

промышленность приросла на 6,5 % — это один из лучших показателей среди стран ЕАЭС. В мировом рейтинге по индексу конкурентоспособности промышленности Беларусь находится на 47-й позиции из 152 стран [3]. Продукция машиностроения широко представлена на мировом рынке. Например, компания «БЕЛАЗ» добилась значительных успехов в роботизации карьерной техники. Особый интерес представляет концепт полностью автоматизированного карьерного робота-челнока, дающий машине сильное экономическое преимущество в сравнении с классическими карьерными самосвалами.

На регулярной основе в Минске проводится выставка достижений белорусской науки «Беларусь интеллектуальная». Если в 2017 г. экспозиция выставки включала восемь кластеров, а в январе 2023 г. было представлено уже 13 направлений.

В гуманитарной сфере намечено китайско-белорусское сотрудничество по таким направлениям, как сфера медицинских услуг, обмен работников здравоохранения, создание центров традиционной китайской медицины в каждом областном центре РБ, а также организация реабилитационно-оздоровительных центров. Состояние белорусского рынка робототехники подтверждает реализацию государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы.

Заключение. Мировой рынок робототехники развивается с учетом состояния национальной экономики.

В настоящее время в КНР активно используется потенциал иностранных компаний для развития робототехнической промышленности:

- создание альянсов и партнерских научно-технологических программ;
- поглощение иностранных перспективных инновационных стартапов;
- приобретение за рубежом известных компаний-производителей;
- организация совместных предприятий с брендовыми производителями;
- создание исследовательских центров за рубежом с участием высококвалифицированных специалистов;
- учреждение совместно с зарубежными партнерами исследовательских центров в Китае по прорывным направлениям научной деятельности.

Беларусь демонстрирует новейшие достижения академической, отраслевой и вузовской науки в областях искусственного интеллекта; IT-технологий; робототехники; химии, нефтехимии и лесохимии; социогуманитарных наук;

Особое значение имеет развитие китайско-белорусского индустриального парка «Великий камень». На его территории создается центр беспилотных летательных аппаратов, совместное производство высокотехнологичной роботизированной техники. Расширяется сотрудничество с китайскими инвесторами по производству медицинских роботов. В долгосрочной перспективе запланировано сотрудничество по строительству интеллектуальных предприятий с роботизированными рабочими местами.

Для достижения целей устойчивого развития необходимо продолжить работу по объединению потенциала академических и высших учебных заведений, школ и центров технического творчества.

Список цитируемых источников

1. Сакомская, Г. С. Подходы в правовом регулировании технологий с искусственным интеллектом [Электронный ресурс] / Г. С. Сакомская. — Режим доступа: <https://pravo.by/pravovaya-informatsiya/pravo-sovremennoy-belarusi-istoki-uroki-dostizheniya-i-perspektivy/2021/podkhody-v-pravovom-regulirovanii-tekhno/>. — Дата доступа: 12.01.2023.
2. IFR опубликовал список 10и самых автоматизированных стран мира [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://robotforum.ru/novosti-technologii/ifr-opublikoval-spisok-10i-samyix-avtomatizirovannyix-stran-mira.html>. — Дата доступа: 22.12.2022.
3. Достижения Республики Беларусь на современном этапе: цифры и факты [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.gorka.by/dostizheniya-respubliki-belarus-na-sovremennom-etape-cifry-i-fakty/>. — Дата доступа: 11.11.2022.

УДК 338.2

А. О. Овчинникова, А. С. Фоменок, Л. Г. Сидорова

*Учреждение образования «Белорусский государственный университет транспорта»,
Гомель, Республика Беларусь, asyaovchinnikova03@mail.ru*

РОСТ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КАК СДЕРЖИВАЮЩИЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье описывается процесс возникновения дебиторской задолженности, даны определения основным понятиям, возникающим в ходе появления задолженности у предприятия, а также рассмотрены ее основные виды. Отражены некоторые особенности отражения возникшей задолженности в бухгалтерском учете организации. Выявлены основные причины роста дебиторской задолженности и в связи с этим выявлены основные направления совершенствования управления дебиторской задолженностью.

Ключевые слова: дебиторская задолженность; расчеты; деятельность; обязательства; предприятия; расчетные взаимоотношения.

GROWTH OF RECEIVABLES AS A RESTRAINING FACTOR OF THE DEVELOPMENT OF ENTERPRISES

The article describes the process of the emergence of receivables, defines the basic concepts that arise in the course of the emergence of debt from the enterprise, and also considers its main types. Some features of the reflection of the arisen debt in the accounting of the organization are reflected. The main reasons for the growth of receivables are identified and, in this regard, the main directions for improving the management of receivables are identified.

Key words: receivables; settlements; activities; obligations; enterprises; settlement relationships.

Введение. В процессе осуществления экономической деятельности предприятия вступают во взаимоотношения с другими хозяйствующими субъектами, работниками организации, а также отдельными лицами, которые основываются на различных денежных расчетах при возникновении дебиторской и кредиторской задолженности.

В процессе осуществления хозяйственной деятельности организации вступают в экономические взаимоотношения с другими организациями, физическими лицами и государством. Предприятия получают материальные ценности, а также выполненные работы или оказанные услуги, вследствие этого у них возникают обязательства перед контрагентами. С другой стороны, сами организации предъявляют требования к покупателям, заказчикам об оплате оказанных услуг и выполненных работ для возмещения произведенных затрат, выполнения своих обязательств и получения прибыли.

Способность правильно организовывать бухгалтерский учет, анализ деятельности предприятия дает возможность эффективно управлять производством и финансовыми ресурсами компании.

Основная часть. Организации вступают в различные расчетные взаимоотношения с большим количеством хозяйствующих субъектов.

Расчёт — это осуществление платежа по денежным требованиям и обязательствам [1].

Расчётные операции — это операции в системе организации безналичных платежей юридических и физических лиц по денежным требованиям и обязательствам [1].

Такая экономическая категория, как «расчеты», представляет собой более обобщенную финансовую единицу, чем понятие «расчетная операция». Термин «расчетные операции» связан с участием банков, небанковских кредитно-финансовых организаций, так как расчеты осуществляются в безналичном порядке.

«Безналичные расчеты» — это расчеты между физическими и юридическими лицами, которые проводятся через банк или небанковскую кредитно-финансовую организацию, его или же её филиал.

На сегодня хозяйственная деятельность любой организации связана с осуществлением безналичных расчетов в связи с невозможностью выполнения контрагентами взаимных обязательств одновременно.

Таким образом, дебиторская задолженность — это требование предприятия по отношению к другим хозяйствующим субъектам и клиентам по различным финансовым вопросам, а также на поставку товаров, оказание услуг или выполнение работ.

Факт возникновения и погашения обязательств и создает расчетные отношения, в которых любая из организаций может выступать как кредитором, так и дебитором. Расчетные взаимоотношения закрепляются расчетным документом: распоряжение плательщика о списании денежных средств со своего счета и перечислении их на счет получателя средств.

Дебиторская задолженность учитывается и анализируется по видам.

Дебиторская задолженность подразделяется по срокам образования на долгосрочную и краткосрочную. К долгосрочной задолженности относится задолженность, срок погашения которой превышает 12 месяцев. К краткосрочной дебиторской задолженности относят задолженность, срок погашения которой менее 12 месяцев. Краткосрочная задолженность делится на срочную и просроченную. К просроченной задолженности относится задолженность, не погашенная в сроки, установленные договорами или законодательством. В случаях когда в договорах не указаны конкретные сроки расчетов, в просроченную задолженность включается задолженность, не погашенная в течение 60 дней, считая от даты отражения задолженности в бухгалтерском учете по внутриреспубликанским расчетам и 90 дней — по внешним расчетам (рисунок 1).

Сомнительной признается дебиторская задолженность, возникшая в результате реализации продукции, товаров, выполнения работ, оказания услуг, которая не погашена в срок, установленный договором или законодательством (если срок не установлен — в течение 12 месяцев с даты возникновения дебиторской задолженности), и не обеспечена соответствующими гарантиями.

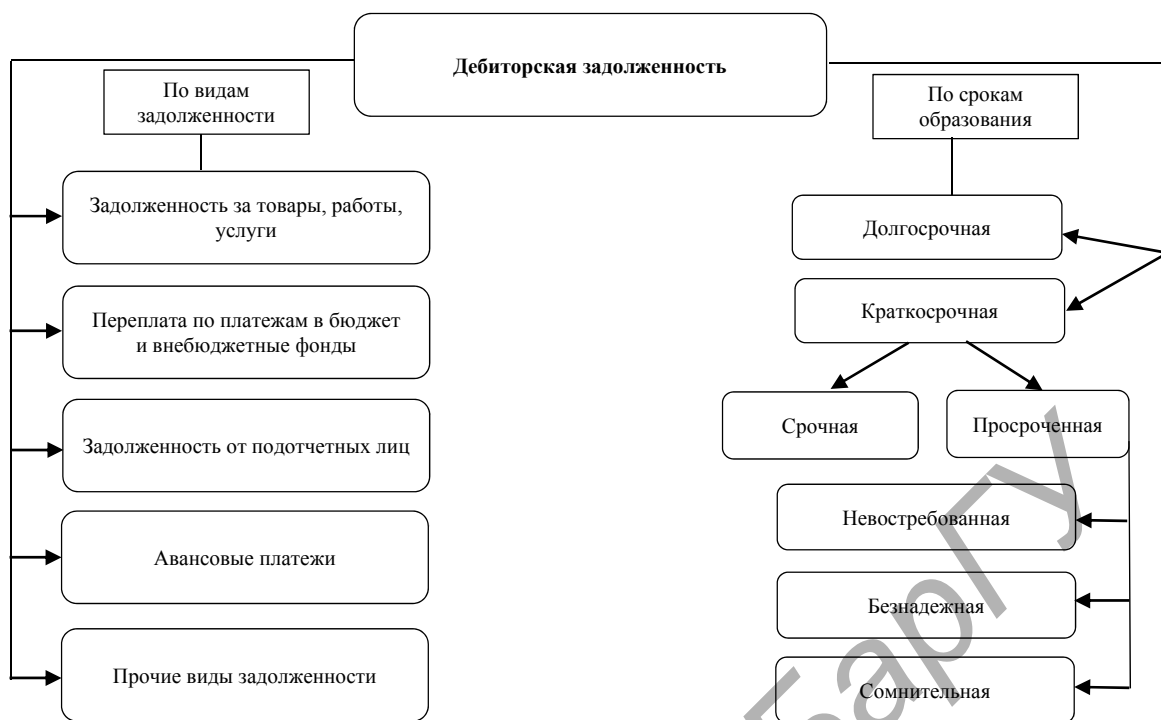


Рисунок 1 — Классификация дебиторской задолженности

Суммы создаваемых резервов по сомнительным долгам отражаются проводкой:

Д-90-10 «Прочие расходы по текущей деятельности»;

К-63 «Резервы по сомнительным долгам».

Списание дебиторской задолженности, возникшей в результате реализации продукции, товаров, выполнения работ, оказания услуг и признанной организацией безнадежной к получению, отражается на сумму ранее созданных резервов по сомнительным долгам проводкой:

Д-63 «Резервы по сомнительным долгам»;

К-62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

На сумму превышения списываемой дебиторской задолженности, признанной организацией безнадежной к получению, над суммой ранее созданных резервов по сомнительным долгам составляется бухгалтерская запись:

Д-90-10 «Прочие расходы по текущей деятельности»;

К-62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

По видам дебиторская задолженность делится на задолженность за товары, работы или услугу, задолженность подотчетных лиц, по авансовым платежам, переплата в бюджет или внебюджетные фонды и иная.

Большой объем дебиторской задолженности предприятий приходится на задолженность покупателей за отгруженную продукцию, который составляет 80—90 % от общей величины задолженности. Поэтому в первую очередь управление дебиторской задолженностью в организациях связано с оптимизацией размера и обеспечением инкассации задолженности покупателей по расчетам за реализованную продукцию. Основными задачами управления предприятием является контроль роста дебиторской задолженности. Он заключается в оптимизации размера задолженности и своевременном требовании долга [2].

Нормальный рост дебиторской задолженности чаще всего свидетельствует об увеличении потенциальных доходов и повышении ликвидности. Но с другой точки зрения, не всякий размер дебиторской задолженности приемлем для предприятия, так как рост неоправданной дебиторской задолженности может привести также к потере ликвидности. Имеется ввиду, что при замораживании средств в дебиторской задолженности, предприятие будет чувствовать недостаток финансовых ресурсов для приобретения производственных запасов, выплаты заработной платы. Это приведет к ухудшению финансового состояния предприятия, снижению оборачиваемости капитала.

На рисунке 2 указаны основные причины роста дебиторской задолженности.

Причины, представленные на рисунке 1, вызывают дополнительные трудности у предприятия в виде повышения длительности оборота дебиторской задолженности, и как следствие, увеличение потерь от безнадежной дебиторской задолженности. Важным моментом является то, что рост дебиторской задолженности свидетельствует о снижении ликвидности организации.

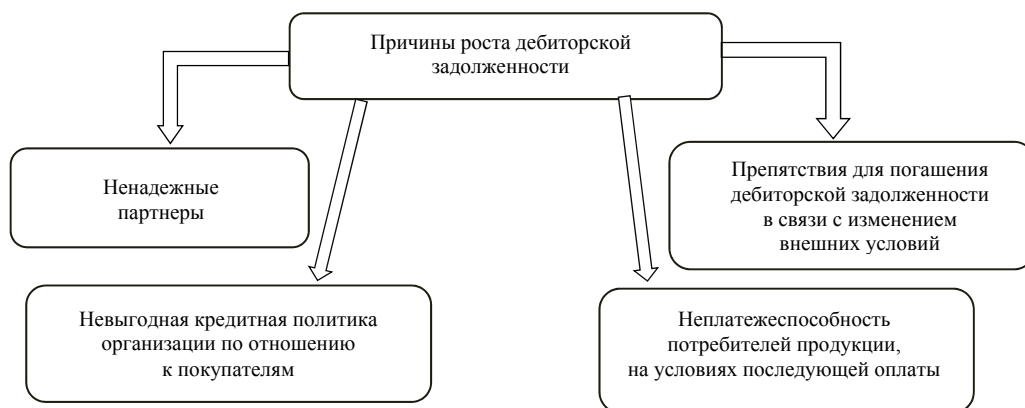


Рисунок 2 — Причины роста дебиторской задолженности

Дебиторская задолженность может рассматриваться, как часть имущества и капитала организации. В структуре имущества организации-кредитора дебиторская задолженность наряду с другими вовлеченными в коммерческий оборот средствами относится к ее активам. Но активы — это не только собственный капитал организации — это и привлеченные средства других лиц.

Когда денежные средства организации-кредитора возвращаются организацией-должником, они либо включаются в ее собственный капитал, либо направляются на погашение кредиторской задолженности организации перед своими кредиторами.

Таким образом, дебиторская задолженность как часть имущества организации-кредитора относится к ее активам и в зависимости от источника образования является либо ее собственным капиталом организации, либо привлеченными средствами других лиц.

Дебиторскую задолженность можно представить, как высвобождение собственных оборотных средств из оборота предприятия, это может сопровождаться косвенными потерями в доходах организации. Эта задолженность возникает в случае, если услуга продана, а денежные средства не получены. Как правило, покупателем не предоставляется какого-либо письменного подтверждения задолженности за исключением подписи о приемке товара на товаросопроводительном документе.

В целях эффективного управления этой дебиторской задолженностью на предприятиях должна разрабатываться и осуществляться особая финансовая политика управления дебиторской задолженностью. Примером является проведение кредитной политики по отношению к покупателям. Организация не должна обращать внимание только на увеличение продаж и прибыли, как положительные результаты кредитования покупателей, но и учитывать, что данный процесс сопровождается увеличением расходов и рисков.

Приемлемый уровень дебиторской задолженности — это такой, при котором получаемые выгоды превышают все затраты и риски, поскольку только в этом случае организация сможет функционировать и в дальнейшем.

В случае, когда в текущих активах огромную долю занимает дебиторская задолженность, можно говорить о неосмотрительной кредитной политике предприятия по отношению к покупателям либо об увеличении объема продаж, либо неплатежеспособности и банкротстве части покупателей. С другой стороны, предприятие может сократить отгрузку продукции, тогда счета дебиторов уменьшатся.

На предприятии необходимо отслеживать состав и структуру дебиторской задолженности по конкретным поставщикам, а также по срокам образования задолженности или сроках их возможного погашения, что позволит своевременно выявлять просроченную задолженность и принимать меры к ее взысканию. Данные о сроках образования (погашения) задолженности должны быть регулярными и оперативными, их целесообразно аккумулировать в отдельном документе. Поэтому направлением оптимизации анализа над задолженностью, возникающей в результате осуществления расчетных операций, является создание документов, фиксирующих задолженности.

Составляется реестр (документ, регистрирующий данные о дебиторской задолженности) в матричном виде, по строкам указываются субъекты задолженности, по столбцам — вид задолженности, сроки образования, удельный вес задолженности.

Предлагаемый документ следует составлять на каждое первое число месяца. Подготовленные последовательно, несколько таких документов дают достаточно полное представление о дебиторской задолженности по предприятию, динамике ее развития и о мерах, которые необходимо принимать для превращения данного актива в наиболее ликвидную форму — денежные средства.

Следует отметить, реестр может оперативно выявлять тех должников, успешная работа с которыми может принести наибольший результат для организации, а также тех, с которыми должны устанавливаться особые отношения. Способность своевременно погашать свои обязательства и вовремя получать причитающиеся средства являются основой стабильности и эффективности деятельности экономического субъекта [3].

Информация об объеме и составе дебиторской задолженности и представляется в бухгалтерском балансе организации.

Необходимо отметить, что дебиторская задолженность является источником погашения кредиторской задолженности предприятия. Если в организации замораживаются суммы в расчетах с покупателями и заказчиками, то она может ощутить большой дефицит денежных средств, что приведет к формированию кредиторской задолженности, просрочкам платежей в бюджет, внебюджетные фонды, отчислениям по социальному страхованию и обеспечению, задолженности по заработной плате и прочим платежам. Это в свою очередь повлечет за собой необходимость уплаты штрафов, пеней, неустоек. Нарушение договорных обязательств и несвоевременная оплата продукции поставщикам приведут к потере деловой репутации компании и в конечном счете к неплатежеспособности и неликвидности. Поэтому каждой организации с целью улучшения финансового положения необходимо контролировать соотношение дебиторской и кредиторской задолженности, находить способы, позволяющие снизить размер задолженности на предприятии.

Список цитируемых источников

1. Дудин, А. С. Дебиторская задолженность. Методы возврата, которые работают / А. С. Дудин. — СПб.: Питер, 2012. — 192 с.
2. Сергеева, И. А. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятия : учеб. пособие / И. А. Сергеева, А. Ю. Сергеев. — Пенза : Изд-во ПГУ, 2017. — 124 с.
3. Шатров, С. Л. Бухгалтерский менеджмент в системе управления организацией / С. Л. Шатров // Рынок транспортных услуг (проблемы повышения эффективности). — 2015. — № 8. — С. 120—131.

УДК 330.1

Г. А. Примаченок

*Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь,
prima.galina@tut.by*

ЭФФЕКТ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ В СФЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

В статье, используя принципы институционального подхода, выявлены условия для эффективной реализации передаточного механизма и действия положительной обратной связи в сфере реализации экономической и социальной политики в условиях перехода на стадию информационного общества. Выводы основываются на опыте построения рыночной экономики и последствиях унификации рыночных принципов в экономической и социальной сферах деятельности.

Ключевые слова: экономическая система; социальная сфера; передаточный механизм; положительная и отрицательная обратная связь; способы координации; институциональные рамки субъектов; социальный контекст информации; социальные издержки.

G. A. Prymachonak

Belarussian State University, Minsk, the Republic of Belarus, prima.galina@tut.by

FEEDBACK EFFECT IN THE SPHERE OF THE IMPLEMENTATION OF ECONOMIC AND SOCIAL POLICY

In the article, using the principles of the institutional approach, the conditions for the effective implementation of the transmission mechanism and the action of positive feedback in the implementation of economic and social policy in the context of the transition to the stage of the information society are identified. The conclusions are based on the experience of building a market economy and the consequences of the unification of market principles in the economic and social spheres of activity.

Key words: economic system; social sphere; transmission mechanism; positive and negative feedback; methods of coordination; institutional framework of subjects; social context of information; social costs.

Введение. Особенностью переживаемого этапа социально-экономического развития является абсолютное и относительное изменение физических, социальных и виртуальных пространственно-временных параметров всех социальных систем, включая экономическую систему. Эти изменения характеризуются ускорением и унификацией организационных форм связей между основными элементами социальных систем (субъектами). Как следствие, возрастает активность, продуктивность и мобильность, как функционирующих в обществе индивидуальных и коллективных субъектов, так и взаимодействий между ними, трансформирующихся в сетевые связи.

Одной из причин выше обозначенных системных изменений социально-экономического пространства и субъектов, в нем функционирующих, явилась всеобщая информатизация всех сторон жизнедеятельности общества. Доступность и оперативность первичной информации и информации, необходимой для обработки данных снижает социальные издержки взаимодействий. Однако последствия перехода на стадию информационной экономики, тем не менее, не столь однозначны.