

Анализ структуры прибыли до налогообложения 2007–2009 гг. на многих промышленных предприятиях Беларуси свидетельствует, что наибольший удельный вес в ее составе занимает прибыль от реализации продукции, работ и услуг (свыше 90 %). На отдельных предприятиях этот показатель достигает 100 %. В тоже время удельный вес прибыли от операционных и внереализационных доходов и расходов незначителен. На ряде предприятий результат от операционных и внереализационных доходов и расходов отрицательный. Поэтому использование прибыли (убытка) от операционной и внереализационной деятельности при оценке стоимости предприятия доходным методом нецелесообразно:

- во-первых, по своей экономической сущности доходный метод исключает наличие убытков;

- во-вторых, прибыль (убыток) от операционной и внереализационной деятельности носит разовый характер;

- в-третьих, операционные и внереализационные доходы и расходы от так называемой инвестиционной (операционных доходов и расходов) и финансовой деятельности (внереализационных доходов и расходов) по данным формы № 4 «Отчет о движении денежных средств» не увязан с формированием чистой прибыли в форме № 2 «Отчет о прибылях и убытках».

Учитывая значимость показателя чистой прибыли от основной (текущей, уставной) деятельности при оценке стоимости промышленного предприятия, требуется разграничить показатель чистой прибыли по видам деятельности в форме № 2 «Отчет о прибылях и убытках». На промышленных предприятиях это чистая прибыль от основной (текущей, уставной) деятельности. Определять ее необходимо в первом разделе «Отчета о прибылях и убытках» путем исключения из показателя «Прибыль (убыток) от реализации товаров, продукции, работ, услуг» налогов и платежей из прибыли, относящейся к этому показателю. Это позволит определить денежный поток по чистой прибыли, учитываемый при оценке стоимости промышленных предприятий, а также при оценке эффективности их функционирования.

Н.С. Недашковская, канд. экон. наук, доцент,

З.А. Михайловская

Филиал БГЭУ (Бобруйск)

АНАЛИЗ ОПТИМИЗАЦИИ ОБЪЕМА ПОСТАВОК СЫРЬЯ

Закупки материально-технических ресурсов составляют значительную долю расходов любого предприятия вне зависимости от вида ее деятельности. Оптимизируя снабженческую деятельность, можно значительно улучшить финансовые показатели бизнеса. Однако большинство организаций не используют этот относительно простой рычаг для повышения рентабельности и весьма не-

дальновидно относятся к сфере снабжения. Вместе с тем мировой практикой накоплен огромный опыт оптимизации этой сферы деятельности.

В управлении снабженческой деятельностью организации важно оптимизировать общий размер и структуру запасов ТМЦ; минимизировать затраты по их обслуживанию; обеспечить эффективный контроль за их движением.

Чем больше партии заказа и реже производится завоз материалов, тем ниже сумма затрат по завозу материалов. С целью оптимизации партии завоза материалов производится соответствующий расчет по формуле

$$Z_{z.m} = \frac{VПП}{PПП} C_{p.z},$$

где $Z_{z.m}$ – затраты по завозу материалов; $VПП$ – годового объем производственной потребности в материалах; $PПП$ – средний размер одной партии поставки; $C_{p.z}$ – средняя стоимость размещения одного заказа.

Из формулы видно, что при неизменном объеме $VПП$ и $C_{p.z}$ с ростом $PПП$ сумма затрат уменьшается, а с другой стороны, большой размер одной партии вызывает соответствующий рост затрат по хранению товаров на складе, так как при этом увеличивается размер запаса в днях. Если, например, материал закупается раз в месяц, то средний период его хранения составит 15 дней, если закупать раз в два месяца – 30 дней и т.д.

Учитывая эту зависимость, сумма затрат по хранению товаров (Z_{xp}) на складе может быть определена следующим образом:

$$Z_{xp} = \frac{PПП}{2} C_{xp},$$

где C_{xp} – стоимость хранения единицы товара в анализируемом периоде.

Из этого вытекает, что при неизменной C_{xp} сумма затрат по хранению товаров на складе минимизируется при снижении среднего размера одной партии поставки.

Модель EOQ позволяет оптимизировать пропорции между двумя группами затрат таким образом, чтобы общая сумма затрат была минимальной.

Математически модель EOQ выражается следующей формулой

$$EOQ = \sqrt{\frac{2 \cdot VПП \cdot C_{p.z}}{C_{x.p}}},$$

где EOQ – оптимальный средний размер партии поставки.

Отсюда оптимальный размер производственного запаса определяется по формуле $ПЗ_{opt} = \frac{EOQ}{2}$.

Так, годовая потребность ОАО «Белшина» в каучуке СКИ-3 – 34320 т.
 Средняя стоимость размещения одного заказа (т) – 63400 р. РФ.
 Средняя стоимость хранения единицы товара около 1000 р. РФ.
 Время доставки заказа от поставщика – 8 дней.
 Предприятие работает 336 дней в году.

$$EOQ = \sqrt{\frac{2 \cdot 34320 \cdot 63400}{1000}} = 2086,09 \text{ т.}$$

$$ПЗ_{\text{opt}} = \frac{2086,09}{2} = 1043,045 \text{ т.}$$

Количество заказов при этом составит 16,5 в год ($34320 : 2086,09$), а интервал поставки будет равен: $t = \frac{EOQ \cdot 336}{V_{III}} = \frac{2086,09 \cdot 336}{34320} = 20,4 \text{ дня}$.

Поскольку время доставки заказа составляет 8 дней, то подача нового заказа должна производиться в тот момент, когда уровень запаса данного сырья равен 817 т ($34320 : 336 \cdot 8 \text{ дн.}$).

При таких объемах средней партии поставки и среднего запаса сырья затраты предприятия по обслуживанию запаса будут минимальными. Минимальная сумма затрат по заводу и хранению определяется следующим образом:

$$Z_{\text{min}} = C_{p.z.} \frac{V_{III}}{EOQ} + C_{x.p.ed.} \frac{EOQ}{2} = 63400 \frac{34320}{2086,09} + 1000 \frac{2086,09}{2} = 2086380 \text{ р. РФ}$$

Любое отклонение от оптимальной партии поставки вызовет увеличение данных расходов.

Рассмотренная нами модель основывается на предположении, что спрос и время поставки заказа являются постоянными. В действительности спрос и время поставки в течение года могут колебаться. Чтобы снизить вероятность нехватки запасов, необходимо иметь резервный запас (PЗ) 300 т., что повлечет за собой дополнительные затраты на его хранение. В этой ситуации затраты по заводу и хранению определяются следующим образом:

$$Z_{\text{min}} = C_{p.z.} \frac{V_{III}}{EOQ} + C_{x.p.ed.} \left(\frac{EOQ}{2} + PЗ \right) = 63400 \frac{34320}{2086,09} + 1000 \left(\frac{2086,09}{2} + 300 \right) = 2385975 \text{ р. РФ}$$

Рассмотренная методика позволяет:

- оптимизировать объемы поставок;
- улучшить эффективность использования собственного и заемного капитала на основании ускорения его оборачиваемости и снизить объемы неликвидных товаров.