегчает положение на национальном рынке труда;
- из-за границы возвращаются более обученные и квалифицированные;
- переводы валютных средств из-за рубежа являются важным источником дохода страны;
- при возвращении на родину мигранты привозят с собой материальные ценности и сбережения;
- приобретение за рубежом оборудования для организации предпринимательских коллективов.

Негативные последствия ММРС для страны эмиграции

- страна теряет часть трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте, в результате чего происходит старение трудовых ресурсов;
- теряются затраты на общеобразовательную и профессиональную подготовку;
- происходит «утечка умов».

Последствия миграции

- мигранты меняют налогообложение в странах;
- изменяют уровень потребления общественных благ, размеры трансфертных платежей;
- изменяется налоговая база государственных финансов, социальные платежи и трансфертные расходы;
- мигрантами уплачиваются косвенные налоги;
- идёт перенос знаний и профессионального опыта.

Издержками миграции являются риски, потери материального и психологического плана, поскольку имеет место отрыв от национальной культуры, др.

Эмиграционная политика

Государственная миграционная политика — деятельность государства по регулированию процессов экспорта-импорта рабочей силы для защиты интересов и мигрантов и стран миграции.

Эмиграционная политика включает:

- прямые меры (лимитирование выдачи загранпаспортов, прямой или косвенный запрет на выезд отдельных категорий работников, введение эмиграционных квот, предъявлением определенных требований к субъектам трудовой миграции);

Эмиграционная политика

- **Косвенные меры эмиграционной политики** предполагают проведение валютной и банковской политики поощрения валютных переводов из-за рубежа. Таможенная политика предусматривает льготы для возвращающихся, реализуются специальные эмиграционные программы по возвращению мигрантов на родину.

Типы иммиграционной политики

- политика, базирующаяся на ограничении пребывания иммигрантов в стране;
- политика, разрешающая пребывание без определённого срока с правом въезда членов семьи;
- политика, разрешающая постоянное проживание и предполагающая право на получение гражданства.

Инструменты иммиграционной ПОЛИТИКИ

1. Качественные требования к рабочей силе (сертификаты об образовании, стаж работы по специальности, другое).
2. Возрастной ценз мигрантов.
3. Состояние здоровья.
4. Ограничения личного характера (судимость, причастность конкретной партии, другое).
5. Прямое квотирование импорта рабочей силы по соотношению её к аборигенам.

Инструменты иммиграционной политики

6. Ограничения финансового характера (плата за трудоустройство).
7. Временные ограничители (время работы в стране).
8. Запреты в явной форме на определённые профессии, которые мигранты не могут занимать.
9. Национально-географические приоритеты.

Инструменты иммиграционной политики

10. Система санкций в отношении незаконных мигрантов.
11. Программы репатриации, предусматривающие материальную компенсацию за преждевременное окончание срока работы в стране, профессиональную подготовку для трудоустройства мигранта на его родине, экономическую помощь регионам массовой миграции.

Современные причины ужесточения иммиграционной политики развитыми странами

Страны опасаются:

- а) размаха нелегальной миграции;
- б) роста безработицы среди коренного населения;
- в) снижения уровня социальной стабильности;
- г) навязывания стране условий правопорядка со стороны мигрантов.

Международное регулирование миграционных процессов

- международная организация труда (МОТ);
- международная организация по миграции (МОМ) при ООН;
- управление Верховного комиссариата по делам беженцев (УВКБ) при ООН;
- система постоянного наблюдения за миграцией при ОЭСР.

Международная организация труда (МОТ)

МОТ — международная организация, учрежденная 123 странами по Версальскому договору в 1919 г. со штаб-квартирой в Женеве (Швейцария). Цель — продвижение и реализация стандартов и фундаментальных трудовых принципов и прав, сохранение достойного уровня занятости и дохода, увеличения доступности и эффективности социальной защиты для всех, усиления системы социального партнёрства и социального диалога в решении проблем на мировом рынке труда.

Международная организация по миграции (МОМ)

МОМ — международная организация 127 стран, учрежденная в 1951 г. со штаб-квартирой в Женеве. Цель — помощь странам в осуществлении миграционной политики, развития международного сотрудничества в данной области, оказания поддержки в решении проблем миграции и гуманитарной помощи мигрантам, включая беженцев и вынужденных переселенцев.

Список использованных источников

1. Киреев, А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М. : ЮНИТИ 2005. Т. 1., гл. 10.
2. Колесов В. П. Международная экономика. М., 2004. Гл. 5.4.
3. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 5.
4. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : ДИС 2004. Гл. 5.
5. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. Минск : ООО «Современная школа», 2006. 664 с.
6. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 7.

Список рекомендуемых источников

1. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ 2005. — Т. 1., гл. 10.
2. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 5.4.
3. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
4. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 5.
5. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 5.
6. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. — Минск : Современная школа, 2006. — 664 с.
7. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. — М., 2005.
8. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — Гл. 7.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 6. Международная экономическая интеграция

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

1. Международная экономическая интеграция: признаки, условия, значение. Этапы и формы интеграции, экономические последствия.
2. Свободные экономические зоны.
3. Таможенный союз.
4. Основные региональные интеграционные образования.

Основные понятия

Международная экономическая интеграция (МЭИ) — процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению, взаимопроникновению и сращиванию национальных хозяйств в единую систему экономических отношений, сопровождаемый заключением интеграционных договоров и согласованно регулируемый межгосударственными и наднациональными институтами.

Регионализация — развитие и укрепление экономических и иных связей между экономическими субъектами, регионами, национальными хозяйствами, входящими в регион.

Основные понятия

Межгосударственный институт — орган власти, созданный в рамках интеграционного объединения, решения которого адресуются органам власти стран-участниц и не имеют приоритета перед национальным правом.

Наднациональный институт — орган власти, созданный в рамках интеграционного объединения, решения которого адресуются непосредственно экономическим субъектам стран-участниц и имеют приоритет перед национальным законодательством.

Основные понятия

Региональное интеграционное соглашение — международный договор:

- об устранении барьеров для производства и обмена товаров (услуг, финансовых, трудовых ресурсов, технологий) между соседними государствами;
- о создании *межгосударственных* и *наднациональных* органов власти, управляющих процессами устранения барьеров, и *региональной организации*, выступающей в качестве субъекта мировой экономики.

Признаки МЭИ

- взаимопроникновение и переплетение национальных производственных процессов;
- широкое развитие международной специализации и кооперации в производстве, науке и технике;
- глубокие структурные изменения в экономике стран-участниц;
- целенаправленное регулирование интеграционного процесса, разработка скоординированной экономической стратегии и политики.

Условия, способствующие МЭИ

- близость уровня экономического развития и степени рыночной зрелости экономик интегрирующихся стран;
- географическая близость таких стран, наличие общей границы и исторически сложившихся экономических связей;
- общность экономических и иных проблем.

Цели интеграционных объединений

- использование преимуществ экономии масштабов, сокращение транспортных издержек, прилив иностранных инвестиций;
- создание благоприятной внешнеполитической среды, укрепление взаимопонимания и сотрудничества в политической, военной, социальной и других неэкономических областях;
- решение задач торговой политики;
- содействие структурной перестройке экономики;
- поддержка молодых отраслей национальной промышленности с возникновением широкого регионального рынка.

Значение МЭИ

- более широкий доступ к ресурсам: финансовым, трудовым, материальным, к новейшим технологиям, более ёмкий рынок;
- создаются привилегированные условия для фирм стран-участниц экономической интеграции, защищая их в определённой степени от конкуренции со стороны фирм третьих стран;
- интеграционное взаимодействие позволяет решать наиболее острые проблемы социального характера.

Эффекты от МЭИ

- в микроэкономических преимуществах узкоспециализированного производства, ориентированного на экспорт за счёт «эффекта масштаба»;
- в росте ценовой конкуренции за счёт устранения тарифных и нетарифных барьеров;
- в «перекрёстном инвестировании», которое носит внутриотраслевой характер и означает, что государства одновременно представляют собой страны происхождения и страны приём капитала;

Эффекты от МЭИ

- появление ёмкого рынка;
- стимулирование внутри региональной торговли;
- рост прямых иностранных инвестиций;
- создание благоприятных условий для дальнейшего роста концентрации и централизации производства и капитала.

Этапы и формы МЭИ

- **Первый этап — преференциальные торговые соглашения.** Подписываются на двусторонней, либо многосторонней или между уже существующей интеграционной группировкой и отдельной страной или группой стран. Страны предоставляют друг другу более благоприятный режим, чем третьим странам. Чаще это реализуется снижением таможенных пошлин на товары в рамках международной торговли между этими странами.

Этапы МЭИ

На **втором этапе интеграции** создаются **зоны свободной торговли (ЗСТ)** с полной отменой таможенных тарифов во взаимной торговле товарами и услугами при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами.

Условия ЗСТ распространяются на все товары, кроме продукции сельского хозяйства. Подготовкой страны к международной экономической интеграции является создание на её территории и **свободных экономических зон**.

Этапы МЭИ

Третий уровень интеграции связан с образованием **таможенного союза** — согласованной отменой национальных таможенных тарифов и введением общего таможенного тарифа и единой системой нетарифного регулирования торговли в отношении третьих государств.

Таможенный союз предусматривает беспошлинную внутриинтеграционную торговлю товарами и услугами и полную свободу их перемещения внутри региона. Необходимо создание развитой системы межгосударственных органов, координирующих проведение согласованной внешнеторговой политики.

Этапы МЭИ

Четвёртый уровень — создание **общего рынка**, когда интегрирующиеся страны договариваются о свободе движения не только товаров и услуг, но и факторов производства — капиталов, рабочей силы и технологий.

Координация осуществляется на периодических совещаниях (обычно 1—2 раза в год) глав государств и правительств стран-участниц.

Этапы МЭИ

- **На пятом уровне создаётся экономический, валютный и политический союз**, предполагающий проведение единой экономической, валютной, бюджетной, денежной политики, введение единой валюты, учреждение органов наднационального регулирования внутри интеграционной группировки. Правительства согласованно отказываются от части своих функций в пользу наднациональных органов, которые наделяются правом принимать решения по вопросам, касающимся организации, без согласования с правительствами стран-членов. Происходит полная гармонизация их экономической политики.

Свободные экономические зоны

- **Свободные экономические зоны (СЭЗ)**— это самостоятельные территориально-географические анклавы с той или иной степенью обособленности от остального экономического пространства страны, часть экономического национального пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая на остальной её территории.

Задачи СЭЗ

- опробование новых методов хозяйствования;
- привлечение иностранного капитала для активизации экономических процессов внутри страны;
- стимулирование промышленного экспорта и получение на этой основе валютных средств;
- рост занятости;
- экономический рост.

Подходы в создании СЭЗ

- **территориальный**, когда СЭЗ — часть территории национального пространства с особым режимом деятельности;
- **функциональный**, когда в условиях СЭЗ работают отдельные предприятия страны.

Классификация СЭЗ: торговые зоны

1. Свободные таможенные зоны, бондовые склады, свободные порты представляют собой транзитные склады для хранения, упаковки и незначительной обработке иностранных товаров, предназначенных для экспорта. СТЗ освобождаются от таможенных пошлин на ввоз и на вывоз товаров.

Классификация СЭЗ: торговые зоны

2. Зоны свободной торговли (ЗСТ) для поощрения торговли, ускорения торговых операций, сокращения торговых издержек. К ЗСТ можно отнести специальные магазины «Дьюти фри» в крупных международных аэропортах. С точки зрения финансового режима, они рассматриваются как находящиеся за пределами государственных границ. К ЗСТ относятся также и традиционные свободные гавани со льготными торговыми режимами.

Классификация СЭЗ

Промыленно-производственные СЭЗ.

Представляют собой территории со льготным торговым режимом, где существует ряд преференций для инвестирования, развития промышленного производства, экспорта продукции. Производится экспортная или импортозамещающая продукция. Являются зонами второго поколения. Возникли как эволюция торговых зон, когда ввозились и товары, и капитал, и возникла производственная деятельность. Характерны финансовые и налоговые льготы.

Классификация СЭЗ: промышленно-производственные зоны

- 1. Экспортнопроизводственные зоны, импортозамещающие зоны** — анклав в рамках национальной таможенной территории неподалёку от международных портов, в которые оборудование, компоненты для сборки и материалы поступают без таможенного контроля. Импортируемая продукция подвергается в ЗЭП промышленной обработке и затем экспортируется без вмешательства таможенных властей принимающей стороны. Выплата таможенной пошлины не требуется, за исключением случая, когда эта продукция поступает на национальную таможенную территорию принимающей стороны.

Классификация СЭЗ: промышленно-производственные зоны

2. Промышленные парки, научно-промышленные парки (зоны технико-экономического развития (ЗТЭР)). Создаются в качестве эталонных по уровню организации высоко технологического производства.

На предприятиях, расположенных в ЗТЭР, широко используются современные методы управления производством, прогрессивные методы организации и маркетинга, разрабатываются передовые промышленные технологии.

Классификация СЭЗ: промышленно-производственные зоны

3. Техничко-внедренческие зоны (зоны развития новой высокой технологии ЗРНВТ): технопарки, технополисы, зоны развития новой и высокой технологии. Зоны третьего поколения. Создаются вокруг научных центров. Наибольшее число таких СЭЗ находится в США, Японии, Китае. В США «технопарки», в Японии «технополисы», в других странах бизнес-инновационные центры и «инкубаторы». Ориентируются на развитие новейшей и высокой технологии, наукоёмкой продукции. Здесь концентрируется значительный кадровый и инженерный потенциал.

Классификация СЭЗ: сервисные зоны

1. Оффшорные зоны и налоговые гавани.

Привлекают благоприятным валютно-финансовым режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, лояльностью государственного регулирования, отсутствием валютных ограничений, свободным вывозом прибылей, низким уровнем капитала, отсутствием таможенных пошлин и сборов для иностранного инвестора, и др. Для стран, организующих ОЗ, выгода состоит в привлечении дополнительных иностранных инвестиций, увеличении доходов, создании дополнительных рабочих мест, что способствует развитию национальной экономики.

Классификация СЭЗ: сервисные зоны

2. Финансовые центры, зоны банковских, туристических услуг, экопарки, СЭЗ комплексного, многоотраслевого назначения. Обладают практически всеми чертами других зон.

Открытые районы

Охватывают территории, где создаётся льготный инвестиционный режим для привлечения иностранного капитала.

«Открытые районы», получившие широкое развитие в КНР, включают в себя фактически весь приморский пояс страны и распространяются вглубь неё. В этих районах размещаются зоны технико-экономического развития, технопарки экспортноориентированное производство.

Льготы и привилегии СЭЗ

1. Полное освобождение от пошлин и других сборов, ввозимых в зону машин и оборудования, сырья и компонентов для организации производства.
2. Освобождение инофирм от уплаты подоходного налога (на определённый срок), а также предоставление на оговоренный срок льгот в отношении уплаты всех остальных прямых и косвенных налогов и сборов, которые обычно уплачиваются иностранными фирмами в данной стране.

Льготы и привилегии СЭЗ

3. Предоставление льготных кредитов.
4. Аренда помещений, транспорта по льготным тарифам.
5. Обеспечение для иностранных инвесторов упрощённого порядка вступления в СЭЗ и гарантии свободного предпринимательства.

Общие черты функционирования СЭЗ в странах

- Имеют тенденцию к расширению своих границ, укрупнению масштабов торгово-производственной деятельности.
- Постоянно улучшают свою инфраструктуру, обеспечивают всё более удобные условия общения с внешним миром.
- Режим управления СЭЗ становится всё более либеральным и льготным для иностранных предпринимателей.

Общие черты функционирования СЭЗ в странах

- Заметна тенденция экономической интернационализации СЭЗ. В них прочно обосновываются ведущие ТНК.
- Происходит торгово-промышленная диверсификация их деятельности, комплексное развитие.
- Сосредотачиваются наукоёмкие отрасли производства, связанные с разработкой новой и высокой технологии.

Стимулы притока иностранных инвестиций

- политическая стабильность;
- качественная инфраструктура;
- высокая квалификация рабочей силы;
- упрощение административных процедур.

Подходы в оценке эффективности СЭЗ

- **Украинский.** Использует сравнение СЭЗ и территорий приоритетного развития по социально-экономическим, финансовым результатам, организационному обеспечению деятельности;
- **Белорусский.** Определяет потери от льготного налогообложения, соотносит с доходами от деятельности СЭЗ. «Потери» государства оцениваются изменением цены продукции, объёмов выручки, прибыли, платёжеспособности, соотношения начисленных и уплаченных налогов.

Подходы в оценке эффективности СЭЗ

- ***Российский.*** Определяется эффективность предоставления льгот и преференций. Учитывается окупаемость инвестиций (в пределах льгот), поступление налоговых платежей, получение прибыли, уровень рентабельности не ниже приемлемого (банковского ссудного процента по долгосрочным кредитам), определяются дисконтированные доходы и расходы.
- ***Сопоставляются стоимостные оценки полученных доходов и расходов.***

Подходы в оценке эффективности СЭЗ

Эффективность прямо или косвенно зависит от следующих факторов:

- 1) производственной деятельности (объёма выпущенной, реализованной продукции в стоимостном и натуральном выражении, количества вновь созданных рабочих мест, использование трудовых ресурсов, основных и оборотных фондов);
- 2) уровня научно-технического и производственного потенциала (общий объём затрат на исследования, разработки, удельный вес новой, сертифицированной продукции);

Подходы в оценке эффективности СЭЗ

- 3) инвестиционной деятельности (размер УК, объём привлеченных инвестиций, количество реализованных проектов);
- 4) результатов финансовой деятельности (выручка от реализации продукции, работ, услуг, затраты на производство и сбыт, прибыль, уровень кредиторской и дебиторской задолженности, рентабельность продукции и производства);

Подходы в оценке эффективности СЭЗ

- 5) внешнеторговой деятельности (динамика экспорта и импорта их географическая направленность, удельный вес бартера, коэффициент сбалансированности внешней торговли, динамика поступления валюты от экспорта);
- 6) специфики функционирования и управления деятельностью СЭЗ (оценка стартовых условий функционирования СЭЗ, характеристика и структура ОПФ, объём инвестиций, специализация производства).

Таможенный союз

Таможенный союз — один из видов внешнеэкономической политики.

1. Выигрыш от таможенного союза происходит в следующих условиях: если в стране спрос на импорт высоко эластичен.
2. Если присоединение к таможенному союзу ведёт к значительному снижению внутренних цен в стране.
3. Если меньше разница в уровне цен в странах — партнёрах по союзу и в третьих странах.

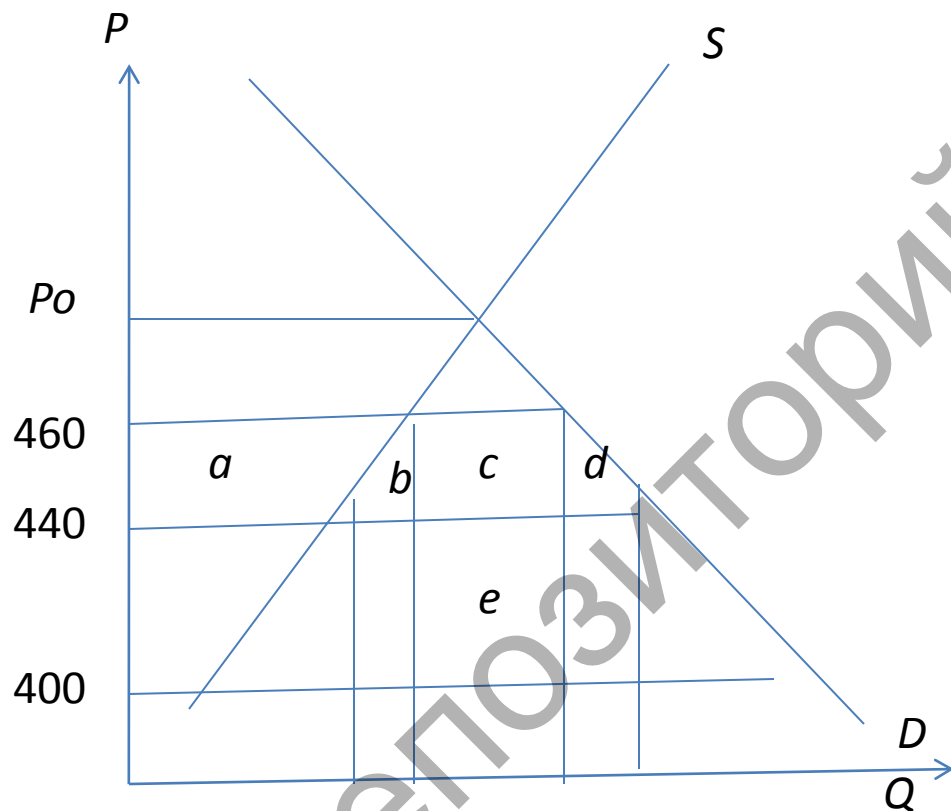
Таможенный союз

4. От того, какой эффект в развитии торговли станет преобладать: эффект расширения или свёртывания торговли.

В любом случае следует иметь в виду, что чистый эффект определяется:

- эффектом от торговли всей совокупности товаров и услуг;
- товары имеют определённый жизненный цикл и положительный или отрицательный чистый эффект для конкретного товара может быть временным явлением.

Таможенный союз



Пусть товар А можно купить в 1 и 2 странах за 400 и 440 соответственно. Страна будет покупать у 1 за 400, введет тариф 15% и цена составит 460.

Если со 2 страной будет создан таможенный союз, товар будет приобретаться у 2 страны за 440.

Экономические последствия:

Выигрыш потребителя: $+a$, $+b$, $+c$, $+d$.

Потери производителя: $-a$.

Потери государства: $-e$

Чистый выигрыш: $-e$, $+b$, $+d$.

Таким образом, экономические последствия могут быть различными для данного товара.

Список использованных источников

1. Акопова Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники, учебные пособия». Р-на-Д . : Феникс, 2000. 416 с.
2. Дадалко В.А. Мировая экономика : учебное пособие. Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. 592 с.
3. Киреев А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М. : ЮНИТИ 2005. Гл. 12
4. Кругман П. Р. Международная экономика. Теория и практика : пер с англ. П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. 5-е изд. М., 2003.
5. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 6.
6. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. Минск : ООО «Современная школа», 2006. 664 с.
7. Мировая экономика : учебное пособие / под ред. А. А. Праневич. Минск: БГЭУ, 2014. Гл. 11, 16.

Список рекомендуемых источников

1. *Акопова, Е. С.* Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. С. Акопова, О. Н. Воронкова, Н. Н. Гаврилко ; под общ. ред. В. И. Самофалова. — Ростов н/Д : Феникс, 2000. — 416 с. (Серия «Учебники и учебные пособия»).
2. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — 592 с.
3. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ, 2005. — Гл. 12
4. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
5. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 6.
6. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. — Минск : Современная школа, 2006. — 664 с.
7. Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 11, 16.
8. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — Гл. 8.
9. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. — М. : Юристъ, 2005.— 734 с.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 7. Платежный баланс

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

1. Теория платёжного баланса.
2. Взаимосвязь счетов, статьи платёжного баланса.
3. Равновесие платёжного баланса, его регулирование и финансирование.
4. Чистая международная инвестиционная позиция страны.

Платёжный баланс

Платёжный баланс — систематизированная запись итогов всех экономических сделок резидентов страны с остальным миром за определённый период времени, как правило, год.

Платёжный баланс показывает:

- как развивалась внешняя торговля страны;
- в каких формах привлекался иностранный капитал, осуществлялись инвестиции;
- как своевременно проводились расчёты, и погашалась внешняя задолженность;
- как Центральный банк изменял уровень официальных валютных резервов.

Платёжный баланс

Принципы составления платёжного баланса:

- двойная запись (каждая международная сделка отражается дважды, по дебету одного счёта и кредиту другого);
- учёт резидентности и центра экономического интереса;
- оценка экономических сделок по рыночным ценам;
- учёт времени регистрации сделки;
- единство единицы учёта.

Основные понятия

Кредит — активные операции в результате которых происходит отток ценностей и приток валюты. Они записываются со знаком «плюс».

Дебет — пассивные операции, в результате которых страны теряет валюту в обмен на приобретенные ценности. Они записываются со знаком «минус».

Основные понятия

Резидент — физическое или юридическое лицо, постоянно проживающее на территории данной страны (как правило, более года) независимо от гражданства или принадлежности капитала и имеющее на её экономической территории центр своего экономического интереса.

Нерезидент — физическое или юридическое лицо, постоянно находящееся на территории иностранного государства.

Основные понятия

Экономическая территория — географическая территория, находящаяся под юрисдикцией правительства данной страны, в пределах которой свободно перемещаются товары, капитал и трудовые ресурсы.

Основные понятия

- **Чистая международная инвестиционная позиция страны** — расчётный баланс, составляемый по состоянию на определённую дату, который показывает накопленные запасы внешних финансовых активов и обязательств страны, объём и структуру иностранных активов резидентов (требований резидентов к нерезидентам) и иностранных обязательств резидентов.

Счет текущих операций

Счет текущих операций отражает операции с экономическими ценностями и операции, связанные с безвозмездным получением или предоставлением ценностей для текущего использования, т. е. товары, услуги, доходы, текущие трансферты.

Группа **«товары»** включает экспорт и импорт конечных товаров, товаров, предназначенных для переработки, немонетарное золото.

Счет текущих операций

Группа «**услуги**» включает нефакторные услуги, т. е. транспортные услуги, туризм, услуги связи, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные услуги, лицензионные вознаграждения, прочие услуги в сфере бизнеса, услуги государственных учреждений, не включенные в другие статьи, культурные мероприятия, отдых.

Счет текущих операций

Группа «**доходы**» отражает выплаты доходов от инвестиций, по долговым обязательствам, оплату труда резидентов, работающих за границей, др.

Группа «**текущие трансферты**» отражает переход прав собственности на реальные и финансовые активы (передачу средств в рамках сотрудничества на уровне официальных органов стран, денежные переводы частных и государственных средств, пенсии, подарки, гуманитарную помощь, др.).

Счет текущих операций

Дефицит счета текущих операций отражает задолженность страны другим странам, которую необходимо оплатить. Профинансировать дефицит счёта можно за счёт:

- официальных валютных резервов страны;
- зарубежных займов у иностранных банков, правительств, международных организаций;
- вложением иностранного капитала в экономику в форме прямых или портфельных инвестиций, т. е. продажей части активов иностранцам.

Счет текущих операций

Предел финансирования текущего счёта наступает, когда:

- сведены к минимуму официальные валютные резервы;
- истощаются активы, пользующиеся спросом;
- трудно осуществить заём.

В этих случаях корректировку текущего счёта осуществляют путём:

- сокращения расходов за рубежом;
- увеличением доходов от экспортных операций;
- девальвацией национальной валюты.

Исключительное финансирование платёжного баланса —

операции страны по согласованию и при поддержке зарубежных партнёров для снижения сальдо до уровня, который можно профинансировать традиционно:

- аннулирование долга;
- обмен задолженности на акции;
- переоформление задолженности;
- просрочка платежей по задолженности;
- неправительственные займы.

Счёт операций с капиталом и финансовых операций

***Счёт операций с капиталом
и финансовых операций*** выражает соотношение вывоза и ввоза государственного и частного капитала, получения и предоставления международных кредитов. Включает два раздела:

- счёт операций с капиталом;
- финансовый счёт.

Счёт операций с капиталом

Счёт операций с капиталом включает:

- капитальные трансферты, предполагающие переход права собственности на основной капитал;
- передачу средств, связанных с приобретением или продажей основного капитала;
- приобретение/продажу нефинансовых активов (патентов, договоров об аренде, других контрактов).

Финансовый счёт

Финансовый счёт (счёт накопления) отражает операции с активами и обязательствами резидентов к нерезидентам. Включает:

- *прямые инвестиции*, как предоставление капитала предприятию и используемые для оказания воздействия на управление предприятием;
- *портфельные инвестиции* в виде акций, прочих форм участия в капитале, облигаций и других долговых ценных бумаг, инструментов денежного рынка, финансовых производных ценных бумаг;

Финансовый счет

- *активы и обязательства*: получение долгосрочных и краткосрочных кредитов продажей актива, т. е. обязательства выплатить их в будущем с процентами, и предоставление долгосрочных и краткосрочных кредитов другим странам покупкой их активов;
- *резервные активы* — ликвидные иностранные активы, используемые для устранения дисбаланса во внешнеэкономическом секторе страны (монетарное золото, специальные права заимствования (СДР), резервные позиции МВФ, иностранная валюта, прочие требования.

Финансовый счёт

- В баланс официальных расчётов также включается статья «Чистые пропуски и ошибки», поскольку совершаемые сделки в ряде случаев учитываются разными службами, информация которых может не совпадать как во времени, так и в числовом выражении. Некоторые потоки экономических ценностей могут остаться за пределами статистического учёта. Общую сумму таких неучтённых потоков можно выяснить, только подсчитав общие итоги по кредиту и дебету.

Платёжный баланс

Внутри платёжного баланса выделяют:

- сальдо торгового баланса;
- сальдо баланса товаров и услуг;
- сальдо счёта текущих операций (текущего счёта),
- баланс движения капитала;
- баланс официальных расчётов.

Дополнение баланса текущих операций статьями счёта капитала и финансовых операций позволяет получить **сальдо официальных расчётов**.

Платёжный баланс

Любое сальдо платёжного баланса не может иметь однозначной трактовки. В зависимости от целей экономической политики и активное и отрицательное сальдо можно расценивать и в положительном и в негативном плане.

Платёжный баланс

Причины необходимости регулирования ПБ:

- 1) им присуща неуравновешенность, проявляющаяся в длительном и крупном дефиците у одних стран и чрезмерном активном сальдо у других, что влияет на динамику валютного курса, миграцию капиталов, состояние экономики;
- 2) стихийный механизм выравнивания платёжного баланса путём автоматического ценового регулирования действует крайне слабо, требует целенаправленных государственных мероприятий.

Платёжный баланс

Материальной основой регулирования ПБ служат:

- 1) государственная собственность, в том числе золотовалютные резервы;
- 2) объём (часть) национального дохода, перераспределяемого через государственный бюджет (40—50%);
- 3) непосредственное участие государства в международных экономических отношениях как экспортёра капиталов, кредитора, заёмщика;
- 4) регламентация внешне-экономических операций с помощью нормативных актов и органов государственного контроля.

Факторы, влияющие на состояние платёжного баланса

- неравномерность экономического развития стран, международная конкуренция;
- циклические колебания экономики;
- рост заграничных государственных расходов;
- вывоз и ввоз капитала, иностранных инвестиций;
- инфляция;
- чрезвычайные обстоятельства (неурожай, стихийные бедствия, катастрофы и т. д.);
- торговые ограничения, препятствующие развитию взаимовыгодных экономических отношений.

Методы регулирования ПБ

- 1) *прямой контроль внешнеэкономических операций* включает регламентацию импорта (например, через количественные ограничения), запрет или ограничения на перевод за рубеж доходов от иностранных инвестиций, денежных трансфертов частных лиц, резкое сокращение безвозмездной помощи, вывоза краткосрочного и долгосрочного капитала и др.;
- 2) *антиинфляционная политика*, нацеленная на решение внутриэкономических задач, в качестве побочного эффекта изменяет и состояние платёжного баланса;

Методы регулирования ПБ

- 3) *изменения валютного курса* (необходимо учитывать, что эффект от ревальвации/девальвации ослабляется эластичностью экспорта и импорта, а также инерцией внешнеторговых потоков);
- 4) *изменение учётной ставки Центрального Банка*, направленной на регулирование валютного курса и платёжного баланса путём воздействия на международное движение капитала и динамику внутренних кредитов, денежной массы, цен, совокупного спроса;

Методы регулирования ПБ

5) *диверсификация валютных резервов* — политика государства, банков, ТНК, направленная на регулирование валютных резервов путём включения в их состав разных валют с целью обеспечения международных расчётов, проведения валютной интервенции и защиты от валютных потерь. Осуществляется путём продажи нестабильных валют и покупки более устойчивых.

Межгосударственные методы регулирования ПБ

- согласование условий государственного кредитования экспорта;
- двусторонние правительственные кредиты;
- краткосрочные взаимные кредиты Центральных банков в национальных валютах по соглашениям «своп»;
- кредиты международных финансовых институтов, др.

Список использованных источников

1. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике : учебное пособие. Барановичи : БарГУ, 2005. Гл.10.
2. Киреев А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М. : ЮНИТИ 2005. Т. 2. Гл. 4
3. Колесов В. П. Международная экономика. М., 2004. Гл. 8.
4. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 7.
5. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : ДИС, 2004. Гл. 6.
6. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 10—11.

Список рекомендуемых источников

1. *Агапова, Т. С.* Макроэкономика : учеб. МГУ / Т. С. Агапова ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 1997. — 320 с.
2. *Бычинская, В. Д.* Курс лекций по макроэкономике : учеб. пособие / В. Д. Бычинская. — Барановичи : БарГУ, 2005. — Гл. 10.
3. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ, 2005. — Т. 2, гл. 4.
4. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 8.
5. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
6. Международная экономика: практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 7.
7. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 6.
8. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — Гл. 10-11.

УО «Барановичский государственный университет»

Дисциплина «Международная экономика»

Тема 8. Мировая валютная система и валютный рынок

*Автор: старший преподаватель кафедры экономической
теории В. Д. Бычинская*

Вопросы темы:

1. Валюта, валютный курс, режимы валютного курса.
2. Реальный обменный курс. Теория паритета покупательной способности валют (ППС). Паритета процентных ставок.
3. Валютный рынок. Валютные операции.
4. Валютные системы. Эволюция мировой валютной системы.
5. Валютная политика Республики Беларусь.

Валюта

Валюта — денежная единица, используемая для измерения величины стоимости. Валюта — это:

- денежная единица данной страны, используемая во внешнеэкономических связях и международных расчётах с другими странами (национальная валюта);
- денежные знаки иностранных государств (иностранная валюта), а также кредитные и платёжные документы, выраженные в иностранных денежных единицах и применяемые в международных расчётах;
- международная (региональная) денежная расчётная единица и платёжное средство.

Валюта

Под «иностранной валютой» понимаются:

- денежные знаки в виде банкнот, казначейских билетов, монеты, находящиеся в обращении и являющиеся законным платёжным средством в соответствующем иностранном государстве или группе государств, а также изъятые или изымаемые из обращения, но подлежащие обмену денежные знаки;
- средства на счетах в денежных единицах иностранных государств и международных денежных или расчетных единицах.

Валютные ценности

Понятие «Валютные ценности» означает:

- 1) иностранную валюту;
- 2) ценные бумаги в иностранной валюте — платёжные документы (чеки, векселя, аккредитивы и др.), фондовые ценности (акции, облигации) и другие долговые обязательства, выраженные в иностранной валюте;

Валютные ценности

- 3) драгоценные металлы: золото, серебро, платина и металлы платиновой группы (палладий, иридий, рутений и осмий) за исключением ювелирных и других бытовых изделий, а также лома таких изделий;
- 4) природные драгоценные камни: алмазы, рубины, изумруды, сапфиры и александриты в сыром и обработанном виде а также жемчуг, за исключением ювелирных и других бытовых изделий из этих камней и лома таких изделий.

Классификация валют

1. По принципу принадлежности:

- национальная валюта;
- иностранная валюта;
- международная (региональная) валюта;
- резервная валюта (ключевая валюта) — иностранная валюта, в которой центральные банки других государств накапливают и хранят резервы для международных расчётов по внешнеторговым операциям и иностранным инвестициям.

Классификация валют

2. По сфере и режиму применения:

- **свободно конвертируемая валюта** — денежные единицы, свободно и неограниченно обмениваемые на другие иностранные валюты и международные платёжные средства, в любой форме и во всех видах операций. МВФ одобряет и даёт согласие на использование валюты той или иной страны в качестве свободно конвертируемой. Режим функционирования свободно конвертируемой валюты на практике означает отсутствие каких-либо валютных ограничений.

Конвертируемость

Степень конвертируемости валюты зависит:

- 1) от экономического потенциала страны;
- 2) масштабов её внешнеэкономической деятельности;
- 3) устойчивости внутреннего денежного обращения;
- 4) степени развития национальных товарных и денежных рынков и рынков капитала.

Необходимым условием также является постоянное участие Центрального банка страны в валютных интервенциях для удержания курса своей национальной валюты к доллару США или к какой-либо определенной корзине иностранных валют на оптимальном уровне.

Конвертируемость

- ***частично конвертируемая валюта*** — национальная валюта стран, конвертируемость которых ограничена для определённых держателей, по отдельным видам обменных операций.
Степень конвертируемости определяется государством в специальных законодательных актах. Устанавливается порядок и перечень иностранных валют, на которые может обмениваться национальная валюта, а также количественное выражение такого обмена, разрешается купля-продажа валюты на валютных рынках, указывается круг субъектов таких сделок.

Конвертируемость

- Внутренняя конвертируемость национальной валюты — возможность для граждан и организаций данной страны производить покупку иностранной валюты за национальную и оплачивать внешнеторговые сделки без ограничений. Без солидных инвестиций в иностранной валюте внутренняя конвертируемость не возможна.

Конвертируемость

- **неконвертируемая валюта** — это национальная валюта, функционирующая в пределах одной страны и не подлежащая обмену на другие иностранные валюты. Основные причины валютных ограничений:
 - нехватка валюты;
 - давление внешней задолженности;
 - тяжелое состояние платежных балансов.

Классификация валют

3. По положению валюты на рынке —

«слабая» (мягкая, с падающим валютным курсом) и «сильная» (твёрдая).

Речь идёт о взаимосвязи валютного курса и положения валюты на валютном рынке.

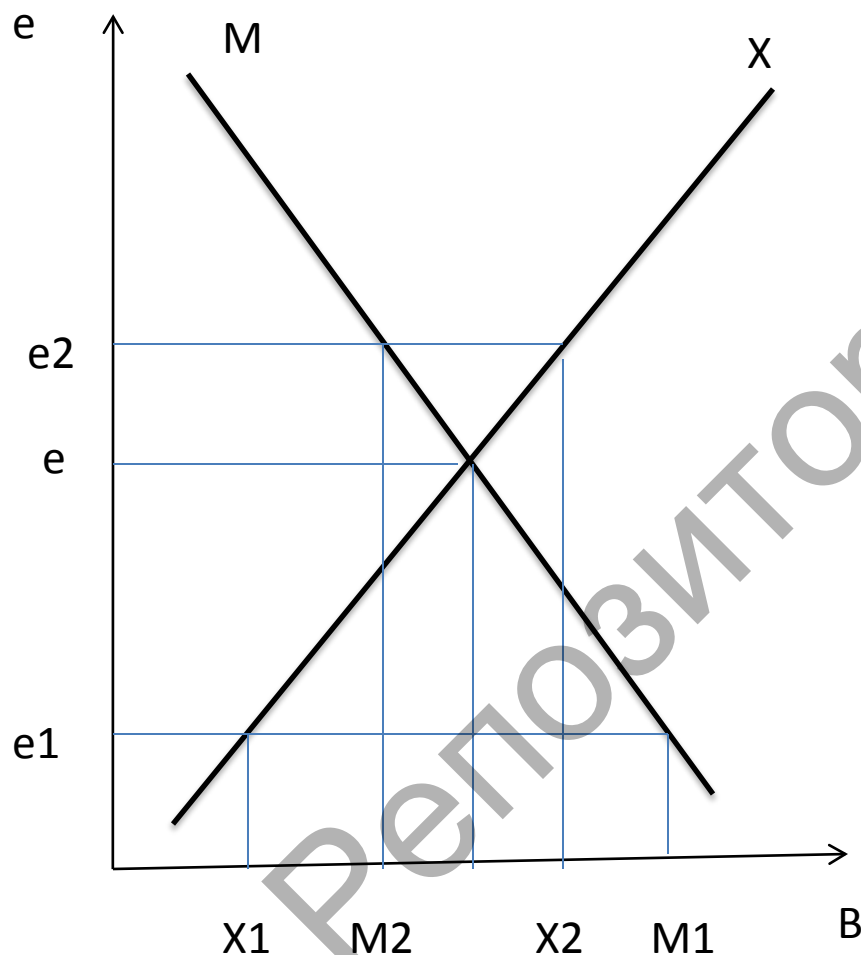
4. По функциональной роли валюты

используют термины: валюта цены, валюта платежа, валюта кредита, валюта погашения кредита, валюта векселя, валюта клиринга, др.

Системы валютных курсов

1. При ***системе свободно плавающих валютных курсов*** Центральный банк не вмешивается в деятельность валютного рынка, и равновесный валютный курс устанавливается:
 - от спроса на валюту и её предложения по экспортно-импортным операциям;
 - по паритету покупательной способности (ППС), т. е. по стоимости потребительской корзины одинаковых товаров близкого качества в двух странах.

Системы валютных курсов



Равновесный курс e - при равенства спроса на валюту её предложению.

Обесценение валюты до e_2 увеличивает экспорт до X_2 , снижает импорт до M_2 .

Удорожание валюты до e_1 сокращает экспорт до X_1 , увеличивает импорт до M_1 .

Системы валютных курсов

2. При **системе фиксированных валютных курсов** Центральный банк фиксирует валютный курс и берёт на себя обязательство поддерживать неизменным его уровень. В случае отклонения зафиксированного уровня валютного курса от его равновесного значения Центральный банк осуществляет интервенцию на валютном рынке, т. е. покупает или продаёт иностранную валюту с целью поддержать объявленный уровень валютного курса за национальную по курсу.

Системы валютных курсов

3. Смешанные системы валютных курсов

предполагают сочетание подходов фиксации валютного курса и свободного его плавания.

Так различают:

- «управляемое плавание» — когда допускается интервенция Центрального банка для ликвидации нежелательных колебаний валютного курса;
- «корректирующая привязка» — девальвация национальной валюты для восстановления конкурентоспособности национальных товаров на международном рынке;

Системы валютных курсов

- «валютный коридор» — девальвация национальной валюты в заранее объявленных рамках;
- «ползущая привязка», предполагающая ежедневную девальвацию национальной валюты на заранее спланированную и опубликованную величину;
- «валютный совет», когда прирост денежной массы покрывается приростом резервов иностранной валюты и полностью исключается внутренний кредит Центрального банка Правительству.

Валютный курс

Номинальный (обменный) валютный курс — валюта одной страны, выраженная в денежных единицах другой. Её можно представить как относительный уровень цен на товары и услуги в странах:

$$e = P/P^*$$

где e — номинальный валютный курс (например, рублей за доллар);

P, P^* — уровень цен в стране (рублях) и за рубежом (например, доллар).

Валютный курс

Реальный валютный курс — изменение номинального курса, скорректированное на внутреннюю и внешнюю инфляцию, или соотношение, в котором товары одной страны могут быть проданы в обмен на товары другой страны. Определяется:

- как соотношение цен на товары за рубежом и в данной стране: $R = eP^*/P$;
- как соотношение цен товаров, пригодных для международного обмена (P_t) и товаров, не являющихся объектом международной торговли (P_n): $R = eP_t/P_n$;
- как соотношение издержек на оплату труда в единицах продукции за рубежом (W^*) к данному показателю внутри страны (W): $R = eW^*/W$.

Валютный курс

Реальное обесценение национальной валюты — относительное падение уровня цен в данной стране по сравнению с уровнем цен в странах, торговых партнёров, или увеличение показателя реального валютного курса. Оно может произойти от номинального обесценения национальной валюты. Даёт представление об изменении конкурентоспособности товаров одной страны на рынке другой страны и наоборот.

Валютный курс

- На практике часто используется понятие **«реальный эффективный валютный курс»**. При его расчёте берутся темпы изменений реального валютного курса за определённый период по валютам основных торговых партнёров, затем эти показатели взвешиваются по доле соответствующего торгового партнёра, и в сумме получается реальный эффективный курс. Даёт представление об изменении конкурентоспособности экономики в целом за определённый период времени.

Законы валютного рынка

- **Закон единой цены:** «Товары, являющиеся объектом международной торговли, не могут продаваться на разных рынках по сильно различающимся ценам».
- **Закон паритета покупательной способности (ППС):** «В долгосрочном плане цены на товары, предназначенные для международного обмена, исчисленные в одной валюте и очищенные от налогов и тарифов должны быть одинаковы». В длительной перспективе реальный валютный курс должен быть неизменным. Это обеспечивается изменением номинального валютного курса.

Факторы динамики валютного курса

- **динамика денежной массы в стране, темп инфляции.** Инфляционное обесценивание денег в стране вызывает снижение покупательной способности и тенденцию к падению их курса к валютам стран, где темп инфляции ниже. Данная тенденция обычно прослеживается в средне- и долгосрочном плане;
- **темпы экономического роста;**
- **ожидания экономических субъектов;**

Факторы динамики валютного курса

- **состояние платёжного баланса, спроса внешнего мира на продукцию страны.**

Активный платёжный баланс способствует повышению курса национальной валюты, так как увеличивается спрос на неё со стороны иностранных должников.

Пассивный платёжный баланс порождает тенденцию к снижению курса национальной валюты;

Факторы динамики валютного курса

- **разница процентных ставок в разных странах.** Изменение процентных ставок в стране воздействует при прочих равных условиях на международное движение капиталов, прежде всего краткосрочных. Повышение процентной ставки стимулирует приток иностранных капиталов, а её снижение поощряет отлив капиталов, в том числе национальных, за границу;

Факторы динамики валютного курса

- **деятельность валютных рынков и спекулятивные валютные операции.** Если курс какой-либо валюты имеет тенденцию к понижению, то фирмы и банки заблаговременно продают её обменивая на более устойчивые валюты, что ухудшает позиции ослабленной валюты. Валютные рынки быстро реагируют на изменения в экономике и политике, на колебания курсовых соотношений. Тем самым они расширяют возможности валютной спекуляции и стихийного движения “горячих” денег;

Факторы динамики валютного курса

- **степень использования определенной валюты на еврорынке и в международных расчетах;**
- **ускорение или задержка международных платежей.** В ожидании снижения курса национальной валюты импортёры стараются ускорить платежи в иностранной валюте, чтобы не нести потерь при повышении её курса. При укреплении национальной валюты, напротив, преобладает её стремление к задержке платежей в иностранной валюте.

Факторы динамики валютного курса

- **степень доверия к валюте на национальном и мировых рынках.**
Она определяется состоянием экономики и политической обстановкой в стране, а также рассмотренными выше факторами, оказывающими воздействие на валютный курс;
- **политические события, степень доверия Правительству, другие факторы.**

ППСВ

Теория ППСВ утверждает, что *валютный курс всегда меняется ровно настолько, насколько это необходимо, чтобы компенсировать разницу в динамике уровня цен в разных странах.*

Выравниванию цен может препятствовать:

- наличие внешнеторговых барьеров;
- ограничение конвертируемости национальной валюты;
- контроль над движением капитала и т. п.;
- то, что торгуемые товары не всегда полностью взаимозаменяемы для отдельных групп потребителей.

ППСВ

Утверждение о том, что валютный курс есть относительный уровень цен в двух странах, относится к **абсолютному ППС**. Исчисление уровня валютного курса в различные временные периоды производится на основе **относительного ППС**: процентное изменение в уровне обменного курса валют двух стран за определённый период времени (равно разнице между процентными изменениями в национальных уровнях цен). Изменения происходят таким образом, что сохраняется неизменным отношение покупательных способностей внутренней и иностранной валюты.

Валютный курс

Номинальный валютный курс всегда изменяется ровно настолько, насколько это необходимо для того, чтобы компенсировать разницу в динамике уровня цен в разных странах. Если инфляция в данной стране превосходит темп инфляции за границей, то, при прочих равных условиях, национальная валюта будет иметь тенденцию к удешевлению.

Паритет процентных ставок

Торговля валютой связана как с обслуживанием внешнеторговых операций, так и сделками, заключаемыми с целью извлечения прибыли. Последние осуществляются в виде *банковских депозитов*. «Международный валютный рынок находится в равновесии, когда депозиты во всех валютах приносят один и тот же ожидаемый доход».

Условие, при котором **«ожидаемая доходность по депозитам в любых двух валютах, будучи измеренной в одной и той же валюте, равна»**, называется **условием паритета процентных ставок**.

Паритет процентной ставки

Спрос на банковский депозит в иностранной валюте определяется:

- его доходностью;
- риском владения;
- ликвидностью.

Будущая стоимость депозита в иностранной валюте определяется:

- процентной ставкой по этому депозиту;
- ожидаемым изменением курса данной валюты по отношению к другим валютам.

Официальные золотовалютные резервы (ЗВР)

Официальные ЗВР — международные ЗВР страны, находящиеся в распоряжении Центрального банка: монетарное золото, специальные права заимствования (СДР), специальная позиция в МВФ, валютные активы, прочие требования.

Специальные права заимствования (СДР)

- СДР — это приносящие процент активы, созданные МВФ в 1969 г. как резервный инструмент взамен золота и резервных валют и источник дополнительной ликвидности, который с 1976 г. является международной валютной единицей в виде безналичных денег на счетах в МВФ для закупки странами СКВ и погашения дефицита платёжного баланса.

Валютный рынок

- **Валютный рынок** — это сфера экономических отношений, проявляющихся при осуществлении операции по купле-продаже иностранной валюты и ценных бумаг в иностранной валюте, т. е. обмен валюты одной страны на валюту другой страны по определённом номинальному валютному курсу, а также операций по инвестированию валютного капитала.

Валютный рынок

Номинальный валютный (обменный) курс — это относительная цена валют двух стран, или валюта одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны. Установление курса национальной денежной единицы в иностранной валюте в данный момент называется **валютной котировкой**. Курс национальной денежной единицы может определяться как в форме **прямой котировки**, когда за единицу принимается иностранная валюта, так и в форме **обратной котировки**, когда за единицу принимается национальная денежная единица.

Цели выхода на валютный рынок

- 1) непрерывное осуществление международных расчётов;
- 2) диверсификация (изменение структуры) валютных резервов и их пополнение (коммерческие, центральные банки);
- 3) получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам;

Цели выхода на валютный рынок

- 4) хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков. При хеджировании экономические агенты, желая уменьшить риск, связанный с колебаниями валютного курса, которые могут оказать негативное воздействие на их капитал, стремятся избавиться от чистых обязательств в иностранной валюте, т. е. достичь баланса между активами и пассивами в данной валюте;
- 5) проведение валютной политики (Центральные банки, ФРС, казначейства);

Участники валютного рынка

1. Коммерческие банки (диверсифицируют свои портфели, осуществляют валютные сделки от лица фирм, выходящих на внешние рынки в качестве экспортёров и импортёров). Валютные сделки по экспорту и импорту товаров и услуг каждой страны составляют основу определения стоимости национальной валюты.
2. Центральные банки.
3. Валютные биржи, брокерские агентства.
4. Межбанковские корпорации.
5. Индивидуальные участники валютного рынка.

Валютное регулирование

Валютное регулирование включает:

- порядок проведения валютных операций ;
- формирование валютного резерва страны и валютных фондов хозяйствующих субъектов;
- валютный и экспортный контроль.

Валютные операции подразделяются на:

- текущие операции;
- операции, связанные с движением капитала.

Валютные операции

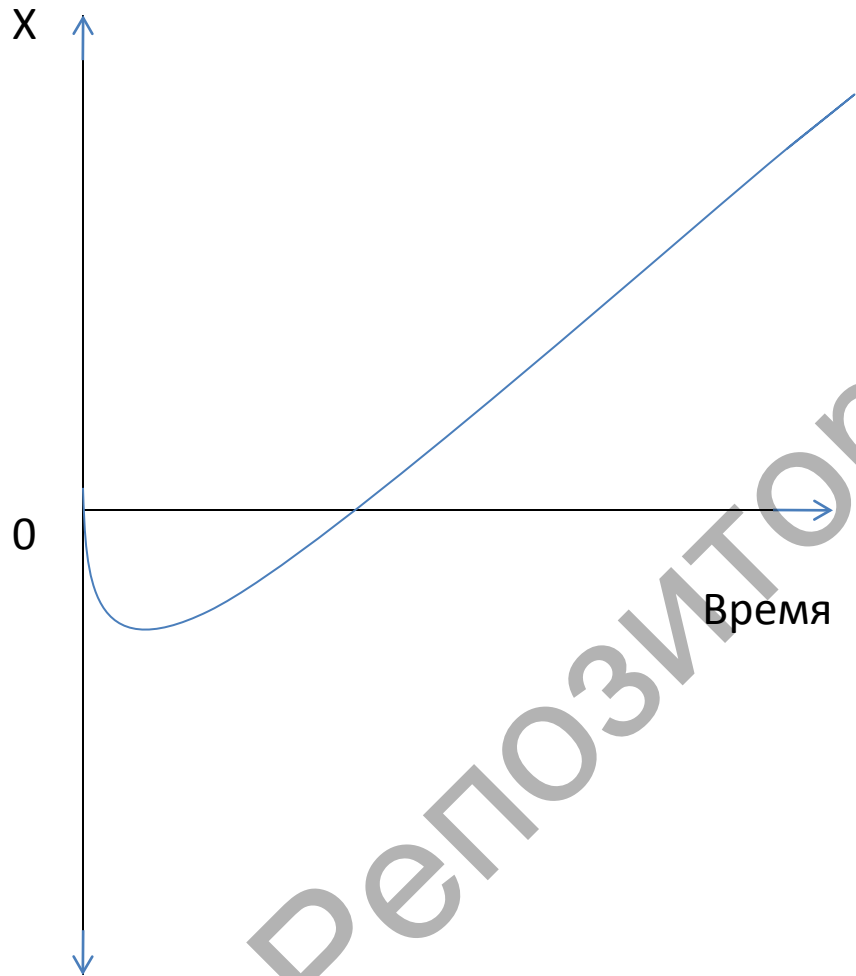
К валютным операциям относятся операции связанные с:

- переходом права собственности на валютные ценности;
- использованием в качестве средства платежа валюты, а также рубля при осуществлении внешнеэкономической деятельности;
- ввозом и пересылкой в Республику Беларусь и вывозом и пересылкой из неё за границу валютных ценностей;
- осуществлением международных денежных переводов.

Воздействие девальвации на чистый экспорт

- девальвация, уменьшая реальный объём импорта, приводит к росту чистого экспорта и падению спроса на иностранную валюту;
- девальвация увеличивает реальный объём экспорта, что также способствует увеличению чистого экспорта и росту предложения иностранной валюты;
- после девальвации любому данному количеству экспорта соответствует меньшая величина валютных поступлений. Это обстоятельство снижает чистый экспорт и сокращает предложение иностранной валюты.

«J-кривая»



Сальдо баланса товаров и услуг, как правило, ухудшается в течение нескольких месяцев после девальвации, и лишь затем проявляется обратная тенденция.

«J-кривая»

Запоздалая реакция объясняется:

1. Импортёры не сразу узнают об изменении цен.
2. Фирмам необходимо время для поиска новых поставщиков более дешёвой импортной продукции. Переход на более дешёвое сырьё нередко требует замены старого оборудования более современным. Фирма может быть явным или неявным контрактом "привязана" к старому поставщику.

«J-кривая»

3. Сроки поставки новой импортной продукции могут оказаться значительными (недели и даже месяцы).
4. С изменением валютного курса изменяются издержки производства продукции в данной стране. Период адаптации производства к условиям другой страны также потребует определённого времени.

Мировая валютная система

Основные цели МВС:

- обеспечение эффективного международного разделения труда;
- максимизация общего объёма мирового производства и занятости;
- оптимизация уровня благосостояния стран и населения.

Система золотого стандарта

- **Система «золотого стандарта»** сформировалась в XIX в. Каждая валюта имела золотое содержание (основа паритета валют). Валюты конвертировались в золото как в стране, так и за рубежом. Международные расчёты осуществлялись по фиксированному в золото курсу. Золото выполняло все функции денег, бумажные деньги были его представителем. Поддерживалось жёсткое соотношение между национальным золотым запасом и внутренним предложением денег. Государство было обязано продавать и покупать свою валюту по первому требованию, состоянию сальдо платёжного баланса.

Система золотого стандарта

Однако:

- для функционирования системы «золотого стандарта» требовалось значительное количество золота, а темпы экономического роста превышали темпы его добычи;
- фиксированный курс национальных валют делал невозможной самостоятельную денежно-кредитную политику.

Всё это привело к тому, что в период 1914—1944 гг. золотой стандарт стал рушиться.

Бреттон-Вудская МВС

Юридически оформлена в 1944 году в г. Бреттон-Вудс (США). В её основу положен золотой стандарт. Доллар выступал в качестве полноценного заменителя золота. Страны могли хранить свои резервы в золоте и долларах, а ФРС была обязана по первому требованию иностранных центральных банков конвертировать доллары в золото. Курсы всех валют были фиксированы по отношению к доллару США, а доллар должен был сохранять свою неизменную цену в 35 долл. за тройскую унцию (31,1 г.). Таким образом, вводился золото-девизный стандарт, основанный на золоте и резервной валюте (девизе) — долларе США.

Бреттон-Вудская МВС

За долларом США сохранилась функция окончательных денежных расчётов между странами, он вместе с золотом признавался мерой стоимости валют разных стран и международным кредитным средством платежа. Курсовое соотношение валют и их конвертируемость стали осуществляться на основе фиксированных паритетов, выраженных в долларе, т. е. через кросс-курсы. Каждой стране предоставлялось право девальвировать или ревальвировать курс своей валюты в пределах 1% отклонения от паритетов.

Бреттон-Вудская МВС

Система существовала до 1971 г. США в одностороннем порядке отказались от неё. Проблемой являлось то, что доллар должен был участвовать в механизме автоматических регуляторов. Но эмиссия долларов порождает проблему доверия к нему. С другой стороны, при фиксации курса национальных валют к доллару страны не могут проводить самостоятельную денежно-кредитную политику, в отличие от страны-эмитента доллара, поскольку любое изменение предложения денег вело бы к изменению валютного курса, осуществлению валютной интервенции.

Бреттон-Вудская МВС

С целью укрепления доверия и устранения асимметричного положения различных стран в международной валютной системе в 1969 г. была принята поправка к Уставу МВФ, позволяющая ему осуществлять эмиссию нового актива в виде **специальных прав заимствования (СДР)**. Количество нового актива тесно увязывалось с потребностями в международных резервах, и он был независим от макроэкономической политики какой-либо страны.

Ямайская МВС

Юридически оформлена в 1976 г.
на заседании МВФ в Кингстоне (Ямайка).
При этой системе:

- упразднялась функция золота в качестве меры стоимости и валютного курса (демонетизация золота). Оно используется как официальные валютные резервы;
- монетарное золото (золотой запас страны) может способствовать обеспечению стабильности своей валюты путем продаже его по рыночной цене на свободных рынках;

Ямайская МВС

- появляется несколько ключевых валют и формируется многовалютный стандарт;
- вводится плавающий валютный курс, определяемый покупательной способностью валют на внутренних рынках (ППСВ) и соотношением спроса и предложения валюты на международном рынке.
- Страна может выбирать любой режим валютного курса.

Ямайская МВС

- были введены коллективные деньги — СДР как главное средство мировой ликвидности, усилена роль МВФ как регулятора валютно-финансовых отношений;
- государствам предписывалось проводить макроэкономическую политику, обеспечивающую стабильность цен и рост экономики, воздерживаться от манипулирования валютными курсами с целью получения нечестных конкурентных преимуществ.

В настоящее время назрела необходимость:

- образования нескольких мировых валютных полюсов при полном отказе от моновалютной схемы валютных систем;
- отхода от свободного, неограниченного плавления национальных валют и усиления взаимного воздействия на валютные курсы, вплоть до совместных валютных интервенций для поддержания допустимых колебаний;

В настоящее время назрела необходимость:

- переноса центра тяжести в область межгосударственного валютно-финансового регулирования с чисто денежно-кредитных рычагов на макроэкономические меры координации экономической политики разных стран;
- либерализации валютных отношений, обеспечения тотальной конвертируемости валют.

Международный валютный фонд

Учреждён в 1944 г. входит в систему организаций ООН. Сегодня 186 стран-членов. Цель:

- содействие международному валютному сотрудничеству, стабильности валютных курсов, сбалансированному росту мировой торговли;
- устранение валютных ограничений;
- оказание помощи в создании многосторонней системы платежей;
- устранения проблем платёжных балансов стран-членов.

МВФ

Функции:

- кратко- и среднесрочное кредитование официальных органов стран при валютных ограничениях и дефицитах ПБ;
- консультирование по валютным проблемам;
- регулирование валютно-кредитных отношений между странами-членами;
- наблюдение за состоянием международной валютной системы и ДКП стран-членов.

Список использованных источников

1. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике : учебное пособие. Барановичи : БарГУ, 2005. Гл.10.
2. Киреев А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М. : ЮНИТИ 2005. Т. 2. Гл. 1—3.
3. Колесов В. П. Международная экономика. М., 2004. Гл. 9—11.
4. Международная экономика : практикум / под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. Минск : БГЭУ, 2011. Гл. 8.
5. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : ДИС, 2004. Гл. 7—8.
6. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 9.

Список рекомендуемых источников

1. *Бычинская, В. Д.* Курс лекций по макроэкономике : учеб. пособие / В. Д. Бычинская. — Барановичи : БарГУ, 2005. — Гл. 10.
2. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ, 2005. — Т. 2, гл. 1—3.
3. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 9-11.
4. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
5. *Международная экономика: практикум* / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожигиной, Ю. В. Чайковской. — Минск : БГЭУ, 2011. — Гл. 8.
6. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 7-8.
7. *Мировая экономика : учеб. пособие* / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — Гл. 16.
8. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — Гл. 9.
9. *Черченко, Н. В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — 162 с.

*УО «Барановичский
государственный университет»*

**Дисциплина «Международная
экономика»**

***Тема 9. Макроэкономическая политика
в открытой экономике***

*Автор: старший преподаватель кафедры
экономической теории В. Д. Бычинская*

Вопросы:

**1. Основные взаимосвязи
в открытой экономике.**

**2. Модели внутреннего
и внешнего равновесия.**

Вопрос 1. Основные взаимосвязи в открытой экономике

Основное тождество национальных счетов:

В закрытой экономике стоимость произведенных товаров и услуг равна сумме внутренних расходов, включающих потребление (C), инвестиции и государственные расходы (G).

В открытой экономике C, I и G представляют собой расходы на все товары и услуги, в том числе расходы на товары и услуги, произведённые в других странах.

Также существует дополнительный источник совокупного спроса на продукцию, произведённую в данной стране — экспорт (EX). Его следует включить в сумму совокупных расходов на отечественные товары и услуги. Таким образом, мы получим:

$$Y = C + I + G + (EX - IM) \quad (1.1),$$

где $(EX - IM) = NX$ — чистый экспорт.

Тождество (1.1) утверждает: доход равен внутренним расходам на все товары и услуги ($C + I + G$) плюс чистый экспорт (NX).

Если Y представляет собой валовой внутренний продукт, ВВП (GDP), т. е. конечную стоимость товаров и услуг, созданных факторами, внутренними для экономики, независимо от того, кто ими владеет, тогда NX включает товары и нефакторные услуги.

Если Y представляет собой валовой национальный продукт, ВНП (GNP), т. е. конечную стоимость товаров и услуг, созданных резидентами данной страны, тогда NX включает товары, нефакторные услуги и чистые факторные доходы из-за рубежа (YF).

$$GNP = Y = C + I + G + (EX - IM + YF) \quad (1.2)$$

Если к обеим частям тождества (1.2) прибавить чистые трансферты из-за рубежа (TRF), мы получим валовой национальный располагаемый доход (GNDI) который представляет собой общий доход резидентов, идущий на потребление и накопление.

$$\text{GNDI} = C + I + G + (\text{EX} - \text{IM} + \text{YF} + \text{TRF}), \quad (1.3)$$

где $(\text{EX} - \text{IM} + \text{YF} + \text{TRF})$ соответствует балансу текущих операций в счетах платежного баланса.

Две точки зрения на внешнее равновесие

Основное тождество национальных счетов:

$$Y - (C + I + G) = \text{NX} \quad (1.4)$$

В этом случае NX представляет собой разницу между доходом и совокупными расходами резидентов, включая государство. Положительный NX — доход превышает совокупные расходы.

Если мы вычтем и прибавим чистые налоги T (налоги за вычетом трансфертов) в правой стороне тождества (1.3), мы получим:

$$GNDI = C + I + G + T - T + (EX - IM + YF + TRF)$$

Используя определение частных сбережений $S = GNDI - C - T$, определение излишка госбюджета $BS = T - G$ и счёта текущих операций $NX = X - M + YF + TRF$, мы придём к следующему тождеству:

$$NX = (S_n - I) + (T - G) \quad (1.5)$$

Данное уравнение констатирует прямую связь между состоянием государственного бюджета и внешним равновесием.

Рост бюджетного дефицита, если он не сопровождается увеличением частных сбережений или снижением инвестиций, неизбежно приведёт к ухудшению баланса текущих операций.

Для того, чтобы сальдо баланса текущих операций было положительным, необходимо либо превышение сбережений над инвестициями в частном секторе, либо превышение чистых налогов над расходами в государственном секторе.

Если с помощью мер макроэкономической политики удастся прямо или косвенно добиться хотя бы одной из этих целей, произойдёт улучшение баланса текущих операций.

1.2 Счета платёжного баланса

Платёжный баланс — это статистический отчёт о всех экономических сделках между ее резидентами и внешним миром.

Платёжный баланс включает счёт текущих операций (NX), счёт движения капитала (КА) и изменение официальных резервных активов (ДР).

Сумму NX и КА обычно называют балансом официальных расчётов (ВР), где $ВР = NX + КА$

Когда баланс официальных расчётов отражает чистую покупку иностранных товаров, услуг и активов, органы Валютного регулирования должны финансировать дисбаланс путём использования резервов иностранной валюты: $NX + КА = ДР$ (2.1)

Баланс текущих операций (NX) является важнейшим показателем состояния платёжного баланса в целом, поскольку он определяет масштабы и направления внешнего заимствования.

В случае превышения импорта над экспортом, отрицательный баланс текущих операций должен быть покрыт за счёт займов на внешних рынках, равных по величине дефициту баланса текущих операций.

Платёжный баланс, включающий официальные резервные активы, в сумме составляет ноль.

Разность между ДР и ДКА характеризует величину изменения чистых зарубежных активов страны (DNFA). DNFA — это чистое увеличение ликвидных требований страны к внешнему миру.

NX показывает, насколько в целом увеличиваются чистые внешние активы страны. Если совокупные расходы страны меньше дохода и NX положителен, увеличиваются её ликвидные требования к внешнему миру. Положительное сальдо счёта текущих операций означает чистое увеличение иностранных валютных резервов и отток капитала из страны.

Если совокупные расходы страны превышают доход и NX отрицателен, увеличиваются ликвидные требования иностранцев к данной стране. Отрицательное сальдо баланса текущих операций означает уменьшение иностранных валютных резервов и приток капитала в страну.

Если NX положителен, и страна предоставляет кредиты на международных финансовых рынках, то её благосостояние растёт, поскольку иностранцы каждую единицу экспорта данной страны, неоплаченную собственным импортом сегодня, впоследствии оплатят большей суммой, возросшей на величину процентов, выплаченных за предоставленные кредиты.

Если NX отрицателен, и страна заимствует на международных финансовых рынках, то её благосостояние падает, поскольку она импортирует сегодняшнее потребление в счёт экспорта будущего потребления.

1.3 Счета денежной системы

Изменения в чистых официальных валютных резервах органов кредитно-денежного регулирования — Центрального банка (ЦБ) — связаны с предложением денег. В активах балансового отчёта ЦБ отражается величина внутреннего кредита и официальных валютных резервов, в пассивах — величина денежной базы:

Из балансового отчёта ЦБ следует:

$$AR + ДДС = ДМВ,$$

где AR — изменение в чистых официальных валютных резервах ЦБ;

$ДДС$ — изменение во внутреннем кредите правительству и коммерческим банкам;

$ДМВ$ — изменение в денежной базе, или в деньгах повышенной мощности.

Когда страна имеет дефицит BP , растёт спрос на иностранную валюту и официальные валютные резервы уменьшаются, поскольку ЦБ должен покупать собственную валюту в обмен на иностранную.

Если официальные валютные резервы уменьшаются на величину DR в результате того, что **страна испытывает дефицит BP и внутренний кредит (DC)** не меняется, тогда денежная база (MB) уменьшается на такую же величину.

Денежная база через денежный мультипликатор связана с предложением денег (предложение денег равно произведению денежной базы и денежного мультипликатора). Если ЦБ не предпринимает никаких шагов в ответ на уменьшение официальных валютных резервов, то денежная база, а следовательно и предложение денег, уменьшаются.

Существует способ избежать автоматического уменьшения МВ. ЦБ может устранить, или "стерилизовать", несбалансированность внешних расчётов таким образом, что она не окажет воздействие на предложение денег.

Это означает, что в стране, имеющей дефицит платёжного баланса, ЦБ будет расходовать официальные валютные резервы, что уменьшит МВ, но одновременно будет увеличивать ДС, проводя расширительную денежную политику через операции на открытом рынке, снижение ставки дисконта или понижение нормы резервного покрытия для того, чтобы масса денег осталась на первоначальном уровне или уменьшилась на запланированную величину.

Политика стерилизации преобладает в странах, осуществляющих кредитно-денежную политику, направленную на поддержание неизменной процентной ставки или неизменного объёма денежной массы.

Вопрос 2. Модели внутреннего и внешнего равновесия

Следующий шаг анализа — построение краткосрочных моделей — диаграммы Т.Свона и модели Р. Манделла.

С помощью этих моделей можно понять, каким образом при активном вмешательстве государства экономика может одновременно достичь внутреннего и внешнего равновесия при системе фиксированного валютного курса.

Диаграмма Т. Свона

Правительство, желая восстановить внешнее равновесие, т. е. устранить дефицит баланса текущих операций, имеет в своем активе два инструмента.

Во-первых, меры бюджетно-налоговой политики, направленные на сокращение расходов в экономике, а следовательно, на снижение выпуска и рост чистого экспорта.

Во-вторых, меры, способствующие "переключению" расходов с импортных товаров и услуг на отечественные товары и услуги.

Эти же инструменты макроэкономической политики могут использоваться для восстановления внутреннего равновесия.

Модель внутреннего и внешнего равновесия используется, чтобы показать наиболее эффективные пути достижения обеих целей. Представленная модель разработана для малой открытой экономики, уровень процентной ставки в которой, определяется уровнем мировой процентной ставки i' .

Известно, что, при прочих равных условиях, увеличение государственных расходов (G) или снижение налогов (T) приводит к росту дохода (Y), но одновременно увеличивает импорт (IM), а обесценение национальной валюты (увеличение показателя реального валютного курса RER) улучшает NX и увеличивает Y . Предполагая, что $i = i'$, Y (доход внешнего мира) — заданная величина, уровни цен P, P^* — постоянны, мы имеем два уравнения, описывающие внутреннее ($1B$) и внешнее равновесие (EB):

$$1B: Y = C(Y - T) + I(i') + G + NX(RER, Y, Y)$$

$$EB: NX = EX(RER, Y) - IM(RER, Y)$$

Вопрос однако заключается в том, который из официальных органов — ЦБ (ответственный за поддержание валютного курса) Или Министерство финансов (контролирующее величину G) — должен отвечать за достижение внутреннего равновесия, а который — за достижение внешнего равновесия. Этот вопрос известен как "проблема распределения ролей".

" Распределение ролей" должно основываться на относительном наклоне кривых $1B$ и EB .

Одно из возможных правил заключается в следующем: ЦБ вменяется в обязанность воздействовать на валютный курс с целью достижения внешнего равновесия, а Министерству финансов — на уровень государственных расходов с целью достижения внутреннего равновесия.

Это правило "работает" тогда, когда объём выпуска относительно чувствителен к G и кривая $1B$ — более крутая, чем кривая EB .

Другое правило "распределения ролей" заключается в том, что ЦБ воздействует на валютный курс с целью достижения внутреннего равновесия, а Министерство финансов — с целью достижения внешнего равновесия. Это правило "работает" в том случае, когда объём выпуска относительно нечувствителен к G и кривая $1B$ пологая, т. е. тогда, когда высока степень открытости экономики и рост G не приводит к значительному увеличению выпуска, поскольку при высокой предельной склонности к импортированию значительно падает чистый экспорт.

Таким образом, диаграмма Свона показывает, как можно достичь внутреннего и внешнего равновесия при системе фиксированного валютного курса, если одним из инструментов макроэкономического регулирования является валютный курс. При этом предполагается, что экономика функционирует в условиях ограниченной мобильности капитала (при наличии валютного контроля, контроля за движением капитала, ограничений на конвертируемость валюты).

2.2 Модель Р. Манделла

Одновременное достижение экономикой внутреннего равновесия (совокупного выпуска на уровне "полной занятости") и внешнего равновесия (равенства баланса официальных расчётов нулю) при фиксированном валютном курсе в условиях международной мобильности капитала может быть описано с помощью модели Р. Манделла.

В качестве независимых инструментов экономической политики используется уровень государственных расходов (G), как инструмент бюджетно-налоговой политики, и уровень процентной ставки (i), как инструмент кредитно-денежной политики.

В модели Манделла "распределение ролей" определяется по правилу сравнительного преимущества: достижение конкретной цели поручается тому регулирующему органу, инструменты экономической политики которого имеют относительно большее воздействие на данную цель.

Кредитно-денежная политика при фиксированном валютном курсе имеет сравнительное преимущество в достижении внешнего равновесия, поскольку изменение / влияет на платёжный баланс по двум каналам.

В связи с этим реакция платёжного баланса на изменение ставки процента будет выше, чем реакция совокупного выпуска.

Таким образом, согласно "правилу распределения ролей" Манделла ЦБ несет ответственность за восстановление внешнего равновесия, а Министерству финансов поручается восстановление внутреннего равновесия.

2.3 Факторы, осложняющие проведение экономической политики

Решение проблемы достижения внутреннего и внешнего равновесия с помощью мер макроэкономической политики осложняется рядом объективных и субъективных моментов.

Во-первых, совместные действия ЦБ и Министерства финансов, направленные на достижение макроэкономического равновесия, затрудняются наличием временных лагов, продолжительность которых различна для кредитно-денежной, бюджетно-налоговой и валютной политики.

Так, для бюджетно-налоговой политики характерны продолжительные внутренние лаги (период времени с момента экономического потрясения до момента принятия ответных мер экономической политики), в связи с тем, что меры фискальной политики подлежат длительному обсуждению в парламенте. В то же время экономические агенты достаточно быстро реагируют на уже принятые меры в отношении государственных расходов и налогов.

Для кредитно-денежной и валютной политики, напротив, характерны продолжительные внешние лаги (период времени между моментом принятия ответных мер экономической политики и моментом появления их результатов). Ответная реакция инвесторов на изменение ставки процента может быть не только замедленной, но и не всегда предсказуемой. Скорость изменений в поведении потребителей и производителей под влиянием номинального обесценения или удорожания валюты также может быть различной в зависимости от эластичности спроса на импорт.

Такое "запаздывание" результатов мер экономической политики может привести к неустойчивым колебаниям и непредвиденным последствиям.

Во-вторых, успешное решение "проблемы распределения ролей" зависит от правильного определения местоположения точки, в которой находится экономика в конкретный момент, и относительного наклона кривых внутреннего и внешнего равновесия.

В-третьих, достаточно сложно спрогнозировать и возможные изменения в спросе на деньги, в поведении инвесторов и потребителей, в спросе со стороны внешнего мира на товары и услуги, производимые данной страной.

В-четвёртых, эффективность и целесообразность использования тех или иных мер макроэкономической политики, направленных на достижение равновесия в экономической системе, зависит от таких субъективных моментов, как степень доверия к правительству, ожиданий экономических агентов относительно будущих шагов правительства, от их оценки сложившейся экономической ситуации.

В-пятых, достижение макроэкономического равновесия в конкретной ситуации не всегда может достоверно описываться с помощью модели.

Наконец, необходимо ещё раз подчеркнуть, что описанные в данной главе модели — это краткосрочные модели, в которых макроэкономическое равновесие достигается с помощью регулирования совокупного спроса.

В долгосрочной перспективе экономика слабо реагирует на изменение уровня государственных расходов, налогов, объёмов денежной массы, величины номинального валютного курса.

В этом случае уровень совокупного выпуска в стране зависит от развития технологии, повышения уровня квалификации рабочей силы, роста конкурентоспособности на мировых рынках.

Список использованных источников

1. Агапова Т. Д. Макроэкономика : учебник. / под общ. ред. А. В. Сидоровича. 2-е изд. М. : ДИС, 1997. Гл. 17.
2. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике : учебное пособие. Барановичи : БарГУ, 2005. Гл.12. С. 150—164.
3. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред А. В. Сидоровича. М. : ДИС, 2004. Гл. 9—10.
4. Михайлушкин А. И. Международная экономика: теория и практика : учебник для вузов. М. : Питер, 2008. Гл. 12.

Список рекомендуемых источников

1. *Агапова, Т. Д.* Макроэкономика : учеб. / Т. Д. Агапова, С. Ф. Серегина ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — 2-е изд. — М. : ДИС, 1997. — Гл. 17.
2. *Бычинская, В. Д.* Курс лекций по макроэкономике: учеб. пособие / В. Д. Бычинская. — Барановичи : БарГУ, 2005. — Гл.12. — С. 150—164.
3. *Киреев, А.* Международная экономика : учеб. : в 2 т. / А. Киреев. — М. : ЮНИТИ, 2005. — Т. 2, гл. 6-7.
4. *Колесов, В. П.* Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М., 2004. — Гл. 12—14.
5. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М., 2003.
6. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие. / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — Гл. 9-10.
7. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб. для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — Гл. 12.

ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 1

ТЕМА: «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА: СТРУКТУРА И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ»

Доклады и выступления

1. Международная экономика: понятие, структура, субъекты и объекты мировой экономики.
2. Этапы развития мирового хозяйства.
3. Группы стран в мировой экономике.
4. Международное разделение труда: сущность, показатели участия страны в МРТ.
5. Формы МРТ: международная специализация производства и международное производственное кооперирование.
6. Открытая экономика: сущность, показатели, факторы.
7. Глобализация мировой экономики: сущность, признаки, факторы, последствия и противоречия.

Рекомендуемый список источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 1; 2], [5, гл. 1—5], [7, гл. 1; 2], [8, с. 4—36], [9, с. 4—39].
Дополнительная литература: [2, Р. 1, гл. 1; 2. Р. 2, гл. 1], [4, Р. 1, т. 1—6], [5, гл. 1].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Какие существуют классификации стран мира?
2. Какие факторы влияют на соотношение сил в мировой экономике?
3. Какие макроэкономические показатели используют для международного сопоставления?
4. Существует ли связь между уровнем экономического развития страны и её участием в мировом хозяйстве? По каким показателям оценивают уровень экономического развития страны для международного сопоставления?
5. Каковы особенности международного рынка?
6. В чём различие между товарами, вовлечёнными и не вовлечёнными в мировую торговлю?
7. Объясните выражение: «деление товаров на торгуемые и неторгуемые является условным для конкретного момента».
8. Каковы основные факторы мировой экономики, как они классифицируются по происхождению и степени специализации?
9. Что понимают под мировым хозяйством? В чём его особенности?
10. Какие этапы прошло мировое хозяйство в своём развитии и в чём особенности современного этапа?
11. Кто является субъектом мирового хозяйства?
12. Что понимают под международными экономическими отношениями (МЭО), какова их структура, принципы, характер и тенденции развития?
13. В чём отличие МЭО от других экономических отношений? Какие факторы способствуют развитию МЭО?
14. Что понимают под «открытой экономикой»? Какие показатели характеризуют степень открытости экономики?
15. Что понимают под международным разделением труда? В каких формах оно существует?
16. По каким показателям судят о степени участия страны в международном разделении труда?
17. Всегда ли желательно и экономически эффективно членство в мировом хозяйстве?
18. Всегда ли открытость экономики является благом для неё?

Практические задания

1. Изучите статистическую информацию о внешнеторговой деятельности Республики Беларусь, экспортируемой и импортируемой ею продукции последние 3 года.
2. Определите показатели, характеризующие степень открытости экономики и развития внешнеторговой деятельности последние 2 года:
 - а) экспортную, импортную и внешнеторговую квоту;
 - б) коэффициенты опережения темпами развития экспорта, импорта, внешней торговли темпов роста ВВП;
 - в) сравнение объёма экспорта, импорта, внешней торговли на душу населения и ВВП на душу населения;
 - г) коэффициенты опережения темпов развития экспорта, импорта, внешней торговли на душу населения темпов роста ВВП на душу населения.
3. Изучите внешнеторговых партнёров Республики Беларусь и динамику торговли с ними:
 - а) динамику экспортируемой продукции, в том числе по уровню её наукоёмкости, в СНГ и вне СНГ;
 - б) динамику импортируемой продукции, в том числе по уровню её наукоёмкости, в СНГ и вне СНГ.
4. Определите международно-специализируемые отрасли для Республики Беларусь:
 - а) долю экспорта отрасли в совокупном экспорте из Республики Беларусь;
 - б) коэффициент экспортной специализации Республики Беларусь.

Задачи и упражнения

1. Используя данные Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) по Республике Беларусь и мировой экономике (таблица), рассчитайте все возможные показатели её открытости:

Показатель	Беларусь		Мировая экономика	
	2006 г.	2008 г.	2006 г.	2008 г.
Экспорт, млрд дол. США	19,734	32,902	4 541,140	16 026,500
Импорт, млрд дол. США	22,351	39,483	12 388,299	16 340,376
ВВП, млрд дол. США	36,962	59,619	48 786,093	60 443,638
Население, тыс. чел	9 770,0	9 679,0	6 591 548,0	6 750 062,0

Ответы: экспортная квота (доля экспорта в ВВП) в 2006 г. 53,4%, в 2008 — 55,2%; импортная квота (доля импорта в ВВП) в 2006 г. 60,5%, в 2008 г. — 66,2%; внешнеторговая квота (совокупная доля экспорта и импорта в ВВП) в 2006 г. 105,3%, в 2008 — 121,4%; экспорт на душу населения 2,02 и 3,4 млн дол. по годам соответственно; импорт на душу населения — 2,29 и 4,08 млн дол.; коэффициент опережения темпами роста экспорта (1,67) темпов роста ВВП (1,61) равен 1,04; коэффициент опережения темпами роста импорта (1,77) темпов роста ВВП равен 1,1; коэффициент опережения темпами роста внешней торговли (1,72) темпов роста ВВП равен 1,07; коэффициент опережения темпами роста экспорта (импорта) темпов роста населения (0,99) 1,63 (импорта 1,79);

2. Используя данные таблицы, охарактеризуйте отраслевую и секторальную структуру международной экономики. ВВП = 60 444 млрд дол. США

Отрасли международной экономики, млрд дол. США

Сельское хозяйство	Промышленность		Сфера услуг
	в целом	обрабатывающая	
2 418	18 194	10 940	39 832

Секторы международной экономики, млрд дол. США

Потребление		Инвестиции	Экспорт	Импорт
Государство	Домохозяйство			
10 457	35 541	14 083	19 705	10 457

Ответы: доля промышленности в ВВП составляет 30,1%, сферы услуг — 65,9%, сельского хозяйства — 4%, обрабатывающей промышленности в ВВП 18,1%, обрабатывающей промышленности в промышленности — 60,1%. В секторальной структуре преобладают расходы домохозяйств, наименьшая доля расходов относится к государству.

3. Используя данные таблицы, определите, к какой группе по степени открытости экономики относятся названные страны: с открытой экономикой, относительно открытой экономикой, наиболее открытой экономикой, млрд дол. США

Показатель	США	Чехия	Россия	Бурунди	Франция	Гамбия	Тунис
ВВП	14 558,1	215,2	1 670,4	1,2	2 822,5	0,8	40,3
Экспорт	1 301,1	145,7	471,8	0,057	602,9	0,014	19,3

Определим величину экспортной квоты для каждой страны, результаты сведём в таблицу.

Показатель	США	Чехия	Россия	Бурунди	Франция	Гамбия	Тунис
Экспортная квота	9	68	28	5	21	2	48

Ответы: к странам с относительно закрытой экономикой относят те, у кого экспортная квота менее 10%, т. е. Гамбия, Бурунди, США. К странам с относительно открытой экономикой (10—34%) относятся Франция, Россия. Наиболее открытая экономика (более 34% в Тунисе и Чехии).

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 2

ТЕМА: «ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

1. Теория абсолютного и сравнительного преимущества. Теория Хекшера—Олина и парадокс Леонтьева.
2. Современные теории международной торговли.
3. Спрос и предложение на мировом рынке, равновесный уровень цен.
4. Выигрыш от внешней торговли.
5. Международная торговля и распределение доходов.
6. Международная торговля товарами.
7. Международная торговля услугами.
8. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности.

Доклады

1. Современный мировой рынок (товаров, услуг капиталов, рабочей силы). Конъюнктура мирового рынка. Стандартная модель международной торговли (в условиях частичного и общего равновесия).
2. Экспортоориентированный и импортозамещающий рост. Гипотеза преобладающего спроса Линдера.
3. Международная мировая торговля товарами: особенности, структура, динамика и тенденции развития. Влияние мировой торговли на экономическое развитие стран.
4. Международная торговля услугами: сущность, виды классификация услуг. Особенности функционирования международного рынка услуг и его регулирование.
5. Внешняя торговля Республики Беларусь и тенденции её развития.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 3—5, 8], [2, гл. 1—3], [4, гл. 1; 2], [5, гл. 5; 17], [7, гл. 2; 3], [9, с. 73—106].
Дополнительная литература: [2, Р. 1, гл. 1; 2. Р. 2, гл. 1], [4, Р. 2, т. 1—3].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Кем были заложены основы теории мировой торговли?
2. Чем порождаются абсолютные преимущества?
3. Чем определяется направление внешнеторговых потоков?
4. В чём заключается выгода от внешней торговли, и чем она обусловлена?
5. Почему в реальной жизни нет полной специализации страны на производстве товара, по которому она имеет сравнительное преимущество?
6. Как появился «парадокс Леонтьева» и подтвердил ли он теорему Хекшера—Олина?
7. Кто автор и в чём суть теории жизненного цикла продукта? Что определяет конкурентные преимущества производства продукта в стадии внедрения, роста, зрелости, упадка?
8. Все ли товары вписываются в теорию жизненного цикла продукта?
9. Кто автор теории эффекта масштаба? В чём суть данной теории?
10. Какие факторы называет определяющими в конкурентных преимуществах М. Портер?
11. Как устанавливаются мировые цены и объём торговли?
12. Как в целом изменяется благосостояние в стране-экспортёре и стране-импортёре?
13. Что определяет распределение выигрыша между торгующими странами?
14. Верно ли утверждение, что в результате внешней торговли страна может потреблять больше, чем производить?
15. Почему не всегда правомерно делать выводы об изменении благосостояния страны только на основании изменения индекса условий торговли?

16. В чём суть проблемы разоряющего роста, когда и кем она была проанализирована?
17. В чём суть теоремы Столпера—Самуэльсона?
18. Какова взаимосвязь между изменением предложения факторов и распределением доходов? В чём суть теоремы Рыбчинского?
19. В чём отличие услуги как объекта торговли? По каким показателям характеризуется торговля услугами?
20. Охарактеризуйте сегменты рынка технологий и этапы жизненного цикла технологий.
21. Как осуществляется передача технологий и объектов интеллектуальной собственности?

Практические задания

1. Рассчитать условия торговли для Беларуси по 3-м (выбранным произвольно) группам товаров.
2. Покажите на графике выигрыш потребителей и производителей в торгующих странах.

Задачи и упражнения

1. Предположим, что страны Арика и Бритика производят только два товара — сахар и сталь, уровень затрат на их производство характеризуется данными, приведёнными в таблице, а предельные издержки замещения остаются неизменными при любых объёмах производства.

Страны	Затраты на выпуск 1 т. стали	Затраты на выпуск 1 т. сахара
Арика	150	100
Бритика	120	120

Какие товары будут экспортировать и импортировать эти страны в условиях свободной торговли, и в каких пределах установятся мировые цены?

Решение:

Определим относительные цены на производство стали и сахара в обеих странах.

В стране А 1 т стали составит $(100/150)$ 0,67 т сахара, а 1 т сахара $(150/100)$ — 1,5 т стали. В стране В 1 т стали по затратам эквивалентна производству $(100/100)$ 1 т сахара. Таким образом, производство стали относительно дешевле в стране А, она будет специализироваться на её производстве и экспортировать её, а производство сахара дешевле в стране В, которая будет его экспортировать.

Взаимная торговля выгодна, когда мировая цена 1 т стали установится более 0,67, но менее 1,0 т сахара, а 1 т сахара — более 1 т, но меньше 1,5 стали.

2. В таблице представлены производственные возможности стран N и M.

Страна N	Производственные возможности					
Товар А	40	32	24	16	8	0
Товар В	0	8	16	24	32	40
Страна М	Производственные возможности					
Товар А	20	16	12	8	4	0
Товар В	0	6	12	18	24	30

а) следует ли странам при данных условиях развивать специализацию и торговлю друг с другом? Если да, то какой должна быть специализация?

б) найдите общий прирост производства в результате специализации при условии, что до этого страна N производила и потребляла 24 товара А и 16 товаров В, а страна М — 12 товаров А и 12 товаров В.

Ответы: — страна N будет специализироваться на производстве товара А, страна М — товара В;
— общий прирост объём мирового производства товара А составит 4, товара В — 2.

3. Страна А имеет 1 200 единиц труда. Она производит два вида товаров — галстуки и зонтики. На производство зонтика затрачивается 3 единицы труда, на производство галстука — 2.

Страна В имеет 800 единиц труда. Для производства зонтика требуется 5 единиц труда, галстука — 1 единица.

а) Какова относительная цена зонтиков (выраженная в единицах галстуков) в обеих странах в отсутствие торговли между ними?

б) Каковы границы относительных цен в условиях торговли между странами?

Ответы:

а) в стране А относительные цены составят: 1 зонт = 1,5 галстука, 1 галстук = 0,67 зонта. В стране В относительные цены товаров составят 1 зонт = 5 галстуков, а 1 галстук = 0,2 зонта;

б) в условиях торговли между странами границы относительных цен установятся для зонтов более 1,5, но менее 5 галстука, для галстука более 0,2, но менее 0,67 зонта.

4. Функция спроса и предложения на товар Х в стране А имеет вид $D_A = 500 - 6P$.

$S_A = 2P + 380$.

Функция спроса и предложения в стране В представлены соответственно как

$D_B = 100 - 4P$ и $S_B = 16P - 20$. В условиях налаженной торговли между странами определите:

а) страну-импортёра и страну-экспортёра продукции;

б) уровень мировой цены на торгуемый товар (р), объём мировой торговли при установлении торговых отношений между странами;

в) как изменятся объёмы производства в стране-импортёре;

г) как изменятся объёмы производства в стране-экспортёре;

Ответы:

а) цена ниже в стране В и она станет экспортёром, если мировая цена будет находиться в пределах от 6 до 15;

б) мировая цена 8,57, объём мировой торговли 51,4;

в) объём производства в стране-импортёре сократился на 12,86;

г) в стране-экспортёре объём производства увеличился на 41,2.

5. На основании данных таблицы в соответствии с теоремой Хекшера—Олина определите, какая страна:

а) является относительно трудоизбыточной;

б) является относительно капиталоемкой;

Наделённость факторами производства	Страна	
	А	В
Трудовые ресурсы, млн чел.	12	30
Капитал, тыс. станков	48	60
Затраты на единицу ресурсов	Товар	
	Х	У
Трудовые ресурсы, чел.	3	8
Капитал, станков	1	4

Ответы:

а) страна В;

б) страна А.

6. Пусть страна А обладает сравнительным преимуществом в производстве зерна и результате установления свободных торговых отношений с другими странами начинает экспортировать зерно и импортировать сахар.

Факторы производства	Зерно	Сахар	Национальный доход
Труд	0,35	0,20	0,30
Земля	0,45	0,20	0,35
Капитал	0,20	0,60	0,35

- а) рассчитайте показатели экспортной специализации для каждого из трёх факторов;
б) если бы факторы совершенно не могли перемещаться между секторами, кто бы выиграл в результате расширения торговли? Кто бы проиграл?
в) если бы факторы обладали абсолютной мобильностью, кто бы выиграл и проиграл в этом случае?

Ответы:

- а) труд: 0,5; земля: 0,7; капитал: -1,1;
б) выигрывают владельцы факторов, занятых в экспортной отрасли (производство зерна), проигрывают владельцы факторов, занятых в отрасли, конкурирующей с импортом (производство сахара);
в) выигрывают владельцы факторов с высокой степенью экспортной специализации (землевладельцы и, в меньшей степени, рабочие), проигрывают владельцы фактора, интенсивно используемого в импортозамещающем производстве (владельцы капитала).

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 3

ТЕМА «НАЦИОНАЛЬНОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ»

1. Внешнеторговая политика: понятие, виды.
2. Таможенный тариф.
3. Квотирование, лицензирование.

Доклады и выступления

1. Теория таможенного тарифа. Таможенный тариф на импорт. Таможенный тариф на экспорт.
2. Оптимальная ставка импортного тарифа. Ситуация монополии и монополии на мировом рынке.
3. Фактический уровень защитного тарифа.
4. Количественные ограничения внешней торговли: квотирование и лицензирование.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 6], [2, гл. 4], [4, гл. 3], [5, с. 151—155], [7, гл. 4], [9, с. 73—106].
Дополнительная литература: [4, Р. 4, т. 1—4].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Почему международная торговля, приводящая к возрастанию благосостояния всех стран, нигде и никогда не развивалась без государственного вмешательства?
2. Какие инструменты использует государство для регулирования международной торговли?
3. Какие различают пошлины?
4. Каковы последствия введения тарифа на импортные товары для благосостояния потребителей, производителей?
5. Как изменяются внутренние цены на аналогичный импортному национальный продукт после введения таможенного тарифа?
6. Каков чистый выигрыш страны от введения таможенного тарифа на импорт?
7. В каких случаях фактический уровень таможенной защиты отличается от номинального тарифа?
8. Чему равен доход государства от таможенного тарифа на импорт, экспорт и как он соотносится с эластичностью спроса на такой товар?
9. Какими причинами объясняют чистые потери от тарифа?
10. В каком случае введение таможенного тарифа может принести стране чистый выигрыш? Выгоден ли оптимальный тариф для мирового хозяйства в целом?
11. В каком случае целесообразно введение таможенного тарифа на экспорт?
12. В каком случае экспортный тариф может быть оптимальным?
13. Каков чистый эффект от введения таможенных тарифов и назовите аргументы в их пользу.
14. Каково благосостояние страны в условиях свободной международной торговли и ваше отношение к такой внешнеторговой политике?
15. Как влияет импорт товаров и услуг на внутренние цены и может ли он стать причиной инфляции?
16. Как влияет таможенная политика на эффективность национальных производств?
17. Объясните, почему при наличии таможенного тарифа на импорт некоторые отрасли могут иметь отрицательный фактический уровень таможенной защиты?
18. Каково действие нетарифных барьеров?
19. Что понимают под квотированием?
20. Чему равны чистые потери от введения квоты?
21. В чём разница между введением тарифа и установлением квоты?
22. Почему государство часто предпочитает использовать именно квоты как средство ограничения импорта?
23. Каковы негативные эффекты от использования квот?

Практическое задание

Выясните уровень таможенной защиты импортируемых в страну товаров.

Задачи и упражнения

1. Тарифная защита во внешней торговле страны с «малой» экономикой: Спрос на товар описывается функцией $Q = 30 - 0,2P$, где P — цена единицы руб. / шт.; Q — величина спроса на товар (млн шт. / год). Предложение данного товара внутренними производителями описывается функцией $Q = -5 + 0,15P$, где Q — величина предложения товара (млн шт. / год). Импортер поставляет товар в страну (с «малой» экономикой) по среднемировой цене 50 р. / шт. Для защиты внутренних производителей и пополнения бюджета правительство вводит импортную пошлину в размере 10 р. / шт.

– определить экономический эффект от таможенной защиты для правительства, национального бизнеса, потребителей, страны в целом;

– определить величину импортной пошлины, обеспечивающей увеличение объёма производства данного товара национальным бизнесом в 2 раза.

Решение: Исходя из условия задачи, определим уровень цен на товар в закрытой экономике: $30 - 0,2P = -5 + 0,15P$, откуда $P = 100$ р. / шт. В открытой экономике мировая цена становится внутренней, 50 руб. / шт, а объём национального производства снизится до $-5 + 0,15 \times 50 = 2,5$ (млн шт. / год).

При таможенной пошлине в 10 р./шт. внутренняя цена поднимется выше мировой до 60 р. / шт. В результате если прежде, в экономике закрытой, объём производства товара составлял $-5 + 0,15 \times 100 = 10$ (млн шт. / год), то в условиях открытой экономики при мировой цене 50 р./шт. и импортной пошлине в 10 р./шт., объём национального производства составит $-5 + 0,15 \times 60 = 4$ (млн шт. / год). Таким образом, национальный бизнес от введения таможенной пошлины выиграет, и этот выигрыш составит: $(4 + 2,5) / 2 \times 10 = 32,5$ млн р. / год.

Объём спроса по мировой цене составил бы $30 - 0,2 \times 50 = 20$ (млн шт. / год), но импортная пошлина снизит объём спроса до $30 - 0,2 \times 60 = 18$ (млн шт. / год) и потребители потеряют $(20 + 18) / 2 \times 10 = 190$ млн р. / год.

По мировой цене объём импорта составил бы: объём спроса минус объём предложения $(30 - 0,2 \times 50) - (-5 + 0,15 \times 50) = 20 - 2,5 = 17,5$ (млн шт. / год). После введения импортной пошлины объём импорта снизится и составит лишь $(30 - 0,2 \times 60) - (-5 + 0,15 \times 60) = 18 - 4 = 14$ (млн шт. / год). Правительство от введения таможенных пошлин на импорт пополнит бюджет на сумму $14 \times 10 = 140$ млн р. / год.

Для страны в целом введение импортной пошлины принесёт отрицательный эффект, поскольку потери потребителей составили 190 млн р. / год., национальный бизнес и Правительство получили выигрыш 32,5 и 140 млн р. / год. соответственно. Общий результат составит: $-190 + 32,5 + 140 = -17,5$ млн р. / год.

Мировая цена снизила объём национального производства товара до 2,5 млн шт. / год. Чтобы увеличить его вдвое, до 5 млн шт. / год, внутренняя цена должна составить $5 = -5 + 0,15P$, откуда $P = 66,7$ р. / шт. Поскольку мировая цена составляет 50 р. / шт., импортная пошлина должна увеличиться до $66,7 - 50 = 16,7$ р. / шт.

1. В страну ввозится 100 т товара, таможенная стоимость которого декларируется в размере 500 евро за тонну. Ставка таможенной пошлины — 10%, или 60 евро за тонну. Валютный курс — 13 640 руб. за 1 евро. Определите сумму таможенной пошлины, отчисляемой в бюджет.

Ответ: 81 840 000 руб.

2. Холодильник стоит в стране В 795 у.е. Годовое производство — 166 тыс. шт., потребление — 250, импорт — 84 шт. Мировая цена — 600 у.е.

а) страна В вводит тариф на импорт холодильников — 30% . Будет ли теперь она импортировать холодильники?

б) после введения тарифа производство холодильников в стране увеличилось до 200 тыс. шт., потребление до 210, импорт до 10 тыс. Рассчитайте проигрыш потребителей, выигрыш производителей, доходы бюджета и чистое соращение благосостояния от введения тарифа.

в) сколько составят чистые потери экономики от введения вместо тарифа в размере 30% импортной квоты в размере 10 тыс. шт.?

Ответы:

а) будет импортировать;

б) проигрыш потребителей 41 400 000 у.е., выигрыш производителей 32 940 000 у.е., доходы бюджета 1 800 тыс. у.е. Чистое сокращение благосостояния в стране 6 660 тыс. у.е.

в) 10 260 тыс. у.е.

3. Правительство страны принимает решение о введении тарифа на импорт сахара в размере 0.02\$ за 1 кг сахара. Мировая цена на сахар равна 0.1\$ за 1 кг. Объем внутреннего производства сахара при свободной торговле составляет 6 млрд кг в год, а при наличии тарифа на импорт — 8 млрд кг в год. Объем внутреннего потребления сахара при свободной торговле составляет 22 млрд кг в год, а при тарифе на импорт — 20 млрд кг в год. Объем импорта сахара в данную страну при свободной торговле составляет 16 млрд кг в год, а при наличии тарифа на импорт — 12 млрд кг в год.

Рассчитайте:

а) потери потребителей данной страны от введения тарифа на импорт сахара;

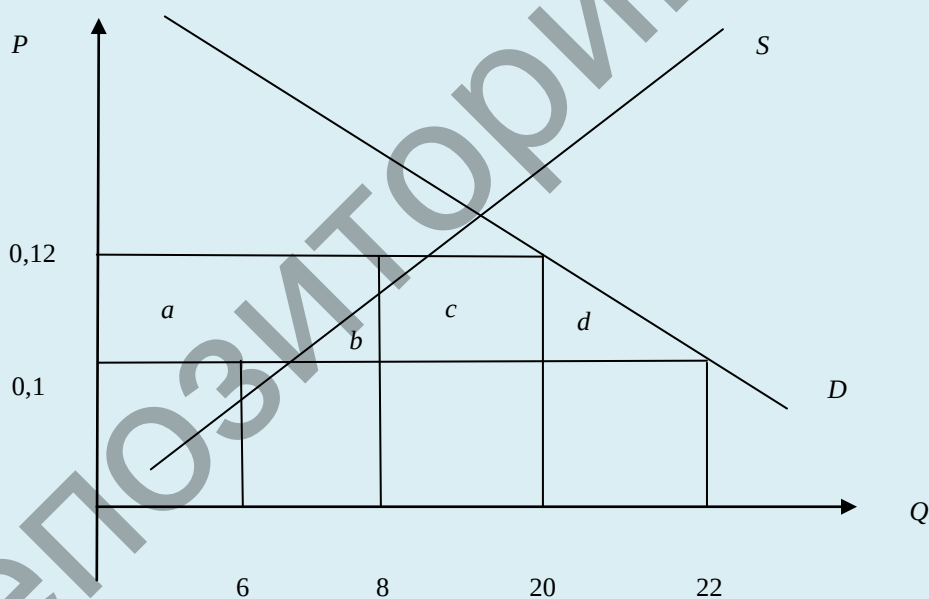
б) выигрыш отечественных производителей от этой меры;

в) увеличение доходов государственного бюджета от введения тарифа на импорт сахара;

г) чистые потери национального благосостояния страны от ограничения импорта.

Ответы:

Для решения целесообразно рассмотреть график



а) потери потребителей 420 млн дол.;

б) выигрыш отечественных производителей 140 млн дол.;

в) увеличение доходов государственного бюджета 240 млн дол.;

г) чистые потери национального благосостояния страны —40 млн дол.

4. Страна Фуджи является небольшой (не может влиять на уровень мировых цен) и импортирует арахис по цене 10\$ за мешок. Пусть на внутреннем рынке арахиса кривые спроса и предложения описываются уравнениями: $D = 400 - 10P$, $S = 50 + 5P$. Предположим, что правительство Фуджи хочет ограничить импорт арахиса до 50 мешков и вводит импортную квоту. Рассчитайте, как изменится:

а) объем импорта;

б) внутренняя цена;

- в) размер проигрыша потребителей;
- г) размер выигрыша производителей;
- д) общий эффект от введения квоты для страны в целом, предполагая, что лицензии на импорт продаются на открытых конкурентных аукционах.

Ответы:

- а) объем импорта изменится на 150;
- б) введение квоты изменило внутреннюю цену на 10 долл.;
- в) размер потери потребителей 2 500;
- г) размер выигрыша производителей 1 250;
- д) общий эффект от введения квоты для страны в целом отрицателен в размере 750.

5. Ставка импортного тарифа на одежду из войлока и фетра 20%, на войлок и фетр — 15%. Эти материалы составляют 20% стоимости одежды. Предположим, что в процессе вступления в ВТО страна обязуется сократить таможенную пошлину на одежду до 18% и пошлину на войлок и фетр до 5%. Каким образом это повлияет на производство одежды из войлока и фетра в стране? Что произойдет с уровнем реальной таможенной защиты предприятий швейной промышленности, производящей одежду из войлока и фетра? Что произойдет с ценами на войлок и фетр и на одежду из этих материалов? Будет ли иметь место повышение уровня тарифной эскалации?

Ответы:

- цены на импортный войлок и фетр снизятся;
- произойдет повышение уровня тарифной эскалации.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 4

ТЕМА «НАЦИОНАЛЬНОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ»

Доклады и выступления

1. Добровольное ограничение экспорта.
2. Экспортные субсидии. Демпинг. Антидемпинговые мероприятия.
3. Международные картели. Экономические санкции и торговое эмбарго.
4. Скрытые меры протекционизма.
5. Аргументы «за» и «против» протекционизма. Субсидия как альтернатива протекционизму.
6. Международное регулирование внешней торговли. Всемирная торговая организация.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 7], [2, гл. 4], [4, гл. 4], [5, с. 151—155], [7, гл. 5; 6].
Дополнительная литература: [4, Р. 4, т. 1—4], [5, гл. 3].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Что такое добровольные экспортные ограничения?
2. Каковы последствия ДЭО для экономики страны-импортёра?
3. Что такое экспортные субсидии, как они осуществляются?
4. Каковы последствия предоставления экспортных субсидии прямой, косвенной для страны-экспортёра?
5. Каково назначение экспортной субсидии?
6. Как определить затраты бюджета на субсидию?
7. Какие ответные меры допускает ВТО на экспортную субсидию для страны-импортёра?
8. Что понимают под демпингом? Каковы причины демпинга?
9. Как могут защищаться от демпинга государства-импортёры?
10. Для чего фирмы инициируют антидемпинговые расследования? Какие фирмы это делают?
11. К чему приводят антидемпинговые пошлины? Может ли страна-импортёр получить выигрыш от антидемпинговых пошлин?
12. Каково значение международного картеля? Где они создаются?
13. Чем определяется надбавка к цене, которую может установить картель?
14. Как длительна монополистическая власть картеля над рынком?
15. Что такое торговое эмбарго? Каковы его причины, цель?
16. Каковы последствия введения эмбарго для всех стран?
17. Чем представлены технические барьеры внешнеторговой политики?
18. Каковы аргументы «за» и «против» протекционизма?
19. Как субсидии стимулируют производство и занятость? Каковы общие потери от субсидий?
20. Какие случаи оправдывают политику протекционизма?

Практическое задание

Рассмотрите уровень нетаможенной защиты импортируемых товаров в страну.

Задачи и упражнения

1. Импорт какого товара из Польши (первого, второго, третьего) является демпингом на белорусский рынок? Если есть демпинг, определите размер демпинговой пошлины.

Показатели	Товар 1	Товар 2	Товар 3
Средние удельные издержки производства товаров в Польше	10	10	10
Цена товаров на польском рынке	20	5	10
Цена импорта польского товара на рынок Республики Беларусь	15	5	10
Цена аналогичного белорусского товара на внутреннем рынке Республики Беларусь	25	10	20

Решение: демпинг 1 товара, так как $15 < 20$. Антидемпинговая пошлина: $20 - 15 = 5$ ден. ед., или 33,3% от 15 ден. ед.

2. Несколько стран-экспортёров сахара создали картель с целью повышения мировой цены на сахар. Страны — члены картеля контролируют 25% мирового рынка сахара. Эластичность мирового спроса на сахар составляет 0,7, а эластичность поставок сахара из стран, не входящих в картель равна 0,4. Рассчитайте оптимальное для картеля повышение цены.

Ответ: 25%.

3. Декларируются ввозимые на территорию Республики Беларусь ювелирные изделия из серебра. Таможенная стоимость товара 825 000 бел. руб. Страна происхождения неизвестна. Свободное обращение данного товара на территории Республики Беларусь предполагает уплату следующих налогов и платежей: таможенных сборов за таможенное оформление, в том числе основного сбора по ставке 0,1% и дополнительного сбора 0,05%; таможенной пошлины по ставке 20%; акциза 5%; НДС — 18%. Определите, какую долю в цене товара занимают перечисленные налоги и платежи.

Ответ: перечисленные налоги и платежи составляют 74% в импортной цене товара.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 5

ТЕМА: «МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА»

Доклады и выступления

1. Международное движение капитала: сущность, основные причины, экономические последствия.
2. Формы движения капитала. Прямые иностранные инвестиции, портфельные инвестиции.
3. Международные корпорации как основной субъект международного движения капитала.
4. Миграция ссудного капитала. Международное кредитование.
5. Международные финансовые центры
6. Международный рынок ценных бумаг.
7. Международные и региональные финансовые организации.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 9. Т. 2, гл. 5], [2, гл. 5], [3], [4, гл. 5], [5, гл. 12—14], [6], [7, гл. 7].
Дополнительная литература: [2, Р. 1, гл. 4. Р. 2, гл. 5; 6; 9], [4, Р. 8—10], [5, гл. 4], [6].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. От чего зависит степень мобильности факторов производства? Почему в рамках мировой экономики факторы производства менее мобильны, чем внутри страны?
2. Какое воздействие — стимулирующее или сдерживающее — оказывает расширение международной торговли товарами и услугами на международную миграцию факторов производства?
3. Что понимают под международным движением капитала (МДК)?
4. Каковы причины МДК?
5. В каких формах осуществляется движение капитала между странами?
6. Что характерно для прямых иностранных инвестиций?
7. Что понимают под портфельными инвестициями?
8. Кто является основным субъектов МДК?
9. Какие фирмы относятся к ТНК?
10. В каких формах осуществляется миграция ссудного капитала?
11. Каковы основные показатели платёжеспособности страны?
12. Какое воздействие — стимулирующее или сдерживающее — оказывают прямые зарубежные инвестиции на развитие международной торговли?

Задачи и упражнения

1. На основе данных таблицы определить:
 - а) индекс транснационализации компаний;
 - б) определить ТНК и МНК

Корпорация	Страна базирования	Активы, млн дол. США		Продажи, млн дол. США		Занятость, чел.	
		ЗФ	Всего	ЗФ	Всего	ЗФ	Всего
General Electric	США	442 178	679 239	74 258	163 391	164 000	319 000
British Petroleum	Великобритания	170 326	217 601	215 879	270 602	80 300	97 100
Toyota Motor	Япония	164 627	273 853	78 529	205 918	113 967	299 394
Royal Dutch Shel	Великобритания, Нидерланды	161 122	235 276	182 538	318 845	90 000	108 000
Daimler Chrysler	Германия, США	55 214	250 259	82 130	190 176	98 976	360 385

Решение:

Индекс транснационализации:

$$\frac{1}{3} \left(\frac{\text{Активы ЗФ}}{\text{Активы итого}} + \frac{\text{Продажи ЗФ}}{\text{Продажи итого}} + \frac{\text{Занятые ЗФ}}{\text{Занятые итого}} \right) \times 100$$

а) 53%; 80%; 45%; 70%; 31%;

б) ТНК: General Electric, British Petroleum, Toyota Motor, так как капитал одной страны. МНК остальные.

2. Какие из перечисленных видов инвестиций считаются прямыми зарубежными инвестициями, а какие портфельными?

а) продажа в августе 2007 г. австрийской компании АТЕС Holding GmbH акций ОАО «Мотовело», ранее находившихся в управлении Министерства промышленности Республики Беларусь, в количестве 31 269 538 шт. (99,72% уставного фонда) на сумму 7,3 млн дол. США;

б) 12 декабря 2008 г. немецкий автомобильный концерн Daimler приобрел 10% акций ОАО «КамАЗ» (Россия);

в) в начале февраля 2010 г. концерн Daimler завершил сделку по увеличению доли в ОАО «КамАЗ» с 10% до 11%;

г) одновременно с концерном Daimler в феврале 2010 г. ЕБРР приобрел 4% акций ОАО «КамАЗ»;

д) в марте 2010 г. «Газпром» увеличил свою долю в компании «Белтрансгаз» до 50%. До этого доля «Газпрома» в уставном капитале «Белтрансгаза» составляла 37,5%;

е) в июле 2010 г. Беларусь и Венесуэла создали СП «Петройл ВБ, С. А.» по реализации продуктов переработки нефти. 25% доли в уставном капитале принадлежит Беларусь и 75% — Венесуэле.

Ответы:

а) прямые;

б) прямые;

в) портфельные;

г) портфельные;

д) прямые;

е) прямые.

3. Американская ТНК осуществляет прямые инвестиции в экономику Мексики. Покажите экономические последствия для страны базирования и принимающей страны на графике.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 6

ТЕМА: «МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ»

Доклады и выступления

1. Международная миграция трудовых ресурсов, влияние на рынок труда.
2. Внеэкономические последствия миграции.
3. Миграционная политика. Государственное регулирование миграционных процессов.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 1, гл. 10], [2, гл. 5.4], [3], [4, гл. 5], [6], [7, гл. 7].

Дополнительная литература: [5, гл. 5], [6].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. В чём заключается специфика международной миграции рабочей силы по сравнению с международной торговлей обычными товарами и услугами?
2. Как может повлиять на стимулы к эмиграции рабочих из страны введение этой страной внешнеторговых ограничений?
3. В чём состоят преимущества (потери) страны, принимающей рабочую силу?
4. В чём преимущества (недостатки) страны, теряющей рабочую силу?
5. Как распределяется выигрыш от миграции в странах?
6. Какие различают типы иммиграционной политики?
7. В чём суть иммиграционной политики стран, какие инструменты применяются?
8. В чём состоит эмиграционная политика стран?
9. Как осуществляется репатриация мигрантов?
10. Какие организации контролируют миграционные процессы?
11. Рабочие-иммигранты обычно получают более низкий доход, чем другие рабочие. Поэтому в результате иммиграции снижается уровень среднего дохода в стране (размер национального дохода на душу населения), что противоречит выводу о том, что принимающая страна в целом выигрывает от миграции рабочей силы. Объясните этот парадокс.

Задачи и упражнения

1. Рассмотрим две страны — А и В. Рынок труда в этих странах характеризуется следующими данными. Функция спроса на труд в стране А имеет вид $D_l = 71,5 - 2,5W$, а функция предложения труда $S_l = 46,5 + 2,5W$, где W — реальная заработная плата в долл. в час; D_l — величина спроса на труд, млн чел.; S_l — величина предложения труда, млн чел. В стране В соответствующие функции имеют вид: $D_l = 81 - 2W$ и $S_l = 77 + 2W$.

а) Каков объём занятости (млн чел.) и равновесный уровень заработной платы (долл. в час) в обеих странах?

б) Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

в) Предположим, что в обеих странах сняты все ограничения на эмиграцию и иммиграцию, и в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная часовая ставка заработной платы выросла на 0,5 долл. Каков объём эмиграции из этой страны?

г) Каков новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране?

д) определите зависимость спроса и предложения трудовых ресурсов на рынке труда обеих стран от почасовой заработной платы

Решение:

а) рассмотрим ситуацию на рынке труда в обеих странах, исходя из равенства спроса на труд его предложению.

В стране А заработная плата составляет 5 дол. час ($71,5 - 2,5W = 46,5 + 2,5W$), занято 59 млн человек.

В стране В заработная плата составляет 1 дол. час ($81 - 2W = 77 + 2W$), занято 79 млн чел.

б) потенциальное направление потоков миграции из страны с низкой заработной платой в страну, где она высокая, т. е. из страны В в страну А;

в) поскольку в стране В в результате эмиграции заработная плата выросла на 0,5 дол. час и составила $(1 + 0,5)$ 1,5 дол. час. Поскольку характер спроса на труд не изменился, а изменились параметры предложения труда, равенство $Dl = Sl$ соблюдается. Для определения объема эмиграции из страны В необходимо подставить в уравнение $Dl = 81 - 2W$ новое значение равновесной заработной платы. Новый объем занятости в стране В составит 78 млн чел. ($81 - 2 \times 1,5$). Отсюда, численность эмигрантов равна $79 - 78 = 1$ (млн чел);

г) в стране А характер спроса на труд не изменился, при изменении предложения труда также должно соблюдаться условие $Dl = Sl$. Объем предложения труда увеличился на 1 млн чел., составил 60 ($59 + 1$), отсюда равновесная заработная плата равна 4,6 долл. час ($71,5 - 2,5W = 60$);

д) используя функции, построим таблицу зависимости спроса D и предложения S трудовых ресурсов от почасовой заработной платы W.

Состояние рынка труда в стране А			Состояние рынка труда в стране В		
W	D	S	W	D	S
0,5	80	78	7	54	64
1	79	79	6	56,5	61,5
1,5	78	80	5	59	59
2	77	81	4	61,5	56,5
2,5	76	82	3	64	54

2. По данным Всемирного банка до 40% трудовых ресурсов Республики Таджикистан находятся в Российской Федерации. Рассмотрите возможные последствия такого движения трудовых ресурсов для обеих стран:

а) положительные;

б) отрицательные.

Ответы:

для России:

а) +: снижение издержек производства за счёт более низкой цены на трудовые ресурсы, занятость в «непопулярных» отраслях, увеличение поступлений косвенных налогов в бюджет, снижение антироссийских настроений в Таджикистане;

б) -: до 90% иммигрантов — нелегальные мигранты; падение уровня ЗП низкоквалифицированных работников; рост расходов на поддержание общественного порядка, трансфертных платежей; социальная напряжённость, повышение уровня преступности; наркотрафик, др.

для Таджикистана:

а) +: денежные переводы мигрантов составляют до 50% ВВП, снижение уровня безработицы, уменьшение социальных расходов в бюджете, получение квалифицированных кадров за счёт ре-эмиграции, др.;

б) -: утечка «умов», уменьшение поступлений прямых налогов в бюджет.

3. Страна с растущим развитым рынком установила квоту для мигрантов исходя из имеющихся вакансий. Однако прибывших работников оказалось значительно больше из-за нелегальных мигрантов. Определите, как это событие отразится на рынке труда принимающей стороны:

а) неквалифицированных трудовых ресурсов;

б) квалифицированных трудовых ресурсов.

Ответы:

а) возрастает угроза безработицы и падение заработной платы;

б) ситуация, вероятно, не изменится.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 7

ТЕМА «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ»

Доклады и выступления

1. Интеграция: этапы, предпосылки, формы, экономические последствия.
2. Свободные экономические зоны.
3. Таможенный союз.
4. Основные региональные интеграционные образования.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, гл. 12], [3], [5, гл. 11; 16], [7, гл. 8].
Дополнительная литература: [2], [4], [5, гл. 6], [6].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Что такое международная экономическая интеграция и каковы её источники, предпосылки, цели и задачи?
2. В силу каких закономерностей интеграция в большинстве случаев ведёт к общему росту благосостояния участвующих в ней стран?
3. Каковы основные этапы интеграционного процесса, что в них общего и различного?
4. Приведите примеры интеграционных группировок в различных частях света, ставящих своей целью создание зоны свободной торговли, таможенного союза и общего рынка.
5. Страна, производящая исключительно промышленные товары, намеревается создать таможенный союз со страной, производящей исключительно сельскохозяйственные и сырьевые товары. Приведёт ли такой таможенный союз к повышению уровня благосостояния в каждой из стран? Почему?
6. Какие стороны развития интеграционного процесса в Европе являются благоприятными, а какие — неблагоприятными для Беларуси?
7. С 1994 г. вступило в силу соглашение о свободе торговли между США, Мексикой и Канадой. К каким последствиям оно приведёт для США, Мексики, Канады, Стран Европы?
8. Что понимают под свободными экономическими зонами (СЭЗ)?
9. Какие существуют разновидности СЭЗ?
10. По каким показателям судят об эффективности функционирования СЭЗ?
11. Охарактеризуйте СЭЗ Республики Беларусь.
12. Укажите на графике возможные экономические последствия таможенного союза.

Задачи и упражнения

1. Телевизор стоит в стране А 387 у.е., в стране В — 397 у.е. мировая цена 300 у.е.
а) страна В вводит тариф на импорт телевизора в размере 30%. Будет ли теперь она импортировать телевизоры и откуда;
б) какой эффект — создания или отклонения торговли — возникнет при создании таможенного союза между страной А и В и сохранении импортного тарифа в 30% в отношении третьих стран?

Решение:

- а) страна В будет импортировать телевизоры из третьих стран: $300 \times 1,3 = 390$, меньше 397, меньше $387 \times 1,3 = 503,1$ у.е.
б) оба эффекта: страна В начинает импортировать телевизоры из страны А по цене 387 (меньше 397) и отказывается от импорта из третьих стран ($300 \times 1,3 = 390$, больше 387).

2. Три страны подписали соглашение о таможенном союзе. Первая специализируется на машиностроительной и химической продукции, вторая — сельском хозяйстве, пищевой и текстильной промышленности, третья — электроприборостроении, авиастроении, фармацевтике, а также добычи и экспорте минерального сырья. Каковы перспективы создания таможенного союза? Какие отрасли станут перспективными для интеграции?

Ответ: для развития интеграционного процесса экономики стран должны быть взаимодополняемы. Интеграция 1-й и 2-й страны неперспективна, так как отраслевые структуры стран различны. 1-я и 3-я страны могут интегрироваться в сфере наукоёмкого машиностроения (например, электроприборостроении, авиастроении) и наукоёмкой химии (фармацевтики).

3. Может ли предприятие страны, которая не участвует в интеграционном объединении, каким-то образом использовать преимущества интеграционного процесса для развития своей внешнеэкономической деятельности с субъектами стран-участниц данного объединения? Если да, то каким образом?

Ответ: да, если предприятие осуществляет прямые инвестиции на территорию интеграционного объединения и занимается там производством или сборкой продукции, страной происхождения которой становится страна-участница интеграционного объединения, в которой базируется предприятие с прямыми инвестициями.

4. Товар в 1-й стране стоит 550 у.е., во 2-й — 650 у.е., в 3-й — 500 у.е. До создания таможенного союза между 1-й и 2-й странами во 2-й стране внутреннее потребление составляло 110 тыс. шт., внутреннее производство — 80 тыс. шт., импортная пошлина — 20%. После создания ТС во 2-й стране внутреннее потребление увеличилось до 130 тыс. шт., внутреннее производство сократилось до 60 тыс. шт. Рассчитайте (удобно по графику):

- а) эффекты создания и отклонения торговли;
- б) приведёт ли ТС к чистому созданию торговли;
- в) эффекты благосостояния: потребления, производства, перераспределения, потери госбюджета и чистый выигрыш/потери благосостояния 2-й страны от создания ТС с 1-й страной?

Ответы:

- а) эффект создания торговли 22 000 тыс. у.е., отклонения торговли 15 000 тыс. у.е.;
- б) да;
- в) рост потребления от либерализации торговли 500 тыс. у.е., эффект производства, т. е. выигрыш от сокращения неэффективного внутреннего производства 500 тыс. у.е., потери бюджета 3 000 тыс. у.е. выигрыш потребителей 1 500 тыс. у.е. Благосостояние 2-й страны от создания ТС уменьшится, чистые потери благосостояния составят — 500 тыс. у.е.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 8

ТЕМА «ПЛАТЁЖНЫЙ БАЛАНС»

Доклады и выступления

1. Теория платёжного баланса.
2. Структура платёжного баланса: торговый баланс, счёт текущих операций, счёт капитала и финансовых операций. Баланс официальных расчётов. Изменение официальных валютных резервов.
3. Взаимосвязь счетов платёжного баланса.
4. Равновесие платёжного баланса, его регулирование и финансирование.
5. Модель малой открытой экономики.
6. Чистая международная инвестиционная позиция страны

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 2, гл. 4], [2, гл. 8], [3], [4, гл. 6], [7, гл. 10; 11].

Дополнительная литература: [3, гл. 10], [5, гл. 7].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Что такое платёжный баланс, каково его значение, что он отражает?
2. Что отражают счета платёжного баланса?
3. Кто является резидентом, нерезидентом страны?
4. От чего зависит характер и направление международных потоков капитала?
5. Что отражается в счёте текущих операций?
6. Что фиксирует счёт капитала и финансовых операций?
7. Чем сопровождается положительное сальдо счёта текущих операций?
8. В качестве кого выступает страна на мировой арене, если в стране инвестиции превышают национальные сбережения?
9. Что такое торговый баланс? Каково его значение?
10. Чем представлены нефакторные (факторные) услуги счёта текущих операций?
11. Как финансируется дефицит счёта текущих операций?
12. В какой форме предоставляются долгосрочные кредиты, как они учитываются в платёжном балансе?
13. Как финансируется дефицит баланса официальных расчётов?
14. Что представляют собой официальные валютные резервы, каково их значение?
15. Что означает кризис платёжного баланса? Каков выход из него?
16. Каково значение показателя чистых официальных валютных резервов?
17. Как сбережения и инвестиции характеризуют счёт движения капиталов?
18. Какова взаимосвязь текущего счёта и счёта движения капитала?
19. Что понимают под малой открытой экономикой? В чём её особенности?
20. Как влияет на состояние платёжного баланса бюджетно-налоговая, денежно-кредитная, валютная и внешнеторговая политика своей страны и других стран?

Практическое задание

Ознакомиться с состоянием платёжного баланса Республики Беларусь за последние 2 года.

Задачи и упражнения

1. Малая открытая экономика описана следующими данными:

- экспорт товаров 39 300;
- импорт товаров 43 516;
- доход от зарубежных инвестиций 7 242;
- выплаты иностранным инвесторам 2 788;
- расходы на выездной туризм 3 838;
- доходы страны от туризма 3 500;
- односторонние трансферты страны 4 776;
- отток капитала из страны 8 348;
- приток капитала в страну 13 224.

а) рассчитайте сальдо счёта текущих операций ПБ;

б) рассчитайте сальдо ПБ и величину изменения ЗВР страны.

Решение:

а) сальдо счёта текущих операций равно сумме экспорта товаров, услуг, факторного дохода и текущих трансфертов из-за рубежа за вычетом импорта товаров и услуг, выплаты доходов собственникам факторов и односторонних трансфертов: $(39\,000 + 3\,500 + 7\,242) - (43\,516 + 2\,788 + 4\,776) = -4\,876$.

б) рассчитаем сальдо СДКиФО (чистый приток капитала): $13\,224 - 8\,348 = 4\,876$.

Сальдо ПБ = $-4\,876 + 4\,876 = 0$.

2. Функция импорта $300 + 0,1 Y$, экспорт — экзогенная величина, доход (Y) = 500, торговый дефицит = 50. Рассчитайте величину экспорта.

Ответ: 300.

3. Экономика описана: $C = 30 + 0,5 Y$, $I = 150 - 8r$, потребительские расходы $C = 530$, ставка процента = 7%, государственные расходы = 170. Рассчитайте сальдо ТБ.

Ответ: 206.

4. Малая открытая экономика описана уравнениями:

$S_p = -30 + 0,1 (Y - T)$; $I = 100 - 5r$, потребительские расходы 480, ставка процента = 6%, профицит бюджета = 20. Определить сальдо СТО.

Ответ: – 30.

5. Экономика описана следующими данными:

- экспорт товаров составляет 19 650\$. Импорт товаров составляет 21 758\$;
- граждане страны получают доход от иностранных инвестиций в виде процентных выплат из-за рубежа в размере 3 621\$;
- страна выплачивает зарубежным инвесторам доход в виде процентов в размере 1 394\$;
- расходы граждан данной страны на туризм составляют 1 919\$;
- доходы данной страны от туризма составляют 1 750\$;
- односторонние трансферты страны равны 2 388\$;
- отток капитала из страны составляет 4 174\$;
- приток капитала в страну составляет 6 612\$.

Используя эти данные, рассчитайте сальдо текущего счёта, счёта движения капитала и платёжного баланса страны.

Ответ: сальдо текущего счёта составит 2 356, счёта движения капитала 2 438, сальдо платёжного баланса 4 794.

6. Данные платёжного баланса:

- товарный экспорт + 80, товарный импорт – 60;
- экспорт услуг + 30, импорт услуг – 20;
- чистые доходы от инвестиций – 10;

- чистые трансферты + 20;
- приток капитала + 20, отток капитала – 80.
- официальные резервы + 20.

- а) Какова величина торгового баланса?
- б) Какова величина баланса текущих операций?
- в) Какова величина баланса движения капиталов?
- г) Каково сальдо баланса официальных расчетов ?

Ответ:

- а) величина торгового баланса + 30;
- б) величина баланса текущих операций = 0;
- в) величина баланса движения капиталов – 60;
- г) сальдо баланса официальных расчетов – 40.

7. В экономике с неполной занятостью государственные расходы возрастают на 2 млрд долл. Как увеличится при этом национальный доход если предельная склонность к импортированию составляет 0,2, а предельная склонность к потреблению 0,9? (Обратные связи с внешним миром не учитываются). Проанализируйте и рассчитайте чистый эффект этого прироста государственных расходов для импорта страны.

Ответы: $G = 2$. Мультипликатор открытой экономики = 3,3. ВВП прирастет на 6,6. Импорт $M = 0,2$ ВВП и составит 1,3.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 9

ТЕМА: «МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК»

Доклады и выступления

1. Валюта, валютный курс, режимы валютного курса.
2. Номинальный и реальный валютный курс. Факторы, определяющие уровень курса валюты.
3. Теория паритета покупательной способности валют (ППС). Паритета процентных ставок. Реальный обменный курс.
4. Валютный рынок. Валютные операции.
5. Валютные системы. Эволюция мировой валютной системы. Региональные валютные системы.
6. Валютная политика Республики Беларусь.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 2, гл. 1—3], [2, гл. 9—11], [3], [4, гл. 7; 8], [5, гл. 16], [7, гл. 9].
Дополнительная литература: [3, гл. 10], [5, гл. 8].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Что лежит в основе деления валюты по силе позиций?
2. Охарактеризуйте уровни конвертируемости валюты.
3. Что понимают под котировкой, какие котировки различают?
4. Какие существуют системы валютных курсов?
5. Как поддерживается фиксированный курс валюты?
6. В чём преимущество и недостатки гибких и фиксированных валютных курсов?
7. По каким принципам определяется курс плавающей валюты?
8. Какие существуют смешанные системы валютных курсов? Охарактеризуйте их.
9. Какие факторы влияют на уровень обменного валютного курса?
10. В чём отличие курса спот от форвардного валютного курса? Как определяется форвардный курс валюты?
11. Что понимают под валютной интервенцией? В чём она заключается при ослаблении (укреплении) курса национальной валюты?
12. Каковы функции валютного рынка?
13. Назовите основных субъектов валютного рынка.
14. Каковы этапы эволюции мировой валютной системы?
15. В чём особенность валютной политики Республики Беларусь?

Практическое задание

Ознакомиться с динамикой курса национальной валюты за последний год и факторами, оказывающими влияние на такую динамику.

Задачи и упражнения

1. Спрос на рынке валюты X описывается функцией $Q_D = 550 - 150 K$ (млн X / неделя), где K — курс R/X. Предложение на рынке валюты X описывается функцией $Q_S = 50 + 100 K$ (млн X/неделя). По каким-то причинам спрос на валюту X растёт на 20%, а предложение на валютном рынке падает на 10%.

а) Как изменится валютный курс при плавающем режиме?

б) Какие интервенции на валютном рынке должен провести Национальный банк и в каком объёме для стабилизации прежнего валютного курса (сделать расчёт операций с официальными валютными резервами)?

Решение:

Определим первоначальный валютный курс из равенства спроса на валюту её предложению: $500 - 150K = 50 + 100K$, где $K = 1,8$.

Изменение спроса на валюту и её предложения изменит вид функций спроса и предложения. Они примут вид: $Q_D = 550 \times 1,2 - 150 \times 1,2 K$, т. е. $Q_D = 660 - 180 K$.

Функция предложения примет вид: $Q_S = 50 \times 0,9 + 100 \times 0,9 K$, т. е. $Q_S = 45 + 90 K$, а курс валюты в новых условиях составит: $Q_D = Q_S$, $660 - 180 K = 45 + 90 K$, $K = 2,78$.

По новому курсу спрос на валюту составит: $Q_D = 550 - 150 \times 2,78 = 133$ млн X / неделю, предложение валюты $Q_S = 50 + 100 \times 2,78 = 328$ млн X / неделю. Интервенция Центрального банка составит $328 - 133 = 95$ млн X/неделю.

2. Валютный курс в базовом году составил 2 000 бел. руб. за 1 долл. США, индекс потребительских цен по сравнению с базовым вырос на 45%. В США индекс потребительских цен по сравнению с базовым вырос на 5%. Запишите формулу определения валютного курса по отношению ППС и найдите валютный курс в текущем году.

Ответ: 2 762.

3. Пусть Германия импортирует продукт X из США. В США цена X равна 5 долл. Валютный курс равен 1,2 долл. за 1 евро. Сколько X будет стоить в Германии? То же при валютном курсе 1, 3 долл. за 1 евро?

Ответ: при валютном курсе 1,2 долл. США за евро товар X в Германии будет стоить 4 евро 17 евроцентов, при валютном курсе 1,3 долл. США за 1 евро, товар X в Германии будет стоить 3 евро 85 евроцентов.

4. Если стоимость американского экспорта в долларах не изменяется, а также не изменяется стоимость американского импорта в иностранных валютах, возрастет ли чистый экспорт США в случае 5% обесценения доллара?

Ответ: чистый экспорт США увеличится.

5. Какая из трёх стран А, Б, В характеризуется высоким уровнем инфляции. Между ними установлен режим свободно плавающих валютных курсов. Страна А, стремясь снизить уровень инфляции, начинает проводить политику дорогих денег

а) Как это повлияет на обменный курс страны А относительно валют других стран?

б) Как это скажется на конкурентоспособность товаров страны А?

в) Страна Б также начинает проводить жёсткую ДКП, как это повлияет на обменный курс валюты страны Б относительно валют других стран?

Ответы:

а) политика дорогих денег в стране А ведёт к ревальвации её валюты;

б) конкурентоспособность её товаров на мировом рынке снизится, поскольку удорожание валюты делает её товары на мировом рынке более дорогими;

в) политика дорогих денег в стране Б также ведёт к ревальвации её валюты.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 10

ТЕМА «МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ»

Тематика докладов и выступлений

1. Внутреннее и внешнее равновесие.
2. Влияние динамики валютного курса на внешнеторговый и платёжный баланс. Условие Маршалла—Лернера.
3. Макроэкономическое равновесие в модели IS-LM-BP.
4. Макроэкономическое равновесие при фиксированном валютном курсе: диаграмма Т. Свона и модель Р. Манделла.

Список рекомендуемых источников

Основная литература: [1, Т. 2, гл. 6; 7], [2, гл. 12—14], [3], [4, гл. 9; 10], [7, гл. 12].

Дополнительная литература: [1, гл. 17], [3, гл. 12, с. 150—164].

Вопросы для самоконтроля при изучении темы

1. Что характеризует внутреннее и внешнее равновесие в экономике?
2. Как девальвация валютного курса влияет на объёмы внешней торговли и состояние платёжного баланса?
3. От каких факторов зависит уровень мобильности капитала?
4. В чём состоит условие Маршала—Лернера?
5. Что характеризует J-кривая, как она объясняет свою форму?
6. Что предпочтительнее с точки зрения результативности экономической политики: плавающий или фиксированный обменный курс? При каких условиях?
7. Как на графике IS-LM-BP отражается интервенция Центрального банка по поддержанию курса национальной валюты?
8. Как влияет на состояние экономики бюджетно-налоговая политика (денежно-кредитная, внешнеторговая) при низкой мобильности капитала и фиксированном валютном курсе?
9. Как влияет на состояние экономики бюджетно-налоговая политика (денежно-кредитная, внешнеторговая) при низкой мобильности капитала и плавающем валютном курсе?
10. Как влияет на состояние экономики бюджетно-налоговая политика (денежно-кредитная, внешнеторговая) при высокой мобильности капитала и фиксированном валютном курсе?
11. Как влияет на состояние экономики бюджетно-налоговая политика (денежно-кредитная, внешнеторговая) при высокой мобильности капитала и плавающем валютном курсе?
12. Как отражает состояние экономики диаграмма Т. Свона, модель Р. Манделла?

Практическое задание

По данным статистики, провести анализ последствий макроэкономической политики (бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, внешнеторговой, валютной) в модели IS-LM-BP с учётом таких национальных экономических особенностей, как относительно низкая мобильность капитала и управляемо плавающий курс национальной валюты.

Задачи и упражнения

1. У страны с низкой мобильностью капитала и фиксированным обменным курсом уровень ВВП выше потенциального, а платёжный баланс имеет отрицательное сальдо. Отрадите на графике сложившуюся ситуацию и опишите возможные меры экономической политики, позволяющие экономике прийти в состояние внутреннего и внешнего равновесия при полной занятости ресурсов.

2. Открытая экономика с фиксированным обменным курсом и низкой мобильностью капитала находится в состоянии внутреннего (на уровне полной занятости ресурсов) и внешнего равновесия. Правительство увеличило налоги и сократило государственные расходы с целью покрытия дефицита бюджета. Используя модель IS-LM-BP, ответьте на следующие вопросы:

- а) Что произошло с уровнем дохода?
- б) Какие меры внешнеторговой политики оказались бы эффективными в случае, если правительство считает главной целью восстановление внутреннего и внешнего равновесия?
- в) Изменится ли Ваш ответ, на предыдущий вопрос, если мобильность капитала будет высокой?

3. Открытая экономика с плавающим обменным курсом и высокой мобильностью капитала находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия. Центральный банк увеличил массу денег в обращении. Используя модель IS-LM-BP, ответьте на следующие вопросы:

- а) Как изменился уровень дохода?
- б) Эффективно ли будет введение ограничений на экспорт и снижение импортных тарифов, чтобы вернуть экономику на уровень полной занятости?
- в) Какие меры экономической политики были бы наиболее эффективными в сложившейся ситуации, если Центральный банк больше не меняет объём денежной массы?

4. Для малой открытой экономики заданы следующие уравнения и значения параметров: $Y = C + I + G + NX$ (доход); $BP = NX + KA$ (платёжный баланс); $C = 170 + 0,6(Y - T)$ (потребление); $T = 200$ (налоги); $I = 100 - 4i$ (инвестиции); $G = 350$ (государственные расходы); $NX = 50 - 0,1Y$ (чистый экспорт); $KA = 55 + 0,4(i - i^*)$ (счёт капитала); $(M/P)^e = L = 0,75Y - 6i$ (спрос на деньги); $M^s/P = 735$ (реальное предложение денег). Используя приведённые выше данные, ответьте на следующие вопросы:

- а) Какова степень мобильности капитала в данной стране — высокая или низкая?
- б) Если в стране используется плавающий валютный курс, то каковы будут значения уровня дохода Y и ставки процента i при внутреннем и внешнем равновесии?
- в) Какова должна быть разница между внутренней и мировой ставками процента $(i - i^*)$ при данном равновесном уровне дохода, чтобы сальдо платёжного баланса было равно нулю?

5. Отразите на графиках IS-LM-BP результаты сдерживающих бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики при фиксированном валютном курсе.

6. Пусть состояние экономики характеризуется повышенной инфляцией и положительным сальдо платёжного баланса. Опишите последовательность шагов экономической политики для достижения внутреннего и внешнего равновесия в экономике в условиях фиксированного валютного курса.

7. Страна А использует плавающий валютный курс при высокой мобильности капитала. Страна Б, которая является её основным внешнеторговым партнёром, использует фиксированный обменный курс и жёсткие ограничения на движение капитала. Какое влияние на внутреннее и внешнее равновесие страны А окажут следующие изменения в экономическом положении страны Б?

- а) резкое увеличение темпов инфляции в результате роста дефицита государственного бюджета;
- б) введение жёстких внешнеторговых ограничений;
- в) значительный приток прямых иностранных инвестиций в результате создания свободных экономических зон.

ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ

по дисциплине «Международная экономика»
для студентов 2 курса экономических специальностей

1. Содержание понятия «международная экономика». Объекты и субъекты МЭ. Структура международной экономики.
2. Мировая экономика: сущность, основные признаки.
3. Мировой рынок. Категории мирового рынка.
4. Факторы производства в мировой экономике.
5. Международные экономические отношения: структура, принципы, механизм МЭО.
6. Группы стран в мировой экономике. Современные тенденции развития международной экономики.
7. Международное разделение труда: факторы, типы и формы МРТ.
8. Международная специализация производства. Особенности развития международной специализации производства в современных условиях.
9. Международная специализация производства: виды, показатели международной специализируемой отрасли в стране.
10. Международное производственное кооперирование. Особенности развития международного производственного кооперирования в современных условиях.
11. Показатели участия страны в международном разделении труда, международной специализации производства.
12. Открытая экономика: сущность, показатели, факторы, влияющие на степень открытости.
13. Глобализация мировой экономики: сущность, направления, признаки, факторы глобализации.
14. Глобализация мировой экономики: последствия и противоречия. Международная «новая» экономика. Сетевая экономика.
15. Теории мировой торговли. Меркантилистская теория внешней торговли. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ (А. Смит, Д. Риккардо).
16. Теории мировой торговли: теория международной торговли Хекшера—Олина, «Парадокс» Леонтьева.
17. Экономия от масштаба как самостоятельный источник международной торговли. Международная торговля в теории жизненного цикла товаров Р. Вернона. Теория конкурентных преимуществ М. Портера.
18. Выигрыш от внешней торговли: интересы потребителей, производителей, страны в целом. Последствия для установления торговых отношений для остального мира.
19. Условия торговли, факторы, их определяющие.
20. Международная торговля и распределение доходов. Изменение спроса на факторы производства и доходов в краткосрочном и долгосрочном периодах. Теорема Столпера—Самуэльсона.
21. Показатель степени специализации факторов производства, рост их предложения, распределение доходов. Теорема Рыбчинского. Экспортоориентированный и импортозамещающий рост.
22. Международная торговля товарами: факторы, показатели, структура. Влияние мировой торговли на экономическое развитие стран.
23. Внешняя торговля товарами Республики Беларусь: факторы, состояние, показатели и тенденции развития.
24. Мировые цены международных рынков товаров.
25. Международная торговля услугами: сущность, виды, классификация услуг. Особенности функционирования международного рынка услуг и его регулирование.
26. Внешняя торговля услугами Республики Беларусь: состояние, показатели и тенденции развития.
27. Мировой рынок объектов интеллектуальной собственности (технологий, знаний информации). Теории передачи технологий.
28. Научные ресурсы страны: сущность, показатели.
29. Мировой рынок технологий: особенности, сегменты, современные тенденции развития. Жизненный цикл технологий.

30. Мировой рынок технологий: экономическая целесообразность экспорта, импорта технологий. Инструменты правовой защиты.
31. Основные формы научно-технического сотрудничества и механизмы передачи научно-технических знаний.
32. Внешнеторговая политика: понятие, виды. Политика свободной торговли.
33. Внешнеторговая политика: понятие, виды. Протекционизм. Формы и методы регулирования международной торговли. Инструменты политики протекционизма.
34. Теория таможенного тарифа. Виды таможенных тарифов и их классификация. Экономические эффекты импортного тарифа.
35. Теория таможенного тарифа. Виды таможенных тарифов и их классификация. Экономические эффекты экспортного тарифа.
36. Оптимальный тариф. Принципы тарифной эскалации и эффективного тарифа.
37. Нетарифные меры внешнеторговой политики: квота как количественное ограничение внешней торговли.
38. Нетарифные меры внешнеторговой политики: демпинг. Антидемпинговые пошлины.
39. Нетарифные меры внешнеторговой политики: добровольные экспортные ограничения.
40. Нетарифные меры внешнеторговой политики: экспортные субсидии. Экономические эффекты экспортных субсидий.
41. Международные картели как форма внешнеторговой политики.
42. Экономические санкции как крайняя форма ограничения внешней торговли.
43. Скрытые меры протекционизма как барьеры нетарифного характера.
44. Аргументы «за» и «против» протекционизма. «Новый протекционизм».
45. Международные торговые организации: основные функции, инструменты и методы регулирования торговли.
46. Всемирная торговая организация (ВТО): значение, основные функции. Раунды международных торговых переговоров.
47. Внешнеторговая политика Республики Беларусь. Перспективы вхождения Республики Беларусь в ВТО.
48. Международная миграция капитала: сущность, основные факторы, формы движения капитала.
49. Международная миграция капитала: экономические последствия (график), абсолютные и относительные показатели участия страны в ММК.
50. Классификация иностранных инвестиций. Прямые иностранные инвестиции: понятие, формы, мотивы миграции капитала. Проблемы и значение привлечения инвестиций.
51. Международная миграция капитала: факторы, способствующие привлечению иностранных инвестиций, макро- микро- и отраслевые эффекты ПИИ в стране-реципиенте и в стране-доноре.
52. Международные компании как основные субъекты международного движения капитала. Проблемы и значение привлечения инвестиций в Республике Беларусь.
53. Современные ТНК, их роль в мировой экономике, мировой торговле. Факторы транснационализации. Внутрифирменная торговля.
54. Портфельные инвестиции: понятие, виды. Причины и препятствия роста портфельных инвестиций. Проблемы и значение привлечения инвестиций в Республике Беларусь.
55. Финансовые ресурсы мира, их распределение. Международный кредит.
56. Миграция ссудного капитала. Организационные формы международного рынка ссудного капитала. Институциональные инвесторы.
57. Рынок международного кредита: понятие, классификация международных ссуд, экономические последствия. Показатели платёжеспособности страны.
58. Международные и региональные финансовые организации: цели, источники финансирования, направления деятельности. МВФ.
59. Международный рынок ценных бумаг: понятие, первичный и вторичный рынки. Динамика эмиссий акций и облигаций. Ведущие рынки акций и облигаций. Котировки. Евробумаги и евторынки.

60. Внешнеинвестиционная политика: содержание и структура. Понятия «инвестиционный режим», «инвестиционный климат». Государственное стимулирование (привлечения) и ограничение движения международных инвестиций.
61. Свободные экономические зоны: сущность, задачи, подходы в создании, классификация СЭЗ. СЭЗ в Республике Беларусь.
62. Свободные экономические зоны: характерные черты, оценка эффективности деятельности. Стимулы для притока иностранного капитала в СЭЗ. СЭЗ в Республике Беларусь.
63. Международная миграция трудовых ресурсов: понятие, типы, факторы миграции и экономические последствия (график). Современные центры притяжения трудовых ресурсов.
64. Масштабы и направления трудовой миграции, её позитивные и негативные последствия. Миграционная политика.
65. Республики Беларусь и международный рынок труда. Миграционная политика Республики Беларусь.
66. Международная экономическая интеграция: понятие, цели, условия интеграции, экономические последствия.
67. Этапы международной экономической интеграции, их характеристика.
68. Таможенный союз как вид внешнеторговой политики. Республика Беларусь в интеграционных процессах.
69. Особенности интеграционных процессов в условиях глобализации. Основные региональные интеграционные образования.
70. Платёжный баланс: понятие, принципы составления, основные счета. Макроэкономическое значение ПБ.
71. Платёжный баланс: счёт текущих операций, показатели состояния, способы финансирования дефицита.
72. Платёжный баланс: счёт операций с капиталом и финансовыми инструментами. Общий платёжный баланс (баланс официальных расчётов).
73. Платёжный баланс: макроэкономическое значение, способы регулирования состояния официальных расчётов.
74. Регулирование и финансирование сальдо платёжного баланса, значение операций с официальными резервами. Платёжный баланс Республики Беларусь.
75. Валюта, классификация валюты.
76. Валютная система: понятие, формы. Эволюция мировой валютной системы: исторические формы существования и их характеристика.
77. Обратимость (конвертируемость) валют. Условия конвертируемости.
78. Валютный курс: понятие, виды, функции. Котировка валют.
79. Режимы валютного курса: гибкий (плавающий) валютный курс, способы определения.
80. Режимы валютного курса: фиксированный курс валюты. Деятельность Центрального банка по поддержанию фиксированного обменного курса.
81. Режимы валютного курса: смешанный обменный курс валюты, его виды, особенности.
82. Валютный курс и факторы, на него влияющие. Номинальный и реальный валютный курс.
83. Теории валютного курса: теория платёжного баланса для объяснения валютного курса, теория паритета покупательной способности валют и теория паритета процентных ставок.
84. Валютный рынок: понятие, функции, институциональная структура, виды и особенности. Валютные операции. Спот и форвардные курсы.
85. Влияние девальвации на состояние валютного рынка, условие Маршалла—Лернера, «j» кривая.
86. Валютная политика государства: понятие, инструменты, направления. Государственное регулирование валютного курса. Валютная система и валютная политика Республики Беларусь.
87. Глобальные проблемы мировой экономики, их характерные черты.
88. Внутреннее и внешнее равновесие в открытой экономике. Инструменты экономической политики для восстановления равновесия.
89. Использование модели IS-LN-BP для анализа последствий внешних и внутренних шоков в открытой экономике.
90. Использование модели IS-LN-BP для анализа современной экономической политики при плавающем валютном курсе.

ТЕМАТИЧЕСКИЕ ТЕСТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Тесты к теме «Мировая экономика и МЭО»

Лидирующее положение страны в мировом хозяйстве обеспечивают факторы:

- основные и общие
- основные и специальные
- развитые и специальные**
- развитые и общие

К торгуемым товарам относятся:

- товары добывающей промышленности**
- объекты строительства
- оптовая и розничная торговля
- коммунальные услуги

Показатель открытости экономики «Экспортная квота» определяется:

- долей внешней торговли в ВВП
- долей экспорта в ВВП**
- уровнем задолженности к объёму экспорта товаров и услуг
- объёмом экспорта на душу населения

Международная специализация производства предполагает:

форму разделения труда между странами, при которой в рамках отдельных стран идёт процесс изготовления всё более однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей отдельной страны

- производственные связи между разными предприятиями, участвующими в изготовлении определённого продукта, и сохраняющими свою самостоятельность
- расширение номенклатуры (ассортимента) поставляемых на внешние рынки товаров
- процесс развития устойчивых международных производственных связей

К частному международному разделению труда (МРТ) относят:

- МРТ по сферам производства и отраслям народного хозяйства
- специализацию на изготовлении отдельных узлов, деталей
- специализацию на стадиях технологического процесса
- специализацию на отдельных видах готовой продукции, услуг**

Международная производственная кооперация предполагает:

форму разделения труда между странами, когда в рамках отдельных стран идёт процесс изготовления всё более однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей отдельной страны

производственные связи между разными предприятиями, участвующими в изготовлении определённого продукта, и сохраняющими свою самостоятельность

- объединение цехов предприятий для производства однородного продукта
- развитие внутриотраслевого разделения труда

Если коэффициент экспортной специализации наиболее высок по тракторам, говорят о виде международной специализации производства:

- технологической
- подетальной
- предметной**
- отраслевой

Классификация международного производственного кооперирования по видам:

выполнение совместных программ, договорная специализация, подрядное кооперирование
внутри- и межфирменная, внутри- и межотраслевая, горизонтальная, вертикальная
экономическая кооперация, промышленное сотрудничество, кооперация в сфере сбыта и др.
двух- и много сторонняя, одно- и многопредметная

Центральным звеном глобализации является глобализация:

производственная, научно-техническая и технологическая
информационная
политическая, социально-культурная
экономическая

Экономическая глобализация выражается:

ростом взаимозависимости национальных экономик, углублением их интеграции
резким возрастанием масштабов производства, переходом к новому технологическому способу производства, наукоёмким технологиям
ослаблением роли традиций, социальных связей и обычаев, повышением мобильности людей
в территориальном, духовном, психологическом отношении, развитием дистанционного обучения, ослаблением контроля за воспроизводством «человеческого» капитала
развитием новых систем получения, передачи и обработки информации, формированием международных телекоммуникационных систем

Производственная, научно-техническая и технологическая глобализация выражается:

ростом взаимозависимости национальных экономик, углублением их интеграции
резким возрастанием масштабов производства, переходом к новому технологическому способу производства, наукоёмким технологиям
«размыванием» государственных границ, сглаживанию политических разногласий
развитием новых систем получения, передачи и обработки информации, формированием международных телекоммуникационных систем

Для интернационализации мирового хозяйства характерно:

финансовые рынки обслуживают преимущественно международную торговлю
формирование международной цепочки производственного цикла товаров международными корпорациями
межстрановые коммуникации осуществляются в режиме реального времени
эффективность хозяйствования зависит от комбинации знаний, факторов производства, технологий, информационных и интеллектуальных ресурсов

Субъекты мирового хозяйства:

национальные государства, региональные интеграционные объединения и международные организации
транснациональные и межнациональные корпорации, банки, финансово-промышленные группы
валютные системы стран
фирмы, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность

Типология стран по классификации ООН делит их на:

промышленно-развитые страны
развитые страны с рыночной экономикой
страны с переходной экономикой
развивающиеся страны

Критерий отнесения страны к группе «наименее развитых стран»:

доля ВВП на душу населения не более 350 долл. США
доля взрослого населения, не умеющего читать — не более 20%

дефицит бюджета более 3% ВВП

обрабатывающая промышленность в ВВП не более 10%

Для торгуемых товаров характерно:

цена определяется спросом и предложением мирового рынка

цена определяется спросом и предложением мирового и национального рынка

динамика и уровень внутренней цены следует за изменением мировых цен

критически важно поддержание спроса и предложения товара на внутреннем рынке

Для неторгуемых товаров характерно:

существует значительная разница цен на данные товары по странам

цена товара определяется спросом и предложением мирового и национального рынка

цена товара определяется только спросом и предложением внутреннего рынка

критически важно поддержание спроса и предложения товара на внутреннем рынке

На степень открытости экономики страны влияет:

уровень экономического развития страны и степень развития структуры общественного продукта

наличие в стране необходимых экономических ресурсов

ёмкость внутреннего рынка

состояние платежного баланса

Для развития экономической глобализации характерны следующие направления:

рост мощи международных корпораций, в том числе финансовых

планетарная региональная экономическая интеграция

формирование новой, информационной экономики

либерализация миграционной политики

Показатели уровня глобализации:

число ТНК, их доля на мировых рынках

уровень интернационализации капитала и численность мигрантов в странах мира

число интеграционных группировок

индекс глобализации

Тесты по теме «Теории международной торговли»

Главный вопрос, ответ на который стремятся дать все теории международной торговли:

кто участвует в международной торговле

какие выгоды получают участники международной торговли

какие товары участвуют во внешнеторговом обороте

как международная торговля стимулирует развитие производительных сил

Значимость внешней торговли для страны подчёркивала:

классическая школа

меркантилизм

политическая экономия

кейнсианская школа

Меркантилисты выступали против:

стимулирования экспорта

ограничения импорта

накопления золота государством

свободы торговли

Абсолютное преимущество:

способность производить товары и услуги с меньшими альтернативными затратами

способность производить товары и услуги с меньшими альтернативными затратами на единицу продукции

способность одной страны производить больше, чем другой

способность производить товары и услуги, которые не могут быть произведены другой страной

К абсолютным преимуществам страны в мировой торговле относятся:

созданная инфраструктура

разработанные или приобретённые технологии

природно-климатические условия

квалификация рабочей силы

Основная причина различия в относительных ценах на товары в теории Хекшера-Олина:

обеспеченность стран факторами производства

национальный подход

различия в технологиях

различия во вкусах и предпочтениях потребителей

Парадокс Леонтьева заключается в следующем:

один и тот же товар может быть трудоёмким в трудоизбыточной стране и капиталоемким в капиталоемкой стране

трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, капиталонасыщенные страны экспортируют трудоёмкую продукцию

трудонасыщенные страны импортируют капиталоемкую продукцию, капиталонасыщенные страны импортируют трудоёмкую продукцию

экспортируются товары, требующие значительных затрат факторов производства, относительно дефицитных для данной страны

Парадокс Леонтьева дал дополнительное объяснение теории:

Хекшера-Олина

эффекта масштаба

жизненного цикла товара

М. Портера

Основные преимущества неотехнологической школы связывает с определённой стратегией фирмы:

производить продукт с минимальными затратами

выпускать то, что относительно дешевле

выпускать то, что необходимо всем или многим, но что больше пока никто выпускать не может

выпускать то, что максимизирует прибыль фирмы

Роль государства неотехнологическая школа видит в том, чтобы поддерживать:

отечественных производителей продукции

платёжеспособный спрос потребителей и насыщенность внутреннего рынка

производство высокотехнологичных экспортных товаров

производство импортозамещающих товаров

Понятие «условия торговли» означает:

разницу между экспортом и импортом

отношение экспорта к импорту

соотношение экспортных и импортных цен

соотношение между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию

В соответствии с теоремой Рыбчинского рост только одного из факторов производства при постоянных относительных ценах товаров приводит к абсолютному расширению производства:

обоих товаров

товара, где интенсивно используется растущий фактор производства

товара, где интенсивно используется постоянный фактор производства

товара, где интенсивно используется относительно дефицитный фактор производства

Страна экспортирует данный товар, если внутренняя цена на него:

выше мировой

равна мировой

ниже мировой

оговорена в международных соглашениях

Выигрыш потребителя на графике определяется геометрической площадью между линией цены и кривой:

предложения ниже линии цены

спроса ниже линии цены

предложения выше линии цены

спроса выше линии цены

В краткосрочном периоде в экспортных отраслях спрос на дополнительные ресурсы:

растёт, и доходы их владельцев сокращаются

падает, и доходы их владельцев сокращаются

растёт, и доходы их владельцев увеличиваются

падает, и доходы их владельцев растут

Для прогрессивных технологий характерно:

защищённость патентами, новизна, наивысший технический уровень, содержат «ноу-хау», использование на условиях исключительной монополии, обеспечение максимальной дополнительной прибыли

новизна, относительные технико-экономические преимущества перед аналогами, прогрессивны в границах отдельных стран, фирм, условий применения, патентами не защищаются, ярко выраженных «ноу-хау» не содержат, но дополнительную прибыль гарантируют

значительных технико-экономических преимуществ не имеют, обеспечивают средний уровень производства, достигнутый большинством производителей отрасли, проверены в условиях производства, стоимость невысокая, компенсирует издержки на внедрение и получение средней нормы прибыли

не обеспечивают производства продукции среднего качества, использование закрепляет техническую отсталость

Для уникальных технологий характерно:

защищённость патентами, новизна, наивысший технический уровень, содержат «ноу-хау», использование на условиях исключительной монополии, обеспечение максимальной дополнительной прибыли

новизна, относительные технико-экономические преимущества перед аналогами, прогрессивны в границах отдельных стран, фирм, условий применения, патентами не защищаются, ярко выраженных «ноу-хау» не содержат, но дополнительную прибыль гарантируют

значительных технико-экономических преимуществ не имеют, обеспечивают средний уровень производства, достигнутый большинством производителей отрасли, проверены в условиях производства, стоимость невысокая, компенсирует издержки на внедрение и получение средней нормы прибыли

не обеспечивают производства продукции среднего качества, использование закрепляет техническую отсталость

Передача технологий на коммерческой основе предполагает:
научно-технические публикации о результатах НИОКР
оказание технической помощи, поставки машин и оборудования
личные контакты учёных, специалистов, обмен делегациями
деятельность международных организаций по сотрудничеству в области науки и техники

Товарный знак, марка:
признанное государством и юридически оформленное право на авторство и распоряжение изобретением
разрешение на использование технологии на определённый срок за определённую плату
зарегистрированные рисунок, инициалы собственности, аббревиатура, графическое изображение, обозначающее отличие товара данного предприятия от других товаров
право воспроизведения для произведений искусства, литературы

Международная торговля является взаимовыгодной если:
страны обладают абсолютным преимуществом в производстве определённого товара
страны не обладают абсолютным преимуществом в производстве ни одного товара
страны обладают сравнительным преимуществом в производстве каких-либо товаров
мировые цены не ниже внутренних

К неотехнологичным относятся теории:
Хекшера-Олина
жизненного цикла Р. Вернона
эффекта масштаба Кэмпбелла и несовершенной конкуренции П. Кругмана
конкурентного преимущества М. Портера

Отрасли, конкурирующие с импортом, выступают против свободной внешней торговли потому, что:
им придётся повысить эффективность, чтобы остаться конкурентоспособными, или продавать свою продукцию по более низким ценам
они теряют объём продаж тем потребителям, которые предпочитают импортную продукцию
они теряют работников
необходимы инновации в производстве

Выигрыш от участия страны в международной торговле происходит от того факта, что:
соотношение издержек в отсутствие торговли в разных странах различны
экономические ресурсы распределены между странами неравномерно
эффективное производство различных товаров требует различных технологий или комбинации ресурсов
обеспечивает стране «политические дивиденды»

На научно-технический потенциал страны влияют:
наличие научных специалистов
уровень материально-технического, финансового обеспечения и организации НИОКР
уровень развития отрасли, обеспечивающей научное обслуживание реального сектора экономики
уровень подоходных налогов

Мировой рынок технологий:
обмен научно-техническими знаниями, технологиями, производственным опытом между странами
совокупность экономических отношений по поводу использования результатов научно-технической деятельности
рынок ресурсов, используемых в высоко наукоемком производстве
рынок высокотехнологичного капитала

Тесты по теме «Национальное и международное регулирование мировой торговли»

Таможенный тариф на импорт увеличит уровень благосостояния нации, если:

он вводится небольшой страной для защиты от конкуренции со стороны крупной страны
ставка таможенной пошлины на сырьё и материалы ниже, чем на конечную продукцию

страна, вводящая тариф, занимает монопольное положение как импортёр

страна, на импорт из которой вводится таможенный тариф, занимает монопольное положение на мировом рынке как экспортёр

Жёсткая протекционистская политика с использованием высоких тарифов на импорт:

может увеличить уровень занятости в данной стране в краткосрочном периоде
способствует снижению уровня безработицы за рубежом

базируется на абсолютном преимуществе зарубежного партнёра в производстве продукции

предполагает увеличение доходов государственного бюджета данной страны в долгосрочной перспективе

Специфическая таможенная пошлина определяется как:

процент от цены товара

фиксированная сумма с единицы измерения (веса, объёма)

тариф с переменными ставками

тариф с постоянными ставками

Построение таможенного тарифа по принципу эскалации предполагает:

разные пошлины для одного товара из разных стран

разные пошлины для разных товаров из одной страны

пошлины растут по мере роста степени обработки товара

разные пошлины с учётом демпинга

Таможенный тариф на импорт не способствует:

увеличению объёма национального производства

увеличению выигрыша потребителя

росту доходов бюджета страны

снижению занятости населения

Компенсационная пошлина:

пошлина против импорта товара, субсидируемого в стране происхождения

договорная пошлина при режиме наибольшего благоприятствования

ответная мера на штраф, наложенный торговым партнёром

ответная мера на демпинг

В импортном таможенном тарифе есть пошлина следующего вида: «0,06 евро за 1 шт.» это пример таможенной пошлины:

адвалорной

специальной

компенсационной

специфической

В импортном таможенном тарифе есть пошлина следующего вида: «10% от стоимости 1 т сырья» это пример таможенной пошлины:

адвалорной

специальной

компенсационной

специфической

В импортном таможенном тарифе есть строка «чай зелёный — 20%, но не менее 0,4 евро за 1 кг». Это пример таможенной пошлины:

- адвалорной
- специальной
- комбинированной**
- специфической

Таможенные пошлины, применяемые в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран, наименее развитых стран и стран-партнёров по интеграции, как исключение из режима наибольшего благоприятствования:

- минимальные
- максимальные
- преференциальные**
- компенсационные

Введение добровольных экспортных ограничений:

- увеличивает благосостояние страны-импортёра
- более выгодно стране-импортёру, чем использование импортной квоты
- может принести выигрыш стране-экспортёру**
- приносит выигрыш как стране-импортёру, так и стране-экспортёру

Предположим, страна А импортирует продукцию из стран В и С. Из-за политического конфликта страна В вводит эмбарго на торговлю со страной А, страна С к эмбарго не присоединяется. С чисто экономической точки зрения можно утверждать, что в этом случае:

- страна А проиграет, а страны С и В выиграют
- страны А и В проиграют, а страна С выиграет**
- все три страны проиграют
- совокупное благосостояние стран А, В и С не изменится

Использование производственной субсидии как средства поддержки отечественных производителей:

- приводит к тем же последствиям для благосостояния страны, что и использование таможенного тарифа на импорт

- более предпочтительнее с точки зрения воздействия на благосостояние страны, чем введение импортной квоты**

- приводит к тому, что объём отечественного производства растёт, импорт сокращается, а внутренняя цена увеличивается

- аналогично по своим экономическим последствиям использованию экспортной субсидии

Нетарифные количественные меры протекционизма:

- демпинг
- субсидии производителю
- квоты на импорт**
- нормы санитарных требований

Нетарифные финансовые меры протекционизма:

- лицензирование внешней торговли
- добровольные экспортные ограничения
- квотирование
- демпинг**

Нетарифные скрытые меры протекционизма:

- технические барьеры на пути движения товаров**
- тариф на импорт
- демпинг
- льготный режим кредитования производственной деятельности

Добровольное экспортное ограничение страна вводит:
в случае недостатка данного товара на внутреннем рынке
под давлением страны экспортёра
при мировых ценах ниже, чем внутри страны
для защиты отечественного потребителя

По правилам ВТО применение «добровольных экспортных ограничений»:
разрешено, если торговый партнёр использует импортный тариф
запрещено, но может иметь место по согласованию с торговым партнёром
разрешено
запрещено

По правилам ГАТТ/ВТО применение специфических экспортных субсидий:
разрешено, если торговый партнёр использует импортный тариф
запрещено, но может использоваться по согласованию с торговым партнёром
разрешено
запрещено

Введение страной таможенного тарифа на импорт:
всегда ухудшает её благосостояние и благосостояние потребителей в этой стране
всегда приносит дополнительный выигрыш производителям в импортозамещающих отраслях
всегда приносит дополнительный доход государству
способствует развитию торговых отношений между странами

Фактический уровень таможенной защиты конечной продукции при прочих равных условиях повысится, если:

повысится ставка таможенной пошлины на импорт конкурирующей конечной продукции
понижится ставка таможенной пошлины на импорт конкурирующей конечной продукции
повысится ставка таможенной пошлины на импорт компонентов материальных затрат
понижится ставка таможенной пошлины на импорт компонентов материальных затрат

Отрасли, конкурирующие с импортом, выступают против свободной внешней торговли так как:
им придётся повысить эффективность производства, чтобы оставаться конкурентоспособными
они теряют объём продаж тем потребителям, которые предпочитают импортную продукцию
им придётся продавать свою продукцию по более низким ценам, так как конкуренция обострится
ведёт к потере рабочих мест для страны в целом

Импортная квота:
увеличивает внутреннюю цену товара
увеличивает объём отечественного производства
сокращает объём потребления товара в стране
способствует развитию внешнеэкономических связей

Существенные ограничения свободы торговли:

пошлина на импорт, экспорт
добровольные экспортные ограничения
нетарифные барьеры
деятельность ВТО/ГАТТ

У международного картеля будет тем больше возможностей диктовать выгодные ему цены, чем:
больше доля картеля в продаже данного продукта на мировом рынке
выше эластичность мирового спроса на данный продукт
ниже эластичность мирового спроса на данный продукт
выше эластичность поставок данного продукта из альтернативных картелю источников

Успех эмбарго наиболее вероятен в случае:

если страна, вводящая эмбарго имеет высокую эластичность экспортного предложения
если у страны, против которой вводится эмбарго, низкая эластичность спроса на импорт
если у страны, против которой вводится эмбарго, высокая эластичность спроса на импорт
если вводимые санкции неожиданны и масштабны

По правилам ВТО количественные нетарифные методы:

могут применяться как временная мера в том случае, если другие способы решения проблемы оказались неэффективными
могут применяться лишь в случае неравновесия платёжного баланса, угрозы возникновения нехватки продовольствия или другого жизненно важного товара на внутреннем рынке
могут быть предусмотрены взаимной договоренностью
запрещены к применению

Тесты по теме «Международное движение капитала»

Абсолютный показатель процесса международной миграции капитала:

коэффициент экспорта (импорта) капитала, их доля в ВВП
доля иностранного капитала в общей потребности в нём в стране
сальдо экспорта-импорта капитала
доля иностранных, смешанных компаний в национальном производстве

Относительный показатель состояние международного движения капитала:

объём экспорта (импорта) капитала
объём иностранных инвестиций на душу населения
число предприятий с иностранным капиталом
число работников, занятых на предприятиях с иностранным капиталом

Классификация международных потоков капитала по функциональному назначению делит их на:

прямые и портфельные инвестиции
частный, государственный и капитал международных организаций
ссудный и предпринимательский капитал
краткосрочный и долгосрочный капитал

Прямыми зарубежными инвестициями считаются:

Канадский инвестиционный фонд приобретает казначейские векселя Министерства финансов США на сумму 50 млн долл.

Французский банк приобретает акции шведской автомобильной компании на сумму 10 млн долл. Общая стоимость выпуска акций этой компанией составляет 250 млн долл.

Японская и китайская компании создают в Шанхае совместную консалтинговую фирму с равными долями в уставном капитале

Международный банк реконструкции и развития предоставляет России заём на структурную перестройку угольной промышленности в размере 500 млн долл.

Международное движение капитала в ссудной форме предполагает:

организацию и участие в производственном процессе за рубежом
долгосрочный характер вложений
выдачу займов и кредитов
вложения в зарубежные ценные бумаги

Мировой финансовый рынок не включает:

валютный рынок, рынок деривативов
рынок товаров

рынок страховых услуг

кредитный рынок (долговых ценных бумаг, банковских кредитов) и рынок акций

Ссудная форма международной миграции капитала не реализуется в следующей операции:
выдача государственных, частных займов, займов международных финансовых организаций
приобретение облигаций, ценных бумаг, векселей и других иностранных компаний
приобретение акций корпораций
межбанковские депозиты и выплаты по долгам

Для международного кредита не характерна функция:
концентрации и централизации капитала
регулирования экономики страны за счёт привлечения иностранного капитала
обеспечения социального равенства
перераспределительная, обеспечивающая переливы капитала между странами

Такая новая форма нового международного кредита как еврокредит есть:
кратко- или среднесрочные банковские кредиты в евровалюте, предоставляемые на базе кор-
ректируемых плавающих процентных ставок за пределами страны в валюте, в которой открыт кредит
ценные бумаги, кратко- или среднесрочные обязательства с плавающей процентной ставкой,
выпускаемые на лондонском рынке евровалют
обязательства частных компаний, выпускаемые на срок от 3 до 6 лет
средне- и краткосрочные займы, выпускаемые международными банковскими консорциумами

Для мирового денежного рынка характерно:
экспортируются банковские кредиты и займы в форме самовозрастающей стоимости
движение денег носит средне- и долгосрочный характер
цель — пополнение оборотных средств
обслуживает процесс расширенного воспроизводства, строительство, реконструкцию произ-
водства и др.

Для мирового рынка капиталов характерно:
экспорт капитала осуществляется в виде денег, депозитов (международного платёжного и
покупательного средства)
срок кредитов — не более года
цель — пополнение основного капитала
обслуживает сферу обращения (международную торговлю)

Укажите неверный показатель состояния платёжеспособности страны по «системе раннего опове-
щения» Х. Петерсона:

отношение внешнего долга к годовому экспорту — не более 120%
темп инфляции — не более 12%, темп роста ВВП — не менее 3%
ЗВР — не менее 2-х месячного покрытия импорта
отношение валового годового дохода от иностранных инвестиций к годовому экспорту — не
менее 10 %, прирост инвалютных резервов — не менее 0

К транснациональным следует относить компании:
национальные по капиталу, контролю и сфере деятельности
многонациональные по капиталу контролю, национальные по сфере деятельности
национальные по капиталу, контролю и многонациональные по сфере деятельности
многонациональные по капиталу, контролю и сфере деятельности

К транснациональным относят:
компании с годовым оборотом \$50 млн
финансово-промышленные группы

компании с филиалами в 5 странах
компании с 10% зарубежных сделок в обороте

Транснациональный стратегический альянс:

союз ТНК с мегаполисами

крупный мегаполис как среда обитания ТНК

ТНК, открытые для присоединения других независимых компаний различных отраслей

мегаполис и важнейшие базы транснационального капитала

В состав прямых иностранных инвестиций входят:

реинвестирование прибыли и внутрикорпоративные переводы капитала

внутрикорпоративные переводы капитала

покупка компаниями зарубежных ценных бумаг

разнообразные финансовые активы

Главная причина миграции капитала:

максимизация прибыли

перенакопление капитала в наиболее развитых странах

отсутствие сфер применения капитала

высокая стоимость ресурсов в принимающей стране

Международное движение капитала:

перемещение финансовых потоков между кредиторами и заёмщиками разных стран, между собственниками и их зарубежными фирмами

процесс встречного движения капиталов между разными странами мирового хозяйства, приносящие дополнительные доходы его собственникам

перемещение капитала между странами в денежной форме для создания прибыли

торговля высокотехнологичным оборудованием

Портфельные зарубежные инвестиции:

приобретение акций корпораций менее 25% акционерного капитала

реальные инвестиции в материальные ресурсы, инфраструктуру, оборотные средства, технологии

реальные инвестиции в менеджмент, экспертизу

форма вывоза капитала путём его вложения в ценные бумаги иностранных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью

Прямые иностранные инвестиции:

вложения непосредственно в производственную деятельность за рубежом

реальные инвестиции в материальные ресурсы, инфраструктуру, оборотные средства, технологии, в менеджмент, экспертизу

одномоментное приобретение не менее 10% акций от акционерного капитала

приобретение 15% акций от акционерного капитала

Для финансовых ресурсов мира характерно:

неравномерно распределены между странами, постоянно перемещаются

представлены финансовой помощью странам в форме кредитов и грантов, мировым финансовым рынком, золотовалютными резервами

тесная связь между валютным курсом, банковским процентом и курсом акций стран

вливают на инвестиционную политику стран

Для международного кредита характерно:

движение ссудного капитала в сфере МЭО, связанное с предоставлением товарных и валютных ресурсов

движения капитала осуществляются на условиях срочности, платности, возвратности, обеспеченности, целевой направленности
источником являются временно свободные денежные средства субъектов хозяйствования, накопления государства и личного сектора, мобилизуемые банками
не вызывают формирование задолженности банковского сектора экономики

Разрешение кризиса задолженности возможно за счёт:

отсрочки уплаты долга, пересмотр условий предоставления займов, размеров и сроков платежей по долгам
предоставление нового займа для обслуживания прежнего долга и ограничение размера платежей долей доходов от экспорта в ВВП
частичное или полное списание долга по льготным правительственным кредитам в счёт помощи стране
отказа от новых займов

По классификации ООН к ТНК относят компании:

с годовым оборотом более \$100 млн
филиалами в 6 и более странах
25% оборота зарубежных сделок
не предполагающие использование трансфертных цен

Международный кредит выполняет функции:

перераспределение ссудных капиталов между странами для обеспечения потребностей расширенного производства
экономия издержек обращения в сфере международных расчётов путём замены действительных денег кредитными
ускорения концентрации и централизации капитала
снижения задолженности страны мировым финансовым рынкам

Тесты по теме «Международная миграция трудовых ресурсов»

При прочих равных условиях, в результате международной миграции рабочей силы:

рабочие, оставшиеся в стране эмиграции, и предприниматели в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш

предприниматели в стране эмиграции и рабочие в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш

рабочие, оставшиеся в стране эмиграции, и рабочие в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш

предприниматели и в стране эмиграции, и в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш

Неэкономический фактор миграции рабочей силы:

научно-технический прогресс, развитие которого сопровождается ростом потребности в квалифицированной рабочей силе

получение образования

различие в уровне стоимости рабочей силы

состояние национального рынка труда

Группа мигрантов по неэкономическим факторам миграции:

работающие по контракту

беженцы

переселенцы

профессионалы

Рекреационная миграция предполагает миграцию:

- для поиска более высокого заработка
- с целью знакомства с достопримечательностями страны
- с целью отдыха и санаторно-курортного оздоровления
- объединения членов семьи

Эмиграция означает:

- выбытие за границу
- возврат на родину ранее эмигрировавшего населения
- прибытие из-за границы
- способность или готовность сменить место жительства

Под мобильностью рабочей силы понимают:

- способность работника приспосабливаться к условиям трудовой деятельности
- способность и готовность освоить новую профессию
- использование своего интеллекта в соответствии с полученным образованием и опытом
- возможность участия в определённых видах деятельности

Позитивные последствия миграции рабочей силы для экономики страны-эмиграции:

- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике
- происходит «омоложение» нации, поскольку наиболее мобильна молодая часть населения
- достигается существенная экономия средств на обучении
- улучшается состояние рынка труда

Негативные последствия миграции рабочей силы для экономики принимающей страны:

- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике
- снижается безработица
- снижается цена национальной рабочей силы
- иммигранты расширяют ёмкость внутреннего рынка

Инструмент эмиграционной политики:

- состояние здоровья мигранта
- введение квот
- национально-географические приоритеты
- программы репатриации

Миграционное сальдо:

- разность между иммиграцией и эмиграцией
- разность между эмиграцией и иммиграцией
- сумма эмиграции и иммиграции
- сумма иммиграции и эмиграции

Объективные ограничения трудовой миграции:

- наличие свободных вакансий на рынке труда
- ограниченность бюджетных средств по социальному обеспечению прибывших работников
- языковые барьеры
- отсутствие соглашений о признании дипломов об образовании

К методам ограничения иммиграции относят:

- программы материальной компенсации
- обеспечение права на свободу перемещения и трудоустройства
- ограничение выдачи загранпаспортов
- квотирование миграционного потока

Мигранты в принимающих странах не изменяют:

- налоговую базу
- налоговые ставки
- трансфертные расходы
- уровень потребления общественных благ

Основу миграционных потоков составляют:

- учёные
- рабочие
- предприниматели
- творческие работники

Современная миграция населения из Китая в страны Европы и Северной Америки носит характер:

- политический
- расовый
- переселенческий
- религиозный

Международная миграция рабочей силы:

- приносит чистый выигрыш принимающей стране
- приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если не учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов
- приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов
- приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если эмиграция временна

Критерии, характеризующие конкурентоспособность рабочей силы:

- физические характеристики, умственные способности
- уровень доходов, развитие социальной сферы
- профессионализм
- мобильность

Позитивные последствия миграции рабочей силы для экономики принимающей страны:

- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике, растёт ёмкость внутреннего рынка
- происходит «омоложение» нации, поскольку наиболее мобильна молодая часть населения
- достигается существенная экономия средств на обучении
- снижается цена рабочей силы

Негативные последствия для страны-эмиграции рабочей силы:

- Демографическое «старение» населения
- может иметь место «утечка умов»
- растут валютные переводы из-за рубежа
- снижается предложение труда на рынке труда

Внеэкономические последствия миграции:

- изменяется налоговая база, социальные платежи и трансфертные расходы
- изменяется уровень потребления общественных благ
- происходит перенос знаний, профессионального опыта
- отрыв от национальной культуры и психологический дискомфорт

Основные экономические факторы международной миграции трудовых ресурсов:

- различный уровень экономического развития стран
- религиозные факторы

структурная перестройка экономики
функционалирование ТНК

Полного выравнивания цены труда в условиях международной миграции труда не происходит потому, что:

выравнивание заработной платы вообще не связано с процессом международной мобильности трудовых ресурсов

миграция приводит к дополнительным социальным, психологическим и прочим издержкам, которые не каждый готов нести

препятствует государственная политика

цены на факторы производства в разных странах разнятся существенно

Последние годы развитые страны ужесточили миграционные барьеры, потому что опасаются:

размаха нелегальной миграции и снижения уровня социальной стабильности

роста заработной платы

роста безработицы среди коренного населения

навязывания стране условий правопорядка со стороны мигрантов

Тесты по теме «Международная экономическая интеграция»

Международная экономическая интеграция:

процесс экономического взаимодействия стран мировой экономики

межгосударственные соглашения в сфере хозяйственной деятельности

экономическое взаимодействие стран, сближение их хозяйственных механизмов при регулировании национальными органами

экономическое взаимодействие стран, сближение их хозяйственных механизмов в форме межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами

Для зоны свободной торговли характерно:

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и учреждении единого тарифа к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и сохранении национальных таможенных тарифов к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства

соглашение между двумя и более странами о снижении национальных тарифов и предоставлении более благоприятных режимов торговли друг другу, чем к третьим странам

Для таможенного союза характерно:

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и учреждении единого тарифа к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и сохранении национальных таможенных тарифов к третьим странам

соглашение между двумя и более странами о снижении национальных тарифов и предоставлении более благоприятных режимов торговли друг другу, чем к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства, координации макроэкономической политики, унификации законодательства в ключевых областях (БНП, ДКП, валютной политики)

Преференциальное торговое соглашение:

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и учреждении единого тарифа к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и сохранении национальных таможенных тарифов к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства

соглашение между двумя и более странами о снижении национальных тарифов и предоставлении более благоприятных режимов торговли друг другу, чем к третьим странам

Для общего рынка характерно:

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и учреждении единого тарифа к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и сохранении национальных таможенных тарифов к третьим странам

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства

соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства, координации макроэкономической политики, унификации законодательства в ключевых областях (БНП, ДКП, валютной политики)

Для политического союза характерно:

передача национальными правительствами большей части своих функций в отношении с третьими странами надгосударственным органам

наличие небольшого государственного секретариата в одной из стран-членов. Согласование основных параметров развития — на совещаниях руководителей соответствующих ведомств

делегирующие правительства стран части своих полномочий надгосударственным органам (Комиссиям и др.), принимающим решения без согласования с правительствами стран-членов

образование наднационального союза государств на федеративных или конфедеративных началах с единой конституцией, единой внешней и внутренней политикой.

Руководящие органы таможенного союза:

система межгосударственных органов, координирующих внешнеторговую политику в форме периодических совещаний министров, руководящих ведомствами постоянно действующего межгосударственного секретариата

система национальных органов, координирующих внешнеторговую политику небольшой государственный секретариат в одной из стран-членов. Согласование основных параметров развития — на совещаниях руководителей соответствующих ведомств

правительства стран, делегирующие часть своих полномочий надгосударственным органам (Комиссиям и др.), принимающим решения без согласования с правительствами стран-членов

Руководящие органы зоны свободной торговли:

система межгосударственных органов, координирующих внешнеторговую политику в форме периодических совещаний министров, руководящих ведомствами постоянно действующего межгосударственного секретариата

система национальных органов, координирующих внешнеторговую политику небольшой государственный секретариат в одной из стран-членов. Согласование основных параметров развития — на совещаниях руководителей соответствующих ведомств

правительства стран, делегирующие часть своих полномочий надгосударственным органам (Комиссиям и др.), принимающим решения без согласования с правительствами стран-членов

Функциональный подход в создании СЭЗ предполагает:

организацию территории национального пространства с особым режимом деятельности
работу отдельных субъектов экономики страны в условиях особого режима деятельности
льготный режим деятельности для субъектов экономики на определенной территории страны
ряд преференций для инвестирования в промышленное производство в пределах определённой территории

К торговым СЭЗ относятся:

свободные порты

территории с льготным торговым режимом и производством экспортной и импортозамещающей продукции

территории с льготным режимом предпринимательской деятельности
оффшорные зоны

Зоны третьего поколения:

промышленные и научно-промышленные парки

свободные таможенные зоны

технопарки и технополисы

экспортнопроизводственные и импортозамещающие зоны

К технико-внедренческим зонам относятся:

налоговые гавани

научно-промышленные парки

технопарки

промышленные парки

Целью поощрения торговли, ускорения торговых операций, сокращению торговых издержек является деятельность:

зон развития новой и высокой технологии

зон свободной торговли

промышленных парков

сервисных зон

Инвестиционная деятельность СЭЗ определяется:

объёмом выпущенной, реализованной продукции

количеством реализованных проектов

уровнем кредиторской и дебиторской задолженности

динамикой поступления валюты от экспорта

Белорусский подход в оценке эффективности деятельности СЭЗ предполагает:

соотнесение потерь от льготного налогообложения с доходами от деятельности СЭЗ

сравнение результативности деятельности СЭЗ и территорий приоритетного развития по социально-экономическим, финансовым результатам, организационному обеспечению деятельности

определение эффективности предоставления льгот и преференций, окупаемости инвестиций в пределах льгот

сравнение результатов производственной деятельности экономических субъектов

Предпосылки международной экономической интеграции:

географическая близость стран, наличие единой границы

особенности национальных интересов

общность стоящих проблем

сопоставимость уровня экономического развития и степени рыночной зрелости

Свободные экономические зоны:

часть экономического национального пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая на остальной её территории
самостоятельные территориально-географические анклавы с той или иной степенью обособленности от остального экономического пространства страны
зоны с особым режимом поощрения соответствующих видов деятельности и отраслей производства

отдельные территории страны по производству высоко наукоемких товаров

К сервисным зонам относятся:

оффшорные зоны, налоговые гавани
финансовые центры
зоны банковских, туристических услуг
промышленные парки

Тесты по теме «Платёжный баланс»

Если величина официальных валютных резервов Центрального банка не изменяется, то, при прочих равных условиях, можно утверждать, что сальдо:

торгового баланса всегда равно нулю
счёта текущих операций всегда равно нулю
капитального счёта всегда равно нулю
платёжного баланса страны равно нулю

Испания решает установить контроль над внешней торговлей в целях снижения дефицита платёжного баланса. Одним из результатов такой политики в краткосрочном периоде будет снижение:

уровня инфляции и занятости в стране
темпов экономического роста
испанского экспорта
импорта товаров и услуг в Испанию

Чистый экспорт вероятнее всего:

положительно зависит от ставки процента и ВВП
отрицательно зависит от ВВП, но положительно от ставки процента
отрицательно зависит как от ставки процента, так и от ВВП
положительно связан с ВВП, но и совершенно не зависит от ставки процента

Составная часть платёжного баланса — счёт текущих операций — не включает:

торговый экспорт
односторонние трансфертные платежи
транспортные услуги иностранным государствам
изменение в активах страны за рубежом

Увеличение предельной склонности к импортированию:

способствует к увеличению чистого экспорта
улучшает состояние счёта текущих операций
способствует снижению уровня занятости в отраслях национальной экономики, конкурирующих с импортом
не оказывают никакого воздействия на величину сальдо счёта движения капитала

Счёт текущих операций включает всё, за исключением:

- товарного импорта
- транспортных услуг иностранным государствам
- изменений в активах страны за рубежом
- чистых текущих трансфертов

Неверным относительно малой открытой экономики является утверждение:

- уровень инвестиций зависит от мировой ставки процента
- национальные сбережения равны инвестициям
- величина чистого экспорта зависит от национального дохода
- величина импорта зависит от предельной склонности к импортированию

Счёт движения капитала и финансовых операций включает операции:

- с активами и обязательствами резидентов к нерезидентам
- экспорт и импорт конечных товаров и немонетарного золота
- выплаты доходов от инвестиций, оплату труда резидентов
- текущие трансферты

Группа «услуги» счета текущих операций включает:

- лицензионные вознаграждения
- выплаты по долговым обязательствам
- капитальные трансферты
- экспорт и импорт товаров, предназначенных для переработки

К кредиту относят сделки:

- импорта услуг
- оплаты труда иностранных рабочих
- предоставления услуг туризма иностранным гражданам
- предоставление краткосрочных кредитов

Для состояния платёжного баланса наиболее неблагоприятно (при прочих равных условиях):

- положительное сальдо платёжного баланса (отрицательное сальдо счёта текущих операций 100 и положительное сальдо счёта движения капитала и финансовых операций 200)
- отрицательное сальдо платёжного баланса (положительное сальдо счёта текущих операций 100 и отрицательное сальдо счёта движения капитала и финансовых операций 200)
- положительное сальдо платёжного баланса, (активное сальдо счёта текущих операций 300 и пассивное сальдо счёта движения капитала и финансовых операций 200)
- равновесие платёжного баланса

Для финансирования дефицита счёта текущих операций Центральному банку следует:

- увеличить объём денежной массы в экономике
- при проведении валютной интервенции скупать национальную валюту за иностранную по курсу
- на открытом рынке продавать ценные бумаги
- увеличивать резервную ставку

Группа «текущие трансферты» включает:

- услуги государственных учреждений
- денежные переводы частных и государственных средств
- предоставление долгосрочных и краткосрочных кредитов
- портфельные инвестиции

Отношение официальных золотовалютных резервов к сумме годового товарного импорта — это показатель:

- реального валютного курса
- конвертируемости национальной валюты
- платёжеспособности страны
- паритета национальной валюты

Разработкой рекомендаций по составлению платежного баланса страны занимается:

- мировой банк реконструкции и развития (МБРР)
- европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)
- международный валютный фонд (МВФ)
- всемирная торговая организация (ВТО)

Величина чистого экспорта зависит:

- от реального валютного курса и ставки процента
- дохода и валютного курса
- только от величины дохода
- только от ставки процента

Наличие пассивного торгового баланса:

- расценивается как благоприятный фактор
- считается нежелательным
- не влияет на сальдо текущего счета
- нельзя дать однозначную оценку

Дефицит платёжного баланса может быть профинансирован:

- с помощью девальвации валюты
- путём увеличения внешней задолженности
- использования (расходования) резервов иностранной валюты;
- повышением налогов

Международная инвестиционная позиция:

- характеризует соотношение накопленных запасов внешних финансовых активов и обязательств страны
- позволяет приблизительно оценить уровень чистого инвестиционного дохода
- бывает положительной и отрицательной величиной
- отражает состояние бюджета страны

Специальные права заимствования:

- сумма резервной доли (транши) страны в МВФ и долга со стороны МВФ этой стране
- выпускаемый МВФ искусственный резервный актив, который распределяется между странами-членами в соответствии с их квотами
- валюта корзинного типа
- приносящий процент актив

Тесты по теме «Мировая валютная система и валютный рынок»

Резервная валюта:

- денежная единица данной страны, используемая во внешнеэкономических связях и расчетах с другими странами
- денежные знаки иностранных государств, их кредитные и платежные документы
- международная денежная расчетная единица и платежное средство

иностранная валюта, которую центральные банки других государств накапливают и хранят для международных расчётов

Не вызывает краткосрочного роста чистого экспорта:

- снижение курса национальной валюты
- проведение ведущими торговыми партнёрами в своих странах стимулирующей экономической политики

снижение курса иностранной валюты

- снижение иностранными торговыми партнёрами уровня тарифных барьеров

Предположим, что экономические агенты слишком привержены своим привычкам: они покупают импортные товары в том же объёме при любых обстоятельствах, причём это относится как к американским, так и к иностранным импортёрам. Курс доллара по отношению к фунту стерлингов снижается на 10% с 1.2 долл. за фунт до 1.32 долл. за фунт. В этом случае можно утверждать, что:

состояние торгового баланса США улучшится

состояние торгового баланса США ухудшится

состояние торгового баланса США не изменится, так как спрос на импорт неэластичен

общее состояние платёжного баланса США потребует обязательного введения валютного контроля

Обесценивание национальной валюты приведёт к тому, что «условия торговли» как соотношение экспортных и импортных цен:

улучшатся

не изменятся

ухудшатся

для прогноза динамики условий торговли недостаточно информации

Меры валютного контроля, связанные с нормированным распределением валютной выручки между производителями, могли бы:

- ограничить импорт и временно улучшить состояние платёжного баланса

- увеличить импорт и временно ухудшить состояние платёжного баланса

- способствовать устойчивому повышению обменного курса национальной валюты

- способствовать устойчивому повышению темпов экономического роста

Повышению обменного курса национальной валюты (при прочих равных условиях) способствует:

- снижение процентных ставок в данной стране

- повышение процентных ставок за рубежом

- повышение в данной стране уровня цен и ставок номинальной заработной платы

- повышение в данной стране уровня производительности труда

Если происходит укрепление (ревальвация) национальной валюты, то, при прочих равных условиях:

- пострадают отрасли, ориентированные на потребление импортного сырья

- пострадают отрасли, ориентированные на экспорт

- может вырасти уровень безработицы в странах — торговых партнёрах данной страны

- это является признаком несостоятельности правительства данной страны

Продажа тысячи долларов на срок при отсутствии других долларовых активов или пассивов:

- валютная спекуляция

- хеджирование

- девальвация

- ревальвация

Если Центральный банк продаёт официальные валютные резервы на валютном рынке для поддержания фиксированного уровня валютного курса, то:

курс национальной валюты зафиксирован на уровне ниже его равновесного значения

курс национальной валюты зафиксирован на уровне выше его равновесного значения

платёжный баланс официальных расчётов сводится с положительным сальдо

нельзя сказать ничего определённого

Валютный рынок спот — рынок немедленной поставки валюты предполагает такую поставку в течение:

1 дня

2 рабочих дней

3 рабочих дней

7 рабочих дней

Фиксированный валютный курс:

определяется интервенциями центрального банка на валютно-фондовой бирже

фиксируется Центральным банком, который берёт на себя обязательство поддерживать его валютными интервенциями

определяется спросом и предложением иностранной валюты по экспортно-импортным операциям

формируется паритетом покупательной способности валют

Укажите режим валютного курса, который не предполагает интервенций центрального банка на валютно-фондовой бирже:

управляемое плавание

гибкий, плавающий

фиксированный

валютный коридор

Для подсчёта объёма ВВП и сравнения данного показателя между странами используют определение курса валюты:

соотношением спроса на валюту и её предложением по экспортно-импортным операциям

по паритету покупательной способности валют

интервенциями Центрального банка на валютно-фондовой бирже

по «управляемому плаванию»

Плавающий курс валют предполагала международная валютная система:

«золотого стандарта»

золото-девизного стандарта

Бреттон-Вудская

Ямайская

Свободно конвертируемой является валюта:

сильная по силе позиций, свободно обмениваемая на любую валюту при любых операциях

слабая по силе позиций, свободно обмениваемая на любую валюту при любых операциях

обмениваемая на некоторые валюты при некоторых операциях

не обменивается ни на какие валюты ни при каких операциях

Международные расчётные единицы в мировой экономике в настоящее время представлены:

СДР, доллар

СДР, евро

евро, доллар

СДР

Валютная интервенция Центрального банка осуществляется в форме:

- покупки и продажи иностранной валюты на валютном рынке
- диверсификации валютных резервов
- предоставлении центральным банком краткосрочных кредитов в национальной валюте центральным банкам других стран
- предоставлении центральным банком краткосрочных кредитов в национальной валюте коммерческим банкам страны

Национальная валюта имеет внешнюю конвертируемость, если соблюдены следующие условия:

- установлены ограничения на валютные операции резидентов, а операции нерезидентов ограничений не имеют
- установлены ограничения на валютные операции нерезидентов, а операции резидентов ограничений не имеют
- установлены ограничения на валютные операции банков
- установлены ограничения по текущим операциям платежного баланса

Кросс-курс:

- соотношение между двумя валютами, которое вытекает из их курса по отношению к третьей
- курс, по которому банки покупают валюту у клиентов
- курс, по которому банки покупают валюту на валютно-фондовой бирже
- прогнозный курс

Дисконтная валютная политика осуществляется путём:

- купли-продажи центральным банком иностранной валюты
- изменения учётной ставки центрального банка, направляемого на регулирование валютного курса и платёжного баланса
- валютными интервенциями центрального банка
- реструктуризацией внешнего долга

Валютный курс СДР рассчитывается:

- на основе платёжных балансов стран-членов МВФ
- на основе внешнеторгового сальдо стран-членов МВФ
- на базе валютной корзины национальных валют некоторых стран-участниц МВФ
- на базе валютной корзины национальных валют всех стран-членов МВФ

Гибкий, плавающий курс валюты определяется:

- соотношением спроса на валюту и её предложением по экспортно-импортным операциям
- паритетом покупательной способности валют
- соотношением цен товаров, произведенных в разных странах по единой технологии и сырья
- интервенциями Центрального банка на валютно-фондовой бирже

Паритет покупательной способности валюты представляет собой:

- соотношение цен товаров и услуг потребительской корзины в стране и за рубежом, выраженные в их национальных валютах
- соотношение цен товаров и услуг потребительской корзины в стране и за рубежом, выраженные в одной валюте
- соотношение цен товаров, изготовленных по одной технологии и из одинакового сырья в странах
- соотношение цен экспортных и импортных товаров

Фиксации валютного курса требовала международная валютная система:

- «золотого стандарта»
- золото-девизного стандарта

Бреттон-Вудская

Ямайская

Условия, определяющие состояние конвертируемости валют:

устойчивость внутреннего денежного обращения и участие Центрального банка в валютных интервенциях для регулирования курса национальной валюты

состояние платежного баланса страны

степень развития национальных товарных, денежных рынков и рынка капитала

масштабы внешнеэкономической деятельности страны и ее экономический потенциал

Свойство характеризующее неконвертируемую валюту:

функционирует только в пределах одной страны

функционирует в пределах интеграционной группировки стран

свободно обменивается на иностранные валюты по действующему валютному курсу

не обменивается свободно и без ограничений на иностранные валюты

Тесты по теме «Макроэкономическая политика в открытой экономике»

В открытой экономике с фиксированным валютным курсом стимулирующая денежно-кредитная политика:

приводит к увеличению уровня дохода

приводит к сокращению уровня дохода

не оказывает воздействия на уровень дохода

результаты зависят от степени мобильности капитала

Если экономика находится в состоянии внутреннего и внешнего равновесия при плавающем валютном курсе и низкой мобильности капитала, то увеличение государственных расходов приводит к:

повышению дохода и ставки процента

снижению дохода и ставки процента

повышению ставки процента и снижению дохода

повышению ставки процента и снижению дохода

Протекционистская внешнеторговая политика не оказывает воздействия на уровень дохода при плавающих валютных курсах, поскольку:

чистый экспорт возрастает, но инвестиции сокращаются

валютный курс возрастает, что нейтрализует первоначальное увеличение чистого экспорта

валютный курс возрастает, импорт увеличивается

сокращение импорта эквивалентно возрастанию экспорта

В открытой экономике с гибким валютным курсом и высокой мобильностью капитала бюджетно-налоговая политика будет малоэффективна с точки зрения изменения совокупного выпуска, поскольку:

кредитно-денежная политика нейтрализует результаты бюджетно-налоговой политики

валютный курс остаётся неизменным

изменения в чистом экспорте в значительной степени нейтрализуют эффект изменения государственных расходов

валютный курс возрастает в той же пропорции, что и процентная ставка

В открытой экономике с плавающим валютным курсом стимулирующая денежно-кредитная политика:

приводит к увеличению уровня дохода

приводит к сокращению уровня дохода

не оказывает воздействия на уровень дохода

результаты зависят от степени мобильности капитала

Последствием стимулирующей денежно-кредитной политики в открытой экономике с гибким валютным курсом и низкой мобильностью капитала не является:

снижение процентной ставки

увеличение равновесного уровня выпуска

удорожания национальной валюты

увеличение чистого экспорта

Репозиторий Баргу

ИТОГОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

С помощью какого из показателей можно оценить степень открытости экономики:

- квота на экспорт
- квота на импорт
- внешнеторговая квота**
- объем внешней торговли

Показатель открытости экономики «Импортная квота» определяется:

- долей внешней торговли в ВВП
- уровнем задолженности по отношению к ВВП
- долей импорта в ВВП**
- долей импорта на душу населения

К неторгуемым товарам относятся:

- товары обрабатывающей промышленности
- продукция лесного хозяйства
- общественные работы**
- продукция добывающей промышленности

Если коэффициент экспортной специализации наиболее высок по сборке тракторов, говорят о виде международной специализации производства:

- технологической**
- подетальной
- предметной
- внутриотраслевой

Производственная, научно-техническая и технологическая глобализация выражается:

- ростом взаимозависимости национальных экономик, углублением их интеграции
- резким возрастанием масштабов производства, переходом к новому технологическому способу производства, наукоёмким технологиям**
- ослаблением роли традиций, социальных связей и обычаев, повышением мобильности людей в территориальном, духовном, психологическом отношении, развитием дистанционного обучения, ослаблением контроля воспроизводства «человеческого» капитала
- развитием новых систем получения, передачи и обработки информации, формированием международных телекоммуникационных систем

Для глобализации мирового хозяйства характерно:

- финансовые рынки обслуживают преимущественно международную торговлю
- эффективность хозяйствования обусловлена сочетанием основных факторов производства
- формирование международной цепочки производственного цикла товаров международными корпорациями**
- формирование инфраструктуры международного обмена

Значимость внешней торговли для страны подчёркивала:

- классическая школа
- меркантилизм**
- политическая экономия
- кейнсианская школа

Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо гласит:

страны экспортируют продукцию, в производстве которой задействованы относительно избыточные для данной страны факторы производства, и импортируют продукцию, в производстве которой задействованы факторы, относительно дефицитные для данной страны

при определённой технологии и организации производства, по мере роста объёма выпускаемой продукции средние общие издержки сокращаются и странам выгодно торговать между собой при специализации в отраслях, характеризующихся наличием положительного эффекта масштаба и недостаточной ёмкости внутреннего рынка

каждая страна имеет товар, производство которого более выгодно при существующих издержках, чем производство остальных. Именно этот товар она должна экспортировать в обмен на другие

нация должна специализироваться на производстве того товара, которого на единицу затрат она может произвести больше, чем другие страны, и торговать им в обмен на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие страны

Значительная роль действий правительства учитывалась в теории:

М. Портера

Р. Вернона

Кругмана

Хекшера-Олина

Понятие «условия торговли» означает:

разницу между экспортом и импортом

отношение экспорта к импорту

соотношение экспортных и импортных цен

соотношение между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию

Для прогрессивных технологий характерно:

защищённость патентами, новизна, наивысший технический уровень, содержат «ноу-хау», использование на условиях исключительной монополии, обеспечение максимальной дополнительной прибыли

новизна, относительные технико-экономические преимущества перед аналогами, прогрессивны в границах отдельных стран, фирм, условий применения, патентами не защищаются, ярко выраженных «ноу-хау» не содержат, но дополнительную прибыль гарантируют

значительных технико-экономических преимуществ не имеют, обеспечивают средний уровень производства, достигнутый большинством производителей отрасли, проверены в условиях производства, стоимость невысокая, компенсирует издержки на внедрение и получение средней нормы прибыли

не обеспечивают производства продукции среднего качества, использование закрепляет техническую отсталость

Передача технологий на некоммерческой основе предполагает:

миграцию учёных

управленческие контракты

оказание инжиниринговых услуг

подготовка и стажировка специалистов

К мерам внешнеэкономической политики, которые, при прочих равных условиях уменьшают степень открытости национальной экономики, относят:

создание свободных экономических зон в стране

меры, стимулирующие международное движение капитала

рост уровня тарифной защиты производства отечественных товаров

либерализацию миграционной политики

Жёсткая протекционистская политика с использованием высоких тарифов на импорт:
может увеличить уровень занятости в данной стране в краткосрочном периоде
способствует снижению уровня безработицы за рубежом
базируется на абсолютном преимуществе зарубежного партнёра в производстве продукции
предполагает увеличение доходов государственного бюджета данной страны в долгосрочной перспективе

Различие между тарифом на импорт и импортной квотой состоит в том, что:
квота никогда не приносит дохода государству, тогда как тариф даёт такой выигрыш
квота может быть использована для ограничения притока импортных товаров на внутренний рынок, тогда как тариф не может быть использован в этих целях
тариф может быть использован для полного (или почти полного) прекращения притока импортных товаров на внутренний рынок, тогда как квота не может быть использована в этих целях
квота обеспечивает более надёжную защиту отечественного производства от иностранной конкуренции, чем тариф

Построение таможенного тарифа по принципу эскалации предполагает:
разные пошлины для одного товара из разных стран
разные пошлины для разных товаров одной страны
пошлины растут по мере роста степени обработки товара
разные пошлины с учётом демпинга

Таможенные пошлины, применяемые в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран, наименее развитых стран и стран-партнёров по интеграции:
минимальные
максимальные
преференциальные
демпинговые

Использование производственной субсидии как средства поддержки отечественных производителей:
приводит к тем же последствиям для благосостояния страны, что и использование таможенного тарифа на импорт
более предпочтительнее с точки зрения воздействия на благосостояние страны, чем введение импортного тарифа
приводит к тому, что объём отечественного производства растёт, импорт сокращается, а внутренняя цена увеличивается
аналогично по своим экономическим последствиям использованию экспортной субсидии

Нетарифные количественные меры протекционизма:
демпинг
субсидии производителю
квоты на импорт
нормы санитарных требований

Нетарифные финансовые меры протекционизма:
лицензирование внешней торговли
добровольные экспортные ограничения
демпинг
помощь производителю госзакупкой его продукции

Нетарифные скрытые меры протекционизма:
технические барьеры на пути движения товаров
тариф на импорт

демпинг
льготный режим кредитования производственной деятельности

Добровольное экспортное ограничение страна вводит:
в случае недостатка данного товара на внутреннем рынке
под давлением страны экспортёра
при мировых ценах ниже, чем внутри страны
для защиты отечественного потребителя

Относительный показатель состояния международного движения капитала:
объём экспорта (импорта) капитала
объём иностранных инвестиций на душу населения
число предприятий с иностранным капиталом
число работников, занятых на предприятиях с иностранным капиталом

Классификация международных потоков капитала по форме собственности делит их:
на прямые и портфельные инвестиции
частный, государственный и капитал международных организаций
ссудный и предпринимательский капитал
краткосрочный и долгосрочный капитал

Мировой финансовый рынок не включает:
валютный рынок
рынок дериваторов
рынок товаров
рынок страховых услуг

Такая новая форма нового международного кредита как еврокредит есть:
кратко- или среднесрочные банковские кредиты в евровалюте, предоставляемые на базе корректируемых плавающих процентных ставок за пределами страны в валюте, в которой открыт кредит
ценные бумаги, кратко- или среднесрочные обязательства с плавающей процентной ставкой, выпускаемые на лондонском рынке евровалют
обязательства частных компаний, выпускаемые на срок от 3 до 6 лет
средне- и краткосрочные займы, выпускаемые международными банковскими консорциумами

Главная причина миграции капитала:
максимизация прибыли
перенакопление капитала в наиболее развитых странах
отсутствие сфер применения капитала
валютная политика

К транснациональным относят:
компании с годовым оборотом \$50млн
финансово-промышленные группы
компании с филиалами в 5 странах
компании с 10% зарубежных сделок в обороте

Под мобильностью рабочей силы понимают:
способность работника приспосабливаться к условиям трудовой деятельности
способность и готовность освоить новую профессию
использование своего интеллекта в соответствии с полученным образованием и опытом
возможность участия в определённых видах деятельности

Иммиграция означает:

- выбытие за границу
- возврат на родину ранее эмигрировавшего населения
- прибытие из-за границы
- прибытие из сельской местности

Негативные последствия миграции рабочей силы для экономики принимающей страны:

- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике
- снижается безработица
- снижается цена национальной рабочей силы
- иммигранты расширяют ёмкость внутреннего рынка

Позитивные последствия миграции рабочей силы для экономики страны-эмиграции:

- облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике
- происходит «омоложение» нации, поскольку наиболее мобильна молодая часть населения
- достигается существенная экономия средств на обучении
- улучшается состояние рынка труда

Миграционное сальдо:

- разность между иммиграцией и эмиграцией
- разность между эмиграцией и иммиграцией
- сумма эмиграции и иммиграции
- сумма иммиграции и эмиграции

Основу миграционных потоков составляют:

- учёные
- рабочие
- предприниматели
- творческие работники

Международная экономическая интеграция:

- процесс экономического взаимодействия стран мировой экономики
- межгосударственные соглашения в сфере хозяйственной деятельности
- экономическое взаимодействие стран, сближение их хозяйственных механизмов при регулировании национальными органами
- экономическое взаимодействие стран, сближение их хозяйственных механизмов в форме межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами

Для таможенного союза характерно:

- соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и учреждении единого тарифа к третьим странам
- соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле и сохранении национальных таможенных тарифов к третьим странам
- соглашение между двумя и более странами об устранении таможенных тарифов во взаимной торговле, учреждении единого тарифа к третьим странам, свободном движении факторов производства
- соглашение между двумя и более странами о снижении национальных тарифов и предоставлении более благоприятных режимов торговли друг другу, чем к третьим странам

Функциональный подход в создании СЭЗ предполагает:

- организацию территории национального пространства с особым режимом деятельности
- работу отдельных субъектов экономики страны в условиях особого режима деятельности
- льготный режим деятельности для субъектов экономики на определенной территории страны

ряд преференций для инвестирования в промышленное производство в пределах определённой территории

К торговым СЭЗ относятся:

свободные порты

территории с льготным торговым режимом и производством экспортной и импортозамещающей продукции

территории с льготным режимом предпринимательской деятельности

оффшорные зоны

Инвестиционная деятельность СЭЗ определяется:

объёмом выпущенной, реализованной продукции

количеством реализованных проектов

уровнем кредиторской и дебиторской задолженности

динамикой поступления валюты от экспорта

Составная часть платёжного баланса — счёт текущих операций — не включает:

торговый экспорт

односторонние трансфертные платежи

транспортные услуги иностранным государствам

изменение в активах страны за рубежом

Чистый экспорт вероятнее всего:

положительно зависит от ставки процента и ВВП

отрицательно зависит от ВВП, но положительно от ставки процента

отрицательно зависит как от ставки процента, так и от ВВП

положительно связан с ВВП, но и совершенно не зависит от ставки процента

Неверным относительно малой открытой экономики является утверждение:

уровень инвестиций зависит от мировой ставки процента

национальные сбережения равны инвестициям

величина чистого экспорта зависит от национального дохода

величина импорта зависит от предельной склонности к импортированию

Счёт движения капитала и финансовых операций включает операции:

с активами и обязательствами резидентов к нерезидентам

экспорт и импорт конечных товаров и немонетарного золота

выплаты доходов от инвестиций, оплату труда резидентов

трансфертные платежи

К кредиту относят сделки:

импорта услуг

оплаты труда иностранных рабочих

предоставления услуг туризма иностранным гражданам

предоставление краткосрочных кредитов

Для финансирования дефицита счёта текущих операций Центральному банку следует:

увеличить объём денежной массы в экономике

при проведении валютной интервенции скупать национальную валюту за иностранную по курсу

на открытом рынке продавать ценные бумаги

увеличивать резервную ставку

Разработкой рекомендаций по составлению платежного баланса страны занимается:

мировой банк реконструкции и развития (МБРР)
европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)
международный валютный фонд (МВФ)
всемирная торговая организация (ВТО)

К методам исключительного финансирования ПБ не относится:

аннулирование долга
неправительственные займы
операции с резервными валютами
просрочка платежей по задолженности и обмен задолженности на акции

Наличие пассивного торгового баланса:

расценивается как благоприятный фактор
считается нежелательным
не влияет на сальдо текущего счета
нельзя дать однозначную оценку

Повышению обменного курса национальной валюты (при прочих равных условиях) способствует:

снижение процентных ставок в данной стране
повышение процентных ставок за рубежом
повышение в данной стране уровня цен и ставок номинальной заработной платы
повышение в данной стране уровня производительности труда

Если происходит ревальвация национальной валюты, то, при прочих равных условиях:

пострадают отрасли, ориентированные на потребление импортного сырья
пострадают отрасли, ориентированные на экспорт
может вырасти уровень безработицы в странах — торговых партнёрах данной страны
это является признаком несостоятельности правительства данной страны

Если Центральный банк продаёт официальные валютные резервы на валютном рынке для поддержания фиксированного уровня валютного курса, то:

курс национальной валюты зафиксирован на уровне ниже его равновесного значения
курс национальной валюты зафиксирован на уровне выше его равновесного значения
платёжный баланс официальных расчётов сводится с положительным сальдо
нельзя сказать ничего определённого

Фиксированный валютный курс:

определяется интервенциями центрального банка на валютно-фондовой бирже
фиксируется Центральным банком, который берёт на себя обязательство поддерживать его валютными интервенциями
определяется спросом и предложением иностранной валюты по экспортно-импортным операциям
формируется паритетом покупательной способности валют

Режим валютного курса, который не предполагает интервенций центрального банка на валютно-фондовой бирже:

управляемое плавание
гибкий, плавающий
фиксированный
валютный коридор

Для подсчёта объёма ВВП и сравнения данного показателя между странами используют определение курса валюты:

- соотношением спроса на валюту и её предложением по экспортно-импортным операциям
- по паритету покупательной способности валют
- интервенциями Центрального банка на валютно-фондовой бирже
- по «управляемому плаванию»

Плавающий курс валют предполагала международная валютная система:

- «золотого стандарта»
- золото-девизного стандарта
- Бреттон-Вудская
- Ямайская

Валютная интервенция Центрального банка осуществляется в форме:

- покупки и продажи иностранной валюты на валютном рынке
- диверсификации валютных резервов
- предоставлении центральным банком краткосрочных кредитов в национальной валюте коммерческим банкам страны
- предоставлении центральным банком краткосрочных кредитов в национальной валюте центральным банкам других стран

Теория покупательной способности валюты утверждает:

- товары, являющиеся объектом международной торговли, не могут продаваться на разных рынках по сильно различающимся ценам
- валютный курс всегда меняется ровно на столько, насколько это необходимо для того, чтобы компенсировать разницу в динамике уровня цен в странах
- валютный рынок находится в равновесии, когда депозиты во всех валютах приносят один и тот же ожидаемый доход
- что ожидаемая доходность по депозитам в любых двух валютах, будучи измеренной в одной и той же валюте, равна

В открытой экономике с фиксированным валютным курсом стимулирующая денежно-кредитная политика:

- приводит к увеличению уровня дохода
- приводит к сокращению уровня дохода
- не оказывает воздействия на уровень дохода
- результаты зависят от степени мобильности капитала

В малой открытой экономике с высокой мобильностью капитала и плавающим обменным курсом предполагается, что начальное положение характеризуется равновесием. Правительство снижает налоги, что приводит:

- к появлению дефицита счёта текущих операций и положительного сальдо счёта движения капитала
- положительному сальдо текущего счёта и дефициту счёта капитала
- дефициту текущего счёта и счёта капитала
- положительному сальдо текущего счёта и счёта капитала

В открытой экономике с плавающим валютным курсом стимулирующая денежно-кредитная политика:

- приводит к увеличению уровня дохода
- приводит к сокращению уровня дохода
- не оказывает воздействия на уровень дохода
- результаты зависят от степени мобильности капитала

Паритет покупательной способности валюты представляет собой:

- соотношение цен товаров и услуг потребительской корзины в стране и за рубежом
- соотношение цен товаров, изготовленных по одной технологии и из одинакового сырья в стране и за рубежом
- соотношение экспортных и импортных цен товаров
- соотношение цен товаров, пригодных для международного обмена

Типология стран по классификации ООН делит их:

- на промышленно-развитые страны
- развитые страны с рыночной экономикой
- страны с переходной экономикой
- развивающиеся страны

Для торгуемых товаров характерно:

- цена определяется спросом и предложением мирового рынка
- цена определяется спросом и предложением мирового и национального рынка
- динамика и уровень внутренней цены следует за изменением мировых цен
- критически важно поддержание спроса и предложения товара на внутреннем рынке

На степень открытости экономики страны влияет:

- состояние государственного бюджета страны
- уровень экономического развития страны
- наличие в стране необходимых экономических ресурсов
- ёмкость внутреннего рынка

Показатели, характеризующие участие страны в международном разделении труда:

- доля внешней торговли в ВВП
- уровень задолженности по отношению к ВВП
- объём экспорта и импорта на душу населения
- доля импорта в ВВП

Для международно-специализируемой продукции характерно:

- значительно более высокая доля экспорта в производстве по сравнению с другими отраслями
- более высокий удельный вес отрасли в производстве данной страны по сравнению с их долей в мировом производстве
- более высокий уровень внутриотраслевой специализации
- двух- и многостороннее соглашение о международной специализации и кооперации производства

Международная торговля является взаимовыгодной если:

- страны обладают абсолютным преимуществом в производстве определённого товара
- страны не обладают абсолютным преимуществом в производстве ни одного товара
- страны обладают сравнительным преимуществом в производстве каких-либо товаров
- мировые цены не ниже внутренних цен на данный товар

Выигрыш от участия страны в международной торговле происходит от того факта, что:

- соотношение издержек в отсутствии торговли в разных странах различны
- экономические ресурсы распределены между странами неравномерно
- эффективное производство различных товаров требует различных технологий или комбинации ресурсов
- обеспечивает стране «политические дивиденды»

На научно-технический потенциал страны влияют:

наличие научных специалистов
уровень материально-технического, финансового обеспечения и организации НИОКР
уровень развития отрасли, обеспечивающей научное обслуживание реального сектора экономики
уровень подоходных налогов

Введение страной таможенного тарифа на импорт:

всегда ухудшает её благосостояние и благосостояние потребителей
всегда приносит дополнительный выигрыш производителям в импортозамещающих отраслях
всегда приносит дополнительный доход государству
способствует снижению цен

Отрасли, конкурирующие с импортом, выступают против свободной внешней торговли так как:

им придётся повысить эффективность производства, чтобы оставаться конкурентоспособными
они теряют объём продаж тем потребителям, которые предпочитают импортную продукцию
им придётся продавать свою продукцию по более низким ценам, так как конкуренция обострится
ведёт к потере рабочих мест для страны в целом

Импортная квота:

увеличивает внутреннюю цену товара
увеличивает объём отечественного производства
сокращает объём потребления товара в стране
способствует развитию внешнеэкономических связей

По правилам ВТО количественные нетарифные методы:

могут применяться как временная мера в том случае, если другие способы решения проблемы оказались неэффективными
могут применяться лишь в случае неравновесия платёжного баланса, угрозы возникновения нехватки продовольствия или другого жизненно важного товара на внутреннем рынке
предпочтительнее финансовых
запрещены к применению

У международного картеля будет тем больше возможностей диктовать выгодные ему цены, чем:

больше доля картеля в продаже данного продукта на мировом рынке
выше эластичность мирового спроса на данный продукт
ниже эластичность мирового спроса на данный продукт
ниже эластичность спроса на данный продукт из альтернативных картелю источников

Успех эмбарго наиболее вероятен в случае:

если страна, вводящая эмбарго имеет высокую эластичность экспортного предложения
если у страны, против которой вводится эмбарго, низкая эластичность спроса на импорт
если у страны, против которой вводится эмбарго, высокая эластичность спроса на импорт
если вводимые санкции неожиданны и масштабны

Международное движение капитала:

перемещение финансовых потоков между кредиторами и заёмщиками разных стран, между собственниками и их зарубежными фирмами
процесс встречного движения капиталов между разными странами мирового хозяйства, приносящие дополнительные доходы его собственникам
перемещение капитала между странами в денежной форме для создания прибыли
торговля высокотехнологичным оборудованием

Международный кредит выполняет функции:

перераспределение ссудных капиталов между странами для обеспечения потребностей расширенного производства

экономия издержек обращения в сфере международных расчётов путём замены действительных денег кредитными
ускорения концентрации и централизации капитала
снижения задолженности страны мировым финансовым рынкам

Портфельные зарубежные инвестиции:

приобретение акций корпораций менее 25% акционерного капитала
реальные инвестиции в материальные ресурсы, инфраструктуру, оборотные средства, технологии
реальные инвестиции в менеджмент, экспертизу
форма вывоза капитала путём его вложения в ценные бумаги иностранных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью

Признаки международного движения капитала в предпринимательской форме:

долгосрочный характер вложений
организация и участие в производственном процессе за рубежом
доход в форме дивидендов
право собственности на предприятие или его часть

Прямые иностранные инвестиции:

вложения непосредственно в производственную деятельность за рубежом
реальные инвестиции в материальные ресурсы, инфраструктуру, оборотные средства, технологии, в менеджмент, экспертизу
одномоментное приобретение не менее 10% акций от акционерного капитала
приобретение 15% акций от акционерного капитала

По классификации ООН к ТНК относят компании:

с годовым оборотом более \$100 млн
филиалами в 6 и более странах
25% оборота зарубежных сделок
не предполагающие использование трансфертных цен

Для международного кредита характерно:

движение ссудного капитала в сфере МЭО, связанное с предоставлением товарных и валютных ресурсов
движения капитала осуществляются на условиях срочности, платности, возвратности, обеспеченности, целевой направленности
источником являются временно свободные денежные средства субъектов хозяйствования, накопления государства и личного сектора, мобилизуемые банками
не вызывают формирование задолженности банковского сектора экономики

Разрешение кризиса задолженности возможно за счёт:

отсрочки уплаты долга, пересмотр условий предоставления займов, размеров и сроков платежей по долгам
предоставление нового займа для обслуживания прежнего долга, или ограничение размера платежей долей доходов от экспорта в ВВП
частичное или полное списание долга по льготным правительственным кредитам в счёт помощи стране
отказ от новых займов

Международная миграция рабочей силы:

приносит чистый выигрыш принимающей стране
приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если не учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов

приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов

приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если эмиграция временна

Укажите критерий, характеризующий конкурентоспособность рабочей силы:

физические характеристики

профессионализм, мобильность

умственные способности, адаптированность к условиям деятельности

патриотизм

Позитивные последствия миграции рабочей силы для экономики принимающей страны:

облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике, растет емкость внутреннего рынка

происходит «омоложение» нации, поскольку наиболее мобильна молодая часть населения

достигается существенная экономия средств на обучении

улучшаются межнациональные отношения

Внеэкономическое последствие миграции:

изменяется налоговая база, социальные платежи и трансфертные расходы

межнациональные конфликты

происходит перенос знаний, профессионального опыта

отрыв от национальной культуры и психологический дискомфорт

Отметьте основные экономические факторы международной миграции трудовых ресурсов:

различный уровень экономического развития стран

религиозные факторы

структурная перестройка экономики

функционирование ТНК

Последние годы развитые страны ужесточили миграционные барьеры, потому что опасаются:

размаха нелегальной миграции и роста безработицы среди коренного населения

снижения уровня социальной стабильности

навязывания стране условий правопорядка со стороны мигрантов

расширения емкости внутреннего рынка

Полного выравнивания цены труда в условиях международной миграции труда не происходит потому, что:

выравнивание заработной платы вообще не связано с процессом международной мобильности трудовых ресурсов

миграция приводит к дополнительным социальным, психологическим и прочим издержкам, которые не каждый готов нести

препятствует государственная политика

цены на факторы производства в разных странах разнятся существенно

Предпосылки международной экономической интеграции:

географическая близость стран, наличие единой границы

особенности национальных интересов

общность стоящих проблем

сопоставимость уровня экономического развития и степени рыночной зрелости

Наиболее распространённые льготы и привилегии действующих свободных экономических зон:

полное освобождение от таможенных пошлин и сборов

предоставление льготных кредитов, льготное налогообложение

льготные тарифы транспортных услуг, аренды помещений, упрощение административных процедур

дешевые факторы производства

Свободные экономические зоны:

часть экономического национального пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая на остальной её территории

самостоятельные территориально-географические анклавы с той или иной степенью обособленности от остального экономического пространства страны

зоны с особым режимом поощрения соответствующих видов деятельности и отраслей производства

отдельные территории страны по производству наукоёмких товаров

Дефицит платёжного баланса может быть профинансирован:

с помощью девальвации валюты

путём увеличения внешней задолженности

использования (расходования) резервов иностранной валюты;

повышением налогов

Международная инвестиционная позиция:

характеризует соотношение накопленных запасов внешних финансовых активов и обязательств страны

позволяет приблизительно оценить уровень чистого инвестиционного дохода

бывает положительной и отрицательной величиной

отражает состояние бюджета страны

Специальные права заимствования:

сумма резервной доли (транши) страны в МВФ и долга со стороны МВФ этой стране

выпускаемый МВФ искусственный резервный актив, который распределяется между странами-членами в соответствии с их квотами

валюта корзинного типа

приносящий процент актив

Понятие «валютные ценности» означает:

иностранную валюту и ценные бумаги в иностранной валюте

драгоценные металлы кроме ювелирных изделий и их лома

природные драгоценные камни, жемчуг

произведения искусства

Фиксации валютного курса требовала международная валютная система:

«золотого стандарта»

золото-девизного стандарта

Бреттон-Вудская

Ямайская

Условия, определяющие состояние конвертируемости валют:

экономический потенциал и масштабы внешнеэкономической деятельности страны

устойчивость внутреннего денежного обращения и участие Центрального банка в валютных интервенциях для регулирования курса национальной валюты

состояние платёжного баланса

степень развития национальных товарных, денежных рынков и рынка капитала

Свойство, характеризующее неконвертируемую валюту:

функционирует только в пределах одной страны

свободно обменивается на иностранные валюты по действующему валютному курсу

является резервной валютой международного валютного фонда

не обменивается свободно и без ограничений на иностранные валюты

Реальный валютный курс можно определить:

как соотношение цен на товары за рубежом и в данной стране, выраженные в одной валюте

как соотношение цен товаров и услуг потребительской корзины в странах, выраженные в их валютах

как соотношение цен товаров, пригодных для международного обмена и товаров, не являющихся объектом международной торговли

как соотношение издержек на оплату труда в единицах продукции за рубежом к данному показателю внутри страны

Участниками валютного рынка выступают:

правительства

центральные и коммерческие банки, межбанковские корпорации

валютные биржи, брокерские агентства

индивидуальные участники валютного рынка

СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ И ОПРЕДЕЛЕНИЙ

Антидемпинговая пошлина — временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Арбитраж — операция, предполагающая покупку валюты или другого актива (товара, ценных бумаг) на одном рынке, её немедленную продажу на другом рынке и получение прибыли в силу различия цены покупки и цены продажи.

Базельский комитет по системам платежей и расчётов — периодически собирающийся с 1989 г. под эгидой БМР комитет, осуществляющий наблюдение за международными расчётами, обобщающий статистику и разрабатывающий новые механизмы международных расчётов.

Баланс инвестиций и сбережений — разность валовых сбережений и инвестиций в экономике, которые определяют знак и размер сальдо текущего платёжного баланса.

Баланс международных инвестиций — производный от платёжного баланса статистический отчёт, показывающий накопленные запасы внешних финансовых активов и обязательств страны.

Беспошлинный режим — торгово-политический режим, при котором торговля осуществляется без взимания таможенных пошлин.

Бреттон-Вудская международная валютная система — система, в основу которой положен золотой стандарт, а доллар выступал в качестве полноценного заменителя золота. Страны могли хранить свои резервы в золоте и долларах, которые конвертировались в золото. Курсы всех валют были фиксированы по отношению к доллару США, а доллар должен был сохранять свою неизменную цену в 35 долл. за тройскую унцию (31,1 г.). За долларом США сохранилась функция окончательных денежных расчётов между странами, он вместе с золотом признавался мерой стоимости валют разных стран и международным кредитным средством платежа. Курсовое соотношение валют и их конвертируемость стали осуществляться на основе фиксированных паритетов, выраженных в долларе, т. е. через кросс-курсы. Каждой стране предоставлялось право девальвировать или ревальвировать курс своей валюты в пределах 1% отклонения от паритетов.

Бюджетные ограничения — в условиях отсутствия международного движения капитала — представляют собой ограничение объёмов импорта страны доходами, получаемыми от экспорта при текущих относительных ценах.

Валюта — денежные знаки государства, находящиеся в обращении и являющиеся законным платёжным средством, кредитные и платёжные документы, выраженные в денежных единицах и применяемые в расчётах.

Валютная котировка — определение валютного курса на основе избранных рыночных механизмов.

Валютное правление — фиксация курса национальной валюты к иностранной валюте, причём выпуск национальной валюты полностью обеспечен запасами иностранной (резервной) валюты.

Валютное замещение — использование иностранной валюты только в качестве средства обращения.

Валютные активы — обычно наиболее значимая часть международных активов, состоящая из: требований к нерезидентам в форме иностранной валюты, банковских депозитов, правительственных ценных бумаг, других ценных бумаг финансовых дериватов, акций частных предприятий и требований, возникающих в результате соглашений между национальным и иностранными ЦБ, а так же правительственными органами.

Валютные риски — группа рисков, возникающих в связи с использованием нескольких валют в международных сделках.

Валютный коридор — установленные пределы колебания валютного курса, которые государство обязуется поддерживать.

Валютный рынок — сфера экономических отношений, проявляющихся при осуществлении операции по купле-продаже иностранной валюты и ценных бумаг в иностранной валюте по определённом номинальному валютному курсу, а также операций по инвестированию валютного капитала.

Валютные свопы — обмен определённым количеством двух валют с одинаковой чистой текущей стоимостью с последующим обратным обменом ими по согласованному курсу.

Валютный (обменный) курс — цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Валютный курс на основе ППС — курс, который уравнивает цену корзины одинаковых товаров в двух странах.

Валютный опцион — контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство, купить или продать определённое количество валюты или индекс валют по согласованной цене до наступления определённой даты.

Варианты политики валютного курса — выбор государством механизма курсообразования, который считается наиболее подходящим для конкретной экономической ситуации в данной стране.

ВР кривая — в модели внутреннего и внешнего баланса открытой экономики кривая, показывающая возможные комбинации уровня дохода и процентной ставки, при которых платёжный баланс находится в равновесии.

Взаимный демпинг — встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.

Внешнеторговая политика — целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Внешний баланс — чистый приток капитала, обеспечивающий баланс национальных сбережений и инвестиций в среднесрочной перспективе.

Внешняя конвертируемость — право резидентов совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренний/внешний дефицит — дефицит, рассчитанный отдельно по операциям правительства внутри страны и в его отношениях с зарубежными странами.

Внутренняя конвертируемость — право резидентов покупать, иметь и совершать операции внутри страны с активами в форме валюты и банковских депозитов, деноминированные в иностранной валюте.

Внутренняя субсидия — наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными.

Всемирная торговая организация (ВТО) — законодательная и институциональная основа международной торговой системы, механизм многостороннего согласования и регулирования политики стран-членов в области торговли товарами и услугами, урегулирования торговых споров и разработки стандартной внешнеторговой документации.

Вовлечённые во внешнеторговый оборот (торгуемые) блага — товары, услуги, факторы, которые могут обмениваться и перемещаться между странами.

Всемирный банк (ВБ) — это кредитное учреждение, состоящее из шести организаций, входящих в систему ООН, общей целью которого является оказание финансовой помощи развивающимся странам.

Выигрыш от торговли — экономический эффект, который получает каждая из участвующих в торговле стран, если каждая из них специализируется на торговле тем товаром, в производстве которого она имеет относительное преимущество.

Выигрыш от специализации — преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет относительное преимущество.

Выигрыш от обмена — преимущества, получаемые страной только из-за того, что она вступила в торговые отношения с другими странами.

Гиперреакция валютного курса — диспропорциональные резкие изменения значений валютного курса в краткосрочной перспективе по сравнению с его долгосрочными значениями, определяемыми основополагающими макроэкономическими факторами.

Гипотеза преобладающего спроса Линдера — страна экспортирует те товары, удельный вес которых велик в её собственном потреблении.

Глобализация — процесс вовлечения стран в формирование единого экономического, культурного и социального пространства с возможностями интерактивного общения в реальном времени на базе современных информационно-коммуникационных технологий.

Государственная миграционная политика — целенаправленная деятельность государства по регулированию миграционных процессов для защиты взаимных интересов стран.

Грязное плавание — курсообразование при активных интервенциях центрального банка на валютном рынке.

Дебет — пассивные операции, в результате которых страны теряют валюту в обмен на приобретённые ценности, записываемые со знаком «минус».

Девальвация валюты — законодательное снижение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Денежная теория валютного курса — валютный курс национальной валюты определяется относительным спросом и предложением денег между двумя странами.

Демпинг — метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счёт снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах.

Денежный нейтралитет — в долгосрочной перспективе рост/сокращение денежной массы на единицу должен сопровождаться ростом/сокращением на единицу всех цен, включая цену иностранной валюты, оставляя неизменным реальное предложение денег, процентную ставку и другие макроэкономические переменные.

Депозитарные расписки — ценные бумаги, выпускаемые национальным банком и подтверждающие его владение акциями иностранных компаний.

Джей-Кривая — временное ухудшение торгового баланса в результате снижения реального курса национальной валюты, ведущее к его последующему улучшению.

Дифференциал процентных ставок — различия в уровне процентных ставок между данной страной и её торговыми партнёрами, которые могут повлиять на уровень валютного курса в соответствии с теорией паритета процентных ставок.

«Добровольное» ограничение экспорта — количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнёров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объём экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

Долговая кривая Лаффера — кривая, показывающая оптимальный уровень внешней задолженности, позволяющий государству-должнику поддерживать приемлемые для кредиторов платежи по внешнему долгу.

Долларизация — использование иностранной валюты в качестве средства обращения, единицы расчёта и средства сбережения.

Дочерние компании — предприятия, в которых прямой инвестор нерезидент владеет более 50% капитала.

Доходы — группа статей счёта текущих операций платёжного баланса, включающая платежи между резидентами и нерезидентами, связанные с оплатой труда нерезидентов, и операции, связанные с доходами на инвестиции.

Европейская валютная система — созданная странами — членами ЕС зона скоординированного плавления по отношению к доллару курсов национальных валют с целью обеспечения их большей стабильности.

Европейский валютно-экономический союз — стадия развития валютно-финансовой интеграции стран ЕС, предусматривающая переход к единой денежной политике, создание единого центрального банка и введение единой валюты.

Единство валютного курса — использование одного и того же эффективного курса для всех видов валютных операций всех участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

Заемствование для урегулирования платёжного баланса — займы, получаемые государственными органами и ЦБ от других стран с целью финансирования платёжного баланса в исключительных ситуациях.

Закон одной цены — в условиях совершенной конкуренции один и тот же товар в различных странах имеет одинаковую цену, если она выражена в одной и той же валюте.

Закон паритета покупательной способности (ППС) — в долгосрочном плане цены на товары, предназначенные для международного обмена, исчисленные в одной валюте и очищенные от налогов и тарифов должны быть одинаковы».

Защищённый процентный арбитраж — покупка валюты на рынке спот для осуществления инвестиции и одновременная форвардная продажа иностранной валюты для хеджирования валютного риска.

Золотодевизный стандарт — международная валютная система, основанная на официально установленных фиксированных паритетах валют к доллару США, который, в свою очередь, был конвертируемым в золото по фиксированному курсу.

Золотой стандарт — международная валютная система, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото.

Зрелые рынки — рынки акций США, Японии и стран ЕС, характеризующиеся высокой удельной долей организованной торговли через биржи, высоким уровнем рыночной капитализации и отработанной системой организационного и правового обеспечения торговли акциями.

Импортные пошлины — вид косвенного налога, накладываемого на ввозимые из-за рубежа товары и используемого для регулирования объёмов и структуры импорта.

Изъятия из национального режима — инструменты внутренней экономической политики, дискриминирующие на внутреннем рынке иностранных производителей услуг по сравнению с местными.

Иммиграция — въезд трудоспособного населения в данную страну из-за её пределов.

Импорт — покупка товара, предусматривающая его ввоз из-за границы.

Импортозамещающий рост — расширение производства того товара, который страна импортирует, ведущее к улучшению условий торговли страны по отношению к её торговым партнёрам.

Инвестиционная позиция — соотношение активов, которыми владеет страна за рубежом, и активов, которыми владеют иностранцы в данной стране. В число активов включаются ценные бумаги и прямые инвестиции.

Индекс импортных цен — индекс, фиксирующий изменение базовых цен на основные товары импорта, включая стоимость страховки и фрахта (СИФ). Чаще всего рассчитывается только по товарам, хотя в принципе должен охватывать и импорт услуг.

Индекс экспортных цен — индекс, фиксирующий изменение базовых цен или цен FOB (свободно на борту) на основные товары экспорта.

Иностранная валюта — платёжное средство других стран, законно или незаконно используемое на территории данной страны.

Индекс воздействия на цены — соотношение цены мирового рынка и внутренней цены на товар, импорт или экспорт которого подвергается нетарифным ограничениям.

Индекс покрытия торговли — показывает стоимостную долю экспорта или импорта, покрытую нетарифными ограничениями.

Индекс частотности — индекс, показывающий долю тарифных позиций, покрытых нетарифными ограничениями.

Индустриальные страны — 24 промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов.

Институциональная единица — экономический агент, который может владеть товарами и активами, иметь экономические обязательства и от своего лица осуществлять сделки с другими агентами.

Инструменты торговой политики — меры государственной торговой политики, направленные на расширение участия страны в международном разделении труда и стимулирование экономического роста.

Исключительное финансирование — операции, проводимые страной, испытывающей трудности с финансированием отрицательного сальдо платёжного баланса, по согласованию и при поддержке её зарубежных партнёров в целях снижения этого сальдо до уровня, который может быть профинансирован традиционными средствами.

IS кривая — в модели внутреннего и внешнего баланса открытой экономики кривая, показывающая возможные комбинации уровня дохода и процентной ставки, при которых реальный сектор находится в равновесии.

IS-LM-BP модель — кейнсианская модель открытой экономики, показывающая такое соотношение уровня доходов и процентной ставки, при котором обеспечивается одновременное равновесие в трёх секторах — реальном, денежном и внешнем, — которое может достигаться путём

отдельного или одновременного использования инструментов государственной экономической политики — бюджетных расходов, регулирования денежной массы и валютного курса.

Капитал — фактор производства, накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

Капитальные трансферты — трансферты, включающие передачу права собственности на основной капитал, связанные с приобретением или использованием основного капитала или предусматривающие аннулирование долга кредитором.

Квота — количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определённым количеством или суммой на определённый промежуток времени.

Количественные ограничения — административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешённых к экспорту или импорту.

Коммерческие кредиты — требования и обязательства, возникающие в результате предоставления поставщиком кредита покупателю товаров и услуг или предварительной оплаты покупателем ещё не полученных товаров и услуг.

Комплекс таможенных административных процедур — это таможенное оформление, контроль, лицензирование товаров, транспортных средств и другое в сфере таможенного дела.

Конвертируемость валюты — способность резидентов и нерезидентов свободно, без всяких ограничений, обменивать национальную валюту на иностранную и использовать иностранную валюту в сделках с реальными и финансовыми активами.

Конвертируемость по капитальным операциям — отсутствие ограничений на платежи и трансферты по международным операциям, связанным с движением капитала, таким как прямые и портфельные инвестиции, кредиты и капитальные гранты.

Конвертируемость по текущим операциям — отсутствие ограничений на платежи и трансферты по текущим международным операциям, связанным с торговлей товарами, услугами, межгосударственными переводами доходов и трансфертов.

Консультации по статье IV — двусторонние консультации со странами-членами в рамках статьи IV Статей соглашений об МВФ, главная форма надзора за экономической политикой, в рамках которой миссии МВФ ежегодно посещают страны-члены и проводят переговоры с министерством финансов, центральным банком, министерством экономики и другими экономическими ведомствами о развитии национальной экономики.

Копирайт — «право воспроизведения» для произведений искусства, литературы.

Корректировка валютного курса — изменение курса национальной валюты с целью изменения относительных внутренних цен торгуемых товаров.

Корректируемый валютный курс — курс, автоматически изменяемый в соответствии с изменением определённого набора экономических показателей.

Косвенная котировка — выражение валютного курса единицы иностранной валюты через определённое количество единиц национальной валюты.

Кредит — активные операции в результате которых происходит отток ценностей и приток валюты. Они записываются со знаком «плюс».

Кросс-котировка — выражение курсов двух валют друг к другу, через курс каждой из них по отношению к третьей валюте, обычно доллару США.

Лионские условия — согласованные в декабре 1996 г. условия реструктуризации внешнего долга наименее развитых стран с высоким уровнем задолженности, которые будут применяться наряду с Неапольскими условиями на втором этапе реструктуризации, предусматривающие сокращение чистой текущей стоимости долга на 80% с выплатой оставшейся части в течение 40 лет при восьмилетнем льготном периоде.

LM кривая — в модели внутреннего и внешнего баланса открытой экономики кривая, показывающая возможные комбинации уровня дохода и процентной ставки, при которых денежный сектор находится в равновесии.

Лицензирование — регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за определённый промежуток времени.

Лицензия — разрешение на использование технологии на определённый срок за определённую плату.

Лондонские условия — действовавшие в 1991—1994 гг. согласованные в рамках Парижского клуба условия реструктуризации долгов наименее развитых стран, в соответствии с которыми страны-кредиторы могли списать до 50% чистой текущей стоимости долга.

Лондонский клуб — консультационный комитет крупнейших частных банков кредиторов, заседающий в связи с их переговорами с правительствами стран-должников по вопросам реструктуризации их частной задолженности, которые обычно ведутся одним из банков от лица и по поручению других банков, участвующих в консультативном совете.

Межгосударственный институт — орган власти, созданный в рамках интеграционного объединения, решения которого адресуются органам власти стран-участниц и не имеют приоритета перед национальным правом.

Международная валютно-финансовая система — закреплённая в международных соглашениях форма организации валютно-финансовых отношений, функционирующих самостоятельно или обслуживающих международное движение товаров и факторов производства.

Международная картель — монополистическое объединение экспортёров определённых товаров, характеризующихся низкой эластичностью спроса (сырьевых, сельскохозяйственных, др.) для обеспечения контроля за объёмами производства с целью установления выгодных цен.

Международная миграция капитала (ММК) — это процессы встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства, приносящее дополнительные доходы его собственникам.

Международная организация труда — являющаяся с 1946 г. специализированным агентством ООН автономная международная организация, занимающаяся разработкой и согласованием международных стандартов в области рынка труда.

Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) — созданная в рамках группы Мирового банка в 1966 г. автономная организация для урегулирования споров между правительствами и иностранными инвесторами.

Международная экономика — часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и финансирования и формирования международной экономической политики.

Международная кооперация труда — основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

Международная передача технологии — межгосударственное перемещение научно-технических достижений на коммерческой или безвозмездной основе.

Международная корпорация — форма структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

Международная макроэкономика — часть теории международной экономики, изучающая закономерности функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в целом в условиях глобализации рынков.

Международная микроэкономика — часть теории международной экономики, изучающая закономерности межстранового движения конкретных товаров и факторов их производства, а также их рыночные характеристики (спрос, предложение, цену и др.).

Международная торговля — сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Международное разделение труда — высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определённой продукции в отдельных странах.

Международное разделение факторов производства — исторически сложившееся или приобретённое сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определённых товаров, экономически более эффективного, чем в других странах.

Международное заимствование и кредитование — выдача и получение средств займы на срок, предусматривающие выплату процента за их использование.

Международные поездки — товары и услуги, приобретаемые путешественниками за рубежом, если они находятся там менее года и считаются нерезидентами.

Международный транспорт — услуги всех видов транспорта (морского, воздушного, наземного, речного и космического), оказываемые резидентами одной страны резидентам другой страны.

Международная экономическая интеграция (МЭИ) — процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению, взаимопроникновению и сращиванию национальных хозяйств в единую систему экономических отношений, сопровождаемый заключением интеграционных договоров и согласованно регулируемый межгосударственными и наднациональными институтами.

Межотраслевая торговля — обмен между странами гомогенной продукцией различных отраслей.

Меры регулирования доступа на рынок — инструменты торговой политики, ограничивающие или запрещающие иностранным фирмам — производителям услуг оперировать на местном рынке.

Миграционное сальдо — разность эмиграции из страны и иммиграции в страну.

Миграция рабочей силы (labor force migration) — переселение трудоспособного населения из одних государств в другие сроком более чем на год, вызванное причинами экономического и иного характера.

Мировое хозяйство — совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Мировой рынок — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.

Мировая экономика — это совокупность всех национальных экономик мира, взаимодействующих с внешним миром.

Мировая цена — цена крупных экспортно-импортных сделок, заключаемых на мировых рынках и в центрах мировой торговли (биржи, аукционы).

Многонациональные корпорации (МНК) — корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

Множественность валютных курсов — законодательно установленное использование различных эффективных курсов национальной валюты в зависимости от видов валютных операций, участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

Модель Манделла—Флеминга — модель целенаправленной корректировки открытой экономики, показывающая механизм одновременного достижения внутреннего и внешнего баланса путём использования инструментов денежной и бюджетной политики в условиях различной политики в отношении международного движения капитала.

Монетарное золото — золото пробы не ниже 995/1000, находящееся в хранилищах ЦБ или правительства, которое в любой момент может быть продано за иностранную валюту на мировом рынке или международным организациям.

Мультипликатор большой открытой экономики — коэффициент, показывающий изменение в уровне дохода (АУ) большой страны в условиях соответствующего роста доходов в странах — её торговых партнёрах.

Мультипликатор малой открытой экономики — коэффициент, показывающий изменение в уровне дохода (АУ) в результате роста инвестиций (АІ) или экспорта (АХ).

Надзор — функция МВФ, предусматривающая право МВФ в соответствии со статьёй IV его Статей соглашений осуществлять жёсткое наблюдение за политикой стран-членов в области установления валютных курсов и связанной с ней макроэкономической политики.

Наднациональный институт — орган власти, созданный в рамках интеграционного объединения, решения которого адресуются непосредственно экономическим субъектам стран-участниц и имеют приоритет перед национальным законодательством.

Национальная валюта — законное платёжное средство на территории выпускающих её стран.

Национальный режим — торгово-политический режим, при котором иностранные товары и инвестиции должны обращаться на национальном рынке на тех же условиях, что и отечественные.

Неапольские условия — действующие с 1995 г. согласованные в рамках Парижского клуба условия реструктуризации долгов наименее развитых стран, в соответствии с которыми страны, получившие ранее льготы на основе Торонтских или Лондонских условий, могут получить дальнейшие льготы от кредиторов в виде списания 67% чистой текущей стоимости их долга.

Невовлечённые во внешнеторговый оборот (неторгуемые) блага — товары, услуги, факторы, которые потребляются в стране, где произведены, и не могут обмениваться между странами.

Нейтральный рост торговли — увеличение физического объёма международной торговли без изменения условий торговли между странами.

Независимо плавающий валютный курс — курс, определяемый на основе соотношения спроса и предложения на валюту на валютном рынке при невмешательстве государства в этот процесс.

Незащищённый процентный арбитраж — покупка валюты на рынке спот для осуществления инвестиции без использования механизмов хеджирования валютного риска.

Нерезиденты — все институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории иностранного государства, даже если они являются филиалами институциональных единиц данной страны.

Нетарифные ограничения — регулирование внешней торговли с помощью количественных (квотирование, лицензирование, «добровольные ограничения»), скрытых (государственные закупки, требования о содержании местных компонентов, технические барьеры, налоги и сборы) или финансовых (субсидии, кредитование, демпинг) инструментов.

Неторгуемые товары — товары, которые потребляются в той же стране, где и произведены, и не перемещаются между странами.

Номинальный валютный курс — курс между двумя валютами, цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Номинальный эффективный валютный курс (НЭВК) — индекс валютного курса, рассчитанный как соотношение между национальной валютой и валютами других стран, взвешенными в соответствии с удельным весом этих стран в валютных операциях данной страны.

Обратный демпинг — завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.

Обусловленность финансирования — экономическая политика, которую страна-член обязуется осуществлять, с тем чтобы иметь доступ к финансированию со стороны МВФ.

Общее/международное равновесие — одновременное уравнивание спроса и предложения на товар во внутренней и международной торговле (на внутреннем и мировом рынках).

Ограниченно гибкий валютный курс — официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее небольшие колебания валютного курса в соответствии с установленными правилами.

Ограниченно гибкий курс в рамках совместной политики — совместное плавание национальных валют в пределах 2,25% от центрального расчётного курса.

Ограниченно гибкий курс к одной валюте — поддержание колебаний валютного курса в определённых пределах (7,25%) от официально зафиксированного паритета к какой-либо одной иностранной валюте.

Оптимальное валютное пространство — поддержание фиксированного валютного курса между ограниченной группой стран и плавающего валютного курса с остальными странами.

Оптимальная ставка тарифа — уровень тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

Отклонение торговли — переориентация местных потребителей с закупки товара у более эффективного внеинтеграционного источника поставки на менее эффективный внутриинтеграционный источник, произошедшая в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

Официальные резервы — совокупность валовых иностранных активов ЦБ и ликвидных валютных резервов правительства, которые могут быть использованы властями страны для осуществления внешних платежей.

Парадокс Леонтьева — теория соотношения факторов производства Хекшера—Олина не подтверждается на практике: трудоизбыточные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, тогда как капиталоемкие — трудоёмкую.

Парадокс Метцлера — импортный тариф может привести к падению, а не увеличению внутренней цены на импортный товар в случае сильного падения его относительной цены на мировом рынке в результате введения тарифа.

Параллельное обращение валют — использование одной или нескольких иностранных валют в денежной системе государства наряду с национальной валютой, признаваемой законным платёжным средством.

Парижский клуб — созданная в 1956 г. неформальная организация правительств стран-кредиторов, занимающаяся наблюдением за государственной задолженностью и проведением со странами-должниками многосторонних переговоров по проблемам реструктуризации государственных долгов.

Паритет покупательной способности (ППС) — равенство покупательной способности различных валют при неизменном уровне цен в каждой из стран.

Паритет процентных ставок — такой уровень процентных ставок внутри страны и за рубежом, при котором равные по размеру депозиты в каждой из них дают одинаковый доход при переводе в одну валюту. Условие, при котором ожидаемая доходность по депозитам в любых двух валютах, будучи измеренной в одной и той же валюте, равна

Патент — признанное государством и юридически оформленное право на авторство и распоряжение изобретением.

Переоценённая/недооценённая валюта — реальный валютный курс которой растёт быстрее/медленнее, чем её курс, рассчитываемый на основе ППС.

Плавающий валютный курс — свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения курс, на который государство может при определённых условиях оказывать воздействие путём валютных интервенций.

Платёжный баланс — статистический отчёт, в котором в систематическом виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определённый период времени.

Подорожание валюты — увеличение стоимости валюты при режиме плавающего валютного курса.

Подход платёжного баланса — валютный курс определяется совокупным спросом и предложением валюты.

Подход с точки зрения активов — валютный курс определяется соотношением доходности вложения денег в различные активы внутри страны и за рубежом, приносящих доход, прежде всего в банковские депозиты и ценные бумаги.

Ползущая фиксация — механизм установления валютного курса как процента колебаний вокруг центрального паритета, предусматривающий регулярное его изменение на определённую величину.

Полная конвертируемость — отсутствие какого бы то ни было контроля и каких либо ограничений и по текущим, и по капитальным операциям. Полная конвертируемость предполагает также отсутствие ограничений на экспорт или импорт товаров и услуг, которые могут повлиять на их цену.

Портфельные инвестиции — вложения капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.

Постоянный демпинг — постоянный экспорт товаров по цене ниже справедливой.

Постоянный комитет по евраютам — постоянно действующий с 1971 г. комитет Группы десяти, который изучает и выносит рекомендации по усовершенствованию банковского регулирования рынка евраютов.

Потенциальное активное сальдо — такое сочетание дохода и процентной ставки, которое привело бы к положительному сальдо платёжного баланса при фиксированном валютном курсе, а при плавающем курсе заставляет его снижаться.

Потенциальный дефицит — такое сочетание дохода и процентной ставки, которое привело бы к дефициту платёжного баланса при фиксированном валютном курсе, а при плавающем курсе заставляет его снижаться.

Потоки, не создающие долга — потоки капитала, связанные с прямыми и портфельными инвестициями, которые означают инвестирование в собственность предприятий и не приводят поэтому к созданию внешней задолженности страны.

Потоки, создающие долг — международное движение ссудного капитала, приводящее к росту или сокращению внешней задолженности отдельных стран.

Потолки межбанковского кредитования — применяются для сдерживания роста денежной массы через сокращение физического объёма межбанковских кредитов. Кредитные квоты устанавливаются как доля от капитала, существующих кредитов или объёмов депозитов. Использовались в западноевропейских странах до конца 80-х гг. Применяются в некоторых странах с переходной экономикой. Сдерживают рост денежной массы.

Потолок заимствования из-за рубежа — введение законодательных ограничений на максимально допустимые объёмы внешнего долга и ежегодных зарубежных займов в целях финансирования бюджета.

Правило иностранных инвестиций — доход на иностранные инвестиции в национальной валюте равен сумме/разности процентной ставки за рубежом и процента обесценения/роста курса национальной валюты.

Предельная склонность к импорту — изменение в уровне импорта (Aim) в результате получения дополнительной единицы дохода (AY).

Предложение на мировом рынке — объём общемирового производства товаров, которое производители готовы коллективно предложить на мировой рынок при существующем уровне мировых цен.

Преференциальный (льготный) режим — торгово-политический режим, при котором стране-экспортёру предоставлены условия торговли на рынке страны-импортёра более благоприятные, чем любой другой стране.

Преференциальные торговые соглашения — двух- или много сторонние соглашения о предоставлении друг другу более благоприятного торгового режима, чем третьим страна, заключающегося в снижении таможенных пошлин на товары в рамках международной торговли между этими странами.

Прогрессивная технология. Обладает новизной и технико-экономическими преимуществами по сравнению с аналогами, используемыми потенциальными покупателями новой техники и их конкурентами. Преимущества носят относительный характер. Прогрессивность проявляется в границах отдельных стран, различных фирм, условиях применения. Патентами не защищаются, ярко выраженных «ноу-хау» не содержат, но дополнительную прибыль гарантируют.

Процентные свопы — обмен поступлениями процентов по номинальной инвестиции в одной валюте с процентной ставкой, рассчитанной по разным правилам.

Прямые инвестиции — группа статей финансового счёта платёжного баланса, отражающих устойчивое влияние со стороны институциональной единицы-резидента одной экономики (прямого инвестора) на институциональную единицу-резидент другой экономики (предприятие прямого инвестирования).

Прямые форварды — структурно близкие к сделкам спот сделки по обмену двумя валютами на основе контрактов, предусматривающих расчёты спустя более чем два рабочих дня.

Правило торгуемых/неторгуемых товаров — повышение совокупного спроса приводит к увеличению производства неторгуемых товаров, сокращению производства торгуемых товаров и росту импорта. Снижение совокупного спроса приводит к увеличению производства торгуемых товаров, сокращению производства неторгуемых товаров и росту экспорта.

Правило Вальраса — стоимость импорта страны равна сумме стоимости экспорта и чистых зарубежных продаж активов и процентов по ним.

Преднамеренный демпинг — временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.

Предприятие с иностранными инвестициями — акционерное или неакционерное предприятие, в котором прямому инвестору — резиденту другой страны принадлежит более 10% обыкновенных акций и голосов (в акционерном предприятии) или их эквивалент (в неакционерном предприятии).

Принимающая страна — страна, в которой международная корпорация имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, созданные на основе прямых инвестиций.

Протекционизм — государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путём использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Прямой инвестор — государственные и частные организации, физические и юридические лица, а также их объединения, владеющие предприятием с прямыми инвестициями за рубежом.

Прямые зарубежные инвестиции — приобретение длительного интереса резидентом одной страны (прямым инвестором) в предприятии — резиденте другой страны (предприятии с прямыми инвестициями).

Реальный обменный курс — относительная цена торгуемых товаров, выраженная через цену неторгуемых товаров.

Равновесный валютный курс — курс валюты, обеспечивающий достижение равновесия платёжного баланса при условии отсутствия ограничений на международную торговлю, специальных мотивов для притока или оттока капитала и чрезмерной безработицы.

Реальная девальвация — снижение реального курса национальной валюты при режиме фиксированного валютного курса, произошедшее с учётом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Реальный валютный курс — номинальный валютный курс, пересчитанный с учётом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Реальный эффективный валютный курс — номинальный эффективный валютный курс с поправкой на изменение уровня цен или других показателей издержек производства, показывающий динамику реального валютного курса данной страны к валютам стран — основных торговых партнёров.

Ревальвация валюты — законодательное повышение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Реверс спроса — ситуация, при которой в силу сильного внутреннего спроса страна импортирует товары, для производства и экспорта которых она наделена относительно лучшими факторами производства по сравнению с её торговыми партнёрами.

Реверс факторов производства — ситуация, при которой один и тот же товар оказывается капиталоемким в капиталоемкой стране и трудоёмким в трудоёмкой стране.

Резервная валюта — валюта(ы), в которой(ых) страны держат свои ликвидные международные резервные активы, используемые для покрытия отрицательного сальдо платёжного баланса.

Резервная позиция в МВФ — сумма резервной транши (доли) страны в МВФ и долга со стороны МВФ этой стране.

Резервные активы — международные высоколиквидные активы страны, находящиеся под контролем её денежных властей или правительства, в любой момент они могут быть использованы ими для финансирования дефицита платёжного баланса и регулирования курса национальной валюты.

Резервные требования — устанавливаемый ЦБ уровень денежных резервов, который КБ должны поддерживать на счетах в ЦБ и наличными в своей кассе.

Резидент — физическое или юридическое лицо, постоянно проживающее на территории данной страны (как правило, более года) независимо от гражданства или принадлежности капитала и имеющее на её экономической территории центр своего экономического интереса.

Резмиграция — возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

Сальдо бюджета — разность между суммой поступлений в бюджет и общей суммой его расходов.

Свобода торговли — политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

Свободно используемая валюта — валюта, которая широко используется для осуществления платежей по международным сделкам и активно продаётся и покупается на главных валютных рынках.

Свободные экономические зоны (СЭЗ) — это самостоятельные территориально-географические анклавные территории с той или иной степенью обособленности от остального экономического пространства страны, часть экономического национального пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая на остальной её территории.

Своп — соглашение, по которому участники обмениваются платежами по одинаковой сумме задолженности на заранее согласованных условиях.

Сделки спот — обмен двумя валютами на основе простых стандартизированных контрактов с расчётами по ним в течение до двух рабочих дней.

Система экспортного контроля — это комплекс специальных мер, направленных на защиту национальных интересов при торговле технологиями, товарами двойного назначения, вооружением, а также при передаче за границу научно-технической информации и предоставления услуг, которые могут быть применены при создании оружия массового поражения.

Система «золотого стандарта» — система, где каждая валюта имела золотое содержание, конвертировалась в золото как в стране, так и за рубежом. Международные расчёты осуществлялись по фиксированному в золото курсу. Золото выполняло все функции денег, бумажные деньги были его представителем. Поддерживалось жёсткое соотношение между национальным золотым запасом и внутренним предложением денег. Государство было обязано продавать и покупать свою валюту по первому требованию, состоянию сальдо платёжного баланса.

Содействие — организация международных конференций, сбор и анализ статистических и фактических материалов, публикация и распространение статистики и исследований, предоставление помещений и секретариата для проведения многосторонних и двусторонних переговоров.

Создание торговли — переориентация местных потребителей с менее эффективного внутреннего источника поставки товара на более эффективный внешний источник (импорт), ставшая возможной в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

Спекулятивная атака — резкий рост предложения валюты на рынке в период ослабления её курса, приводящий к потере валютных резервов страны в случае попыток поддержать слабеющий валютный курс.

Специальные права заимствования, СДР (special drawing rights, SDR) — международный резервный актив, созданный МВФ в 1969 г. и периодически распределяемый между странами-членами пропорционально их квотам в МВФ. Искусственный резервный актив, который распределяется между странами-членами в соответствии с их квотами и который может быть использован для приобретения иностранной валюты, предоставления займов и осуществления платежей.

Специфический фактор — фактор производства, характерный только для данной отрасли и не могущий перемещаться между отраслями.

Спорадический демпинг — эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок.

Страна базирования — страна, в которой располагается головное подразделение международной корпорации.

Страны с переходной экономикой — 28 государств Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР, переходящие от централизованно планируемой к рыночной экономике.

Субсидия — это выплата на поддержку национальных производителей.

Счёт операций с капиталом и финансовых операций — группа статей платёжного баланса, фиксирующих международное движение капитала, с помощью которого финансируются экспорт и импорт товаров и услуг.

Счёт текущих операций — счёт, отражающий операции с экономическими ценностями и операции, связанные с безвозмездным получением или предоставлением ценностей для текущего использования, т. е. товары, услуги, доходы, текущие трансферты.

Таможенная пошлина — обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Таможенная стоимость товара — нормальная цена товара, складывающаяся на открытом рынке между независимыми продавцом и покупателем, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

Таможенный тариф — инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу;

Тарифная эскалация — повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Тарифная квота — разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объёма импорта товара: при импорте в пределах определённых количеств он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа (within-quota rate), при превышении определённого объёма импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа (over-quota rate).

Теорема Столнера—Самуэльсона — международная торговля ведёт к росту цены фактора, относительно более интенсивно используемого для производства товара, цена которого растёт, и снижению цены фактора, относительно более интенсивно используемого для производства товара, цена на который падает.

Теорема Самуэльсона—Джонса — в результате торговли увеличиваются доходы владельцев фактора, специфического для экспортных отраслей, и сокращаются доходы владельцев фактора, специфического для отраслей, конкурирующих с импортом.

Теорема выравнивания цен на факторы производства — теорема Хекшера—Олина—Самуэльсона) — международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на гомогенные факторы производства в торгующих странах.

Теорема Хекшера—Олина — каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.

Теорема Рыбчинского — увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, для которой этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, в которой этот фактор используется относительно менее интенсивно.

Теория абсолютных преимуществ — страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками (в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам).

Теория взаимного спроса — цена импортного товара определяется через цену товара, который нужно экспортировать, чтобы оплатить импорт; поэтому конечное соотношение цен при торговле определяется внутренним спросом на товары в каждой из торгующих стран.

Теория «второго лучшего» — помимо свободы торговли, безусловно ведущей к росту совокупного благосостояния, ещё одного варианта торговой политики, которая также безусловно обеспечивала бы рост совокупного благосостояния, не существует.

Теория сравнительных преимуществ — если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой.

Теория паритета покупательной способности валюты утверждает, что валютный курс всегда меняется ровно настолько, насколько это необходимо, чтобы компенсировать разницу в динамике уровня цен в разных странах.

Теория пересекающегося спроса — поскольку потребители в странах с примерно одинаковым уровнем дохода имеют примерно схожие вкусы, каждой стране легче экспортировать те товары, в производстве и торговле которыми на внутреннем рынке накоплен большой опыт.

Теория специфических факторов производства — в основе международной торговли лежат различия в относительных ценах на товары, которые возникают в силу разной обеспеченности стран специфическими факторами производства, причём факторы, специфические для экспортного сектора, развиваются, а факторы, специфические для сектора, конкурирующего с импортом, сокращаются.

Тарифные ограничения — инструмент регулирования внешней торговли с помощью таможенных пошлин и тарифных квот.

Твёрдая валюта — валюта, которая характеризуется стабильным валютным курсом, движения которого следуют в основном фундаментальным макроэкономическим закономерностям.

Текущие трансферты — трансферты, не включающие передачу права собственности на основной капитал, не связанные с приобретением или использованием основного капитала и не предусматривающие аннулирование долга кредитором.

Теория абсолютного ППС — обменный курс между валютами двух стран равен соотношению уровней цен в этих странах.

Теория относительного ППС — изменение обменного курса между валютами двух стран пропорционально относительному изменению уровня цен в этих странах.

Техническое содействие — предоставление странам содействия на возмездной или безвозмездной основе в сферах технологии процессов, продуктов и управления.

Технологические гранты — безвозмездная передача развитыми странами развивающимся технологии, технологически ёмких товаров или финансовых средств на покупку технологии, обучение и переподготовку персонала.

Технология — научные методы достижения практических целей. В понятие технологии обычно включаются три группы технологий: технология продуктов, технология процессов и технология управления.

Технологическая ёмкость торговли (ТЕТ) — доля затрат на исследования и разработки в объёме производства и торговли товарами отдельных отраслей.

Товарный знак, марка — зарегистрированный рисунок, инициалы собственности, аббревиатура, графическое изображение, обозначающее отличие товара данного предприятия от других товаров.

Товарные свопы — обмен двумя платежами за один товар, один из которых представляет его оплату по текущей цене спот, а второй — согласованную цену на этот товар в будущем.

Товарный опцион — контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство, купить или продать определённое количество товара по согласованной цене до наступления определённой даты.

Торговое сальдо — разность стоимостных объёмов экспорта и импорта.

Торговое эмбарго — запрещение государством ввоза в какую-либо страны или вывоза из неё определённого товара с целью оказания давления на другую страну для достижения определённых политических целей.

Торговые кредиты — требования и пассивы, возникающие в результате прямого предоставления кредита поставщиками и покупателями по сделкам с товарами и услугами, и авансовые платежи за работу, которая осуществляется в связи с такими сделками.

Торговый договор — соглашение о торговле и мореплавании (trade agreement, trade and navigation agreement) — вид межгосударственных договоров, устанавливающий принципы и режим двусторонней торговли.

Торговый оборот — сумма стоимостных объёмов экспорта и импорта.

Торгуемые товары — товары, которые могут передвигаться между различными странами.

Традиционная технология — это разработки среднего уровня производства, достигнутые большинством производителей отрасли. Значительных технико-экономических преимуществ и качества не обеспечивают. Их преимуществом является невысокая стоимость и проверенность в условиях производства. Продажа осуществляется по ценам, компенсирующим продавцу издержки на её подготовку и получение средней нормы прибыли.

Транснациональные корпорации (ТНК) — корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

Транснациональный банк — международная кредитно-финансовая организация универсального типа, большая часть капитала которой национальная, с широко разветвлённой сетью национальных и зарубежных подразделений, чья деятельность оказывает содействие усилению международных связей финансового капитала и взаимодействия национальных экономик.

Транснациональный банковский капитал — совокупность денежных капиталов, привлечённых ТНБ для кредитно-расчётных и других операций в странах мира.

Транспортные издержки — все затраты по доставке товара от продавца к покупателю, включающие стоимость фрахта, страхования, погрузки/разгрузки, упаковки /распаковки и другие сопутствующие расходы.

Трансфертные цены — отличающиеся от рыночных цены внутрикорпорационной торговли между находящимися в разных странах подразделениями одной и той же корпорации, используемые для перевода прибыли и сокращения налогов.

Требования о содержании местных компонентов — законодательно установленная доля конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями.

Углублённый надзор — механизм надзора за экономической политикой стран — членов МВФ, осуществляемый по запросу правительства со стороны МВФ с целью гарантировать устойчивое экономическое развитие для исправления макроэкономических дисбалансов.

Уникальная технология — это изобретения и разработки, защищённые патентами, или содержащие «ноу-хау», обладающие новизной, наивысшим техническим уровнем, используемые на условиях исключительной монополии, создающие максимальную дополнительную прибыль.

Управление валютным курсом — политика государства относительно выбора режима валютного курса и поддержания его уровня.

Управление внешним долгом — комплекс инструментов внешнеэкономической политики, обеспечивающих поддержание уровня и структуры внешней задолженности на приемлемом уровне, не ставящем под вопрос перспективы долгосрочного роста страны.

Управление композицией внешнего долга — поддержание приемлемой для страны структуры внешней задолженности с точки зрения уровня процента, условий и сроков платежа, валютного состава.

Управляемо-плавающий валютный курс — курс, устанавливаемый центральным банком, а не валютным рынком, но с частым его изменением.

Управляемое плавание — политика управления валютным курсом с помощью валютных интервенций, предусматривающая скупку или продажу иностранной валюты.

Условие Маршалла—Лернера — снижение стоимости национальной валюты (девальвация) приводит к улучшению торгового баланса, если сумма абсолютных значений эластичности национального спроса на импорт и иностранного спроса на национальный экспорт больше единицы.

Устойчивость платёжного баланса — поддержание сбалансированности международных платежей на фоне приемлемых темпов долгосрочного неинфляционного роста.

Условия торговли — соотношение экспортных и импортных цен на определённый товар страны в целом, группы стран.

Утечка мозгов — международная миграция высококвалифицированных кадров.

Фактороизбыточность /факторонасыщенность — показатель, определяющий относительную обеспеченность страны факторами производства.

Фактороинтенсивность — показатель, определяющий относительные затраты факторов производства на создание определённого товара.

Фиксация курса к валютному композиту — привязка курса национальной валюты к курсам коллективных денежных единиц, таким как СДР, или к различным корзинам валют стран — основных торговых партнёров.

Фиксация курса к одной валюте — привязка курса национальной валюты к курсу наиболее значимых валют международных расчётов.

Фиксированный валютный курс — официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение от него в одну или другую сторону не более чем на 2,25%.

Филиал — предприятие, полностью принадлежащее прямому инвестору.

Финансовая помощь — использование финансовых ресурсов МВФ странами-членами, испытывающими сложности с финансированием платёжного баланса и представившими в МВФ программу реформ, показывающую намерения правительства по преодолению этих трудностей.

Финансовые дериваты — инструменты торговли финансовым риском, цены которых привязаны к другому финансовому или реальному активу.

Финансовые ресурсы мира — это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и финансовых центров мира, используемые в международных экономических отношениях.

Форвард — соглашение, заключаемое с целью страхования от потерь в случае изменений процентных ставок, в рамках которого стороны договариваются о ставке процента по некоторой условной сумме задолженности, которая должна быть выплачена в установленные сроки.

Форвардный курс — согласованный курс, по которому обмениваются валюты в определённый момент в будущем, более чем через три дня после достижения соглашения о курсе.

Фьючерс — соглашение, предусматривающее обмен реального актива, принадлежащего одной из сторон, на финансовый актив, принадлежащий другой стороне, либо обмен двумя финансовыми активами в установленный в соглашении срок и по заранее оговорённому курсу.

Хеджирование — компенсационные действия, предпринимаемые покупателем или продавцом на валютном рынке, чтобы предохранить свой доход в будущем от изменения валютного курса.

Целевые зоны — параметры валютного курса, к которым страна считает необходимым стремиться.

Ценовая эластичность импорта — параметр, показывающий, насколько изменится объём импорта в реальном выражении при изменении относительных цен на 1%.

Частные неоплаченные переводы — оценочный денежный эквивалент имущества, перемещаемого мигрантами в момент их отъезда за границу, и последующих посылок товаров на родину.

Чистая инвестиционная позиция — соотношение между международными финансовыми ресурсами, которыми располагает страна, и её задолженностью перед другими странами.

Чистое плавание — курсообразование без вмешательства центрального банка в валютный рынок.

Чистые пропуски и ошибки — статья платёжного баланса, отражающая пропуски платежей, которые по каким-либо причинам не были записаны в других статьях платёжного баланса, и ошибки, закрывшиеся в записи отдельных платежей.

Чистые трансферты — разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами, из данной страны и в неё.

Чистый факторный доход — разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов, и выплат нерезидентам за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране.

Чистый экспорт — разница между экспортом и импортом.

Экономическая операция — сделка между институциональными единицами, при которой передаётся право собственности на материальные или финансовые активы или оказываются услуги.

Экономическая интеграция — процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Экономическая территория — географическая территория, находящаяся под юрисдикцией правительства данной страны, в пределах которой свободно перемещаются товары, капитал и трудовые ресурсы.

Экспорт — продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.

Экспортная субсидия — денежные выплаты, направленные на поддержку национальных экспортёров и косвенную дискриминацию импорта.

Экспортное кредитование — метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами.

Экспорторасширяющий рост — расширение производства товара, который страна экспортирует, ведущее к ухудшению условий торговли страны в пользу её торговых партнёров.

Эластичность замещения — коэффициент, показывающий, насколько сложно заменить один фактор на другой в производстве определённого товара.

Эластичность экспорта — изменение предложения товаров на экспорт, вытекающее из изменения условий торговли.

Эластичность импорта — изменение спроса на импорт, вытекающее из изменения условий торговли.

Эмиграция — выезд трудоспособного населения из данной страны за её пределы.

Эффект Ангеля — абсолютные изменения долей отдельных товаров в суммарном спросе.

Эффект усиления Джонса — непропорциональные изменения результирующих экономических переменных под воздействием изменений экзогенных переменных.

Эффективная ставка тарифа — реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учётом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.

Эффект Фишера — в долгосрочной перспективе изменение уровня валютного курса равно разности процентных ставок между двумя странами и разности прогнозируемых в них темпов инфляции.

Ямайская международная валютная система — система, при которой упразднялась функция золота в качестве меры стоимости и валютного курса (демонетизация золота), формируется многовалютный стандарт, вводится плавающий валютный курс, коллективные деньги (СДР) как главное средство мировой ликвидности, усилена роль МВФ как регулятора валютно-финансовых отношений.

**УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
"БАРАНОВИЧСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ"**

УТВЕРЖДАЮ

Ректор (первый проректор)
учреждения образования «Барановичский
государственный университет»

_____/Т. Р. Якубович/

02 мая 2014 года

Регистрационный № УД-222/14-баз

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

**Учебная программа учреждения высшего образования
по учебной дисциплине для специальностей**

1-25 01 08 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»,

1-26 02 03 «Маркетинг»,

1-25 01 13 «Экономика и управление туристской индустрией».

**Барановичи
РИО БарГУ
2014**

СОСТАВИТЕЛЬ

Т. Е. Яковлева, преподаватель кафедры экономической теории учреждения образования «Барановичский государственный университет»

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

А. А. Пилютик, кандидат экономических наук, заместитель директора Института экономики НАН Беларуси;

Г. В. Гулевич, заведующий кафедрой бухгалтерского учета, анализа, аудита и статистики факультета экономики и права учреждения образования «Барановичский государственный университет»

РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:

кафедрой экономической теории (протокол № 29 от 17 апреля 2014 года);
советом факультета экономики и права учреждения образования «Барановичский государственный университет» (протокол № 4 от 2 мая 2014 года)

Экспертиза учебно-методического отдела

 / *Н. М. Карпик* /

Ответственный за редакцию *С. М. Горбач*

Ответственный за выпуск *Е. Г. Хохол*

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

1. Актуальность изучения дисциплины

Экономика Беларуси является открытой экономикой и ее развитие связано с эффективностью использования преимуществ международного разделения труда, международной экономической интеграцией.

Программа курса «Международная экономика» предусматривает изучение международных отношений и связи между субъектами разных стран по поводу движения факторов производства, товаров и услуг, миграции трудовых ресурсов, международного промышленного и научно-технического сотрудничества, а также международные валютные и финансово-кредитные отношения,

Приобретенные знания будут содействовать подготовке современных специалистов-экономистов, которые должны глубоко владеть основами экономической теории, уметь применять их на практике, выявлять и анализировать ключевые проблемы развития национальной экономики, обосновывать пути и механизмы их решения, осуществлять систему государственных, международных и других мер в области научного управления развитием национальной экономики страны.

Для успешного освоения данной дисциплины необходимо хорошо усвоить изучавшиеся ранее экономические дисциплины: экономическую теорию, микроэкономику, макроэкономику,

2. Цель и задачи учебной дисциплины

Цель дисциплины «Международная экономика» является формирование у будущих специалистов экономического профиля теоретических знаний о формах и тенденциях развития современных экономических отношений, организационно-экономических механизмах их регулирования, направлениях участия Республики Беларусь в международной экономике.

Основные задачи дисциплины:

- ü дать знания о теориях международной экономики;
- ü дать знания о предпосылках и основных этапах становления современной системы международной экономики, международных экономических отношений; тенденциях и механизмах функционирования мировых рынков товаров, услуг, технологий, капиталов, валют, трудовых ресурсов;
- ü ознакомить с содержанием внешнеэкономической и международной торговой, инвестиционной, валютной и миграционной политик;
- ü дать знания о направлениях и перспективных формах участия Республики Беларусь в современной системе международной экономики.
- ü выработать навыки применения теоретического инструментария к анализу отдельных направлений международной экономической политики, вариантов и сценариев перспективного развития национальной экономики в рамках международного сообщества;
- ü овладеть знаниями о формах и методах государственного регулирования экономики и ее внешнеэкономических связей, приобрести навыки их использования в условиях белорусской модели социально-экономического развития.

Рекомендуемые методы и технологии обучения: лекции, семинар, интерактивная лекция, метод проблемного изложения, анализ проблемных ситуаций, анализ жизненных ситуаций, дискуссия, круглый стол, творческое задание, работа в малых группах, ролевая, деловая и обучающая игра, поточная конференция, работа с наглядными пособиями, видео- и аудио-материалами, кейс-метод, метод проектов, исследовательский метод, устный и письменный контроль, самоконтроль.

3. Требования к уровню освоения содержания учебной дисциплины

В результате изучения дисциплины студент должен закрепить и развить следующие академические (АК) и социально-личностные (СЛК) компетенции, предусмотренные в образовательных стандартах.

АК-1. Владеть и применять базовые научно-теоретические знания для решения теоретических и семинарских задач;

АК-2. Владеть системным и сравнительным анализом;

АК-3. Владеть исследовательскими навыками;

АК-4. Уметь работать самостоятельно;

АК-5. Владеть междисциплинарным подходом при решении проблем;

А также:

- иметь навыки, связанные с использованием оргтехники и персонального компьютера;
- уметь собирать, систематизировать, анализировать и управлять информацией;
- иметь лингвистические навыки (устная и письменная коммуникация);
- уметь учиться и повышать свою квалификацию в течение всей жизни;
- уметь оценивать риск принимаемых решений и действий.

СЛК-1. Быть способным к социальному взаимодействию;

СЛК-2. Обладать способностью к межличностным коммуникациям;

СЛК-3. Уметь работать в команде.

А также:

- быть готовым выдерживать большие умственные нагрузки;
- обладать способностью убеждать;
- быть способным отстаивать свою точку зрения.

В результате изучения дисциплины студент должен обладать следующими профессиональными (ПК) компетенциями, предусмотренными образовательным стандартом.

ПК-1. Обеспечивать устойчивое развитие основных производственных и функциональных подразделений организации;

ПК-2. Анализировать макроэкономическую и внешнеэкономическую деятельность;

ПК-3. Определять ценностные ориентиры устойчивого экономического развития;

ПК-4. Проводить комплексный экономический анализ всех видов деятельности и разрабатывать меры по эффективному использованию ресурсов, с целью повышения эффективности экономической деятельности;

ПК-5. Осуществлять поиск, систематизацию и анализ информации по перспективам развития международных экономических отношений.

В результате изучения дисциплины «Международная экономика» обучаемый должен *знать*:

ü предмет и методологию дисциплины, содержание, этапы формирования теории мировой экономики и международных экономических отношений, структуру и тенденции развития мировой экономики;

ü содержание международного разделения труда, его особенности в современных условиях;

ü сущность интернационализации и транснационализации, виды современных международных корпораций, глобализации

ü категориальный аппарат курса;

ü предмет и методологию курса, этапы формирования и содержания теории мировой экономики и МЭО;

ü структуру и тенденции развития международной экономики;

ü теории, содержание международного разделения труда, интернационализации и транснационализации, глобализации;

ü сущность международной экономической интеграции и ее формы, особенности интеграционных процессов в мировой экономике;

ü содержание международных валютных отношений и их составляющих.

ü особенности функционирования мировых рынков товаров, услуг, объектов интеллектуальной собственности, капиталов, валютного рынка;

ü пути улучшения инвестиционного климата в стране, методы привлечения иностранных инвестиций;

ü методы регулирования платежного баланса страны;

- ü содержание и механизм функционирования международных валютных отношений, теории валютного курса;
 - ü причины, факторы и последствия миграции трудовых ресурсов;
- уметь:*
- ü оценивать процессы, происходящие в мировой экономике, определять тенденции и перспективы развития стран, групп стран, мировой экономики;
 - ü анализировать место страны в международном разделении труда, степень открытости экономики, использовать концепции международного разделения труда и мировой торговли;
 - ü анализировать целесообразность и эффективность участия субъектов международных экономических отношений во внешнеэкономической деятельности;
 - ü использовать механизм функционирования международного рынка товаров, рынка капиталов, рынка труда и мирового валютного рынка;
 - ü использовать современные принципы организации мировой валютной системы;
 - ü использовать формы и методы, инструменты государственного и надгосударственного регулирования международных экономических отношений;
 - ü анализировать состояние мирохозяйственных связей для принятия управленческих решений.
- приобрести навыки:*
- ü согласования текущей работы с перспективными задачами и жизненно важными интересами общества и государства при определении направлений развития национальной экономики, ее отраслей и сфер;
 - ü оценки конкретных ситуаций и принятия решений о направлениях развития национальной экономики в рамках международной экономической интеграции.

Связь с другими дисциплинами

Дисциплина «Международная экономика» базируется на изучении микроэкономики, макроэкономики, является основой для изучения дисциплины «Национальная экономика Беларуси», специальных и факультативных дисциплин.

4. Структура содержания учебной дисциплины

Для студентов специальности: 1-25 01 08 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 1-26 02 03 «Маркетинг», 1-25 01 13 «Экономика и управление туристской индустрией» на изучение данной дисциплины выделено 146 часов, в том числе 52 аудиторных часа, из которых 28 часов лекций и 20 часов семинарских занятий и 4 часа управляемая самостоятельная работа студентов. Формой отчета является экзамен.

Содержание дисциплины представлено в виде тем, которые характеризуются относительно самостоятельными укрупненными дидактическими единицами содержания обучения.

5. Методы (технология) обучения

Основными методами обучения, отвечающими целям изучения дисциплины, являются элементы проблемного обучения (проблемное изучение, вариативное изложение, обучающе-исследовательский метод), реализуемые на лекционных занятиях.

6. Организация самостоятельной работы студентов

При изучении дисциплины используются следующие формы самостоятельной работы:

- контролируемая самостоятельная работа в аудитории;
- подготовка рефератов и докладов;
- подготовка курсовых и дипломных работ по индивидуальным заданиям;
- выполненных самостоятельных заданий в рамках управляемой самостоятельной работы студентов.

7. Диагностика компетенций студентов

Оценка промежуточных учебных достижений студентов производится по 10-балльной шкале с использованием критериев, утвержденных Министерством образования Республики Беларусь.

Для оценки учебных достижений студентов используется следующий диагностический инструментарий:

- проведение тестирования (АК-1, ПК-1 – ПК-5);
- сдача экзамена по дисциплине.

Репозиторий БарГУ

ПРИМЕРНЫЙ ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Наименование тем	Количество аудиторных часов		
	Всего	Лекционные занятия	Практические занятия
Т е м а 1 Предмет курса. Международная экономика: структура и тенденции развития	6	4	2
Т е м а 2 Теории международной торговли	6	4	2
Т е м а 3 Национальное и международное регулирование торговли	8	4	4
Т е м а 4 Международное движение капитала	8	4	4
Т е м а 5 Международная миграция трудовых ресурсов	4	2	2
Т е м а 6 Международная экономическая интеграция	4	2	2
Т е м а 7 Платежный баланс	4	2	2
Т е м а 8 Мировая валютная система и валютный рынок	6	4	2
Т е м а 9 Макроэкономическая политика в открытой экономике	6	4	2
ИТОГО	52	30	22
ВСЕГО	52		
Примечание: всего академических часов — 146 (4 зач. Ед)			

СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Предмет курса. Международная экономика: структура и тенденции развития

Предмет и методология курса «Международная экономика». Структура курса. Международная микро- и макроэкономика.

Содержание понятия «международная экономика». Объекты и субъекты МЭ. Структура международной экономики (географическая, секторальная, отраслевая, социально-экономическая). Группы стран в мировой экономике.

Международное разделение труда и факторов производства. Международная специализация и международное кооперирование производства. Особенности развития МРТ в современных условиях.

Современные тенденции развития международной экономики.

Интернационализация экономических связей.

Открытая экономика: сущность, показатели, факторы, влияющие на степень открытости.

Глобализация мировой экономики: сущность, признаки, факторы, последствия и противоречия. Международная «новая» экономика. Сетевая экономика.

Тема 2. Теории международной торговли

Современный мировой рынок (товаров, услуг капиталов, рабочей силы). Конъюнктура мирового рынка.

Теории внешней торговли. Меркантилистская теория внешней торговли. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ (А. Смит, Д. Риккардо).

Теория международной торговли Хекшера-Олина. Парадокс Леонтьева. Теорема Столпера-Самуэльсона. Эффект усиления Джонса.

Стандартная модель международной торговли (в условиях частичного и общего равновесия).

Выигрыш от внешней торговли: интересы потребителей, производителей, страны в целом. Последствия для установления торговых отношений для остального мира. Международная торговля и распределение доходов. Изменение спроса на факторы производства и доходов в краткосрочном и долгосрочном периодах. Показатель степени специализации факторов производства, рост их предложения, распределение доходов. Рост предложения факторов производства и распределение доходов. Эффекты и закон Энгеля. Гипотеза преобладающего спроса Линдера. Экспортоориентированный и импортозамещающий рост. Теорема Рыбчинского. «Голландская болезнь». «Разоряющий рост» факторов производства.

Экономия от масштаба как самостоятельный источник международной торговли. Виды экономии от масштаба. Внешняя торговля в модели монополистической конкуренции. Внешняя экономия от масштаба и международная торговля. Международная торговля в теории жизненного цикла товаров Р. Вернона. Теория конкурентных преимуществ М. Портера.

Международная мировая торговля товарами: особенности структура, динамика и тенденции развития. Влияние мировой торговли на экономическое развитие стран.

Международная торговля услугами: сущность, виды классификация услуг. Особенности функционирования международного рынка услуг и его регулирование.

Мировой рынок объектов интеллектуальной собственности (технологий, знаний информации). Теории передачи технологий. Мировой рынок технологий: структура, особенности, современные тенденции развития. Основные формы научно-технического сотрудничества и механизмы передачи научно-технических знаний. Государственное и международное регулирование.

Внешняя торговля РБ и тенденции ее развития.

Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли

Внешнеторговая политика: понятие, виды. Политика свободной торговли. Протекционизм. Формы и методы регулирования международной торговли. Инструменты политики протекционизма.

Теория таможенного тарифа. Виды таможенных тарифов и их классификация. Экономические эффекты импортного тарифа. Защитный тариф. Оптимальный тариф. Принципы тарифной эскалации и эффективного тарифа. Импортный тариф в малой и большой стране.

Количественные ограничения внешней торговли. Экспортные субсидии. Компенсационные пошлины. Демпинг. Антидемпинговые пошлины. Технические меры.

Аргументы за и против протекционизма. «Новый протекционизм».

Международная торговая политика. Международные торговые организации. Инструменты и методы регулирования торговли международными экономическими организациями. Роль ГАТТ/ВТО в процессе поэтапной ликвидации тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле. Раунды международных торговых переговоров.

Внешнеторговая политика РФ. Перспективы вхождения РФ в ВТО.

Тема 4. Международное движение капитала

Международная миграция капитала: сущность, основные причины, формы движения капитала, экономические последствия, особенности и тенденции. Межвременная торговля.

Классификация иностранных инвестиций. Прямые иностранные инвестиции: понятие, формы. Теории ПИИ: несовершенство рынка олигополистической защиты интернационализации, «летающих гусей». Парадигма О-преимуществ, теория «путь инвестиционного развития наций». Динамика структура и особенности движения международных инвестиций, мотивы и факторы определяющие ПИИ. Макро- микро- и отраслевые эффекты ПИИ в стране-реципиенте. ПИИ-эффекты в стране-доноре.

Международные компании как основные субъекты международного движения капитала: понятие, этапы становления, черты, виды и их классификация. Теории международного производства. Современные ТНК и МНК, их преимущества и роль в мировой экономике, мировой торговле в процессе международного движения капитала. Внутрифирменная и внутрифилиальная торговля. Трансфертное ценообразование.

Портфельные инвестиции: понятие, виды. Причины и препятствия роста портфельных инвестиций.

Миграция ссудного капитала. Организационные формы международного рынка ссудного капитала. Институциональные инвесторы.

Рынок международного кредита: понятие классификация международных ссуд, объемы и структура международного кредитования, экономические последствия (выгоды и потери). Инструменты международного заимствования и кредитования.

Международные финансовые центры. Международное кредитование коммерческими банками. ТНБ: характерные черты, функции, организационная структура. Банковские холдинги как супермаркеты финансовых услуг. Оффшорные банковские центры. Рынок еврокапиталов.

Международный рынок ценных бумаг: понятие, первичный и вторичный рынки. Динамика эмиссий акций и облигаций. Ведущие рынки акций и облигаций. Котировки. Евробумаги и еврорынки.

Риски и преимущества формирования международного портфеля инвестиций.

Внешнеинвестиционная политика: содержание и структура. Понятие «инвестиционный режим» «инвестиционный климат». Государственное стимулирование (привлечения) и ограничение движения международных инвестиций. СЭЗ.

Международные и региональные финансовые организации и их кредитные механизмы. МВФ.

Проблемы и значение привлечения инвестиций в РБ.
Развитие зарубежных инвестиций РБ.

Тема 5. Международная миграция трудовых ресурсов

Международная миграция трудовых ресурсов: понятие, причины, виды, современная тенденция развития, масштабы, направления и экономические последствия. Современные центры притяжения трудовых ресурсов. Теории миграции трудовых ресурсов.

Миграционная политика. Формы и методы государственного и международного регулирования внешней трудовой миграции.

РБ и международный рынок труда. Миграционная политика РБ.

Тема 6. Международная экономическая интеграция

Интеграция: понятие, предпосылки, формы, преимущества, экономические последствия и эффекты интеграции. Теории интеграции. Особенности интеграционных процессов в условиях глобализации. Основные региональные интеграционные образования.

Интеграция в Западной Европе. Европейский союз (ЕС): этапы эволюции, механизм функционирования. Условия вступления в ЕС. Расширение ЕС в современных условиях.

Североамериканская модель интеграции (НАФТА). Интеграционные процессы в Латинской Америке.

Интеграция в Азиатско-тихоокеанском регионе (АТЭС).

Интеграционные группировки в развивающихся странах.

Развитие интеграционных процессов в рамках СНГ. Международная экономическая интеграция с участием РБ.

Тема 7. Платежный баланс

Теория платежного баланса. платежный баланс: понятие, принципы составления. Торговый баланс и его виды.

Система двойной записи и учет сделок по статьям ПБ. Стандартное и аналитическое представление статей ПБ. Счет текущих операций, счет операций с капиталом и финансовыми инструментами. Баланс движения капиталов и кредитов как отражение мирохозяйственных связей страны. Общий платежный баланс (баланс официальных расчетов).

Макроэкономическое значение ПБ. Равновесие платежного баланса. Факторы, влияющие на ПБ.

Регулирование и финансирование ПБ, значение операций с официальными резервами. Чистая международная инвестиционная позиция страны.

Платежный баланс Республики Беларусь.

Тема 8. Мировая валютная система и валютный рынок

Валютная система: понятие, формы. Национальная, международная (региональная), мировая валютные системы, их характерные черты, элементы. Эволюция мировой валютной системы: исторические формы существования и их характеристика.

Валюта: понятие, виды. Валютная обратимость (конвертируемость валют): понятие, виды.

Валютный курс: понятие, виды, функции, порядок установления. Котировка валют. Факторы, влияющие на валютный курс. Номинальный и реальный валютный курс. Валютный паритет. Режимы валютного курса (фиксированный, плавающий). Теории валютного курса. Теория платежного баланса для объяснения валютного курса. Теория паритета процентных ставок. Непокрытый и покрытый паритеты. «Перелет» валютного

курса. Теория паритета покупательной способности валют (ППС). Абсолютный и относительный ППС. Эффект Фишера для международной экономики. Соотношение между процентными ставками и валютным курсом. Реальный обменный курс. Реальный эффективный обменный курс. Общая теория валютного курса. Связь номинального валютного курса, ППС и реального обменного курса.

Валютный рынок: понятие, функции, институциональная структура, виды и особенности. Валютные операции. Спот и форвардные курсы. Фьючерсы и опционы. Срочные контракты. Хеджирование. Спекуляции.

Региональные валютные системы. Европейская валютная система. Евро: критерии (условия) и последствия введения для экономик Евросоюза.

Валютная политика государства: понятие, инструменты, направления. Государственное регулирование валютного курса. Международное регулирование мировой валютно-кредитной системы.

Валютная система и валютная политика РФ.

Тема 9. Макроэкономическая политика в открытой экономике

Макроэкономическая политика в открытой экономике: цели и инструменты. Система национальных счетов и международный обмен. Понятие внутреннего и внешнего равновесия в открытой экономике. Инструменты экономической политики, используемые для восстановления равновесия в экономике. Влияние изменения номинального валютного курса на текущий платежный и внешнеторговый баланс. Джей-кривая. Условие Маршалла-Лернера.

Макроэкономическое равновесие при фиксированном валютном курсе. Диаграмма Т. Свона. Политика изменения расходов и политика переключения расходов. Модель Р. Манделла. Правило распределения ролей (разделения политик). Стерилизация воздействия на денежную массу неравновесия внешних расчетов: понятие и механизмы. «Правила игры» при фиксированном валютном курсе. Использование модели IS-LM-BP для анализа экономической политики при фиксированном валютном курсе. Проблема эффективности ДКП при фиксированном валютном курсе. Зависимость БНП от степени международной мобильности капитала. Последствия внешнеторговой политики и девальвации/ревальвации валюты при фиксированном валютном курсе.

Макроэкономическое равновесие при плавающем валютном курсе. Использование модели IS-LM-BP для анализа экономической политики. Денежно-кредитная и бюджетно-налоговая политика при плавающем валютном курсе и разной степени мобильности капитала. Последствия внешнеторговой политики при плавающем валютном курсе.

Использование модели IS-LM-BP для анализа последствий внешних и внутренних шоков в открытой экономике. Последствия внешнеторговых шоков при плавающем и фиксированном валютном курсе. Последствия внешних шоков, связанных с международным движением капитала.

ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

Основная литература

1. Акопова Е.С. Воронкова О.Н. Гаврилко Н.Н. Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники, учебные пособия» — Р-на-Д «Феникс», 2000. — 416 с.
1. Абрамов, В. Л. Мировая экономика: Учеб. Пособие / В. Л. Абрамов. — М.: Дашков и К, 2008. — 312 с.
2. Киреев, А. П. Международная экономика: в 2-х ч. Учеб. Пособие для вузов / А. П. Киреев. — М.: МО, 2006. — 415 с., 488 с.
3. Колесов В. П. Кулаков, М. В. Международная экономика: Учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М.: ИНФРА-М. 2009. — 480 с.
4. Кругман, П. Р. Обстфельд, М. Международная экономика. Теория и практика: Учебник для вузов, 5-е изд./ Пер. с англ. Под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — М.: Питер, 2005. — 832 с.
5. Миклашевская, А. И. Холопов И. Н. Международная экономика: Учеб. пособие / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов. Под общ. ред А. В. Сидоровича — М. «ДИС» 2004. — 442 с.
6. Михайлушкин, А. И., Шимко, П. Д. Международная экономика: теория и практика: Учеб для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. М.: Питер, 2008. — 464 с.
7. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. — М.: Юрист, 2005.— 734 с.
8. Ушаков С.Ф. Мировая экономика: Учеб.-метод. Пособие/С.Ф. Ушаков. Мн.: НО ООО «БИП-С». 2001. —164с.
9. Черченко, Н. В. Международная экономика: учеб. пособие / Н. В. Черченко, Н.И. Суханов, А. Н. Леонович; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — 162 с.

Дополнительная литература

1. Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения: учебник / Е. Ф. Авдокушин. — М.: Юрист, 2005. — 260 с.
2. Агапова Т. С., Серегина С.Ф. Макроэкономика: учеб. МГУ / Т.С. Агапова. Под общ. ред. А. В.Сидоровича. — М.: «ДИС», 1997.— 320 с.
3. Булатов, А. Ливенцев Н. Мировая экономика и международные экономические отношения. — М.: Инфра, 2013. — 656 с.
4. Бычинская, В.Д. Курс лекций по макроэкономике: Учеб. пособ. /Сост. В.Д. Бычинская. — Барановичи: БарГУ, 2005.-188с.
5. Волгина Н. А. Международная экономика: учеб. пособие / Н. А. Волгина. — М.: Эксмо, 2006. — 736 с.
6. Дадалко, В.А. Мировая экономика: Учеб. пособие / А. В. Дадалко. — Мн.: «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. — 592 с.
7. Друзик, Я. С. Мировая экономика : учебник / Я. С. Друзик. — Мн.: ФУ Аинформ 2002. — 258 с.
8. Корниенко, О. В. Международная экономика / О. В. Корниенко. — Р-на Д.: Феникс, 2008. — 384 с.
9. Линдерт П. Х. Экономика мирохозяйственных связей. Пер. с англ. — М.: Прогресс, 1992. — 386 с.
10. Любецкий В. Мировая экономика и международные эуономические отношения— М.: Инфра, 2013. — 352 с.

11. Международные экономические отношения: учебник / Под ред. Н. Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. — М.: ТК Велби, Изд-во Проспект.- 2007. — 648 с.
12. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.], под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. Минск: ООО «Современная школа», 2006. — 664 с.
13. Мовсисян, А. Г. Огневцев С. Б. Международные валютно-кредитные отношения / А. Г. Овсисян, С. Б. Огневцев. — М.: ИНФРА-М, 2006. — 312 с.
14. Носкова, И. Я., Максимова Л. М. Международные экономические отношения. Учеб. пособие / И. Я. Носкова [и др.]. — М., «Биржи и банки», ЮНИТИ, 1995. — 312 с.
15. Пугель Т. , Линдерт, П. Международная экономика / Т. Пугель, П. Линдерт. — М.: Дело и Сервис, 2003.— 800 с.
16. Пузакова, Е. П. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. П. Пузакова. — Ростов н/Д, Феникс, 2004. — 448с.
17. Рыбалкин, В. Е. Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. В. Е. Рыбалкина. — 7-е изд. — М.: ЮНИТИ, 2008. — 591 с.
18. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник / К. А. Семенов. — М., 2003.
19. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. М.: Омега-Л, 2008. — 304 с.
20. Шимко, П. Д. Международная экономика / П. Д. Шимко. М.: Высшая школа, 2006. — 472 с.
21. Экономика Республики Беларусь в системе мирохозяйственных связей: учеб. пособие / Под ред. Г. А. Шмарловской. — Минск, БГЭУ, 2006.— 253 с.

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА РЕЗУЛЬТАТОВ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ПО ДЕСЯТИБАЛЛЬНОЙ ШКАЛЕ

Десятибалльная шкала в зависимости от величины балла и отметки включает следующие критерии:

10 (десять) баллов, зачтено:

- систематизированные, глубокие и полные знания по всем разделам учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине, а также по основным вопросам, выходящим за ее пределы;
- точное использование научной терминологии (в том числе на иностранном языке), грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы;
- безупречное владение инструментарием учебной дисциплины, умение его эффективно использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;
- выраженная способность самостоятельно и творчески решать сложные проблемы в нестандартной ситуации;
- полное и глубокое усвоение основной и дополнительной литературы, по изучаемой учебной дисциплине;
- умение свободно ориентироваться в теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им аналитическую оценку, использовать научные достижения других дисциплин;
- творческая самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, активное творческое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий.

9 (девять) баллов, зачтено:

- систематизированные, глубокие и полные знания по всем разделам учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- точное использование научной терминологии (в том числе на иностранном языке), грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы;
- владение инструментарием учебной дисциплины, умение его эффективно использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;
- способность самостоятельно и творчески решать сложные проблемы в нестандартной ситуации в рамках учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- полное усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- умение ориентироваться в теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им аналитическую оценку;
- систематическая, активная самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, творческое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий.

8 (восемь) баллов, зачтено:

- систематизированные, глубокие и полные знания по всем разделам учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине в объеме учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- использование научной терминологии (в том числе на иностранном языке), грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обоснованные выводы и обобщения;
- владение инструментарием учебной дисциплины (методами комплексного анализа, техникой информационных технологий), умение его использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;
- способность самостоятельно решать сложные проблемы в рамках учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- умение ориентироваться в теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им аналитическую оценку;

– активная самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, систематическое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий.

7 (семь) баллов, зачтено:

– систематизированные, глубокие и полные знания по всем разделам учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– использование научной терминологии (в том числе на иностранном языке), грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обоснованные выводы и обобщения;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;

– свободное владение типовыми решениями в рамках учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– умение ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им аналитическую оценку;

– самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий.

6 (шесть) баллов, зачтено:

– достаточно полные и систематизированные знания в объеме учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– использование необходимой научной терминологии, грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обобщения и обоснованные выводы;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении учебных и профессиональных задач;

– способность самостоятельно применять типовые решения в рамках учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– усвоение основной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– умение ориентироваться в базовых теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им сравнительную оценку;

– активная самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, периодическое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий.

5 (пять) баллов, зачтено:

– достаточно знания в объеме учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– использование научной терминологии, грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать выводы;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении учебных и профессиональных задач;

– способность самостоятельно применять типовые решения в рамках учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– усвоение основной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– умение ориентироваться в базовых теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им сравнительную оценку;

– самостоятельная работа на практических, лабораторных занятиях, фрагментарное участие в групповых обсуждениях, достаточный уровень культуры исполнения заданий.

4 (четыре) балла, зачтено:

– достаточный объем знаний в рамках образовательного стандарта высшего образования;

– усвоение основной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;

– использование научной терминологии, логическое изложение ответа на вопросы, умение делать выводы без существенных ошибок;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении стандартных (типовых) задач;

- умение под руководством преподавателя решать стандартные (типовые) задачи;
- умение ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях по изучаемой учебной дисциплине и давать им оценку;
- работа под руководством преподавателя на практических, лабораторных занятиях, допустимый уровень культуры исполнения заданий.

3 (три) балла, не зачтено:

- недостаточно полный объем знаний в рамках образовательного стандарта высшего образования;
- знание части основной литературы, рекомендованной учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- использование научной терминологии, изложение ответа на вопросы с существенными, логическими ошибками;
- слабое владение инструментарием учебной дисциплины, некомпетентность в решении стандартных (типовых) задач;
- неумение ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях изучаемой учебной дисциплины;
- пассивность на практических, лабораторных занятиях, низкий уровень культуры исполнения заданий.

2 (два) балла, не зачтено:

- фрагментарные знания в рамках образовательного стандарта высшего образования;
- знания отдельных литературных источников, рекомендованных учебной программой учреждения высшего образования по учебной дисциплине;
- неумение использовать научную терминологию учебной дисциплины, наличие в ответе грубых, логических ошибок;
- пассивность на практических, лабораторных занятиях, низкий уровень культуры исполнения заданий.

1 (один) балл, не зачтено:

- отсутствие знаний и (компетенций) в рамках образовательного стандарта высшего образования, отказ от ответа, неявка на аттестацию без уважительной причины.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

Основная литература

1. *Киреев, А. П.* Международная экономика : учеб. пособие для вузов : в 2-х ч. / А. П. Киреев. — М. : МО, 2006. — 415 с., 488 с.
2. *Колесов, В. П.* Международная экономика : учеб. / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. — М. : ИНФРА-М, 2004. — 474 с.
3. *Кругман, П. Р.* Международная экономика. Теория и практика / П. Р. Кругман, М. Обстфельд ; пер с англ. ; под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. — 5-е изд. — М. : ИНФРА-М, 2009.
4. *Миклашевская, А. И.* Международная экономика : учеб. пособие / А. И. Миклашевская, И. Н. Холопов ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — М. : ДИС, 2004. — 442 с.
5. *Мировая экономика : учеб. пособие / А. А. Праневич [и др.] ; под ред. А. А. Праневич.* — Минск : БГЭУ, 2014. — 510 с.
6. *Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова.* — М. : Юристъ, 2005. — 734 с.
7. *Михайлушкин, А. И.* Международная экономика: теория и практика : учеб для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. — М. : Питер, 2008. — 464 с.
8. *Ушаков, С. Ф.* Мировая экономика : учеб.-метод. пособие / С. Ф. Ушаков. — Минск : НО ООО «БИП-С». 2001. — 164 с.
9. *Черченко, Н.В.* Международная экономика : учеб. пособие / Н.В. Черченко, Н. И. Суханов, А. Н. Леонович ; под общ. ред. Н. В. Черченко. — Минск : РИВШ, 2009. — 162 с.

Дополнительная литература

1. *Агапова, Т. Д.* Макроэкономика : учеб. / Т. Д. Агапова, С. Ф. Серегина ; под общ. ред. А. В. Сидоровича. — 2-е изд. — М. : ДИС, 1997. — 320 с.
2. *Акопова, Е. С.* Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. С. Акопова, О. Н. Воронкова, Н. Н. Гаврилко ; под общ. ред. В. И. Самофалова. — Ростов н/Д : Феникс, 2000. — Р. 1, гл. 4. Р. 2, гл. 5; 6; 9. (Серия «Учебники и учебные пособия»).
3. *Бычинская, В. Д.* Курс лекций по макроэкономике : учеб. пособие / В. Д. Бычинская. — Барановичи : БарГУ, 2005. — 188 с.
4. *Дадалко, В. А.* Мировая экономика : учеб. пособие. — Минск : Ураджай ; Интерпрессервис, 2001. — 592 с.
5. *Международная экономика : практикум / В. В. Ожигина [и др.] ; под общ. ред. В. В. Ожиговой, Ю. В. Чайковской.* — Минск : БГЭУ, 2011. — 171 с.
6. *Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / С. Ю. Кричевский [и др.] ; под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан.* — Минск : Современная шк., 2006. — 664 с.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Агапова Т. Д. Макроэкономика : учебник / под общ. ред. А. В. Сидоровича. 2-е изд. М. : ДИС, 1997. Гл. 17.
2. Киреев А. Международная экономика : учебник : в 2 т. М. : ЮНИТИ 2005. Т. 2., гл. 6-7.
3. Агапова Т. Д. Макроэкономика : учебник / под общ. ред. А. В. Сидоровича. 2-е изд. Гл. 17.
4. Миклашевская А. И. Международная экономика : учебное пособие / под общ. ред. А. В. Сидоровича. М. : ДИС, 2004. Гл. 9-10.
5. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике : учебное пособие. Барановичи : БарГУ, 2005. Гл.12. С. 150—164.
6. Миклашевская А. И. Международная экономика / под общ. ред А. В. Сидоровича. Гл. 9-10.
7. Там же.
8. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике. Гл.12. С. 150—164.
9. Миклашевская А. И. Международная экономика / под общ. ред А. В. Сидоровича. Гл. 9-10.
10. Там же.
11. Бычинская В. Д. Курс лекций по макроэкономике. Гл.12. С. 150—164.
12. Миклашевская А. И. Международная экономика / под общ. ред А. В. Сидоровича. Гл. 9-10.
13. Киреев А. Международная экономика. В 2 т. Т. 2., гл. 6-7.
14. Там же.
15. Колесов В. П. Международная экономика. М., 2004. Гл 12—14.