

условии применения каждого соглашения или договора другой стороной. Следовательно, источниками уголовного права Франции являются и международные соглашения, заключенные ею. Существующие международные соглашения как источники уголовного права касаются в основном проблем экстрадиции, оказания правовой помощи, борьбы с некоторыми видами преступлений, предусмотренных конвенциями, положения некоторых из них включены в Уголовный кодекс Франции.

В равной мере к источникам уголовного права Франции можно отнести и различные законы, например, Закон о коммерческих обществах 1966 г., Закон о торговых товариществах 1966 г. и др.; а также подзаконные нормативные акты, принимаемые органами государственной исполнительной власти, например, Ордонанс Временного правительства «О преследовании военных преступников» от 28 августа 1944 г., ордонансы, имеющие силу законов, например декреты правительства: Декрет «О торговых товариществах» от 23 марта 1967 г., которым регламентировано свыше 100 уголовно-правовых деликтов [1, с. 30-31].

Основными уголовно-правовыми документами, действующими в настоящее время во Франции, являются: Уголовный кодекс, Уголовно-процессуальный кодекс и некоторые узкоотраслевые кодексы. С 1 марта 1994 г. во Франции действует новый УК, принятый в 1992 г. Он сменил классический Кодекс эпохи Наполеон а 1810 г., просуществовавший во Франции более 180 лет.

Принятие нового УК ознаменовало переход Франции на качественно новый уровень развития уголовного права, для которого приоритетом становятся общечеловеческие ценности. Новый УК также провозглашает приоритет международного права над внутригосударственным, чтобы устранить возникающие противоречия, и отражает реакцию государства на появление новых видов тяжких и опасных преступлений. УК имеет сложную структуру. Поскольку уголовно-правовые нормы могут издаваться не только законодательными, но и исполнительными органами государственной власти, кодекс делится на две части: законодательную и регламентационную. При этом регламентационная часть, с одной стороны, включает положения, принятые Государственным советом в рамках исполнения делегированных полномочий Парламента, с другой стороны, она содержит положения, принятые в рамках собственной компетенции и определяющие признаки конкретных видов нарушений и санкции за них.

В Уголовно-процессуальном кодексе (УПК) Франции 1958 г. закреплён принцип, запрещающий дважды наказывать за одно и то же преступление, а также включены нормы об условном осуждении, установлены сроки давности привлечения к уголовной ответственности и исполнения обвинительного приговора за некоторые виды преступных деяний [2, с. 13].

Общеизвестно, что Франция является государством, строго придерживающимся принципа кодификации законодательства, поэтому систему права образует большое количество узкоотраслевых кодексов. Некоторые из них содержат нормы уголовно-правового характера, в частности Кодекс военной юстиции, устанавливающий уголовную ответственность за воинские преступления, Таможенный кодекс, Налоговый, Трудовой и др.

**Заключение.** Таким образом, в силу особенностей исторического развития французское уголовное право представляет собой цельную и законченную систему норм. По своей сущности и происхождению оно, несомненно, является национальным, что не помешало ему оказать огромное влияние на юридическое развитие других стран Европы. Более того, французская уголовно-правовая система представляет собой продукт долгого исторического развития и последовательной творческой деятельности судов и теоретической юриспруденции.

#### Список цитируемых источников

1. Аистова, Л. С. Уголовное право зарубежных стран / Л. С. Аистова, Д. Ю. Краев. — СПб., 2013. — 265 с.
2. Крылова, Н. Е. Уголовное право зарубежных стран. Общая часть Франция. Германия. Италия. Япония / Н. Е. Крылова. — М., 2017. — 421 с.
3. Уголовное право зарубежных стран [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://be5.biz/pravo/u012/21.html> — Дата доступа: 04.04.2022.

УДК 347.1

Ю. Е. Жерко, Д. И. Зуй, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

## ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

**Введение.** Чтобы понимать, какие общественные отношения входят в состав предмета гражданского права, и что представляют собой имущественные отношения, необходимо отталкиваться непосредственно от правовых норм гражданского права. Научный анализ имущественных отношений имеет существенное значение для гражданско-правовой науки и правоприменительной практики. Исследование специфики норм гражданского права позволяет сделать вывод о том, что они, направлены на регулирование именно имущественных отношений. Поэтому указанные отношения являются ядром предмета гражданского права как отрасли права.

**Основная часть.** Как известно, в ст. 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь определен круг общественных отношений (предмет гражданского права). Анализ указанной статьи позволяет дать основания для выделения трех групп общественных отношений, составляющих предмет гражданского права, а именно:

Имущественные отношения, связанные с имущественными личными неимущественными отношениями, личные неимущественные отношения, не связанные с имущественными отношениями, поскольку иное не вытекает из существа этих отношений [1].

Следует подчеркнуть, что далеко не весь перечень имущественных отношений регулируется гражданским правом. Большая часть отношений регулируется нормами иных отраслей права, в частности земельного, трудового, семейного и административного права. Например, правовое регулирование имущественных отношений супругов осуществляется как со стороны гражданского, так и со стороны семейного законодательства [2, с. 158].

Основные виды имущественных отношений, которые регулируются гражданским законодательством, установлены в ч.1 ст. 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь. Здесь определено правовое положение участников гражданского оборота, основания возникновения и порядок осуществления права собственности и других вещных прав, прав на результаты интеллектуальной деятельности, как регулируются отношения между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, или с их участием, договорные и прочие обязательства.

Имущественные отношения, регулируемые гражданским правом, являются товарно-денежными, т. е. стоимостными. В такие отношения ежедневно вступают предприятия между собой и с гражданами по обладанию различным имуществом в качестве собственников, субъектов права хозяйственного ведения или оперативного управления, по осуществлению права владения, пользования и распоряжения своим имуществом, купле-продаже товаров, строительству зданий и т. д. [3, с. 418].

В имущественные товарно-денежные отношения вступает Республика Беларусь как государство. Например, если торговое представительство за границей заключает сделки от имени Республики Беларусь, последняя отвечает по этим сделкам как субъект гражданского права. Государство выступает в качестве субъекта гражданского права во внутренних отношениях, в частности, как субъект права государственной собственности, когда речь идет об объектах, не переданных унитарным предприятиям, государственным объединениям, учреждениям в хозяйственное ведение или оперативное управление. От имени государства в имущественных отношениях выступают государственные органы, уполномоченные государством, в рамках их компетенции.

Широко распространены имущественные товарно-денежные отношения граждан (физических лиц) с организациями. Чтобы удовлетворить свои материальные и духовные потребности, граждане вступают в отношения купли-продажи, страхования и т. д. с различными субъектами хозяйствования [4, с. 201].

Граждане имеют право заниматься предпринимательской деятельностью, вести личное подсобное или создавать фермерское хозяйство и вступать в связи с этим в имущественные (товарно-денежные) отношения с целью приобретения в собственность хозяйственных построек, сырья, материалов, рабочего и продуктивного скота, транспортных средств, другого имущества, а также с целью реализации произведенной продукции и т. п.

Граждане вступают в имущественные отношения между собой. Они продают, покупают один другому жилые дома, квартиры, автомобили и другие вещи для удовлетворения потребностей членов своей семьи, вступают в другие имущественные отношения.

Иностранцы и граждане вправе иметь на территории Республики Беларусь в собственности промышленные и другие предприятия и осуществлять хозяйственную и иную деятельность в случаях и в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь [5, с. 286].

Имущественные товарно-денежные отношения определяются экономической системой общества, которая развивается на основе частной собственности (граждан, юридических лиц) и государственной собственности. Государство предоставляет всем равные права для осуществления хозяйственной и иной деятельности, кроме запрещенной законом, и гарантирует равную защиту и равные условия для развития всех форм собственности, а также всем равные возможности свободного использования способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности.

Важнейшим средством, обеспечивающим эффективное функционирование имущественных товарно-денежных отношений в жизни страны, являются нормы гражданского права.

Отметим, что нормы права, регулирующие имущественные товарно-денежные отношения, базирующиеся на частной и государственной собственности, представляют собой единую систему.

Имущественные отношения, регулируемые нормами гражданского права, характеризуются следующими особенностями:

а) их участники выступают как собственники принадлежащего каждому из них имущества или как лица, в хозяйственное ведение или в оперативное управление (о праве хозяйственного ведения и праве оперативного управления) которых передано определенное имущество;

б) их участники действуют как самостоятельные и равноправные лица, которые самостоятельно в пределах, предоставленных им законодательством правомочий, распоряжаются принадлежащим им имуществом;

в) эти отношения, как правило, являются возмездными.

Возмездность имущественных отношений, регулируемых гражданским правом, не означает, что товары, услуги и иные материальные ценности реализуются обязательно на эквивалентных началах. В силу ряда экономических условий цены на многие товары и услуги складываются со значительными отклонениями от их стоимости. Но возмездные, хотя и неэквивалентные, отношения являются товарно-денежными отношениями.

Гражданское право регулирует не только возмездные, но и безвозмездные имущественные отношения, которые основаны на равенстве их участников. Например, являются отношения, по которым один участник передает другому в безвозмездное временное пользование имущество, предоставляет беспроцентный заем, дарит вещь, бесплатно хранит чужие вещи и т. д.

Безвозмездные имущественные отношения, регулируемые гражданским законодательством, между организациями и гражданами (например, библиотеки безвозмездно предоставляют гражданам в пользование книги) [6, с. 53].

Имущественные отношения, возникающие в связи с авторством на указанные продукты интеллектуальной творческой деятельности людей, являются товарно-денежными, а поэтому и личные неимущественные отношения, с которыми они связаны, регулируются также гражданским правом.

**Заключение.** Имущественные отношения — это экономические отношения, возникающие между субъектами (физическими и юридическими лицами) по поводу конкретного имущества, имеющие форму кредитов, ссуд, аренды, др. Имущественные отношения относят к общественно-экономическим отношениям по пользованию, владению, распоряжению материальными благами, сложившимися на основе экономических актов субъектов этих социальных связей. Имущественные отношения, выступающие предметом гражданского права, имеют стоимостный, товарно-денежный характер. К сфере гражданского права относятся отношения, взаимосвязанные с участием в имущественном обороте объектов наследования и т. д.

#### Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г. № 218-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 03.04.2022. — 2/2368.
2. *Короткевич, М. П.* Порядок распоряжения имуществом, находящимся в общей совместной собственности супругов / М.П. Короткевич // Научные труды Академии управления при Президенте Республики Беларусь. — Вып. 14. — Минск : Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2019. — 169 с.
3. Гражданское право: учеб. в 2 ч. / под общ. ред. В. Ф. Чигира. — Минск : Амалфея, 2021. — Ч. 2. — 512 с.
4. Гражданское право. Общая часть : в 3 т. / И. А. Маньковский, С. С. Вабишевич. — Минск : Междунар. ун-т «МИТСО», 2019. — Т. 2 Гражданские правоотношения: в 2 полумомах. Полумомах. — 1214 с.
5. *Ершова, И. В.* Проблемы правового режима государственного имущества в хозяйственном обороте / И. В. Ершова. — М.: Юриспруденция, 2021. — 304 с.
6. *Калганов, М. П.* Имущественные отношения и основы гражданского законодательства / М. П. Калганов // Вопросы экономики. — М. — 2022. — № 1. — 76 с.

УДК 347.451

**В. А. Жук, О. А. Абрамович**

*Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь*

### ДОГОВОР ПОСТАВКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

**Введение.** Одним из наиболее востребованных и часто применяемых хозяйственно-правовых договоров в Республике Беларусь, как нам видится, является договор поставки. Данный договор также представляет собой важную гражданско-правовую категорию в предпринимательской деятельности субъектов хозяйствования, так как регулирует экономические отношения, связанные с товарооборотом.

Выступая одним из видов договора купли-продажи (§ 3 гл. 30 «Купля-продажа» Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК) [1]), договор поставки имеет свои отличительные черты.

Как утверждает А. А. Коспанов, «...правильная квалификация договора поставки зачастую вызывает сложности. Рассматривая конкретные правоотношения сторон сделки, не всегда просто отграничить договор поставки от смежных договорных конструкций (в частности, от иных видов купли-продажи). При этом как в теории гражданского права, так и в судебной практике можно обнаружить принципиально различные подходы при толковании и применении квалифицирующих признаков договора поставки» [2, с. 85].

**Основная часть.** По договору поставки, согласно ст. 476 ГК, «поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием» [1].

Для правильного понимания правовой природы договора поставки необходимо указать, что представляет собой предпринимательская деятельность, в частности. В соответствии с частью первой п. 1 ст. 1 ГК предпринимательская деятельность — это «самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи