

Секция 2

РАЗВИТИЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 339.9

Е. В. Бергош,
кандидат экономических наук, доцент
Белорусский национальный технический университет, Минск

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ СТРАН И КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Введение. На рубеже веков экономический потенциал всех стран мира определялся существенным ростом роли науки и техники в общественном производстве, что явилось объективной причиной развития в мировой экономике такого качественно нового явления, как международный трансфер технологий. Развитые и отдельные развивающиеся страны мира активно участвуют в международном трансфере технологий, так как именно качество применяемых технологий выступает одним из основных факторов, влияющих на уровень их экономического развития и процесса интернационализации. В отличие от стран с переходной экономикой они занимают лидирующие позиции на мировом рынке не только по объему потребляемых иностранных результатов научно-технической деятельности, но и величине экспортных технологических поступлений, составляющих значительную долю в структуре платежного баланса стран. В связи с этим для стран с переходной экономикой особую актуальность приобретает необходимость активного включения в процесс международного трансфера технологий и реализации современных форм интернационализации деловой активности.

Основная часть. Мировые статистические данные свидетельствуют о том, что развитые страны наиболее активно участвуют в процессах международного трансфера технологий. На протяжении последних 50 лет страны являются ведущими экспортерами и импортерами объектов интеллектуальной собственности (далее — ОИС). На их долю приходится порядка 96,40 % валютных поступлений от экспорта ОИС и 70,92 % валютных платежей за импорт ОИС в мире.

Развивающиеся страны, напротив, увеличивают объемы потребления иностранных ОИС. Если в 2000 году на долю стран приходилось 14,75 % платежей за использование иностранных ОИС, то в 2016 году — 25,38 %. Наряду с этим по данной группе стран за период с 2000 по 2016 год наблюдается увеличение объемов экспорта ОИС с 1,15 до 3,25 % соответственно. Однако увеличение объемов экспорта ОИС за аналогичный период произошло в 6,8 раза, а рост объемов импорта — в 62,0 раза.

Участие стран с переходной экономикой в международном трансфере ОИС незначительно. Экономические отношения, связанные с трансфером, в этих странах начинают формироваться приблизительно в середине 90-х годов XX века. На долю стран в 2000 году приходилось 0,19 % валютных поступлений от экспорта ОИС и 1,0 % от их импорта, а в 2016 году — 0,35 и 3,70 % соответственно. Технологический экспорт в основном осуществляют страны СНГ, на долю которых приходилось в 2016 году порядка 89,0 % валютных поступлений от экспорта ОИС стран с переходной экономикой. Наибольшую активность среди стран СНГ проявляют Беларусь, Россия, Украина. В целом объем валютных поступлений от ОИС стран с переходной экономикой за период 2000—2016 годов увеличился в 4 раза, а валютных платежей — в 8,2 раза [1; 2].

Следует отметить, что развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой для своего экономического развития и поддержания уровня международной конкурентоспособности все чаще используют иностранные ОИС, что подтверждает отрицательное мировое сальдо по статье роялти и лицензионные платежи (в 2016 году — 6,66 млрд дол. США) [1; 2]. Очевидно, что основными поставщиками конкурентоспособных ОИС в мире являются развитые страны, а развивающиеся и страны с переходной экономикой выступают их наиболее активными потребителями.

Рост объемов потребления иностранных ОИС субъектами мирового рынка, согласно мнению последователя концепции догоняющего развития А. Акамацу [3], обосновывается тем, что их применение способствует формированию производств более высокой наукоемкости в странах-реципиентах. В условиях формирования в мировом масштабе 6-го технологического уклада особую актуальность

для стран приобретает развитие на их территории высокотехнологичных производств. При этом доля экспорта высокотехнологичных товаров стран в общем объеме высокотехнологичного экспорта свидетельствует об уровне их научно-технического и экономического развития, что создает предпосылки для развития процесса экономической транснационализации.

Анализ статистических данных развитых, развивающихся и стран с переходной экономикой подтверждает необходимость учета сложившихся условий институционально-экономической среды стран для трансфера технологий. Для каждой из групп стран характерны свои особенности. Во-первых, институционально-экономическая среда стран, за исключением стран СНГ, формируется под воздействием большого числа аффилированных структур ТНК, действующих на их территории. Во-вторых, эффективность процесса международного трансфера технологических пакетов и его позитивное влияние на экономическое развитие государств (кроме стран СНГ) стимулируют ТНК стран-доноров технологических пакетов, что выражается большими объемами валютных поступлений и платежей от использования ОИС, большой долей экспорта высокотехнологичной продукции и аутсорсинговых услуг стран-реципиентов технологических пакетов. Этим фактом объясняется достаточно высокая инновационная активность субъектов предпринимательского сектора указанных стран, которую преимущественно проявляют аффилированные структуры, финансирующие и выполняющие НИОКР. Для этого правительствами стран принимаются активные меры по либерализации инвестиционного и внешнеторгового режимов, создаются льготные условия налогообложения.

Кроме того, за счет деятельности аффилированных структур происходит развитие рынка высокотехнологичных товаров и услуг в случае наличия в стране-реципиенте достаточного количества высококвалифицированных специалистов, конкурентоспособных субъектов предпринимательского сектора и развитой инновационной инфраструктуры, что характерно для стран азиатского и европейского регионов.

Развивающимся странам азиатского, африканского и южно-американского регионов присуща монополизация рынка ОИС иностранными субъектами в ходе международного трансфера технологических пакетов. В странах европейского региона, в том числе и СНГ, напротив, развитие ОИС происходит за счет национальных субъектов. Отметим, что в странах, обладающих качественным человеческим потенциалом и большим предложением высококвалифицированных специалистов в сфере НИОКР, процесс международного трансфера технологий может происходить, во-первых, путем перемещения структурных подразделений иностранных ТНК по выполнению НИОКР, во-вторых, путем иностранного финансирования проведения НИОКР. Размещение структурных подразделений НИОКР иностранных ТНК характерно для развивающихся азиатских стран и стран европейского региона. Высокие объемы иностранного инвестирования НИОКР наблюдаются в странах СНГ, а также Венгрии и Румынии [4].

В свою очередь институционально-экономические условия развитых и указанных развивающихся стран формируются в результате проведения активной государственной политики. В государственном и секторе высшего образования сосредоточено большое количество высококвалифицированных специалистов в области НИОКР, результаты деятельности которых коммерциализируются субъектами инновационной инфраструктуры. Развитая инновационная инфраструктура, включающая венчурную систему, приводит к увеличению патентной активности в стране, рост которой активизирует процесс международного трансфера технологических пакетов, что характерно для развивающихся азиатских стран и представленных стран европейского региона. Незрелость или отсутствие субъектов, коммерциализирующих результаты НИОКР, негативно сказываются на патентной активности в стране и сдерживают процесс международного трансфера технологий. Данная ситуация наблюдается в странах СНГ, в частности в Беларуси [4].

Заключение. По результатам анализа статистических данных и обзора научной литературы можно сделать ряд выводов: 1) высокие объемы экспортных поступлений и импортных платежей от использования ОИС развитых стран свидетельствует об их активном участии в процессе интернационализации; 2) развитые страны в ходе интернационализации ориентируются на государства, имеющие емкий внутренний рынок зачастую не местного региона; 4) развитие высокотехнологичных производств на территории развивающихся и стран с переходной экономикой происходит под воздействием процесса интернационализации за счет расширения аффилированной сети ТНК; 5) развивающиеся и страны с переходной экономикой находятся на первоначальных этапах процесса интернационализации, так как являются не только ведущими экспортерами высокотехнологичных услуг, но и имеют высокие объемы импорта ОИС.

Список цитируемых источников

1. Royalty and license fees, receipts (BoP, current US\$) [Electronic resource] // Worldbank 2017. — Access mode: <http://data.worldbank.org/indicator/BX.GSR.ROYL.CD/countries/1A-BY?display=default>. — Access date: 24.09.2018.
2. Royalty and license fees, receipts (BoP, current US\$) [Electronic resource] // Worldbank 2014. — Access mode: <http://data.worldbank.org/indicator/BX.GSR.ROYL.CD/countries/1A-BY?display=default>. — Access date: 25.09.2018.
3. Ozawa, T. Foreign direct investment and economic development / T. Ozawa // Transnational Corporations. — 1992. — Vol. 1, № 1. — P. 27—54.
4. Бертош, Е. В. Международный трансфер технологий в экономическом развитии стран : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.14 / Е. В. Бертош. — Минск, 2013. — 146 л.