

ЭКОНОМИКА И ПРАВО

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

УДК 657

П. А. Берников

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

Научный руководитель Н. С. Недашковская

СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Введение. В условиях современной экономики Республики Беларусь расчетно-платежные отношения играют ключевую роль, выступая связующим элементом денежно-кредитной политики государства и обеспечивая устойчивость финансовой системы. Их организация напрямую связана с договорными обязательствами хозяйствующих субъектов и влияет на выполнение плановых заданий, финансовую дисциплину и инвестиционную привлекательность организаций. Рациональная постановка учета расчетов способствует укреплению финансового состояния предприятий, снижению рисков неплатежей и повышению эффективности всей хозяйственной деятельности.

Основная часть. В финансовой системе Республики Беларусь расчетно-платежные отношения играют ключевую роль, обеспечивая устойчивость хозяйственных связей и выступая связующим элементом денежно-кредитной политики государства. Расчеты с поставщиками и подрядчиками служат инструментом контроля качества, сроков исполнения и соблюдения договоров. Через них банки и финансовые органы отслеживают задолженность и финансовое состояние предприятий. Своевременные расчеты с поставщиками и подрядчиками также способствуют улучшению имиджа организации [1].

Взаимоотношения поставщиков и покупателей строятся на договорной основе, в процессе осуществления поставок материальных ценностей и их оплаты возникает дебиторская и кредиторская задолженности. Если вначале осуществляется поставка ценностей, а потом их оплата, то возникает кредиторская задолженность покупателя перед поставщиком. Если осуществляется предварительная оплата, а потом поставка ценностей, то возникает дебиторская задолженность поставщика перед покупателем.

Часть задолженностей в процессе финансово-хозяйственной деятельности неизбежна и должна находиться в рамках допустимых значений. При организации учета расчетов с поставщиками необходимо обеспечить:

- контроль за правильностью оформления договоров, регулирующих взаимоотношения между организацией и поставщиками;
- контроль за соблюдением сроков и форм осуществления расчетов согласно договорам;
- правильное отражение операций в первичных учетных документах и регистрах синтетического и аналитического учета по расчетам с поставщиками;
- постоянный и действенный контроль за состоянием задолженности перед поставщиками для принятия управленческих решений;
- соблюдение допустимых значений размеров дебиторской и кредиторской задолженности и их оптимального соотношения.

Кредиторская задолженность является долговым обязательством организации. Привлечение заемных средств в оборот организации является нормальным явлением. Это содействует временному улучшению финансового состояния при условии, что средства не замораживаются на продолжительное время в обороте и своевременно возвращаются. В противном случае может возникнуть просроченная кредиторская задолженность, что в конечном итоге приводит к выплате штрафов, санкций и ухудшению финансового положения.

Следовательно, разумные размеры привлечения заемного капитала способны улучшить финансовое состояние предприятия, а чрезмерные — ухудшить его. Совершенствованию расчетов с поставщиками, подрядчиками, покупателями и заказчиками способствует правильно организованный бухгалтерский учет.

Для управления кредиторской задолженности важно обеспечить синхронность поставки и оплаты, осуществлять оперативный контроль за кредиторской задолженностью. В качестве решения предлагается внедрение специализированного программного продукта «БИТ: Управление задолженностью», разработанного на платформе 1С и официально распространяемого в Республике Беларусь. Программа позволяет вести учёт всех кредитов и обязательств, планировать выплаты, отслеживать графики платежей, учитывать имущество, переданное в залог, а также формировать отчётность в форматах Excel и Word [2]. В отличие от базовой функциональности 1С, модуль обеспечивает централизованный контроль договорных обязательств, автоматическую генерацию уведомлений о сроках платежей, а также инструменты для активной работы с контрагентами — включая автообзвоны, рассылки и формирование претензий. Руководство получает доступ к сводным отчётам, что повышает прозрачность процессов и управляемость задолженности. Кроме того, при наличии соответствующей IT-инфраструктуры возможно адаптировать международные решения, такие как

Astera AP Automation, Xero и другие, для целей управленческого учёта и интеграции с внутренними системами. Они хотя и требуют дополнительной настройки, но не заменяют национальные бухгалтерские стандарты.

Управление кредиторской задолженностью предполагает процесс контроля и оплаты долгов поставщикам и другим кредиторами [3]. Это важно для продуктивности бизнеса по различным причинам:

- необходимость оптимизации денежного потока, то есть правильное управление позволяет эффективно распоряжаться средствами компании;
- необходимость повышения прибыльности организации: управление задолженностью помогает снизить затраты на оплату долгов, использовать выгодные условия оплаты;
- для укрепления репутации организации, так как своевременные платежи улучшают отношения с контрагентами.

На основе анализа практики белорусских предприятий и научных исследований можно выделить ключевые условия эффективного управления: разработка договоров с чёткими условиями взаиморасчётов, оценка кредитоспособности партнёров, оптимизация периода расчетов, ограничение сомнительных сделок, своевременная инвентаризация обязательств и использование скидок за досрочную оплату.

Заключение. Рациональная организация расчётов с поставщиками и подрядчиками является важнейшим условием финансовой устойчивости предприятий в Республике Беларусь. Достоверный учёт, нормативная регламентация и применение современных программных решений позволяют минимизировать риски неплатежей, повысить прозрачность обязательств и укрепить договорную дисциплину. В условиях экономической нестабильности особенно важно своевременно адаптировать расчётные механизмы к требованиям законодательства и практическим реалиям, обеспечивая надёжность финансовых потоков и устойчивость хозяйственной деятельности.

Список цитируемых источников

1. Финансовый менеджмент: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под науч. ред. Н.Д. Эриашвили; под общ. ред. В.С. Осипова 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2023. – 271 с.
2. БИТ: Управление задолженностью [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.1cbit.by/1csoft/bit-upravlenie-zadolzhennostyu/> (дата обращения: 20.09.2025).
3. Вахидов Ш.Г. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Форум молодых ученых. 2018. № 9 (25). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennostyu-3> (дата обращения: 20.09.2025).

УДК 657

П. А. Берников

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

Научный руководитель И. А. Хитрова

РАЗВИТИЕ ФОРМ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Введение. Расчеты с поставщиками и подрядчиками лежат в основе финансовой устойчивости организаций, так как именно на их основе формируется движение оборотных активов, обеспечивается выполнение обязательств и поддерживается доверие партнеров. Корректное ведение задолженностей позволяет избежать разрывов в оплате, свести к минимуму споры по взаимным обязательствам и повысить прозрачность бухгалтерской отчетности.

Основная часть. Альтернативные формы оплаты представляют собой важный инструмент финансового управления, особенно в условиях ограниченного денежного потока. Их применение позволяет сохранить ликвидность, избежать кассовых разрывов и при этом своевременно выполнять обязательства перед контрагентами.

Одним из наиболее эффективных решений в международной практике является использование векселей. Это юридически оформленные долговые обязательства, которые позволяют отсрочить платеж без нарушения условий договора. Простые и переводные векселя могут применяться как средство оплаты за товары, работы или услуги. Они оформляются в соответствии с требованиями законодательства и учитываются в бухгалтерском учете с соблюдением нормативных требований [1]. Важно интегрировать их в учетную систему, чтобы отслеживать сроки погашения, начисление процентов (если предусмотрено) и своевременно отражать операции в отчетности. Это позволяет упорядочить расчеты, точно планировать поступления и списания, а также минимизировать риски просрочек.

Аккредитивы — ещё один надёжный способ расчётов, особенно при крупных поставках или работе с новыми подрядчиками. Суть аккредитива заключается в том, что банк резервирует сумму на счете заказчика и перечисляет её поставщику только после выполнения оговоренных условий, например, предоставления товаросопроводительных документов. Это снижает риски обеих сторон, обеспечивает гарантии оплаты и повышает доверие между партнёрами. В бухгалтерском учете аккредитивы сопровождаются банковскими документами, которые служат основанием для отражения операций [2]. Такой подход повышает прозрачность расчетов, упрощает контроль исполнения договорных условий и снижает вероятность возникновения спорных ситуаций.