

Министерство образования Республики Беларусь
Учреждение образования «Барановичский государственный университет»

НАУКА — ПРАКТИКЕ

Материалы III Международной
научно-практической конференции

(Барановичи, 19 мая 2022 года)

В трех частях

Часть 3

Барановичи
БарГУ
2022

В части 3 сборника материалов III Международной научно-практической конференции «Наука — практике» представлены научно-исследовательские работы ученых, молодых исследователей в области социально-экономического развития Республики Беларусь в современных условиях; учетно-аналитического обеспечения управления; юриспруденции; экологии, охраны окружающей среды.

Представленные результаты исследований и инновационных разработок нацелены на презентацию актуальных для региона приоритетов в развитии образования и социальной сферы.

Сборник материалов конференции предназначен для преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов и заинтересованных в расширении своего кругозора.

Редакционная коллегия:

В. В. Климук (гл. ред.), Н. И. Дегиль, А. Н. Прудникова

Рецензенты:

кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой теоретической и прикладной экономики учреждения образования «Барановичский государственный университет» *К. И. Рябова*;

кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой бухгалтерского учета, анализа, аудита и статистики учреждения образования «Барановичский государственный университет» *В. Н. Познякевич*;

кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданских и уголовно-правовых дисциплин учреждения образования «Барановичский государственный университет» *О. Н. Людвигевич*;

кандидат биологических наук, доцент, заведующий кафедрой естественнонаучных дисциплин учреждения образования «Барановичский государственный университет» *А. В. Земоглядчук*

Ответственность за подбор и точность приведённых фактов, цитат, статистических данных, личных имён и другой информации несут авторы опубликованных материалов.

СОДЕРЖАНИЕ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Барановская К. В., Дыдышко Ж. Л. Причины и особенности проявления инфляции в Республике Беларусь	7
Баранчик Я. С., Дыдышко Ж. Л. Стратегии, основные направления и движущие факторы развития цифровой экономики	8
Баранчик Я. С., Дыдышко Ж. Л. Цифровая трансформация экономики Республики Беларусь: новые задачи, тенденции и риски	10
Борис П. А., Домашевич Д. Н., Хованская М. М. Перспективы использования инновационных бизнес-моделей циркулярной экономики в Республике Беларусь	12
Борис П. А., Хованская М. М. Анализ динамики заработной платы	14
Боровик О. В., Андрияшко М. В. Анализ динамики демографической ситуации в Республике Беларусь в 2015—2021 годах	17
Вакар А. С., Дыдышко Ж. Л. Цифровая трансформация экономики Республики Беларусь: новые задачи, тенденции и рынки	20
Ващилко Е. В., Рябова К. И. Теоретические аспекты формирования интеллектуального капитала организации	22
Величко А. Г., Карлюк Я. В., Дыдышко Ж. Л. Динамика показателей внешней торговли Республики Беларусь	25
Викторович Е. С. Учет региональных особенностей в государственном управлении на примере Брестской области	27
Винокуров Д. В., Буйницкий А. Л., Павлюкевич В. В., Чигрина А. И. Современное состояние и проблемы функционирования агропромышленного комплекса Республики Беларусь	29
Денисюк Д. Д., Гарбарук К. С., Голец О. В. Перспективы использования грейдерной системы премирования	32
Денчик Д. Д., Казукевич К. С., Никитенко Д. Д., Цымбалова М. Н., Чигрина А. И. Направления решения проблем развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь в современных условиях функционирования экономики	34
Домашевич Д. Н., Хованская М. М. Состояние трудовых ресурсов в Республике Беларусь	36
Дурейко В. В., Дыдышко Ж. Л. Статистические показатели национальной системы образования Республики Беларусь	38
Емельянчик А. С., Андрияшко М. В. Интеллектуальные ресурсы как главный источник конкурентных преимуществ компаний	40
Емельянчик А. С., Андрияшко М. В. Содержание инновационных подходов к управлению интеллектуальными ресурсами	42
Ждан В. В., Хованская М. М. Доходы и потребление в Республике Беларусь	44
Ждан В. В., Хованская М. М. Влияние коронавируса на экономику мира и Беларуси	47
Заборонок Е. А., Ивановская М. А., Лабун Д. В. Налоговые льготы как инструмент макроэкономического регулирования	50
Ивановская М. А., Дыдышко Ж. Л. Цифровая трансформация экономики Республики Беларусь	53
Карпович И. И., Дыдышко Ж. Л. Состав и стоимость потребительской корзины в Республике Беларусь	55
Карпович И. И., Дыдышко Ж. Л. Безработица как социально экономическое явление	56
Климук В. В. Развитие научно-производственной кооперации в системе высшего образования Республики Беларусь: концепция построения предпринимательского университета	58
Конколович В. И., Основина Л. Г. Теоретические аспекты цифровой трансформации экономики	60
Костюкевич А. А., Дыдышко Ж. Л. Взаимосвязь доходов и потребления домашних хозяйств в Республике Беларусь	61
Крикало Е. О., Лукьянчик Е. Г. Воздействие экономики на состояние окружающей среды	64
Кудрявцева Д. А., Скирко Н. И. Улучшение качества жизни населения в современных условиях	65
Кузьмич В. Г., Харкевич И. С. Краудфандинг как инновационная форма финансирования	69
Лепешев В. И., Крамаренко А. К. Венчурный капитал для роста бизнеса в рыночной экономике	72
Маркевич Д. А., Рябова К. И. Роль и развитие инвестиций в Республике Беларусь	77
Медведева А. Н., Нарейко П. Ю., Дыдышко Ж. Л. Экономика Республики Беларусь в условиях пандемии	79
Минич П. П., Крисюк К. А., Голец О. В. Перспективы использования аутстаффинга в современных условиях	81
Нехода А. Г. Оценка экономической эффективности инноваций и направления ее повышения	82
Нехода А. Г. Проблемы ценообразования на объекты интеллектуальной собственности	86
Низовец Д. В., Климук П. В. Анализ состояния и перспектив развития молодежного предпринимательства в Республике Беларусь	88
Низовец Д. В., Новик В. В. Роль мобильного маркетинга в современном мире	91
Оруч Т. А. Анализ процессов импортозамещения в различных отраслях экономики России	93
Островская А. К., Дыдышко Ж. Л. Изменения потребительских цен на товары и услуги как фактор уровня жизни населения	95
Островская А. К., Дыдышко Ж. Л. Экономическая ситуация в мировом туризме и тенденции развития	98
Петельниц А. А., Деченя А. В., Дикевич Д. А., Беганский О. С., Кулакова Д. А., Чигрина А. И. Проблемы и перспективы развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь	100
Питель В. В. Инновационное развитие — один из важнейших приоритетов Республики Беларусь	103
Питель В. В. Иностранные инвестиции в белорусской экономике: государственное стимулирование, структура и динамика	105
Плавсюк Е. Л., Примаченок Г. А. Китайский опыт трудоустройства людей с инвалидностью	108
Плавсюк Е. Л., Примаченок Г. А. Теоретические основы включения населения с инвалидностью в трудовую деятельность	110

Правилова Д. Д., Далимаева Е. О. Цифровая этика в виртуальном пространстве современного белорусского общества	112
Савчук Э. А. Региональный мониторинг экономических настроений и его важные метрики (на примере районов Республики Беларусь)	114
Селиверстова А. А., Голощапова Т. В. Стартап-проекты как драйвер социально-экономического развития регионов	116
Скорниченко Н. Н. Пандемийный и санкционный кризисы в экономике России: сходства и различия их развития	118
Сушняя У. В., Лукьянич Е. Г. Экологическая экономика	119
Тавпеко Ю. Ю., Дыдышко Ж. Л. Динамика количества малых и средних предприятий в Республике Беларусь за 2015—2021	121
Тавпеко Ю. Ю., Дыдышко Ж. Л. Социально-экономические потери Республики Беларусь от аварии на ЧАЭС и пути преодоления последствий	123
Хаменок К. Д., Хацкевич Е. В., Дыдышко Ж. Л. Статистический анализ уровня образования населения и развития системы обучения в Республике Беларусь	125
Хаменок К. Д., Хацкевич Е. В., Гордейчик С. В. Человеческий капитал как фактор экономического роста	127
Хацкевич Е. В., Хаменок К. Д., Дыдышко Ж. Л. Статистический анализ уровня занятости и безработицы Республики Беларусь	129
Хаменок К. Д., Хацкевич Е. В., Лабун Д. В. Роль налоговой системы Республики Беларусь в обеспечении экономической безопасности страны	131
Хлюст Т. В., Дыдышко Ж. Л. Социально значимые товары в Республике Беларусь. Регулирование цен	134
Хлюст Т. В., Дыдышко Ж. Л. Статистика естественного движения населения	136
Хованская М. М., Люцко П. П. Важность внедрения экономики замкнутого цикла для Республики Беларусь	139
Челяпина В., Харкевич И. С. Малый и средний бизнес как фактор социально-экономического развития Беларуси	143
Четырбок Н. П. Социальные институты как базовый фактор роста конкурентоспособности национальной экономики	145
Шадрина Д. С., Слуцкая Е. А., Чигрина А. И. Проблемы и перспективы развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь	147
Kikun N. A., Shevchenko N. V. Economic structure of the Republic of Belarus and prospects of its further development	148

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ

Барановская К. В., Недашковская Н. С. Проблемы развития бухгалтерского учета в современных условиях в Республике Беларусь	151
Брезина А. Н. Анализ финансового состояния фермерского хозяйства в современных условиях	153
Гурченко А. С., Гуторова Е. В. Персонал организации: анализ структуры, мобильности, производительности труда	155
Дурейко В. В., Дыдышко Ж. Л. Бухгалтер 21 века: трансформация профессии в условиях развития цифровой экономики	158
Заборонок Е. А., Гулевич Г. В. Организация системы внутрихозяйственного контроля в деятельности аграрных организаций с учетом международных требований	159
Заборонок Е. А., Дыдышко Ж. Л. Трансформация бухгалтерского учета в условиях цифровизации экономики	161
Ивановская М. А., Дыдышко Ж. Л. Цифровизация — неотъемлемая часть преобразований национальных экономик на пути к сближению государств-членов ЕАЭС	163
Исмаилов Р. Ф. Методические основы прогнозирования финансовой устойчивости организации	165
Казак А. А., Крамаренко А. К. Совершенствование бизнес-процессов в деятельности автошколы	167
Клименков И. А., Брезина А. Н., Гулевич Г. В. Профессиональная этика лиц, занимающихся проведением судебно-бухгалтерской экспертизы	170
Клименков И. А., Хлебкович А. В. Состояние и развитие информационного и методического обеспечения анализа основных средств	173
Крамаренко А. К., Жибрик М. А. Оценка деятельности ОАО «Молотковичи» с применением SWOT-анализа	175
Макшанцева В. Д., Лисовский М. И. Направления повышения эффективности использования краткосрочных активов организации на примере краткосрочной дебиторской задолженности	178
Макшанцева В. Д., Лисовский М. И. Методика учета краткосрочных активов в Республике Беларусь	180
Мялик Е. С. Учет затрат по центрам ответственности как учетно-аналитическое обеспечение управления	183
Недашковская Н. С., Брезина А. Н., Гуринович В. В. Методики исследования финансовой устойчивости как элемента финансового состояния субъекта хозяйствования	185
Панасевич Н. А., Федоркевич А. В. Системы точного земледелия и возможности их синхронизации с автоматизированными информационными системами бухгалтерского учета	187
Пастушеня Н. А., Лисовский М. И. Сущность и характеристика кредиторской задолженности	189
Пастушеня Н. А., Добрыдень Н. В. Кредиторская задолженность: этапы анализа и инструменты управления	191
Познякевич В. Н., Житкевич Г. Я. Развитие оценки как метода бухгалтерского учета в Республике Беларусь	194
Прудникова А. Н. Внутренний контроль в системе управления организаций хлебопекарной промышленности	196
Хацкевич Е. В., Недашковская Н. С. Организация бухгалтерского учета, составления отчетности субъектов малого предпринимательства и пути их совершенствования	198
Хитрова И. А., Ломако Д. В., Малышко А. А. Бухгалтерский учет расходов на санобработку и другие мероприятия по защите от COVID-19	201
Шиколай А. С., Добрыдень Н. В. Факторы внутренней среды организации, влияющие на финансовую устойчивость: направления нейтрализации их негативного воздействия	203

Явтошук К. А., Дыдышко Ж. Л. Анализ финансовых результатов деятельности субъектов хозяйствования	206
Alishevich A. S., Pryymachuk I. V. Directions for the development of accounting in the digital economy	208

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Андрияшко М. В. Правовая рамка права на здоровье в универсальных стандартах	211
Антончик Е. В., Дудчик А. И. Нарушение требований по использованию национального сегмента сети Интернет	213
Астапенко Е. В., Левонюк Л. Е. Субъект преступления в уголовном праве Республики Беларусь и зарубежных стран	215
Барнюк Я. А., Дудчик А. И. Деятельность депутата местного Совета Республики Беларусь в местном Совете	217
Безмен И. А., Смальцер И. С. Правовая характеристика института конфискации в гражданском праве	219
Богдан Я. С., Хлебович А. В., Абрамович О. А. Национальный банк Республики Беларусь и его роль в формировании банковской системы страны	221
Бухалов А. Б. Понятие и классификация функций государства	222
Горелик А. Ю., Танана Ю. Н. Правовая природа международного сотрудничества в области таможенного регулирования	224
Гулевич Д. В., Савченко Д. Г. Принципы уголовной ответственности	226
Дричин Е. В., Левонюк Л. Е. Особенности уголовно-правовой системы Франции	227
Жерко Ю. Е., Зуй Д. И., Дзик И. Р. Правовая характеристика имущественных отношений	229
Жук В. А., Абрамович О. А. Договор поставки в законодательстве Республики Беларусь	231
Жук В. А., Абрамович О. А. Понятие и сущность термина «земельный участок» по законодательству Республики Беларусь	233
Ипатова О. В. Статистические инструменты европейской региональной политики	235
Карпач Д. К., Дзик И. Р. Правовые проблемы охраны окружающей среды	237
Козловский Г. С., Панин О. И. Правовые основания и порядок проведения проверок и ревизий	239
Коновалова А. А., Евстафьева А. А., Ивуть Н. И. Реализация права на брак в Республике Беларусь	241
Кунай Н. М., Панин О. И. Проблемы и перспективы развития концессионных соглашений в Республике Беларусь	243
Кунай Н. М., Левонюк Л. Е. Институт опеки и попечительства в семейном праве Республики Беларусь	245
Кухарчук А. А., Рутман Е. Я. К вопросу о содержании договора аренды транспортных средств по законодательству Республики Беларусь	247
Кухарчук А. А., Рутман Е. Я. Национальный и зарубежный опыт определения круга законных наследников	249
Лемачко Д. А. Правовые формы финансовой деятельности государства	251
Лещина С. Д., Воеводская А. С., Киселева Л. А. Применение медиации при разрешении трудовых споров	253
Литвинко А. Н., Рутман Е. Я. Фирменное наименование как средство индивидуализации участников гражданского оборота	255
Литвинко А. Н., Рутман Е. Я. Коллизионное регулирование обязательств из неосновательного обогащения	257
Мальшко А. А., Ломако Д. В., Абрамович О. А. Правовое регулирование аудиторской деятельности в Республике Беларусь	259
Махатая Д. О., Рутман Е. Я. Международно-правовой подход к определению договора международного франчайзинг	261
Махатая Д. О., Рутман Е. Я. Понятие «интеллектуальная собственность» в гражданском законодательстве Республики Беларусь	263
Меер М. И., Дзик И. Р. Правовой режим использования и охраны лесов	265
Мельниченко В. В., Бодакова О. В. Иск как основное средство защиты гражданских прав в гражданском производстве Республики Беларусь	268
Навацкая В. Р., Абрамович О. А. Проблемы совершенствования хозяйственного законодательства Республики Беларусь на современном этапе	270
Навацкая В. Р., Абрамович О. А. Сравнительный анализ природоресурсного законодательства Республики Беларусь и Российской Федерации	271
Новикова Е. А., Вербицкая И. К. К вопросу ведения предпринимательской деятельности несовершеннолетними	273
Прокопчук А. Г., Дзик И. Р. Национальные экологические проблемы	275
Прончак В. В., Рутман Е. Я. Договор найма жилого помещения по законодательству Республики Беларусь	277
Прончак В. В., Танана Ю. Н. Таможенные органы Республики Беларусь как субъекты правоохранительной деятельности	279
Рутман Е. Я. Некоторые правовые средства сохранения семьи при расторжении брака	281
Рутман Е. Я. К вопросу о брачной правоспособности в международном частном праве	284
Семакин Е. Р., Савченко Д. Г. Становление органов пограничной службы Республики Беларусь	286
Садохина Н. Е. Предвыборная агитация: понятие, формы, условия осуществления	289
Свирид М. В., Панин О. И. Понятие и стадии бюджетного процесса	291
Синица А. С., Рутман Е. Я. Некоторые вопросы кодификации международного частного права	293
Синица А. С., Рутман Е. Я. Некоторые правовые аспекты договора хранения по законодательству Республики Беларусь	296
Славова Н. А. Соотношение понятий «юридическая помощь» и «юридическая услуга»	297
Солоневич А. В., Сливко О. Я. Виды наказаний, применяемые к юридическим лицам, за совершение административного правонарушения	299
Степуть П. Е., Трегуб Ю. И., Абрамович О. А. К проблеме правового регулирования внутреннего контроля и внутреннего аудита	301
Стремоус В. Н., Губко М. В., Дзик И. Р. К вопросу о понятии мелкой бытовой сделки	303

Филончик Е. В., Рутман Е. Я. Проблемные вопросы правового регулирования договора финансовой аренды в Республике Беларусь	305
Филончик Е. В., Рутман Е. Я. Понятие интеллектуальной собственности в международном частном праве	306
Шайковский Н. Н. Понятие и значение информационной безопасности	308
Шухалевиц Р. А., Зайчук Г. И. Проблемы расследования и предупреждения экологических преступлений	310
Шухалевиц Р. А., Панин О. И. Понятие местных налогов и сборов. Виды местных налогов и сборов в Республике Беларусь	311
Shostak D. T., Primaichuk I.V. The role of the internal affairs bodies of the Republic of Belarus in the fight against corruption	313

ЭКОЛОГИЯ. ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Гибез Н. В., Зуев В. Н. Инвентаризация мельничных прудов в Барановичском районе	316
Зуев В. Н., Потоцкая П. В., Салата К. С. К вопросу о безопасности мясных продуктов питания	318
Зуев В. Н., Приставка В. С. Жлобинское озеро: историко-картографическая реконструкция городского водоема	321
Ильина В. Н. К изучению флоры и экологического состояния памятника природы «Берег Волги между Студеным и Коптевым оврагами»	324
Квашевич Н. В. Развитие исследовательских умений детей дошкольного возраста в процессе реализации образовательного проекта «Зеленые школы»	326
Левина К. Б., Гайдученко Е. С. Сравнительный анализ генетического разнообразия угря европейского в Беларуси	327
Лизакова Р. А. Сопряжение социально-экологических и личностно-образовательных аспектов в Республике Беларусь	330
Новик С. В., Мороз Д. С. Воздействие гидрогеля на всхожесть семян озимого рапса <i>BRASSICA NAPUS SSP. OLEIFERA</i> L. при различных температурных условиях	332
Охременко Ю. И., Гайдученко Е. С. Определение видовой принадлежности представителей рода <i>AMEIURUS</i> , обитающих в водных объектах Беларуси молекулярно-генетическими методами	334
Петрань А. В. Перспективы выращивания жимолости синей <i>LONICERA CAERULEA</i> в агроклиматических условиях Беларуси	338
Печень В. С. Анализ выбросов загрязняющих веществ в атмосферу Могилевской областью	340
Плавский Д. А., Мороз Д. С. Влияние температуры на всхожесть и скорость прорастания семян арахиса	343
Свирид М. В. Виды административных взысканий за нарушение экологического законодательства	345
Сёмина А. В. Влияние электронных писем на экологию	346
Стремоус В. Н., Губко М. В. К вопросу о размере и способе возмещения вреда, причиненного окружающей среде	348
Rondak U. A. Ecological condition of green spaces in the frunzensky district of Minsk	350

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

УДК 336.748.12

К. В. Барановская, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРИЧИНЫ И ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ИНФЛЯЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Явление, при котором уровень цен продолжает расти, называется инфляцией, но нет четкого стандарта для «инфляции, когда уровень цен повышается более чем на несколько процентов». И наоборот, непрерывное снижение цен называется дефляцией. Говорят, что во времена бума происходит инфляция, а в плохие времена — дефляция, но это не всегда так. Как правило, во время рецессии инфляция снижается, а во время бума инфляция растет.

Основная часть. Чтобы цена росла, спрос должен увеличиться, а предложение — уменьшиться. В национальной экономике для роста инфляции необходимо либо увеличение совокупного спроса, либо уменьшение совокупного предложения. Инфляция, возникающая при увеличении спроса, называется инфляцией спроса. С другой стороны, инфляция, которая возникает, когда увеличение стоимости предложения, особенно сырья, уменьшает общее предложение, называется инфляцией издержек. Когда потребление домохозяйств, корпоративные инвестиции, государственные расходы и экспорт увеличиваются, совокупный спрос увеличивается. Увеличение денежной массы также увеличивает совокупный спрос. Это связано с тем, что при увеличении денежной массы процентная ставка снижается по мере того, как деньги становятся избытком на рынке, а когда процентная ставка снижается, совокупный спрос увеличивается по мере увеличения корпоративных инвестиций и потребления домохозяйствами товаров длительного пользования, приобретаемых в рассрочку. В 16 веке европейский континент испытал большой приток золота и серебра, привезенных с нового континента (увеличив денежную массу), что привело к резкому росту цен [1].

Фактор, увеличивающий стоимость, также вызывает инфляцию за счет уменьшения совокупного предложения. В то время как совокупный спрос остается неизменным, если затраты, такие как цены на сырье, растут, производство фирм сокращается, а совокупное предложение уменьшается. Совокупное предложение уменьшается, а цены растут. Предположим, например, что мировая цена на нефть растет. Сырая нефть используется многими компаниями в качестве сырья для различных нефтяных энергетических и различных нефтехимических продуктов. Поэтому, когда цена на нефть растет, большинство компаний пытаются компенсировать это повышением цены на продукцию в той мере, в какой растут себестоимость добычи. Повышение цены снижает спрос и, в свою очередь, вызывает сокращение производства. Инфляция, вызванная ростом издержек производства, называется инфляцией издержек. Характерной чертой такой инфляции является то, что одновременно происходит и рост цен, и сокращение производства, что также называют стагфляцией. Стагфляция — это составное слово стагнации и инфляции [2].

Примером инфляции издержек так же является рост цен из-за увеличения производственных затрат из-за повышения заработной платы и споров между работниками и руководством. Однако повышение заработной платы не всегда вызывает инфляцию. Если рост производительности труда превышает рост заработной платы, что приводит к большому увеличению производства, то рост заработной платы не приводит к инфляции.

В долгосрочной перспективе известно, что «причиной инфляции является денежная масса». В долгосрочной перспективе, чтобы инфляция продолжалась, совокупный спрос должен либо постоянно увеличиваться, либо совокупное предложение должно уменьшаться. Однако государственным расходам, потреблению домохозяйств и корпоративным инвестициям, которые являются компонентами совокупного спроса, трудно постоянно увеличиваться в долгосрочной перспективе. Кроме того, поскольку факторы, повышающие издержки, трудно поддерживать в течение длительного периода времени, снижением совокупного предложения трудно объяснить долгосрочную инфляцию. Однако известно, что валюта является причиной инфляции в долгосрочной перспективе, поскольку центральный банк может продолжать поставлять деньги в долгосрочной перспективе. По этой причине Фридман сказал: «Инфляция — это денежное явление в любое время и в любом месте».

В начале экономических реформ инфляция существовала в экономике Республики Беларусь в скрытом виде и имела следующие сущностные характеристики, аналогичные с переходными постсоветскими странами: общее превышение спроса над предложением, искаженные ценовые пропорции, отражающие деформированность структуры экономики: заниженность цен на сырье и преобладание неконкурентоспособной на мировом рынке продукции, высокие инфляционные ожидания населения.

В Беларуси ИПЦ считается по установленному набору из 314 потребительских товаров, платных услуг и групп товаров. Фиксированный набор потребительских товаров и услуг остается в течение определенного периода неизменным (применительно к условиям Беларуси — в течение года).

Наращение инфляционных процессов снизило число платежеспособных предприятий, возросло количество убыточных организаций, снизилась инвестиционная активность в экономике.

В январе 2021 г. прирост потребительских цен на социально значимые товары (СЗТ) в годовом выражении составил 5,9 %, инфляция в целом за прошедшие 12 месяцев увеличилась до 7,7 %.

Сохранение ценовых показателей в годовом выражении на повышенном уровне во многом обусловлено отменой льготной ставки НДС на отдельные товары, в том числе — на СЗТ [3].

Наибольший вклад в годовой ИПЦ СЗТ оказало повышение цен на: лекарственные препараты на 4,6 %, маргарин и консервы из рыбы.

На рост цен так же повлияло: удорожание импортируемых товаров; за год мировые цены на продовольствие увеличились на 8,8 %, на плодовоовощную продукцию — на 16,3 %. Повышение отпускных цен отечественными производителями (ввиду удорожания стоимости сырья и материалов в производстве) в результате чего подорожали яйца, молоко и молочные продукты, а также мясо и мясопродукты.

В январе отмечается замедление роста цен на СЗТ за счет плодовоовощной группы: их вклад в прирост ИПЦ СЗТ снизился с 1,2 п.п. в декабре 2020 г. до 0,5 п.п. в январе 2021 г. [4].

Постоянно регулируемые цены и тарифы в годовом выражении увеличились на 0,6 процента, их прирост за 12 месяцев составил 7,3 %.

В январе подорожало автомобильное топливо (порядка 1,1 процента за месяц) и сжиженный газ в баллонах (на 1,3 %). Повышены цены на табачные изделия (на 5,4 %) и водку (на 2 %) в следствии необходимости компенсации увеличения с 1 января ставок акцизов.

Индекс потребительских цен на товары и услуги в феврале 2022 г. по сравнению с январем 2022 г. составил 101,6 %, с декабрем 2021 г. — 103,1 %. Об этом на своем сайте сообщает Национальный статистический комитет Беларуси. Как ранее сообщалось, в январе 2022 г. инфляция составила 1,5 %.

Базовый индекс потребительских цен, исключая изменение цен на отдельные товары и услуги, подверженные влиянию факторов административного и сезонного характера, в феврале 2022 г по сравнению с январем 2022 г. составил 100,9 %, с декабрем 2021 г. — 102,1 %.

Заключение. В конце концов, нет никакого способа избежать увеличения затрат. Инфляция цен неизбежна. По крайней мере, до тех пор, пока не будут завершены перестановки в цепочке поставок. Однако реакция центрального банка на инфляцию была сосредоточена на денежно-кредитной политике. Причина другая, но решение такое же, как и в прошлом. Сомнительно, может ли это быть решением сегодняшней инфляции.

Список цитируемых источников

1. Инфляция: почему растут цены и как их можно их сдержать [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://fincult.info/article/chto-takoe-inflyatsiya-i-otkuda-ona-beretsya/>. — Дата доступа: 05.04.2022.
2. Содержания инфляции, ее виды [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/inflyatsiya>. — Дата доступа: 05.04.2022.
3. Индекс потребительских цен по Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sektor-ekonomiki/tseny/potrebitelskie-tsenty/operativnye-dannye/indeks-potrebitelskikh-tsenty-po-respublike-belarus-za-otchetnyy-mesyats-po-otnosheniyu-k-sootvetstvuyuy/>. — Дата доступа: 05.04.2022.
4. Инфляция — это хорошо или плохо, ее виды [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://fingramota.by/ru/guide/money/inflation>. — Дата доступа: 05.04.2022.

УДК 334.024

Я. С. Баранчик, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СТРАТЕГИИ, ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ДВИЖУЩИЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Введение. Одной из наиболее актуальных задач современного этапа развития Республики Беларусь является необходимость совершенствования функционирования цифровой экономики в стране. Эта актуальность обусловлена как внешними инновациями, так и необходимостью использования качественно новых инструментов государственного регулирования белорусской экономики с учетом национальной специфики.

Основная часть. В самом общем виде цифровую экономику можно представить как ту часть экономических отношений, которая опосредована Интернетом, сотовой связью.

Исходя из такого представления о цифровой экономике, авторы многих исследований делают вывод, что данная модель экономики обеспечит обществу «цифровые дивиденды» в виде повышения производительности труда, роста конкурентоспособности компаний, снижения издержек производства, ослабления кризисов (за счет ускорения продаж товаров и услуг), увеличения занятости (снижения безработицы), лучшего удовлетворения потребностей человека, сокращения бедности [1].

Основными элементами цифровой экономики являются: электронная коммерция; электронный банкинг; электронные платежи; онлайн-реклама; онлайн-игры.

Выделяют следующие четыре основных характеристик цифровой экономики.

1. Экономическая деятельность сосредоточена на платформах цифровой экономики.
2. Модели персонализированного обслуживания.
3. Прямое взаимодействие между производителями и потребителями.
4. Распространение экономики совместного пользования.

В Республике Беларусь цифровая трансформация экономики является одним из важнейших приоритетов страны. В настоящее время конкуренция между странами становится все жестче, идет борьба не только за финансовый, но и за человеческий потенциал. Новые идеи и интеллектуальная собственность являются важнейшими факторами развития страны. Подписание главой государства Декрета № 8 «О развитии цифровой экономики» от 21 декабря 2017 года стало ключевым моментом в развитии цифровой экономики Республики Беларусь. Цифровая экономика является неотъемлемой частью инновационного развития Республики Беларусь, приоритеты которого определены в Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы [2; 3].

По словам Президента, главная цель этого декрета — создать такие условия, чтобы глобальные IT-компании приходили в Беларусь, открывали свои представительства, центры разработки и создавали продукт, востребованный в мире [3]. Декрет предусматривает новые виды деятельности для резидентов ПВТ: развитие биотехнологий, медицины, авиационных и космических технологий, киберспорта. Резиденты ПВТ смогут не только разрабатывать, но и производить высокотехнологичную наукоемкую продукцию.

Декрет создал правовые условия для проведения ICO, использования криптовалюты и внедрения смарт-контрактов. Декрет не устанавливает ограничений и специальных требований к операциям по созданию, размещению, хранению, распоряжению, обмену токенов, а также к деятельности операторов криптоплатформ и операторов криптовалютных бирж.

С технической точки зрения белорусский Интернет готов к развитию электронной коммерции. Территория Республики Беларусь охвачена в значительной степени — наблюдается быстрый рост числа интернет-пользователей и развитие информационно-коммуникационных технологий, что положительно влияет на количество потенциальных покупателей, использующих веб-технологии для совершения покупок.

Чаще всего люди используют Интернет для поиска информации (91,9 %), развлечений (75,5 %) и общения (74,5 %). В целом, 24,3 % пользователей используют Интернет для покупок и заказа товаров, 24,2 % — в образовательных целях, а 17,7 % — для финансовых операций [4]. Видное место среди различных видов экономической деятельности в Интернете занимает покупка и продажа товаров в секторе онлайн-ритейла. По состоянию на 1 января 2022 года в торговом реестре насчитывалось 16 175 интернет-магазинов. За год количество интернет-магазинов в Беларуси увеличилось на 2368 единиц или на 17,2 %. Из них 7963 (49,2 %) принадлежат юридическим лицам, 8212 (50,8 %) — индивидуальным предпринимателям [4]. Следует отметить, что большинство покупок, совершаемых в сети, приходится на отечественные магазины. Для сравнения: 3,8 млн. белорусов совершали покупки в белорусских интернет-магазинах и лишь на 9 % меньше, 2,9 млн. совершали покупки в китайских интернет-магазинах.

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь, количество абонентов широкополосного доступа в стране составляет 31,35 на каждые 100 жителей. По этому показателю Беларусь занимает 23-е место в мире и соседствует с США и Грецией. По количеству абонентов мобильного ШПД (технологии 3G и 4G) страна находится на 59-м месте с 61,83 пользователями на 100 жителей [5].

Доля рынка электронной коммерции в Беларуси не превышает 3—3,5 % от общего розничного оборота. Для сравнения: по разным оценкам, в США на Интернет приходится 9—13 % всего розничного рынка, в Китае этот показатель составляет 18 %, в Великобритании — 17,2 %. Это означает, что наша страна имеет большой потенциал для роста электронной коммерции [4]. Можно констатировать, что инфраструктурная составляющая электронной коммерции активно развивается в Республике Беларусь. Однако наблюдается недостаточная степень вовлеченности населения и организаций в среду электронной коммерции: объем коммерческих операций в настоящее время незначителен для экономики страны.

Основным направлением электронной коммерции сегодня является продажа товаров повседневного спроса и товаров народного потребления. Так, чаще всего белорусы покупают в интернете одежду, обувь и аксессуары, технику и электронику, продукты питания, косметику и парфюмерию, товары для детей, билеты на мероприятия. Причины популярности данных категорий товаров обусловлены следующими факторами: более низкие цены, чем в обычных магазинах; удобно — не нужно никуда ехать; большой выбор и ассортимент, которого нет в обычных магазинах.

Преимущества электронной коммерции очевидны: можно совершить покупку, не выходя из дома, в течение короткого времени ознакомиться с широким перечнем товаров, предлагаемых на ряде тематических сайтов, и, наконец, оплатить приобретенные товары с помощью электронных денег.

Несмотря на быстрый рост, рынок электронной коммерции в Беларуси еще далек от насыщения. Это связано со следующими проблемами деятельности электронной коммерции:

- проблема обеспечения безопасности электронных платежей;
- низкий уровень использования пластиковых карточек для расчетов через Интернет, несмотря на их повсеместную распространенность;
- неразвитость законодательной базы для электронных сделок;
- низкая покупательная способность подавляющего большинства населения.

Заключение. Таким образом, сегодня электронная коммерция — это очень перспективная сфера предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, которая интенсивно развивается и все больше интегрируется в нашу повседневную жизнь. Согласно прогнозам, в 2022 году рынок вырастет на 20 % и к концу года превысит 1,3 миллиарда рублей или 681 миллион долларов. Но только в том случае, если на интернет-торговлю не будут наложены новые законодательные ограничения.

Основными направлениями ее регулирования и развития на современном этапе должны стать:

- развитие коммерческих курьерских служб;
- создание специализированных центров, которые взяли бы на себя часть организационной работы по приему, хранению и доставке товаров клиентам;
- стимулирование развития электронных платежных систем и интернет-банкинга;
- стимулирование развития онлайн-приложений для бизнеса.

Таким образом, электронная коммерция является одной из основных тенденций экономического развития и необходимым условием для перехода на качественно иной уровень производства и потребление.

Список цитируемых источников

1. Горбунова, Ю. И. Интернет как средство информационного обеспечения экономической деятельности на региональном уровне [Электронный ресурс] / Ю. И. Горбунова // Социально-экономические явления и процессы. — 2014. — № 3. — Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/internet-kaksredstvoinformatsionnogo-bespeche-niya>. — Дата доступа: 18.03.2022.
2. Лукашенко подписал Декрет «О развитии цифровой экономики» [Электронный ресурс] // Белорусское телеграфное агентство. — Режим доступа: <http://www.belta.by/president/view/lukashenko-podpisal-dekret-o-razvitii-tsifrovojeconomiki-281741-2017/>. — Дата доступа: 20.03.2022.
3. Об утверждении Государственной программы развития цифровой экономики и информационного общества на 2021–2025 годы : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 23 марта 2020 г., № 235 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. Информационное общество в Республике Беларусь : стат. сб. — Минск : Нац. стат. ком. Респ. Беларусь, 2018. — 109 с.
5. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [https://www.belstat.gov.by/o-belstat_2/pravovye-osnovy-gosudarstvennoi-statistiki-respubl/polozenie-o-natsionalnom-statisticheskom-komitee/](https://www.belstat.gov.by/o-belstat_2/pravovye-osnovy-gosudarstvennoi-statistiki-respubl/polozenie-o-natsionalnom-statisticheskom-komite/). — Дата доступа: 18.03.2022.

УДК 334.021.1

Я. С. Баранчик, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: НОВЫЕ ЗАДАЧИ, ТЕНДЕНЦИИ И РИСКИ

Введение. Развитие современной экономики во многом базируется на процессах цифровой трансформации. Создание глобальной сети Интернет, рост количества научных исследований и разработок, популяризация мобильной связи — это только часть факторов, которые способствуют переводу экономики в цифровой формат.

Основная часть. В самом общем понимании цифровизация представляет собой культурные, организационные и операционные изменения в организации, отрасли или экосистеме путем продуманной и поэтапной интеграции цифровых технологий, процессов и компетенций на всех уровнях [1].

Данная стратегия предполагает концентрацию усилий на удовлетворение потребностей каждого человека, что включает не только технологическую перестройку производств, но также решение проблем, связанных со старением населения, борьбу с киберпреступлениями и прочими правонарушениями, а также решение экологических проблем и др.

Что касается Республики Беларусь, то цифровизация экономики занимает одно из ключевых мест в рамках разработки и проведения экономической политики.

Стратегия развития информатизации в Республике Беларусь на 2016—2022 годы [2], действует Государственная программа развития цифровой экономики и информационного общества на 2016—2020 годы [3], принят Декрет № 8 «О развитии цифровой экономики». Цифровизация является неотъемлемой частью

инновационного развития Республики Беларусь, приоритеты которого определены в Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы [3].

Цифровая трансформация имеет ряд положительных особенностей и преимуществ. Среди неоспоримых плюсов можно выделить повышение эффективности производств, сокращение издержек предприятий, создание новых инновационных продуктов, большой охват различных категорий клиентов компаний.

Одним из важных условий для проведения цифровой трансформации является наличие сильного сектора информационно-коммуникационных технологий (далее — сектор ИКТ). Например, в Беларуси значимость ИТ-услуг в экономике страны за последние 10 лет значительно увеличилась. Если еще в 2009 г. доля сектора «Информация и связь» в общем объеме ВВП составляла 2,3 %, то по данным за 2020 г. этот показатель равнялся 6,2 %. Для сравнения, доля не менее важного для белорусской экономики сектора «Сельское, лесное и рыбное хозяйство» сократилась за период с 8,1 до 6,8 %.

Повышение значимости ИКТ объясняется опережающими темпами роста данного сектора по сравнению с другим секторами экономики. Например, в 2020 г. из 1,2 % прироста ВВП 0,5 % было обеспечено за счет вклада сектора «Информация и связь». Следует отметить, что активный рост ИКТ в стране стимулируется благоприятными налоговой и правовой средой, растущим спросом на ИТ-продукты на мировом рынке при относительной узости внутреннего спроса. Например, более 90% программного обеспечения, производимого в Парке высоких технологий (далее — ПВТ), идет на экспорт. Это, в свою очередь, оказывает положительное воздействие на торговый баланс страны, так как экспорт телекоммуникационных, компьютерных и информационных услуг постепенно увеличивается. Если в 2010 г. значение данного показателя равнялось 390,3 млн. долл. США, то в 2020 г. — 1 853,8 млн. долл. США. За счет опережающего роста доля компьютерных услуг в общем объеме экспорта услуг возросла с 4,5 % в 2010 г. до 18% в 2020 г., уступив по значимости только транспортным услугам [4; 5; 6; 7].

В результате средняя заработная плата в секторе «Информационные технологии и деятельность в области информационного обслуживания» в 2020 г. превысила 4 300 бел. руб., в то время как средняя заработная плата в целом по стране составила чуть более 1 000 руб.

Таким образом, развитие сектора ИКТ, безусловно, оказывает положительное влияние на рост экономики страны за счет увеличения экспорта услуг, создания новых рабочих мест и обеспечения привлекательного уровня оплаты труда.

С другой стороны, сильный ИТ-сектор далеко не всегда является явным катализатором цифровой трансформации. Ориентация на внешние рынки может порождать недостаточный уровень обеспеченности ИТ-продуктами местных потребителей.

Сложность ситуации заключается также в том, что выравнивание заработных плат ИТ-специалистов, занятых в разных отраслях экономики, представляется затруднительным, так как регулирование оплаты труда может быстро привести к оттоку квалифицированных ИТ-кадров из страны.

Положительным моментом стало развитие системы технопарков, которые становятся центрами притяжения инновационных производств и разработок. Проведение цифровизации государственных услуг и высокий уровень развития человеческого капитала позволили республике занять 57-е место среди 193 стран в рейтинге Индекса развития электронного правительства ООН (EGDI) [8; 9]. При этом следует отметить, что в 2019 г. Беларусь находилась на 38-м месте в данном рейтинге. Исходя из этого можно сделать вывод, что одним из вызовов цифровой трансформации является риск перехода страны в разряд государств с экономиками отстающего развития.

Учитывая растущую значимость цифровизации, важно правильно оценить ее уровень.

В настоящее время в Беларуси размеры цифровой экономики определяются как доля сектора информационно-коммуникационных технологий в ВВП (так называемый «узкий подход»). Сейчас она составляет 6,2 % ВВП. Однако с учетом проникновения информационных технологий во все сферы экономики вышеприведенный подход является недостаточно информативным для всесторонней оценки цифровой трансформации.

В связи с тем, что одной из приоритетных задач национального экономического развития является цифровая трансформация, видится целесообразным усовершенствовать методологию расчета размера цифровой экономики и рассмотреть возможность использования более комплексного подхода для определения национального уровня цифровизации и международных сопоставлений.

Заключение. В целом следует заключить, что цифровизация экономики — это объективный процесс, благодаря которому повышается качество и скорость экономического развития, а также развиваются новые виды сервисов и продуктов, ориентированных на нужды и потребности конкретного человека. Безусловным драйвером цифровой трансформации является сектор ИКТ. Так, если обратиться к международным индексам, характеризующим разные стороны цифровой трансформации, то Беларусь зачастую имеет более скромные результаты даже в сравнении со странами-соседями.

Невысокие показатели требуют более детального изучения, так как в данном случае может быть реализован риск перехода экономики в состояние «отстающего развития» в цифровой среде. В этой связи следует пересмотреть методики оценки общего уровня цифровизации национальной экономики. Наконец, следует учитывать общие вызовы и риски, которые могут быть реализованы в процессе цифровой трансформации.

Объективная оценка вызовов и разработка мер по предупреждению рисков позволят усилить положительный результат цифровизации.

Список цитируемых источников

1. Некрасов, В. Н. Инновация, информатизация, цифровизация : соотношение и особенности правовой регламентации / В. Н. Некрасов // В. Н. Некрасов / Вопросы российского и международного права. — 2018. — Том 8. — № 11А. — С. 137—143.
2. Стратегия развития информатизации в Республике Беларусь на 2021—2025 годы : одобр. постановлением коллегии М-ва связи и информатизации Респ. Беларусь, 30 сент. 2020 г., № 35 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Об утверждении Государственной программы развития цифровой экономики и информационного общества на 2021—2025 годы : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 23 марта 2020 г., № 235 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. О Декрете Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. № 8 «О развитии цифровой экономики» : постановление Палаты представителей Национального собрания Респ. Беларусь, 14 июня 2018 г., № 263-П6/IV // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
5. О мерах по реализации Указа Президента Республики Беларусь от 31 января 2017 г. № 31 : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 29 апр. 2017 г., № 320 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
6. Социально-экономическое положение Республики Беларусь в январе—декабре 2020 г. [Электронный ресурс] // Нац. стат. комитет Респ. Беларусь. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_bulletin/index_16223/. — Дата доступа: 18.03.2022.
7. Внешняя торговля Республики Беларусь, 2020 [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_14655/. — Дата доступа: 18.03.2022.
8. Шумилин, А. Г. На надежном фундаменте инноваций [Электронный ресурс] / А. Г. Шумилин // Беларуская думка. — Режим доступа: <http://www.gknt.gov.by/notes/stati/na-nadezhnom-fundamente-innovatsiy-statya-a-g-shumilina-v-zhurnale-belaruskaya-dumka/>. — Дата доступа: 18.03.2022.
9. Беларусь — на 38-м месте в рейтинге ООН по уровню развития e-gov [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://e-gov.by/ivents/belarus-na-38-m-meste-v-rejtinge-oon-po-urovnyu-razvitiya-e-gov>. — Дата доступа: 18.03.2022.

УДК 330.33

П. А. Борис, Д. Н. Домашевич, М. М. Хованская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. По мере развития общества и промышленности все большей проблемой современного мира становится загрязнение окружающей среды. Проблема отходов имеет глобальный масштаб и требует все новых и новых подходов к ее решению. Одним из таких решений может быть повторное использование отходов в различных сферах, в том числе и в строительстве дорог, что позволит создать новые предприятия и улучшить экологическую обстановку.

Основная часть. Ограниченная доступность или дефицит многих природных ресурсов для ведения хозяйственной деятельности в мире, их нерациональное использование на протяжении долгого времени привели к необходимости перестройки моделей экономики, чтобы такое использование, потребление сократить или продлить в максимально возможной степени.

Сегодня такая модель, называемая циркулярной экономикой, получила признание и поддерживается во многих странах через политические решения, планы и практические действия.

Беларусь не стоит в стороне от глобального тренда перехода к циркулярной экономике. Более того, предварительный анализ показывает, что республика обладает достаточно хорошими стартовыми позициями на данном пути. Это открывает новые возможности для сокращения разрыва в уровне благосостояния граждан в сравнении с развитыми странами, повышения конкурентоспособности традиционных секторов экономики, сохранения благоприятной окружающей среды.

Достаточно развитыми элементами циркулярной экономики в стране являются циркулярные поставки и продление жизненного цикла продукции. Ряд отдельных секторов экономики в значительной степени полагается на вторичные сырьевые ресурсы. Ремонт и использование бывших в употреблении товаров являются частью национальной культуры потребления.

По мере развития общества и промышленности все большей проблемой современного мира становится увеличивающееся количество бытового и промышленного мусора, отрицательно влияющее на окружающую среду. Почти половину от всего объема бытовых отходов составляют пластиковые отходы (бутылки, упаковочный материал, пластмассовые изделия).

Производство пластика растет стремительно, сегодня в мире вырабатывается около 400 миллионов тонн пластиковых отходов в год. В Беларуси ежегодно образуется около 4 миллионов коммунальных отходов, из которых почти 280 тысяч тонн — пластиковые отходы.

В наше время в стране образуется 132 вида отходов пластика, из них 92 вида перерабатывается. В Беларуси зарегистрировано около 100 организаций, перерабатывающих отходы пластмасс. При этом перерабатываются в основном отходы полиэтилентерефталата, полиэтилена, а также полипропилена. В республике есть мощности по переработке и других видов пластика: полистирола, поливинилхлорида, АВС-пластика. Но они либо ограничены, либо позволяют перерабатывать только чистые технологические отходы пластмасс [1].

Способы переработки отходов пластика зависят от вида (марки) пластика и происхождения отходов. Наиболее просто перерабатываются технологические отходы — отходы производства, которые не подверглись интенсивному воздействию в процессе эксплуатации.

При переработке бытовых загрязненных отходов пластика важным является качественная сортировка отходов по видам (маркам) пластика, а также их очистка. Чем более разнообразны отходы и чем более загрязнены, тем сложнее их перерабатывать.

Технологически переработка отходов пластика на предприятиях Беларуси происходит двумя способами:

1 способ — дробление отходов, после чего измельченный пластик используется как добавка при производстве новых полимерных изделий (механический способ);

2 способ — дробление отходов с последующим получением физико-химическим способом гранул (таблеток), которые являются вторичным сырьем для производства новых изделий из пластика [1].

Говоря о возможной продукции, производимой из переработанного пластика, можно выделить изготовление асфальтобетонного покрытия. Это очень удобный в плане объема ресурсов и правильный в смысле экологии материал. Другими словами, найдется применение всем тем миллиардам тонн пластикового мусора, что засоряют нашу планету.

Примером добавления в асфальтовую смесь полимера из переработанного пластика является опыт компании KK Plastic Waste Management, Индия, штат Химачал-Прадеш. Пластмассовые отходы перерабатываются, обогащаются стабилизаторами и смешиваются с битумом, в результате получается водонепроницаемое покрытие, отличающиеся большей прочностью и долговечностью по сравнению с асфальтом [2].

В городе Ванкувер реализуется проект по созданию дорожного покрытия на 80 % состоящего из асфальта и на 20 % из переработанного пластика, что выдает в итоге вполне привычный глазу серый шероховатый асфальт. Основное преимущество состоит в том, что несколько его километров помогают очистить кубометры земли от мусора, также, для его производства требуется меньшая температура по сравнению с традиционным асфальтом, что снижает энергетические затраты.

Проектное бюро VolkerWessels предложили идею строительства дорог из пластиковых плит. Преимуществами данных конструкций является:

- в качестве основного материала для их изготовления используется переработанный пластик;
- простота технологии укладки/монтажа;
- устойчивы к воздействию осадков и горючих веществ;
- стойкость к температурным перепадам;
- высокий коэффициент сцепления шин;
- возможность наносить всю необходимую дорожную разметку;

А недостатками являются:

- установка плит «стык-в-стык» без фиксации друг с другом;
- отсутствии данных по предельной массе, которую способно выдержать пластиковое полотно, о сроке эксплуатации, о возможности выдерживать ежедневную нагрузку.

В американском штате Аризоне применяют асфальтовое покрытие — с добавлением резиновой крошки из переработанных покрышек. Резиновая крошка, полученная от переработки шин, в смеси с асфальтом образует более прочное, «тихое», быстросохнущее после осадков, а также менее скользкое по сравнению с асфальтовым покрытием.

Основным преимуществом использования пластиковых отходов для создания дорожного покрытия является улучшение экологической обстановки в крупных городах. Большой потенциал потребления пластмассы дорожными компаниями — стабильное и постоянное избавление от мусора.

Преимуществами дорожного покрытия с пластиком является:

- увеличенная прочность;
- высокая водостойкость;
- увеличение интервалов между ремонтными работами;
- снижение эксплуатационных затрат;
- высокая прочность на растяжение;
- хорошее сцепление с колесами автомобилей;
- повышенная устойчивость к воздействию машинного масла и топлива;
- снижение деформации покрытия и отсутствие колеи;
- минимальное количество трещин в покрытии;
- продолжительный срок эксплуатации.

К недостаткам можно отнести:

- стоимость выше обычного асфальтобетонного покрытия на 3%;
- ухудшение эксплуатационных характеристик при высоких температурах;
- отсутствие нормативной базы для внедрения покрытия.

Для производства требуется большой объем пластиковых отходов — нужна система раздельной утилизации отходов. Раздельный сбор мусора необходим для того, чтобы из всех бытовых отходов выделять полезные материалы, годные для переработки и повторного использования. Перерабатываемые отходы часто составляют более половины всего мусора [3].

Из вышесказанного можно сделать вывод, что польза от использования пластика в дорожном строительстве двойная: и для экологии, и для экономики благодаря тому, что нуждающийся в утилизации мусор превращается в строительный материал.

Заключение. Построение циркулярной экономики требует фундаментальных изменений во всех этапах производственно-сбытовой цепочки — от дизайна изделий и технологии их производства до новых бизнес-моделей, новых способов сохранения природных ресурсов (продление срока службы продукции) и превращения отходов в ресурс (переработка), новых форм потребительского поведения, обновления стандартов и практики, а также в сфере образования и финансов.

Повышенное потребление ресурсов истощает природные запасы планеты, приводит к изменениям климата, загрязнению окружающей среды и другим экологическим проблемам. Циркулярная экономика, в свою очередь, оптимизирует производство и предотвращает истощение ресурсов.

Дорожные покрытия на основе переработанных пластиковых отходов — одно из наиболее перспективных направлений развития строительства автомобильных дорог. Не исключено, что скоро эта сфера станет одним из стабильных каналов сбыта для бизнеса по переработке пластика.

Использование инновационных материалов поможет снизить расходы на прокладку и содержание магистралей, избавить города от пластикового мусора.

Список цитируемых источников

1. Переработка отходов пластика [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://target99.by/filesite/plastic%20recycling.pdf>. — Дата доступа: 02.05.2022.
2. Пластиковые дороги [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.upakovano.ru/news/28468>. — Дата доступа: 03.05.2022.
3. Раздельный сбор мусора: как правильно сортировать отходы для переработки? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://rcycle.net/musor/razdelnyj-sbor/kak-pravilno-sortirovat-othody-dlya-pererabotki>. — Дата доступа: 03.05.2022.

УДК 331.2

П. А. Борис, М. М. Хованская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Введение. Заработная плата является важнейшим элементом распределительных отношений, одним из основных социальных факторов экономического развития, повышения конкурентоспособности национальной экономики. В качестве составной части валового национального дохода, который поступает в личное распоряжение наемных работников, заработная плата относится к наиболее важным характеристикам рынка труда.

Преобразования в сфере оплаты труда, реформирование систем заработной платы в процессе перехода к рыночной экономике и ее развития привели к возникновению многочисленных проблем: падению реальной заработной платы, существенным отличиям уровня оплаты труда по отраслям экономики, систематическим задержкам выплат начисленной заработной платы, ограничению государственного регулирования уровня оплаты труда и доходов населения и т. д. Вследствие этого возникла необходимость перестройки статистики оплаты труда, организации новых направлений и методов анализа заработной платы одновременно с ранее применяемыми и отработанными приемами анализа, изменения периодичности и расширения программы обследований по заработной плате, необходимость в более углубленном анализе данных специализированной статистической отчетности.

Основная часть. Заработная плата — вознаграждение за труд, которое наниматель обязан выплатить работнику за выполненную работу в зависимости от ее сложности, количества, качества, условий труда и квалификации работника с учетом фактически отработанного времени, а также за периоды, включаемые в рабочее время [1].

Уровень заработной платы характеризуется показателем средней заработной платы одного работника или на единицу отработанного времени. Рассчитывается делением фонда заработной платы на среднесписочную численность работников или количество фактически отработанных человеко-часов за определенные периоды времени: час, день, месяц, квартал, год. Наиболее часто в статистике анализируется показатель среднемесячной заработной платы.

При анализе динамики заработной платы необходимо различать показатели номинальной и реальной заработной платы.

Номинальная заработная плата — это количество денег, полученных работником за выполненную работу. Реальная заработная плата определяется тем количеством товаров и услуг, которые можно приобрести за номинальную заработную плату [2, с. 192].

По итогам сплошных и выборочных статистических наблюдений, проведенных в различной периодичности, Национальный статистический комитет Республики Беларусь ежегодно производит расчет номинальной начисленной средней заработной платы работников. Для расчета используются данные, полученные от организаций всех видов экономической деятельности и всех форм собственности.

Средний уровень номинальной начисленной заработной платы работников и его динамика значительно отличаются не только по областям, но и по отдельным видам экономической деятельности. При этом дифференциация среднего показателя заработной платы по территориальному признаку напрямую зависит от социально-экономического развития областей.

В таблице 1 представлена среднемесячная номинальная начисленная заработная плата по областям и городу Минску.

В марте 2022 г. в Республике Беларусь наиболее высокий уровень заработной платы наблюдался в городе Минске и Минской области, самый низкий уровень — в Витебской и Могилевской областях (на 20,1 % и на 21,4 % ниже данного показателя в целом по стране).

Анализируя аналогичный период предыдущего года можно сказать, что самый высокий уровень среднемесячной заработной платы отмечался в городе Минске и Минской области, а самый низкий — в Витебской и Могилевской областях (на 19 % и на 20,4 % ниже данного показателя в целом по республике).

Т а б л и ц а 1 — Номинальная начисленная заработная плата работников Республики Беларусь по областям и г. Минску, руб.

	март 2021 г.	март 2022 г.	Темп роста, %
Республика Беларусь	1384,7	1602,7	115,74
Брестская область	1157,3	1330,5	114,97
Витебская область	1121,3	1279,9	114,14
Гомельская область	1196,3	1382,2	115,54
Гродненская область	1176,1	1362,1	115,81
г. Минск	2062,9	2408,0	116,73
Минская область	1337,5	1556,4	116,37
Могилевская область	1102,7	1258,6	114,14

Примечание. Собственная разработка по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь [3; 4].

В динамике среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников за рассматриваемый период можно увидеть различия в темпах роста данного показателя.

Темпы прироста среднемесячной заработной платы областей Республики Беларусь в марте 2022 г. по сравнению с мартом 2021 г. меняются от 14,14 % до 16,73 %. В целом по республике прирост средней заработной платы составил 15,74 %.

Неравенство в оплате труда по отдельным видам экономической деятельности Беларуси возникает из-за недостатка предложения рабочей силы, низкой производительности труда, роста неравномерности при распределении занятого в экономике. Однако вопросы неравенства в заработной плате являются одним из ключевых моментов исследования проблем социального неравенства и уровня жизни, поэтому так важно проводить оценку дифференцирования заработной платы по основным факторам.

Среди таких факторов особое место принадлежит видам экономической деятельности, демонстрирующим межотраслевую дифференциацию заработной платы, так называемые межотраслевые разрывы [5].

В таблице 2 представлена среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в Республике Беларусь по видам экономической деятельности.

Исходя из данных за март 2022 г. наибольшая среднемесячная заработная плата составила 5875,3 рублей, что почти в 3,5 раза выше данного показателя в целом по стране, и приходится на деятельность в области информации и связи. Наименьшая среднемесячная заработная плата приходится на услуги по временному проживанию и питанию, она составляет 1047,5 рублей (на 34,6 % ниже данного показателя в целом по стране), а также на деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг и составляет 1050,2 рублей (на 34,4 % ниже).

Темп прироста среднемесячной заработной платы по видам экономической деятельности в марте 2022 г. по сравнению с мартом 2021 г. варьируется от 5,8 % до 43,9 %. Наибольший темп прироста приходится на финансовую и страховую деятельность — 43,9 %, наименьший прирост в области здравоохранения и социальных услуг — 5,8 %.

Т а б л и ц а 2 — Номинальная начисленная заработная плата работников Республики Беларусь по видам экономической деятельности, руб.

	март 2021 г.	март 2022 г.	Темп роста, %
Всего	1384,7	1602,7	115,74
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	961,9	1155,3	120,11
Промышленность	1434,8	1642,4	114,47
Строительство	1369,5	1538,6	112,35
Оптовая и розничная торговля	1200,8	1432,7	119,31
Транспортная деятельность, складирование, почтовая и курьерская деятельность	1282,9	1489,7	116,12
Услуги по временному проживанию и питанию	880,9	1047,5	118,91
Информация и связь	5511,2	5875,3	106,61
Финансовая и страховая деятельность	2073,6	2982,9	143,85
Операции с недвижимым имуществом	1084,6	1247,6	115,03
Профессиональная, научная и техническая деятельность	1637,3	1949,9	119,09
Деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг	916,5	1050,2	114,59
Образование	926,1	1074,4	116,01
Здравоохранение и социальные услуги	1216,7	1287,3	105,80
Творчество, спорт, развлечения и отдых	942,0	1119,4	118,83
Предоставление прочих видов услуг	1000,8	1146,0	114,51

Примечание. Собственная разработка по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь [3; 4].

Проанализируем среднемесячную заработную плату работников сельского, лесного и рыбного хозяйства, промышленности и оптовой и розничной торговли, поскольку именно эти виды экономической деятельности наиболее охвачены занятым населением.

В период с марта 2021 г. по март 2022 г. среднемесячная заработная плата в области сельского, лесного и рыбного хозяйства изменилась с 961,9 рублей до 1155,3 рублей (темп прироста 20,1 %), в области промышленности — с 1434,8 рублей до 1642,4 рублей (темп прироста 14,5 %), в области оптовой и розничной торговли — с 1200,8 рублей до 1432,7 рублей (темп прироста 19,3 %).

Закключение. Анализ среднемесячной начисленной заработной платы является обязательным условием для проведения соответствующих исследований в области занятости и трудоустройства населения, качества жизни граждан. Кроме того, он дает текущую оценку выполнения социальных программ в области доходов. Изучив динамику среднемесячной заработной платы, можно сделать вывод о том, что ее изменение тесно связано с социальными, политическими и экономическими явлениями как внутри страны, так и вне ее.

Список цитируемых источников

1. Трудовой кодекс Республики Беларусь : принят Палатой представителей 8 июня 1999 года : одобрен Советом Республики 30 июня 1999 года : с изм. и доп. по состоянию на 18 июля 2019 года. — Минск : Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь, 2019. — 186 с.
2. Экономика организации : учеб. пособие / О. В. Володько, Р. Н. Грабар, Т. В. Зглюй; под ред. О. В. Володько, 2-е изд., испр. и доп. — Минск : Выш. шк., 2015. — 399 с.
3. О начисленной средней заработной плате работников Республики Беларусь в марте 2022 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/stoimost-rabochey-sily/operativnye-dannye/o-nachislennoy-sredney-zarabotnoy-plate-rabotnikov/o-nachislennoy-sredney-zarabotnoy-plate-rabotnikov-respubliki-belarus-v-marte-2022-g/>. — Дата доступа: 28.04.2022.
4. О начисленной средней заработной плате работников Республики Беларусь в марте 2021 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/stoimost-rabochey-sily/operativnye-dannye/o-nachislennoy-sredney-zarabotnoy-plate-rabotnikov/o-nachislennoy-sredney-zarabotnoy-plate-rabotnikov-respubliki-belarus-v-marte-2021-g/>. — Дата доступа: 28.04.2022.
5. Гергиев И. Э., Позмогов А. И., Джабиева А. В. Институциональные основы механизма действия дифференциации заработной платы в условиях рыночно-трансформационной экономики / И. Э. Георгиев, А. И. Позмогов, А. В. Джабиева // Научное обозрение. Экономические науки. 2017, № 3 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://science-economy.ru/ru/issue/view?id=12>. — Дата доступа: 26.04.2022.

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ В 2015—2021 ГОДАХ

Введение. Актуальность настоящего исследования обусловлена важностью для устойчивого экономического развития Республики Беларусь механизма обеспечения демографической безопасности, что подтверждается в Концепции национальной безопасности Республики Беларусь, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575 «Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь» [1], а также разработкой и реализацией Государственной программы «Здоровье народа и демографическая безопасность» на 2021—2025 годы [2].

Основная часть. Для населения Беларуси, как и для большинства европейских стран, характерна рождаемость ниже уровня простого воспроизводства поколений. В Республике Беларусь последним поколением, для которого уровень рождаемости превышал двух детей в расчете на одну женщину к концу репродуктивного периода, стало поколение 1945 года рождения. В последующих возрастных категориях наблюдалась тенденция дальнейшего сокращения рождаемости [2].

На протяжении послевоенного периода численность населения Республики Беларусь постоянно увеличивалась, однако интенсивность этого роста начала постепенно снижаться с 1970 г. Впервые смертность превысила рождаемость в 1993 году, и страна вступила в новый этап своего развития — депопуляцию.

Средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Беларуси составляет 74,5 года. Это выше средней ожидаемой продолжительности жизни в мире, которая находится на уровне около 71 года. Средняя ожидаемая продолжительность жизни мужчин при рождении — 69,3 лет. Средняя ожидаемая продолжительность жизни женщин при рождении — 79,4 лет [3, с. 27].

На 1 января 2022 года численность населения составила 9 255 524 человек (таблица 1), что на 47 061 человек ниже показателя за 2021 год.

Т а б л и ц а 1 — Численности населения 2015—2021 (на начало года)

Население Республики Беларусь	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Численность населения	9 453,1	9 469,1	9 469,7	9 448,3	9 429,3	9 410,3	9 349,6
В том числе:							
мужчины	4 369,4	4 377,7	4 377,6	4 366,9	4 358	4 350,5	4 321,1
женщины	5 083,6	5 092,1	5 092,1	5 081,4	5 071,3	5 059,8	5 028,5
Всего в возрасте							
моложе трудоспособного	1 609,1	1 643,8	1 671,6	1 681,9	1 687,7	1 686,2	1 678,5
трудоспособном	5 540,2	5 475,8	5 403,2	5 398,6	5 401,1	5 408,5	5 401,9
старше трудоспособного	2 303,8	2 349,5	2 394,9	2 367,7	2 340,4	2 315,6	2 269,2
Удельный вес в общей численности населения, %							
городского	76,5	76,7	76,9	77,1	77,3	77,6	77,9
сельского	23,5	23,3	23,1	22,9	22,7	22,4	22,1

Примечание. Собственная разработка автора на основе данных источника [3].

Итак, анализируя данные в таблице 1, можно сделать следующие выводы.

1. Общая численность населения Республики Беларусь в период с 2015 года по 2017 год небольшими темпами возрастала, однако после 2017 года она пошла на спад.

2. Для половозрастной пирамиды населения Беларуси характерно нарастание гендерной диспропорции: численность женщин превышает численность мужчин в 2 раза — в возрасте 5—9 лет, в 1,5 раза и более — в возрасте с 65 до 79 лет, в 2,5 раза и более — в возрасте 80 лет и старше.

3. В анализируемом периоде произошло небольшое увеличение лиц младше и старше трудоспособного возраста, в то время как количество трудоспособных уменьшилось.

4. Преобладание в результате внутренней миграции молодых людей содействовало замедлению и преодолению депопуляции в городах, но привело к искажениям демографической структуры в направлении постарения сельского населения и сокращению его численности. Доля людей в возрасте старше 65 лет, проживающих в сельской местности, составляет 20,4 %, что в 1,4 раза превышает удельный вес данной возрастной категории в структуре горожан (14,47 %). По данным на 1 января 2022 г. в стране проживало 9 255 524 чел., из них 7 232 095 (78,14 %) — в городах и 2 023 429 (21,86 %) — в сельских населенных пунктах [3].

В возрастной структуре населения в период 2000—2020 годов прослеживалось увеличение удельного веса населения в возрасте 65 лет и старше, что выступает признаком демографического старения (рисунок 1).

Так, в Беларуси за 2000—2020 гг. удельный вес составил 2 п. п. (с 13 до 15 %). В Беларуси к 2020 году по сравнению с 2000 годом доля населения 15–64 лет существенно не изменилась (67,2 и 67,7 % соответственно), тогда как удельный вес детей 0–14 лет снизился на 2,6 п. п. (с 19,5 до 16,9 %).

Безусловно, ситуация продолжительного превышения смертности над рождаемостью имеет резко отрицательное влияние на процессы воспроизводства населения Беларуси, даже несмотря на наблюдающиеся в последние годы позитивные тенденции сокращения разрыва между данными показателями (рисунок 2).

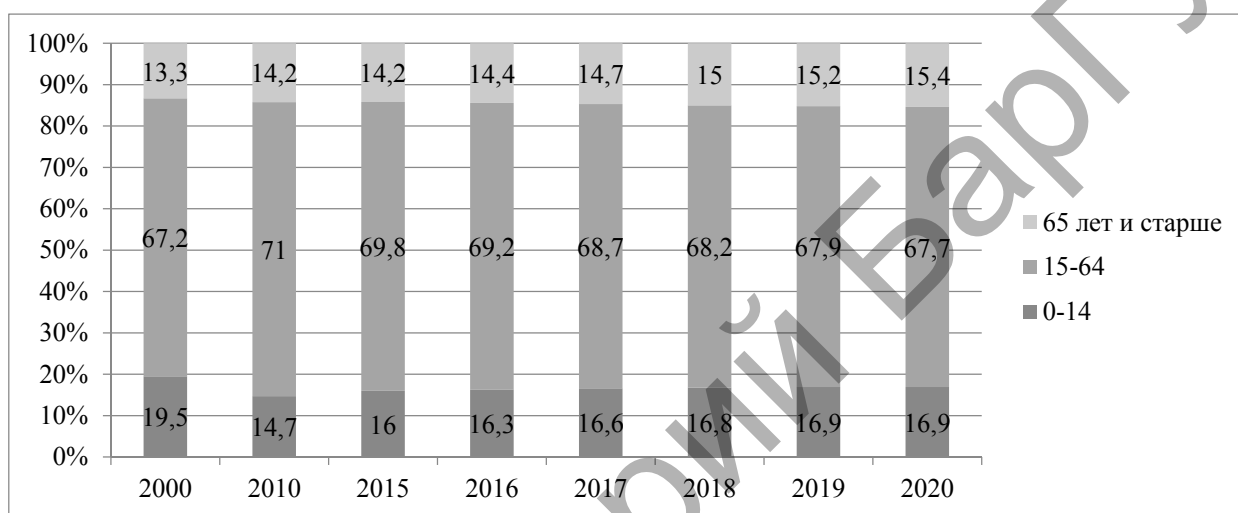


Рисунок 1 — Возрастная структура населения Беларуси в 2000—2020 гг., в % от общей численности населения

Примечание. Собственная разработка автора на основе данных источника [5].

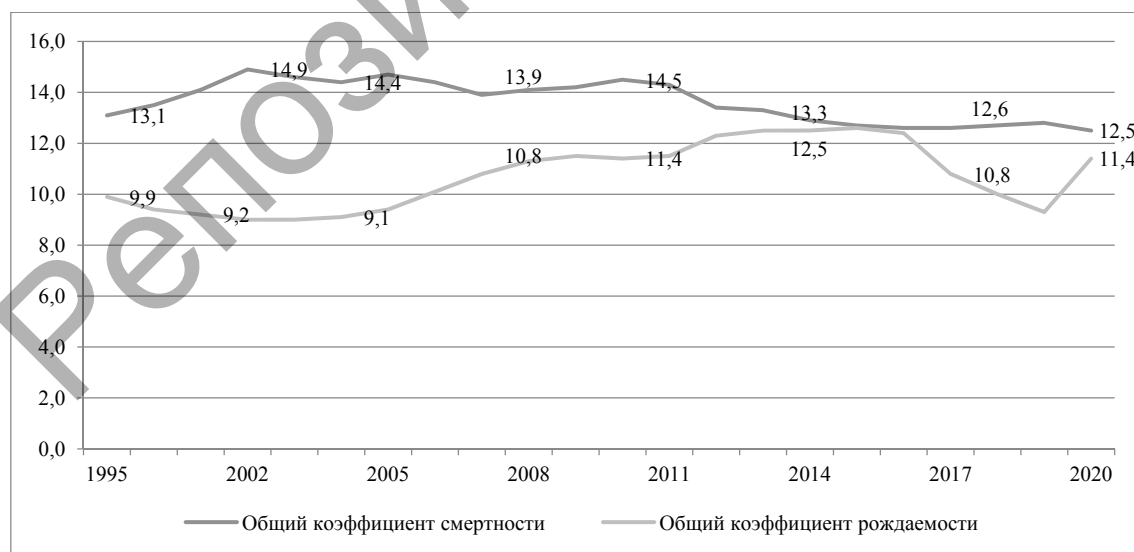


Рисунок 2 — Динамика коэффициентов рождаемости и смертности

Примечание. Собственная разработка автора.

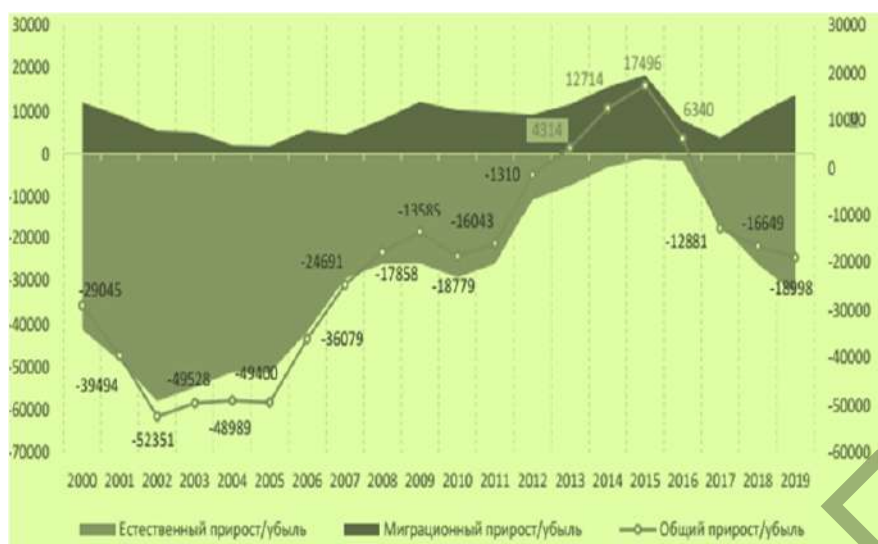


Рисунок 3 — Компоненты численности населения в 2000—2019 годах [4]

В Республике Беларусь на протяжении 2000—2021 годов отмечалась естественная убыль населения. Несмотря на тенденцию ее снижения в отдельные периоды (с 2003 по 2009 год, с 2011 по 2015 год), она так и не сменилась естественным приростом, а с 2016 года масштабы убыли снова начали нарастать, к 2019 году достигнув почти 19 тыс. чел. В 2000—2019 гг. в Беларуси наблюдался миграционный прирост, однако его размеры компенсировали естественную убыль лишь на протяжении четырех лет (2013—2016 гг.), в результате чего происходил общий прирост численности населения республики [4]. Начиная с 2017 года миграционный прирост не покрывает масштабы естественной убыли белорусского населения (рисунок 3).

Значение коэффициентов смертности населения напрямую связано с состоянием здоровья нации. При общей положительной динамике снижения уровня заболеваемости населения Беларуси наблюдаются такие негативные проявления, как рост заболеваемости, связанный с появлением новообразований, нарушениями эндокринной системы и обмена веществ, врожденными аномалиями. В частности, существенным является рост заболеваемости населения злокачественными новообразованиями. Для мужчин коэффициент заболеваемости выше — 578 случаев на 100 тыс. чел. населения (для женщин — 503). При этом наибольший уровень заболеваемости отмечается в г. Минске, Гомельской и Витебской областях [5, с. 126].

Сокращение рождаемости происходит по причинам снижения численности женщин репродуктивного возраста, повышения возраста материнства, снижения количества заключенных браков и увеличения уровня разводов. Наблюдается кризис семейных отношений: количество зарегистрированных браков снижается (таблица 2), растет доля сожительства и детей, воспитывающихся в неполных семьях.

Т а б л и ц а 2 — Коэффициент брачности и разводимости за 2015—2020 гг.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Число заключенных браков	82 030	64 536	66 215	60 714	62 744	50 384
Число разводов	32 984	32 628	32 006	33 152	34 470	35 144
Коэффициент брачности (на 1000 чел.)	8,7	6,8	7	6,4	6,7	5,4
Коэффициент разводимости (на 1000 чел.)	3,5	3,4	3,4	3,5	3,7	3,7

Примечание. Собственная разработка автора на основе данных источника [3].

По данным таблицы 2 видно, что число заключенных браков с каждым годом снижается не малыми темпами, число разводов умеренно возрастает. Коэффициент брачности (на 1000 чел.) за 5 лет сократился более чем на 30 %, что является весьма пугающим фактом. При этом умеренно возрастает коэффициент разводимости.

Изменение систем ценностей в белорусском обществе, тенденции развития социально-экономических процессов влияют на демографическую активность населения, что проявляется в стремлении к малодетному репродуктивному поведению. Зачастую рождение второго и последующих детей рассматривается как риск значительного снижения благосостояния семьи. Это не позволяет преодолеть приоритетность формирования однодетных семей. Положительным аспектом является сокращение на протяжении исследуемого периода показателей младенческой, детской и материнской смертности.

Заключение. Современное состояние демографической ситуации в Республике Беларусь характеризуется естественной убылью населения, обусловленной низкой рождаемостью, высокой смертностью, ухудшением возрастной структуры и, как следствие, демографическим старением населения. Однако, государство активно ведет социальную политику, принимает различные меры по стимулированию рождаемости, растут суммы выплат по беременности и родам, с рождением каждого ребенка облегчается погашение жилищных кредитов и т. д. Растет уровень здравоохранения и уровень жизни населения, что сильно влияет на сокращение показателя смертности населения. Подводя итог, можно сказать, что современная демографическая ситуация в Республике Беларусь не является благоприятной, однако государством осуществляется комплекс мер для исправления данной ситуации.

Список цитируемых источников

1. Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь, 9 нояб. 2010 г., № 575 ; в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 24.01.2014 г., № 49 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 30.01.2014. — 1/14788.
2. О Государственной программе «Здоровье народа и демографическая безопасность» на 2021—2025 годы [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 19 янв. 2021 г., № 28 ; в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 20.04.2022 г., № 237 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.04.2022. — 5/50159.
3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — <https://minsk.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statisticheskaya-informatsiya/>. — Дата доступа: 28.04.2021.
4. Калачикова, О. Н. Демографическое развитие России и Беларуси в XXI веке в контексте внедрения концепции активного долголетия / О. Н. Калачикова, А. В. Короленко, А. Г. Боброва // Проблемы развития территории. — 2021. — Т. 25. — № 1. — С. 29—51.
5. Здравоохранение в Республике Беларусь [Электронное издание] : офиц. стат. сб. за 2020 г. — Минск : ГУ РНПЦ МТ, 2021. — 262 с.

УДК 338.02.004

А. С. Вакар, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: НОВЫЕ ЗАДАЧИ, ТЕНДЕНЦИИ И РЫНКИ

Введение. В настоящее время происходит стремительное развитие новой цифровой технологической революции, сопряженное с кардинальными изменениями во всех социально-экономических институтах, а порой даже и с формированием новых. Происходящие технологические изменения приносят определенные вызовы для экономической науки, когда прежние, сформированные в доцифровую эпоху, теоретические концепции перестают работать. Практика показывает необходимость формирования нового антикризисного инструментария, поскольку существующий не обеспечивает выживаемость компаний в современных условиях, кризисные явления в экономике сохраняются.

Тем не менее цифровая экономика — это уже реальность, и для успешного функционирования и выживаемости бизнеса в новых условиях требуется перенастройка теоретических концепций менеджмента, его инструментария. Следовательно, необходимо определить основные вызовы и направления цифровой трансформации для менеджмента и антикризисного управления в эпоху цифровой экономики.

Основная часть. Цифровая экономика продолжает развиваться с невероятной скоростью благодаря ее способности собирать, использовать и анализировать огромные объемы информации практически обо всем. Такие цифровые данные собираются на основе анализа «цифровых следов», которые остаются на различных цифровых платформах в результате активности физических лиц, социальных групп или предприятий. Объем глобального трафика на основе Интернет-протокола, который позволяет получить приблизительное представление о масштабах потоков данных, вырос с примерно 100 ГБ в день в 1992 году до более чем 55 000 ГБ в секунду в 2019 году. И это при том, что сейчас экономика, основанная на данных, находится лишь на начальном этапе своего развития; согласно прогнозам, в 2023 году объем глобального IP-трафика достигнет 150 700 ГБ в секунду в результате появления все большего числа новых пользователей в Интернет-сети и расширения Интернета вещей [1, с. 23].

Влияние, которое оказывает сбор и использование данных на процесс развития и политику, во многом зависит от типа соответствующих данных:

- закрытых или общедоступных;
- используемых для коммерческих или государственных целей;
- предоставляемых добровольно, получаемых путем наблюдения или экстраполируемых аналитически.

Второй движущей силой цифровой экономики выступает распространение платформ. За последнее десятилетие в мире появилось множество цифровых платформ, использующих бизнес-модели, основанные на данных, и трансформирующих существующие отрасли экономики. О значимости этих платформ говорит

тот факт, что семь из восьми крупнейших компаний мира по показателю рыночной капитализации используют платформенные бизнес-модели.

Цифровые платформы выступают в качестве механизмов, позволяющих различным сторонам взаимодействовать в режиме онлайн.

Предприятия, работающие на платформах, обладают существенными преимуществами в экономике, основанной на данных. Выступая в качестве посредников и инфраструктурных площадок, они располагают возможностями для регистрации и извлечения всех данных, связанных с онлайн-активностью и операциями между пользователями платформ. Рост цифровых платформ напрямую связан с их способностью собирать и анализировать цифровые данные, однако их интересы и методы работы в значительной степени зависят от того, как они монетизируют эти данные для получения дохода. Ключевые факторы цифровой трансформации экономики представлены в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Ключевые факторы цифровой трансформации экономики

Фактор цифровой трансформации экономики	Характеристика фактора	Влияние на условия и способы ведения бизнеса
Мобильность и подключенность к интернету	Уход бизнеса и населения в киберпространство благодаря развитию мобильных технологий, широкому распространению интернета	Формирование новых форм ведения бизнеса, снижение транзакционных издержек ведения бизнеса, изменение форм взаимодействия с клиентом
Компьютеризация	Рост вычислительной мощности компьютеров	Повышение эффективности принимаемых управленческих решений за счет ускорения
Скорость	Существенное ускорение экономических процессов	Отказ от традиционных форм и методов менеджмента, например проектного управления, которое не позволяет принимать оперативные управленческие решения
Экосистемность	Формирование среды, предусматривающей комплексные условия для развития инновационных процессов и цифровых технологий, их активного распространения и взаимопроникновения	Переход на экосистемные бизнес-модели, обеспечивающие диверсификацию бизнеса
Развитие цифровых технологий, включая искусственный интеллект	Упрощение процесса обработки большого количества информации	Повышение эффективности деятельности компании, автоматизация операционных процессов, сокращение издержек

Примечание. Собственная разработка на основе [2].

В 2018 г. после принятия Декрета от 21.12.2017 № 8 «О развитии цифровой экономики» наша страна взяла уверенный курс на цифровую трансформацию национальной экономики.

Анонсированная цель государственной программы «Цифровое развитие Беларуси» на 2021–2025 гг. — внедрение информационно-коммуникационных и передовых производственных технологий в отрасли национальной экономики и сферы жизнедеятельности общества [3].

Большая часть финансирования, запланированного на реализацию программы, — 2979 млн/ руб., или 80% от общего объема, — будет направлена на дальнейшее строительство волоконно-оптической инфраструктуры и развитие единой республиканской сети передачи данных по технологиям LTE (4G) и иным перспективным технологиям. При этом программой предусмотрено сокращение так называемого цифрового неравенства, т.е. обеспечение равного доступа к линиям связи высокой пропускной способности не только городов, но и небольших населенных пунктов. Данная часть программы финансируется преимущественно за счет собственных средств РУП «Белтелеком» и СООО «Белорусские облачные технологии», т.е. по сути является собственной инвестиционной программой этих компаний на 2021–2025 гг. Вклад в развитие инфраструктуры со стороны бюджета по данному направлению не превышает 23 млн. руб.

На остальные мероприятия программы (69 из 82) выделено 488 млн руб., которые представляют собой преимущественно средства бюджета. Именно распределение бюджетных средств лучше всего отражает государственные интересы в сфере цифрового развития.

Наибольшая часть средств бюджета (205 млн/ руб., или 42 %) будет направлена на реализацию проектов по информационному обеспечению деятельности правоохранительных органов и повышение эффективности государственного управления. Среди наиболее интересных проектов этой группы стоит отметить:

- формирование цифровой платформы нормотворческой деятельности;
- развитие информационной системы органов финансовых расследований;
- разработку единой программной платформы органов госбезопасности и т.д.

Отдельная группа проектов связана с повышением эффективности контрольных органов, ответственных за своевременность платежей в бюджет и предоставление информации. На реализацию мероприятий данной группы предлагается направить 72 млн руб., или 15 % бюджетных средств.

Третья группа, в которую можно объединить мероприятия программы, связана с системой здравоохранения и образования. На это направление выделено 93 млн руб. (19 %). Наиболее интересные проекты данной группы:

- создание информационно-образовательного пространства для формирования личности, адаптированной к жизни в информационном обществе;
- создание республиканской информационной системы службы скорой медицинской помощи;
- развитие республиканской системы телемедицинского консультирования с созданием сервисов для консультирования пациентов.

И, наконец, четвертая группа представляет собой реализацию проектов по цифровизации экономики, на которые будет направлено 116 млн руб., или 24% бюджетных средств. Среди наиболее интересных проектов группы можно выделить:

- создание интеграционной платформы национальной системы электронной логистики;
- создание автоматизированной системы оперативного контроля хода работ по геологическому изучению недр и прироста запасов полезных ископаемых;
- создание национальной торгово-кооперационной платформы для предприятий Беларуси [3].

При оценке масштабов цифровой экономики, а также создаваемой в ней стоимости и получаемых выгод возникает множество трудностей. Во-первых, нет общепринятого определения цифровой экономики. Во-вторых, не хватает достоверных статистических данных о ее ключевых компонентах и аспектах, в особенности в развивающихся странах. Хотя уже осуществляется ряд инициатив, призванных исправить такое положение дел, их все же недостаточно, и они едва поспевают за стремительным развитием цифровой экономики.

Заключение. Государственная программа цифрового развития Республики Беларусь на предстоящее пятилетие вопреки анонсированным целям ориентирована в первую очередь на усиление государственного контроля в информационной сфере и повышение эффективности госуправления.

Рост цифровой экономики способствует появлению множества новых экономических возможностей. Цифровые данные могут использоваться в целях развития, а также для решения социальных проблем, в том числе связанных с целями устойчивого развития.

Таким образом, они могут содействовать улучшению экономических и социальных показателей, развитию инноваций и повышению производительности. Цифровые платформы упрощают осуществление операций, формирование сетей связей и обмен информацией. С точки зрения предприятий трансформация всех сфер и рынков под влиянием цифровизации может способствовать повышению качества товаров и услуг при снижении затрат. Кроме того, цифровизация трансформирует цепочки создания стоимости самым различным образом, открывая новые возможности для увеличения добавленной стоимости и более широких структурных изменений.

Список цитируемых источников

1. Бондарь, А. В. Цифровизация экономики и интеллектуальный капитал / А. В. Бондарь, Ю. В. Гуц // Новая экономика. — 2020. — № 1. — С. 21—26.
2. Цифровизация в интересах государства [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://neg.by>. — Дата доступа: 14.04.2022.
3. Государственная программа «Цифровое развитие Беларуси» на 2021–2025 годы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.mpt.gov.by>. — Дата доступа: 10.04.2022

УДК 330.14

Е. В. Ващилко, К. И. Рябова

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Введение. Современная инновационная экономика строится посредством образования новых рынков идей, интеллектуальной собственности, разработок, инновационных продуктов, которыми заменяются старые структуры экономики или переводятся в новое качество, чему следует уделять особое внимание, для того чтобы выявить связь между нематериальными активами и результатами производства, включить их в оперативное и стратегическое управление предприятием.

Предприятия вкладывают средства в нематериальные активы, такие как: программное обеспечение, проектирование, патенты, новые организационные процессы и прочее. Это связано с тем, что интеллектуальный капитал становится одним из основных стимулов экономического и инновационного развития предприятий в современных рыночных условиях хозяйствования.

Основная часть. На данный момент существует значительное множество трактовок и классификаций интеллектуального капитала. Это указывает на то, что в экономической среде нет единого понимания сущности данного вида капитала, а также отсутствует единое мнение относительно структуры интеллектуального капитала. Теория интеллектуального капитала базируется на концепции человеческого капитала. Одними из первых, кто представил наиболее современную трактовку человеческого капитала в своих научных публикациях, были американские экономисты Т. Шульц (1961 г.) и Г. Беккер (1962 г.).

В представлении Г. Беккера, «Человеческий капитал — это содержащий у индивидуума ресурс, представленный комплексом природных способностей, приобретенных знаний, навыков и мотиваций, благодаря действенному и эффективному применению тех или иных, возможен рост доходов и прочих благ» [1].

Интеллектуальный капитал по определению Джона Кеннета Гэлбрейта (1969 г.), составляет нечто более, нежели «чистый интеллект индивида», это построенная, достаточно правильная и четкая система управления знаниями каждого сотрудника компании, в том числе и руководителей, где в стратегии управления заинтересован весь совокупный персонал, а не отдельная личность» [2].

Большое внимание определению сущности и понятия интеллектуального капитала также уделили такие исследователи, как С. Альберт, Э. Брукинг, Х. Макдоналд, К. Свейби, Т. Ллойд, Й. Руус, С. Пайк, Л. Фернстрем, П. Салливан, В. П. Багов, А. В. Гладышева, О. Н. Горбунова, В. С. Ефремов, В. Л. Иноземцев, О. Б. Казакова, С. В. Комаров, А. Н. Мухаметшин, Б. Б. Леонтьев, О. В. Новосельцев, А. Е. Степанова, Г. В. Чернолес, и др.

Систематизация подходов к сущности и элементам интеллектуального капитала представлена в таблице 1 [2—5].

Т а б л и ц а 1 — Систематизация подходов к сущности интеллектуального капитала

Исследователи	Сущность интеллектуального капитала
С. Альберт, В. П. Багов, Э. Брукинг, О. Б. Казакова, С. В. Комаров, Х. Макдоналд, А. Н. Мухаметшин, Й. Руус, П. Салливан, А. Е. Степанова, Д. Клейн, Л. Прусак, Л. Эдвинсон, С. Пайк, Л. Фернстрем, Т. Стюарт и др.	Потенциал
Б. Б. Леонтьев, О. В. Новосельцев, Г. В. Чернолес и др.	Результат
А. В. Гладышева, О. Н. Горбунова, Дж. Гэлбрейт, В. С. Ефремов, В. Л. Иноземцев, Т. Ллойд, К. Свейби и др.	Ресурс

Как видно из таблицы 1 отсутствует единый подход к сущности интеллектуального капитала.

При этом нет единого суждения в трактовках интеллектуального капитала. Первоначально у Дж. Гэлбрейта интеллектуальный капитал ассоциировался с «интеллектуальной деятельностью», у Д. Клейна и А. Прусак «интеллектуальным материалом», затем у Т. Стюарта «со знаниями, информацией, интеллектуальной собственностью», и лишь с эволюцией концепции интеллектуального капитала состав элементов расширился, и впоследствии в интеллектуальный капитал были включены способности, навыки, опыт, коммуникации, деловые отношения, образование, научная деятельность, мотивация, организационная структура и т. д.

Управление интеллектуальным капиталом — одна из важнейших целей в управлении компанией. По мнению Никифоровой Ю. М. [6] интеллектуальный капитал в процессе производства и воспроизводства преодолевает три формации:

1. Интеллектуальный капитал — ресурс;
2. Интеллектуальный капитал — потенциал;
3. Интеллектуальный капитал — результат.

В связи с этим задача преуспевающей компании заключается в грамотном и высокоэффективном управлении содержащегося у нее «интеллектуального капитала, как ресурса», так как верные действия должны привести к наибольшей продуктивности, выраженной «интеллектуальным капиталом, как результатом», а значит и к росту рыночной стоимости компании. При этом следует отметить, что управление интеллектуальным капиталом подразумевает полную ясность в осмыслении и представлении источников создания тех типов капитала, которые формируют структуру интеллектуального капитала в конкретной компании. Другими словами, необходимо иметь видимое представление, как складывается и благодаря чему складывается тот, или иной капитал [6].

Исследования, посвященные интеллектуальному капиталу, показывают отсутствие не только единого подхода к пониманию этого вида капитала, но и описанию его структуры.

В свое время Й. Руус, С. Пайк и Л. Фернстрем расширили понятие «клиентского» капитала до «отношенческого» капитала («капитала отношений»), который включал не только взаимоотношения с покупателями, но и с поставщиками и другими партнерами [5].

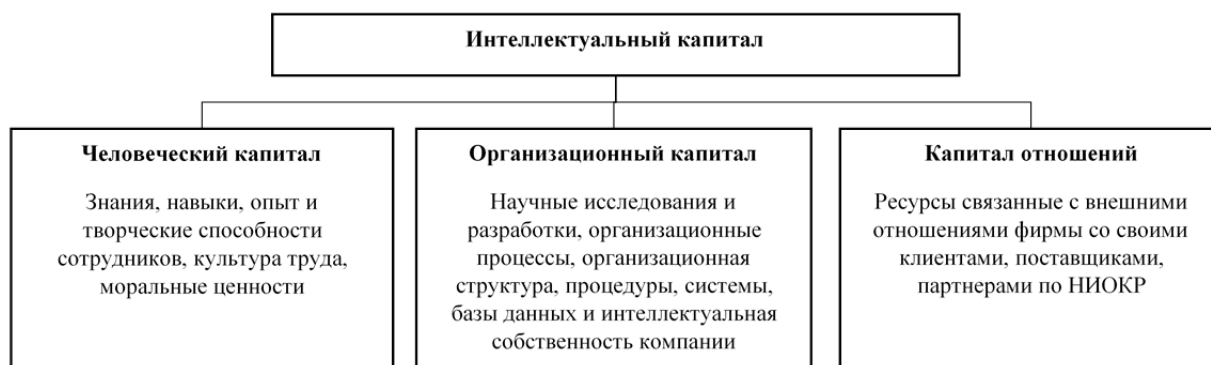


Рисунок 1 — Структура интеллектуального капитала [7]

Экспертная группа RICARDIS [7] предложила дополненную структуру выделяя в интеллектуальном капитале три блока:

1. Человеческий капитал;
2. Организационный капитал;
3. Капитала отношений.

Структура интеллектуального капитала представлена на рисунке 1.

Представленная на рисунке 1 структура интеллектуального капитала, состоящая из трех основных блоков, постоянно дополняется новыми подходами и попытками более точно учесть ее нематериальные факторы.

Поскольку концепция интеллектуального капитала сформирована в отношении организаций, которые создают люди, первоисточником интеллектуального капитала является человек, или человеческий капитал, то в целях управления капиталом необходимо понимать, что является источником того или иного вида капитала, как он создается и за счет чего.

Заключение. Таким образом, детальный анализ трактовок и сущности интеллектуального капитала, а также его структурных компонентов с позиции концепции управления позволяет утверждать, что в условиях современной экономической среды, обладание конкурентными преимуществами на рынке основывается на интеллектуальном капитале организации и умении управлять данным ресурсом.

При этом интеллектуальный капитал становится не только ресурсом для воплощения инноваций и обеспечения конкурентных преимуществ, но и эффективным организационно-управленческим инструментом повышения конкурентоспособности организации.

Список цитируемых источников

1. Беккер, Г. С. Человеческое поведение: экономический подход. Изб. труды по экономической теории / Г. С. Беккер. — М. : ГУ ВШЭ. — 2003. — 672 с.
2. Гэлбрейт, Д. Экономические теории и цели общества / под ред. Н. Н. Иноземцева. М. : Прогресс, 1979. — 406 с.
3. Чернолес, Г. В. Интеллектуальный капитал в структуре активов предприятия, основанного на новых знаниях: сущность, содержание и функциональные роли его составляющих / Г. В. Чернолес // Инновации. — 2008. — № 9. — С. 106—111.
4. Комаров, С. В. Понятие, структура и взаимодействие элементов интеллектуального капитала / С. В. Комаров, А. Н. Мухаметшин // Вестн. ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». — 2013. — Т. 7. — № 3. — С. 93—100.
5. Руус, Й. Интеллектуальный капитал: практика управления / Й. Руус, С. Пайк, Л. Фернстрем ; под ред. В.К. Дерманова. — 3-е изд. — СПб. : Высш. шк. менеджмента. — 2010. — 436 с.
6. Никифорова, Ю. М. Анализ теоретических аспектов в подходах к пониманию понятия, сущности и структуры интеллектуального капитала / Ю. М. Никифорова // Теоретическая экономика. — 2019. — № 6(54). — С. 63—78.
7. Reporting intellectual capital to augment Research, Development and Innovation in SMEs. — Report to the Commission of the High Level Expert Group on RICARDIS. Luxembourg: Office for Official Publications of the European Communities. 2006. — 164 pp.

ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Внешняя торговля — совокупность отношений между государствами в сфере купли-продажи товаров, услуг и иных активов, а также мероприятия по организации благоприятных условий для таких сделок.

В последнее десятилетие динамика внешней торговли Республики Беларусь характеризуется стремительным, увеличением объемов товарооборота и услуг. Это обусловлено высокими темпами экономического роста, повышением научно-технического и транзитного потенциала, участием в интеграционных процессах в рамках СНГ, а также диверсификацией торгово-экономических отношений с другими регионами мира [1].

Основная часть. Белорусская экономика в современном виде устанавливалась как экспортоориентированная. В настоящее время на экспорт доставляется более половины производимого в стране товара. Это имеет под собой основания. Изрядная часть продукции промышленности просто не может быть создана только на внутреннем рынке, ввиду недостаточного числа покупателей. С другой стороны, уменьшение объемов производства и замена одного вида продукции на другие, более желаемые на внутреннем рынке, не представляется возможным в связи с «Эффектом масштаба», то есть полезным для современной промышленной организации является только широкий выпуск.

Беларусь поддерживает торговые отношения более чем с 200 государствами мира.

По итогам 2019 года внешнеторговый оборот Беларуси составил 72,3 млрд. долл. США. По сравнению с 2010 годом вырос на 20% и на 41% больше, чем в 2016 году. Экспорт товаров составил 32,9 млрд. долл. и вырос на 30% к 2010 году и на 40% по отношению к 2016 году.

Согласно данным Национального статистического комитета Республики Беларусь, в 2020 году внешнеторговый оборот товаров составил 61 659,3 миллиона долларов США, в том числе экспорт — 29 040,5 миллиона долларов, импорт — 32 618,8 миллиона долларов. По сравнению с уровнем 2019 года из расчета в актуальных ценах оборот внешней торговли товарами составил 85,1 %, экспорт — 88,1 %, импорт — 82,6 %. По итогам 2020 года по сравнению с 2019 годом экспорт товаров в натуральном выражении уменьшился на 0,4 %, импорт увеличился на 9,5 %. Средние цены экспорта сократились на 11,5 %, импорта — на 8,7 %.

В январе-феврале 2022 года внешнеторговый оборот услуг Беларуси, по информации Нацбанка, составил 2 237,4 миллиона долларов (рост на 3,3 %). В сравнении с аналогичным периодом прошлого года экспорт услуг увеличился на 6,8%, до 1 492,0 миллиона долларов. Импорт сократился на 2,9 %, до 745,4 миллиона долларов.

Согласно статистике Белстата, в начале года наиболее доходным был экспорт транспортных услуг и услуг в сфере ИКТ. Валютную выручку стране также приносили деловые, строительные и туристические услуги.

Предварительные данные по объему внешней торговли Республики Беларусь за год приведены в таблице 1 (по данным Национального Банка Республики Беларусь):

Т а б л и ц а 1 — Информация о внешней торговле товарами и услугами Республики Беларусь за январь 2021 года

Показатели	Январь—февраль 2020 года, млн. долл.	Январь—февраль 2021 года, млн. долл.	Январь—февраль 2021 года к январю— февралю 2020 года, %	Справочно: (по уточненным данным)	
				Январь 2021 года, млн. долл.	Январь 2021 года к январю 2020 года, %
Внешнеторговый оборот товаров и услуг	10724,4	12145,5	113,3	5685,3	110,9
Экспорт товаров и услуг	5560,4	6450,8	116,0	3056,8	113,5
Импорт товаров и услуг	5164,0	5694,7	110,3	2628,5	108,1
Сальдо внешней торговли товарами и услугами	396,4	756,1	190,7	428,3	163,6
Внешнеторговый оборот товаров	8521,6	9945,4	116,7	4631,2	115,0
Экспорт товаров (в ценах ФОБ)	4138,1	5016,7	121,2	2367,0	119,4
Импорт товаров (в ценах ФОБ)	4383,5	4928,7	112,4	2264,2	110,8

Окончание таблицы 1

Показатели	Январь—февраль 2020 года, млн. долл.	Январь—февраль 2021 года, млн. долл.	Январь—февраль 2021 года к январю— февралю 2020 года, %	Справочно: (по уточненным данным)	
				Январь 2021 года, млн. долл.	Январь 2021 года, млн. долл.
Сальдо внешней торговли товарами	-245,4	88,0	x	102,8	x
Внешнеторговый оборот услуг	2202,8	2200,1	99,9	1054,1	95,8
Экспорт услуг	1422,3	1434,1	100,8	689,8	96,8
Импорт услуг	780,5	766,0	98,1	364,3	93,8
Сальдо внешней торговли услугами	641,8	668,1	104,1	325,5	100,8

Примечание. Собственная разработка на основе [2].

Особого внимания удостоиваются торговые отношения Республик Беларусь с Российской Федерацией. Это генеральный торговый партнер РБ, главный поставщик энергоносителей и сырья для промышленности, покупатель основной части продукции белорусской промышленности и сельского хозяйства. Значение и динамику отношений Беларуси и России можно пояснить текущими данными Белстата, представленными в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Данные о внешней торговле Республики Беларусь по отдельным странам за 2020 г. [2]

Страны	Товарооборот		Экспорт		Импорт		Сальдо, тыс. долл. США
	тыс. долл. США	в % к 2019 году	тыс. долл. США	в % к 2019 году	тыс. долл. США	в % к 2019 году	
Всего	61 659 282,7	85,1	29 040 521,0	88,1	32 618 761,7	82,6	-3 578 240,7
Российская Федерация	29 519 405,3	82,7	13 132 229,6	96,0	16 387 175,7	74,4	-3 254 946,1

Хорошо заметно, что доля России в совместном товарообороте несопоставима ни с одним другим государством и даже группой государств.

Доля России в белорусском экспорте 45 %, а в импорте — 50 % в 2020 году. Причина заданного дисбаланса в том, что Беларусь экспортирует из России сырье и энергию которые затем становятся продукцией, экспортируемой в другие страны. В такой ситуации зависимость экономики РБ от восточного приятеля становится гораздо больше, чем его доля в товарообороте.

Европейский союз — второй по величине торговый партнер, на долю которого приходится пятая часть внешнеторгового оборота. Основные страны-импортеры белорусской продукции в ЕС: Германия, Польша, Нидерланды, Литва, Италия, Латвия, Франция, Бельгия, Чехия, Швеция, Испания. В 2021 году удалось увеличить поставки белорусской продукции в 21 страну ЕС [3, с. 216].

Потихоньку расширяется присутствие белорусских производителей на рынках стран Азии, Африки, Америки и Океании. Совместно с партнерами по ЕАЭС проводится работа по увеличению доступа на рынки стран «дальней дуги» путем заключения сделок о свободной торговле.

Сектор услуг Беларуси показал устойчивость к глобальным экономическим встряскам. В 2021 году Беларусь экспортировала услуг на сумму 10,2 млрд. долл., что на 16,5 % превышает уровень 2020 года. Основными торговыми партнерами Беларуси в сфере услуг являются: страны ЕС (31 % от внешнеторгового оборота), Россия (30 %), и США (11 %), Китай (4,5 %). 43 % общего объема экспорта занимают транспортные услуги, 29 % — компьютерные. Значимую роль играют также прочие деловые и строительные услуги (10 % и 5 % в общем объеме экспорта). Экспорт транспортных услуг по сравнению с 2020 годом расширился на 19% или на 690 млн. долл., компьютерных услуг — на 20 % или на 495 млн. долл.

В 2020 году экономика и внешняя торговля Беларуси показывали положительную динамику. Получилось сохранить стабильность национальной валюты, банковская система продолжила нормальный финансовый рост, что было отмечено международными экспертами. Но рост экономики Беларуси отстает от темпов развития соседних государств и торговых партнеров, что в отдаленной перспективе предсказывает макроэкономические проблемы и неопределенность.

В 2021 году сальдо внешней торговли товарами и услугами сложилось положительным в размере 3,8 млрд. долл. и повысилось по сравнению с предыдущим годом на 1,9 млрд. долл.

Заключение. В результате, можно сделать заключение о том, что в совокупности экономика Республики Беларусь относится к открытой с определенными оговорками. Доля внешней торговли по отношению к ВВП исторически подтверждает это, но другие показатели, такие, как изолированность процентных ставок по сравнению с мировыми, отрицает.

Ужесточение экономической политики, начатое властями Беларуси в конце 2011 года, позволило предоставить сокращение инфляции и регулированию на валютном рынке в течение первого полугодия 2012 года. Для поддержания стабильности экономики в Беларуси нужно твердо сдерживать кредитование в рамках государственных программ. Это будет гармонизировать денежно-кредитной политике, помогать сдерживанию роста кредитов и ограничит риски для государственного бюджета. Важно не допускать поднятия заработной платы темпами, обгоняющими темпы роста объема производимой работниками продукции, так как такое возвышение не может быть стабильным и приведет к дополнительному давлению на цены и обменный курс.

Требуется ускорять темпы внешней открытости, претворять в жизнь преференциальную политику, чтобы привлечь иностранный капитал, производить в Беларуси положительный инвестиционный климат и условия для расширения роли рыночной экономики.

Список цитируемых источников

1. Основные показатели внешней торговли [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/vneshnyaya-torgovlya/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/vneshnyaya-torgovlya/vneshnyaya-torgovlya-tovarami/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
3. Игумнова, Л. О. Внешняя политика и международные связи Европейского союза: осмысливая роль ЕС в мире / Л. О. Игумнова. — Иркутск, 2018. — 290 с.

УДК 321(476.7)

Е. С. Викторovich

Государственное учреждение образования «Республиканский институт высшей школы», Минск
Брестский областной исполнительный комитет, Брест, Республика Беларусь

УЧЕТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ НА ПРИМЕРЕ БРЕСТСКОЙ ОБЛАСТИ

Введение. Как правило, когда говорят о Беларуси, имеют в виду целостное государственное образование с характерным единством экономических, социальных, культурных и социально-психологических признаков. В нашей стране в силу компактности ее территории и отсутствие резко различающихся друг от друга природно-ландшафтных зон, выраженное разграничение регионов не наблюдается. Но и в нашей республике актуальны региональные отличия, например, между ее восточными и западными областями.

Многие регионы имеют специфические экономические, производственные, социальные, ландшафтные и историко-культурные особенности. Более того, как показывают данные социологических опросов и статистики, в стране сохраняется устойчивая дифференциация некоторых регионов не только по природно-ресурсному и социально-экономическому, но и человеческому потенциалу (трудовая, инновационная активность, мотивация к труду, социальное самочувствие, уровень образования, здоровья, миграционное, демографическое и экономическое поведение и др.). К примеру, для социального самочувствия людей существенное значение имеет, живут ли они в большом или малом городе, в городе или деревне, в центральной части страны или в приграничном регионе.

Можно утверждать, что анализ региональных особенностей территорий, уровня человеческого развития является эффективным инструментом совершенствования государственного управления, чем и актуализируется тема данного исследования.

Основная часть. По мнению Е. М. Бабосова, закрепленность человека за поселением означает, что удовлетворение потребностей и интересов (в труде, общении, материальных и духовных благах и т. п.), а стало быть, и возможности развития его во многом обусловлены обстоятельствами его жизни в поселении. Поэтому определенная поселенческая структура выступает в качестве непосредственной среды жизнедеятельности человека. Существующая же в данном поселении совокупность условий трудовой деятельности, учебы, культуры, быта и т. п. самым прямым образом определяет меру возможностей социального развития индивида [1, с. 115]. Основная ось неоднородности, неодинаковости таких условий и возможностей проходит по линии сопоставления: крупный город-малый город-деревня.

Примерно 40 процентов территории Республики Беларусь находится на Западе страны. Здесь проживает примерно четыре миллиона жителей. При этом на Западе 50—55 % населения концентрируется в деревне. Еще примерно 20 % — в небольших городках с численность населения до 100 тысяч человек. Здесь всего два города — трехсоттысячника: Гродно и Брест. То есть западно-белорусская культура является преимущественно сельской, а население — преимущественно местным по происхождению.

На Востоке Беларуси ситуация совершенно иная. Здесь в деревне проживает лишь около четверти населения. Причем до 70 процентов из них – лица пенсионного или предпенсионного возраста. На Востоке находятся самые крупные белорусские города: Минск (свыше 2 млн человек), Гомель (500 тысяч), Витебск и Могилев (примерно по 360 тысяч). Восточно-белорусская культура в основном городская [2].

Важным ресурсом регионального социально-экономического развития в современных условиях для нашей страны является экономико-географическое и геополитическое положение, которое приобретает все большую значимость в современных условиях.

Все области Беларуси, за исключением Минской, являются приграничными. При этом нужно подчеркнуть то, что каждая из них имеет непосредственный выход не менее, чем в две страны (исключение составляет Могилевская область, которая граничит только с Россией). Отсюда вытекают новые проблемы хозяйствования, связанные с изменением структуры товарообмена, с учетом их ориентации на приграничные контакты.

В западных областях, к примеру, интенсивнее развивались экономические связи с Польшей, Германией и другими европейскими странами. Именно в Брестской области возникла и эффективно работает первая в Беларуси свободная экономическая зона «Брест».

Брестская область является одной из шести областей Республики Беларусь и имеет свои особенности регионального развития.

Область традиционно считается аграрной. Здесь выпускается почти 25 % всей сельскохозяйственной продукции страны (для сравнения: промышленной продукции — 11 %). Ведущую роль в промышленности Брестчины занимает пищевая — более трети всех промышленных предприятий области [3].

В последние годы доля сельского хозяйства области в валовом региональном продукте составляет около 14,6 %. И это не случайно. Брестская область обладает значительным земельным ресурсом, площадь ее территории около 3,3 млн. га, из них 1,4 млн. га или более 42 % занято сельскохозяйственными землями. 30 % населения области проживает в сельской местности.

Большая часть территории области располагается в пределах Полесской низменности с ее однообразным плоским рельефом, где на большей части земель была проведена мелиорация. Все полесские регионы (Дрогичинский, Ивановский, Пинский, Столинский, Ганцевичский, Лунинецкий районы) специализируются на сельско-хозяйственном производстве.

Поэтому важной задачей социально-экономического развития области является инновационное развитие агропромышленного комплекса и сельских территорий.

Проведенные в последние годы в Беларуси исследования по проблематике социологии деревни показали, что в развитии агросферы существуют трудности и проблемы, требующие серьезных решений. Одна из наиболее сложных данных проблем состоит в увеличении текучести молодых специалистов и квалифицированных рабочих в сельскохозяйственном производстве.

Как правило, современные авторитетные исследователи креативности (Ч. Лэндри, Дж. Хоккинс, Р. Флорида и др.) характеризуют особенности креативного мышления и действия преимущественно применительно к крупным городам. Не оспаривая такую точку зрения, необходимо подчеркнуть, что креативность как важный социальный феномен развивается не только в городских, но и в сельских поселениях. То, что современная успешно развивающаяся в социально-экономическом, жилищно-бытовом и социокультурном отношении деревня вполне может и действительно становится креативной, является объективным фактором [1, с. 124].

Сошлемся в качестве примера на деятельность одного из крупнейших в Беларуси сельскохозяйственного предприятия «Остромечеве» в Брестском районе. Этот успешно функционирующий коллектив почти 35 лет, вплоть до 4 марта 2016 г. (когда ему исполнилось 70 лет) возглавлял широкоизвестный не только в Беларуси, но и за ее пределами Скакун Алексей Степанович. Этот сельскохозяйственный комбинат включает в себя 17 населенных пунктов и 12 тыс. гектаров земли, на его территории функционируют две средние, две базовые школы, школа-интернат, два детских сада, сельская врачебная амбулатория, больница, банно-прачечный комбинат, столовая, кафе, гостиница, четыре дома культуры. Основное направление деятельности – мясомолочное производство, сопряженное с развитием производства зерна, сахарной свеклы, яблок, комбинат по переработке сельскохозяйственной продукции. Кроме того, здесь функционирует зверохозяйство по выращиванию норки и цех по выделке шкурок норки и пошиву около 200 изделий: от норковых женских шубок до морских шапок.

Скакун А.С. — воистину креативный человек, выдвинувший и реализовавший множество новаторских и творческих идей, которые он активно претворяет в жизнь: от НЭПа — Наведения Элементарного Порядка — до эффективно осуществляемой Новой Экологической Политики.

Это только один пример креативной деятельности постоянного жителя белорусской деревни и возглавляемого им сельхозпредприятия. Имеются и другие подобные креативные коллективы.

В отличие от восточной части страны, на Брестчине нет крупных предприятий. Поэтому здесь упор делается на развитие частной инициативы и предпринимательства, фермерства и приусадебного хозяйства. В целом, в сфере малого и среднего предпринимательства области работает порядка 30 % от занятых в экономике области, то есть почти треть экономически активного населения области. По числу организаций малого и среднего предпринимательства и индивидуальных предпринимателей Брестская область занимает третье место в республике (после г. Минска и Минской области). За I квартал 2022 г. от субъектов малого и среднего предпринимательства в консолидированный бюджет области поступило 187,1 млн. рублей, или 41,5% налоговых поступлений бюджета области. Другими словами, в структуре экономики области предпринимательство занимает почти треть часть.

Кроме того, аграрная направленность экономики области во многом влияет на социальную структуру и культурную среду общества.

В области, как и в республике, наблюдается демографическое старение населения, которое проявляется в снижении удельного веса детей при увеличении доли лиц старше трудоспособного возраста. При этом в Брестской области самый высокий коэффициент рождаемости и отмечается самое молодое население – наибольшая доля детей (от 0 до 17 лет) — 21,2 % и наименьшая доля лиц старше трудоспособного возраста — 25 %.

На сегодняшний день Брестская область продолжает оставаться одним из наиболее развитых в конфессиональном плане регионом, на территории которого зарегистрировано почти 23 % религиозных общин, действующих в Республике Беларусь. Это отчасти объясняется тем, что церковь после войны в Западной Беларуси сохранилась в гораздо большей степени, чем на Востоке. На момент начала массовой регистрации новых религиозных объединений в 1988 году в БССР насчитывалось 370 православных приходов и 121 католическая парafia и примерно 140 неопротестантских общин. Из них примерно 70 % общин каждой конфессиональной группы располагались в западных областях Беларуси. Концентрация общин в основном на Западе сохраняется и ныне.

Заключение. Таким образом, недоучет социокультурной дифференциации различных регионов Беларуси, слабое внимание к структуре социальных и политических функций и качеству их осуществления со стороны местных властей приводят, как правило, к упрощенным, стандартизированным подходам к решению задач регионального развития. Все это обуславливает необходимость адресной региональной политики государственной власти, основанной на анализе региона как территориальном сообществе во взаимосвязи его культурных, экономических и социальных параметров. Поэтому поиск эффективных мер по государственному управлению в региональном разрезе представляется значимым вектором исследования.

Относительно Брестской области можно сделать следующие выводы:

Брестская область — это преимущественно аграрный регион со значительной долей сельскохозяйственного производства и развитой перерабатывающей промышленностью.

Население Брестчины является преимущественно местным по происхождению. На территории области сохранилась специфичная субкультура — преимущественно сельская, в основе которой лежит гораздо меньшая, чем на Востоке Беларуси, степень разрушения традиционных сельских социальных структур и ценностей, религиозного влияния.

В силу особенностей дифференциации экономического потенциала регионов Брестской области в малых городах и сельской местности острыми остаются проблемы занятости населения, доступности и качества социальных услуг. В преимущественно аграрных районах области достаточно большой сегмент занятости составляет самозанятость и предпринимательство. В целом по области наблюдается достаточно большое количество населения, занятого в частном секторе экономики, поэтому существует необходимость искать сферы влияния в политическом управлении на данную категорию людей.

Список цитируемых источников

1. *Бабосов, Е. М.* Стратификационная трансформация современной Беларуси / Е. М. Бабосов // Нац. акад. наук Беларуси, Ин-т социологии. — Минск : Беларуская навука, 2018. — 362 с.
2. *Шевцов, Ю. В.* Геополитика Беларуси [Электронный ресурс] / Ю. В. Шевцов. — Минск, 2002. — Режим доступа: <https://studfile.net/preview/5248910/>. — Дата доступа: 03.05.2022.
1. Материалах официального сайта главного статистического управления Брестской области [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://brest.belstat.gov.by/> — Дата доступа: 03.05.2022.

УДК 338.43

Д. В. Винокуров, А. Л. Буйницкий, В. В. Павлюкевич, А. И. Чигрина

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы», Гродно, Республика Беларусь

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. В статье рассматривается агропромышленный комплекс как одна из ключевых систем экономического развития. Охарактеризовано состояние агропромышленного комплекса, его место в мировом сообществе. Проанализированы основные проблемы агропромышленного комплекса, а также представлены пути их решения.

Основная часть. Агропромышленный комплекс является функциональной многоотраслевой подсистемой, которая отражает взаимодействие сельского хозяйства и сопряженных с ним отраслей экономики по поводу производства сельскохозяйственной техники, сельскохозяйственной продукции, ее переработке и реализации.

Главная цель развития агропромышленного комплекса – обеспечение продовольственной независимости страны, максимальное удовлетворение потребностей ее населения в продовольствии и промышленных товарах из собственного сельскохозяйственного сырья при минимальных затратах труда и средств на единицу готовой продукции, создание стабильного экспортного потенциала аграрной отрасли.

В настоящее время агропромышленный комплекс Республики Беларусь представляет собой производственную систему, включающую сельское хозяйство, промышленность по переработке сельскохозяйственного сырья, обслуживающую инфраструктуру, научное обеспечение и подготовку кадров, который охватывает 40 % территории и в котором занято 8 % населения реального сектора экономики [1].

Сельское хозяйство является центральным звеном современного АПК, производящим сырье для перерабатывающей промышленности и во многом определяющим экономику агропромышленного комплекса. Кроме того, в настоящее время в структуре национальной экономики сельское хозяйство традиционно занимает одно из ведущих мест: доля отрасли в структуре ВВП по итогам 2020 г. составила 6,8%. Еще 6,6 % ВВП принесли производители продуктов питания, напитков и табачных изделий, основу которого (примерно 85 %) составляют перерабатывающие предприятия АПК. Таким образом, совокупный вклад сельского хозяйства и АПК в ВВП нашей страны можно оценить в 12,4 %.

В сельском хозяйстве и перерабатывающих предприятиях АПК работают 267,4 и 116,6 тыс. чел. соответственно, или 384 тыс. чел. в совокупности, что составляет 10,3% от общего количества работников страны. При этом зачастую предприятия отрасли являются основными работодателями в регионах, где найти работу сложнее, чем в областных городах или столице.

Благодаря работникам отрасли Республика Беларусь полностью обеспечивает свои потребности в продовольствии, что ставит нашу страну в один ряд со странами с самодостаточным производством сельскохозяйственной продукции. Более 3/4 всех продовольственных товаров, которые попадают в корзины белорусов, – отечественного производства. Доля импорта в розничном товарообороте продовольственных товаров по итогам первой половины 2021 г. составила 23,6 %.

В 2019 году по индексу продовольственной безопасности, который измеряет политику государств и эффективность работы их учреждений в этом направлении, наша страна занимала 36 позицию из 113. В 2020 г. Беларусь вышла на 23 место среди 113 стран, улучшив свое положение в рейтинге сразу на 13 позиций [2].

В регионе СНГ Беларусь лидирует по производству на душу населения картофеля (648 кг), сахарной свеклы (523 кг), мяса (132 кг), молока (785 кг). Страна входит в пятерку лидеров по среднему душевому производству зерна (778 кг) и овощей (197 кг).

По данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО), по объему производства отдельных сельскохозяйственных культур Беларусь также удерживает лидирующие позиции, занимая 5 место по объему выращенной ржи, 11 место — по картофелю, 12 место — по гречихе, 14 место — по сахарной свекле [3].

Но, несмотря на достигнутые успехи, аграрный сектор республики все еще отстает от ведущих европейских стран по уровню своей эффективности. Сравнительно высокими остаются трудозатраты и энергоемкость национального производства и довольно низкой производительность труда. К тому же в последние годы ухудшилось финансово-экономическое положение отечественного сельского хозяйства, вследствие чего нарастают задолженность сельскохозяйственных организаций и дефицит финансовых средств.

Кроме того, статистика показывает, что, несмотря на проаграрную политику государства, из года в год численность работников в отрасли снижается. Если в 2009 г. в сельском хозяйстве работало 376,5 тыс. человек, то через 5 лет (2014 год) — 321,7 тыс., еще через 5 лет (2019 год) — 273,2 тыс. Каждый год численность белорусских аграриев сокращается на 10 тыс., и преломить эту тенденцию правительству не удается. Связано это преимущественно с сокращением численности сельского населения и традиционно низким уровнем оплаты труда.

Административное повышение зарплат в большинстве отраслей в 2018—2019 гг. привело к тому, что разрыв между средней зарплатой по стране и зарплатами в отрасли вырос. Если в 2013 году зарплата в сельском хозяйстве составляли 74,9 % от среднего значения по стране, то в 2019-м — 69,1%. Медианная зарплата в отрасли в мае 2020 г. составила 745,1 руб. до вычета налогов и сборов, и это означает, что половина занятых в отрасли зарабатывает значительно меньше этой суммы.

Если средняя начисленная зарплата по стране в январе-сентябре 2021 г. составила 1399,7 руб., то средняя по отрасли за тот же период сложилась в размере 983,4 руб., т. е. почти на 30 % ниже. Такое отставание всегда характеризует исследуемую отрасль. Вместе с тем, невысокая рентабельность реализации продукции 5 %, характеризует невозможность значительного повышения уровня оплаты труда в отрасли.

Также следует отметить половозрастную структуру и уровень образованности в АПК. В возрасте 50 лет и старше находятся 37,4% работников сельского хозяйства, а доля тех, кому нет и 30 лет, — 13,7%. Доля женщин в отрасли остается невысокой, однако назвать ее мужской нельзя — на 3 мужчин здесь приходится 2 женщины. А вот руководителей мужского пола здесь большинство — свыше 90 %.

Отрасль традиционно выделяется небольшой долей работников, имеющих среднее специальное или высшее образование, — 28,5 %, хотя численность образованных специалистов постепенно растет. Однако если учреждения высшего образования стали выпускать больше специалистов отраслевого профиля (5075 в 2019 году против 4798 в 2013-м), то средние специальные, наоборот, уменьшили (3777 в 2019 году против 5468 в 2013-м). Это может быть связано с сокращением продолжительности обучения по программам высшего образования, из-за чего среднее специальное образование стало терять свою привлекательность.

На современном этапе развития отечественные сельскохозяйственные предприятия характеризуются слабой материально-технической базой. В отрасли сохраняются низкие темпы структурно-технологической модернизации, обновления основных производственных фондов и воспроизводства природно-экологического потенциала.

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь за 2021 год убыточными были 411 организаций сельского хозяйства.

Т а б л и ц а 1 — Количество убыточных организаций Республики Беларусь в сфере сельского хозяйства за 2015—2020 гг., единиц

Год	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Количество убыточных организаций	722	606	377	439	455	411

Примечание. Собственная разработка автора на основе данных [4].

Как показано в таблице 1, число таких предприятий остаются в большом количестве, поэтому необходимо принимать меры, чтобы предотвратить этот процесс.

Присоединение убыточных предприятий к успешно функционирующим — проверенный способ решения экономических проблем отстающих. В Беларуси таким образом уже были успешно реформированы сотни предприятий. Более того, это требование времени: энергонасыщенная техника лучше работает на значительных площадях. Предприятию нет смысла работать с новым мощным оборудованием, если у него мало земли.

Естественно, что присоединенные убыточные предприятия будут изначально ухудшать функционирование прибыльных, однако со временем производство продукции и получение прибыли в объединенных хозяйствах должны расти [4].

Также спорным вопросом является невысокая урожайность зерновых культур относительно соседних стран. Так, по состоянию на 1 октября 2021 г. белорусские аграрии намолотили 6,4 млн т зерна, а средняя урожайность составила 30,2 ц с одного гектара убранной площади. Таким образом, урожай в 2021 г. по сравнению с предыдущим годом стал на 15 % ниже по валовому сбору и на 19 % — по урожайности. Официальной причиной снижения стала затяжная холодная весна, рекордные высокие температуры летом и отсутствие осадков, которые оказали влияние на вегетацию растений и формирование урожая. В то же время средняя урожайность пшеницы в соседней Литве составила 56 ц/га.

Помимо этого, стоит отметить, что по данным статистики, последние 5 лет Беларусь оставалась чистым импортером зерна, т. е. ввозила в страну больше зерновых, приобретенных за границей, чем продавала за рубеж.

Причиной низкой урожайности зерновых в Беларуси объясняется более сложными климатическими условиями и использованием в сельском хозяйстве земель, которые хуже подходят для выращивания зерна. Что касается импорта, покупаем мы в основном только то зерно, которое сложно либо нецелесообразно выращивать самим, большая же часть того, что мы выращиваем, идет на фуражные нужды в связи со специализацией нашего сельского хозяйства на животноводстве.

В тесной связке с сельским хозяйством работают предприятия перерабатывающей промышленности, вклад которой в общий объем промышленного производства республики составляет почти 25 %.

Наиболее значимой отраслью перерабатывающей промышленности является производство продуктов питания, напитков и табачных изделий. Внутри этой отрасли заметно выделяются предприятия, которые специализируются на производстве молочной (28,6 % в объеме производства группы), мясной (24,2 %) и табачной (18 %) видов продукции.

Несмотря на увеличение объемов промышленного производства и экспорта продукции, численность занятых в отрасли сокращается. Если в 2013 году в ней было занято 161,9 тыс. человек (14% работников промышленности), то в 2019-м — уже 150,8 тыс. (14,7 %). Один из факторов сокращения — отставание зарплат от среднего значения по стране.

Представленные данные в очередной раз демонстрируют, что «узким» местом успехов отрасли, несмотря на приоритетную поддержку со стороны государства, являются люди. Средняя зарплата остается невысокой, ее значение все больше отстает от средних показателей по стране. Но выбирать людям часто не приходится: в регионах, вдалеке от областных центров, предприятия АПК нередко являются основными нанимателями для местного населения.

Общая тенденция не утешительна: людей в отрасли становится меньше, а преобладание работников старше 50 лет над теми, кто младше 30 лет, говорит о том, что вряд ли что-то изменится в ближайшие годы [5].

Заключение. В заключении следует отметить, что сельское хозяйство — это традиционная, постоянно развивающаяся сфера экономики, которая требует крупных затрат капитала, постоянного инновационного развития, и крупных финансовых вложений. При определенных условиях сельское хозяйство может стать мощным механизмом увеличения экономического роста.

Список цитируемых источников

1. Общая характеристика АПК Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://mobile.stud-books.net/1848753/ekonomika/obschaya_harakteristika_respubliki_bielarus. — Дата доступа: 25.03.2022.
2. Сельское хозяйство – точка опоры национальной экономики и региональной политики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/selskoe-hozjajstvo-bielarusi-dostizhenija-i-problemy-otrsli/>. — Дата доступа: 25.03.2022.
3. Беларусь на продовольственной карте мира [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/bielarus-na-prodovolstvennoj-karte-mira/>. — Дата доступа: 25.03.2022.
4. Сельское хозяйство Республики Беларусь 2021 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_39702/. — Дата доступа: 25.03.2022.
5. Парадокс АПК — отрасль растёт, а работники из нее уходят [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/paradoks-apk/>. — Дата доступа: 25.03.2022.

УДК 331.214.72

Д. Д. Денисюк, К. С. Гарбарук, О. В. Голец

Учреждение образования «Брестский государственный технический университет», Брест, Республика Беларусь

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРЕЙДЕРНОЙ СИСТЕМЫ ПРЕМИРОВАНИЯ

Введение. Заработная плата используется, чтобы оценить качество определенного работника и это не всегда может быть справедливой оценкой.

Оплата труда — сумма вознаграждения, которая выплачивается сотруднику предприятия за исполнение своих служебных обязанностей в течение какого-либо времени.

Экономическая значимость данного исследования состоит в увеличении производительности труда работников при помощи внедрения прогрессивных систем оплаты труда.

Социальная значимость — стимулирование работников повышать свои профессиональные компетенции. Для предприятия это способность удерживать высококвалифицированных работников.

Премирование — это метод стимулирования работников в решениях управленческих задач. Суть премирования заключается в том, что работнику, помимо установленной заработной платы, начисляются денежные средства, называемые премией за дополнительные результаты труда.

Отметим факт того, что премии относятся к дополнительным выплатам стимулирующего характера и из этого следует, что наниматель сам устанавливает размеры премирования, список премируемых работников, основания, показатели, условия и размеры премирования, круг премируемых работников, основания для снижения либо лишения премий и закрепляет в локальных правовых актах таких как положение о премировании, коллективном договоре.

Работники могут получать следующие виды премий:

- премии за основные результаты, которые предусмотрены формой и (или) системой оплаты труда — премии, которые, выплачиваются постоянно и установлены системой премирования. Такие премии, как правило, установлены системой премирования и призваны обеспечить взаимосвязь основной части заработной платы с результатами труда, с выполнением и перевыполнением показателей, непосредственно входящих в трудовые обязанности работников. Для их начисления используются данные оперативного учета и бухгалтерской отчетности;

- единовременные поощрительные премии, связанные и не связанные с результатами выполнения трудовых функций (обязанностей) — премии, которые выплачиваются за достижение высоких результатов в рамках своих обязанностей, за участие на различных мероприятиях, премии, к государственным праздникам и важным датам. Основанием для начисления таких премий является распоряжение руководителя организации [1].

Таким образом, конкретная величина премий работников определяется в соответствии с их вкладом в общие результаты работы и не ограничивается максимальными размерами.

Основная часть. Предлагается рассмотреть гибкую систему оплаты труда — грейдинг (от англ. ранжировать), которая строится на расположении всех (отдельных) профессий и должностей работников организации по соответствующим грейдам в зависимости от таких факторов, как сложность и напряженность труда, условия труда, уровень квалификации работников, а также важность профессии работника для организации. Значимость измеряется в баллах. Мы рассмотрим 100-балльную систему.

Грейдинг выполняет следующие задачи:

- привлечение и удержание (сокращение текучести) персонала;
- поддерживать мотивацию персонала — главная задача;
- поддержка текущих приоритетов организации.

Как упоминалось ранее, оплата труда работника происходит на основе различных критериев. К примеру, фактор «самостоятельность решений» имеет 3 уровня оценки, который зависит от того, какие задания выполняет сотрудник в рамках своих должностных обязанностей и какой уровень самостоятельности они требуют. В случае, когда работник выполняет стандартные задания, которые не требуют самостоятельного принятия решений, уровень критерия будет первым. А вот когда работник выполняет различного уровня поставленные перед ним задачи и принимает решения самостоятельно в рамках своих обязанностей, то это будет 3 уровень критерия.

Критерии оценки труда сотрудника оценивается также в баллах. Максимальный балл-100, который складывается из максимальных значений баллов критериев оценки. В данной работе рассматриваются такие критерии как управление работниками, ответственность, самостоятельность в принятии решений, сложность работы, опыт работы. Объединяя критерии оценки и уровень оценивания получим таблицу 1 [2].

Т а б л и ц а 1 — Уровни оценивания критериев оценки должностей

Критерии оценки должностей	Уровень оценивания		
	1	2	3
Управление работниками	0	15	30
Ответственность	0	12	25
Самостоятельность в принятии решений	0	10	20
Сложность работы	0	10	20
Опыт работы	0	2	5

Исходя из рассматриваемых критериев оценки и уровней оценивания распределим должности по грейду посчитаем диапазоны начисляемых премий и получим следующие данные: 85—100 баллов могут набрать директор, заместитель директора и главный бухгалтер, диапазон их премий составит приблизительно 800—1200 рублей, 42-84 балла, которые могут быть начислены главному инженеру и премия составит 700—1000 рублей, 30-41 баллов получают Системный администратор, инженер-проектировщик и премии 500—800 рублей соответственно.

Существует четыре степени сложности в создании иерархий:

- первая. Самая простая система начисления заработной платы. Руководители компании или администрация оценивают ситуацию и разрабатывают иерархию в соответствии с полученными данными;
- вторая. Финансовое стимулирование сотрудников происходит на основе методики баллов и факторов;
- третья и четвертая. Оригинальная система, использующая не только балльно-факторную методику, но и сложные расчеты.

Благодаря внедрению грейдинга руководство может повысить показатель мотивации сотрудников и поднять уровень вовлеченности персонала благодаря подробного пояснения бизнес-процесса, в участие которого принимает весь коллектив. Стоит отметить возможность улучшения обстановки в трудовом составе организации.

Такая система позволит предприятию использовать инструменты подсчета оклада для новых специализаций, создавать новые механизмы премирования на основе сравнения показателей внутренней заработной платы с внешней по рынку. Grading может способствовать оптимизации структуры организации, интегрировать различные отделы компании, что сделает предприятие наиболее инвестируемым внешне.

Руководству предоставляется возможность оптимизировать расходы на персонал, а также установить стоимость труда каждого сотрудника.

Грейдинг оплаты труда внедряют в различных ситуациях. К примеру, руководство организации сможет улучшить показатели по следующим направлениям: повышение мотивации сотрудников и максимальное вовлечение персонала за счет грамотного пояснения каждого бизнес-процесса, с которым ему приходится сталкиваться, а также доброжелательность и прозрачность отношений в коллективе.

Плюсы [3]:

- вклад каждого работника в деятельность в компанию будет оценен, и сотрудник знает это;
- каждому работнику начисляется зарплата, зависящая от его сферы деятельности и ее влияния на сотрудников, должности, от результатов его деятельности;
- будущему сотруднику предоставляется возможность объективно и «прозрачно» оценить перспективы работы на конкретном предприятии: карьерный рост, начисление зарплаты, различные бонусы, отношение руководителя к подчиненным, атмосфера в коллективе.
- постоянное развитие, повышение квалификации и улучшение профессиональных навыков.

Минусы:

- сложность расчетов премирования по методу грейдинга;
- не все работники могут понять суть новой системы подсчета заработной платы.

Заключение. Для того, чтобы оценить качество конкретного специалиста грейдинговая система, на наш взгляд, является наиболее справедливой. Данная система стимулирует работников повышать свои компетенции. Данная система особо привлекательна для предприятий с молодыми специалистами.

Список цитируемых источников

1. В каком размере учитываются премии при налогообложении прибыли? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://erudite.by/news/premii/>. — Дата доступа: 02.03.2022.
2. Система оплаты труда на основе грейдов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://studopedia.ru/20_8064_sistema-oplati-truda-na-osnove-greydov.html. — Дата доступа: 13.12.2021.
3. Что такое грейдинг: где использовать, как внедрять, плюсы и минусы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://mbschool.ru/articles/chto-takoe-greyding>. — Дата доступа: 09.11.2021.

УДК 338.436.33(476)

Д. Д. Денчик, К. С. Казукевич, Д. Д. Никитенко, М. Н. Цымбалова, А. И. Чигрина
Учреждение образования «Гродненский государственный университет им. Я. Купалы», Гродно, Республика Беларусь

НАПРАВЛЕНИЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Введение. Повышение эффективности функционирования агропромышленного комплекса является неотъемлемой частью развития экономики любого государства и в частности развития экономики Республики Беларусь, сельскохозяйственная отрасль которой является базовой. Отрасль является достаточно важной, так как именно она обеспечивает население необходимой продукцией сельского хозяйства, также именно она формирует основу развития общества и является инструментом повышения экспортного потенциала страны [1]. Именно Республика Беларусь, как государство с очень благоприятными условиями для обеспечения населения продовольственными товарами, входит в число крупнейших производителей мира, а также экспортеров молочной продукции и сахара, который был назван в 2022 году стратегически важным товаром.

Повышение экономической эффективности АПК и эффективность функционирования сельскохозяйственной отрасли определяет степень развитости сельских территорий и определяется установленной государственной программой «Аграрный бизнес» на 2021—2025 годы [2]. Она ставит своей целью — повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, наращивание экспортного потенциала, развитие экологически безопасного сельского хозяйства, ориентированного на укрепление продовольственной безопасности страны, обеспечение полноценного питания и здорового образа жизни населения. Конечно, для достижения поставленной цели необходимо решить ряд немаловажных задач:

- создание условий для устойчивого и динамичного развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь. Известно, что важной составляющей сельскохозяйственного производства как экономического объекта является предмет труда — земля. И отсюда следует, что основной задачей является не само наличие ресурсов, а способы управления ими. Поэтому эффективность вложения и управления ресурсами выступает одним из условий устойчивого развития экономики страны, ее роста и конкурентоспособности, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.
- достижение объемов и структуры производства продукции растениеводства, позволяющих сбалансировать спрос и предложение по важнейшим видам продукции;
- обеспечение научными и элитнопроизводящими организациями республики производства и реализации оригинальных и элитных семян сельскохозяйственных растений высокопродуктивных сортов под полную потребность сельскохозяйственных организаций республики;
- достижение объемов и структуры производства продукции животноводства, позволяющих сбалансировать спрос и предложение по важнейшим видам продукции;
- увеличение численности поголовья племенных животных, позволяющее нарастить объемы реализации племенной продукции (материала);
- обеспечение производства прудовой и озерно-речной рыбы, а также ценных видов рыб;
- обеспечение инженерной защиты сельскохозяйственных земель от затоплений и подтоплений;
- восстановление потребительских качеств мелиоративных систем, утраченных за продолжительный период эксплуатации, и вовлечение мелиорированных земель в сельскохозяйственный оборот;
- увеличение объемов производства продукции сельского хозяйства в крестьянских (фермерских) хозяйствах;

– создание условий для устойчивого и динамичного развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь.

Основная часть. В рамках решения названных задач государственной программы «Аграрный бизнес» на 2021–2025 годы планируется достижение сводных целевых показателей Государственной программы и целевых показателей ее подпрограмм, но также и выделены некоторые проблемы, которые для успешного функционирования агропромышленного комплекса следует решить. Такими проблемами являются:

- вывод экспортного потенциала на новый уровень развития;
- трансформация способов производства экологически чистой продукции;
- физический и моральный износ основных средств производства сельскохозяйственной продукции;
- нехватка высококвалифицированных кадров готовых работ в сельском хозяйстве.

Для увеличения прибыли в сфере сельского хозяйства стоит уделить внимание экспорту. Однако экспорт может осуществляться при должном качестве сельскохозяйственной продукции. В целях повышения конкурентоспособности продукции предстоит повысить качество, потребительские свойства, улучшить ее оформление и упаковку с учетом требований рынка, а также проводить работу по внедрению стандартизации и сертификации продукции. Тем самым добившись более качественной и конкурентоспособной продукции, после чего уже можно будет говорить об увеличении экспорта.

В агропромышленном комплексе в целях повышения эффективности производства, получения экологически чистой продукции следует осуществить более широкое применение биологических и микробиологических средств защиты, безотвальной обработки пашни, использование принципов пермакультуры, и т. д. Предусматривается разработка эффективных способов и технических средств биологической защиты растений, электрофизических способов обеззараживания семян, механических и электрических способов борьбы с сорной растительностью, изыскание эффективных способов минимизации и безотходного применения химических веществ при протравливании семенного и посадочного материала.

Не менее важной проблемой является высокий физический и моральный износ основных средств. Нехватка свободных денежных средств не позволяет большинству предприятий проводить полноценное техническую и технологическую модернизацию основных фондов. Техническое и технологическое переоснащение сельского хозяйства, которое требует значительных финансовых ресурсов, благодаря развитию инвестиционной деятельности для улучшения технической базы и модернизации основных средств. Основными мерами по активизации инвестиционной деятельности должны стать: повышение платежеспособности предприятий, увеличение собственных источников финансирования. Расширение системы лизинговых операций как в рамках государственного финансирования, так и за счет возможностей организаций перерабатывающих и обслуживающих отраслей АПК, вовлеченных в интеграционные процессы и заинтересованных в закреплении своих поставщиков сырья (сырьевых зон).

Стоит обратить внимание на укрепление материально-технической базы сельского хозяйства, путем технической модернизации и переход на этой основе на:

- современные высокопроизводительные, ресурсосберегающие технологии;
- эффективное использование производственного потенциала и ресурсов;
- концентрацию ресурсов и средств на приоритетных направлениях и на высокоокупаемых видах производства.

Одной из основных проблем является нехватка высококвалифицированных кадров готовых работать в сельском хозяйстве. Чтобы решить данную проблему была разработана Программа кадрового обеспечения агропромышленного комплекса Республики Беларусь «Кадры 2020—2030 годы». Цель программы является обеспечение агропромышленного комплекса компетентными кадрами, способными организовать высокопроизводительное, эффективное и ресурсосберегающее производство в условиях инновационного развития АПК. Для достижения поставленной цели кадрового потенциала необходимо стимулировать создание малых производств на местном сырье, развивать туристическую индустрию, бытовые, информационные, транспортные и иные услуги с целью повышения социального уровня населения. Также следует развивать систему мониторинга и управления кадровым обеспечением, повышать качество подготовки специалистов, начиная с выпускных классов школы, чтобы правильно направить абитуриентов при поступлении, совершенствовать систему переподготовки и повышения квалификации кадров, повышение эффективности работы с резервом руководящих кадров и его использования, реализовывать комплекс мер по закреплению квалифицированных специалистов на селе.

Заключение. В заключение можно сказать, что для повышения конкурентоспособности продукции АПК следует повысить качество, потребительские свойства, улучшить ее оформление и упаковку с учетом требований рынка. Также следует проводить работу по внедрению стандартизации и сертификации продукции.

В АПК следует более широко применять биологические и микробиологические средства защиты, безотвальную обработку пашни. Мерами по активизации инвестиционной деятельности должны стать: повышение платежеспособности предприятий и увеличение собственных источников финансирования. Также следует обратить внимание на укрепление материально-технической базы сельского хозяйства путем создания малых производств на местном сырье, развитие туристической индустрии, бытовой, информационной, транспортной и иных услуг.

Белорусский агропродовольственный сектор имеет огромные потенциальные возможности и большие перспективы. Но для их реализации нужны другие экономические условия, использование достижений научно-технического прогресса и хорошо подготовленные кадры. Не следует забывать, что на современном этапе

развития мировой экономики за счет использования модели инновационного развития обеспечивается 2/3 прироста сельскохозяйственной продукции. Комплексные меры по восстановлению и развитию агропромышленного производства за счет модернизации производства, внедрения современных технологий, обеспечивающих повышение конкурентоспособности отечественной продукции, должны на деле улучшить положение крестьянства, обеспечить продовольственную безопасность и достаточный уровень питания всех слоев населения страны.

Список цитируемых источников

1 Сельское хозяйство Республики Беларусь // Национальный статистический комитет [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/selskoe-hozyaistvo/selskoe-khozyaystvo/>. — Дата доступа: 27.03.2022.

2 О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021—2025 годы : постановление Совета Министров Республики Беларусь 1 февраля 2021 г. № 59 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.mshp.gov.by/documents/ab2025.pdf>. — Дата доступа: 27.03.2022.

УДК 331.2

Д. Д. Домашевич, М. М. Хованская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СОСТОЯНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. В соответствии с Национальной стратегией социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года важнейшей целью устойчивого развития страны является переход к качественному сбалансированному росту экономики на основе ее структурно-институциональной трансформации, приоритетного развития высокотехнологичных производств как основы повышения конкурентоспособности страны и качества жизни населения.

Для ее реализации государственная политика на рынке труда страны направлена на обеспечение эффективной занятости на основе обновления ее структуры, повышения качества, профессиональной и территориальной мобильности рабочей силы. Важнейшей задачей государственного регулирования рынка труда является создание системы мониторинга и прогнозирования трудовых ресурсов с учетом прогнозных макропоказателей и складывающейся демографической ситуации.

Основная часть. Республика Беларусь — экспортно ориентированное государство с развитой промышленностью, сектором услуг и сельским хозяйством. Беларусь придерживается модели социально ориентированной рыночной экономики, которая доказала свою состоятельность и эффективность. В целом за 2010—2020 годы ВВП страны увеличился в сопоставимых ценах на 18,3% при росте производительности труда за указанный период на 28,2 %. Валовой внутренний продукт на душу населения по паритету покупательной способности вырос с 15,4 тысяч долларов в 2010 году до 20,2 тысяч долларов в 2020 году [1].

Трудовые ресурсы страны формируются под влиянием комплекса факторов, среди которых определяющими являются демографический и экономический. Основным источником формирования трудовых ресурсов является трудоспособное население в трудоспособном возрасте, а также лица старше трудоспособного возраста, занятые в экономике. Для расчета количества трудовых ресурсов, берется общая численность трудоспособного населения, число работающих лиц пенсионного возраста и работающих подростков. Для определения доли безработного населения, берется отношение численности не трудоустроенных лиц к общему количеству активного населения. В настоящее время уровень безработицы равен 4,0%. Доля занятого населения в Республике Беларусь составляет 66,9 % от общего количества населения.

В таблице 1 отражена динамика численности трудовых ресурсов за 2005—2020 гг. [2].

Т а б л и ц а 1 — Численность трудовых ресурсов в среднем за период

Состав трудовых ресурсов	2005 г.	2010 г.	2015 г.	2020 г.
Всего трудовых ресурсов	6106,1	6075,1	5853,0	5684,3
Трудоспособное население в трудоспособном возрасте	5838,2	5738,6	5423,0	5333,6
Лица старше и младше трудоспособного возраста, занятые в экономике	267,9	336,5	430,0	350,7



Рисунок 1 — Численность занятого населения по видам экономической деятельности в 2020 году, %

Анализируя количество трудовых ресурсов в Республике Беларусь, можно заметить, что общий состав занятого населения с каждым годом сокращается. Это может быть вызвано общим сокращением количества населения в стране, связанное с уменьшением числа рождаемости, и трудовой эмиграцией населения. Структура населения характеризуется увеличением количества лиц, которые старше трудоспособного возраста, что означает процесс старения населения в стране. Для сравнения, в 2010 году доля такой части населения составляла 22 %, в то время как в 2020 уже 25,6 %. Трудовая эмиграция — выезд граждан за пределы государства с целью трудоустройства в других странах. В 2000 году количество выбывших составило 197 тысяч человек, в то время как в 2020 году это число превысило 261 тысячу человек. Количество выбывающего населения с каждым годом только увеличивается. Это может быть связано с неудовлетворением условиям труда и заработной платой. Трудоспособная часть населения сокращается, в то время как доля лиц старше и младше трудоспособного возраста, которые заняты в экономике, имеет тенденцию к росту. Главной целью устойчивого развития страны является переход к стабильному росту экономики на основе ее структурно-институционального изменения. Трудовые ресурсы государства организуются под воздействием совокупности демографических и экономических факторов.

На рисунке 1 отражена численность занятого населения по видам экономической деятельности в 2020 году. Говоря о численности населения по видам деятельности, ведущую роль занимают лица, занятые в промышленности (28,1 %), торговле (15,2 %), сельском, лесном и рыбном хозяйстве (11,4 %).

Сегодня многие предприятия работают неполную рабочую неделю. Текущая ситуация на рынке труда в Беларуси — принудительная неполная занятость на производстве, а с другой стороны — теневой сектор экономики.

Одной из быстро развивающихся сфер в последние годы является строительство. В 2020 году в отрасли наблюдается тенденция роста численности работников, которая связана с наращиванием объемов строительно-монтажных работ и улучшение финансового состояния строительных организаций. Численность работающих в строительстве, начиная с 2017 по 2020 годы, увеличилась с 2,4 % до 3,1 % в доле к общей численности занятого населения.

Промышленность включает в себя добычу полезных ископаемых, обрабатывающую промышленность, снабжение электричеством, газом и работу с отходами. Большую половину занятых в промышленности людей составляет мужской пол (58,5 %). Заработная плата в этой отрасли в среднем за 2020 год составила около 1000 белорусских рублей, в то время как в горнодобывающей сфере она выше в 2 раза. Основным полезным ископаемым в республике является калий, доля других ископаемых не велика. Второй по количеству занятого населения отраслью является торговля. Средняя заработная плата в этой отрасли составляет чуть более 800 белорусских рублей. В большей части в этой отрасли заняты женщины (69,1%). В сфере сельского хозяйства в основной части занято сельское население. В свою очередь сельское хозяйство в статистике включает в себя лесное и рыбное хозяйство. Сравнивая количество занятых в этой отрасли 10 лет назад и сейчас, количество людей сократилось почти на 24%. Средняя заработная плата в сфере сельского хозяйства составила 760 белорусских рублей в 2020 году.

В таблице 2 отражена динамика количества занятого населения по сферам деятельности за 2017—2020 гг. [2].

Т а б л и ц а 2 — Количество занятого населения по сферам деятельности

Наименование показателей	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Занятое население, в том числе в:	4353,6	4337,9	4334,2	4315,6
сфере производства	1720,6	1709,7	1679,9	1664
сфере услуг	2633,0	2628,2	2654,3	2651,6

Большая часть населения занята в сфере услуг. Она формирует почти половину внутреннего валового продукта Беларуси. В 2020 году доля этой отрасли составила 49,1 % от общего количества. Сравнивая 2017 год с 2020 количество занятых, в этой сфере, увеличилось на 0,71 %. В свою очередь число работающих в сфере производства сократилось на 3,4 %. Уменьшение числа персонала в промышленности, в первую очередь связано с улучшением организационной структуры на предприятиях, появлением современного оборудования, а также сокращением выпуска некоторой продукции, с целью обеспечения оптимального баланса с трудовыми ресурсами.

Среди отраслей сферы услуг наиболее сложная ситуация остается в науке и научном обслуживании, где численность занятых имеет тенденцию к снижению [3-5].

Заключение. В итоге можно сделать вывод, что трудовые ресурсы Республики Беларусь как по источникам формирования, так и по направлениям использования имеют значительные изменения. При сокращении численности и доли видов экономической деятельности сферы производства происходит увеличение количества занятого населения в сфере услуг. В ближайшее время ожидаемо сокращение всех категорий иного трудоспособного населения в трудоспособном возрасте, кроме численности граждан Республики Беларусь, работающих за границей. Для того чтобы увеличить численность занятых в экономике следует эффективно использовать рынок труда. Рынок труда, используя механизм спроса и предложения, выполняет важные функции не только обеспечения занятости населения, но и установления взаимосвязи между функционированием производства и сферой образования, повышая эффективность экономики и перераспределяя рабочую силу в пользу наиболее прогрессивных и динамично развивающихся производств.

Список цитируемых источников

1. Президент Республики Беларусь <https://president.gov.by/ru> [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/belarus/economics/osnovnye-otrasli/sfera-uslug>. — Дата доступа: 29.04.2022.
2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_28455/. — Дата доступа: 29.04.2022.
3. Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://test0046.belta.by/ru/zakon>. — Дата доступа: 29.04.2022.
4. Василевич, Г. А. Трудовое и социальное право / Г. А. Василевич. — Минск : Кн. дом, 2006. — 382 с.
5. Арасланова, О. Г. Система управления трудовыми ресурсами региона / О. Г. Арасланова // Научный потенциал. — 2019. — № 3. — С. 12—15.

УДК 311.42

В. В. Дурейко, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ НАЦИОНАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Среди всех социальных институтов современного общества образование играет чрезвычайно важную роль, так как является одной из основных отраслей человеческой деятельности. Образование является основным способом развития личности путем получения знаний, приобретения навыков и умений, совершенствования умственно-познавательных и творческих способностей через такие социальные институты, как семья, школа, средства массовой информации. Главная цель образования заключается в развитии тех качеств, которые нужны индивиду и обществу для включения в социально значимую деятельность и обеспечивают гармоничное развитие эмоциональной, умственной, профессиональной, волевой и физической сторон личности.

Основная часть. На сегодняшний день существует несколько ступеней образования: начальное, неполное среднее, полное среднее, среднее профессиональное, бакалавриат, магистратура, аспирантура, докторантура.

В таблице 1 представлены данные о количестве учебных заведений и численности обучающихся в них на начало 2020 и 2021 года.

Т а б л и ц а 1 — Основные показатели образования в Республике Беларусь: количество учебных заведений и численность учащихся

Показатели	2019/2020	2020/2021
Число учреждений дошкольного образования	3798	3799
Численность детей, тыс. человек	436,6	424,1

Показатели	2019/2020	2020/2021
Число учреждений общего среднего образования	3020	3009
Численность учащихся, тыс. человек	1031,7	1058,3
Число учреждений профессионально-технического образования	176	176
Число учащихся, тыс. человек	63,4	60,8
Число учреждений среднего специального образования	224	223
Численность учащихся, тыс. человек	112,5	110,4
Число учреждений высшего образования	51	50
Численность студентов и магистрантов, тыс. человек	272,8	263,4

Примечание. Собственная разработка на основе [1].

Дошкольное образование является первой ступенью образования. В дошкольных образовательных учреждениях закладывается фундамент будущей жизни человека, обеспечивается личностное, интеллектуальное, физическое, художественно-эстетическое и творческое развитие детей дошкольного возраста. В этом возрасте формируются первичные духовные ценности, мировидение и широкая сфера интересов ребенка.

Количество учреждений дошкольного образования в Республике Беларусь составляет 3798 и 3799 на начало 2020 и 2021 года соответственно. При сравнении количества было выявлено, что учреждения дошкольного образования занимают наибольший удельный вес среди всех учреждений. За год количество детей, обучающихся в детских садах уменьшилось на 12,5 тысяч. В среднем на одно учреждение дошкольного образования в 2020 году приходилось 115 детей, а в 2021 — 111 детей. Количество дошкольных учреждений имеет тенденцию к росту.

Второй ступенью является общее среднее образование. Оно имеет немаловажную роль, так как в период обучения происходит социализация личности, индивид получает базовые знания в различных научных областях, в нем развиваются способности к творческому мышлению, умение самосовершенствоваться, а также формирование гражданской позиции.

Число учреждений общего среднего образования в 2020 году составило 3020, а в 2021 — 3009. Заметна тенденция к снижению. Одной из основных причин закрытия 11 школ в Беларуси является малое количество обучающихся при полном преподавательском составе. Например, в 2020 году закрылась школа в Малоритском районе, рассчитанная на 320 учеников, но в последний год принявшая только 17. В среднем на одну школу в 2020 году приходился 341 ученик, а в 2021 — 351. Увеличение количества учеников в среднем на одну школу объясняется закрытием 11 учреждений общего среднего образования в 2020 году.

Профессионально-техническое и среднее специальное образование обеспечивает практико-ориентированную подготовку рабочих и специалистов, востребованных на современном рынке труда с хорошо развитыми практическими навыками трудовой деятельности.

Число учреждений профессионально-технического образования осталось неизменным и составляет 176 учреждений, а количество учащихся снизилось на 2,6 тыс.

Число учреждений среднего специального образования сократилось на 1, количество учеников также сократилось на 2,1 тыс.

Роль высшего образования в современном обществе заключается в формировании творческой личности специалиста, способного к саморазвитию, самообразованию, инновационной деятельности. Независимо от полученной профессии и характера работы любой начинающий специалист должен обладать фундаментальными знаниями, профессиональными умениями и навыками деятельности своего профиля, опытом творческой и исследовательской деятельности по решению новых проблем, опытом социально-оценочной деятельности. Все эти составляющие образования формируются именно в процессе самостоятельной работы студентов, так как предполагает максимальную индивидуализацию деятельности каждого студента и может рассматриваться одновременно и как средство совершенствования творческой индивидуальности [2].

Число учреждений высшего образования в Республике Беларусь за 2020 год сократилось на 1. Количество студентов и магистрантов также имело тенденцию к снижению и сократилось на 9,4 тыс. В среднем на одно высшее учебное заведение приходится 5349 учащихся в 2020 году и 5268 в 2021. Одной из причин сокращения численности студентов могла стать пандемия.

Основными приоритетами национальной системы образования в Республике Беларусь являются: возрождение национально-культурной основы образования; ориентация образования на воспитание свободной творческой и нравственной личности; укрепление физического и психического здоровья нации и человека; демократизация и гуманизация образования; взаимодействие образования с наукой, производством, социально-духовной сферой; экономическая направленность обучения и воспитания; интеграция национальной системы образования в мировое образовательное пространство [3].

Современное образование должно подстраиваться под развитие научно-технического прогресса, чтобы иметь возможность подготовить востребованного на рынке труда и высококвалифицированного специалиста в своей области. Высокие темпы научно-технического прогресса, повсеместное распространение информационных технологий коренным образом изменили характер производства, что в свою очередь сказалось на требованиях, предъявляемых к квалификации современного специалиста. Для сегодняшнего работника мало обладать определенным багажом специальных знаний. Он также должен уметь мыслить аналитически и подстраиваться под ситуацию. Из-за активного развития технологий происходит быстрое устаревание специальных знаний во многих областях науки и техники. Это, в свою очередь, предполагает постоянное повышение квалификации специалиста. В современном информационном мире образование уже перестало быть исключительно набором теоретическим набором знаний. В условиях настоящего времени целью и продуктом образовательной системы должен стать человеческий интеллект и личность.

Заключение. Сегодня невозможно представить современного человека неграмотным и необразованным. В настоящее время люди все больше осознают ценность образования и стремятся его получить самостоятельно или в учебных заведениях, на курсах, тренингах. Основная функция образования заключается не в получении определенного объема знаний, а в формировании личности с развитым мышлением, творческим потенциалом, аналитическими и рационалистическими навыками.

Образование в Республике Беларусь постоянно совершенствуется. Беларусь активно принимает иностранных студентов для обучения, что говорит о многогранности и профессиональности преподавания.

Список цитируемых источников

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/upload-belstat/upload-belstat-excel/Official_statistika/2020/education-annual-indicators-2021.xlsx. — Дата доступа: 06.05.2022.
2. Роль высшего образования для формирования современного общества [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://znano.ru/media/rol-vysshego-obrazovaniya-dlya-formirovaniya-sovremennogo-obschestva-2552514>. — Дата доступа: 06.05.2022.
3. Образование в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://otherreferats.allbest.ru/pedagogics/00822267_0.html. — Дата доступа: 06.05.2022.

УДК 338

А. С. Емельянчик, М. В. Андрияшко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ КАК ГЛАВНЫЙ ИСТОЧНИК КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОМПАНИЙ

Введение. В настоящее время продолжается формирование инновационного общества, основанного на генерации, распространении и использовании знаний, которые в дальнейшем могут выступать в качестве интеллектуального потенциала организации.

Наряду с финансовыми и материальными ресурсами для обеспечения конкурентных преимуществ в условиях инновационной экономики любой бизнес нуждается в интеллектуальных ресурсах.

Основная часть. Определение «интеллектуальный ресурс» можно представить как систему совокупности форм интеллектуальных ресурсов индивидуумов и организаций, формирующихся в процессе освоения и производства новейших знаний в отношении производства наукоемкой продукции с целью обеспечения устойчивого расширенного и сбалансированного воспроизводства национального богатства [1, с. 7].

По мнению Е.Э. Головчанской [2] можно выделить три основных позиции современных исследователей по поводу видения понятия «интеллектуальные ресурсы»:

- 1) интеллектуальные ресурсы — это совокупность знаний, умений, навыков, способностей индивида;
- 2) интеллектуальные ресурсы — это единство носителей интеллекта и результатов их интеллектуальной деятельности.

- 3) интеллектуальные ресурсы — это система отношений по поводу производства новых или обогащенных (обновленных) знаний и интеллектуальных способностей индивидуумов.

В настоящее время продолжается формирование инновационного общества, основанного на генерации, распространении и использовании знаний, которые в дальнейшем могут выступать в качестве интеллектуального потенциала организации [3, с. 416].

Интеллектуальные ресурсы становятся основой благосостояния предприятий. Интеллектуальный ресурс является основой общественного воспроизводства, материализуется в патентах, ноу-хау, инновациях через производство, обмен, потребление и распределение [4, с. 401].

Интеллектуальные ресурсы наряду с материальными ресурсами определяют конкурентоспособность предприятий и выступают ключевым фактором их развития. Сегодня интеллектуальный ресурс становится одним из главных конкурентных преимуществ предприятий, а также источником роста производительности труда [5, с. 34].

Интеллектуальный ресурс является составной частью интеллектуального потенциала, мобилизованного для выполнения конкретных работ по производству наукоемкой продукции, и в совокупности с новейшими знаниями образует интеллектуальный капитал [6, с. 24].

О. В. Гостева [5, с. 34] в качестве главных предпосылок формирования новой или инновационной экономики предлагает следующие:

- превращение интеллектуальных ресурсов в решающий фактор производства продуктов и услуг в переходе к постиндустриальному обществу;
- глобализация конкуренции не только в продуктах труда, но и в человеческом потенциале;
- ускорение роста нематериальных активов компаний;
- превращение инноваций в основной источник экономического роста и конкурентоспособности не только предприятий, но и городов, регионов и национальных экономик;
- для роста потенциала человеческого капитала необходим рост инвестиций в образование и науку;
- необходимость развития и широкомасштабного использования информационно-коммуникационных технологий;
- происходит увеличение доли сферы услуг, создание знаниеемых продуктов и услуг и др.

Современная экономическая система начинает интенсивно перестраивать свою структуру в направлении, позволяющем наиболее эффективно взаимодействовать с важнейшим ресурсом экономики, которым сейчас являются информационные ресурсы. Экономическая значимость производства все более проявляется не столько в наличии традиционных, сколько в результативном использовании информационных ресурсов и технологии [1, с. 8].

Во время трудовой деятельности при использовании интеллектуального потенциала интеллектуальный ресурс материализуется в патентах, лицензиях, инновациях и через реализацию капитализируется, создавая устойчивый прибавочный продукт. Основываясь на информационных ресурсах интеллектуальные способности человека развиваются и капитализируются и затем, уже в виде интеллектуального ресурса снова вовлекаются в воспроизводственный процесс [1, с. 10].

Одним из важнейших интеллектуальных ресурсов подавляющим большинством ученых признаются человеческие ресурсы [7, с. 1444]. Цифровая экономика трансформирует основные HR-процессы: упрощает процедуры массового найма, процесс корпоративного обучения, открывает новые возможности в области управления эффективностью человеческих ресурсов [8, с. 149].

В условиях цифровой экономики основная часть человеческой деятельности — это деятельность по переработке информации и знаний, в связи с чем изменяется структура занятых и формируется новое качество занятости.

Это приводит к тому, что для роста производительности труда становится все более важным творческий потенциал работников и их знания. Необходимо учитывать, что в современных условиях рост производительности труда все больше связан с развитием автоматизированных систем, приводящим к замещению ручного, рутинного человеческого труда и сокращению потребности в сотрудниках [9, с. 126]. В связи с чем предъявляются качественно новые требования более высокого уровня к компетенциям работников, в особенности к так называемым ИТ или цифровым компетенциям.

Соответственно, рост производительности труда возможен посредством применения актуальных технологий использования интеллектуальных характеристик трудовых ресурсов с точки зрения цифровизации экономики и, как следствие, изменения модели труда и занятости, а также расширения возможностей цифрового труда [7, с. 1445].

В связи с этим можно выделить такие технологии использования интеллектуальных ресурсов с целью повышения производительности труда, как:

- внедрение и развитие концепции «цифрового труда», подразумевающей изменение модели труда и занятости с точки зрения цифровизации производства;
- внедрение концепции «TeamWork» как технологии эффективной работы в команде;
- развитие «soft skills», имеющих одно из существенных значений в повышении производительности труда;
- направление инвестиций в информационно-коммуникационные технологии и сопутствующих им инвестиций в повышение квалификации сотрудников, в особенности в области ИТ-технологий.

Определяющим конкурентоспособность фирмы и ее устойчивость к эндогенным и экзогенным элементам среды фактором выступает интеллект сотрудников предприятия.

Постепенное развитие научно-технического прогресса, а также повышение практической роли интеллекта в различных сферах хозяйствования повлечет за собой рост значения работника как личности, со всем спектром ее профессиональных характеристик. Впоследствии, руководство организаций, станет учитывать данный факт при налаживании трудовых отношений, разработке механизмов мотивации труда на предприятии [10, с. 79].

Заключение. Таким образом, «интеллектуальные ресурсы — это система человеческих, рыночных, инфраструктурных, нематериальных, организационных активов, обладающих способностью воссоздаваться и овеществляться в процессе интеллектуальной деятельности, направленной на производство новейших знаний для обеспечения устойчивого экономического роста» [11, с. 83].

Подводя итог, можно отметить, что понятие интеллектуальные ресурсы достаточно новое понятие и относится к базовым в новой экономике знаний.

В условиях перехода к постиндустриальному обществу интеллектуальные ресурсы становятся решающим фактором производства продуктов и услуг. Интеллектуальные ресурсы компании становятся основным источником производительности, эффективности и организационных возможностей.

На сегодняшний день интеллектуальные ресурсы играют главенствующую роль и обеспечивают конкурентные преимущества компаний. Особую роль интеллектуальные ресурсы играют в инновационно-активных компаниях. При этом именно система управления интеллектуальными ресурсами, а не их наличие само по себе, обеспечивает развитие предприятий. Соответственно, инновационно-активное предприятие с наиболее действенной системой управления интеллектуальными ресурсами будет более конкурентным в условиях современного рынка.

Список цитируемых источников

1. Инновационное развитие интеллектуальных ресурсов в условиях формирования университетов предпринимательского типа: монография / Е. Г. Попкова [и др.]. — М.: Русайнс, 2015. — 196 с.
2. Головачанская, Е. Э. Интеллектуальный ресурс в структуре экономических ресурсов / Е. Э. Головачанская // *Фундаментальные исследования*. — 2015. — № 7. — С. 151—155.
3. Кузьмина, С. Н. Управление интеллектуальными ресурсами как основа повышения эффективности деятельности организации / С. Н. Кузьмина // *Проблемы современной экономики*. — 2011. — № 4. — С. 416—419.
4. Головачанская, Е. Э. Интеллектуальный ресурс в системе общественного воспроизводства: сущность, роль, структура / Е. Э. Головачанская // *Фундаментальные исследования*. — 2015. — № 5. — С. 400—404.
5. Гостева, О. В. Интеллектуальные ресурсы как основа интеллектуального капитала организации / О. В. Гостева, Е. И. Аментьева // *Международный научно-исследовательский журнал*. — 2015. — № 6. — С. 34—35.
6. Головачанская, Е. Воспроизводство интеллектуальных ресурсов в интеллектуальной экономике / Е. Головачанская // *Наука и инновации*. — 2018. — № 1. — С. 20—24.
7. Масыч, М. А. Технологии использования интеллектуальных ресурсов в использовании возможностей производительности труда в условиях цифровой экономики / М. А. Масыч // *Российский журнал экономики инноваций*. — 2019. — № 4. — С. 1443—1458.
8. Гордеева, Е. В. Особенности управления человеческим капиталом в условиях цифровой экономики / Е. В. Гордеева, Н. П. Леванидова // *E-Scio*. — 2019. — № 11. — С. 145—150.
9. Бишин, А. С. Интеллектуальный капитал как фактор роста производительности труда / А. С. Бишин // *Вестник южно-уральского государственного университета. Серия: экономика и менеджмент*. — 2017. — № 4. — С. 126—132.
10. Гусельщикова, Н. Б. Роль нематериальных интеллектуальных ресурсов в формировании конкурентоспособности предпринимательской структуры / Н. Б. Гусельщикова, Д. Г. Болотаев // *Материалы по итогам работы дискуссионных площадок Международного форума, проводимых для молодых ученых, аспирантов, магистрантов и студентов*, Пятигорск, 19 мая 2018 года. — 2018. — С. 77—79.
11. Сталь, Т. В. Интеллектуальные ресурсы как объект понятийного анализа / Т. В. Сталь // *Проблемы системного подходу в економіці*. — 2016. — № 2. — С. 80—85.

УДК 338

А. С. Емельянчик, М. В. Андрияшко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СОДЕРЖАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПОДХОДОВ К УПРАВЛЕНИЮ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ

Введение. Одним из наиболее важных направлений развития промышленного производства на современном этапе является управление интеллектуальными ресурсами как элементом экономической системы.

Управление интеллектуальными ресурсами — один из видов управления, основной функцией которого является обеспечение реализации потребностей интенсивного развития производства, сближения его интересов с интересами работников для создания высокопроизводительного коллектива и оперативного реагирования производственно-хозяйственной системы на происходящие изменения во внутренней и внешней среде.

Основная часть. Инновационное развитие экономической системы предполагает ее совершенствование и использование современных технологий в процессе производства, управления и маркетинговой деятельности. Интеллектуальные ресурсы являются неотъемлемой частью на всех этапах инновационного развития экономической системы.

По мнению Е. Г. Попковой [1, с. 19] можно выделить следующие этапы процесса инновационного развития экономической системы:

- создание инноваций;
- трансляция инноваций
- внедрение инноваций
- распространение инновационного продукта

Таким образом, интеллектуальные ресурсы и процесс управления ими играют важную роль на всех этапах инновационного развития отраслевой экономической системы.

Создание инноваций предполагает проведение научных исследований и разработку инновационных идей и технологий. Интеллектуальные ресурсы являются источником инновационных идей и трансформируют их в новые знания и технологии. Управление интеллектуальными ресурсами повышает их инновационную активность.

Трансляция инноваций предполагает распространение нового знания по отраслевой экономической системе. Интеллектуальные ресурсы здесь являются носителем нового знания и информации и его транслятором. Управление интеллектуальными ресурсами формирует благоприятные условия для обмена знаниями и информацией.

Внедрение инноваций предполагает использование передовой технологии в деятельности предприятия. Интеллектуальные ресурсы здесь играют роль производителя инновационного продукта, создателя и наладчика оборудования и технологии. Управление интеллектуальными ресурсами обеспечивает возможность и контроль эффективности практической реализации новых знаний и технологий.

Распространение инновационного продукта предполагает его маркетинг и сбыт. Интеллектуальные ресурсы выступают распространителями инновационной продукции. Управление интеллектуальными ресурсами стимулирует рост объема продаж.

Основными способами управления интеллектуальными ресурсами являются традиционные для менеджмента инструменты: мотивация и стимулирование, построение организационной структуры и организационной культуры, формирование стиля управления, организация и контроль. Следовательно, управление интеллектуальными ресурсами является важным фактором инновационного развития отраслевых экономических систем в целом и системы высшего образования в частности [1, с. 20].

Интеллектуальные ресурсы составляют основу инновационного развития экономики, так как обеспечивают создание инноваций и их последующее внедрение в производство [2, с. 80].

Эффективное управление интеллектуальными ресурсами предполагает изучение структуры этих ресурсов, среди которых [3, с. 105]:

- научные знания, формируемые в образовательных организациях высшего уровня образования;
- технологические (технические) знания, поставщиками которых признаются различные предпринимательские структуры;
- инновации;
- интеллектуальный капитал;
- формируемые компетенции;
- информационно-коммуникационные технологии.

Соответственно, в структуре интеллектуальных ресурсов можно выделить знания и опыт тех, кто разрабатывает и внедряет инновации, используемые ими в процессе создания инноваций, их разработки, выраженные в новых знаниях и технологиях, а также инновационные товары и услуги, созданные с помощью данных технологий [4, с. 33].

Эффективное управление интеллектуальными ресурсами позволяет расширять производство, повышать и использовать знания среди сотрудников организации, что в результате способствует стимулированию инновационной деятельности. Управление интеллектуальными ресурсами организации является важным фактором в сфере увеличения стоимости предприятия и повышения ее конкурентоспособности [5, с. 36].

В основе оценки эффективности управления интеллектуальными ресурсами важную роль играют расчет и анализ показателей, которые характеризуют качественные и количественные результаты использования и воспроизводства интеллектуального капитала.

Расчет уровня творческой активности персонала как количества сотрудников, каждый из которых разработал хотя бы одно рацпредложение или изобретение или получил патент за год к среднесписочной численности персонала организации.

Расчет уровня номинальной результативности творческой активности персонала как отношения количества рацпредложений, патентов, изобретений, предложенных сотрудниками по итогам года к среднесписочной численности персонала организации.

Расчет уровня реальной результативности творческой активности персонала как отношения количества внедренных или проданных рацпредложений, патентов, изобретений, предложенных сотрудниками за год к среднесписочной численности персонала организации.

Расчет отдачи от вложений в развитие персонала как отношения годового объема дополнительного дохода за счет внедрения в производственный процесс изобретений, рацпредложений, реализации интеллектуальных продуктов сторонним организациям к среднегодовой стоимости интеллектуального капитала, который включает стоимость подготовки до соответствующего профессионально-квалификационного уровня, расходы на оплату труда, стоимость повышения квалификации, за вычетом морального старения знаний.

Расчет рентабельности интеллектуальных ресурсов как отношения прибыли (экономии) от внедрения рацпредложения, изобретения или продажи патента сотрудника, к расходам на оплату его труда, затратам на повышение его квалификации, подготовку или переподготовку, поощрения.

При рассмотрении данных показателей следует ориентироваться на их максимизацию. Изменение величины рассмотренных показателей позволяет оценить в динамике эффективность управления интеллектуальным капиталом [5, с. 37].

Использование системы показателей эффективности управления интеллектуальным капиталом на предприятии на практике предусматривает: ориентацию предприятия на интенсивный путь развития и достижение высокого уровня эффективности в динамике; выявление резервов совершенствования использования интеллектуальных ресурсов; создание действенного механизма повышения эффективности управления интеллектуальными ресурсами [5, с. 37].

Заключение. Таким образом, на современном этапе развития общества интеллектуальные ресурсы являются важнейшим фактором производства. Управление интеллектуальными ресурсами реализуется в организационно-управленческой деятельности, которая превращает рабочую силу в труд, землю и недра — в условия производства, а сбережения — в инвестиции.

Эффективное управление интеллектуальными ресурсами позволит стимулировать инновационные разработки, повышать интеллектуальный потенциал организации, а также формировать конкурентную среду в сфере инновационной деятельности.

Список цитируемых источников

1. Инновационное развитие интеллектуальных ресурсов в условиях формирования университетов предпринимательского типа: монография / Е. Г. Попкова [и др.]. — М. : Русайнс, 2015. — 196 с.
2. Франк, Е. В. Экономические закономерности инновационно-технологического процесса развития / Е. В. Франк // Известия института систем управления СГЭУ. — 2014. — № 1. — С. 180—183.
3. Глазов, М. М. Интеллектуальные ресурсы организации — основа управления знаниями / М. М. Глазов, Т. М. Редькина, Х. Х. Мохаммед // Наука и бизнес: пути развития. — 2021. — № 1. — С. 104—106.
4. Маликов, Е. Ю. Занимательство объектов интеллектуальной собственности как фактор риска в системе отечественной электронной коммерции / Е. Ю. Маликов, Е. Г. Попкова, И. М. Кузлаева // Выс. шк.. — 2015. — № 5. — С. 33—34.
5. Гостева, О. В. Принципы управления интеллектуальными ресурсами организации / О. В. Гостева, Е. И. Актентьева // Международный научно-исследовательский журнал. — 2015. — №6. — С. 36—37.

УДК 330.33

В. В. Ждан, М. М. Хованская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ДОХОДЫ И ПОТРЕБЛЕНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Потребление — индивидуальное и совместное использование потребительских благ, направленное на удовлетворение материальных и духовных потребностей людей. В стоимостной форме потребление — это сумма денег, которая расходуется населением на приобретение товаров и услуг.

Основная часть. Человек, как правило, стремится потреблять не весь доход, а лишь его часть, с тем, чтобы другая часть дохода сберегалась. В условиях жесткости цен потребительские планы домашних хозяйств строятся, ориентируясь исключительно на доход как на единственный источник информации о состоянии рынка. Свой доход домашние хозяйства склонны использовать только двумя способами: на потребление и на сбережение. Если вспомнить, что сбережения представляют собой превышение дохода над потребительскими расходами, то станет ясно, что увеличение доли сбережений означает адекватное уменьшение доли потребления, и наоборот.

Домашние хозяйства стремятся к повышению своего потребления. Однако они вынуждены исходить из имеющихся возможностей. Другими словами, потребление людей ограничено уровнем их доходов, или бюджетным ограничением.

Доходы населения — материальные средства, получаемые благодаря экономической деятельности или в качестве трансфертов. Под последними понимают бюджетные средства, идущие на обязательные выплаты некоторым категориям граждан (пособия, пенсии, стипендии, компенсации).

Источники дохода условно разделяются на три группы:

- труд — заработная плата;
- капитал, природные ресурсы, предпринимательство — прибыль, рента;
- трансферты.

По данным Национального статистического комитета, распределение доходов населения в нашей стране на протяжении последних 5 лет сохраняется примерно одинаковое. Приоритетный источник — зарплата (порядка 60 %). Значительна доля социальных выплат (трансфертов) — около 25 %. Предпринимательство и прочая экономическая деятельность дает 10 % общих доходов. Собственность, облигации, акции, депозиты, лотереи приносят 3—5 % доходов [1].

В таблице 1 отражены денежные доходы в расчете на душу населения в месяц за 2010—2020 гг. [2].

Т а б л и ц а 1 — Денежные доходы в расчете на душу населения в месяц, руб. (2010—2015 гг. тыс. руб. в месяц)

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Денежные доходы	953,1	1 459,5	2 836,7	3 903,0	4 641,6	4 957,9	516,6	564,8	642,6	722,4	801,3

Номинальная начисленная средняя заработная плата работников Республики Беларусь в марте 2022 г. составила 1602,7 бел. руб., сообщает Национальный статистический комитет. Как сообщалось ранее, по данным Белстата, в феврале 2022 г. номинальная начисленная средняя заработная плата работников страны составила 1563 бел. руб. Таким образом, в марте средняя заработная плата по сравнению с предыдущим месяцем выросла на 39,7 бел. руб. или на 2,5 % [3].

Уровень жизни населения — основной показатель степени благосостояния общества. Выявить, насколько полно удовлетворяются жизненные потребности людей, позволяет сопоставление данных о доходах и расходах граждан.

Средний класс на 2021 г. составил примерно 37 %. Типичный представитель этого класса — белорус от 40 до 60 лет, живущий в столице или области, располагает собственной жилплощадью со всеми доступными коммунальными услугами и автомобилем.

Что касается потребительских расходов, то 74,7 % денежных доходов приходится на них.

Располагаемые ресурсы домашних хозяйств — это денежные средства домашних хозяйств, стоимость потребленных продуктов питания, произведенных в личном подсобном хозяйстве, за минусом материальных затрат на их производство, и стоимость предоставленных в натуральном выражении льгот и дотаций.

Расходы домохозяйств Беларуси в 2020 году составили 31,0 млрд. долл.

На рисунке 1 и 2 отражен удельный вес отдельных видов потребительских расходов домашних хозяйств в общем объеме потребительских расходов домашних хозяйств за 2019 и 2021 год соответственно [4].

Проанализировав данные диаграмм можно сделать следующие выводы: расходы на покупку продуктов питания, алкогольные напитки, табачные изделия, оплата различных услуг сократились, а расходы на оплату непродовольственных товаров увеличились.

Важным показателем, характеризующим экономическое развитие государства, является обеспечение продовольственной безопасности. Продовольственная безопасность может существовать только тогда, когда для всех людей постоянно обеспечивается социальная, экономическая, физическая доступность безопасного и питательного продовольствия в достаточном количестве, удовлетворяющего их пищевым потребностям, для ведения активного и здорового образа жизни.

Беларусь относится к странам с самодостаточным производством сельскохозяйственной продукции и является лидером в СНГ по производству на душу населения основных продуктов питания.

Исходя из статистики прошлых лет, можно выделить такие изменения в потребление основных продуктов питания домашними хозяйствами в месяц, как: потребление хлеба и хлебобулочных изделий с 2019 по 2021 г. изменилось с 6,7 кг до 7,3 кг.; так же изменилось и потребление молочных продуктов и мясных с 21,6 кг до 26,9 и 6,3 кг до 7,3 кг соответственно. Из этого можно сделать вывод, что потребление основных продуктов питания в Беларуси домашними хозяйствами увеличилось почти по всем взятым показателям. Это говорит о хорошей продовольственной безопасности государства.

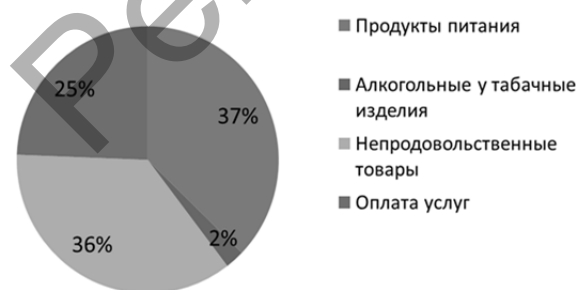


Рисунок 1 — Удельный вес отдельных видов потребительских расходов домашних хозяйств в общем объеме потребительских расходов домашних хозяйств за 2019 год

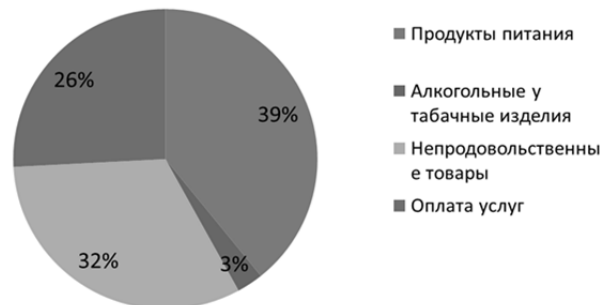


Рисунок 2 — Удельный вес отдельных видов потребительских расходов домашних хозяйств в общем объеме потребительских расходов домашних хозяйств за 2021 год

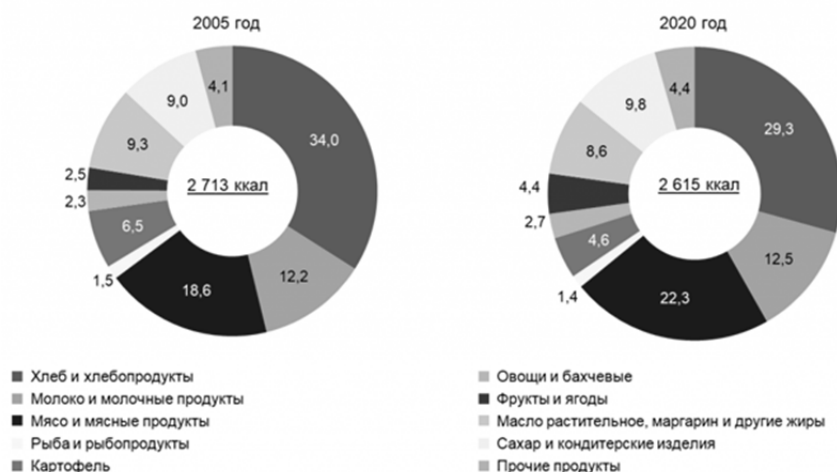


Рисунок 3 — Структура калорийности суточного рациона домашнего питания (по данным выборочного обследования домашних хозяйств по уровню жизни; в расчете на члена домашнего хозяйства; в процентах к итогу)

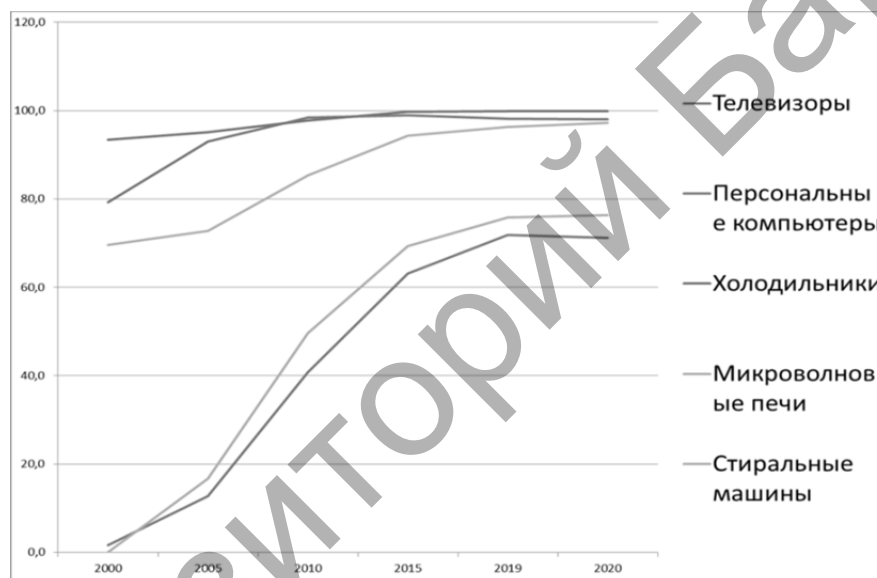


Рисунок 4 — Обеспеченность домашних хозяйств предметами длительного пользования

На начало 2020 года в Беларуси работало около 17 тыс. продовольственных магазинов (28% от общего числа магазинов). В расчете на 10 тыс. жителей приходится 18 продовольственных магазинов.

На рисунке 3 отражена структура калорийности суточного рациона домашнего питания (по данным выборочного обследования домашних хозяйств по уровню жизни; в расчете на члена домашнего хозяйства) [5].

По данным приведенных диаграмм можем сделать следующие выводы о том, что калорийность суточного рациона белорусского домашнего хозяйства сократилась почти на 100 калорий. В рационе стали чаще употреблять мясо и мясные продукты, фрукты и ягоды, а так же кондитерские изделия. Так же видим, что хлеб и хлебобулочные продукты, молоко и молочные продукты сократились.

Начало пандемии коронавируса увеличило торговлю непродовольственными товарами в Беларуси в первом квартале 2020 года, говорят данные belsat.by. Самый большой рост отмечался по таким позициям, как автомобили, телевизоры, цемент и другие стройматериалы, бытовая техника, фармацевтика и парфюмерия (рисунок 4) [2].

На сегодняшний день в Беларуси почти не осталось домашних хозяйств, у которых не было бы холодильника, телевизора и стиральной машины. Более чем у 70% домашних хозяйств есть персональные компьютеры и микроволновые печи и другие предметы длительного пользования, так же, можно заметить скачек их показателей в приведенном выше графике, так как на рынке они появились в начале 2000-х годов.

Самые продаваемые отечественные непродовольственные товары отражены в таблице 3 [6—8].

Т а б л и ц а 3 — продаваемые отечественные непродовольственные товары

Отечественный товар	Всего продано в первом квартале 2020 г.	Доля в общем объеме продаж, %
Дизельное топливо,	149 741,8	100,0
Автомобильный бензин, т	194 877,0	99,8
Моторное топливо, тыс. руб.	808 008,1	99,0
Пиломатериалы, куб. м	36 440,9	90,0
Цемент, т	15 064,2	83,6
Чулочко-носочные изделия, тыс. руб.	36 835,7	80,8

Объем потребления населением электроэнергии для отопления и горячего водоснабжения в Беларуси в 2020 году выросло в 7 раз по сравнению с 2019 годом — с 12,9 млн. кВт.ч до 89,4 млн кВт.ч.

Заключение. Анализируя данные доходов и потребления домашних хозяйств Республики Беларусь, можно сделать вывод, что главным источником их дохода является заработная плата. Номинальная заработная плата по стране растет с каждым кварталом. Беларусь является государством с отлично развитым сельским хозяйством. Благодаря этому Беларусь является лидером в СНГ по продовольственной безопасности. Большинство домашних хозяйств Беларуси оснащены всем для комфортной жизни.

Список цитируемых источников

1. Доходы населения Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/dohody-naseleniya-respubliki-belarus>. — Дата доступа: 29.04.2022.
2. Денежные доходы населения [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/denezhnye-dokhody-naseleniya/>. — Дата доступа: 29.04.2022.
3. Средняя зарплата в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://primepress.by/news/ekonomika/srednyaya_zarplata_v_belarusi_v_marte_vyroslo_na_39_7_bel_rub-. — Дата доступа: 29.04.2022.
4. Доходы и потребление домашних хозяйств [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/dokhody-i-potreblenie-domashnikh-khozyaystv/>. — Дата доступа: 29.04.2022.
5. Структура калорийности суточного рациона домашнего питания [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/dokhody-i-potreblenie-domashnikh-khozyaystv/graficheskiy-material-grafiki-diagrammy/struktura-kaloriynosti-sutochnogo-ratsiona-domashnego>. — Дата доступа: 29.04.2022.
6. Что белорусы больше всего покупали в начале пандемии: топ непродовольственных товаров [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://officelife.media/news/18068-top-5-most-sold-food-products-in-belarus-at-the-beginning-of-the-pandemic/>. — Дата доступа: 29.04.2022.
7. Продовольственная безопасность Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/informographica/view/prodovolstvennaja-bezopasnost-belarusi-22539/>. — Дата доступа: 29.04.2022.
8. Обеспеченность домашних хозяйств предметами длительного пользования [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://minsk-city.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/demograficheskaya-i-sotsialnaya-statistika/dokhody-i-potreblenie/dokhody-i-potreblenie-domashnikh-khozyaystv/godovye-dannye/obespechennost-domashnikh-khozyaystv-predmetami-dlitelnogo-polzovaniya/>. — Дата доступа: 29.04.2022.

УДК 330.33

В. В. Ждан, М. М. Хованская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ВЛИЯНИЕ КОРОНАВИРУСА НА ЭКОНОМИКУ МИРА И БЕЛАРУСИ

Введение. Коронавирус — опасное заболевание, которым ежедневно заражаются десятки тысяч людей. Кризис, вызванный пандемией COVID-19, не похож ни на какой другой. Так как, его последствия все еще непредсказуемы, то перспективы экономического восстановления также остаются неопределенными. Но уже сегодня очевидно, что пандемия нанесла серьезный удар по экономике всех стран мира.

Основная часть. Разрушительное социально-экономическое воздействие пандемии COVID-19 остро ощущается практически во всем мире. Надежное и устойчивое восстановление мировой экономики, по мнению экспертов ООН, возможно лишь в том случае, если будут обеспечены соответствующие нынешнему сложному положению инвестиции в экономическую, социальную и климатическую устойчивость на планете. Об этом говорится в новом докладе, подготовленном экономистами ООН.

Департамент по экономическим и социальным вопросам ООН сообщил, что в 2020 году за чертой бедности в мире оказались дополнительно 131 миллион человек, многие из которых — женщины, дети и представители самых уязвимых слоев общества. Женщины составляют более 50 % рабочей силы в секторах с высоким уровнем нестабильности в условиях пандемии, таких как розничная торговля, гостиничный бизнес и туризм — сферах, пострадавших от изоляции в наибольшей степени. Многие из них имеют ограниченный доступ к социальной защите или вообще ее не имеют.

12,7 триллиона долларов, потраченных на экстренные меры по стимулированию мировой экономики, по мнению экспертов ООН, смогли предотвратить новую Великую депрессию. Однако резкое несоответствие в размерах пакетов экономической помощи, реализуемых в развитых и развивающихся странах, поставит их на разные траектории восстановления.

Финансирование госпрограмм стимулирования экономики повлекло за собой самые крупные заимствования в мирное время, увеличив государственный долг во всем мире на 15 %. Столь массовый рост долга ляжет тяжелым бременем на плечи будущих поколений [1].

Основными последствиями COVID-19 для мировой экономики уже являются:

- падение индексов бирж;
- существенное снижение цен на нефть и замедление развития рынка металлов;
- сокращение производства;
- существенное снижение доходов авиакомпаний и морского транспорта, торгово-развлекательных центров, туристической индустрии;
- уменьшение доходов населения;
- рост доходов фармацевтической промышленности и мировой индустрии игровых, образовательных и других онлайн-приложений;
- рост спроса инвесторов на менее рискованные активы.

В такой ситуации уже происходит снижение экономического роста мировой экономики (с 2,5 % до 0,6 %). В 2020 году на общемировом уровне экономическая ситуация была близка к рецессии. Мир погружается в самый глубокий со времен Великой депрессии 1930-х годов кризис. Убытки мировой экономики уже достигли 5 триллионов долларов [2].

Тяжелее всего пандемия сказалась на отдельных отраслях:

- туризм практически остановился в период с 2019—2021 года,
- почти в таком же положении были и организаторы досуга, спортивные и развлекательные учреждения,
- в разы уменьшились объемы международных пассажирских перевозок,
- пострадала розничная продажа непродовольственных товаров и услуг.

Какое же влияние оказала пандемия COVID-19 на белорусскую экономику?

ВВП Беларуси всего 0,14 % от мирового производства. Экономика Республики не является самодостаточной и зависит от положения в России, Европе, Китае и глобальных процессов.

В I полугодии 2020 года белорусская экономика формировалась под влиянием шоков со стороны спроса и предложения, обусловленных эпидемиологической ситуацией. Наряду с неблагоприятной эпидемиологической ситуацией причинами замедления макроэкономической динамики в январе—июне 2020 года стало сокращение поставок российской нефти и рост поставок более дорогой нефти из альтернативных источников; снижение конкурентоспособности нефтехимического экспорта в условиях падения цен на нефтепродукты, также сырьевых цен на калийные удобрения, вызвавшее уменьшение объемов производства, поступления финансовых ресурсов и сокращение спроса на экспорт ряда белорусских товаров [3].

Что касается сферы услуг, то во время пика пандемии закрывались или фактически не работало большинство развлекательных учреждений, спортивные клубы, детские кружки, курсы и др. А это повлекло за собой уменьшение платежей в бюджет и еще большее падение уровня жизни работников этих сфер. Столичные торговые дома теряли до 70—80 % выручки.

А вот на сферу производства и торговли продовольственными товарами, пандемия не повлекла за собой больших изменений, в сельском хозяйстве — тоже [4].

Начало пандемии коронавируса увеличило торговлю непродовольственными товарами в Беларуси в первом квартале 2020 года. Самый большой рост отмечался по таким позициям, как автомобили, телевизоры, цемент и другие стройматериалы, бытовая техника, фармацевтика и парфюмерия. Из одежды больше всего покупали трикотаж и чулочно-носочные изделия.

На увеличение спроса, очевидно, повлияли новости о развитии пандемии и желание население дополнительно себя обезопасить — например, пересечь на автомобиле для сохранения социальной дистанции. Во время вынужденного отпуска предполагалось больше смотреть телевизор и, возможно, сделать ремонт. Фармацевтика ожидаемо вышла в лидеры из-за увеличения спроса на санитайзеры и продукцию, способную защитить от нового вируса.

Самые продаваемые непродовольственные товары в первом квартале 2020 года по сравнению с аналогичным периодом 2019-го отражены в таблице 1 [5].

Т а б л и ц а 1 — Продаваемые непродовольственные товары в первом квартале 2020 года по сравнению с аналогичным периодом 2019-го

Товар	Продано в 1 квартале 2020 г.	Продано в 1 квартале 2019 г.	Рост, %
Цемент, т	18 027,4	10 337,9	74,4
Холодильники и морозильные камеры, шт.	40 146	28 295	41,9
Автомобили, шт.	15 178	10 795	40,6
Телевизоры, шт.	78 036	57 240	36,3
Стиральные машины, шт.	43 912	35 306	24,4
Фармацевтика, тыс. руб.	453 903,7	399 125,3	12,4

Среди наиболее пострадавших из-за COVID-19 секторов экономики в Беларуси — производство машин и оборудования (–13 %), транспорт (пассажирооборот снизился на 32 %, грузооборот – на 6,4 %), общепит и оптовая торговля (–7,8 % и –19,8 % соответственно). При этом росло фармацевтическое производство (+11,6 %), что тоже обуславливается влиянием коронавируса. Наибольшее негативное влияние COVID-19 оказал на промышленное производство (–1,8 %), транспортную деятельность (–9,5 %) и оптовую и розничную торговлю (–3,1 %).

В период пандемии COVID-19 был принят ряд экономических мер государственной поддержки, направленных на стимулирование деловой активности: предоставление налоговых и арендных каникул, упрощение кредитования и осуществления внешнеторговых сделок. При этом меры ориентированы на государственные и частные компании, работающие в наиболее пострадавших секторах. Тем не менее, организации считают, что эти шаги недостаточны и несвоевременны, и ожидают от государства предоставления субсидий, снижения налоговой нагрузки, а также экономических реформ.

Начиная с марта 2020 года государственные органы Республики Беларусь приняли ряд экономических мер для снижения негативных последствий пандемии COVID-19 для экономики. Меры были направлены на:

- стимулирование деловой активности через снижение имущественных налогов (налога на недвижимость, земельного налога, арендной платы за участки в госсобственности);
- предоставление отсрочек и рассрочек по уплате налогов;
- облегчение условий финансирования и т. д.

Для стимулирования деловой активности во время пандемии 24 апреля 2020 г. был принят Указ № 143 «О поддержке экономики», предусматривающий следующие меры поддержки:

- предоставление отсрочки и рассрочки по уплате налоговых кредитов;
- ускоренный возврат НДС из бюджета;
- перерасчет единого налога для индивидуальных предпринимателей в связи с неосуществлением ими деятельности;
- введение арендных каникул, моратория на увеличение арендной платы, рекомендация по предоставлению отсрочек по уплате арендной платы и уменьшению ее размера;
- предоставление местным органам власти права уменьшать имущественные налоги (налог на недвижимость, земельный налог, арендную плату за участки в госсобственности) и изменять сроки их уплаты;
- упрощение процедур госзакупок [6].

Заключение. Экономисты всего мира надеются, что власти и граждане в крупных экономиках давно приспособились к жизни с вирусом, а появление нового варианта коронавируса лишь ускорит вакцинацию и приблизит окончание пандемии. Так же за эти несколько лет пандемии, многие организации и производства успели переформироваться под сложившуюся ситуацию в мире. Беспрецедентный кризис, унесший жизни около 4 миллионов человек, который обрел огромное число семей на нищету, усугубил неравенство доходов, нарушил международную торговлю и парализовал мировую экономику, требует немедленного принятия чрезвычайных мер. От того, сколь эффективно человечество будет реагировать на столь грандиозный вызов, будут зависеть перспективы построения справедливого, безопасного и жизнеспособного мира.

Список цитируемых источников

1. Мировая экономика после пандемии: ООН призывает к глобальной консолидации [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://news.un.org/ru/story/2021/01/1395082>. — Дата доступа: 03.05.2022.
2. Bloomberg оценил потери мировой экономики от коронавируса [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/09/04/2020/5e8ec97f9a79478537a44e47>. — Дата доступа: 03.05.2022.
3. Влияние пандемии коронавируса на экономическую ситуацию в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.perspectivecenter.org/upload/doclad-vozdeystvie-pandemii-2/>. — Дата доступа: 03.05.2022.
4. Экономические последствия коронавируса [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/ekonomicheskie-posledstviya-koronavirusa?>. — Дата доступа: 03.05.2022.
5. Что белорусы больше всего покупали в начале пандемии: топ непродовольственных товаров [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://officelife.media/news/18068-top-5-most-sold-food-products-in-belarus-at-the-beginning-of-the-pandemic/>. — Дата доступа: 29.04.2022.
6. О поддержке экономики : указ президента Республики Беларусь 24 апреля 2020 г. № 143 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [Pravo.by, https://pravo.by/document/?guid=12551&p0=P32000143&p1=1&p5=0](https://pravo.by, https://pravo.by/document/?guid=12551&p0=P32000143&p1=1&p5=0). — Дата доступа: 03.05.2022.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ КАК ИНСТРУМЕНТ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Введение. На современном этапе развития экономики достаточно остро стоит вопрос о разработке приоритетов государственной экономической политики, способствующих обеспечению устойчивого экономического роста. Условия, способствующие устойчивому экономическому росту, возникают только при наличии оптимального баланса между рыночными механизмами и государственными механизмами регулирования экономики. Поэтому в настоящее время остается открытым вопрос о разработке рекомендаций по формированию эффективной государственной политики в сфере регулирования экономических отношений. Налоговое регулирование экономики должно стать основополагающим звеном всех мер государственного воздействия на экономику. Необходимость достижения целей, поставленных программой социально-экономического развития Республики Беларусь, определила дальнейшее развитие налоговой системы страны в соответствии с повышением ее эффективности и справедливости. Обозначенная задача требует оценки действующей системы налогового стимулирования и эффективности их применения, что входит в перечень мероприятий по реализации налоговой политики страны. Налоговые льготы являются инструментом налогового стимулирования модернизации экономики. Необходимость снижения налоговых льгот обусловлена наличием множества экономически необоснованных и неэффективных налоговых льгот, содержащихся в прежнем налоговом законодательстве как на национальном, так и на региональном уровне. Учитывая тот факт, что в налоговом законодательстве существуют явления, определяющие льготы для налогоплательщиков, становится актуальным согласование их формы и содержания, разграничение сходных явлений, норм налоговых льгот. Это разграничение является необходимым условием дальнейшей оптимизации всей системы налогового стимулирования как инструмента макроэкономического регулирования.

Основная часть. В настоящее время налоговые льготы выступают важным инструментом налоговой политики. Стоящие перед ними цели предопределили многообразие их видов и форм: пониженные налоговые ставки, освобождение от налогообложения, налоговые вычеты, изъятие из-под объекта обложения отдельных объектов обложения, изменение сроков уплаты налогов и сборов (пошлин), введение особых режимов налогообложения, применение инвестиционного налогового вычета и другие. Действующие в Республике Беларусь налоговые послабления нашли свое применение в различных направлениях [1].

Налоговые льготы — это предоставляемые отдельным категориям плательщиков, предусмотренные Налоговым Кодексом и иными актами налогового законодательства, а также международными договорами Республики Беларусь, таможенным законодательством Таможенного союза и законами по вопросам таможенного регулирования в Республике Беларусь преимущества по сравнению с другими плательщиками, включая возможность не уплачивать налог, сбор (пошлину) либо уплачивать их в меньшем размере [2].

Налоговая система Республики Беларусь характеризуется наличием многочисленных налоговых льгот: по объектному и субъектному составу, элементным дифференциациям, территориальному признаку, сферам применения по видам экономической деятельности и другие.

Устанавливая преференции по налогам, государство стремится достичь следующих целей:

- Развитие определенных отраслей экономики.
- Стимулирование инвестиций в инфраструктуру.
- Оптимальное распределение средств между бюджетами различных уровней.
- Развитие социально-значимых направлений бизнеса.
- Поддержка незащищенных категорий налогоплательщиков, например — инвалидов.

Таким образом, налоговые льготы позволяют бизнесменам и «обычным» гражданам получить более выгодные условия по расчетам с бюджетом.

Задача льгот — перераспределять ресурсы в те области, которые государство считает приоритетными. Они могут предоставляться различными способами — от скидок и отсрочек по уплате до полной отмены отдельных обязательных платежей.

Законодательством Республики Беларусь разрешено применять различные преференции резидентам свободных экономических зон, Парка высоких технологий, Китайско-Белорусского индустриального парка, а также центрам трансфера технологий, технопаркам, активным инновационным центрам, коммерческим организациям, субъектам малого предпринимательства и другим плательщикам предоставляются значительные налоговые льготы. Многочисленные исключения, требующие уточнения, усложнившие и без того запутанное налоговое законодательство страны, потери бюджета из-за недопоступления платежей без существенной отдачи, пессимистический экономический настрой плательщиков потребовали изменения подхода к структуре льгот. Поэтому основной задачей белорусской налоговой политики стала оптимизация налоговых льгот [3].

Программа развития страны, принятая на уровне правительства, предусматривает значительное присутствие малых и средних предприятий в ВВП, формировании добавленной стоимости, обеспечении доходов от реализации продукции, занятости и других направлений экономики.

Среди большого разнообразия мероприятий и мер, направленных на достижение поставленных целей, не последнее место занимает налоговый механизм, а именно, совершенствование специальных налоговых режимов, оптимизация налогового давления на территории малых городов и сельской местности за счет упорядочения налоговых льгот, расширение и упорядочение подходов к применению единого налога для индивидуальных предпринимателей и др.

Законом Республики Беларусь «Об изменении законов по вопросам налогообложения» от 31.12.2021 № 141-З закреплены ряд изменений в Налоговый кодекс Республики Беларусь. Основными из них являются системные изменения в отношении подходов к налогообложению самозанятых граждан, индивидуальных предпринимателей и микроорганизаций [4].

В рамках выработанной концепции расширен круг самозанятых и значительно упрощена процедура администрирования их деятельности, что позволяет работающим сейчас в статусе индивидуальных предпринимателей граждан перейти в категорию самозанятых граждан. В этих целях для самозанятых граждан с 2022 года расширен перечень видов деятельности с сохранением возможности уплаты единого налога для индивидуальных предпринимателей и иных физических лиц (единый налог) [2].

В перечень видов деятельности дополнительно включены:

- ландшафтное проектирование;
- курьерская деятельность (деятельность по доставке товаров, посылок, пакетов);
- чистка салонов транспортных средств;
- содержание могил и уход за ними;
- аренда, прокат развлекательного и спортивного оборудования (велосипеды, коньки, туристическое снаряжение и пр.) [4].

С 2023 года для самозанятых граждан предусмотрено установление налога на профессиональный доход (далее — НПД) в процентах от получаемых доходов на основании цифровой платформы, позволяющей в том числе осуществлять прием безналичных платежей. Плательщиками НПД будут являться самозанятые граждане, т. е. физические лица, имеющие профессиональный доход от деятельности, при ведении которой они не имеют работодателя и не привлекают других физических лиц по трудовым договорам и (или) по гражданско-правовым договорам, а также доход от использования имущества [4].

Также, в целях формирования необходимой доходной базы бюджета в 2022 году законодательством предусматриваются:

- индексация на прогнозные темпы инфляции (7,2 %) ставок налогов, установленных в белорусских рублях (земельного, экологического и др.);
- повышение отдельных ставок налогов опережающими темпами (налога на игорный бизнес — на 10 %, акцизов на табачные изделия — в среднем на 15 %);
- введение акцизов на жидкости для электронных систем курения и нетабачные никотиносодержащие изделия;
- повышение ставки акцизов на пиво на 50 % от прогнозного уровня инфляции (с 37 до 38 копеек);
- предоставление права областным Советам депутатов и Минскому городскому Совету депутатов увеличивать стандартную ставку налога на прибыль (18 %) в пределах 2-х процентных пунктов, исключительно для плательщиков налога в местный бюджет;
- увеличение ставки подоходного налога с физических лиц до 20 % в отношении сумм превышения расходов граждан над их доходами.
- введение по истечении трехлетнего периода с момента получения участка для строительства повышенных ставок (коэффициент 3,0) земельного налога и (или) арендной платы за земельные участки, находящиеся в государственной собственности (вступит в силу с 1 января 2023 года);
- отмена отдельных налоговых льгот (по налогу на добавленную стоимость — в части оборотов по реализации информационных технологий и товаров собственного производства при осуществлении международного лизинга; по подоходному налогу — в части освобождения доходов, полученных от реализации товаров (работ, услуг) на объектах придорожного сервиса индивидуальными предпринимателями).

Ряд мер направлен на стимулирование деловой активности и повышение инвестиционной привлекательности. Основные из них:

- повышение предельного размера инвестиционного вычета:
- по зданиям, сооружениям и передаточным устройствам — с 15 до 20 процентов их первоначальной стоимости;
- по машинам и оборудованию, по транспортным средствам — с 30 до 40 процентов их первоначальной стоимости
- предоставление возможности применения инвестиционного вычета при дооборудовании основных средств, возведении последующих очередей строительства, пусковых комплексов;
- отнесение на затраты, учитываемые при налогообложении, сумм отчислений, производимых профсоюзным организациям в рамках коллективных договоров или отдельных соглашений, заключенных между ними, в размере не более 0,15 процента от фонда заработной платы;

- предоставление возможности передачи организацией части внереализационных доходов и расходов организации в виде процентов по кредитам и займам, курсовых разниц по кредитам и займам филиалам, исполняющим налоговые обязательства такой организации, в части приходящейся на их деятельность, пропорционально выбранному плательщиком критерию (например, выручке) и закреплённому в учетной политике.
- сближение налоговой базы подоходного налога и объекта для исчисления обязательных страховых взносов.

Таким образом, можно сделать вывод, что налоговая нагрузка в 2022 году по сравнению с 2021 годом уменьшится на 0,9 процентного пункта и составит 22,6 % к ВВП.

Как правило, включение в налоговую систему налогового инструмента сопряжено с необходимостью получить определенный эффект. Несмотря на отсутствие в настоящее время качественной статистики таких эффектов, фактически данные об использовании преференций белорусскими компаниями позволяют выделить из всей их совокупности следующие группы по целевому назначению:

1) социальные льготы — инструменты, направленные на обеспечение доступности определенных товаров, работ, услуг широкому кругу различных социальных групп, перераспределение доходов в пользу социально незащищенных слоев населения и др.;

2) инвестиционные и инновационные льготы — дополнительные преференции при осуществлении капитальных вложений, а также стимулы, позволяющие реализовывать инновационную направленность белорусской экономики: повышение заинтересованности в осуществлении научной деятельности, выполнении НИР и ОКР, производстве инновационной и высокотехнологичной продукции и др.;

3) стимулирование развития отдельных отраслей, требующих государственной поддержки: сельского хозяйства, венчурных организаций, учреждений образования и др.;

4) стимулирование развития регионов;

5) экологические льготы [5].

Заключение. На рубеже XX и XXI веков экономический рост определяется ведущей ролью научно-технического прогресса, большая часть ВВП развитых стран приходится на долю новых или усовершенствованных технологий, продукции, оборудования, а по различным оценкам от 75% до 100% прироста промышленного производства обеспечивается за счет использования инноваций. Поэтому в глобальной экономической конкуренции выигрывают страны, которые обеспечивают благоприятные условия для инновационной деятельности, включая государственную поддержку фундаментальных и прикладных научных исследований, совершенствование инновационной инфраструктуры, подготовку специалистов, научных и педагогических кадров для инновационной деятельности, эффективную систему охраны, защиты и вовлечения результатов интеллектуальной деятельности в хозяйственный оборот. Наиболее эффективной формой такой поддержки является налоговое стимулирование, осуществляемое через экономически обоснованную систему налоговых льгот и иных преференций [6].

Изучение отдельных направлений налогового стимулирования позволило сделать следующие выводы:

- в Республике Беларусь активно используются налоговые льготы как одно из средств решения социально-экономических задач, таких как снижение налоговых ставок, освобождение от уплаты налогов, сокращение налоговой базы, введение специальных налоговых режимов;

- налоговые льготы существенно способствуют повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности резидентов ПВТ, география поставок благоприятно корректирует доходы наиболее эффективных сотрудников;

- система налоговых льгот для малого и среднего предпринимательства в сочетании с другими мерами государственной поддержки не позволяет обеспечить заданный вклад данного сектора в экономику государства.

В системе налоговых льгот страны важное место отводится льготам малому и среднему бизнесу, работающему в сельской местности и малых городах. Эти хозяйствующие субъекты могут воспользоваться льготами в виде освобождения от уплаты налога на прибыль, подоходного налога с индивидуальных предпринимателей, налога на имущество и ряда других обязательных платежей. Эти льготы, помимо развития малого и среднего предпринимательства в стране, также направлены на решение социально-экономических проблем и создание комфортной среды проживания в городах и сельской местности в соответствии с целями устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2030 года.

Список цитируемых источников

1. Конончук, И. А. Налоговые льготы и регрессивность налоговой системы Республики Беларусь / И. А. Конончук // Банковская система: устойчивость и перспективы развития: сборник научных статей двенадцатой международной научно-практической конференции по вопросам банковской экономики, Пинск, 29 октября 2021 года. — Пинск : Полесский государственный университет, 2021. — С. 100—103.
2. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 15 ноября 2002 г., одобрен Советом Республики 2 декабря 2002 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31 декабря 2021 г. № 141-З // Национальный правовой Интернет портал Республики Беларусь. — 01.04.2022. — 2/2861.
3. Kononchuk, I. Effectiveness of tax benefits in the Republic of Belarus / I. Kononchuk, I. Prigodich, A. Kievich // Часопис економічних реформ. — 2020. — No 1(37). — P. 65—73.
4. Информация об основных изменениях, вносимых в Налоговый кодекс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.minfin.gov.by/upload/np/info.pdf>. — Дата доступа: 06.03.2022.

5. Киреева, Е. Ф. Налоговые преференции как стимул повышения инвестиционной привлекательности Республики Беларусь / Е. Ф. Киреева, И. А. Лукьянова // Вест. Бел. гос. эконом. ун-та. — 2015. — № 6. — С. 92—102.

6. Дубицкий, В. М. Некоторые вопросы налогового стимулирования инновационной деятельности [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://center.gov.by/publikatsii-rabotnikov-tsentra/nekotorye-e-voprosy-nalogovogo-stimul/> — Дата доступа: 05.03.2022.

УДК 334.021.1

М. А. Ивановская, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. В развитых странах мира принята и реализуется концепция внедрения цифровых технологий в промышленность, образование и другие сферы жизни обществ, государств. По данным отчета Международного союза электросвязи (МСЭ) «Измерение информационного общества», Беларусь занимает 32-ю позицию в мировом рейтинге по уровню развития информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) в странах мира, 21-ю позицию по количеству абонентов стационарного широкополосного доступа в Интернет.

По прогнозу Международной финансовой корпорации, к 2025 году доход ИТ-отрасли Беларуси может достигнуть 3—4 млрд дол. США, или примерно 4—5 % общего объема ВВП страны. В 2016 году Республика Беларусь заняла в рейтинге электронного правительства ООН 49-е место при индексе в 0,6625 балла.

Цифровая трансформация национальной экономики является одной из актуальных задач по ее развитию на современном этапе. В направлении решения задачи, которую поставил Президент Республики Беларусь А. Г. Лукашенко, — превратить Беларусь в ИТ-страну — следует признать, сделано уже достаточно много. Вместе с тем остается еще ряд нерешенных вопросов [1].

Основная часть. Весь мир постепенно вступает в эру цифровой экономики. Цифровые технологии оказали значительное влияние на общество и экономику, вызвав расширение прав и возможностей человека, трансформации продуктов и отраслей, обусловив появление новых целей и задач развития для государства и частного бизнеса. Республика Беларусь ищет свое место в меняющейся мировой экономике, ищет пути диверсификации рынков сбыта. Это сложный и медленный процесс, связанный с рисками. В это же время начинает все больше обсуждаться тема грядущего нового технологического уклада, ориентированного на внедрение во все сферы экономики инноваций и высоких технологий, обеспечивающих не просто развитие, а рывок в развитии общественной экономики.

Развитие информационного общества и широкое внедрение информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) является ключевой составляющей стратегии инновационного развития страны. Информационно-коммуникационные технологии призваны стать инструментом, обеспечивающим развитие высокотехнологичного сектора экономики, создание условий для перехода к цифровой экономике, совершенствования институциональной и формирования благоприятной бизнес-среды.

Цифровая экономика — экономическая деятельность, основанная на цифровых технологиях, связанная с электронным бизнесом и электронной коммерцией, и производимых и сбываемых ими электронными товарами и услугами. Расчеты за услуги и товары электронной экономики производятся зачастую электронными деньгами.

«Цифровая» экономика — это экономика, существующая в условиях гибридного мира. Гибридный мир — это результат слияния реального и виртуального миров, отличающийся возможностью совершения всех «жизненно необходимых» действий в реальном мире через виртуальный. Необходимыми условиями для этого процесса являются высокая эффективность и низкая стоимость ИКТ и доступность цифровой инфраструктуры [2].

28 марта 2018 года вступил в силу Декрет Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. № 8 «О развитии цифровой экономики», направленный на дальнейшее развитие Парка высоких технологий, инновационной сферы и построения современной цифровой экономики в стране. В 2018 году решением правительства был создан Совет по развитию цифровой экономики. В компетенцию совета входят:

- создание и развитие современной цифровой инфраструктуры;
- создание цифровых платформ различного назначения;
- развитие национальной индустрии информационно-коммуникационных технологий;
- вопросы эффективности работы органов государственного управления в сфере развития цифровой экономики.

Совету поручена реализация инвестиционных проектов и проектов государственно-частного партнерства (ГЧП) в области информационно-коммуникационных технологий и международного сотрудничества в сфере цифровой экономики [3].

Большинство инноваций сегодня — это новые продукты и процессы, которые стали возможными благодаря цифровым технологиям или воплощены в данных и программном обеспечении. Достижения

в искусственном интеллекте (ИИ), как набор технологий, которые подражают определенным аспектам человеческого интеллекта, обещают дальнейший прогресс в управлении цифровой информацией и знаниями. Многие измерения цифрового мира отличаются от физического, материального мира, а инновационные процессы и результаты, как следствие, трансформируются. Новый контекст и особенности инноваций требуют изменения целевых показателей, механизмов, инструментов инновационной политики страны. Это связано с тем, что цифровизация оказывает существенное влияние на все механизмы, стимулирующие инновации. До последнего времени практически все экономические процессы укладывались в бизнес-центрическую парадигму взаимодействий: B2B, B2C, B2G.

Таким образом, появляются совершенно новые типы взаимодействий в экономике: C2B и C2C. Примером первого типа взаимодействий могут служить фрилансеры, выполняющие контрактные обязательства на аутсорсинге. Примером второго типа взаимодействий могут служить CrowdFunding стартапы (американский kickstarter.com, белорусская talaka.by). Появление новых типов взаимодействий является исключительно важным моментом и требует пристального внимания в силу того, что на сегодняшний день не существует проработанной нормативной и налоговой базы, нет понимания того, как они должны быть интегрированы в общую экономику [4].

Принципиально важными направлениями развития предпринимательства в рамках инновационной политики Республики Беларусь являются:

Во-первых, пересмотр традиционных инструментов поддержки исследований и инноваций для обеспечения их эффективности. Инновации в сфере услуг (например, новые бизнес-модели) мало зависимы от НИОКР, поэтому они могут не дополучать государственной поддержки в рамках проводимой политики (например, налоговые льготы). Вместе с тем инновации в сфере услуг требуют от бизнеса углубленного понимания информационных технологий (ИТ), которые еще не получили широкого охвата использования, особенно среди малого и среднего предпринимательства (МСП). Инновации в сфере услуг развиваются быстро, а границы сектора все более размываются, технологические измерения могут иметь неожиданные направления из-за нового применения информационных технологий в традиционных технологических областях, что может порождать неожиданные и резкие изменения в технологической траектории развития республики. Поддержка, предназначенная для предпринимателей-инноваторов в этих секторах, может быть оправданной. Например, в Нидерландах была внедрена экспериментальная схема.

Примером инициативной политики является работа немецкого центра компетенций «МСП 4.0», который помогает МСП осознать, тестировать и внедрять новые цифровые технологии решения для бизнеса. Другим примером является программа CAP'TRONIC во Франции, которая направлена на то, чтобы помочь МСП повысить свою конкурентоспособность за счет интеграции цифровых решений и встроенного программного обеспечения в свои продукты. 85 МСП, участвующие в программе, могут получить доступ к техническим семинарам, тренингам, консультационным услугам и поддержке экспертов для разработки цифровых инновационных проектов.

Во-вторых, поддержка конкуренции среди предпринимательства, чтобы в эпоху цифровых технологий найти правильный баланс между статистической эффективностью — где важны преимущества масштаба — и динамической эффективностью, которая стимулирует инновации [5, с. 259].

Заключение. Проведенный анализ дал понять о существующих проблемах, касающихся инновационной политики, направленной на цифровую экономику в Республике Беларусь. На данный момент стоит решить следующие проблемы:

- пересмотр традиционных инструментов поддержки исследований и инноваций для обеспечения их эффективности;
- поддержка конкуренции среди предпринимательства.

Таким образом, цифровая трансформация затрагивает традиционные секторы нашей экономики. В перспективе они получают новое наполнение, связанное с комплексным влиянием новейших и вновь возникающих технических решений, технологий и материалов. Цифровая трансформация постепенно захватывает также все новые сферы бизнеса и жизни в целом, преобразовывая стандартные бизнес-процессы, бизнес-модели и целые рынки.

Список цитируемых источников

1. Цифровая трансформация экономики Республики Беларусь: достижения, проблемы, перспективы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.barsu.by/vestnik/Download/hist_7_2019_112.pdf. — Дата доступа: 29.04.2022.
2. Основы цифровой экономики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://iotas.ru/projects/leaders/methodic/methodic.pdf>. — Дата доступа: 29.04.2022.
3. Богдан, Н. И. Инновации и человеческие ресурсы для развития цифровой экономики / Н. И. Богдан // Белорус. экон. журнал. — 2018. — № 3. — С. 110—123.
4. Основы цифровой экономики и ее влияние на развитие предпринимательской деятельности в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.bseu.by:8080/bitstream/edoc/89610/1/Losik_313_317.pdf. — Дата доступа: 29.04.2022.
5. Богдан, Н. И. Инновационная политика / Н. И. Богдан. — Минск : Четыре четверти, 2019. — 308 с.

СОСТАВ И СТОИМОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Одной из основных целей каждого развивающегося общества является повышение уровня жизни населения. Государство должно обеспечивать социальную стабильность и экономический рост в обществе, способствуя условиям для продолжительной, здоровой, безопасной и хорошей жизни своего населения.

Основная часть. Потребительская корзина — минимальный набор продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг, необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности, определяемый государством в расчете на душу населения по его основным социально-демографическим группам [1].

Потребительская корзина регулярно подвергается пересмотру как минимум раз в 5 лет.

Основываясь на состоянии потребительской корзины формируется минимальный потребительский бюджет.

Минимальный потребительский бюджет — размер расходов на основные потребительские нужды — существует в качестве основного показателя для контроля над динамикой степени благосостояния населения необходимыми материальными и нематериальными благами и уровнем необходимой соцподдержки.

Стоит добавить, что этот социальный норматив используется при определении мер соцзащиты граждан, не относящихся к категории малообеспеченных, однако уровень доходов которых вынуждает прибегать к определенной государственной поддержке (если речь идет об одноразовых субсидиях, пособиях, льготах).

Минимальный потребительский бюджет в Республике Беларусь утверждается раз в четыре месяца, основываясь на ценах последнего месяца. Распределение идет по 6 социально-демографическим категориям и 2 видам разнородных семей. Соответственно, размер потребительской корзины для представителей той или иной категории граждан не одинаков [2].

На основании подпункта 7.1.6 пункта 7 Положения о Министерстве труда и социальной защиты Республики Беларусь, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 октября 2001 г. № 1589, Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь постановляет установить, что:

– лекарственные средства, предметы санитарии и гигиены, мебель, предметы культурно-бытового и хозяйственного назначения, жилищно-коммунальные услуги, культурно-просветительские мероприятия и отдых, бытовые услуги, услуги транспорта, связи (за исключением услуг сотовой подвижной электросвязи, включая услуги передачи данных по предоставлению доступа к глобальной компьютерной сети Интернет, оказываемые ежемесячно пользователям услуг электросвязи (мужчине в возрасте от 18 лет до достижения общеустановленного пенсионного возраста и женщине в возрасте от 18 лет до достижения общеустановленного пенсионного возраста), и услуг сотовой подвижной электросвязи, оказываемых ежемесячно пользователям услуг электросвязи (мальчику в возрасте 13 лет и девочке в возрасте 7 лет) включаются в потребительские корзины для детей в возрасте до 3 лет и в потребительские корзины для детей в возрасте от 3 до 6 лет в объеме среднедушевого потребления этих товаров и услуг, предусмотренном в потребительской корзине для семьи из четырех человек;

– в потребительские корзины для детей в возрасте до 3 лет в качестве предмета культурно-бытового и хозяйственного назначения дополнительно включается детская коляска в количестве 1 единицы со сроком службы 3 года и объемом годового потребления 0,33;

– лекарственные средства, предметы санитарии и гигиены, мебель, предметы культурно-бытового и хозяйственного назначения, жилищно-коммунальные услуги, культурно-просветительские мероприятия и отдых, бытовые услуги, услуги транспорта, связи включаются в потребительские корзины для детей в возрасте от 6 до 18 лет в объеме среднедушевого потребления этих товаров и услуг, предусмотренном в потребительской корзине для семьи из четырех человек (услуги сотовой подвижной электросвязи включаются в потребительские корзины для детей в возрасте от 6 до 18 лет в объеме среднедушевого потребления этих услуг, предусмотренном в составе потребительской корзины для семьи из четырех человек для мальчика в возрасте 13 лет и девочки в возрасте 7 лет) [3].

Потребительская корзина домохозяйств в республике Беларусь включает различные категории товаров: продукты питания (хлебобулочные изделия, картофель, овощи, фрукты, мясо, рыба, молочные продукты, яйца, масло и прочие продукты); непродовольственные товары (одежда, обувь, постельное белье, школьные принадлежности и прочие товары); услуги (потребление электричества, воды, газа, затраты на общественный транспорт и прочие услуги).

Продукты питания являются важной частью жизни каждого человека, а их качество влияет на состояние здоровья и продолжительность жизни всего населения. Стоимость продуктов питания определяется исходя из минимального набора продуктов питания [4, с. 128].

Удельный вес расходов домашних хозяйств на покупку отдельных групп продуктов питания в общем объеме расходов домохозяйств на покупку продуктов питания включает: хлеб и хлебобулочные изделия — 14,5 %;

молоко и молочные продукты — 20,9 %; мясо и мясопродукты — 26,7 %; рыба и рыбопродукты — 5,1 %; масло растительное, маргарин и другие жиры — 2,1 %; яйца — 1,9 %; картофель — 1,2 %; овощи и бахчевые — 5,5 %; фрукты и ягоды — 7,5 %; сахар и кондитерские изделия — 5,2 %; прочие продукты — 9,4 %.

При анализе структуры продуктов питания было выявлено, что наибольший удельный вес занимает мясо и мясопродукты, на их долю приходится 26,7 % от общего объема покупаемой продукции, также большой удельный вес имеют молоко и молочные продукты (20,9 %). Средняя доля характерна для хлеба и хлебопродуктов (14,5%), рыбы и рыбопродуктов (5,1 %), фруктов и ягод (7,5 %), сахара и кондитерских изделий (5,2%), а также для прочих продуктов (9,4 %).

Наименьшая доля характерна для картофеля (1,2 %), масла растительного, маргарина и других жиров (2,1 %), яиц (1,9%) [5].

Заключение. При анализе официального удельного веса расходов домашних хозяйств на покупку отдельных групп продуктов питания, наблюдается наибольший удельный вес мяса и мясопродуктов по сравнению с другими продуктами питания. Так же средний удельный вес характерен для хлеба и хлебопродуктов, рыбы и рыбопродуктов, фруктов и ягод, сахара и кондитерских изделий, и для прочих продуктов. А наименьший характерен для картофеля.

Потребительская корзина формирует минимальный потребительский бюджет, он существует для контроля над динамикой степени благосостояния людей необходимыми благами. Минимальный потребительский бюджет в Республике Беларусь формируется раз в 4 месяца, основываясь на ценах последнего месяца.

Можно заметить, что прожиточный минимум учитывается, основываясь на уровне благосостояния и среднестатистической величины ежемесячного дохода.

Список цитируемых источников

1. Потребительская корзина [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://multilang.pravo.by/ru/Term/Index/6591?langName=ru&ch=B&size=25&page=6&type=3>. — Дата доступа: 12.04.2022.
2. Потребительская корзина в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://myfin.by/wiki/term/potrebitelskaya-korzina-v-belarusi>. — Дата доступа: 12.04.2022.
3. О составах потребительских корзин [Электронный ресурс]: постановление Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь, 14 декабря 2009 г. № 146 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2020.
4. Литвинов, В. А. Прожиточный минимум: история, методика, анализ / В. А. Литвинов. — М. : КомКнига, 2006. — 276 с.
5. Удельный вес расходов домашних хозяйств на покупку отдельных групп продуктов питания в общем объеме расходов домашних хозяйств на покупку продуктов питания [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://dataportal.belstat.gov.by/Indicators/Preview?k...> — Дата доступа: 15.04.2022.

УДК 331.56

И. И. Карпович, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

БЕЗРАБОТИЦА КАК СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ

Введение. Практически все государства в настоящее время сталкиваются с проблемой безработицы. Такая ситуация обусловлена переходом от плановой экономики к рыночной экономической системе, что не могло не сказаться на рынке труда. Одной из особенностей плановой экономики являлась всеобщая занятость, и такого явления как безработица практически не существовало. Но с переходом страны к рыночной экономике, эта проблема встала довольно остро.

Проблема занятости населения, является ведущей проблемой государства. Занятость напрямую связана с производством и выпуском продукции. Так же безработица влияет не только на государство, но и на население страны, она приводит к снижению уровня жизни людей.

Основная часть. Безработица — это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активного населения) не занята в производстве товаров и услуг. Она представляет собой социальную проблему, оказывающую прямое воздействие на каждого человека [1, с. 102].

В зависимости от причин, вызвавших безработицу, она подразделяется на фрикционную, структурную и циклическую.

Фрикционная безработица — это временное отсутствие занятости в период перехода работника с одного предприятия на другое. В этом случае речь не идет о превышении совокупного предложения труда над совокупным спросом на него. Знания и навыки работников, находящихся в положении фрикционных

безработных, отвечают запросам производства, работодателей, а безработица обусловлена лишь поиском лучшего места их приложения по инициативе самих работников.

Структурная безработица — это отсутствие достаточного спроса на данный труд в данной сфере хозяйственной деятельности. Она обусловлена изменениями в структуре потребительского спроса и, в конечном счете, в структуре спроса на определенные виды конкретного труда. Структурная безработица в стабильной или растущей экономике, как правило, сопровождается образованием рабочих мест в других или новых отраслях экономики. Однако структурные безработные вряд ли смогут получить работу без соответствующей переподготовки.

Циклическая безработица — это отсутствие достаточного спроса на труд вообще. Она обусловлена общим спадом производства товаров и услуг. Считается, что она вызывается наступлением соответствующей фазы экономического цикла, когда сокращается спрос на товары, услуги и уменьшаются совокупные расходы.

Иногда выделяется еще и технологическая безработица, обусловленная технологическими нововведениями, которые делают экономически выгодным сокращение рабочих мест, вызывают изменение структуры спроса на труд. Она сродни структурной безработице и может возникать при замедлении или отсутствии экономического роста.

По характеру проявления различают также частичную занятость, или скрытую безработицу. Она особенно актуальна для рынка труда нашей страны. Контингент этой категории безработицы составляют наемные работники, вынужденно занятые неполное нормативное рабочее время, а также работающие с интенсивностью труда меньшей, чем прежняя, или расцениваемая в условиях стабильно растущей экономики как общественно нормальная.

Безработица, как правило, измеряется не по отдельным ее видам, что в ряде случаев весьма проблематично, а в целом, как явление. Она может измеряться таким показателем, как уровень (норма) безработицы.

Уровень безработицы исчисляется как отношение количества безработных к общей численности экономически активного населения и выражается в процентах.

Он может рассчитываться как по методологии МОТ, так и в соответствии со специальными законодательными нормами государства. Подсчет безработных по методу МОТ предполагает периодическое выборочное обследование, опрос населения каким-либо государственным органом, исключая службы занятости.

Иначе определяется уровень безработицы государственными службами занятости. В соответствии с действующим Законом «О занятости населения в РБ» безработными признаются трудоспособные граждане, не имеющие работы и заработка, ищущие работу, готовые приступить к ней и в установленном порядке зарегистрированные в органах службы занятости. Таким образом, подсчитывается численность так называемых официальных безработных [2, с. 27—28].

В настоящее время не существует устоявшейся методики подсчета уровня скрытой безработицы. Поэтому государственными органами он не исчисляется. Однако некоторые косвенные данные позволяют судить о величине этого вида безработицы.

При решении проблем безработицы считается целесообразным достижение естественной нормы (естественного уровня) безработицы. Абсолютное отсутствие безработицы считается невозможным, да и не нужным в хозяйственной жизни. Фрикционная и структурная разновидности безработицы в экономике рассматриваются как органически присущие ей элементы. Исходя из этого и определяется величина естественной нормы безработицы.

Безработица приводит к серьезным экономическим и социальным издержкам. Одно из главных негативных экономических последствий безработицы — недовыпуск продукции, недоиспользование производственных возможностей общества.

Помимо экономических издержек, безработица ведет к социальным и нравственным последствиям, появлению депрессии у вынужденно незанятых граждан, потере ими квалификации и практических навыков; происходит снижение моральных устоев и рост преступности, распад семей, рост социальной напряженности в обществе [3, с. 48-49].

Для понимания тенденции и выявления закономерностей были проведены расчеты, согласно которым необходимо выявить, в каком году в Республике Беларусь численность безработных сократилась максимально за минимальный период времени.

На конец 2019 года численность безработных в Республике Беларусь составляла 8 808 человек, на конец 2020 года — 7 226 человек.

В период с конца 2019 года до конца 2020 года 1585 человека нашли себе место работы, а с конца 2020 года до конца 2021 года 1 887 человек перестали числиться как безработные. По сравнению с другими годами данный показатель является наиболее высоким. Есть несколько причин, которые могли обусловить такое стремительное сокращение безработицы. Одна из них — это увеличение спроса на рабочую силу в 2021 году.

Низкий официальный уровень безработицы частично можно объяснить тем фактом, что многие не занятые граждане не желают становиться на учет в органы по труду, занятости и социальной защите населения. Причиной этому служит низкое пособие по безработице, для получения которого необходимо участвовать в общественных работах. Данное пособие выплачивается в размере 1—2 базовых величин или от 32 до 64 белорусских рубля на 2021 год.

В Республике Беларусь с каждым годом можно заметить спад безработицы, а именно: в 2019 году наблюдается наибольший уровень безработицы, а в 2021 — наименьший за анализируемые три года [4].

Заключение. При анализе официального уровня безработицы в Республике Беларусь можно сделать вывод, что его значение достаточно низкое и имеет постоянную тенденцию к снижению, однако стоит понимать, что значения официальных данных и реальных отличаются. Для национальной экономики Республики Беларусь характерен высокий уровень скрытой безработицы, при которой формально работник не участвует в производстве товаров и услуг, может работать сокращенно, не полную трудовую неделю, но при этом не увольняется сам и его не увольняет работодатель.

При проведении расчетов было выявлено, что в 2021 году численность безработных максимально сократилась по сравнению с другими годами.

Список цитируемых источников

1. *Ивашковский, С. Н.* Макроэкономика : учеб. / С. Н. Ивашковский. — М. : Дело, 2004. — 472с.
2. *Волгина, Н. А.* Рынок труда и доходы населения : учеб. пособие / Н. А. Волгина. — М. : Информ.-изд. дом «Филинь», 1999. — 280 с.
3. *Ермолаева, С. Г.* Рынок труда : учеб. пособие / С. Г. Ермолаева. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2015. — 108 с.
4. Демографическая и социальная статистика [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://dataportal.belstat.gov.by/Indicators/Search?co>. — Дата доступа: 02.04.2022.

УДК 004.921

В. В. Климук

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

РАЗВИТИЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В СИСТЕМЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: КОНЦЕПЦИЯ ПОСТРОЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Введение. Создание конкурентоспособной продукции возможно путем кооперации образовательной, научно-исследовательской, инновационно-предпринимательской деятельности. Данная модель в современной образовательной среде представляет собой модель «предпринимательский университет» («Entrepreneurial university» или в русскоязычной версии, чаще всего, «Университет 3.0»), обеспечивающую развитие научно-инновационного потенциала, предпринимательских компетенций у молодежи с целью практической реализации их инициатив и достижения экономического и социального эффекта.

Исследования по проблематике «предпринимательских университетов» впервые представлены в работах Г. Ицковица [1—3], Б. Кларка [4-5], Й. Уисемы [6]. Среди российских ученых, осуществляющих научные исследования по проблемам развития современных университетов в векторе модели «предпринимательского университета», следует отметить Головкин Н. В., Зиневич О. В., Рузанкину Е. А. [8], Чернову О. А. [15], Матвееву Л. Г. [11], Никитаеву А. Ю. [12] и других.

Активно научные исследования в области поиска механизмов эффективной реализации модели функционирования учреждений высшего образования проводятся белорусскими учеными, среди которых следует отметить Бондаря А. В. [16], Киеня Е. А. [17], Марахину И. В. [18], Климук В. В. [9], Касперовича С. А. [10] и других.

Основная часть. В Республике Беларусь с 2018 года начата реализация экспериментального проекта «Совершенствование деятельности учреждений высшего образования на основе модели «Университет 3.0» (комплексное развитие научно-исследовательской, инновационной и предпринимательской инфраструктуры учреждения высшего образования в целях создания инновационной продукции и коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности)».

Участниками экспериментального проекта были первоначально определены 6 университетов:

- Белорусский государственный университет;
- Белорусский национальный технический университет;
- учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет»;
- учреждение образования «Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники»;
- учреждение образования «Белорусский государственный технологический университет»;
- учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Я. Купалы».

С 01.09.2022 в число учреждений, участвующих в выполнении экспериментального проекта по совершенствованию деятельности учреждений высшего образования по модели «Университет 3.0», включено учреждение образования «Барановичский государственный университет» (научные руководители проекта от БарГУ — ректор Унсович А. Н. и первый проректор Климук В. В.).

Реализация данного проекта включает направления поэтапного обновления учебно-методической, научно-исследовательской, инновационно-предпринимательской, учебно-лабораторной инфраструктуры университета на основе внедрения 5 блоков:

- блок проектно-ориентированного обучения;
- блок развития научно-исследовательских компетенций;
- блок коммерциализации;
- блок цифровизации;
- блок локального правового регулирования.

Реализация элементов каждого из блоков формализована в виде «Дорожной карты», включающей комплекс мероприятий, сроков их выполнения, ответственных исполнителей, учета рисков и мер по их предупреждению (устранению/нивелированию).

Заключение. Важнейшим направлением обеспечения конкурентоспособности современного университета является моделирование научно-производственных связей, основанных на разработке по запросам организаций (и по предложениям университета, разработчиков), комплекса научных, инновационных проектов (идей) с последующим их внедрением в форме коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности.

Список цитируемых источников

1. *Etzkowitz, H.* Entrepreneurial scientists and entrepreneurial universities in American academic science 21. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://doi.org/10.1007/BF01097964>. — P. 198—233.
2. *Etzkowitz, H.* The Triple Helix: University–Industry–Government Innovation in Action / H. Etzkowitz. — London : Routledge. — 2008.
3. *Etzkowitz, H.* Universities and the Global Knowledge Economy: A Triple Helix of University+Industry+Government Relations / H. Etzkowitz, L. Leydesdorff. — London : Continuum. — 1997.
4. *Clark, B.* Creating Entrepreneurial Universities: Organization Pathways of Transformation. Guildford / B. Clark. — UK : Pergamon. — 1998.
5. *Clark, B.* Sustaining Change in Universities: Continuities in Case Studies and Concepts. / B. Clark. — New York : Open University Press. — 2004.
6. *Wissema, J.* Towards the Third Generation University: Managing the University in Transition. Northampton / J. Wissema. — MA : Edward Elgar. — 2009.
7. Головкин, Н. В., Зиневич О.В., Рузанкина Е.А. Университет третьего поколения: Б. Кларк и Й. Уисема // Высшее образование в России, 2016. — № 8+9 (204). — С. 40—47.
8. Головкин, Н. В. Третья миссия университета и модель многопользовательского управления для регионального развития / Н. В. Головкин, О. В. Зиневич, Е. А. Рузанкина // Сравнительная политика, 2018. — № 1. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tretya-missiya-universiteta-i-model-mnogopolzovatel'skogo-upravleniya-dlya-regionalnogo-razvitiya>. — Дата доступа: 25.10.2021.
9. Климук, В. В. Проектирование цифровой образовательной экосистемы / В. В. Климук // Инновационные технологии управления и права. — 2020. — № 2(28). — С. 17—24.
10. Касперович, С. Н. Правовые основы реализации проектов государственно-частного партнерства в Республике Беларусь / С. Н. Касперович, Е. А. Шарапа // Труды БГТУ. — Сер. 5. Экономика и управление. — 2021. № 1 (244). [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/normativno-pravovye-osnovy-realizatsii-proektov-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-v-respublike-belarus>. — Дата доступа: 25.10.2021.
11. Матвеева, Л. Г. Институциональное преодоление инновационной инертности периферийных регионов России / Л. Г. Матвеева, О. А. Чернова // Управление. — 2017. — № 5 (69). [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/institutsionalnoe-preodolenie-innovatsionnoy-inertnosti-periferiynyh-regionov-rossii>. — Дата доступа: 25.10.2021.
12. Никитаева, А. Ю. Сотрудничество промышленных предприятий с разным уровнем технологичности производства: теоретико-эмпирический анализ / А. Ю. Никитаева, О. В. Писарская // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. — 2016. — № 3. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotrudnichestvo-promyshlennyh-predpriyatiy-s-gaznym-urovнем-tehnologichnosti-proizvodstva-teoretiko-empiricheskiy-analiz>. — Дата доступа: 25.10.2021.
13. Официальный сайт Министерства образования Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://edu.gov.by/news/igor-karpenko-v-belarusi-sozdany-vse-usloviya-dlya-realizatsii-modeli-universitet-30/>. — Дата доступа: 20.10.2021.
14. Официальный сайт Республиканского института высшей школы. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://nihe.bsu.by/index.php/ru/2opisanie-eksperimentalnogo-proekta>. — Дата доступа: 19.10.2021.
15. Чернова, О. А. Стратегические приоритеты государственной политики сбалансированного регионального развития [Электронный ресурс] / О. А. Чернова // Trajektoriâ Nauki = Path of Science. — 2016. — № 4. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskie-prioritety-gosudarstvennoy-politiki-sbalansirovannogo-regionalnogo-razvitiya>. — Дата доступа: 25.10.2021.
16. Бондарь, А. В. Предпринимательский университет как точка роста экономики знаний / А. В. Бондарь, П. А. Лис, В. И. Слиз // Белорус. экон. журн. — 2018. — № 4. — С. 105—122.
17. Киеня, Е. А. Концепция «Университет 3.0» / Е. А. Киеня, К. С. Окрут // Менеджмент и маркетинг: опыт и проблемы : сб. науч. тр. / под общ. ред. И. Л. Акулича. — Минск : А. Н. Вараксин, 2020. — С. 79—82.
18. Марахина, И. В. Теоретические и методические основы перехода белорусских вузов к модели «Университет 3.0» / И. В. Марахина // Белорусский экономический журнал. — 2021. — № 1. — С. 140—155.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Введение. Одним из ведущих факторов развития современного общества стало повсеместное распространение и проникновение информационных технологий во все сферы жизни. Наиболее широко они проникли в сферу экономических и производственных отношений. Это привело к существенным изменениям внутри самой экономической системы и всех ее субъектов, стало стартовым условием управленческих, организационных и технологических преобразований.

Как результат, в современных условиях неоспоримо важную роль в экономическом развитии играет цифровая экономика, главными производственными факторами в рамках которой являются информация и знания, а также средства обеспечения доступа к ним. При этом сектор цифровой экономики более тесно переплетается с традиционной экономикой, размывая границы между ними все более сильнее.

Не вызывает сомнений, что цифровая трансформация экономики является общемировой тенденцией развития, позволяющей достичь конкурентоспособных позиций в мировой экономике в рамках формирующегося цифрового пространства.

Основная часть. Нарастающее ускорение процессов цифровой трансформации социально-экономических систем играет определяющую роль в процессе достижения ведущих позиций в цифровом пространстве мировой экономики.

Цифровая экономика подразумевает такую форму построения экономических отношений, которая основывается на внедрении информационно-коммуникационных технологий во всех сферах хозяйственной деятельности, что предоставляет возможность повысить эффективность и конкурентоспособность как отдельных компаний, так и всей экономики в целом. В условиях цифровой экономики информационно-коммуникационные технологии приобретают форму «технологий широкого применения», которые используются практически во всех секторах социально-экономической сферы и хорошо сочетаются с другими технологиями, значительно повышая их эффективность.

Содержание термина «цифровая трансформация» эволюционировало одновременно с изменением и развитием информационных технологий.

Первоначально под цифровой трансформацией подразумевали перевод в цифровой формат или хранение в цифровом формате данных с бумажных носителей. Это также одно из направлений цифровой трансформации, однако, в настоящее время данное понятие гораздо шире, чем простой перевод в цифровой формат.

В современном мире цифровизация — это процесс неизбежный и объективный. Остановить процесс цифровизации, в рамках тенденций современного развития экономики и общества, невозможно.

Следует отметить определение цифровой трансформации, предложенное В. Месропяном: «Цифровая трансформация — это революционные изменения бизнес-моделей на основе использования цифровых платформ, которые приводят к радикальному росту объемов рынка и конкурентоспособности компаний» [1].

О. В. Китова и С. Н. Брускин отмечают, что «Цифровая трансформация предполагает преобразование существующих компаний в так называемые «цифровые предприятия», которые должны функционировать на новых деловых, экономических и управленческих принципах, которые цифровые технологии сами по себе реализовать не могут.» Кроме того, по их мнению, «Цифровая трансформация предполагает фундаментальное переосмысление того, как работает организация и как она взаимодействует с окружающей средой.» [2].

В термине «цифровая трансформация» ожидаемо наибольшие затруднения для традиционного бизнеса вызывает именно «трансформация» — последовательная осознанная перестройка. Те компании, которые не справятся с ней, безнадежно отстанут. В настоящее время цифровая трансформация разными темпами проникает во все отрасли экономики и сферы деятельности. При этом можно отметить, что эффект цифровой трансформации в разных отраслях различный. Не вызывает сомнений, что лучше всего цифровой трансформации поддаются высокотехнологичные отрасли. При этом очевидно, что цифровая трансформация коснется всех отраслей экономики.

Развитые страны, принявшие будущие перемены, целенаправленно движутся в сторону цифровизации экономики. Основными лидерами «цифровой трансформации» считаются США и Китай. В след за ними данную программу по цифровой трансформации экономики приняли: Англия, Австралия, Беларусь и другие.

Беларусь стоит на пороге глобальных изменений — трансформации и реформирования экономического мирового порядка. Страны мира одна за другой заявляют о курсе на создание цифровой экономики, экономики, в которой ключевыми силами развития выступают знания и человеческий капитал, т. е. о переходе к Индустрии 4.0, Обществу 5.0 и т. д. Республика Беларусь так же не остается в стороне от мировой цифровой гонки.

Основными предпосылками организации перехода к цифровой экономике в Беларуси являются:

- развитие физической инфраструктуры доступа к Интернету;
- рост числа пользователей сети Интернет;
- развитие электронной коммерции;
- развитие ИТ-отрасли страны;
- развитие национальной системы электронного правительства.

Создание цифровой экономики в Беларуси обрело статус государственной задачи. Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 2 февраля 2021 г. № 66 утверждена Государственная программа «Цифровое развитие Беларуси» на 2021—2025 годы.

Согласно «Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь» на период до 2035 года главными составляющими устойчивого социально-экономического развития выступают цифровая трансформация всех сфер экономики и внедрение высокопроизводительных технологий, формирование развитой институциональной среды и устойчивой инфраструктуры, повышение инвестиционной привлекательности и качества инвестиций, высокое качество человеческого капитала и развитие новых профессиональных навыков и компетенций.

В «Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы» утвержденной Указом Президента Республики Беларусь № 292 от 29 июля 2021 г. отмечено, что цифровая трансформация экономики предполагает организацию цифровой информационной среды путем формирования нормативной правовой базы и внедрения действенных инструментов управления процессами цифровизации экономики.

Соответственно, макроэкономические, социально-демографические и технологические направления цифровой трансформации, создающие благоприятные условия цифровой трансформации как отдельных предприятий, так и отраслей страны, формируют систему обеспечивающую ускорение цифровой трансформации.

Заключение. Таким образом, несмотря на сравнительно неплохую проработанность рассматриваемой категории, в научной и в бизнес сфере на сегодняшний день не сформировалось устойчивого понимания содержания и сущности термина «цифровая трансформация». При этом, нужно отметить, что содержание термина «цифровая трансформация» эволюционирует вместе с изменением и развитием современных технологий. Когда государства и бизнес осознали все возможности использования оцифрованных данных, они стали разрабатывать процессы для этих целей. Как следствие, цифровые технологии стали быстро развиваться, и способность оперативно внедрять их напрямую определяет конкурентоспособность организации на современном рынке.

Важной проблемой на пути развития цифровой трансформации является наличие технологических, экономических и организационных барьеров, которые в большинстве своем носят объективный характер и напрямую не зависят от усилий государственных органов конкретной страны. Подобного рода препятствия необходимо своевременно устранять совместно, посредством международного сотрудничества, начиная от обмена кадрами и заканчивая вопросами обмена технологиями в сфере информационно-компьютерных технологий.

Список цитируемых источников

1. Месропян, В. Цифровые платформы — новая рыночная власть [Электронный ресурс]. — М., 2018. — Режим доступа: <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=46781&p=attachment>. — Дата доступа: 18.01.2022.
2. Китова, О. В. Цифровая трансформация бизнеса. [Электронный ресурс] / О. В. Китова, С. Н. Брускин. — Режим доступа: http://digital-economy.ru/images/easyblog_articles/320/de-2018-01-02.pdf. — Дата доступа: 14.01.2022.

УДК 314.68

А. А. Костюкевич, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ВЗАИМОСВЯЗЬ ДОХОДОВ И ПОТРЕБЛЕНИЯ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Домохозяйства — это ведущий и наиболее адаптивный субъект социально-экономической системы. Изменение потребительского поведения домохозяйств в условиях трансформационной экономики является актуальной проблемой для исследователей. Для разработки региональных проектов развития потребительского рынка немаловажно понимать, как изменяется экономическое поведение домохозяйств при изменении их финансового положения. Модели поведения домохозяйств рационально рассматривать в разрезе их доходов, выделив главные характеристики потребительского поведения каждой группы.

Основная часть. Комплексный подход к исследованию потребительского поведения домохозяйств в условиях территориальной социально-экономической системы поможет проследить связи, формирующие потребительское поведение на микроуровне и влияние параметров этого поведения на макроэкономические показатели.

Представления относительно роли домохозяйств в социально-экономической системе, а также закономерностях их потребительского поведения изменяются в зависимости от большого количества факторов. Поведение домохозяйств необходимо рассматривать в многоуровневой системе потребительских отношений, принимая во внимание как внутренние, так и внешние факторы экономической среды.

Под домохозяйством понимается совокупность людей, связанных семейно-родственными связями с целью совместного проживания и ведения домашнего хозяйства. Одной из ключевых характеристик домохозяйства является совместный бюджет. На модели экономического поведения домашних хозяйств влияет множество факторов.

На индивидуальном уровне, уровне конкретного потребителя, огромное значение имеют субъективные факторы, факторы личных предпочтений: уровень ожиданий, настроений и намерений, потребительская уверенность, мода, предпочтения, тип потребителя. Индивидуальное потребление оказывает серьезное воздействие на поведение домохозяйств.

На микроуровне, уровне домохозяйств, на потребительское поведение оказывают большое влияние как внутренние факторы — доходы семьи, ее состав, потребности, а также предпочтения, так и внешние факторы — инфляционные ожидания, уровень цен и доходов в регионе, уровень и структура занятости.

На мезоуровне, региональном уровне потребительское поведение устанавливают социально-экономическая, а также демографическая ситуация в регионе, уровень цен, темпы инфляции, отраслевая структура занятости, структура потребительского рынка.

На макроуровне действуют факторы общеэкономические и на более высоком уровне повторяют региональный уровень: рост ВВП, уровень инфляции, структура потребительского спроса, уровень безработицы и пр. Главным регулятором макроэкономических процессов выступает государство, которое, применяя различные формы, а также методы, оказывает большое влияние на потребительское поведение и во многом формирует его. С целью регулирования потребительского поведения, установок и стереотипов широко применяются средства массовой информации.

Сбережения домашних хозяйств — это мощный и реально существующий финансовый потенциал, имеющийся внутри страны и каждого региона. С их помощью решается проблема пополнения ресурсов рынка капитала, что приводит к оживлению инвестиционной деятельности и экономическому росту в регионе. Именно поэтому формирование рыночно-ориентированного домашнего хозяйства в региональной хозяйственной системе является необходимым элементом институциональных преобразований национальной экономики в целом и экономики региона в отдельности. Современное белорусское домохозяйство утверждается в качестве одного из важнейших хозяйствующих субъектов, поскольку оно включено в процессы формирования рабочей силы и человеческого капитала, создания многих продуктов и услуг, привлечения и использования материальных, финансовых и информационных ресурсов. Получив возможность самостоятельно определять параметры своего воспроизводственного процесса, отечественные домохозяйства усиливают свое воздействие на экономические процессы, протекающие на различных, в том числе на региональном, уровнях организации общественного хозяйства. От стабильного развития домохозяйств зависит безопасное функционирование экономической системы в целом. Гарантировать целостность системы экономической безопасности домохозяйства могут высокие значения следующих социально-экономических показателей: уровень доходов; структура расходов; экономическая свобода; экономическая активность; эффективность государственной социальной и экономической политики. Домохозяйство, как минимальная системная единица регионального хозяйства, представлено на рынке труда, потребительском рынке, рынке недвижимости и финансовом рынке.

Располагаемые ресурсы по состоянию на 1 марта 2022 года в расчете на домашнее хозяйство, как показало выборочное обследование, составили 1653,4 руб. в месяц. Эта сумма складывается из заработанных денежных средств, стоимости продуктов, выращенных в личных подсобных хозяйствах, а также льгот и выплат в натуральной форме [1].

Разница в ежемесячных доходах городской и сельской семьи — составляет примерно 350 белорусских рублей.

Так, семья, проживающая в городе или поселке городского типа, в среднем располагает суммой в 1737,6 руб. в месяц, а сельская — 1379,6 руб. в месяц.

Потребительские расходы включают траты на питание (включая траты на продукты вне дома), алкоголь, табачные изделия, непродовольственные товары и оплату услуг. В их состав не входят налоги, расходы на производство сельхозпродукции в личном подсобном хозяйстве, расходы на накопление (покупка недвижимости, покупка иностранной валюты, банковские вклады и т.д.).

По сравнению с 4 кварталом 2021 г. доходы и расходы семей в 1 квартале 2022 г. в расчете на месяц выросли соразмерно — на 11%.

В таблице 1 представим анализ доходов и расходов домашних хозяйств в динамике за 2015—2020 гг.

Т а б л и ц а 1 — Доходы и расходы домашних хозяйств, руб. в месяц

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Среднедушевые денежные доходы населения	495,8	516,6	564,8	642,6	722,4	801,3

Окончание таблицы 1

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Состав располагаемых ресурсов домашних хозяйств	908,1	962,3	1043,5	1217,0	1357,5	1459,8
Денежные расходы домашних хозяйств, всего	863,9	906,3	980,7	1149,3	1290,3	1391,2
в том числе						
потребительские расходы	632,9	677,7	756,2	872,3	966,5	1028,0
расходы на личное подсобное хозяйство	11,9	12,2	8,9	9,5	11,1	11,8
вклады и сбережения	93,9	89,7	93,8	121,9	148,7	172,5
расходы на строительство и покупку недвижимости	35,0	39,3	38,1	44,2	48,8	45,9
налоги, взносы и другие платежи	35,2	33,8	26,1	33,5	43,1	53,5
прочие расходы	55,1	56,3	57,6	67,9	72,1	79,5

Примечание. Собственная разработка на основе данных [2].

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно отметить, что в течение исследуемого периода среднедушевые денежные доходы населения возросли на 61,62 % (или на 305,5 рублей в месяц). Денежные расходы домашних хозяйств за соответствующий период увеличились на 61,03 %. Таким образом, можно сделать вывод, что доходы и расходы домашних хозяйств растут соразмерно.

В таблице 2 приведем структуру расходов домашних хозяйств за 2015—2020 гг.

Т а б л и ц а 2 — Структура расходов домашних хозяйств, %

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Денежные расходы домашних хозяйств, всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
в том числе						
потребительские расходы	73,3	74,8	77,1	75,9	74,9	73,9
расходы на личное подсобное хозяйство	1,4	1,4	0,9	0,8	0,9	0,9
вклады и сбережения	10,9	9,9	9,6	10,6	11,5	12,4
расходы на строительство и покупку недвижимости	4,1	4,3	3,9	3,9	3,8	3,3
налоги, взносы и другие платежи	4,1	3,7	2,7	2,9	3,3	3,8
прочие расходы	6,4	6,2	5,9	5,9	5,6	5,7

Примечание. Собственная разработка на основе данных [2].

Следует отметить, что основная доля расходов домашних хозяйств приходится на потребительские расходы — от 73,3 % до 77,1 % в различные годы. Наименьшая доля расходов приходится на личное подсобное хозяйство (от 0,8 % до 1,4 %), расходы на строительство и покупку недвижимости (от 3,3 % до 4,3%) и налоги, взносы и другие платежи (от 2,7 % до 4,1 %).

За исследуемый период несущественно изменилась структура расходов домашних хозяйств. Сумма расходов на вклады и сбережения возросла с 10,9 % в 2015 году до 12,4 % в 2020 году. Это является положительной тенденцией, поскольку денежные сбережения — это залог финансовой устойчивости домашних хозяйств, так называемая «подушка безопасности». Сбережения домашних хозяйств могут служить определенным источником внутренних инвестиций при создании собственного бизнеса либо для покупки недвижимости.

Ключевым условием для сбережений, конечно, выступает уровень материальной обеспеченности, который для отдельного индивида с возрастом и с опытом постепенно возрастает. Однако материальное положение домохозяйства, его совокупный доход в расчете на одного члена семьи, существенно и на длительное время меняется при рождении детей, временном уходе матери с рынка труда и при других переходах по стадиям жизненного цикла семьи [3].

Заключение. Необходимо отметить, что модель экономического поведения домохозяйства неотделима от его потребительских функций, которые дают возможность семье осуществлять свою основную задачу — воспроизводства человеческого потенциала за счет формирования материальной базы. К формам экономического поведения домохозяйства мы можем отнести: трудовое, а также предпринимательское поведение членов семьи, сберегательное и финансовое поведение, формирование и распределение доходов, адаптационное поведение в кризисный период.

Список цитируемых источников

1. Белорусская семья тратит в месяц до 1,6 тыс. руб. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytij/belorussskaya-semya-tratit-v-mesyats-do-1-6-tys-rub/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
2. Денежные доходы населения [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroveň-zhizni-naseleniya/denezhnye-dokhody-naseleniya/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. Бурдяк, А. Я. Денежные сбережения домашних хозяйств на разных этапах жизненного цикла / А. Я. Бурдяк // Финансовый журнал / Financial journal. — № 1. — 2014. — С. 129—140.

УДК 330

Е. О. Крикало, Е. Г. Лукьянчик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ВОЗДЕЙСТВИЕ ЭКОНОМИКИ НА СОСТОЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Введение. На сегодняшний день устойчивое экономическое развитие является основной и самой актуальной проблемой человечества, поэтому в комплексе с вопросами экологии, защиты окружающей среды она выставляется на первое место среди всех глобальных приоритетов мирового сообщества. Понимание того, что восстановление, а главное сохранение среды обитания являются неотъемлемыми условиями устойчивого развития, качества жизни людей, в целом — будущего нашей цивилизации, довольно прочно утвердилось в международной повестке дня. Комплексное авторское исследование проблемы экологии и защиты окружающей среды, выработка качественно новой стратегии социально-экономического развития, которая будет ориентирована, прежде всего, на предотвращение ухудшения экологического положения в мире — вот те вопросы, которые требуют скорейшего их решения. Пока экономическая теория не в состоянии установить закономерности и взаимосвязи экономики с воспроизводством природных систем, а правила экономических отношений не согласованы с законами сохранения живой природы. Такое антагонистическое взаимодействие общества и природы нарушает естественные процессы эволюции природы и приводит к ее деградации. Налицо явное противоречие между желанием экономического развития человечества и состоянием окружающей среды, которая вынужденно пострадала от непродуманных действий человека для достижения своих целей. Поэтому следует организовать хозяйственную деятельность на базе естественных природных, эволюционных законов. При этом необходимо обеспечить, чтобы принятые к реализации установки, подходы, концепции развития общества не противоречили универсальным законам эволюции природы, а учитывали их и были с ними согласованы. Такой подход позволит не только избежать экологического кризиса, но и обеспечить наилучшие условия для удовлетворения потребностей как отдельных людей, так и всего общества в долговременной перспективе.

Основная часть. Полагаем, никто не станет опровергать, собственно что излишнее внедрение пресной воды, энергетических ресурсов, глобальная вырубка леса, бездумное переустройство природных ландшафтов, осушение болот, уменьшение лесных площадей, активные способы ведения сельского хозяйства, выбросы загрязняющих препаратов и замусоривание природы отходами, а еще многое другое бескультурье и потребительский тип жизни и работы человека оказывают разрушительное влияние на природную среду, приводя к уменьшению биоконтраста и необратимому разрушению биосферы.

Природу необходимо хранить и охранять, а окружающая среда истощена и загрязнена так, что это угрожает грядущему обществу. Но, констатируя данный факт и призывая к незамедлительному решению экологических проблемных задач, немногие задумываются о том, что за охрану окружающей среды и сбережение природных источников обществу тоже необходимо платить. Любая природоохранная активность требует физических, финансовых, трудовых, умственных источников, которые можно было бы применять в производственной сфере, сделав с их поддержкой новые товары и сервисы, увеличив тем самым доходы хозяйственных субъектов. Опека об экологическом благополучии постоянно связана с альтернативными издержками.

Основной задачей является — обеспечение достижения целевых параметров качества окружающей среды с минимальными расходами (ведь разработка планов производственной деятельности с учетом сохранения окружающей среды требует меньших расходов, чем борьба с последствиями нанесенного ущерба), совершив компромиссный выбор между экономическим становлением и экологической безопасностью в зависимости от ситуации в той либо другой стране. Ведь, как показывает практика, все предшествующее становление сообщества происходило под приоритетом надобностей экономики без учета надобностей окружающей среды. Решение этой задачи — одно из главных направлений нынешней экономики природопользования при всем многообразии ее разделов и направлений. Именно в рамках экономики природопользования рассуждения об экологических задачах приобретают экономический толк. Это обозначает, что взгляд на эти трудности строится на базовом тезисе нынешней экономической науки — ограниченности источников по сопоставлению с желаниями и надобностями членов социума, которые, как мы знаем, бесконечны.

Осознать данный метод нетрудно, от того что всякий человек повседневно сталкивается с его проявлениями, а жизненный заявляет, что спросы человека никогда не будут удовлетворены абсолютно.

По своей природе планета Земля располагает ограниченными резервами источников. Впрочем, чтобы применить данный метод на практике, нужно непрерывно помнить, что всякое наше решение связано с выбором, и, выбирая тот либо другой вариант расходования источников, мы обязаны пожертвовать чем-то иным, от того что предпочесть все варианты мы все равно не сумеем из-за ограниченности экономических источников. Если говорить об окружающей среде, следует понять, что нереально сберечь все виды животных и растений, оставить нетронутыми все невинные леса, абсолютно отказаться от засорения природы, если мы собираемся и дальше наращивать экономический рост. Экономический образ мышления полагает, что всякий выбор осуществляется с помощью сравнения издержек и выигрышей, и предпочтение отдается тому варианту, который обеспечивает как минимум полное покрытие расходов (но все же лучше, если выигрыш превысит затраты). Любой человек по-своему оценивает свои затраты и выгоды, а его решения определяются индивидуальными толчками. Следственно одни люди выбирают прогулки в лесу, а иные — изделия из естественной древесины, и в любом из этих случаев их доводы основаны на сравнении издержек и выигрышей, а также на собственных вкусах. Кроме этого, зачастую решения людей приметно влияют на экономическое состояние других людей. Это явление, получившее наименование внешнего результата либо экстерналии, может носить как положительный, так и отрицательный характер, причем индивид, принимающий решение, может и не предполагать о существовании этого явления. К примеру, множество курильщиков вряд ли задумываются о том, какой ущерб они наносят здоровью окружающих. Следственно следует обратить внимание и на данный фактор, какие альтернативы можно обнаружить для курильщиков, чтобы это было рентабельно и для человека, и для природы. Конкретно так же и в экономике: при разработке спецтехнологий производственной деятельности, необходимо рассматривать уровень их воздействия на окружающую среду.

Заключение. Таким образом, применение базовых принципов экономического образа мышления к решению экологических проблем позволяет посмотреть на них под иным углом зрения и прийти к следующим выводам, полезным для дальнейшего осмысления и преодоления этих проблем:

1. Экологические проблемы — это следствие выбора людей. Загрязнение окружающей среды, истощение ресурсов, уничтожение биологического разнообразия и другие экологические проблемы — результат выбора индивида. Решения принимают не абстрактное правительство или предприятие, а индивиды, которые там работают. Поэтому главная задача экологической политики в том, чтобы принимаемые этими индивидами решения становились все благоприятнее для окружающей среды.

2. Решение экологических проблем должно осуществляться с учетом экономической эффективности. Поскольку решение любой экологической проблемы требует затрат, нужно стремиться сократить эти затраты. Если решения принимаются без учета экономической эффективности, это сопровождается чрезмерным расходом ресурсов, а значит, их может не хватить для достижения других целей.

3. Последствия выбора могут проявляться в отдаленном будущем. Часто результаты того или иного варианта выбора дают о себе знать в полной мере только через длительное время. Поэтому окончательно судить о том, каковы издержки и выигрыши того или иного решения, можно только в перспективе. Без учета этого факта может оказаться, что решения, имеющие хороший краткосрочный эффект, в итоге были неудачными.

Список цитируемых источников

1. Экономика окружающей среды и оценка экосистем — мотивировка [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.eld-initiative.org/fileadmin/Knowledge_Hub/ELD_Campus/Russian_material/Modul_03_russisch_200120.pdf. — Дата доступа: 06.05.2022.
2. Влияние экономики на экологию страны [Электронный ресурс]. Режим доступа — <https://novainfo.ru/article/13157>. — Дата доступа: 06.05.2022.
3. К вопросу о необходимости расчета «зеленого» ВВП и переходу к модели «зеленого» экономического роста [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=6574>. — Дата доступа: 06.05.2022.

УДК 330.34

Д. А. Кудрявцева, Н. И. Скирко

Белорусский государственный университет, Минск, Республика Беларусь

УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Введение. Повышение качества жизни населения за счет эффективной занятости, устойчивого роста доходов и улучшения социальной среды является основой обеспечения социальной стабильности в обществе. Принцип, согласно которому экономика существует для людей, а не люди для экономики, является основой современного развития в странах мирового сообщества. Приоритетом для устойчивого развития общества, важнейшим фактором воспроизводства является сам человек. В этих условиях возрастает значение

прогнозирования уровня и качества жизни населения как основного инструмента государственного регулирования социальных процессов в стране, направленного на развитие человеческого потенциала.

Основная часть. Как нам известно, вышел новый проект 2021—2025 г. по улучшению уровня и качества жизни населения. Главная цель предстоящего пятилетия — обеспечение социальной стабильности в обществе и рост благосостояния граждан за счет качественного роста экономики, наращивания социального капитала, создания комфортных условий для жизни, работы и самореализации. В основе этого — доходы, цены, занятость, доступное жилье, безопасный транспорт, доступные и высокотехнологичные услуги в здравоохранении и образовании.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что определение и расчет основных показателей уровня и качества жизни имеют не только теоретическое, но и практическое значение. Анализируя эти показатели, государство определяет направление социально-экономической политики, устанавливая ориентиры и приоритеты своей деятельности. Используя данные за несколько лет, можно увидеть динамику наиболее важных показателей и выяснить, что стало причиной повышения или снижения уровня жизни, и избежать ошибок в будущем.

Объект исследования: уровень жизни населения.

Предмет исследования: показатели уровня жизни, пути повышения уровня жизни в Республике Беларусь.

Целью данной работы является изучение и анализ качества жизни населения в современных условиях.

Методы исследования: сравнительный анализ, статистический анализ.

Укрепление демографического потенциала и здоровья населения.

Национальная экономика Беларуси не является богатой природными ископаемыми, все что есть в стране, все ее национальное богатство создается трудом людей. Отток населения для такой экономики имеет отрицательное влияние 3 причинам: сокращается количество людей, которые работают в экономике, зарабатывают, создают продукт и добавленную стоимость; люди платят меньше налогов; покупательский спрос уменьшается, люди меньше покупают и удовлетворяют своих потребностей. Надо понимать, что человек — это и субъект, и объект экономики одновременно. Люди сами создают рабочие места, новые идеи, а за счет этого растет экономика.

Демографический потенциал представляет собой сложное явление, на характер и динамику которого влияют практически все стороны жизни людей. Важнейшими параметрами демографического потенциала являются: численность и продолжительность жизни населения; рождаемость и смертность; половозрастная структура населения [1].

В настоящее время и до 2025 года задачи демографической политики останутся неизменными — стабилизировать численность населения и создать условия для последующего ее роста (рисунок 1). Ее ядром является семейная политика, которая направлена на укрепление института традиционной семьи и поддержку многодетных семей. Придерживаясь традиционных семейных ценностей, необходимо развивать институт семьи. Предусматривается введение дополнительных стимулов для рождения в семьях вторых и последующих детей. Будет усовершенствована система государственных пособий, расширена программа семейного капитала [2].

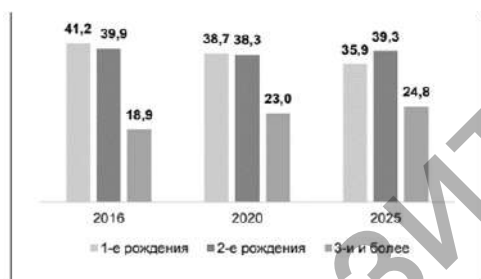


Рисунок 1 — Удельный вес родившихся по очередности рождений, %

При рождении третьего и последующих детей семьям будет предоставляться земельный участок для строительства на льготной основе и индивидуального жилья с увеличением норм (метров на одного члена семьи) льготирования. Также рассматривают вопрос предоставить женщинам, родившим четверых детей, право на трудовую пенсию по возрасту без учета страхового стажа [3].

В целях стабилизации численности населения предстоит разработать комплекс мер по сокращению эмиграционного оттока, прежде всего молодежи. Причинами будут — создание благоприятных условий, обеспечивающих возвратный характер внешней миграции, а также приток в республику высококвалифицированных иностранных специалистов [2].

Вместе с тем, нет однозначного ответа на этот вопрос, — сколько требуется иностранных специалистов в Беларуси, а миграционные процессы сами по себе происходят довольно динамично. Всегда есть причины для одних (иностранцев) перемещаться в нашу страну, а для других (граждан Беларуси) — ее покидать. Достоверная статистика по количеству уехавших белорусов и количеству необходимых специалистов для привлечения иностранцев имеет как сложности сбора, так высокую скорость изменения.

По данным официальной статистики, в 2020 году из страны на работу в другие страны выехало 4 723 человек. Однако по этой статистике учитываются только те, кто уехал при содействии юридических лиц, предпринимателей, у которых есть специальное разрешение на осуществление деятельности, связанной с трудоустройством за пределами Беларуси. Но, кто уехал из страны неофициально, не зафиксированы в данной статистике. По данным МВД России, в 2020 году на миграционный учет первично поставили 85 590 выходцев из Беларуси, которые указали в документах, что въезжают с целью трудоустройства [5].

Не менее характерные цифры дает Евростат. В 2020 году 63 520 граждан Беларуси получили первый вид на жительство в странах Евросоюза. Больше всего белорусов обосновалось в Польше. Здесь было выдано 50 923 вида на жительство, в Литве получили разрешение на проживание 7 455 человек [5].

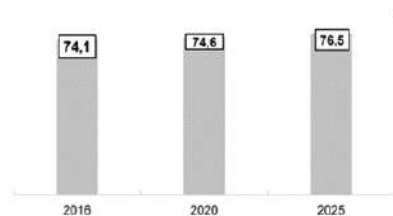


Рисунок 2 — Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет

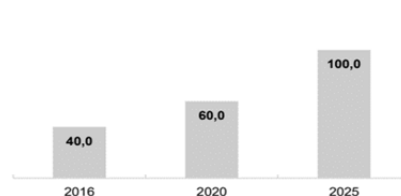


Рисунок 3 — Доля организаций здравоохранения, включенных в единую телекоммуникационную инфраструктуру, %

В 2020 году 16 368 иностранных граждан приехали в Беларусь на работу. Основное количество въехавших в Беларусь составили граждане России (6741), Китая (3206), Украины (2249) и Узбекистана (1197). Как показал анализ, в подавляющем большинстве (более 80%) трудовые мигранты, работающие в Беларуси, заняты физическим трудом в строительстве, торговле и общественном питании. Отдельно в МВД подсчитали, сколько иностранцев приехало работать в Парк высоких технологий — 931. Больше всего айтишников прибыло из России (568), Украины (151), Казахстана (75), Азербайджана (31), Кыргызстана (21). В Беларуси высококвалифицированных иностранных специалистов чаще приглашают крупные частные компании или компании с зарубежным капиталом, до текущего момента в Беларуси трудилось много украинских топ-менеджеров [5]. Они постепенно стали покидать Беларусь, потому что были недешевыми специалистами для белорусских компаний. Владельцы белорусского бизнеса чаще всего приглашают иностранцев на полгода, год, два, чтобы те наладили определенные процессы и передали опыт местному персоналу [5].

Повышение ожидаемой продолжительности здоровой жизни граждан будет обеспечиваться путем реализации мер по снижению смертности от внешних причин через усиление охраны труда, профилактики дорожно-транспортного и бытового травматизма (рисунок 2) [2].

Развитие инфраструктуры здравоохранения.

По программе социально-экономического обеспечения населения с 2021 по 2025 год будет продолжена работа по строительству и реконструкции объектов первичной медицинской помощи. Планируют построить 8 поликлиник, 11 областных клинических больниц, создать 12 межрегиональных центров оказания специализированной медицинской помощи. В Китайско-Белорусском индустриальном парке "Великий камень" (далее — Индустриальный парк «Великий камень») намечено создание центра традиционной китайской медицины. В целях формирования для пациентов комфортной среды запланированы меры по реализации проекта «Заботливая поликлиника» [3].

1. Цифровизация медицины.

Планируют до 2025 года создать единую телекоммуникационную инфраструктуру здравоохранения (рисунок 3). Возможно, предусматривается внедрение интеллектуальных систем для дистанционного мониторинга здоровья (телемедицина, роботизация проведения высокотехнологичных операций, мобильная цифровая тренинговая связь с созданием единой областной сети) [2].

2. Повышение эффективности управления и финансовой устойчивости здравоохранения.

Экспорт белорусских медицинских услуг в 2021 году вырос на 20% и превысил \$40 млн. Об этом заявил заместитель министра здравоохранения Борис Андросюк. По его словам, больше всего нарастили экспорт такие направления, как кардиохирургия, онкология, стоматология. Вырос экспорт не только в постсоветские страны, но и в Италию, Германию, Польшу. Борис Андросюк добавил, что более 2,5 тыс. иностранцев приезжали в 2020 году в Беларусь для вакцинации [6].

Экспорт медицинских услуг планируют к концу 2025 года увеличить не менее, чем в 1,5 раза. Планируется расширять объемы высокотехнологичной медицинской помощи: в области кардиохирургии, нейрохирургии и трансплантологии, травматологии и ортопедии, онкологии и пластической эстетической хирургии, а также стоматологии [3].

Как прописано в программе социально-экономического развития, главным результатом этих мер к 2025 году станет повышение ожидаемой продолжительности жизни населения до 76,5 лет. Обеспеченность населения практикующими врачами увеличится с 46 до 49 на 10 тысяч человек населения (рисунок 4). Доля медицинских учреждений, включенных в единую телекоммуникационную инфраструктуру здравоохранения, возрастет от 60 в 2020 году до 100 процентов в 2025 году [2].



Рисунок 4 — Обеспеченность населения медицинскими работниками



Рисунок 5 — Занятость населения и безработица

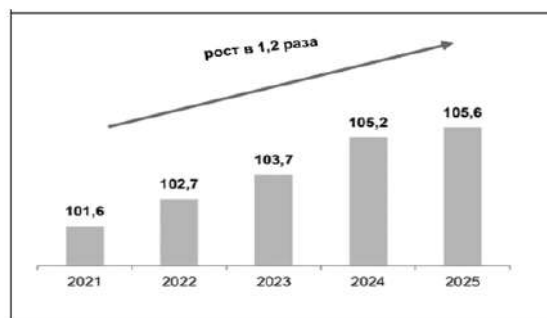


Рисунок 6 — Реальные располагаемые денежные доходы населения, % к предыдущему году

Содействие эффективной занятости. Политика занятости нацелена на вовлечение трудоспособного населения в экономику и на повышение трудового потенциала.

В рамках модернизации коммерческих предприятий разрабатываются планы их реструктуризации для оптимизации численности кадров. По новой программе планируют провести кадровую диагностику в организациях бюджетной сферы, с целью оптимизации численности и рационального использования персонала. По программе планируется расширить практику использования гибких форм занятости населения (надомный труд, гибкий график работы). Широкое развитие получают рабочие места в режиме удаленного доступа с использованием информационно-коммуникационных технологий. Важным направлением станет развитие инклюзивных форм занятости, позволяющих интегрировать в сферу труда людей с инвалидностью, в том числе через механизм квотирования рабочих мест [3].

Возможен переход на электронный учет трудовой деятельности граждан. Будет создана информационная система прогнозирования рынка труда, которая позволит оценивать потребность экономики в кадрах для последующего формирования заказа на подготовку специалистов с необходимыми навыками и компетенциями.

Целевой ориентир — уровень безработицы в трудоспособном возрасте по методологии Международной организации труда — не более 4,2 процента к концу 2025 года (рисунок 5) [4].

Устойчивый рост доходов населения. Одна из главных задач программы — это обеспечить население постоянным реальным доходом. Это все является базой для благополучной, качественной и безопасной жизни людей.

Для стимулирования роста сбережений населения предстоит повысить привлекательность инструментов финансового рынка (банковские вклады, страховые накопления и др.) и усилить финансовую грамотность населения. Сбережения являются основой инвестирования, и их недостаточность требует для любой национальной экономики привлечения иностранного инвестирования. В Беларуси срочные банковские вклады физлиц в IV квартале 2020 года снизились на 4,8% и на 1 января 2021 года составили Br16,78 млрд. Такие данные приводятся в ежеквартальном обследовании Национального банка по программе «Знай своего клиента» по вкладам физлиц, сообщили БЕЛТА в Нацбанке [7].

Результатом реализации намеченных мер станет рост реальных располагаемых денежных доходов населения не менее чем в 1,2 раза (рисунок 6) [2].

Заключение. На сегодняшний день повышение уровня и качества жизни, развитие человеческого потенциала, рост благосостояния и улучшение условий жизни населения является главной задачей в Республике Беларусь. И какие бы проблемы ни решало государство, на самом первом месте стоит человек, качество жизни каждого из нас. Каждый гражданин должен быть уверен в своей социальной защищенности, личной безопасности, конституционных гарантиях на труд, на право работать за достойное вознаграждение. Однако на сегодняшний день улучшение данных показателей усложнено из-за пандемии, политической ситуации в стране и мире, экономических санкций. Указанные в материалах данные 2020 года явились наиболее полными и взвешенными за данный период, более поздние наблюдения исследователей представляются менее взвешенными.

Список цитируемых источников

1. Болдак, А. К. Национальная экономика Беларуси : учеб-метод. комплекс / А. К. Болдак, О. Н. Сухоцкая. — Гродно : ГГАУ, 2011. — 116 с.
2. Основные положения проекта программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://economy.gov.by/uploads/files/macro-prognoz/Osnovnye-polozhenija-proekta-PSER-na-2021-2025.pdf>. — Дата доступа: 02.05.2022.
3. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021—2025 гг. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://president.gov.by/bucket/assets/uploads/documents/2021/292uk.pdf>. — Дата доступа: 02.05.2022.
4. О Государственной программе «Рынок труда и содействие занятости» на 2021—2025 годы : постановление совета министров Республики Беларусь 30 декабря 2020 г. № 777 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.polesu.by/sites/default/files/files/13-ovrm/02/13.pdf>. — Дата доступа: 03.05.2022.

5. Власти Беларуси хотят завлечь трудовых мигрантов. Что этому мешает? [Электронный ресурс]. — 12.11.2021. — Режим доступа: <https://ilex.by/vlasti-belarusi-hotyat-zavlech-trudovyh-migrantov-chto-etomu-meshaet/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
6. Минздрав: экспорт белорусских медуслуг в 2021 году вырос на 20 %. [Электронный ресурс]. — 18.01.2022. — Режим доступа: https://aif.by/social/minzdrav_eksport_belorusskih_meduslug_v_2021_godu_vyros_na_20/. — Дата доступа: 05.05.2022.
7. В Беларуси депозиты физлиц в IV квартале 2020 года снизились на 4,8 %. [Электронный ресурс]. — 03.02.2021. — Режим доступа: <https://www.belta.by/economics/view/v-belarusi-depozity-fizlits-v-iv-kvartale-2020-goda-snizilis-na-48-426978-2021/>. — Дата доступа: 05.05.2022.

УДК 339.726

В. Г. Кузьмич, И. С. Харкевич

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

КРАУДФАНДИНГ КАК ИННОВАЦИОННАЯ ФОРМА ФИНАНСИРОВАНИЯ

Введение. В данной работе рассмотрена инновационная форма финансирования, т. е. краудфандинг, который с начала финансового кризиса 2007 года все больше и больше приобретает значение. Он включает в себя привлечение капитала для финансирования предприятий менее традиционным способом, чем использование банковских кредитов будь то ценные бумаги, то есть путем привлечения общественности к финансированию. В работе приведены основные определения, участвующие лица и модели краудфандинга. Кроме того, были представлены примеры развития краудфандинга в мире. Также были описаны основные юридически-налоговые аспекты, которые должны учитываться, принимая решение о такой форме финансирования.

Основная часть. Краудфандинг является одним из четырех основных видов краудсорсинга. Несмотря на то, что это относительно новая форма финансирования, она уже получила одобрение и признание в разных странах мира. На русском языке краудфандинг переводится как народное финансирование. Он используется как государственными, так и неправительственными организациями. Перевод не полностью отражает значение неологизма краудфандинг (crowdfunding), возникающего из сочетания двух слов crowd- и funding- понимаемых как толпа, а также фондирование, субсидирование и финансирование. Термин «краудфандинг» является более узким термином, иногда он может даже вводить в заблуждение, однако в настоящем исследовании термины crowdfunding и «краудфандинг» будут рассматриваться взаимозаменяемо.

На развитие краудфандинга существенное повлиял финансовый кризис, начавшийся в 2007—2008 гг. Именно он сформировал и позволил развить эту форму привлечения капитала. Первая страна, где проекты финансируются таким образом, развивались в больших масштабах были Соединенные Штаты. Со временем его значение и роль стали расти и в Европе. Краудфандинг также все чаще используется в других странах, таких как Китай, Австралия или Канада. В Беларуси существуют краудфандинговые платформы, являющиеся посредниками в транзакциях для финансовой поддержки конкретных проектов. Значение этой формы финансирования в Беларуси также растет.

Краудфандинг рассматривается некоторыми экономистами как специфический вид аутсорсинга, заключающийся в поиске средств вне компании, на ее функционирование. Краудфандинг не относится к классическим формам финансирования, в связи с этим, в зависимости от формы, которую он принимает, может иметь особенности как собственного капитала, так и иностранного.

Согласно гл. 5 Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2016—2020 годы, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 31 января 2017 г. № 31 (далее — Указ № 31), в рамках обеспечения цифровой трансформации национальной экономики предусматривается в том числе развитие интернет-платформ (краудфандинга) в качестве инструмента взаимодействия потребителей и производителей товаров и услуг, инвесторов и соискателей инвестиций [1].

На территории Республики Беларусь инвестиции осуществляются любыми способами, кроме запрещенных законодательными актами Республики Беларусь (абз. 7 ст. 4 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях»).

Исходя из положений Указа № 31 возмездный (коммерческий) краудфандинг предполагает участие как минимум трех сторон:

- 1) оператора интернет-платформы — лица, осуществляющего деятельность по организации привлечения денежных средств;
- 2) производителей товаров и услуг/соискателей инвестиций — лиц (организаций, физических лиц, включая индивидуальных предпринимателей), привлекающих денежные средства, в том числе инвестиции, посредством интернет-платформы;
- 3) потребителей/инвесторов — юридических и физических лиц, осуществляющих финансирование (инвестиции) посредством интернет-платформы.

Краудфандинг — включает в себя открытое приглашение с использованием веб-платформы для финансовой поддержки определенной инициативы, предложенной инициатором. Эта поддержка может принимать форму пожертвования или гарантировать финансирующему конкретные преимущества. С помощью данного метода автор обращается со своим проектом к нескольким инвесторам, которые могут быть заинтересованы в размещении средств в его предприятии (например, в виде инвестиций, кредита или гранта). Следствие использования краудфандинга является участие в проекте гораздо большего числа участников, чем в традиционных формах финансирования. Одновременно они могут предоставлять лучшие условия сделки, чем те, которые являются общедоступными на рынке. Инвесторы в обмен на вверенные финансовые средства могут получить определенные возвратные льготы, которые, в отличие от традиционных форм финансирования, не должны принимать формы денежной оплаты. Наградой за пожертвованный капитал может стать скидка на покупку альбома, бесплатная пластинка, билет на концерт и т. д. Кроме того, на первом этапе развития краудфандинга в первую очередь это касалось конкретных отраслей (компьютерные игры, музыка, книги), где потенциальные инвесторы были лично заинтересованы в реализации конкретного проекта (например, выпуск пластинки любимым исполнителем).

Суть краудфандинга заключается в необходимости использования Интернета. Это особенность, которая отличает этот способ привлечения капитала от всех остальных. Для общения между инициаторами и потенциальными донорами капитала создаются интернет-платформы, которые не только посредничают между сторонами, но и показывают примеры инвестиций, решения, информируют о ходе работ. В настоящее время выделяются три основных типа краудфандинговых платформ, которые являются посредниками между сторонами. Это:

1. Специализированные платформы (*specialized platforms*) — посредники только по конкретным видам проектов (например, музыкальные проекты, компьютерные игры).

2. Платформы для конкретных категорий бизнеса (*activity-specific platforms*) относятся к различным отраслям, но, скорее, ориентированы на конкретные типы проектов (например, новые технологии, ИТ-проекты, фонды).

3. Платформы общего назначения (*general — purpose platforms*) — платформы, которые имеют широкий спектр отраслей и организаций, с которыми они работают.

Роль платформ меняется с развитием общественного финансирования. В первые годы работы краудфандинга они были необходимы, поскольку они объединяли заинтересованных в этой инновационной форме финансирования, как на стороне создателей, так и инвесторов. В перспективе следующих нескольких лет краудфандинговые платформы, вероятно, будут вынуждены расширять и изменять свои стратегии. Это будет связано, прежде всего, с растущей конкуренцией со стороны крупных предприятий, все больше заинтересованных в такой форме финансирования, которые могут использовать свое собственное предприятие и свои собственные платформы для достижения цели привлечения капитала. Возможно, что такие действия приведут к тому, что функция посредника и его доход могут быть уменьшены.

Наблюдая за развитием краудфандинга, можно сделать вывод, что это один из наиболее динамично развивающихся способов частного финансирования бизнес-проектов на ранней стадии развития. Наибольший интерес инвесторов на американском рынке вызывают в основном малые предприятия с инновационными идеями. Гораздо сложнее привлечь такой капитал крупным предприятиям или исследовательским институтам. Тем не менее, это относительно молодая форма финансирования, и по мере ее развития она может стать привлекательной и доступной формой привлечения капитала для крупных предприятий.

Несмотря на короткую историю, краудфандинг уже успел принять различные формы в зависимости от того, как и какие льготы по возврату будут предоставлены инвесторам. Специалисты указывают, что существует несколько видов такого финансирования. Наиболее распространенное в литературе деление показано на рисунке 1.

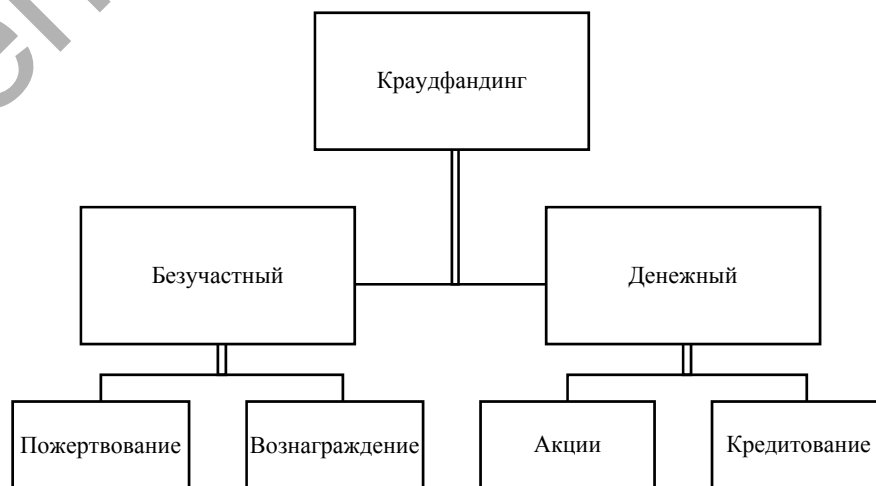


Рисунок 1 — Типы краудфандинга (crowdfunding)

Краудфандинг без участия часто называют социальным спонсорством. Когда финансирование не сопровождается какой-либо финансовой отдачей, оно может принимать форму пожертвования (гранта) или вознаграждения. В случае пожертвования софинансист (человек, который жертвует деньги) не получает никакого возмещения. Такие случаи касаются прежде всего содействия разного рода благотворительным акциям, служащим общему благу, улучшению бытовых условий общества и т. д. Несмотря на отсутствие каких-либо льгот по возврату, это финансирование все чаще используется во всем мире.

В бонусной модели, называемой также моделью, основанной на вознаграждении (reward crowdfunding), инвестор в обмен на переданные денежные средства получает вознаграждение (подарок, бонус), который имеет значение чисто символическое (например, автограф, изображение художника) или материальное (например, билет, диск, игра, а также возможность покупки готовой продукции по акционной цене или с определенной скидкой). Не раз вручаемая награда имеет меньшую ценность, чем финансовый вклад в предприятие. Эта модель для предприятий применяется прежде всего тогда, когда потенциальная аудитория, клиенты очень заинтересованы в ее реализации (например, выпуск конкретной компьютерной игры, пластинки автора).

Тем не менее, не раз крупные компании и мировые концерны участвуют в привлечении средств в рамках пожертвования или вознаграждения на основе краудфандинга для улучшения условий жизни населения, пропаганды экологических идей или реализации других социальных или культурных целей. Участие в таких мероприятиях имеет для предприятий имиджевое и рекламное значение. Благодаря этому они становятся более узнаваемыми, охватывая большие аудитории, ассоциируясь с позитивными инициативами. Примером может служить Dodge, который поддерживал социальные кредиты для покупки своих автомобилей, или Coca Cola Company, которая участвовала в организации и сборе средств для строительства скважин в Мексике в районах с низким содержанием воды.

Долгое время сфера краудфандинга в Беларуси не регулировалась законодательством. Однако 25 мая 2021 года был подписан Указ № 196 «О сервисах онлайн-заимствования и лизинговой деятельности» [2]. Данный Указ урегулировал сферу и позволяет гражданам и юрлицам привлекать денежные средства с помощью сервисов онлайн-заимствования, т. е. сайтов и программ, предназначенных для заключения договоров займа на потребительские и предпринимательские цели. По сути, это и есть краудфандинг.

Контроль за сферой краудфандинга осуществляет Национальный банк Беларуси. В качестве операторов сервисов онлайн-заимствования (то есть в качестве краудфандинговых площадок) могут выступать только организации, включенные Нацбанком в специальный реестр. При этом сами краудфандинговые сервисы не имеют права быть одной из сторон договора займа, их функция — лишь обеспечить площадку для сделок между создателями проектов и спонсорами.

В Республике Беларусь существуют различные интернет-платформы для коммерческого и некоммерческого краудфандинга:

- 1) talaka.org;
- 2) maesens.by.

На начало 2020 года в стране существовали три наиболее популярные краудфандинговые платформы: Ulej, Talaka и MaeSens, но до 2022-го дотянули не все [3].

На Talaka финансирование получили социальные, образовательные проекты, идеи, связанные с народным искусством, литературой и технологиями.

На площадке MaeSens можно выставить встречу с собой как лот или выиграть встречу с другими знаменитым или интересным человеком.

Заключение. Таким образом, краудфандинг является эффективным способом привлечения средств с использованием информационных технологий для реализации коммерческих и некоммерческих проектов. Для его развития необходимо нормативное регулирование и механизмы защиты прав участников соответствующих отношений.

Список цитируемых источников

1. Краудфандинг: понятие и перспективы применения [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://pravo.by/novosti/novosti-pravo-by/2019/february/32656/> — Дата доступа: 24.03.2022.
2. Краудфандинг [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://fingramota.by/ru/guide/credits/crowdfunding/> — Дата доступа: 25.03.2022.
3. Краудфандинг жив? Вспоминаем проекты, на которые собирали деньги всей страной [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://people.onliner.by/2021/04/15/chto-stalo-s-biznesami>. — Дата доступа: 27.09.2022.

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ ДЛЯ РОСТА БИЗНЕСА В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Введение. Чтобы воплотить в жизнь инновационные стартапы, требуются немалые вложения. Вложение средств в такие проекты очень рискованно, но без него не существовали бы многие известные на сегодняшний день компании и проекты. Таким способом, например, появился Google, получивший финансирование от Энди Бехтольшайма. Это касается и известного Илона Маска, который на создание проекта Zip2 одолжил у отца денежные средства, а затем получил поддержку от Мора Давидова. Facebook, PayPal, eBay, Airbnb, LinguaLeo, Softline — также получали подобное финансирование (по исследованиям ООО «ШАРЕСПРО»).

Основная часть. Поддержка инновационных стартапов значительно отличается от традиционного инвестирования. В традиционном подходе инвесторы решают бизнес-задачи стратегически. Они полагаются на правила работы рынка. В свою очередь, поддержка инновационных стартапов ориентирована только на технологические проекты. Здесь риски высоки — потеря вложенных в проект средств. На основе изучения бизнес-аналитики, представленной в сети Интернет, были выявлены основные отличия венчурного капитала от традиционного:

1. Высокие риски и сложность прогнозирования результатов бизнес-проектов при поддержке инновационных стартапов.
2. Высокая прибыль при успехе реализации проекта.
3. Личное участие инвестора в бизнес-проекте.
4. Вложения полностью выводятся, когда компания достигает зрелости на рынке.
5. Вложения идут в стартапы, имеющие сравнительные преимущества по отношению к другим подобным проектам.

Лиц, решивших поддержать инновационные проекты, называют венчурными инвесторами. Инвесторы вкладывают в стартапы как денежные средства, так и свой опыт, связи, навыки управления бизнесом. Инвесторы заинтересованы в развитии стартапов.

Проведем сравнительную характеристику инвестирования в инновационные проекты в Российской Федерации за 2020—2021 гг. (таблица 1) и статистики США в период 2012—2021 гг. (рисунок 1) (по данным PitchBook и фонда The Untitled Ventures).

Т а б л и ц а 1 — Основные типы инвесторов российских стартапов

Категория инвесторов	Средний чек 2020, в млн. Р	Средний чек 2021, в млн. Р	На сколько изменился, %
Иностранные инвесторы	290,0	1578,8	+447,5
Корпоративные инвесторы	154,7	282,9	+82,9
Госфонды	129,6	80,3	-38,0
Частные фонды	140,6	495,9	+252,7
Частные инвесторы	61,2	49,2	-19,6
Акселераторы	7,0	3,8	-45,7

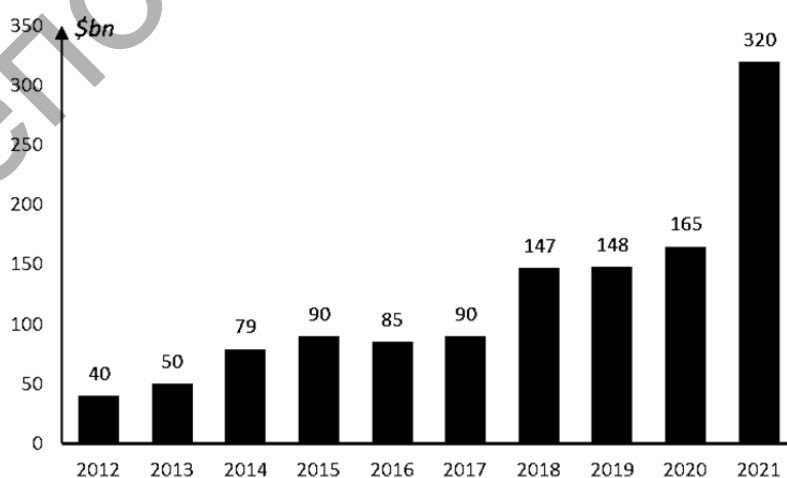


Рисунок 1 — Объемы финансовой поддержки инновационных стартапов в США, \$bn

Сколько стартапов становятся успешными

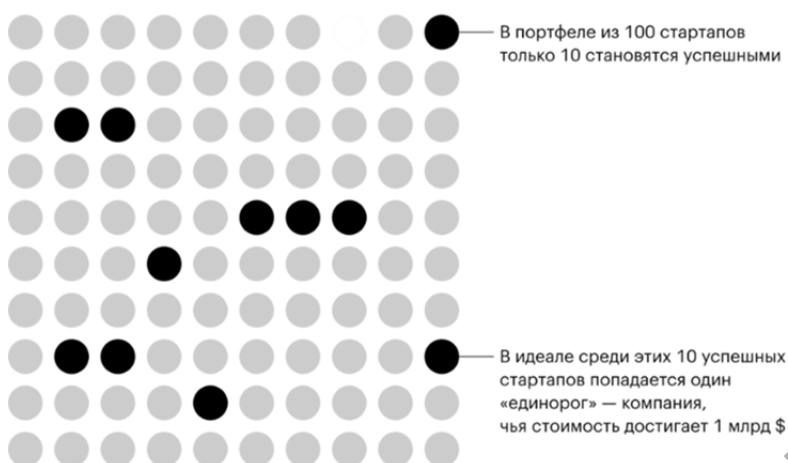


Рисунок 2 — Успешность стартапов по всему миру за 2021 г. (по данным Failory)

Больше всего финансирования российские стартапы привлекли из-за рубежа. Их доля составила \$1578,8 миллиарда. Следующими по инвестированию в России идут частные фонды и корпоративные инвесторы. Госфонды (например, РВК), частные инвесторы и акселераторы снизили показатели спонсирования инновационных стартапов за 2021 г.

В течении 2012—2021 гг. наблюдается рост денежных средств в стартапы. Наиболее быстрое увеличение наблюдается в период 2018—2021 гг. Это обусловлено тем, что инвесторы проявили готовность вкладывать крупные суммы в молодые компании, а также быстрорастущим спросом на программное обеспечение.

Время показывает, что не все инновационные стартапы оправдывают ожидания инвесторов. По данным статистики PitchBook из 100 инновационных проектов лишь 10 добиваются успеха. При этом среди них может попасться один «единорог» — проект с наибольшей доходностью бизнес-идеи. На рисунке 2 приведены данные об успешности стартапов за 2021 г.

Из рисунка видно, что в 90% случаев стартапы заканчиваются прекращением финансирования. Всего 10% инновационных продуктов позволяют вернуть вложения инвесторов и получить доход и 1% — получить значительную прибыль. Несмотря на малый шанс успеха, 10 реализованных стартапов способны вернуть все денежные средства, вложенные в 100 таких проектов.

Нами были выявлены основные причины, по которым инновационные проекты остаются не реализованными:

- продукция не занимает свое место на рынке. Так случается с 34-мя стартапами из 100;
- неверная деятельность маркетологов по продвижению товара. Это происходит в 22 % случаях реализации инновационной идеи;
- 18 % всех стартапов прекращают свою деятельность по причине неверно сформированной команды;
- несвоевременность спонсирования проекта происходит в 16% случаев;
- появление проблем, имеющих технологический характер (6 случаев из 100);
- в 2 % случаев имеют место проблемы с законом;
- возникают операционные сложности. Так случается с каждым из пятидесяти стартапов.

Вышеприведенную информацию для наглядности представим в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Основные причины отказов инвесторов от поддержки стартапа

Причина	Процент от всех стартапов
Продукция не занимает свою нишу	34%
Проблема маркетинга	22%
Проблема в команде	18%
Финансовые перебои	16%
Технологические проблемы	6%
Операционные сложности	2%
Законодательные сложности	2%

В то же время инновационные проекты развиваются длительное время. Их перспективность со временем изменяется. По данным Failory приводится рисунок 3.

Данный рисунок демонстрирует сложность продвижения инновационных проектов в течении длительного времени. С течением времени все больше стартапов остаются без инвестиций, что связано с уменьшением количества неизвестных факторов, которые позволяют лучше прогнозировать реакцию рынка на новый продукт.

Инвесторы могут вкладывать финансы на различных стадиях стартапов:

1. На «посевной» стадии (seed stage). Компания завершила разработку идеи, а работа над продуктом ведется. Вложение в проект на этой стадии наиболее рискованно для инвесторов — они должны убедиться в жизнеспособности проекта;

2. На стадии стартапа (startup stage). На этой стадии компания осуществляет тестирование инновационного продукта. Для дальнейшего улучшения продукта и его продвижения на рынке необходимо большее финансирование;

3. На стадии раннего роста (early growth). На этой стадии продукт уже находится на рынке. Инвесторам значительно безопаснее вкладывать средства в уже существующий продукт, бизнес. Зачастую данные денежные средства уходят на рекламу и увеличение объемов выпуска;

4. На стадии расширения (expansion stage). Бизнес имеет стабильные продажи, значительный доход и базу клиентов. Этот стартап направлен на экспансию рынка;

5. На «Поздней» стадии или Стадии выхода (exit stage). На этом этапе бизнес имеет крупные обороты продукции. Инвестиции на этой стадии идут на подготовку к слиянию данного бизнеса с другой компанией. Все это позволяет инвесторам покрыть потраченные на развитие проекта средства. Проиллюстрируем описанное выше на рисунке 4.

Среди всех этапов стартапа именно «посевная» стадия характеризуется наиболее слабым финансированием, связанное с огромными рисками для инвесторов инновационных идей. Стадия выхода, напротив, имеет значительную ценность для инвесторов в силу высоких шансов на успешную реализацию, по сравнению с предыдущими стадиями. Каждый промежуточный этап стартапа повышает свой интерес для инвесторов инновационных продуктов с уменьшением вероятности на неблагоприятный исход проекта. В Республике Беларусь инвесторы были наиболее заинтересованы в финансировании стартапов на стадии расширения, затем на стадии роста и посевной стадии (по данным asercapital за 2020 г.).



Рисунок 3 — Процент стартапов, провалившихся со временем по всему миру

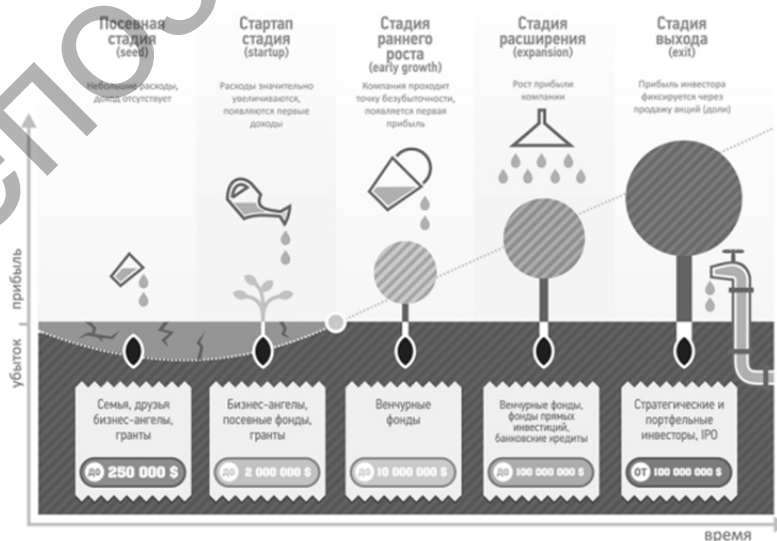


Рисунок 4 — Вложение финансов на различных этапах стартапа

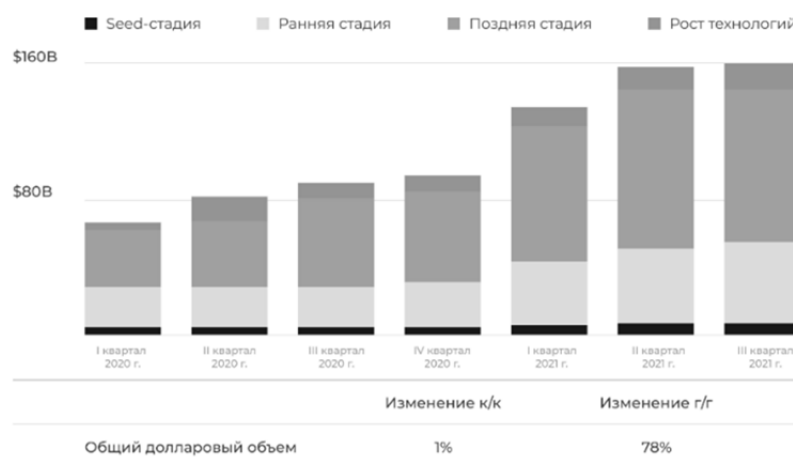


Рисунок 5 — Объемы мировых инвестиций на 3-ий квартал 2021 года

Статистика показывает, что наиболее спонсируемым этапом является «Поздняя стадия» (Стадия выхода) (рисунок 5).

Отметим, что заинтересованность инвесторов инновационных продуктов продолжает расти. Этому свидетельствует ежеквартальное увеличение финансирования. Например, до 2021 г. объем мировых инвестиций не превышал \$100 миллиардов за квартал, однако с начала года объем денежных средств, выделяемых на поддержку инновационных продуктов, растет. Таким образом, в первом квартале 2021г. объем финансирования достиг отметки \$135 миллиардов, за второй квартал — \$159 миллиардов, а в третий — \$160 миллиардов.

Нужно отметить повышенный интерес инвесторов к сфере разработки программного обеспечения. В первую очередь, это связано с высоким спросом на такое обеспечение и развитием электронной коммерции (рисунок 6) по данным NVCA.

Исходя из рисунка выше, можно наблюдать небольшое уменьшение финансирования в сфере программного обеспечения, стабильность сферы коммерческих услуг, рост популярности среди инвесторов в направлениях фармацевтики, биотехнологий и услуг здравоохранения. Значительный спад финансирования наблюдается в энергетической отрасли, незначительный — в медиа и сфере аппаратного обеспечения.



Рисунок 6 — Объем венчурных инвестиций в разных сферах в мировой экономике

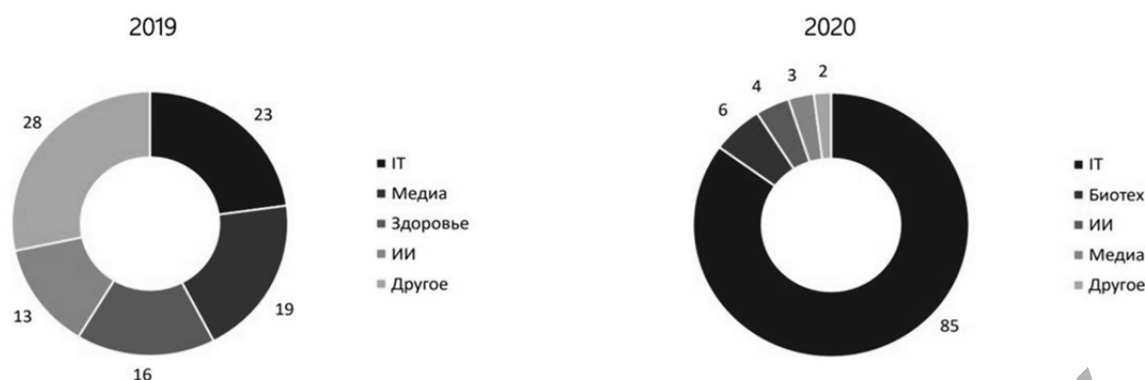


Рисунок 7 — Структура привлечения венчурного финансирования в Республике Беларусь по секторам, %

Далее приведем статистику по объему венчурного капитала, привлеченного в Республику Беларусь в 2019 и в 2020 года (рисунок 7).

В 2020 г., относительно 2019 г., распределение спонсируемых проектов по секторам изменилась. В 2020 г. именно ИТ сектор привлек больше всего денежных средств инвесторов инновационных идей. Следующими по популярности за 2020 г. идут сферы биотехники, искусственного интеллекта, медиа и другие. Наибольшее количество сделок в 2020 г. с компаниями, специализированных на ИТ, обусловлено высоким уровнем развития сектора и наличием высококвалифицированных кадров. Также, ИТ-сектор включает в себя множество направлений, поэтому у инвесторов инновационных продуктов есть большой выбор спонсирования подсекторов.

Заключение. Подводя итоги, нужно отметить, что венчурные инвестиции играют немаловажную роль, как в ИТ-сфере, так и в других, более отдаленных направлениях. Венчурное финансирование позволяет реализовывать инновационные идеи для тех, кто не имеет достаточного стартового капитала. Использование денежных средств инвесторов для продвижения стартапов создает сильную конкуренцию, стимулирующую повышать качество разрабатываемой инновационной продукции и сокращать время ее разработки. Выход уникальной продукции способствует расширению рынка и создает новые направления для их дальнейшего развития, что благоприятно сказывается на мировой экономике.

В США, Европе и России в финансировании, кроме инвесторов инноваций, участвует также и государство. Белорусское государство заинтересованно в развитии ИТ-сферы. Для этого в стране ежегодно проводится республиканский конкурс инновационных проектов. Победителей конкурса ожидает денежное вознаграждение для получения финансирования своего стартапа. В Беларуси проводятся различные стартап-мероприятия, среди которых Стартап-форумы, Инвест и СтартапУикенд. Все это позволяет привносить новаторские идеи, разрабатывать технологии как в Беларуси, так и во всем мире, способные перевернуть весь мир.

Список цитируемых источников

1. Что такое стартап: простыми словами [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://conicheva84.ru/investirovanie/chto-takoe-startap/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
2. Успешные российские проекты, которые были венчурными стартапами [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/media/id/5df8740b6f5f6f00adf54582/uspeshnye-rossiiskie-proekty-kotorye-byli-venchurnymi-startapami-5dfb045e9-2414d00ac41b109>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. Венчурные инвестиции [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://journal.open-broker.ru/investments/venchurnye-investicii/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
4. Startup Failure Rate: How Many Startups Fail and Why? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.failory.com/blog/startup-failure-rate>. — Дата доступа: 05.05.2022.
5. Венчурные инвестиции в США [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Венчурные_инвестиции_в_США. — Дата доступа: 05.05.2022.
6. Что такое венчурные инвестиции [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/guide/venture-invest/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
7. Итоги 2021: тенденции и изменения мирового венчурного рынка [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://admitad.pro/ru/blog/Itogi-2021-tendencii-i-izmeneniya-mirovogo-venchurnogo-rynka>. — Дата доступа: 05.05.2022.
8. Рынок венчурного финансирования в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://asercapital.by/wp-content/uploads/2021/01/Rynok-venchurnogo-finansirovaniya-v-RB.pdf>. — Дата доступа: 05.05.2022.
9. ИТ-компании привлекли 85% венчурных инвестиций Беларуси — исследование [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://devby.io/news/rynok-venchurnyh-investitsiy-2020>. — Дата доступа: 05.05.2022.
10. Развитие стартап-движения в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.bseu.by:8080/bits-tream/edoc/76531/1/Karpitskaya_M.E._3_6.pdf. — Дата доступа: 05.05.2022.
11. Startup-движение в РБ: не благодаря, а вопреки [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://mlife.by/zhizn/karera_i_dengi/19467/. — Дата доступа: 05.05.2022.

РОЛЬ И РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Инвестиции сложный и многообразный процесс в экономике. Понятие инвестиция прочно вошло в общественно-экономическую жизнь. Развитие общества требует постоянного роста производительных сил в количественном и качественном смысле.

Воспроизводственный процесс поддерживается стабильным притоком новых основных и оборотных средств, использованием достижений научно-технического прогресса, дающих рост эффективности общественного производства. Решение таких задач невозможно без привлечения инвестиций.

Главными признаками инвестиций являются вложения собственного или заемного капитала в определенный проект и преследует не цели потребления, а предназначены для решения долгосрочных задач экономического и социального развития. Следовательно, активизация инвестиционной деятельности — ключ к развитию экономики и повышению благосостояния людей.

Основная часть. В наше время все процессы в экономике, которые связаны с инвестиционной деятельностью имеют очень большую значимость. Инвестиции (капиталовложения) — долгосрочные вложения капитала частным сектором в форме приобретения ценных бумаг (акции и облигации) или физических активов (машины, оборудование, здания и т. д.). Затраты на приобретение ценных бумаг получили название финансовых (портфельных) инвестиций. Вложение капитала в приобретение физических активов называется реальными инвестициями [1, с. 456].

Инвестиции — понимаются как денежные вложения, увеличивающие объем тех капитальных благ, которые увеличивают активы предприятий, национальное богатство [2]. Инвестиции можно определить и как экономические ресурсы, которые направляются на увеличение (накопление) реального капитала общества. Инвестиции — это вложения в активы предприятия.

Роль инвестиций в экономике сводится к следующим положениям:

- 1) величина инвестиций ведет к накоплению фондов предприятий, экономическому росту;
- 2) величина инвестиций влияет на объем национального производства и занятость населения;
- 3) чистые инвестиции ведут к увеличению запаса капитала. Расширение производственных мощностей обуславливает увеличение потенциального объема производства и экономический рост в долгосрочной перспективе.

Инвестиционная сфера является мощнейшим инструментом для всей экономики, так как капиталовложения позволяют перестраиваться компаниям в условиях повышенных рисков, стабилизировать безработицу, повлиять на уровень заработной платы населения и другое [3].

Так как основной целью инвестора является получение максимальной прибыли, то государство обязано сделать все, чтобы ее условия могли удовлетворить вкладчиков. Для создания хорошего инвестиционного климата многие страны дают господдержку таким инвесторам. Поддержка может заключаться, например, в том, что стимулируется спрос на ту продукцию, куда были вложены средства или же создаются приятные налоговые условия для ведения бизнеса и т. п. Инвестиции способны увеличивать производственные возможности экономики. Например, инвестиции в интеллектуальную собственность или образование могут увеличить производительность труда. Вложения в современные технологии могут повлиять на увеличения производственного потенциала экономики.

Приток инвестиций влияет на рост ВВП в стране. Инвестиции являются одним из главных факторов в определении внутреннего валового продукта, который отражает совокупный показатель экономического производства страны.

На макроуровне инвестиции помогают расширять воспроизводственный процесс, ускорять научно-технический прогресс, улучшать качество выпускаемой продукции в разных отраслях экономики, отслеживать эффективность развития социальных сфер [3].

На микроуровне с помощью инвестиций осуществляется отслеживание качества выпускаемой продукции и оказываемых услуг, максимизация прибыли, снижение затрат и т.п.

Инвестиции занимают важное место, когда речь заходит об увеличении собственного капитала. Так как грамотные капиталовложения в активы других компаний и ценные бумаги, помогают увеличить прибыли и реализовать все цели [3].

Рассматривая динамику инвестиций в основной капитал Республики Беларусь за период 2015—2021 гг. наблюдается с 2015 года резкое падение, а именно уменьшение в 10000 раз. Причиной этого падения является деноминация, которая была проведена в Республике Беларусь в 2016 году.

В период с 2016 по 2021 годы инвестиции в основной капитал увеличиваются.

Т а б л и ц а 1 — Динамика инвестиций в основной капитал [4]

	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год	2021 год
Инвестиции в основной капитал (в фактически действовавших ценах; млрд. руб.)	207152,5	18 710,0	21 033,7	25 004,4	28 798,9	29 633,4	30098,90

В Республике Беларусь планируется интенсивное развитие инвестиций.

В новом пятилетии 2020 год 2025 г. ставка сделана на запуск нового инвестиционного цикла. Инвестиционная политика будет направлена на наращивание объема инвестиционных вложений и повышение эффективности их использования [5].

В целях улучшения условий привлечения инвестиций предстоит увязать предоставление льгот с эффективностью инвестиционного проекта, его соответствием приоритетам развития и специализации территории размещения.

Для стимулирования вложения инвестиций в создание новых производств предусматривается закрепить особый правовой режим специальных инвестиционных договоров с гарантией выкупа государством части продукции. Продолжится работа по снижению рисков и обеспечению дополнительных гарантий защиты прав добросовестного бизнеса и инвесторов. Предстоит упростить условия предоставления земельных участков под создание новых предприятий и производств в районах. Будут оптимизированы условия деятельности в рамках свободных экономических зон.

Предполагается внедрение проектного финансирования. Планируют создать условия для расширения объемов финансовых ресурсов, которые привлекаются для реализации инвестиционных проектов, с учетом их эффективности и окупаемости, а также финансовой устойчивости.

Предстоит усовершенствовать механизмы привлечения инвестиций, расширить источники их финансирования, в том числе сформировать инструменты использования "длинных" денег потребует развития небанковских институтов финансового рынка. Для этого предстоит развить рынок ценных бумаг, активизировать продажи на бирже государственных пакетов акций.

Запланирована отмена преимущественного права облисполкомов и Минского горисполкома на покупку акций. Продолжится совершенствование механизмов использования облигаций в качестве инструмента финансирования хозяйственной деятельности.

Предполагается реализовать более 50 крупных инвестиционных проектов по созданию новых предприятий и производств, среди них в энергетике — завершение второй очереди БелАЭС, в горнодобывающей промышленности — Петриковский горно-обогатительный комбинат, в агропромышленном комплексе — Белорусская национальная биотехнологическая корпорация с освоением производства аминокислот и витаминов, в мебельном производстве — строительство завода компанией "Polipol" в Ивацевичском районе Брестской области [5].

Среди территориальных приоритетов определены:

- в областных центрах и городе Минске, а именно создание высокотехнологичных производств, научных и образовательных центров;
- в 11 районах и городах с численностью населения 80 тыс. человек и более, средних городах, имеющих значимый промышленный потенциал, — создание новых предприятий и производств в кооперации с действующими крупными производителями и их сервисными центрами;
- в аграрных и туристических районах — реализация проектов в сельском, лесном и рыбном хозяйствах, а также по глубокой переработке местного сырья, в сферах туризма, общественного питания, народных промыслов [5].

Заключение. Таким образом, инвестиции занимают лидирующее место, когда речь заходит о функционировании и развитии экономических процессов как на макро, так и на микроуровне.

Проблема инвестиций — это прежде всего поиск ресурсов. В государственной политике особая роль отводится привлечению инвестиций в приоритетные отрасли с одновременным предоставлением налоговых льгот, так же совершенствованием системы правового регулирования инвестирования, совершенствованием законодательства.

Список цитируемых источников

1. *Ивашковский, С. Н.* Макроэкономика : учеб. — М. : Дело, 2009. — 456 с.
2. Макроэкономика : учеб. пособие / М. И. Плотницкий [и др.] ; под ред. М. И. Плотницкого. — 2-е изд., 2004. — 72 с.
3. Основная роль и сущность инвестиций в экономике [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://investr-pro.ru/investicii-v-ekonomike.html>. — Дата доступа: 06.05.2022.
4. Национальный статистический комитет [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/investitsii-i-stroitelstvo/investitsii-v-osnovnoy-kapital/>. — Дата доступа: 06.05.2022.
5. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы : указ Президента Респ. Беларусь от 29.07.2021 года № 292 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.nbrb.by/mp/target/pser/program_ek2021-2025.pdf. — Дата доступа: 06.05.2022.

ЭКОНОМИКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

Введение. Начальной точкой пандемии коронавируса внутри страны можно считать 28 февраля 2020 года, когда на территории Республики Беларусь был зафиксирован первый официальный заболевший.

В 2020 году в Республике Беларусь произошло ощутимое замедление темпов экономического роста, о чем свидетельствуют изменения в основных макроэкономических показателях. За 8 месяцев 2020 года наблюдались сокращение темпов роста валового внутреннего продукта (ВВП) (–1,3 %), повышение инфляции с 4,7 % до 6,1 %, снижение внешнеторгового оборота на 17,9 % и падение курса белорусского рубля по отношению к американскому доллару и к евро на 10 % и 9 % соответственно. О связи коронавируса с падением экономических показателей свидетельствуют конкретные периоды, в которые наблюдались изменения их значений (март—май).

Основная часть. ВВП в сопоставимых ценах сократился на 1,3 % за 8 месяцев 2020 года (против роста в 1,1 % за аналогичный период 2019 года по сравнению с 2018 года). При этом запланированный государством рост ВВП составлял 2,2 %.

Снижение реального ВВП произошло ввиду сокращения промышленного производства, транспортной деятельности и оптовой и розничной торговли. При этом сокращение промышленного производства вызвано в основном отрицательной динамикой в производстве продуктов нефтепереработки (из-за нефтяных споров), а на сокращение торговли и транспорта повлиял коронавирус.

Падение ВВП Беларуси было значительно меньше, чем в странах-соседях. Например, ВВП Российской Федерации — основного торгового партнера Беларуси — за тот же период снизился на 3,6 %. Падение в одних секторах экономики компенсировалось ростом в других: выросли отрасли информации и связи (+8,2 %), сельского хозяйства (+5,5 %) и строительства (+4 %).

Кроме того, государство предпринимало меры для сглаживания падения ВВП: внедряло поддержание зарплат и занятости (для удержания потребительского спроса), а также намеченных темпов производства. При этом эффективность решения о продолжении производства в условиях падения спроса спорная, так как искусственное наращивание объемов производства влечет за собой рост складских запасов.

При пониженном из-за влияния коронавируса и прочих факторов спросе могут возникнуть сложности со сбытом, что, в свою очередь, приведет к финансовой неустойчивости предприятий.

За 8 месяцев 2020 года финансовая устойчивость предприятий ухудшилась:

- выручка сократилась на 6,8% в сопоставимых ценах;
- чистая прибыль сократилась на 80,1%;
- доля убыточных организаций в общем числе увеличилась с 15 % в 2019 до 19 %.

При этом самые большие доли убыточных организаций в общем числе в 2020 году составили транспортные организации (25,7 % против 15,3 % в 2019 году) и организации торговли (27,5 % против 19,6 % в 2019 году). Это еще одно свидетельство влияния COVID-19 на данные виды деятельности. Также коронавирус повлиял на динамику инфляции в 2020 году. С одной стороны, падение цен на нефть (в том числе из-за коронавируса) привело к повышению темпов инфляции, с другой – снижение спроса ввиду пандемии сдержало ее рост.

Инфляция за январь—октябрь 2020 года составила 5,10 %, что на 1,96 % выше показателя за аналогичный период 2019 года, однако по большей части это вызвано внешними факторами, не связанными с COVID-19.

Рост обусловили такие причины:

1. Падение цен на нефть отрицательно повлияло на курс белорусского рубля (ввиду зависимости от курса российской валюты).

2. В свою очередь, ослабление белорусского рубля относительно свободно конвертируемых валют (на 10% по отношению к американскому доллару и на 9% к евро) привело к удорожанию непродовольственных импортируемых товаров в I квартале.

3. Основным фактором ускорения инфляции во II квартале стало увеличение темпов роста цен на плодоовощную продукцию на фоне изменения условий ее поставок из-за рубежа в период пандемии COVID-19.

4. В III квартале к факторам ускорения инфляции добавилось августовское кредитование коммерческих банков Национальным банком Республики Беларусь (НБРБ) [3].

Все это привело к инфляционным и девальвационным ожиданиям субъектов хозяйствования, вызвавшим снижение их экономической активности и, как следствие, сокращение предложения. При этом Министерство антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь (МАРТ) осуществляло меры по сдерживанию инфляции путем регулирования цен на социально значимые товары, что также повлияло на ее темпы.

На девальвацию белорусского рубля коронавирус повлиял опосредованно: по большей части это произошло за счет падения российского рубля следом за обвалом цен на нефть в марте. Падение цен на нефть (вызванное в том числе коронавирусом) привело к ослаблению российского рубля и следом — к ослаблению зависящего от него белорусского рубля, так как Россия является ключевым торговым партнером. Внешнеторговый оборот за 9 месяцев 2020 года сократился на 17,9 % по сравнению с аналогичным периодом 2019 года.

Среди наиболее пострадавших из-за COVID-19 секторов экономики в Беларуси — производство машин и оборудования (–13%), транспорт (пассажиروоборот снизился на 32 %, грузооборот — на 6,4 %), общепит и оптовая торговля (–7,8% и –19,8 % соответственно). При этом росло фармацевтическое производство (+11,6 %), что тоже обуславливается влиянием коронавируса.

Наибольшее негативное влияние COVID-19 оказал на промышленное производство (–1,8 %), транспортную деятельность (–9,5 %) и оптовую и розничную торговлю (–3,1%).

Распространение коронавирусной инфекции оказало значительное влияние на рынок труда, особенно с марта по май 2020 года: в этот период наблюдалось сокращение спроса на рабочую силу. Наибольшее падение наблюдалось в сферах развлечений и отдыха, образования, энергоснабжения, общепита и транспорта. Более всего пострадали сферы образования, а также творчества, спорта и развлечений (отношение принятых на работу к уволенным за март–май составило 45% и 37 % соответственно). Также потери наблюдались в секторе услуг (временное проживание и питание, здравоохранение), транспортной деятельности.

По состоянию на ноябрь 2020 года в связи с коронавирусом 2,6 % населения полностью начали работать удаленно (частично — 10,8 %). При этом у большей части (58,6 %) возникли сложности при переходе на удаленную работу, связанные с невозможностью сосредоточиться, мотивировать себя, отвлечением на бытовые и семейные вопросы, а также с рабочим временем.

Коронавирус практически не сказался на номинальном размере заработной плате населения: за счет государственной поддержки номинальная начисленная средняя заработная плата в 2020 году на 7,6 % выше, однако некоторые сферы все же пострадали (например, транспорт и туризм). Реальные располагаемые денежные доходы также увеличились по сравнению с 2019 годом (на 5,4 %), однако темпы прироста доходов падают. Снижение зарплаты в данных сферах напрямую связано с падением доходов организаций из-за COVID-19 [1].

Заключение. Главным образом пандемия COVID-19 спровоцировала снижение деловой активности, из-за чего сократились ВВП и внешнеторговый оборот, а это, в свою очередь, привело к падению налоговых поступлений в бюджет. О связи коронавируса с падением экономических показателей свидетельствуют конкретные периоды, в которые наблюдались изменения этих показателей (март–май 2020 года).

Согласно официальной статистике, в 2020 году реальные доходы населения выросли на 5,4 %, однако в некоторых уязвимых секторах (туризм, транспорт, развлечения, в том числе общепит) упали. Вместе с падением курса рубля это привело к тому, что больше половины населения ощущает снижение доходов и экономит на большей части товаров. Из-за падения доходов и политического кризиса наблюдается отток вкладов из банковской системы, а также активная покупка иностранной валюты населением. Особенно сильно экономические факторы повлияли на людей с низкими доходами.

При этом ухудшилась финансовая устойчивость предприятий: за 8 месяцев 2020 года выручка сократилась на 6,8%, чистая прибыль — на 80,1 %, увеличилась доля убыточных предприятий [2].

Доход — денежные средства или материальные ценности, полученные государством, физическим или юридическим лицом в результате какой-либо деятельности за определенный период времени. Располагаемые денежные доходы населения — часть денежных доходов, которая остается в распоряжении населения для использования на потребление и сбережение после уплаты налогов, сборов и взносов. Реальные располагаемые денежные доходы населения — отношение номинальных располагаемых денежных доходов к индексу потребительских цен на товары и услуги.

Денежные доходы населения Республики Беларусь увеличились примерно в 1,4 раза как в абсолютном выражении, так и в расчете на душу населения. Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата в Республике Беларусь на протяжении анализируемого периода сохраняла тенденцию к росту.

В общем объеме денежных доходов за 2020 года основную часть занимает оплата труда — 64,1 %, доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход, составляют 7,8 %, трансферты населению — 23,4 %, доходы от собственности — 2,3 %, прочие доходы — 2,4 %.

Размер доходов населения является важнейшим показателем благосостояния общества и значимым критерием эффективности социально-экономической политики государства.

Список цитируемых источников

1. Структура денежных доходов населения [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/denezhnye-dokhody-naseleniya/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
2. Влияние пандемии covid-19 на экономические и социальные процессы в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://library.fes.de/pdf-files/bueros/ukraine/17386.pdf>. — Дата доступа: 28.04.2022.
3. Влияние пандемии COVID-19 на социальные и экономические процессы в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://satio.by/case/covid-impact-on-economic-processes/>. — Дата доступа: 29.04.2022.

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АУТСТАФФИНГА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Введение. В данной статье рассмотрена сущность аутстаффинга, основные достоинства и недостатки компании-аутстаффинга. Актуальность исследования заключается в изучении механизмов координации людских ресурсов и совершенствование бизнес-процессов отдела по работе с персоналом, а также в более подробном изучении влияния различных факторов на экономику страны.

Основная часть. Аутстаффинг (англ. outstaffing – вывод рабочих за пределы компании) – это метод управления работниками, который подразумевает оказание услуг в форме передачи в кодифицированный нанимателя определенного количества работников, которые не вступают с ним в какие-либо правовые или трудовые отношения напрямую, но оказывающих от имени исполнителя какие-либо услуги по месту нахождения нанимателя.

Главная цель аутстаффинговой услуги — это решение определенных моментов, которые связаны с совершенствованием рабочего расписания и использования бюджета компании, а также минимизация рисков, связанных с решением трудовых разногласий [1].

Задачи аутстаффинга:

- 1) совершенствование экономической модели работы предприятия, включая маркетинг;
- 2) совершенствование координации людскими ресурсами при отсутствии необходимых ресурсов собственных отделов по работе с персоналом;
- 3) совершенствование бизнес-процессов отдела по работе с персоналом и предприятия в целом [4].

Подробный механизм действия аутстаффинговой услуги представлен на рисунке 1.

Главные достоинства:

1. Устраняет трудовые разногласия

При заключении трудового договора работником с компанией-аутстаффером, а не с заказчиком, происходит исключение присутствия заказчика в трудовых спорах, касающиеся данного работника, и ответственности за нарушение законов перед ним.

2. Облегчает координацию работниками и кадровое дело

Отпуска и больничные оформляются аутстаффинговой компанией. В итоге, происходит уменьшение нагрузки на бухгалтерию заказчика и избавляет от исполнения определенных социальных гарантий. Также аутстаффер занимается ведением кадровых документов, администрирует командировки, оформляет авансовые отчеты, выдает нужные справки рабочим.

3. Занимается финансовыми вопросами

Аутстаффер осуществляет расчет, начисляет и выплачивает зарплаты и компенсации. Выплата налогов и сборов в различные фонды также входит в обязанности аутстаффинговой компании [2].

Главные недостатки:

1. Возможные денежные потери из-за сотрудничества с халатной компанией-аутстаффером.

Однако этого можно избежать, если заказчик выберет надежного подрядчика, который имеет юридические права на предоставление таких услуг.

2. Аутстаффинг может снизить скорость закрытия вакансий.

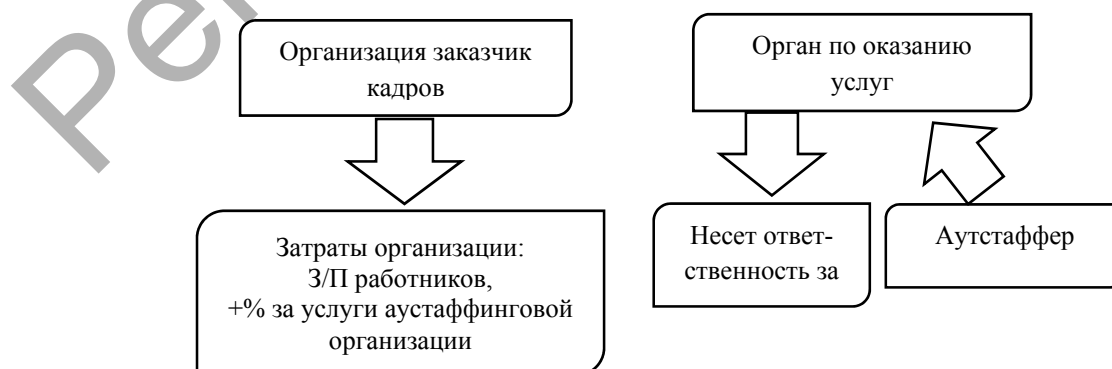


Рисунок 1 — Механизм работы аутстаффинга

Не все новые сотрудники готовы работать на аутстаффе. Это может усложнить трудоустройство новых сотрудников в компании. Кандидаты с потенциалом могут уйти, а темп закрытия вакансии — уменьшится [2].

Одним из достоинств услуги является сокращение затрат, связанных с административными расходами [3]. Допустим, что предприятию необходимо сократить персонал, но компенсационные выплаты в данный момент оно осуществить не сможет в силу сложившихся обстоятельств. В компании работают 50 сотрудников. Из них 3 человека — специалисты по работе с персоналом, 6 человек — финансовые аналитики, занимающиеся оценкой состояния предприятия. Эти расходы, включая оплату труда (с учетом налогов) управленческих работников, оплату рабочих мест и оборудования, составляли $A = 14\,300$ рублей ежемесячно. 41 сотрудника компании перевели в штат агентства по оказанию услуг. Штат аналитиков, которые занимаются оценкой финансового состояния предприятия, был расформирован, а из штата специалистов по персоналу (3 человека) оставлен 1 сотрудник, занимающийся обучением персонала. Оплата услуг агентства по аутстаффингу составила: $O = R \times V = 11\,480$ рублей (ежемесячно), где $R = 280$ рублей — ставка оплаты услуг аутстаффинга на одного сотрудника в месяц, $V = 41$ — количество сотрудников, выведенных за штат. Компания таким образом снизила управленческие расходы на персонал на 2820 рублей в месяц, т. е. на 21,2 %.

Социальный эффект от аутстаффинга может заключаться в следующем, например, вместо увольнения можно перевести сотрудника, который не подходит заказчику по определенным критериям, в другую организацию, таким образом снизить текучесть кадров, а для работника — подыскать новое место работы.

Услуги по аутстаффингу можно предложить использовать в учреждениях высшей школы, для поиска первого рабочего места выпускникам. Разработав определенные требования к будущему специалисту, потенциальный заказчик кадров сможет выбрать подходящего работника. Студенты будут заинтересованы в получении более высоких баллов, так как это отразится на их заработной плате.

Социальный эффект от аутстаффинга: аутстаффинг способен оказывать определенный социальный эффект для работников. Например, вместо увольнения можно перевести сотрудника, который не подходит заказчику по определенным критериям, в другую организацию. Актуальность данной работы заключается в изучении механизмов координации людских ресурсов и совершенствование бизнес-процессов отдела по работе с персоналом, а также в более подробном изучении влияния различных факторов на экономику страны.

Заключение. Обобщая все вышесказанное, мы можем с уверенностью сказать, что аутстаффинг является перспективным методом в сфере управления персоналом организации. Правильно подобранный персонал позволит организации выполнить поставленное задание качественно и в срок, а работникам-аутсафферам найти достойное рабочее место.

Список цитируемых источников

1. Аутстаффинг что за услуга и чем отличается от аутсорсинга [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://hurma.work/rf/blog/autstaffing-cto-eto-za-usluga-i-chem-otlichaetsya-ot-autsorsinga-2/2>. — Дата доступа: 02.03.2022.
2. Описание услуги аутстаффинга [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.cfin.ru/management/people/outstaffing.shtml>. — Дата доступа: 02.03.2022.
3. Примеры использования аутстаффинга [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://hr-portal.ru/blog/3-primera-primeneniya-autstaffinga>. — Дата доступа: 03.03.2022.
4. Сафарова Е.Ю. Аутстаффинг, аутсорсинг, лизинг персонала. Новые технологии бизнеса. Простыми словами о сложных материях / Е. Ю. Сафарова. — М.: Эксмо, 2010. — 208 с.

УДК 338.22:004(476)

А. Г. Нехода

Учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет», Минск, Республика Беларусь

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИЙ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ ПОВЫШЕНИЯ

Введение. Современная система хозяйствования в условиях рынка предъявляет новые и все более сложные требования к уже существующим и вновь создающимся предприятиям. Анализ хозяйственной практики свидетельствует о том, что значение инновационной деятельности для промышленных предприятий в современных условиях постоянно возрастает.

Данные последних лет свидетельствуют, что промышленные предприятия испытывают серьезный кризис в инновационной сфере. Кризис инновационной сферы промышленности, помимо объективных причин, связанных с реформированием и спадом в экономике, обусловлен также отсутствием целенаправленной работы по повышению эффективности промышленного производства в целом и инновационной деятельности как его важнейшей составляющей, в частности. В этой связи необходимо отметить особое значение свое-

временного выявления и планомерного использования резервов инновационной деятельности с целью повышения ее эффективности [1]. Поэтому возникает объективная необходимость проведения научно методического исследования состояния инновационной деятельности предприятия.

Основная часть. Для общей оценки инновационных возможностей предприятий была использована методика О.И. Имайкиной, основанная на использовании системы качественных и количественных показателей (ряд структурных компонентов: интеллектуальный, научно-исследовательский, производственно-технический, финансовый, маркетинговый и организационно-управленчески), характеризующих как состояние его отдельных структурных компонентов, так и общий, интегральный уровень инновационной деятельности предприятий, включающего конкретизированную совокупность показателей его структурных компонентов с учетом их весовых коэффициентов. Весовые коэффициенты частных показателей потенциала рассчитываются на основе удельного веса каждого структурного компонента, определяемого путем расчета отношения количества коэффициентов каждого структурного компонента потенциала (от 1 до 6) к общему числу показателей (20) (формула 1):

$$\text{ИП} = 0,3\Pi_{\text{И}} + 0,15\Pi_{\text{НИ}} + 0,25\Pi_{\text{ПТ}} + 0,15\Pi_{\text{Ф}} + 0,1\Pi_{\text{М}} + 0,05\Pi_{\text{ОУ}}, \quad (1)$$

где ИП — интегральный показатель инновационной деятельности предприятия;
 $\Pi_{\text{И}}$ — частный показатель интеллектуального компонента;
 $\Pi_{\text{НИ}}$ — частный показатель научно-исследовательского компонента;
 $\Pi_{\text{ПТ}}$ — частный показатель производственно-технического компонента;
 $\Pi_{\text{Ф}}$ — частный показатель финансового компонента;
 $\Pi_{\text{М}}$ — частный показатель маркетингового компонента;
 $\Pi_{\text{ОУ}}$ — частный показатель организационно-управленческого компонента [2].

Частные показатели потенциала (Π) вычисляются по формуле 2:

$$\Pi = \frac{\sum_{i=1}^n K_i}{n}, \quad (2)$$

где K_i — значение показателя структурного компонента инновационной деятельности;
 n — количество показателей [2].

Значения интегрального показателя инновационной деятельности, а также его отдельных структурных компонентов задаются в интервале от 0 до 100.

Апробация методики комплексной оценки инновационного потенциала промышленных предприятий была проведена на ОАО МАЗ-МАН. Данное предприятие активно занимается инновационной деятельностью. В целом предприятие каждый год осваивает производство новых автомобилей, характеристики которых все лучше и лучше. Так, например, в 2022 г. был представлен новый концепт-продукт отечественного машиностроения — электрогрузовик для внутригородских и пригородных перевозок грузов МАЗ-МАН-4381ЕЕ, а точнее, макет перспективного транспортного средства. Опытный образец грузовика с электроприводом планируется изготовить к концу текущего года.

В связи с этим существует необходимость оценки его инновационных возможностей в целях определения перспективных направлений развития и выбора соответствующих стратегий. Значения количественных показателей структурных компонентов инновационных потенциалов указанных предприятий, рассчитанные исходя из данных их отчетности, представлены в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Значения количественных показателей инновационной деятельности ОАО МАЗ-МАН

Количественные показатели инновационной деятельности		2021 г.
K_1	$K_{\text{ИП}}$	0,08
K_2	$K_{\text{НТС}}$	0,77
K_3	$K_{\text{ВО}}$	0,96
K_4	$K_{\text{УС}}$	0,03
K_5	$K_{\text{ОБ}}$	0,92
K_6	$K_{\text{В}}$	0,82
K_7	$K_{\text{ИС}}$	0,51
K_8	$K_{\text{ИН}}$	0,04
K_9	$P_{\text{ВН}}$	0,78
K_{10}	$K_{\text{ПР}}$	0,01

Окончание таблицы 1

Количественные показатели инновационной деятельности		2021 г.
K_{11}	$K_{МО}$	0,24
K_{12}	$K_{ГОДН}$	0,45
K_{13}	$K_{ОБЮ}$	0,03
K_{14}	$K_{АВТ}$	0,79
K_{15}	$K_{СК}$	0,97
K_{16}	П	0,57
K_{17}	Р _{ИН}	0,54
K_{18}	$K_{УП}$	0,06
K_{19}	$K_{НЗ}$	0,15
K_{20}	$K_{ОУн}$	0,77

Примечание. Собственная разработка на основе [3].

Фактические значения и соответствующие уровни развития отдельных структурных компонентов, а также интегральных показателей инновационного развития исследуемого предприятия представлены в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Значения коэффициентов структурных компонентов инновационной деятельности ОАО МАЗ-МАН

Коэффициенты структурных компонентов инновационной деятельности	2021 г.
П _И	0,60
П _{НИ}	0,44
П _{ПТ}	0,31
П _Ф	0,69
П _М	0,11
П _{ОУ}	0,77
ИП	47,46

Примечание. Собственная разработка на основе [3].

Практическое использование предложенной методики оценки инновационного потенциала показало, что у ОАО МАЗ-МАН имеются возможности развиваться в инновационном направлении в дальнейшем, его уровень эффективности инновационной деятельности находится на удовлетворительном уровне.

Самыми сильными компонентами инновационного развития предприятия является организационно-управленческие и финансовые. Научно-исследовательский, интеллектуальный компоненты инновационного развития предприятия в настоящее время находятся на среднем уровне – у них есть как сильные, так и слабые стороны. И, наконец, маркетинговый и производственно-технический компонент пока являются самым слабым среди составляющих.

Исходя из расчетов, предприятие может выбрать способы повышения инновационной деятельности, а именно маркетингового и производственно-технического компонента.

Комплекс мер по повышению эффективности инновационных процессов должен состоять из следующих блоков:

- разработка новых видов маркетинга инноваций;
- покупка и внедрение новых технологических линий, следовательно, упрощение и модернизация производственного процесса.

Маркетинг инноваций — достаточно новое понятие. Теория маркетинга инноваций формировалась вместе с концептуализацией инновационной проблематики. Степень материальности инновационного продукта, определяющая возможность демонстрации новинки потенциальным потребителям, является важнейшей характеристикой инновационного продукта с позиций его представления как товара и с позиций определения специфики маркетинга.

Наиболее осязаемыми являются разнообразные установки и технологические процессы, которые можно продемонстрировать, а наименее осязаемыми — идеи и замыслы.

Для повышения степени осязаемости инновационных продуктов используются приемы:

- изготовление виртуальных прототипов на компьютере
- подготовка компьютерной презентации продукта;

- изготовление макетов, моделей, опытных образцов и т.д.

Когда речь идет уже о готовом продукте, предлагаемом покупателям на товарном рынке, то важной характеристикой товарного предложения являются три уровня товара:

- базовое предназначение товара;
- товар в реальном исполнении;
- товар с сопровождением, под которым понимается комплекс услуг, оказываемых при продаже товара и в процессе последующей эксплуатации.

Для решения задач по наращиванию потенциала материально-технической базы необходимо разработать стратегическую программу, которая будет содержать и определять наиболее важные направления исследований и разработок, а также необходимые для этого ресурсы. Избранная инновационная стратегия предприятия эффективно будет реализовываться, если каждая из функциональных подсистем будет стремиться к достижению своих целей:

- в первую очередь безотходных, малоотходных, ресурсосберегающих технологий и техники для их осуществления;
- развитие перспективных разработок в области высокотехнологичных производств и макротехнологий;
- наличие современной диагностической аппаратуры состояния основных средств;
- высокое качество технического обслуживания и ремонта за счет применения новейшего оборудования;
- своевременное выявление незагруженного оборудования и производственных площадей;
- внедрение цифровых платформ [4].

Точная и последовательная работа в этих направлениях в результате повысит эффективность инновационной деятельности предприятия и как следствие вызовет рост эффективности функционирования хозяйствующего субъекта в целом.

Рассчитаем коэффициенты структурных компонентов инновационной деятельности после внедрения вышеуказанных мероприятий (таблица 3).

Т а б л и ц а 3 — Значения коэффициентов структурных компонентов инновационной деятельности СП ЗАО «МАЗ-МАН»

Коэффициенты структурных компонентов инновационной деятельности	2021 г.	2022 г.
$P_{И}$	0,60	0,60
$P_{НИ}$	0,28	0,36
$P_{ПТ}$	0,31	0,53
$P_{Ф}$	0,69	0,69
$P_{М}$	0,11	0,19
$P_{ОУ}$	0,77	0,77
ИП	45,04	52,61

Примечание. Собственная разработка на основе [3].

Следовательно, в результате реализации всех намеченных мероприятий произойдет увеличение коэффициентов структурных компонентов инновационной деятельности на СП ЗАО «МАЗ-МАН». Следовательно, за счет положительного влияния на маркетинговый и производственно-технический компоненты, произойдет общий рост интегрального показателя инновационной деятельности предприятия на 12,57 %.

Вывод. Рассмотренный подход вносит определенный вклад в развитие методики комплексного анализа эффективности инновационной деятельности предприятия, поскольку позволяет обеспечить понятную и объективную оценку и соответствии с этим принимать управленческие решения, что способно обеспечить рост эффективности деятельности на основе активного вовлечения в экономический оборот и наиболее полного использования инноваций.

Список цитируемых источников

1. Нехода, А. Г. Повышение конкурентоспособности предприятия на основе инновационной деятельности / А. Г. Нехода // НИРС БГЭУ Выпуск № 11. — Минск : БГЭУ, 2021. — С. 222 — 226.
2. Гонин, В. Н. Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятия / В. Н. Гонина, А. Н. Кашурникова. — М. : Финансы и статистика, 2016. — 522 с.
3. Официальный сайт «МАЗ-МАН» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ru.maz-man.by/> — Дата доступа: 21.04.2022.
4. Медынский, В. Г. Инновационный менеджмент / В. Г. Медынский. — Минск : БНТУ, 2018. — С. 450—451.

ПРОБЛЕМЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Введение. В настоящее время общество находится в процессе изменения эпох и характеризуется началом нового этапа в глобальной эволюции мировой цивилизации — перехода к постиндустриальному обществу. Главная особенность этого типа общества — снижение роли материальных факторов производства и растущее значение информации и знаний в качестве основных производственных ресурсов. Одним из факторов, влияющих на эффективность инновационной деятельности субъектов хозяйствования, является использование в процессе реализации инновационных решений объектов интеллектуальной собственности (далее — ОИС).

ОИС выступают основополагающим ресурсом постиндустриальной информационной экономики, позволяющий обеспечить рост эффективности деятельности, усиление возможности контроля доли рынка, получение дополнительных доходов от передачи этих активов на основе активного вовлечения в экономический оборот и наиболее полного использования объектов интеллектуальной собственности.

Основная часть. Законодательство Беларуси содержит следующее понятие «объект интеллектуальной собственности». В настоящий момент наибольшее распространение получило представление об интеллектуальной собственности как о комплексе тесно взаимосвязанных личных неимущественных и имущественных прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации [1].

Следует отметить, что обладание правами собственности на ОИС дает следующие преимущества субъекту хозяйствования:

- права на ОИС, такие как патенты на изобретение, полезную модель, промышленный образец, патенты могут рассматриваться как один из методов конкурентной борьбы в деле завоевания новых рынков сбыта, а также сохранения конкурентных преимуществ для существующих;

- являясь средством, обеспечивающим получение максимальной прибыли, они позволяют на законных основаниях монополизировать рынки сбыта, и, тем самым, выступают залогом экономической безопасности предприятия;

- использование в хозяйственной деятельности средств индивидуализации участников гражданского оборота, таких как товарный знак, торговая марка, наименование места происхождения товара, гарантирует узнаваемость продукции предприятия на рынке среди товаров конкурентов, а также защищает этот рынок от беспрепятственного проникновения аналогов [2].

Главные отличия ОИС от других видов собственности:

- к ОИС принадлежат продукты человеческого интеллекта, разума;
- в отношении ОИС выделяются права собственника (имущественные права) и исключительные авторские права (индивидуальные или коллективные).

Исходя из особенностей образования ОИС, ее можно подразделить на две большие группы:

- промышленную собственность;
- произведения, охраняемые авторским правом.

Объекты промышленной собственности можно классифицировать следующим образом:

- научно-техническая продукция;
- продукция, полученная в результате научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, выполняемая в целях разработки промышленных образцов или для решения других задач;

- промышленные образцы — образцы (изделия) как совокупность взаимосвязанных составных частей и комплектующих изделий, предназначенных для выполнения определенной задачи и объединенных общим конструктивным решением, оригинальными техническими и технологическими решениями [2].

Для промышленной собственности имеются возможности применить методы ценообразования, разработанные для сфер материального и нематериального производства, имеющих под собой определенную объективную основу. Для второй группы, а именно произведений, охраняемых авторским правом, преобладают субъективные факторы.

Специфика ОИС предопределяет особенности ценообразования на ее объекты. Научные разработки не всегда имеют адекватное воплощение, и их практическое использование требует значительных финансовых вложений. Цена ОИС должна обеспечивать его владельцу вознаграждение за его творческие усилия и материальные вложения. Но она должна быть не слишком высокой, чтобы приносить прибыль лицу, использующему изобретение.

Основные принципы ценообразования для ОИС:

- равенство цен для потребителя на продукцию, имеющую одинаковую полезность;
- возмещение с помощью цен всех экономически обоснованных затрат, связанных с разработкой, производством и реализацией объектов интеллектуальной собственности, и обеспечение определенного размера прибыли [2];

– снижение затрат потребителя на единицу эффекта от внедрения объектов интеллектуальной собственности.

Цена любого товара, в том числе и ОИС, должна формироваться на основе баланса интересов его потребителя и изготовителя. Интересы сторон отражаются в так называемых ценах верхнего и нижнего пределов:

– верхний предел цены определяется исходя из условия равновыгодности для потребителя использования старого и нового изделия;

– нижний предел цены определяется исходя из условия равновыгодности для разработчика (изготовителя) старого и нового изделия.

Выбор метода определения стоимости ОИС зависит от: объекта интеллектуальной собственности, цели оценки, вида конкретной коммерческой операции.

К основным методам ценообразования на объекты интеллектуальной собственности относятся:

– экспертные методы;

– методы, основанные на сравнении потребительских свойств объектов интеллектуальной собственности;

– методы, основанные на непосредственном учете затрат на разработку, изготовление и реализацию изделий.

Основные ограничивающие факторы применения данных методов — это доступность и надежность информации. При формировании цен на ОИС, и прежде всего на объекты промышленной собственности, начинать целесообразно с оценки дохода (экономии) от их использования.

Наиболее часто встречающейся на практике формой оплаты ОИС является роялти — платеж собственнику патента или гонорар автору произведения. При лицензионном соглашении роялти выплачивается лицензиатом (пользователем лицензии) лицензиару (ее владельцу).

Ставка роялти — та доля в виде определенного процента, которую должны отдать собственнику, устанавливается по взаимной договоренности сторон. При этом должны учитываться действующие процентные ставки, поскольку лицензиар, продавая лицензию, стремится получить от нее такую прибыль, положив которую в банк под действующие процентные ставки, он мог бы получить доход, равный роялти.

Ставка роялти должна определяться с учетом предполагаемой доходности использования новой технологии. Ставка роялти зависит также от предоставляемых лицензиаром дополнительных преимуществ: эксклюзивного права использования, расширения территорий использования товарных знаков, доступа к рынкам [3].

Наиболее целесообразно определять роялти исходя из доли лицензиара в прибыли лицензиата. Это означает, что оплата лицензии должна производиться на основе предполагаемого конечного результата ее использования. Трудности расчета ставок роялти связаны с проблемой оценки прибыльности. Подобная информация может быть недоступна или являться коммерческой тайной. В этом случае ее следует заменить показателем рентабельности по предприятию, группе предприятий или отрасли в целом.

Наименее привлекательной формой роялти является паушальная оплата, поскольку она не связана с прибыльностью использования научной разработки лицензиатом. Паушальная сумма роялти представляет собой капитализированную ставку текущих платежей. Паушальная сумма является альтернативой текущей оплате. Текущие платежи позволяют распределить риск между лицензиатом и лицензиаром [3].

Заключение. Таким образом, несмотря на специфику объектов интеллектуальной собственности, методы и принципы ее оценки, как и любого другого товара, основываются как на затратном, так и на рыночном подходах к формированию цен, на разумном сочетании их элементов. Изложенное позволило систематизировать преимущества использования ОИС и выделить основные последствия вовлечения ОИС в хозяйственный оборот для конкурентоспособности, а именно: конкурентоспособность промышленного предприятия определяется конкурентоспособностью продукта, которая, в свою очередь, зависит от технико-экономической значимости объектов интеллектуальной собственности, реализованных в продукте, технологических процессах и управлении и характеризующих ее сущность, и его основных факторов, влияющих на конкурентоспособность: уровнями новизны, решаемости задачи, достигаемого результата.

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 № 218-З. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://dt.giac.by/jour/article/viewFile/141/85>. — Дата доступа: 02.03.2022.

2. Интеллектуальные ресурсы предприятия [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/197696/1/141-145.pdf> — Дата доступа: 21.02.2022.

3. Нехода, А. Г. Интеллектуальные ресурсы как фактор повышения конкурентоспособности предприятий Республики Беларусь / А. Г. Нехода, Е. И. Моисеенко // НИРС БГЭУ Выпуск № 11. — Минск : БГЭУ, 2021. — С. 55—59.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Для реализации предпринимательских молодежных инициатив в Республике Беларусь создан и ежегодно развивается комплекс благоприятных условий в направлении материального стимулирования, построения инфраструктурных коммуникаций, оптимизации организационно-управленческих процессов. Однако, с целью социально-экономического развития страны необходимо инновационное развитие отраслевых комплексов страны за счет интеллектуального потенциала. Для решения этой задачи важнейшим ресурсом выступает молодежь, генерирующая инновационные идеи.

Основная часть. Рейтинг Doing Business — это список стран, в которых легче всего основать собственное предприятие. Он рассчитывается по огромному количеству показателей: сколько ждать решения по кредиту, сколько надо заплатить налогов, есть ли коррупция и так далее. В международном рейтинге Всемирного банка «Doing Business» в 2020 году Республика Беларусь заняла 49 место, Российская Федерация — 28 место, а Китай находится на 31 месте [1]. Среди 190 стран мира для Республики Беларусь данный показатель является весьма благоприятным.

С целью стимулирования инновационной активности организаций, в том числе, малого бизнеса, а также для реализации предпринимательских молодежных инициатив в Республике Беларусь принят ряд нормативно-правовых актов:

1. Указ Президента Республики Беларусь «О Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2021-2025 годы» от 15 сентября 2021 года №348.
2. Постановление Совета Министров Республики Беларусь «О Государственной программе «Малое и среднее предпринимательство» на 2021-2025 годы» от 29 января 2021 г. № 56.
3. Постановление Совета Министров Республики Беларусь «Стратегия развития государственной
4. молодежной политики в Республике Беларусь до 2030 года» от 19 июня 2021 г. № 349.
5. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года, одобренная протоколом заседания Президиума Совета Министров Республики Беларусь от 2 мая 2017 г. №10.

На рисунке 1 отражены уровни «рождаемости» и «смертности» предприятий за последние 10 лет в Республике Беларусь [2]. На основе статистического анализа показателей бизнес-демографии, можно сделать вывод о существенном и ежегодном спаде уровня «рождаемости» предприятий после 2014 года и, наоборот, незначительной тенденции роста уровня «смертности» предприятий Беларуси за последние 10 лет, что обусловлено, в первую очередь, колебаниями международных экономических показателей, сложной системой налогообложения, финансово-кредитной политикой и другими факторами.

Для оценки состояния направлений развития предпринимательства в Брестской области представим анализ основных показателей (данные Национального статистического комитета Республики Беларусь):

1. Число микро-, малых и средних организаций.
2. Численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками.
3. Численность студентов в Брестской области.

С 2013 года отмечена отрицательная тенденция по количеству функционирующих микро-, малых и средних организаций в Брестской области (рисунок 2), что, скорее всего, обусловлено неудовлетворительными финансовыми условиями (налоговой, бюджетной, финансово-кредитной политикой), особенно, для стартапов.



Рисунок 1 — Уровни «рождаемости» и «смертности» предприятий в Республике Беларусь за 2010—2020 гг., %

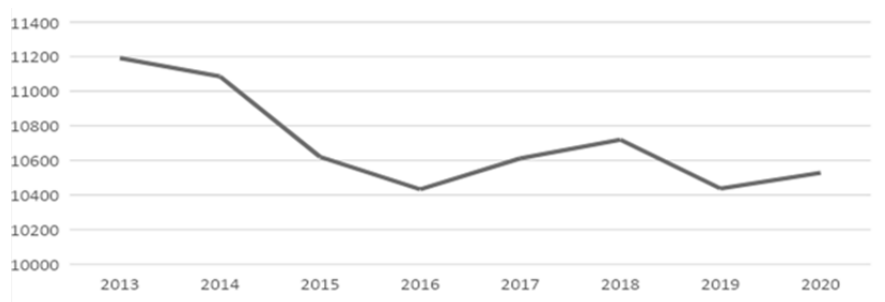


Рисунок 2 — Число микро-, малых и средних организаций в Брестской области с 2013 года по 2020 год

С целью активизации использования предпринимательского потенциала в Брестском регионе принят ряд мер, способствующих стимулированию инновационной, научно-исследовательской активности. В частности, финансирование инновационных, научно-исследовательских проектов за счет средств местных инновационных фондов (Брестской области и других областей), конкурсы на соискание грантов для молодых ученых, студентов. В результате данных действий отмечен рост количества персонала, занятого научными исследованиями и разработками, в Брестской области (рисунок 3), формирующий конкурентоспособность экономической системы региона.

Однако, следует отметить отрицательную динамику численности студентов учреждений высшего образования в Брестской области, начиная с 2011 года, в среднем на 15% ежегодно (рисунок 4), что обусловлено демографическим спадом в регионе. С целью улучшения демографической обстановки принят ряд нормативно-правовых актов, стимулирующих рождаемость и создающих условия социального обеспечения граждан страны.

На основе данных глобального опроса студентов в области развития бизнес-образования в стране по итогам 2020 года получены данные, характеризующие отрицательный коэффициент корреляции между уровнем (рейтингом) национальной системы образования и долей созданных микроорганизаций и индивидуальных предпринимателей (рисунок 5) [3]. Следовательно, молодежь, не видя перспектив для улучшения материального состояния за счет применения приобретения новых знаний и реализации собственных инициатив, обучаясь в учреждениях высшего образования, склонна к открытию собственного дела.

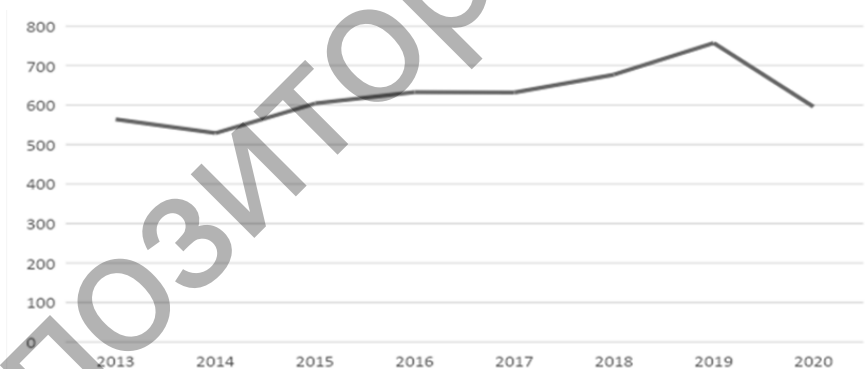


Рисунок 3 — Численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками с 2013 года по 2020 год, человек

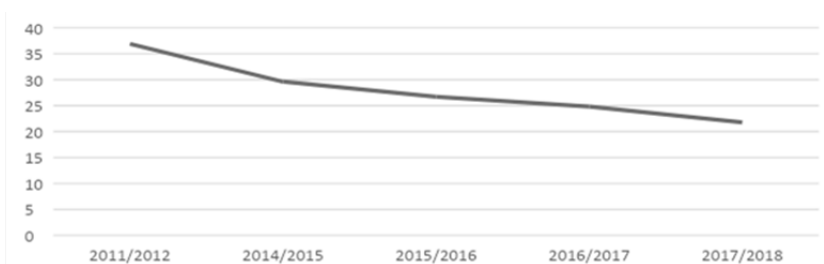


Рисунок 4 — Численность студентов (тыс. чел.) в Брестской области

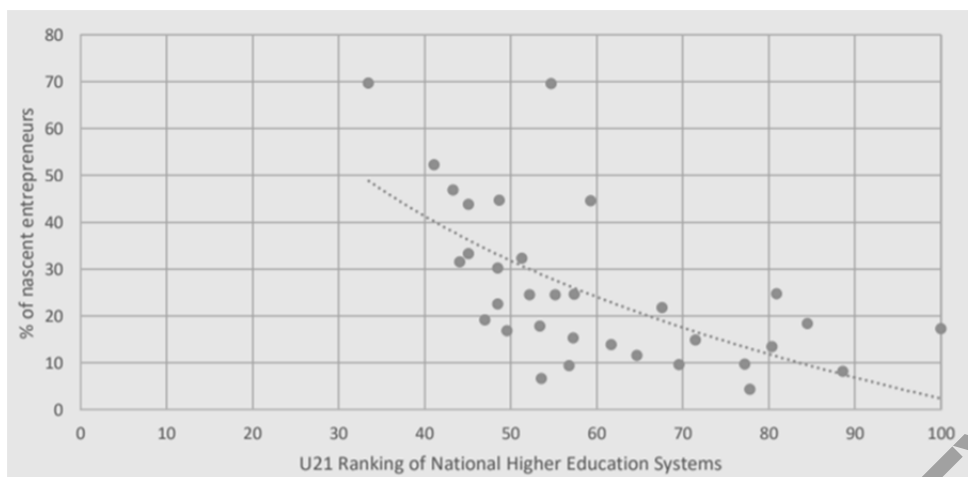


Рисунок 5 — Зависимость уровня (рейтинга) национальной системы образования и долей начинающих предпринимателей по итогам Глобального опроса студентов в 2020 году

Для оценки состояния существующих проблемных вопросов в современной системе подготовки будущих специалистов (высшее образование) и выявления трендов развития предпринимательства среди молодежи проведен опрос (по 13 сформулированным вопросам в Google-форме) в октябре 2021 года. В качестве респондентов выступили студенты 1 курса учреждения образования «Барановичский государственный университет». Общее количество респондентов — 105.

По результатам проведенного исследования были сделаны следующие результаты:

1. 86,7 % респондентов желают заниматься бизнесом.
2. Приоритетными направлениями бизнеса, планируемыми к реализации, определены — информационные технологии, спорт и туризм (в совокупности 70,5% респондентов).
3. 65,1 % опрошенных указали на отсутствие в целом учебных предметов, связанных с бизнес-тематикой.
4. В качестве основных стимулов реализации собственного бизнеса определены улучшение материального состояния (30,2 %), польза для общества (20,9 %), реализации своих инновационных идей (14 % опрошенных) и другие.
5. Основными барьерами, препятствующими развитию собственного бизнеса, выявлены риск неудачи (25,6 %), отсутствие необходимого объема финансирования (23,3 %), отсутствие самой идеи для бизнеса (14 % респондентов) и другие.

Заключение. Актуальность исследования обуславливает необходимость развития молодежного предпринимательства в стране. На основе анализа статистической информации и обработки первичной информации (по результатам опроса) можно сделать следующие выводы в качестве практических рекомендаций по развитию молодежного предпринимательства:

- расширение практики использования дополнительных форм финансирования молодежных предпринимательских инициатив (в частности, краудфандинг, венчурное финансирование, доленое финансирование);
- введение в образовательные программы учреждений образования ряда учебных предметов (учебных дисциплин), направленных на развитие бизнес-компетенций (в частности, бизнес-планирование, стартап-проектирование, проектный менеджмент и другие);
- развитие взаимодействия между разработчиками, производителями и пользователями (заказчиками) и системы функционирования субъектов научно-инновационной инфраструктуры, инфраструктуры поддержки предпринимательства (в частности, центров трансфера технологий, бизнес-инкубаторов, технопарков, центров поддержки предпринимательства, отраслевых лабораторий и др.);
- рассмотрение возможности применения системы льгот для организаций, выполняющих НИОКР на основе системы критериев эффективности их деятельности;
- организация научно-образовательных, практико-ориентированных мероприятий, акселерационных программ с привлечением представителей бизнеса, реального сектора экономики и практической отработки полученной информации для закрепления бизнес-навыков.

Список цитируемых источников

1. Международный рейтинг Всемирного банка по оценке условий для ведения бизнеса «Doing Business» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.worldbank.org/en/programs/business-enabling-environment/doing-business-legacy> — Дата доступа: 01.05.2022.
2. Бизнес-демография в Республике Беларусь, 2021 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_bulletin/index_40084/ — Дата доступа: 02.05.2022.
3. National Reports based on the 2021 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: Survey <https://www.guess-survey.org/publications/publications/national-reports.html> — Дата доступа: 01.05.2022.

4. Андреева, О. В. Риск-ориентированный инвестиционно-финансовый механизм обеспечения устойчивого развития компаний / О. В. Андреева // Наука и образование : хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. — 2018. — № 2. — С. 57—60.
5. Быков, А. А. Технологические уклады и пространственная составляющая экономического развития / А. А. Быков // Белорусский экономический журнал. — 2014. — № 1. — С. 114—126.

УДК 338.001.36

Д. В. Низовец, В. В. Новик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

РОЛЬ МОБИЛЬНОГО МАРКЕТИНГА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Введение. В настоящее время невозможно представить себе жизнь современного человека без смартфона. Мобильные устройства используются как средство связи с людьми, поиска информации в сети Интернет, для совершения покупок товаров или услуг, ведения бизнеса и т.д. Таким образом, многие компании активно разрабатывают новые стратегии мобильного маркетинга для привлечения новых клиентов или повышения вовлеченности аудитории.

В реалиях современного мира стратегия мобильного маркетинга является наиболее актуальной и востребованной. Любая компания, независимо от того, чем она занимается, продает или же предоставляет иные услуги, проводит кампанию мобильного маркетинга. Например, наиболее популярная площадка электронной коммерции AliExpress, придерживается подхода «сначала мобильный», когда речь заходит о создании маркетинговой стратегии для своего бизнеса.

Основная часть. На начало 2021 года численность населения мира составляла 7,83 миллиарда человек. Эта цифра сегодня растет на 1 % в год по данным Организации Объединенных Наций. Следовательно, ежегодно численность мирового населения в среднем увеличивается на 80 миллионов человек.

Рассматривая численность населения Республики Беларусь, стоит отметить, что на 9,5 млн. жителей страны приходится 7,82 млн. интернет пользователей, что соответствует 82,8 % от общего числа населения [1].

Сегодня мобильным телефоном пользуются каждый второй, а именно 5,22 миллиарда человек, 66,6 % от общемирового населения. С января 2020 года количество уникальных мобильных пользователей выросло на 1,8 % (93 миллиона), в то время как общее количество мобильных подключений увеличилось на 72 миллиона (0,9 %) и достигло 8,02 миллиарда к началу 2021 года [2].

В январе 2021 года Интернетом пользуются 4,66 миллиарда человек во всем мире, что на 316 миллионов (7,3 %) больше, чем в прошлом году. Уровень проникновения Интернета сейчас составляет 59,5 %. Стоит также учитывать нынешнюю ситуацию, связанную с пандемией COVID-19, которая в значительной степени повлияла на сбор данных о количестве пользователей Интернета, поэтому фактические цифры могут быть несколько выше [2].

В Республике Беларусь большинство пользователей, около 60 %, для доступа в Интернет используют персональный компьютер или ноутбук. Однако, это на 21 % меньше, чем в прошлом году. В тоже время пользователи все чаще для доступа в Интернет используют мобильные устройства, так количество пользователей, использующих смартфон, выросло на 69 % по сравнению с прошлым годом.

Наиболее популярной операционной системой в СНГ пространстве являются смартфоны на базе операционной системы Android (около 85 %). 14 % пользователей используют мобильные телефоны на базе операционной системы IOS, к ним относится продукция компании «Apple». Меньше 1 % пользователей используют смартфоны с операционной системой Windows Phone.

Около 70 % мирового населения используют для доступа в Интернет смартфоны ежедневно. Например, пользователи мобильных устройств на платформе операционной системы Android проводят в своих телефонах более 4 часов в сутки, в результате чего за один год общее количество времени проведения пользователей в своих телефонах составило 3,5 триллиона часов [3].

На круговой диаграмме ниже представлена информация о популярности тех или иных устройств, используемых для доступа в Интернет (рисунок 1).

На момент начала 2021 года в мире насчитывается более 4,2 миллиарда пользователей социальных сетей. За последние 12 месяцев эта цифра выросла на 490 миллионов, что означает рост более чем на 13 % в годовом исчислении. К началу 2021 года в социальных сетях зарегистрировалось почти полмиллиарда новых пользователей. Социальными сетями в 2021 году пользуются 53,6 % мирового населения. Всего 41% населения Республики Беларусь пользуется социальными сетями (3,9 млн), 95% из этих пользователей для доступа к социальным сетям используют мобильные устройства [2].

Ежедневно в течение 2020 года создавалось около 1,3 миллиона новых аккаунтов, что составляет примерно 15,5 новых пользователей в секунду. Рядовой пользователь социальных сетей сейчас проводит на этих платформах около 2 часа 25 минут каждый день, что соответствует примерно одному дню в неделю за выче-

том времени на сон. Учитывая эти данные, можно просчитать, что в 2021 году все пользователи в мире провели в социальных сетях 3,7 триллиона часов, что эквивалентно более 420 миллионам лет совокупного человеческого существования.

На гистограмме (рисунок 2) приведена динамика времени, проводимого рядовым пользователем в социальных сетях.

Из приведенных на гистограмме данных можно сделать вывод, что время, проводимое человеком в социальных сетях с каждым годом, увеличивается.

В 2021 году жители Филиппин являются наиболее активными пользователями социальных сетей в мире. По статистике они проводят в социальных сетях в среднем около 4 часов в день. В самом конце рейтинга находятся граждане Японии, которые проводят в социальных сетях около 51 минуты в день. Следует отметить, что это на 13 % выше, чем цифра 2020 года.

Граждане Республики Беларусь близки к среднемировому значению. Так, белорусы проводят в социальных сетях в среднем 2 часа 17 минут.

Из всех данных представленных выше, можно сделать вывод, что роль Интернета в жизни современного человека неуклонно растет. В тоже время наиболее популярными устройствами для доступа в Интернет по-прежнему являются персональные компьютеры и мобильные телефоны. Однако, в настоящее время мобильный телефон стал важнейшим каналом доступа в Интернет для населения мира, что обусловлено его компактностью, простотой, а также тем, что каждое новое поколение мобильных телефонов по своему функционалу приближается к понятию микрокомпьютер.

Во время COVID-19 опыт работы в Интернете с мобильных устройств расширился. Стоит отметить, что даже во время пандемии, люди по-прежнему предпочитают проводить время в Интернете при помощи мобильных телефонов.

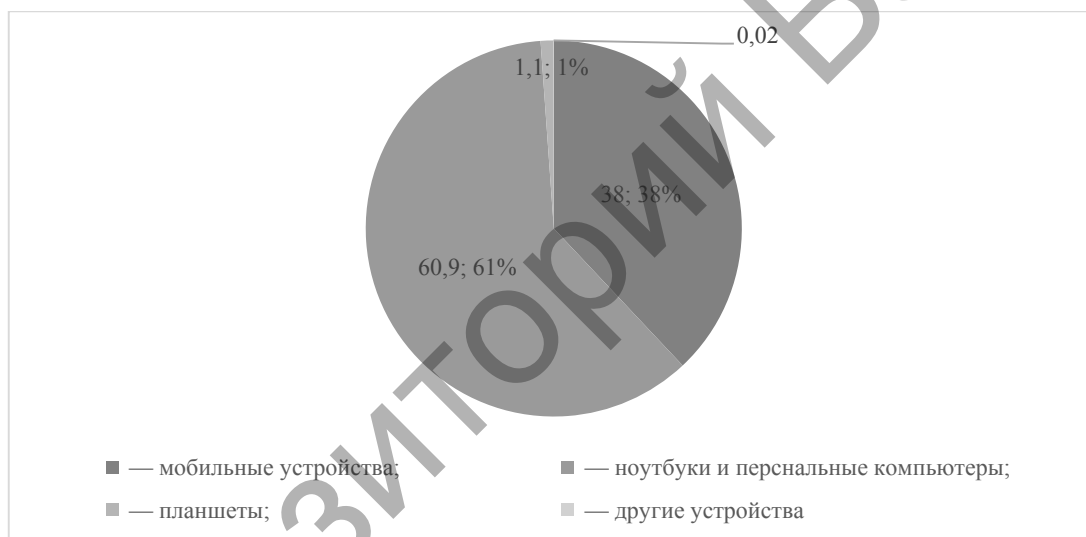


Рисунок 1 — Популярность устройств, используемых для доступа в Интернет, %

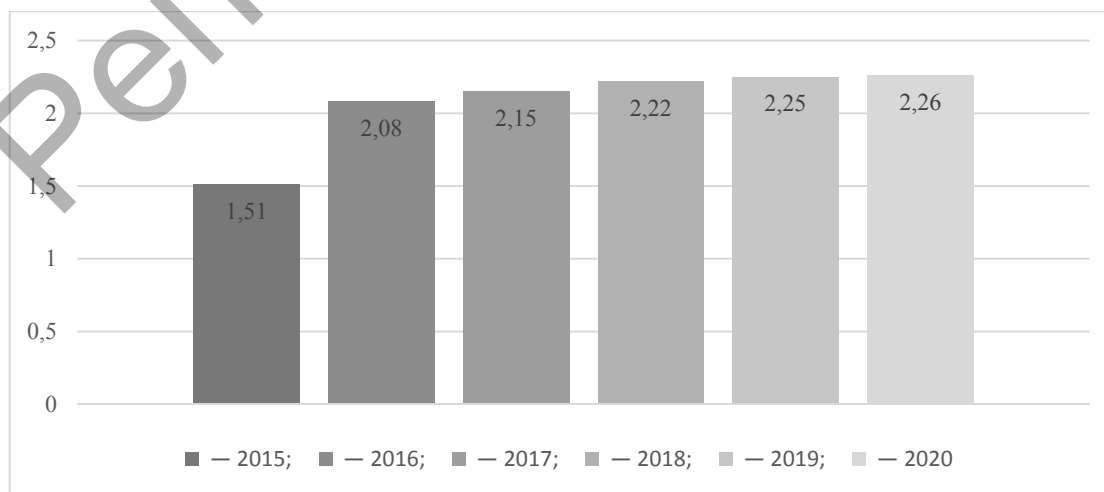


Рисунок 2 — Динамика времени, проводимого рядовым пользователем в социальных сетях, часах

В мобильных приложениях для социальных сетей также наблюдается устойчивый рост числа уникальных посетителей из-за ограничений по всему миру, связанных с пандемией. Наиболее ярким примером может служить приложение Zoom, получившее прирост в 2393% уникальных посетителей за этот период.

Время, проводимое на мобильных устройствах, продолжает расти, особенно это касается использования приложений. В 2020 году время, проводимое в социальных сетях, резко возросло, поскольку люди заменили живое, социальное взаимодействие онлайн-конференциями, звонками или беседами на мобильных устройствах.

Учитывая растущее число пользователей мобильных телефонов, отметим тот факт, что расходы на мобильную рекламу также неуклонно растут.

Статистика цифрового маркетинга предсказывает, что к 2023 году расходы на мобильную рекламу в США достигнут 156,38 миллиарда долларов [4]. На самом деле это небольшой пересмотр в сторону увеличения, по сравнению с 155,26 млрд долларов, которые прогнозировались ранее до пандемии.

Индустрия рекламы мобильных приложений продолжает расти, несмотря на глобальный экономический кризис, о чем свидетельствуют следующие факты. Среднемесячное число рекламодателей мобильных игр составляет 18000, а среднемесячное число рекламодателей неигровых приложений — 70000. Число рекламодателей в апреле является самым большим, в общей сложности более 93000. Оно увеличилось на 5,79 % по сравнению с показателем за второе полугодие 2020 года [4].

Заключение. Мобильный маркетинг будет продолжать развиваться, поскольку появляется все больше пользователей смартфонов каждый день. Количество времени, проводимого в Интернете с помощью мобильных устройств, ощутимо возросло в 2021 году. Так, уже в первые месяцы с начала пандемии количество загрузок приложений для доставки продуктов в США выросло на 200%. Этот тренд будет сохраняться до тех пор, пока COVID-19 не прекратит свое существование в глобальных масштабах.

Поскольку клиенты все больше времени проводят в своих мобильных устройствах и, зачастую, выбирают социальные сети в качестве способа отвлечься, логичным развитием идеи мобильной коммерции станет коммерция социальная. Социальные сети, например, Instagram, Facebook и Twitter уже предоставляют все необходимые инструменты для продвижения и продажи продуктов и услуг.

Таким образом, мобильный маркетинг на данный момент является одним из наиболее актуальных направлений маркетинга в целом. На это влияет как увеличение пользователей сети Интернет, так и увеличивающаяся мощность мобильных телефонов, а также расширение самого функционала мобильных устройств. Немаловажным фактором являются условия пандемии COVID-19, требующие от людей социального дистанцирования, тем самым увеличивая роль мобильных устройств в жизни человека. Это может быть, как доставка продуктов, покупки в Интернете, просмотр кино и сериалов на стриминговых сервисах и т. д.

Используя предоставленные статистические данные выше можно утверждать, что такие видеохостинги, как YouTube, а также известные мобильные приложения станут самыми популярными каналами онлайн-маркетинга в будущем.

Список цитируемых источников

1. Digital 2021: Актуальная статистика и аудитория социальных сетей в мире и Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://belretail.by/article/digital-aktualnaya-statistika-i-auditoriya-sotsialnyih-setey-v-mire-i-belarusi>. — Дата доступа: 23.04.2022.
2. Вся статистика интернета и соцсетей на 2021 год — цифры и тренды в мире и в России [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.web-canape.ru/business/vsya-statistika-interneta-i-socsetej-na-2021-god-cifry-i-trendy-v-mire-i-v-rossii/>. — Дата доступа: 23.04.2022.
3. These Are the Most Common Activities on Mobile Phones [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.marketingcharts.com/industries/telecom-industries-118519>. — Дата доступа: 23.04.2022.
4. Главные тренды и прогнозы в области цифрового маркетинга на 2022 год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://admarket.news/glavnye-trendy-i-prognozy-v-oblasti-tsifrovogo-marketinga-na-2022-god/>. — Дата доступа: 23.04.2022.

УДК 338.43

Т. А. Оруч

ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет сервиса», Тольятти, Российская Федерация

АНАЛИЗ ПРОЦЕССОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Введение. Экономика России с 2014 года развивается в условиях международных экономических санкций, которые действуют и в настоящее время, постоянно продлеваются и ужесточаются. При этом затрагиваются санкционными ограничениями все новые отрасли экономики и предприятия. В связи со сложившейся обстановкой на международных рынках проблема импортозамещения является актуальной для обеспечения экономической безопасности страны.

Развитие инновационной деятельности на современных предприятиях является не только фактором обеспечения их конкурентоспособности на рынке, но и способом реализации государственной политики импортозамещения.

Основная часть. В ответ на введенные международные санкции постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014 № 328 была утверждена Государственная программа «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». Данным документом утверждены планы развития импортозамещения и внедрения инновационных технологий для каждого вида промышленности в стране до 2024 года. Государственной программой определены отрасли, на которые распространяется импортозамещение: машиностроение, легкая промышленность, энергомашиностроение, робототехника, промышленное программное обеспечение, аддитивные технологии и технологии «цифрового производства», добыча редкоземельных металлов, отрасли химического комплекса и другие.

В настоящее время импортозамещение продолжает оставаться актуальным направлением развития регионов РФ.

Импортозамещение является вариантом «экономической стратегии и промышленной политики государства, направленных на замену импорта промышленных товаров, пользующихся спросом на внутреннем рынке, товарами национального производства» [1]. В тоже время импортозамещение можно рассматривать и как способ стимулирования развития инновационной деятельности предприятий. Таким образом, получается, что с одной стороны, импортозамещение позволяет активизировать инновационную деятельность предприятий, а с другой стороны, развитие инновационной деятельности позволяет реализовывать политику импортозамещения [2].

Анализ статистических данных показывает, что в период 2000—2012 гг. импорт только увеличивался и исключением стал 2009 год, когда случился мировой финансовый кризис. Годовой прирост импорта России в среднем составлял в тот период более 25%. Наибольшего значения импорт России достигал в 2012—2013 гг. (317,3 млрд.долл и 315,3 млрд.долл соответственно). В постсанкционный период начиная с 2014 года наименьший объем импорта приходится на 2015—2016 гг. (182,9 млрд. долл и 182,4 млрд.долл соответственно) и 2016 год (179,8 млрд. долл). В период 2017—2021 гг. наблюдается постепенный рост объема импорта, за исключением 2020 года. В 2020 году снижение импорта было вызвано влиянием пандемийного кризиса. В 2021 году происходит постепенное восстановление экономики, и рост объема импорта России приближается к значениям 2011 года.

Нарастающий импорт стал создавать угрозу экономической безопасности страны. А в условиях введения международных санкций в 2014 году импортозамещение продиктовано было в первую очередь интересами экономической безопасности страны для бесперебойного обеспечения населения необходимыми товарами и услугами, и как следствие ее национальной безопасности.

В настоящее время количество отраслей российской экономики, затронутых процессами импортозамещения, значительно увеличилось по сравнению с 2014 годом.

В структуре импорта России в период 2013—2020 гг. преобладают такие группы товаров, как машины, оборудование и аппаратура (31 %) и продукция химической промышленности (12 %). Таким образом, исходя из перечня основных групп товаров, импортируемых в Россию, видно, что преобладает в нем продукция различных отраслей промышленности.

Среди стран дальнего зарубежья основными торговыми партнерами РФ по показателям импорта продукции в 2021 году стали Китай (20 %), Германия (11 %) и США (6 %).

Географическая структура российского импорта имеет высококонцентрированный характер. Около половины импорта приходится на страны ЕС и США, которые ввели международные санкции в отношении России, а вторая половина импорта ориентирована на Китай. Такая концентрация импорта несет угрозы экономической безопасности страны.

Для обеспечения экономической безопасности страны в качестве основных направлений импортозамещения Правительством РФ определено сельское хозяйство и промышленность.

В условиях, когда невозможно обеспечить полное импортозамещение в отдельных отраслях промышленности, в качестве меры государственной поддержки следует рассматривать доступность параллельного импорта в таких отраслях. И тогда результатом политики импортозамещения станет полная переориентация промышленности на отечественных производителей в военной и космической промышленности, а в гражданской промышленности в приоритете также будут находиться российские производители, но полного отказа от импорта из дружественных стран на данный момент не произойдет [1].

Развитие инновационной деятельности на современных предприятиях является не только фактором обеспечения их конкурентоспособности на рынке, но и способом реализации государственной политики импортозамещения. Меры поддержки инновационной деятельности предприятий могут быть представлены в различных формах: гранты, субсидии, займы, софинансирование проектов, вхождение в уставной капитал и т. д. Однако имеются и проблемы, которые мешают развитию инновационной деятельности предприятий в условиях импортозамещения. К таким проблемам можно отнести отраслевую несбалансированную инновационную деятельность предприятий. Для решения отмеченной проблемы необходима разработка механизмов стимулирования предприятий к повышению их инновационной активности, внедрению инновационных технологий, к участию в реализации крупных инновационных проектов [3].

Заключение. Экономическая целесообразность реализации политики импортозамещения связана со следующими аспектами:

1. Рост производства внутри страны стимулирует создание новых рабочих мест и совершенствование подготовки кадров.
2. Прибавочная стоимость консолидируется внутри страны.
3. Импортозамещение производства стратегически важной продукции для населения и экономики страны в целом позволяет обеспечить бесперебойность поставок и неразрывность производственного цикла.
4. Размещение импортозамещающих производства в основном на базе уже действующих предприятий, что дает дополнительный стимул для развития данных предприятий, отрасли их функционирования и территории их размещения.
5. Высокотехнологичные импортозамещающие производства создают дополнительный спрос на сырье, материалы, оборудование, которое производится в стране.
6. Продукция, произведенная в стране в качестве импортозамещающей, как правило, по сравнению с зарубежными аналогами имеет более низкую цену за счет более низких затрат на производство и отсутствия таможенных пошлин.
7. Отечественные предприятия являются более осведомленными относительно предпочтений своих потребителей, культурных особенностей территории их проживания и поэтому могут изготовить продукцию в большей степени соответствующую запросам данных потребителей.

Таким образом, реализация политики импортозамещения способствует обеспечению экономической и социальной стабильности в стране, структурной трансформации экономики [4].

Список цитируемых источников

1. Кемейшо, А. С. Результаты импортозамещения в России (оценка на конец 2020 года) // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. — 2020. — № 4 (46) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rezultaty-importozamescheniya-v-rossii-otsenka-na-konets-2020-goda>. — Дата доступа: 24.08.2022.
2. Перегородиева, Л. Н. Развитие управления импортозамещением на отечественных промышленных предприятиях : автореф. дис. ... канд. экон. наук / Л. Н. Перегородиева. — Саратов, 2013.
3. Овчинников, А. П. Влияние стратегии импортозамещения на инновационное развитие предприятий // Наука и бизнес: пути развития, 2021. — № 2(116). — С. 138—140.
4. Анимца, Е. Г. Импортозамещение в промышленном производстве региона: концептуально-теоретические и прикладные аспекты / Е. Г. Анимца, П. Е. Анимца, А. А. Глузов // Экономика региона. — 2015. — № 3. — С. 160—172.

УДК 330.59

А. К. Островская, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ИЗМЕНЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН НА ТОВАРЫ И УСЛУГИ КАК ФАКТОР УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Введение. На современном этапе развития экономики Республики Беларусь проблемы уровня жизни населения и факторы, определяющие его динамику, становятся очень важными. От их решения во многом зависит направленность и темпы дальнейших преобразований в стране и стабильность в обществе. Решение этих проблем требует определенной политики, выработанной государством, центральным моментом которой был бы человек, его благосостояние, физическое и социальное здоровье. Именно поэтому все преобразования, которые так или иначе могут повлечь изменение уровня жизни, вызывают большой интерес у самых разнообразных слоев населения.

Основная часть. Уровень жизни — многогранное явление, которое зависит от множества разнообразных причин, начиная от территории, где проживает население, то есть географических факторов, заканчивая общей социально-экономической и экологической ситуацией, а также состоянием политических дел в стране. На уровень жизни в той или иной степени может влиять и демографическая ситуация, и жилищно-бытовые и производственные условия, объем и качество потребительских товаров, но все наиболее значимые факторы можно объединить в следующие группы:

- политические факторы;
- экономические факторы;
- социальные факторы;
- научно-технический прогресс,
- экологические факторы и др. [1].

Для характеристики уровня жизни используют количественные и качественные индикаторы. Количественные — определяют объем потребления конкретных товаров и услуг, а качественные — качественную сторону благосостояния населения.

Показатели, характеризующие уровень жизни:

- потребительская корзина;
- средняя заработная плата;
- разница в доходах;
- продолжительность жизни;
- уровень образования;
- структура потребления продуктов питания;
- развитие сферы услуг;
- обеспеченность жильем;
- состояние окружающей среды;
- степень реализации прав человека.

Уровень жизни населения является одной из сложнейших социально-экономических категорий и во многом определяется уровнем доходов населения и инфляцией.

Доходы населения отражают текущую ситуацию в стране. Денежные доходы распределяются между людьми неравномерно. Это характерно для всех стран мира. Данное явление известно как закон Парето, согласно которому между уровнем доходов и числом их получателей существует обратная зависимость: 80 % созданного ВВП присваивается 20 % населения, а оставшиеся 20 % распределяются между 80 % населения, причем соотношение 80:20 достаточно устойчиво и наблюдается во всех странах, независимо от политических и экономических реалий [1].

Показателем, характеризующим уровень инфляции, является индекс потребительских цен. При расчете учитывается варьирование в базисном периоде времени затрат на приобретение определенных товаров и услуг, формирующих так называемую потребительскую корзину благ. В ее состав включаются важнейшие статьи расходов: продукты питания, жилье, одежда, транспортные издержки, расходы на медицинские и образовательные услуги.

В 2011 году инфляция составила 108,7 %. Это является самым высоким показателем за последние 20 лет. В 2021 году — 9,97 %. Этот показатель превысил целевой прогноз почти в два раза. По сравнению с 2020 годом инфляция заметно ускорилась. В 2021 году белорусский рубль крепился к трем основным валютам, что стало сдерживающим фактором для роста инфляции (рисунок 1).

Инфляция крайне отрицательно сказывается на жизненном уровне, соотношении номинальной и реальной заработной платы трудящихся. Их сбережения и заработки значительно обесцениваются. Стремительное повышение цен на потребительские товары и услуги приводит к существенному замедлению темпов роста номинальной и падению реальной заработной платы. Из-за роста цен покупатели могут позволить себе меньше товаров за ту же стоимость. [3]

По последним доступным данным, базовый индекс потребительских цен, исключая изменение цен на отдельные товары и услуги, подверженные влиянию факторов административного и сезонного характера, в марте 2022 г. по сравнению с февралем 2022 г. составил 107 %, с декабрем 2021 г. — 109,3 % (рисунок 2).

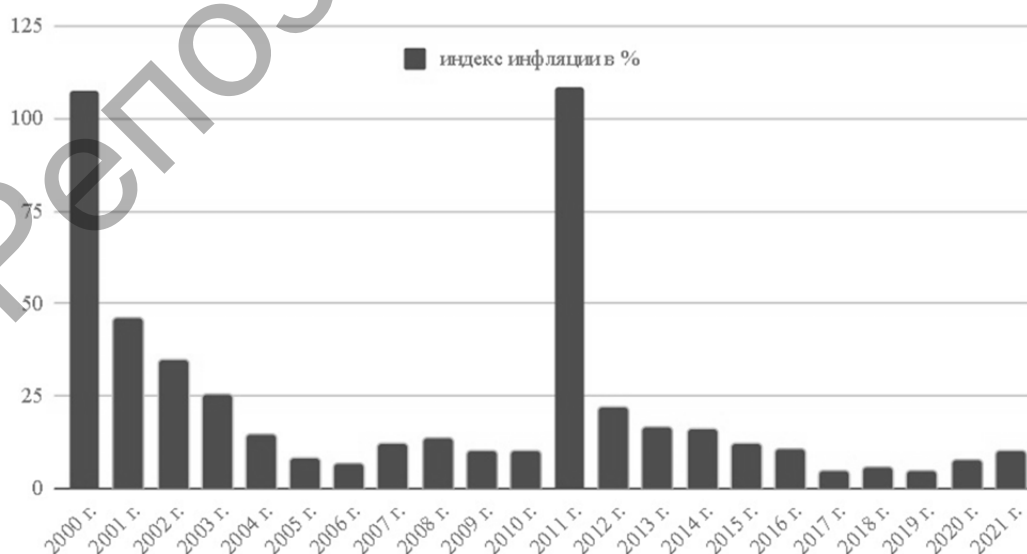


Рисунок 1 — Годовая инфляция в 2000—2021 гг. [2]

	Март 2022 г.			Январь—март 2022 г. к январю— марту 2021 г.
	к февралю 2022 г.	к декабрю 2021 г.	к марту 2021 г.	
Индекс потребительских цен	106,1	109,4	115,9	112,1
В том числе на:				
продовольственные товары	104,2	107,6	115,6	113,0
непродовольственные товары	110,8	112,1	118,7	112,3
услуги	103,3	108,9	112,7	110,4

Рисунок 2 — Изменение потребительских цен на товары и услуги в марте 2022 г., в %

Примечание. Собственная разработка на основе [2].

Быстрый рост цен в 2021 году был мировой проблемой. К примеру, в США потребительская инфляция достигла 7%, что случилось впервые за 40 лет. В странах Европы рост цен ускорился до 5 %, что превысило среднесрочную цель по инфляции в 2,5 раза. В соседних с Беларусью странах инфляция выросла до 8,4 % в России и до 10 % в Украине. Основным фактором роста в 2021 году стало то, что мировая экономика быстро восстанавливалась после пандемии коронавируса. Многие компании возобновляли производство продукции, а потребители стали возвращались к нормальному объему потребления [3].

По прогнозам на 2022 год в мире произойдет замедление инфляции. Однако для восстановления роста цен уровня до пандемии необходимо больше времени. Поэтому в текущем году, инфляция будет высокой. К тому же всегда существуют факторы, под влиянием которых существенный рост потребительских цен во всем мире может продолжиться.

Евразийский банк развития прогнозирует, что в этом году в странах ЕАЭС инфляция сохранится выше целевых ориентиров и придет в норму только в 2023 году.

Что касается Беларуси, Национальный банк планирует по итогам 2022 года снизить инфляцию до 6 %. МВФ прогнозирует рост цен на уровне 7,1 %. По прогнозам Евразийского банка развития уровень инфляции составит 7,4 %. Данные прогнозы находятся выше среднесрочной цели НБРБ в 5 % [3].

Для сохранения повышенного роста цен в Беларуси существует ряд факторов:

1) высокие инфляционные ожидания населения и бизнеса фиксирует мониторинг Национального банка. Население Беларуси ожидает годовую инфляцию на уровне 14,3 %. Около 80 % опрошенных осенью предприятий полагали, что в ближайшее время темп роста цен сохранится или даже ускорится. Высокие инфляционные ожидания компании в той или иной степени будут закладывать в ценообразование и размер заработных плат, оказывая таким образом влияние на дальнейший рост цен. Не стоит забывать о повышении налога для ИП, что скорее всего приведет к росту цен на товары;

2) в мире сохраняются высокие цены на сырьевые товары, включая энергоносители и металлы, в итоге импорт инфляции продолжится и будет оказывать влияние на рост цен в Беларуси;

3) следует отметить, что на фоне санкций против экспорта и ограничения доступа к зарубежным кредитам, высока вероятность ослабления белорусского рубля. Таким образом, снижение курса может стать дополнительным фактором, который приведет к росту инфляции.

С каждым годом наблюдается повышение уровня жизни. Для того, чтобы ускорить этот процесс, необходимо сделать следующее:

1) повысить мотивацию труда, личную заинтересованность трудящихся. Обеспечить рост заработной платы и предпринимательских доходов в связи с конечными результатами, повышением производительности труда. Плодотворный труд и предпринимательская деятельность должны позволять жить достойно;

2) обеспечить полную занятость в качестве мощного фактора роста производства, повысить у экономически активного населения уверенность в росте доходов и умножении имущества;

3) усилить страховые принципы социальной политики;

4) обеспечить все население минимальными социальными гарантиями (в потреблении, жилище, образовании, охране здоровья и др.), а наиболее социально-уязвимым слоям и прежде всего нетрудоспособным — адресной социальной поддержки от предпринимателей и государства;

5) создать эффективную систему общего и профессионального образования, подготовки и повышения квалификации кадров.

Заключение. Таким образом, быстрое повышение роста цен может привести к вероятному снижению доходов населения и сохранению ставок по кредитам на высоком уровне. Эти обстоятельства повлияют на внутренний спрос и приведут к ограничению потребительских и инвестиционных расходов. На современном этапе государством принимаются различные меры по повышению уровня и качества жизни населения, что уже дает определенные результаты в виде повышения благосостояния населения и снижения уровня бедности.

Список цитируемых источников

1. Влияние инфляции на уровень жизни населения [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://studopedia.ru/7_111113_vliyanie-inflyatsii-na-uroven-zhizni-naseleniya.html. — Дата доступа: 25.04.2022.
2. Изменение потребительских цен [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/o-belstate_2/novosti-i-meropriyatiya/novosti/ob_izmenenii_potrebitel'skikh_tsen_v_marte_2022_g/. — Дата доступа: 25.04.2022.
3. Инфляция в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/inflyaciya>. — Дата доступа: 25.04.2022.

УДК 339.9

А. К. Островская, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В МИРОВОМ ТУРИЗМЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Введение. По мере развития мировой экономики, расширения объемов международной торговли, совершенствования средств транспорта, связи, повышения интернационализации и глобализации мирового хозяйства увеличивается количество и разнообразие контактов, поездок граждан, вызванных экономической необходимостью. Повышение благосостояния населения разных стран, увеличение количества свободного времени, а также необходимость полного восстановления человеческого фактора в экономике способствует росту международных поездок с целью отдыха.

Международный туризм является одним из основных видов международной экономической деятельности, сложной и комплексной сферой, оказывающей существенное влияние как на структуру и общую ситуацию в мировой экономике, так и на хозяйства большинства стран и отдельных регионов мира. Развитие туризма оказывает стимулирующее воздействие на такие секторы экономики, как транспорт, связь, торговля, строительство, сельское хозяйство, производство товаров народного потребления, и составляет одно из наиболее перспективных направлений структурной перестройки экономики [1].

Основная часть. Современная индустрия туризма является одним из крупнейших секторов мировой экономики. За последние три десятилетия число туристов в мире увеличилось почти в 4 раза, а доходы от туризма — более чем в 25 раз. Туризм является высокодоходной отраслью и входит в число трех крупнейших экспортных отраслей, сравнимой по эффективности инвестиционных вложений с нефтегазодобывающей промышленностью и с автомобилестроением, удельный вес которых в мировом экспорте 11 % и 8,6 %, соответственно.

Экономическая эффективность функционирования туризма во многом определяется его формой, предполагающей соответствующий набор услуг, удовлетворяющих потребности туристов.

Выделяют две формы туризма: внутренний и международный туризм.

Внутренний туризм — путешествия внутри своей страны лиц, постоянно проживающих в пределах границ своего государства, без занятия оплачиваемой деятельностью в месте временного пребывания.

На долю внутреннего туризма в мире приходится 80—90 % поездок. Расходы на него в 5—10 раз превышают расходы на международный туризм.

Международный туризм — это туризм в другую страну с туристскими целями без занятия оплачиваемой деятельностью в месте временного пребывания.

В среднем около 65 % всех международных туристских поездок приходится на Европу, около 20% — на Америку и около 15 % — на остальные регионы [1].

Пандемия, вызванная вирусом SARS-CoV-2 (COVID-19), существенно повлияла на весь мир, особенно на туристическую отрасль. Многие компании приняли чрезвычайные меры и ограничения, которые повлияли на мобильность людей по всему миру. Пляжи, курорты и города пустовали, перемещения людей прекращались, а передвижения между разными странами строго контролировались. Вызванный COVID-19 карантин во всем мире нанес ущерб средствам к существованию людей и мировой экономике. Именно туризм составляет 10 % мирового ВВП, поэтому он оказал огромное влияние на экономику [2]. В 2020 году ВВП упал до рекордно низкого уровня — 3,3 % (рисунок 1).

Так же по данным Всемирного совета по путешествиям и туризму, пандемия может сократить 50 миллионов рабочих мест во всем мире в индустрии путешествий и туризма.

Однако в 2022 году международный туризм продолжил свое восстановление в январе 2022 году, с гораздо лучшими показателями по сравнению со слабым началом 2021 года (рисунок 2).

Основываясь на последних доступных данных, глобальные международные туристические прибытия более чем удвоились в январе 2022 года по сравнению с 2021 годом — на 18 миллионов больше посетителей, зарегистрированных во всем мире в первый месяц этого года, равняется общему росту за весь 2021 год.

Во всех регионах наблюдался значительный отскок в январе 2022 года, однако самые высокие результаты показывают Европа и Америка.

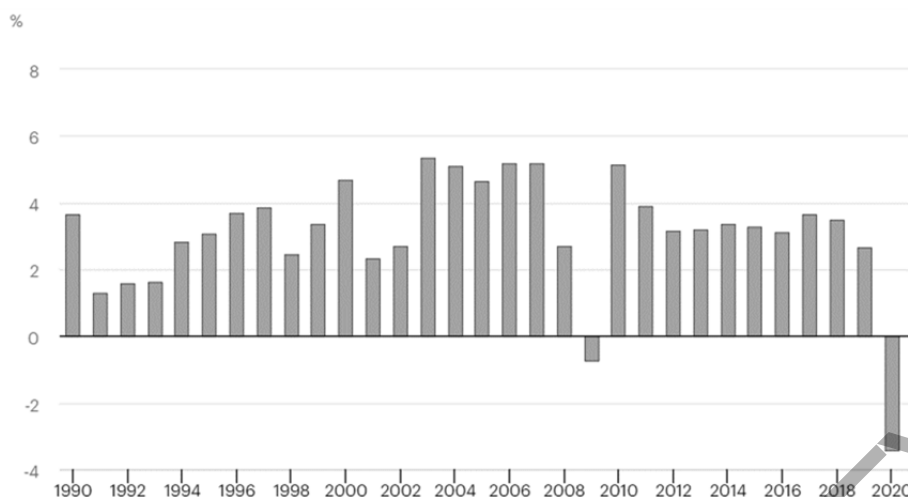


Рисунок 1 — Годовой темп изменения мирового ВВП, 1990—2020 гг. [3]

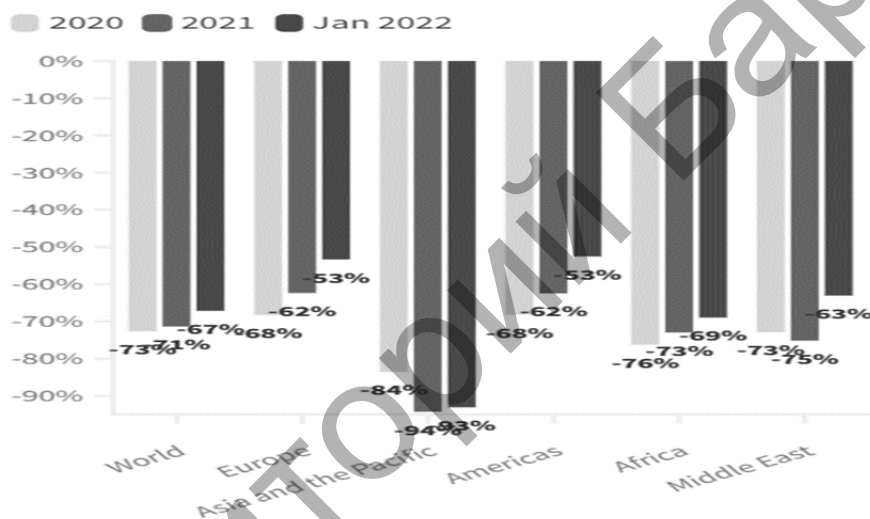


Рисунок 2 — Число международных туристов (изменение в % по сравнению с 2019 годом) [4]

Режим ограничений изменил не только направления для поездок, но и привычки путешественников. Например, все чаще они стараются организовывать путешествия самостоятельно, а не через турагентства.

Во многом это произошло благодаря специализированным цифровым платформам, которые существенно расширили возможности для самостоятельной организации путешествий. Так, распространенной практикой стала краткосрочная аренда жилья на время путешествия напрямую у собственников. В ноябре количество запросов на посуточную аренду квартир увеличилось на 11 % год к году, а загородное жилье на время поездок стали снимать на 19 % чаще.

Еще одним заметным уже сегодня тревел-трендом является совмещение работы и отдыха.

Он объединяет в себе два направления. Первый — это bleisure (совмещение командировки и небольшого отпуска). Второй аспект связан с тем, что большое количество людей уже почти два года работало удаленно или частично удаленно. Многие покинули квартиры и переехали на дачи и в загородные дома, а кто-то и вовсе в другие города или даже страны.

Также активно набирает популярность автотуризм.

В эпоху COVID-19 при социальном дистанцировании такой вид туризма стал как никогда актуален. По последним аналитическим данным, более 56% автолюбителей планируют провести свой отпуск в автопутешествии по стране, в которой живут. Путешественники готовы отправляться как по междугородним трассам, так и по внедорожью.

Кроме того, появилась еще одна интересная тенденция: регионы, исторически предлагающие небюджетный отдых (например Алтай, Байкал), стали составлять альтернативные по цене маршруты для массового потребителя. Подключились туроператоры, которые предлагают доступные чартерные рейсы и инвесторы, повсеместно строящие мини-отели и хостелы [4].

Несмотря на увеличение глобальных международных прибытий, до сих пор неизвестно, как будет дальше развиваться пандемия. Тем не менее, UNWTO прогнозирует о новых тенденциях в туризме, которые, вероятно, появятся в течении 2022 года:

- усиление тестирования на COVID-19 — спустя два года после пандемии тестирование на COVID по-прежнему будет проводиться в качестве профилактической меры;

- с появлением коронавирусной инфекции стандарты безопасности и гигиены — первостепенны. Данная тенденция одна из важных в маркетинге туризма, ведь компаниям необходимо четко указать, какие меры они принимают для обеспечения безопасности клиентов. Клиентов необходимо убедить, что путешествие будет безопасным;

- повышение внимания к досугу. Так как COVID вынудил страны принять ограничения на поездки, в то время как многие предприятия поощряют сотрудников работать из дома и использовать видеозвонки. В результате деловые мероприятия пострадали особенно сильно, и одной из движущихся тенденций туризма стало переключение внимания на клиентов, которые нуждаются в отпуске;

- переход от международного туризма к местному. Различные ограничения на поездки и нежелание многих людей выезжать за границу означают, что многие в индустрии туризма вынуждены сосредоточиться на местных клиентах, а не на международных. Это не означает полного отказа от международных путешественников, но это, вероятно, потребует изменения в маркетинговой стратегии компании.

Заключение. Таким образом, в 2022 году ожидается не только растущий интерес к созданию устойчивого туризма, но и растущее понимание и поддержку изменений в мышлении туристов и системах туристических компаний, необходимых для его реализации. Это необходимо для достижения Целей устойчивого развития (ЦУР) ООН на период до 2030 года [5]. К сожалению, этого не произошло в 2021 году, потому что продление пандемии из-за новых вариантов означало, что предыдущие шаги вперед в ЦУР столкнулись с двумя шагами назад из-за последствий Covid. Требуется проделать большую работу, чтобы вернуть ЦУР в нужное русло, не говоря уже о достижении целей.

Список цитируемых источников

1. This is how coronavirus could affect the travel and tourism industry [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.weforum.org/agenda/2020/03/world-travel-coronavirus-covid19-jobs-pandemic-tourism-aviation/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
2. Coronavirus Could Cost the Global Economy \$2.7 Trillion. Here's How [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.bloomberg.com/graphics/2020-coronavirus-pandemic-global-economic-risk/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
3. Annual rate of change in world GDP [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.iea.org/data-and-statistics/charts/annual-rate-of-change-in-world-gdp-1990-2021>. — Дата доступа: 27.04.2022.
4. UNWTO | World Tourism Organization a UN Specialized Agency [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.unwto.org/>. — Дата доступа: 27.04.2022.
5. Что такое цели устойчивого развития, какое отношение они имеют к туризму? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.earth-changers.com/blog/2017/1/18/what-are-the-sustainable-development-goals-and-what-have-they-got-to-do-with-tourism>. — Дата доступа: 27.04.2022.

УДК 631.1.016

А. А. Петельниц, А. В. Деченя, Д. А. Дикевич, О. С. Беганский, Д. А. Кулакова, А. И. Чигрина
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, Гродно, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Понятие «агропромышленный комплекс», определяющее совокупность отраслей народного хозяйства, связанных с производством и обеспечением населения продовольствием, начало широко использоваться в экономической литературе в 70-е годы XX века. Хотя агроиндустриальные комбинаты по производству, переработке и реализации продукции создавались в социалистических республиках еще в конце 20-х годов. Однако из-за слабой материально-технической базы и других причин они не имели развития, и только в 70-е годы XX века интеграция сельскохозяйственного и промышленного производства получила широкое распространение и изучение.

Основная часть. Сельское хозяйство играет важную роль в белорусской экономике. Доля отрасли в структуре ВВП по итогам 2020 г. составила 6,8 %. Еще 6,6 % ВВП принесли производители продуктов питания, напитков и табачных изделий, основу которого (примерно 85 %) составляют перерабатывающие предприятия АПК. Таким образом, совокупный вклад сельского хозяйства и АПК в ВВП Республики Беларусь можно оценить в 12,4 %. Доля экспорта сельскохозяйственной продукции в 2021 г. составила 11 %. Согласно государственной программе «Аграрный бизнес» 2021—2025 государство планирует увеличить экспорт до 21,3 % [1].

Сельское хозяйство является одной из важнейших отраслей экономики Республики Беларусь и главной составляющей агропромышленного комплекса (АПК) страны. По состоянию на 1 января 2020 г. насчитывалось 1 382 сельскохозяйственные организации, 2 794 фермерских хозяйств, свыше 1 млн личных подсобных хозяйств. Приоритетным направлением развития АПК Республики Беларусь является крупно-товарное производство. Сельскохозяйственные организации, включая фермерские хозяйства, производят около 80 % продукции аграрного сектора, хозяйства (личные подсобные и иные) населения — свыше 17 %. Доля сельскохозяйственного производства составляет около 7 % объема валового внутреннего продукта [2].

В январе 2021 года производство сельскохозяйственной продукции выросло всего на 0,2 %. За аналогичный период прошлого года рост составлял 4,5 %. В региональном разрезе лидерами являлись сельскохозяйственные организации Брестской и Гродненской областей. По Брестской области выпуск аграрной продукции увеличился на 3 %, по Гродненской области — на 4,2 %. Эти области обеспечили рост показателей исследуемой отрасли по Республике Беларусь в целом. Наименьшие показатели продемонстрированы сельскохозяйственными предприятиями Гомельской и Минской областей. Производство в Гомельской области сократилось на 7,1 %, в Минской области — на 1,4 %. При этом в Гомельской области спад наблюдается три года подряд с начала 2019 года (в 2020 г. — 2,6 %, в 2019 г. — 7,7 %).

Республика Беларусь является лидером среди стран постсоветского пространства по объемам производства основных видов сельхозпродукции. Производство сельхозпродуктов на душу населения соответствует уровню развитых стран и по многим позициям (производство картофеля, сахарной свеклы, мяса, молока) превышает показатели, достигнутые в странах СНГ. Предприятия АПК Республики Беларусь работают на внутренний и внешний рынки, готовы к взаимовыгодному экономическому сотрудничеству по широкому перечню направлений. В настоящее время доля экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания по отношению к его общему объему составляет 16,8 %. Необходимо стремиться к постоянному повышению данного показателя.

Серьезной проблемой АПК является низкий уровень оплаты труда. Средняя начисленная зарплата в Республике Беларусь в январе-сентябре 2021 г. составляла 1399,7 руб., а средняя заработная плата по сельскохозяйственной отрасли за этот же период меньше на 30 % и фактически составила 983,4 руб. С одной стороны, сельское хозяйство всегда отстает по уровню оплаты труда от других отраслей экономики (это касается не только Республики Беларусь, но и соседних стран). С другой, существует ряд объективных причин, объясняющих сложившуюся ситуацию. Так, низкая рентабельность реализации сельскохозяйственных организаций 5,5 % в среднем по отрасли. Это значительно ограничивает возможности по повышению зарплат в сельском хозяйстве.

Серьезной проблемой является невысокая урожайность зерновых культур относительно соседних стран. По состоянию на 1 октября 2021 г. белорусские аграрии намолотили 6,4 млн т зерна, а средняя урожайность составила 30,2 ц с одного гектара убранной площади. Таким образом, урожай в 2021 г. по сравнению с предыдущим годом стал на 15 % ниже по валовому сбору и на 19 % — по урожайности. Причинами такого положения явилась затяжная холодная весна, рекордные высокие температуры летом и отсутствие осадков, которые оказали влияние на вегетацию растений и формирование урожая. Однако, в соседней Литве в этот же период средняя урожайность пшеницы составила 56 ц/га [3].

В Республике Беларусь оказывается активная государственная поддержка сельскохозяйственных предприятий. Статистика о рентабельности, прибыли и убытках для сельского хозяйства публикуется в двух разрезах — с учетом господдержки и без нее. Так как размеры господдержки велики, эти величины серьезно отличаются друг от друга. Чистая прибыль крупных и средних сельскохозяйственных организаций сократилась с учетом господдержки на 6 % до 877,8 млн белорусских рублей. Рентабельность по конечному результату в 2020 г. составила 7,2 %, а удельный вес убыточных организаций — 7,7 %. Ситуация без государственной поддержки иная. Доля убыточных сельскохозяйственных предприятий повышается до 46 %, а средняя рентабельность падает до 2,3 %. Потери убыточных предприятий сельского хозяйства с господдержкой равны 205,4 млн белорусских рублей, а без ее учета — 430,5 млн белорусских рублей. Вопрос эффективности государственной поддержки является открытым и требует проведения дополнительных углубленных исследований.

В 2020 г. рентабельность сельского хозяйства по конечному результату с господдержкой составила 6,1 %, а без нее только 1,4 %. До снятия эффекта господдержки доля убыточных предприятий достигла 7,1 %, а после снятия — 49,9 %. Сумма потерь убыточных аграриев с учетом господдержки составила 242,6 млн белорусских рублей, без учета господдержки сумма увеличивается практически в два раза до 532,3 млн белорусских рублей. Организации сельского хозяйства Республики Беларусь характеризуются высоким размером суммарных долгов в сравнении с дебиторской задолженностью. Разница между этими суммами на 1 января 2021 г. составила 8,8 раз. Суммарные долги составили 14,9 млрд белорусских рублей, а дебиторская задолженность всего 1,699 млрд белорусских рублей. Соотношение указанных сумм демонстрирует невозможность расчета перед всеми кредиторами предприятиями сельского хозяйства даже в том случае, если вся дебиторская задолженность будет изъята. Серьезной проблемой отрасли является низкое качество долга. Несмотря на периодические списания, рассрочки и отсрочки обязательств, удельный вес проблемных долгов у сельскохозяйственных предприятий составил 18,9 % против 6,4 % в среднем по реальному сектору [1].

На начало 2021 г. в Республике Беларусь насчитывалось более 1400 сельскохозяйственных организаций и более 3000 фермерских хозяйств. На начало 2021 г. совокупная численность человек, занятых в АПК составляла 384000 человек (10,3 % от общего количества работников страны).

В целях создания условий для устойчивого развития АПК в стране принята Государственная программа «Аграрный бизнес» на 2021—2025 годы. Выполнение ее мероприятий обеспечит положительную динамику производства сельскохозяйственной продукции.

Программа «Аграрный бизнес» 2021—2025 была предложена и запущена 01 февраля 2021 г.

Несмотря на то, что одной из основных целей программы является увеличение экспорта в связи с экономической и политической ситуацией в стране в конце августа 2021 года Беларусь ввела запрет на вывоз из страны основных видов зерна, а 12 марта 2022 Беларусь продлила запрет еще на полгода.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что за два года со дня начала программы АПК не только не увеличила экспорт, но еще и заморозила на неопределенный срок.

Одной из важных целей, поставленных государством, является повышение урожайности и увеличение количества молотого зерна. Государственной программой поставлена цель увеличения количества молотого зерна до минимума 10 млн тонн и увеличение средней урожайности до минимума 40 ц с одного га.

Одним из важнейших препятствий на достижение этих целей является нестабильные климатические условия и использование в сельском хозяйстве земель, которые пригодны для выращивания зерна меньше необходимого.

Проблема климатических условий является глобальной не только для Республики Беларусь, но и для всего мира, поэтому в ее решении должны принимать участия все государства. Эта проблема обоснована изменением климата, глобальным потеплением, значительным ростом промышленным производством и выхлопными газами автомобиля.

С целью решения этой проблемы необходимо использовать опыт ряда стран, пробовать использовать неблагоприятные климатические условия себе на пользу. Так, в Исландии, где много гейзеров и малоприспособленной почвы для с/х нужд государство придумало решение. Энергию гейзеров и их температуру начали использовать в отопительных целях, в том числе энергодобывающих. Тем самым земли, которые были бы использованы под предприятие энергетики, переквалифицировали под использование для сельскохозяйственных нужд.

Также может быть интересен опыт прогрессивных стран в отношении использования почвы. Существует 5 основных видов обработки почв для выращивания зерновых культур. В Республике Беларусь используется метод, который неэффективно расходует человеческие и производственные ресурсы. На данный момент около 20—25 % человеческих затрат, которые используются при выращивании зерновых культур приходится только на первичную обработку земель, что напрямую говорит о неэффективном методе и неэффективном использовании труда.

Вместе с недостатками, следует выделить и положительные моменты. С начала 2018 г. государственные сельскохозяйственные организации постепенно начали переходить на другой способ обработки почв и к 2025 году согласно программе собирается полностью совершить этот переход.

Однако это приводит к новым проблемам: для полноценного перехода на другой способ обработки земель требуются иные, улучшенные, более качественные технологии, техника и оборудование. Все это требует значительного объема вложений. В связи с этим развитие АПК напрямую завязана и зависима от экономической политики и экономического развития государства.

На данный момент, в связи с уменьшением экспорта зерна и новыми политическими и экономическими санкциями, рост экономики и, как следствие, АПК значительно замедлен.

Следует рассмотреть еще одну проблему, связанную с частными сельскохозяйственными предприятиями. Республика Беларусь оказывает недостаточную поддержку малому и среднему предпринимательству в исследуемой отрасли. Новое поколение, а в частности молодые специалисты мало заинтересованы в данной отрасли. Во многом из-за стереотипов и из-за низкой информативности.

Заключение. Таким образом, для увеличения эффективности производства продукции агропромышленного комплекса необходимо провести ряд мероприятий, направленных на улучшение функционирования убыточных предприятий, модернизировать их и правильно мотивировать сотрудников данной отрасли, а также уменьшить их отток из сельской местности.

Список цитируемых источников

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/>. — Дата доступа: 30.04.2022.

2. Сельское хозяйство Республики Беларусь — 2021 : Статистический сб. / Нац. статистический комитет Респ. Беларусь. — Минск, 2021. — 179 с.

3. Шапиро, С. Б. Состояние и перспективы развития аграрного производства Беларуси / С. Б. Шапиро // Актуальные проблемы устойчивости развития сельского хозяйства : материалы 7 Междунар. науч.-практ. конф., 17-18 сент. 2008 г. ; под ред. В. Г. Гусакова. — Минск : Ин-т системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2008. — С. 9—12.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ — ОДИН ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПРИОРИТЕТОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. На современном этапе развития одним из ключевых факторов экономического роста и повышения уровня благосостояния населения в большинстве индустриально развитых стран становится непосредственное влияние научно-технического развития. Достижения науки и техники способствуют повышению качества продукции и услуг, экономии трудовых и материальных ресурсов, росту производительности труда, совершенствованию организации производства и повышению ее эффективности, что, в конечном счете, и определяет уровень конкурентоспособности выпускаемой продукции и самих производителей на внутреннем и внешнем рынках, а также страны в целом. Естественным следствием таких процессов становится формирование многими развитыми странами стратегической модели экономического роста, базирующейся на привлечении, создании и трансфере передовых разработок и новейших технологий.

Исследование вопросов взаимосвязи развития науки, технологий и экономики имеет важное теоретическое и практическое значение, так как они служат основой формирования стратегии экономического развития страны.

Основная часть. Инновационное развитие — один из важнейших приоритетов Республики Беларусь. Перспективы развития науки отражены в стратегии «Наука и технологии: 2018—2040», одобренной II съездом ученых Республики Беларусь. Стратегия определяет приоритеты долгосрочного развития науки и технологий, комплекс инструментов и механизмов совершенствования научно-технической сферы, направленных на высокие темпы роста и повышение конкурентоспособности национальной экономики, ее интеграцию в мировое инновационное пространство, при гарантированном обеспечении национальной безопасности и суверенитета [1].

Действенным инструментом реализации стратегии является Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2016—2020 годы (далее — ГПИР), основными результатами которой являются:

- в 2019 году выполнен ввод в эксплуатацию по 11 проектам ГПИР, выход на проектную мощность по 10 проектам. Объем производства продукции (работ, услуг) по проектам ГПИР составил Br 1 703,3 млн, в том числе экспорт – Br 990 млн. В рамках реализации проектов и мероприятий ГПИР создано 2 677 высокопроизводительных рабочих мест.

- обеспечено функционирование 25 субъектов инновационной инфраструктуры, в том числе 16 технопарков, 8 центров трансфера технологий и Белорусского инновационного фонда.

- в результате проведенной работы по итогам 2019 года доля экспорта наукоемкой и высокотехнологической продукции в общем объеме экспорта составила 35,6 %. В стоимостном выражении объем экспорта наукоемкой высокотехнологической продукции составил \$14,9 млрд. [1].

С целью поддержания уровня НТР на высоком уровне применяется государственное управление и регулирование. Взаимодействие отраслей науки и органов государственного управления в научно-инновационной сфере осуществляется на системной основе. Государственное управление в сфере научной деятельности осуществляют Президент Республики Беларусь, Совет Министров Республики Беларусь, Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь, Высшая аттестационная комиссия Республики Беларусь, Национальная академия наук Беларуси, иные государственные органы в соответствии с их компетенцией (статья 5, Закон Республики Беларусь от 21.10.1996 г. «О научной деятельности») [2].

Государство оказывает всестороннюю поддержку организациям в сфере научно-технического развития — финансовую, организационную, информационную; организационно-методическое, информационно-маркетинговое и консультационное сопровождения научной, научно-технической и инновационной деятельности.

В Республике Беларусь функционирует система поддержки инновационного предпринимательства: бизнес-инкубаторы, технопарки, которые за счет концентрации в одном месте компетентных специалистов (например, бухгалтеров, юристов и тех, кто может помочь привлечь финансовые ресурсы) помогают предпринимателю лучше позиционировать свой товар, свою компанию на рынке и тем самым избежать многих ошибок, которые могут привести к банкротству [3].

В целях реализации государственной научно-технической политики по приоритетным направлениям научных исследований разрабатываются государственные программы научных исследований. Указом Президента Республики Беларусь от 15 сентября 2021 г. № 348 утверждена Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2021—2025 гг. [4]. Цель государственных программ — получение новых знаний об основных закономерностях развития природы, человека, общества, искусственно созданных объектах, исследования путей практического применения, открытых ранее явлений и процессов, решения конкретных научных задач, имеющих непосредственное приложение в народном хозяйстве. Перечень

проектов по созданию новых производств, имеющих определяющее значение для инновационного развития Республики Беларусь, определен постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12 ноября 2021 г. №642 «О реализации Указа Президента Республики Беларусь от 15 сентября 2021 г. № 348» [5].

В Беларуси сложились авторитетные научные школы, имеющие результаты мирового уровня. Значительные успехи достигнуты учеными по широкому спектру фундаментальных исследований, включая оптику, квантовую электронику и фотонику, математику, теплофизику и энергетику, материаловедение, машиностроение, геологию, генетику и цитологию, биоорганическую химию, общественные науки. Активизировались работы в области авиакосмической техники и технологий [6].

Беларусь входит в число государств с высоким уровнем научно-технического развития. За последние годы удалось сохранить и укрепить научный потенциал страны [1]. Достигнутый уровень развитости научно-технической сферы подтверждается достаточно высокими позициями страны в международных рейтингах (в частности, в рейтинге по развитию информационно-коммуникационных технологий, по индексу человеческого развития, по рейтингу Good Country Index, Doing Business, а также по количеству патентных заявок на единицу ВВП и др.).

В 2021 г. в Глобальном индексе инноваций (Global Innovation Index 2021) Республика Беларусь заняла 62-е место из 132 государств (в 2020 г. — 64-е). Его ежегодно публикует Всемирная организация интеллектуальной собственности (WIPO), входящая в структуру ООН. За год Беларусь улучшила свои позиции сразу в нескольких категориях рейтинга. В блоке «Развитие технологий и экономики знаний» Беларусь поднялась с 46-го на 37-е место, в блоке «Результаты творческой деятельности» — с 97-го на 93-е. В категории «Экспорт услуг в сфере ИКТ» Беларусь заняла 11-е место в мире, переместившись на 4 строчки вверх. Страна также поднялась с 19-й на 16-ю строчку в рейтинге «Доступ к ИКТ». При этом Беларусь осталась мировым лидером в категории «Создание мобильных приложений» [7].

С учетом показателей Индекса, Беларусь производит больше инновационной продукции по сравнению с уровнем затрат на инновации [8].

По составляющим рейтинга, которые непосредственно связаны с инновациями, позиции Беларуси еще выше: по субиндексу «Человеческий капитал и исследования» — 38-е место в мире, по субиндексу «Знания и технологический выход» — 37-е место в мире, по показателю «Подготовка специалистов в области науки и техники» Беларусь занимает 11-е место в мире.

Результативность инновационной деятельности Республики Беларусь можно проследить по следующим данным:

Доля экспорта наукоемкой и высокотехнологической продукции в общем объеме экспорта по итогам января — сентября 2021 г. составила 36,6 %, что на 3,1 процентного пункта выше планового значения на 2021 г. (33,5 %).

Объем экспорта высокотехнологичной и наукоемкой продукции в январе — сентябре 2021 г. составил 12 781,1 млн долл. США, что на 26,1 процентного пункта выше уровня предыдущего года (в январе — сентябре 2020 г. — 10 134,3 млн долл. США) [8].

Существенный прирост экспорта высокотехнологичной и наукоемкой продукции обусловлен наращиванием поставок по следующим позициям:

- компьютерные услуги — объем экспорта за январь—сентябрь 2021 г. составил 2190 млн долл. США (на 22,9 % выше уровня аналогичного периода 2020 г.);
- услуги в области рекламы, маркетинга, организации ярмарок, выставок — объем экспорта за январь—сентябрь 2021 г. составил 423 млн долл. США (в 2 раза выше уровня аналогичного периода 2020 г.);
- моторные транспортные средства для перевозки грузов — объем экспорта за январь—сентябрь 2021 г. составил 693 млн долл. США (в 1,7 раза выше уровня аналогичного периода 2020 г.) [6].

Заключение. Улучшение позиций Беларуси среди государств с высоким уровнем научно-технического развития, отражает итоги проводимой Правительством Беларуси работы: по развитию инновационной сферы, по оптимизации уровня образовательной среды для инноваций, по улучшению доступа к ИКТ-технологиям, по поддержке государства в сфере разработки инновационных решений, в сфере информационных технологий и экспорта ИТ-услуг.

Список цитируемых источников

1. Официальный сайт Президента Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/belarus/science/priorities-achievements>. — Дата доступа: 25.04.2022.
2. О научной деятельности : закон Республики Беларусь, от 21 октября 1996 г. № 708-XIII [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/nauka-i-innovatsii/statisticheskie-izdaniya/index_13529/. — Дата доступа: 20.04.2022.
3. Инновационное предпринимательство в Беларуси: меры поддержки и развитие технопарков. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/comments/view/innovatsionnoe-predprinimatelstvo-v-belarusi-mery-podderzhki-i-razvitie-tehnoparkov-8104/>. — Дата доступа: 01.04.2022.
4. О Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2021-2025 годы : указ № 348 от 15 сентября 2021 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/documents/ukaz-no-348-ot-15-sentyabrya-2021-g>. — Дата доступа: 24.02.2022.

5. О реализации Указа Президента Республики Беларусь от 15 сентября 2021 г. № 348 : постановление Совета Министров Республики Беларусь, от 12 ноября 2021 г. № 642. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://normativka.by/lib/document/500311243>. — Дата доступа: 21.02.2022.

6. Наука в Беларуси — состояние и перспективы развития / под ред. С. В. Шлычкова. — Минск : ГУ «БелИСА», 2022. — 44 с. : ил. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://scienceportal.org.by/upload/2022/Mar/science_Belarus_2021.pdf. — Дата доступа: 25.03.2022.

7. Беларусь улучшила позиции в рейтинге самых инновационных стран Global Innovation Index 2021 . [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/society/view/belarus-uluchshila-pozitsii-v-rejtinge-samyh-innovatsionnyh-stran-global-innovation-index-2021-460944-2021/>. — Дата доступа: 19.04.2022.

8. Беларусь в Глобальном инновационном индексе 2021 года [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://geneva.mfa.gov.by/ru/embassy/news/b94cb12c0e77c0fe.html>. — Дата доступа: 25.04.2022.

УДК 330.322

В. В. Питель

*Государственное учреждение образования «Центр дополнительного образования детей и молодежи «Маяк» г. Минска»,
Минск, Республика Беларусь*

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКЕ: ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ, СТРУКТУРА И ДИНАМИКА

Введение. Инвестиции являются одним из наиболее важных факторов развития экономики. Исследование проблем инвестирования всегда находилось в центре внимания экономической науки. Это связано тем, что инвестиции затрагивают самые глубинные основы хозяйственной деятельности, определяют процесс экономического роста страны в целом.

Зарубежные инвестиции играют большую роль в экономическом развитии любого государства независимо от уровня его экономического развития. Они содействуют экономическому росту принимающей экономики на основе более эффективного использования национальных ресурсов. С помощью привлеченного иностранного капитала в отечественную экономику будут наблюдаться положительные темпы развития экономического роста, а также укрепление страны в мировой экономике.

Основная часть. В настоящее время Республика Беларусь предлагает инвесторам благоприятные правовые условия для ведения бизнеса. С этой целью был разработан ряд инструментов, стимулирующих приток иностранных инвестиций. К одному из них относятся свободные экономические зоны (СЭЗ).

Одной из основных и весомых задач для увеличения иностранных инвестиций в Беларусь может стать изменение инвестиционного климата, который включает в себя институциональные элементы.

С целью оптимального обеспечения инфраструктуры поддержки инвестиций в Республике Беларусь действуют Белорусская торгово-промышленная палата, Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен, Белорусская универсальная товарная биржа, центры стандартизации и сертификации, субъекты инновационной инфраструктуры (научно-технологические парки, центры трансфера технологий, венчурные организации), субъекты поддержки малого и среднего предпринимательства, региональные агентства развития инвестиций, страховые, юридические и консалтинговые компании, в том числе международные.

Беларусь имеет ряд потенциальных конкурентных преимуществ с точки зрения привлекательности для инвестиций. В первую очередь это выгодное экономико-географическое и геополитическое положение: на западе от страны находится огромный единый рынок ЕС в 450 млн. человек. На востоке — рынок Единого экономического пространства в составе Беларуси, России и Казахстана общей численностью в 170 млн. человек [1].

Для работы иностранных инвесторов на территории Беларуси созданы необходимые правовые условия. На уровне национального законодательства основой инвестиционной деятельности в Республике Беларусь является Закон Республики Беларусь «Об инвестициях» от 12 июля 2013 года № 53-З [2]. Закон содержит условия гарантий и защиты инвесторов при осуществлении инвестиционной деятельности на территории Республики Беларусь соответственно международной практике. Нормы Закона направлены на равную недискриминационную деятельность всех инвесторов, осуществляющих инвестиционную деятельность, условия деятельности распространяются как на национальных, так и на иностранных инвесторов. Им гарантирована равная, без дискриминации, защита прав и законных интересов независимо от формы собственности и национального статуса. Гарантии зарубежным инвесторам предоставляются как на национальном уровне, так и в рамках двусторонних соглашений Республики Беларусь с другими странами.

В Республике Беларусь созданы основные условия, формально необходимые для привлечения иностранного капитала:

- функционирует шесть свободно-экономических зон;
- иностранные инвесторы могут минимизировать затраты в случае размещения своего бизнеса в малых и средних населенных пунктах;

- Беларусь имеет квалифицированную и при этом относительно дешевую рабочую силу;
- постепенное улучшение позиций Беларуси в рейтинге «Doing business», составляемом ежегодно Всемирным банком.

- Беларусь имеет развитую транспортную инфраструктуру и выполняет связующую роль между странами Евразийского и Европейского союзов.

Государственная инвестиционная политика в стране направлена на поэтапное формирование благоприятного инвестиционного климата в целях привлечения иностранных инвестиций.

Кроме обеспечения защиты прав инвесторов, в республике создана система стимулов для осуществления инвестиционной деятельности. Кроме обеспечения защиты прав инвесторов в республике в целях привлечения инвестиций создана система стимулов – преференциальные правовые условия. Ряд преференций предоставлен инвесторам в свободных экономических зонах, малых и средних городах, сельской местности, парке высоких технологий.

Республика Беларусь согласно данным Всемирного банка на протяжении последних лет сохраняет лидирующие позиции по общему количеству проведенных реформ, направленных на улучшение делового климата. В рейтинге Doing Business 2020 республика находится на 49-й позиции среди 190 стран (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Место Беларуси в рейтинге Doing Business 2020 [3]

Место Беларуси в рейтинге Doing Business 2020 49 из 190	Литва	Латвия	Казахстан	Россия	Китай	Польша	Украина
Регистрация собственности – 14	4	25	24	12	28	92	61
Подключение к системе электроснабжения – 20	15	61	67	7	12	60	128
Международная торговля – 24	19	28	105	99	56	1	74
Регистрация предприятия – 30	34	26	22	40	27	128	61
Обеспечение исполнения контрактов – 40	7	15	4	21	5	55	63
Получение разрешений на строительство – 48	10	56	37	26	33	39	20
Разрешение неплатежеспособности – 74	89	55	42	57	51	25	146
Защита миноритарных инвесторов – 79	37	45	7	72	28	51	45
Налогообложение – 99	18	16	64	58	105	77	65
Получение кредита – 104	48	15	25	25	80	37	37

Рейтинг Doing Business 2020 составлялся по данным на май 2019 г., что может некорректно отражать некоторые позиции в настоящее время.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в январе 2018 года улучшила позицию Беларуси в классификации страновых рисков и перевела страну из 7-й в 6-ю категорию.

Рейтинговое агентство Standard & Poor's повысило долгосрочный суверенный кредитный рейтинг Беларуси по обязательствам в иностранной валюте до уровня «В» (прогноз стабильный), Moody's Investors Service повысило долгосрочный суверенный кредитный рейтинг Беларуси до уровня «В3» (прогноз стабильный), Fitch Ratings повысило долгосрочные суверенные кредитные рейтинги Беларуси по обязательствам в иностранной и национальной валюте до уровня «В» (прогноз стабильный).

Рейтинг Doing Business свидетельствуют о простоте регистрации собственности и предприятия, а также о высоком налогообложении и сложностях в получении кредита в Беларуси.

Если обратиться к статистическим данным, то можно отметить, что иностранные инвестиции в реальный сектор Республики Беларусь в период с 2018 г. по 2020 г. имеет отрицательную динамику. Структура инвестиций, поступивших от иностранных инвесторов в реальный сектор экономики Республики Беларусь (в процентах к итогу) представлена на рисунке 1.

По итогам 2020 года поступление иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь составило 8 680,2 млн. долларов США, из них 6 006,0 млн. долларов США или 69,20 % — прямые иностранные инвестиции, 4,8 млн. долларов США или 0,06 % — портфельные, 2 669,4 млн. долларов США или 30,74 % — прочие.

При этом за 2020 г. объем иностранных инвестиций сократился по сравнению с уровнем 2019 г. на 13,3%: прямые инвестиции снизились на 17,0 %, портфельные — на 28,6 %, прочие — на 3,5 %.

Данные по прямым иностранным инвестициям на чистой основе (без учета задолженности прямому инвестору за товары, работы, услуги) представлены на рисунке 2.

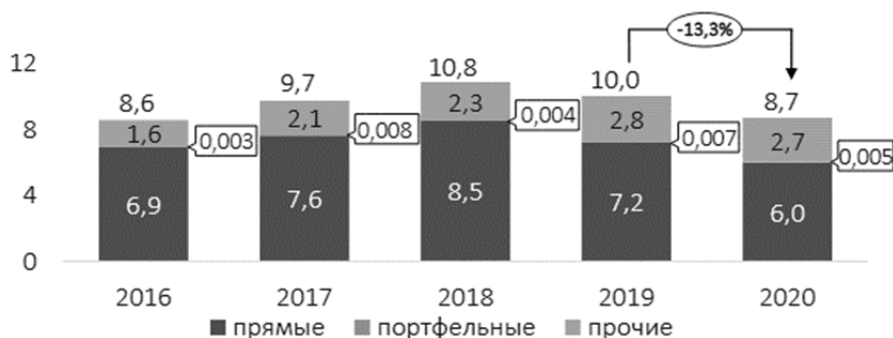


Рисунок 1 — Иностранные инвестиции в реальный сектор Республики Беларусь, млрд USD [3]

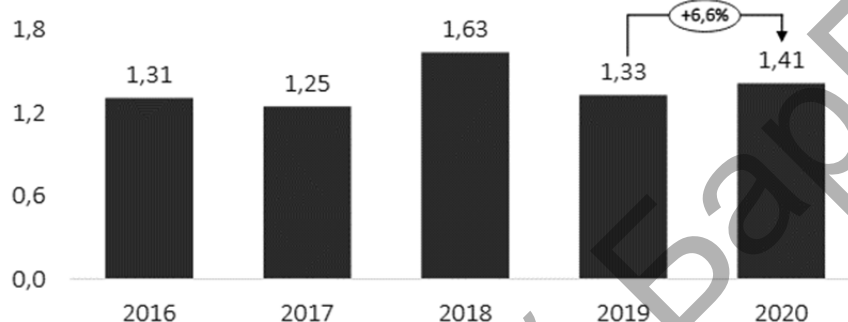


Рисунок 2 — Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) на чистой основе в Республике Беларусь, млрд USD [3]

В целом за 2020 г. объем ПИИ на чистой основе составил 1,41 млрд USD, увеличившись на 6,6 % по сравнению с уровнем 2019 г.

Объем прямых иностранных инвестиций на чистой основе (без учета задолженности прямому инвестору за товары, работы, услуги) (далее — ПИИ на чистой основе) в реальный и банковский сектора экономики Республики Беларусь, а также в продажу недвижимого имущества на территории республики по итогам 2020 года составил 1 337,6 млн. долларов США.

ПИИ на чистой основе в г. Минск составляют 47% от общего объема, промышленность — отраслевой лидер по ПИИ на чистой основе (рисунок 3).

Неравномерное распределение поступающих в страну иностранных инвестиций наблюдается на территориальном уровне. Большая их часть направляется в Минск, в области они поступают в незначительных объемах (рисунок 3).

В 2020 г. в реальный сектор экономики Минска поступило иностранных инвестиций 46,8 % от общего объема поступивших в страну инвестиций, в то время как по областям удельный вес притока иностранных инвестиций в их общем объеме варьируется от 3 % (Витебская область) до 7,7 % (Гомельская область).

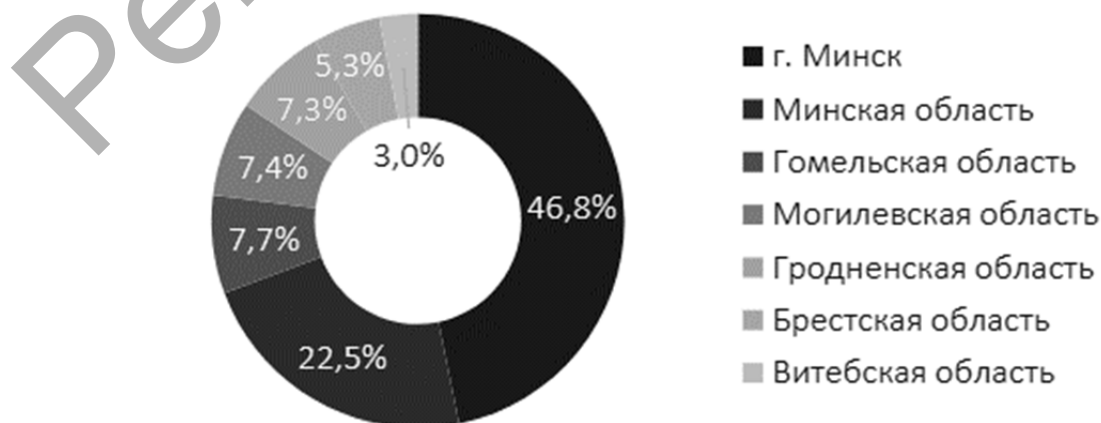


Рисунок 3 — Структура ПИИ на чистой основе в 2020 г. [3]

Проанализировав данные, можно сделать вывод о том, что неравномерное распределение иностранных инвестиций по регионам страны негативно влияет на развитие реального сектора в областях и, как следствие, снижает его конкурентоспособность.

Наибольший объем ПИИ на чистой основе за 2020 г. наблюдается в организации г. Минска (626 млн USD), Минской области (301 млн USD) и Гомельской области (103 млн USD).

В структуре ПИИ на чистой основе в 2020 г. наибольшую долю занимают инвестиции из таких стран, как Россия (307 млн USD), Кипр (251 млн USD), Нидерланды (119 млн USD), Германия (77 млн USD) и США (42 млн USD).

Отраслевая структура ПИИ на чистой основе в 2020 г.: промышленность (39,0 % или 552 млн USD); оптовая и розничная торговля (15,6 % или 221 млн USD); финансовая и страховая деятельность (13,5 % или 190 млн USD); информация и связь (9,1 % или 129 млн USD); транспортная деятельность (4,8 % или 68 млн USD).

Заключение. На протяжении последних лет в Республике Беларусь отмечается тренд на повышение эффективности осуществления инвестиций и инвестиционной активности со стороны прямых иностранных инвесторов.

Проводимая политика макроэкономической сбалансированности обеспечила выход экономики на траекторию устойчивого роста и оживление в инвестиционной сфере.

В настоящее время Республика Беларусь предлагает инвесторам благоприятные правовые условия для ведения бизнеса на территории республики. На международном уровне подписано более 60 соглашений об избежании двойного налогообложения, около 60 двусторонних соглашений о содействии в осуществлении и защите инвестиций, Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций, Конвенция по урегулированию инвестиционных споров и другие международные договоры. Успешно действуют институт «инвестиционных договоров с Республикой Беларусь» и институт «инвестиционных агентов».

В стране действует Консультативный совет по иностранным инвестициям при Совете Министров Республики Беларусь. Выстраивая в соответствии с общеевропейскими стандартами институты регулирования бизнес-среды, Республика Беларусь обеспечила улучшение инвестиционного климата.

Список цитируемых источников

1. Официальный сайт МИД Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://turkey.mfa.gov.by/ru/invest/> — Дата доступа: 1.03.2022.
2. Первое национальное рейтинговое агентство в Республике Беларусь (BIK Ratings). Официальный сайт [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://bikratings.by/wp-content/uploads/2021/09/inwestycyjny-klimat-1.pdf> — Дата доступа: 8.04.2022.
3. Об инвестициях : закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 года № 53-З [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.minfin.gov.by/upload/depceen/acts/zakon_120713_53z.pdf — Дата доступа: 8.04.2022.

УДК 330.14

Е. Л. Плавсюк, Г. А. Примаченок

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

КИТАЙСКИЙ ОПЫТ ТРУДОУСТРОЙСТВА ЛЮДЕЙ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ

Введение. Инвалидность в Китае, по оценкам ООН, достигает примерно 84 млн. чел., а это составляют 6 % от общего населения, т. е. от 1 млрд 400 млн. чел., на 01.01.2022. В Республике Беларусь по данным Белстата на начало 2020 года среди ее граждан насчитывалось около 570 тыс. человек со статусом «инвалид», что также составляет 6% от общей численности. Так как Китай осуществил прорыв в трудоустройстве людей с инвалидностью, его опыт для нашей страны мог бы быть ценен.

Основная часть. Традиционно инвалиды в Китае подвергались дискриминации и не имели доступа к социальной помощи. 1980-е и 1990-е годы были периодом реформы, изменившей отношение к инвалидности. Дэн Пуфан — сын Дэн Сяопина, человека, построившего современную китайскую экономику, будучи инвалидом-колясочником, посвятил себя борьбе за права людей с инвалидностью в Китае. За деятельность в области продвижения прав людей с инвалидностью он был удостоен нескольких международных наград, в том числе в 2008 году он получил премию ООН в области прав человека за свою работу по продвижению прав инвалидов в Китае. С 2014 года Дэн Пуфан остается почетным председателем президиума Китайской федерации инвалидов [1].

Принятая в 1982 году (с последующими поправками) Конституция Китайской Народной Республики обеспечивала защиту лиц с ограниченными возможностями: «Граждане Китайской Народной Республики имеют право на материальную помощь со стороны государства и общества в старости, болезни или инвалидности.

Государство развивает социальное страхование, социальную помощь и медико-санитарные услуги, которые необходимы гражданам для реализации этого права... Государство и общество помогают организовать работу, средства к существованию и образование слепых, глухонемых и других инвалидов».

Уже в конце 1983 г. правительство выделило 26 млн. юаней на создание фонда реабилитации инвалидов, а 15 марта 1984 г. состоялась официальная церемония, посвященная учреждению Всекитайского фонда по улучшению жизни инвалидов, в которой участвовали видные партийные и государственные деятели. В его руководящем комитете около 40 человек, как инвалидов, так и физически здоровых людей.

В 1988 году Дэн Пуфан смог продвинуть программу для людей с инвалидностью, создав национальную организацию Китайская федерация инвалидов. Миссия Китайской федерации инвалидов состоит в том, чтобы способствовать развитию людей с ограниченными возможностями, поддерживать равное и полное участие инвалидов в общественной жизни и позволять инвалидам участвовать в социальных, материальных и культурных достижениях. В 1990 году он возглавил формирование Китайской ассоциации реабилитации и исследований для умственно отсталых. В 1991 году был принят закон о признании психического заболевания инвалидностью [2].

В КНР гарантируется право на трудоустройство и социальное обеспечение инвалидов. В целях содействия трудоустройству инвалидов и защиты их права на труд в Китае приняты Закон о защите инвалидов и Положение о трудоустройстве инвалидов.

Закон Китайской Народной Республики о защите инвалидов гласит, что «инвалидом называется тот, кто страдает отклонениями или утратой определенного органа или функции, психологически или физиологически или в анатомической структуре и который имеет полностью или частично утратил способность заниматься нормальной деятельностью». Сюда входят лица с «нарушениями зрения, слуха, речи или физического состояния, умственной отсталостью, психическим расстройством, множественными нарушениями и/или другими ограничениями». Закон Китайской Народной Республики о защите инвалидов защищает права людей с ограниченными возможностями в отношении возможностей трудоустройства, доступа к образованию, юридической ответственности и достаточного ухода.

Согласно Закону КНР о защите инвалидов, учреждения, общественные организации, предприятия, хозяйствующие субъекты, городские и поселковые экономические организации обязаны принять на соответствующую работу определенное (исчисляемое в процентах) число инвалидов. Процент определяется правительством провинции с учетом местных условий.

С 2008 года Положения о приеме на работу людей с ограниченными возможностями поощряли трудоустройство инвалидов и защищали их от дискриминации. В нем говорилось, что доля работающих с ограниченными возможностями должна составлять не менее 1,5 %, хотя их количество различается в зависимости от провинции. Несоблюдение этой пропорции повлечет за собой сбор в фонд обеспечения занятости инвалидов.

Предприятия, на которых работает свыше 35 % инвалидов, освобождаются от налога на прибыль, те же, где их число превышает 50 % — получают еще большие послабления. При этом практикуется совместная работа инвалидов с физически здоровыми людьми. Так в одном из цехов второй пекинской фабрики игрушек из 72 рабочих — 40 инвалидов. Труд инвалидов используется сегодня в Китае не только в ремесленном производстве, некоторые фабрики и заводы создают специальные цеха, где инвалидам поручается изготовление определенного рода изделий либо деталей [3].

Показательно, что число работодателей в Китае, считающих, что прием инвалидов на работу является разумным решением, из года в год растет. В частности, в 2019 году число занятых инвалидов в городских и сельских районах Китая составило 8,55 млн. человек, из которых 749 тысяч были заняты в соответствии с квотой; свыше 4,3 млн человек трудились в аграрном секторе; 2,28 млн человек — на работе с «гибким» графиком (включая работу на дому), а 642 тысячи были зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей и самозанятых. Также, для людей с ограниченными возможностями в городских и сельских районах Китая в течение 2019 года было дополнительно создано свыше 391 тысячи новых рабочих мест, в том числе 122 тысячи в городских районах и 269 тысяч — на селе. Кроме того, 407 тысяч инвалидов за этот же период прошли профессиональную подготовку и получили специальность. Одной из самых востребованных среди инвалидов стала профессия массажиста. Только за 2019 год свыше 22 тысяч слепых и слабовидящих людей прошли профессиональное обучение оздоровительному и лечебному массажу и пополнили около 15 тысяч действующих на материке профильных учреждений.

В тоже время, с тех пор как в Китае была разработана целевая стратегия борьбы с бедностью, правительство зарегистрировало более 6 млн. инвалидов в качестве бедных домохозяйств, нуждающихся в помощи. В период с 2011 по 2018 годы было выделено в общей сложности 5,3 млрд. юаней в качестве субсидируемых займов для искоренения бедности на основе реабилитации, что помогло 350 тыс. малоимущих инвалидов. Как результат, к 2018 году число зарегистрированных бедных людей с ограниченными возможностями в Китае сократилось более чем втрое, — до 1,7 млн. Заметную роль в этом сыграли и технические достижения, позволившие китайским работодателям создать благоприятные условия, обеспечивающие инвалидам возможности в плане занятости и реализации их навыков и способностей. Так как каждое государственное предприятие или учреждение обязано трудоустроить определенное количество инвалидов в зависимости от общей численности работников, то занятость среди инвалидов повысилась с 50 с лишним процентов до 80 с лишним процентов [4].

Результаты проведенных преобразований нашли отражение в терминологии, используемой в социальной практике, отражающий постепенное увеличение социального признания инвалидности в Китае. Исторически общим термином для людей с ограниченными возможностями был «кан фэй» (殘廢), что означает «калека и бесполезный». В настоящее время широко используется термин «сан жи» (殘疾), что означает «деформированный», хотя Китайская федерация инвалидов выступает за использование «сан зhang» (殘障), что означает «неполный и затрудненный», в качестве более нейтрального термина [3].

Заключение. Таким образом, Республике Беларусь можно использовать опыт Китая для осуществления квотирования при трудоустройстве инвалидов. На данный момент в нашей республике разрабатывается система квотирования рабочих мест для инвалидов в действующие организации. Но пока она еще не введена. Небольшой процент инвалидов трудоустраивается на предприятия, принадлежащие соответствующим обществам инвалидов.

Список цитируемых источников

1. Высокопоставленный инвалид [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://www.beijing2008.cn>. — Дата доступа : 06.05.2022.
2. Дети Дэн Сяопина пытаются обезопасить свое будущее [Электронный ресурс]. — Киев : Библиотека Украины (ELIBRARY.COM.UA)/ . — Режим доступа : <https://elibrary.com.ua/m/articles/view>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. Инвалидность в Китае [Электронный ресурс] / Disability_in_China. — Режим доступа : <https://ru.abcdef.wiki/wiki>. — Дата доступа: 06.05.2022.
4. Алимов, Р. Как добиться равных возможностей для всех. Опыт Китая [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://russian.people.com.cn/n3/2020>. — Дата доступа: 06.05.2022.

УДК 330.14

Е. Л. Плавсюк, Г. А. Примаченок

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВКЛЮЧЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ В ТРУДОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Введение. В Республике Беларусь на 01.01.2021 г. на учете в органах по труду, занятости и социальной защите состояло 570 тыс. инвалидов, в трудоспособном возрасте 200 тыс. человек. Профессиональные и трудовые рекомендации имели почти 110 тыс. инвалидов, из них работали порядка 68 тыс. человек [1].

Занятость людей с инвалидностью ограничена, с одной стороны, физическими возможностями, а с другой — социальной уязвимостью, поскольку конкурировать на рынке труда им достаточно трудно.

Основная часть. Законом Республики Беларусь от 18 октября 2016 г. № 424-З ратифицирована Конвенция ООН о правах инвалидов [2]. Согласно подпунктам с) п. 1 ст. 27 Конвенции государства-участники признают право инвалидов на труд наравне с другими и должны обеспечить, чтобы инвалиды могли осуществлять свои трудовые и профсоюзные права наравне с другими [3].

По мнению Ванкевич Е. В., следует выделить ряд подходов к понятию «инвалид», сложившееся к настоящему времени:

- 1) медицинский, как состояние человека, у которого вследствие заболевания, дефекта или последствий травм нарушены и ограничены способности к осуществлению жизнедеятельности, и по этой причине данный человек нуждается в медицинской помощи;
- 2) трудовой, как мотивы и возможности получения работы, особенности осуществления им трудовой деятельности;
- 3) социальный, как помощь, содействие в поддержании жизнедеятельности со стороны общества, полноценной интеграции людей с ограниченными возможностями в социум [4, с. 6].

Медицинский аспект исследуемой научной проблемы означает определение «инвалид» — (лат. *invalidus*) означает бессильный, слабый. В современном обществе инвалидность понимается как состояние человека, у которого вследствие заболевания, дефекта или последствий травм нарушены способности к осуществлению жизнедеятельности [5].

Согласно проекту Закона Республики Беларусь «О правах инвалидов и их социальной интеграции», который принят Палатой представителей в первом чтении 04.06.2020, инвалид — человек с устойчивыми физическими, психическими, интеллектуальными или сенсорными нарушениями, которые при взаимодействии с различными барьерами могут мешать полному и эффективному участию его в жизни общества наравне с другими гражданами [6]. То есть в этом определении упор делается на медицинскую составляющую понятия «инвалидность», в то время как в наши дни инвалидность — это скорее понятие социальное.

В «Конвенции о правах инвалидов», принятой Генеральной Ассамблеей ООН в декабре 2006, которую Республика Беларусь ратифицировала самой последней из европейских государств (18 октября 2016 г.), можно обнаружить другое определение: «Инвалидность — эволюционирующее понятие: инвалидность является результатом взаимодействия, которое происходит между имеющими нарушениями здоровья людьми и средовыми барьерами и которое мешает их полному и эффективному участию в жизни общества наравне с другими» [3]. При такой формулировке не навешиваются на человека ярлыки «больной» и «нуждающийся в защите» и не употребляются уничижительных слова типа «дефект», а говорится об отношении окружающих и о тех психологических барьерах, которые мешают нам свободно общаться с людьми с инвалидностью.

В экономической и психологической литературе можно встретить определение инвалидов как людей с ограниченными возможностями. Это люди, имеющие ограничения в физическом и (или) психическом развитии, т. е. глухие, слабослышащие, слепые, слабовидящие, с тяжелыми нарушениями речи, нарушениями опорно-двигательного аппарата и другие, в том числе дети-инвалиды. Тогда получается, что люди, которые не имеют статус инвалида, имеют неограниченные возможности, что в корне неверно, так как каждый человек ограничен в возможностях в силу своих умственных, физических, психологических, социальных и иных факторов.

Понятие «ментальная инвалидность» еще официально не используется ни в белорусском законодательстве, ни в Конвенции. При использовании термина «ментальная инвалидность» необходимо опираться на общее определение инвалидности в Конвенции и трактовать ментальную инвалидность как наличие у человека интеллектуальных особенностей, в силу которых он сталкивается с различными барьерами при реализации своих прав, в частности, права на труд, что мешает его «полному и эффективному участию в жизни общества наравне с другими».

Законодательство Республики Беларусь определяет общую занятость населения как деятельность граждан Республики Беларусь, иностранных граждан и лиц без гражданства, постоянно проживающих в Республике Беларусь, иностранных граждан и лиц без гражданства, которым предоставлены статус беженца или убежище в Республике Беларусь, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая им заработную плату, вознаграждение за выполненную работу (оказанную услугу, создание объектов интеллектуальной собственности), иной доход (ст. 1. Закона Республики Беларусь от 15 июня 2006 г. № 125-З с изменениями и дополнениями от 17 июля 2020 г. № 50-З «О занятости населения Республики Беларусь»).

Трудовая занятость инвалидов как экономическая категория — это совокупность отношений по поводу их участия в трудовой деятельности, отражающая меру и возможную результативность их включения в труд с целью удовлетворения общественных и личных потребностей.

Занятость инвалидов составляет обязательное и необходимое условие для их полноценного участия в общественной жизни. Именно от занятости зависит возможность реализации инвалидами своего трудового потенциала, поддержания необходимого уровня жизни, объемов издержек общества на их поддержку, обучение и повышение квалификации, создание рабочих мест и т. д. [7, с. 50].

Занятость инвалидов отражает право каждого индивидуума свободно распоряжаться своими способностями к труду, несмотря на то, что он по каким-либо причинам частично утратил свою трудоспособность и признан компетентными органами ограниченно трудоспособными. Отсюда, специфика обеспечения трудовой занятости инвалидов заключается в следующем:

- предоставляемая инвалидам работа и условия труда должны соответствовать рекомендациям службы медико-социальной экспертизы;
- работодатели обязаны создавать им реально выполнимые условия труда;
- оплата труда инвалидам должна отвечать количеству и качеству выполняемой ими работы и не быть дискриминационной;
- государство должно способствовать повышению конкурентоспособности инвалидов на рынке труда.

Заключение. Таким образом, учитывая комплексно экономические, социальные и психологические аспекты, необходимо рассматривать инвалидность, как ментальную, т.е. как наличие у человека интеллектуальных особенностей, в силу которых он сталкивается с институциональными барьерами при реализации своих прав, в частности, права на труд, что мешает его полному и эффективному участию в жизни общества наравне с другими. До настоящего времени в законодательстве Республики Беларусь отсутствует понятие «занятость инвалидов». Вместе с тем, это понятие вытекает из ст. 41 Конституции Республики Беларусь, где закреплено неотъемлемое право каждого человека на труд как наиболее достойный способ самоутверждения человека, то есть право на выбор профессии, рода занятий и работы в соответствии с призванием, способностями, образованием, профессиональной подготовкой и с учетом общественных потребностей, а также на здоровые и безопасные условия труда.

Список цитируемых источников

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Официальный сайт. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by>. — Дата доступа : 03.05.2022.
2. О ратификации Конвенции о правах инвалидов [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 18 окт. 2016 г., № 424-З // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

3. Конвенция о правах инвалидов [Электронный ресурс] : [принята в Нью-Йорке 13 декабря 2006 г., подписана Республикой Беларусь 28 сентября 2015 г.] // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. Ванкевич, Е. В. Социальное предпринимательство в современных условиях: сущность и методы оценки / Е. В. Ванкевич, К. И. Краенкова // Вестн. Белорус. гос. эконом. ун-та. — 2018. — № 2. — С. 5—16.
5. Альтернативный доклад о состоянии обеспечения и исполнения прав людей с инвалидностью в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.disright.org/sites/default/files/doklad>. — Дата доступа : 30.04.2022.
6. Рассматриваем законопроект «О правах инвалидов и их социальной интеграции» [Электронный ресурс] / Официальный сайт ОО «БелОИ». — Режим доступа : <https://beloi.by/2020/rassmatrivaem-zakonoproekt>. — Дата доступа : 02.05.2022.
7. Туркина, Е. Инвалид : работать нельзя уволить. Где ставим запятую? / Е. Туркина // Трудовое право. — 2021. — № 5. — С. 49—58.

УДК 17(476):004.9

Д. Д. Правилова, Е. О. Далимаева

Учреждение образования «Витебский государственный университет имени П.М. Машерова», Витебск, Республика Беларусь

ЦИФРОВАЯ ЭТИКА В ВИРТУАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ СОВРЕМЕННОГО БЕЛОРУССКОГО ОБЩЕСТВА

Введение. Современное белорусское общество — общество цифровое, ключевая ценность которого заключается в информации. Являясь частью всемирного процесса цифровизации, «цифровая трансформация всех сфер общества является одним из национальных приоритетов развития Беларуси», — отмечает глава государства [1]. Расширение информационного пространства влечет за собой трансформацию социальной структуры, вырабатывая новые модели поведения, социальные нормы и нравственные ценности, что ведет к пересмотру традиционных этических подходов, поиску новых универсальных этических инструментов регулирования в цифровом пространстве и формированию новой, цифровой, этики.

Материалы и методы. Источником написания данной статьи послужила работа одного из крупнейших социологов современности Мануэля Кастельса «Власть коммуникаций». Были использованы методы системно-структурного анализа, описания, обобщения. Цель исследования — раскрыть значение формирования новой цифровой этики в трансформации прежних ценностей, норм и форм поведения индивида в современном виртуальном социуме.

Основная часть. «Кто владеет информацией, тот владеет миром». Известная цитата Н. Ротшильда, произнесенная им еще в начале XIX столетия, кажется сейчас невероятно актуальной. Цифровая этика — термин, тяготеющий к понятию «информационная этика». Информационная этика определяется как «отрасль этики, которая фокусируется на взаимосвязи между созданием, организацией, распространением и использованием информации, а также этическими стандартами и моральными кодексами, регулирующими поведение человека в обществе» [2].

Отправной точкой курса на цифровизацию для Беларуси стал 2017 г.: провозглашалось, что ИТ-технологии должны стать одной из главных составляющих новой модели развития общества. Внедрению нового курса в жизнь способствовало принятие ряда новых нормативно-правовых актов: Декрет №8 «О развитии цифровых технологий», Стратегия развития информатизации в Республике Беларусь на 2016—2020 гг., Государственная программа развития цифровой экономики и информационного общества на 2016—2020 гг. Ключевым институтом цифровых преобразований в стране является Парк высоких технологий. Главный акцент в развитии и внедрении цифровых технологий сделан в сторону создания информационно-коммуникативной инфраструктуры и условий для электронной коммуникации между государственными органами, бизнес-сообществом и гражданами. В настоящее время в Республике Беларусь в соответствии с приоритетными направлениями социально-экономического развития республики до 2025 года разработана государственная программа «Цифровое развитие Беларуси» на 2021—2025 годы, ориентированная на внедрение информационно-коммуникационных и передовых производственных технологий во все сферы жизнедеятельности общества. Затрагивая процесс цифровизации белорусского общества на данном этапе вспомним о технологиях: блокчейн, искусственный интеллект, облачные вычисления, Big Data, интернет вещей. Минувя элементы понимания государством важности внедрения цифровизационных структур и создания нормативно-правовой базы для их реализации, направим фокус на композицию технических, правовых, организационных, экономических и других факторов их ограничивающих. Из которых ключевыми являются:

- 1) недостаточная разработка на законодательном уровне и отсутствие системной программы реализации цифровизации страны;
- 2) высокая стоимость технологий;
- 3) консерватизм и непонимание роли цифровых технологий в трансформационных процессах общества;
- 4) отсутствие достаточного количества квалифицированных кадров и недооценка роли развития цифровых компетенций среди населения [3].

Так, постепенно прокладывается фундамент нового цифрового пространства, запуская тем самым процесс трансформации социальной реальности белорусского общества: изменение социальных институтов и появление новых, их социальной организации, обновление социальной структуры, появление новых социальных норм и модели поведения, виртуализация жизни общества и индивида. С внедрением новых технологий и расширением цифрового пространства степень прозрачности получаемой информации усиливается, наделяя всеобщей открытостью события, протекающие в мировом сообществе. Доступность визуальной информации влияет на эмоциональный фон человека, требуя от него ответной реакции. Глобальное информационное пространство размывает всяческие барьеры: все, что происходит, становится делом всего мира. Роскошь изоляции остается в прошлом. Каждый прозрачен для каждого. В цифровой вселенной все происходящее имеет выход на поверхность, а каждый шаг в среде онлайн-коммуникации навсегда оставляет информационный след, непременно получая оценку в категориях «хорошо» / «плохо, «морально» / «неэтично».

Социальные сети звучат многоголосием «диванных экспертов», спорящих, оценивающих и раздающих советы, доля «хейта» становится показателем успешности, «хештег», как один из инструментов цифрового общения, выстраивает огромный сетевой полилог, одобрение общества теперь можно получить в виде лайка или неодобрение — в виде дизлайка, онлайн-коммуникация попадает в сети «холиваров», изливаясь в форме «флейминга» и «троллинга», а состояния в режимах онлайн и офлайн человека становятся запредельно различны, «золотое правило нравственности» оказывается невостребованным, что рождает новые ценностные вызовы, новые потребности в этической оценке, новые требования к человеку и новые нормы этического поведения в современной цифровой среде. Человек уже не только потребитель информационного контента, но и его производитель. Теперь каждый — участник глобального информационного ансамбля. «Даже если Вы не интересуетесь социальными сетями, социальные сети интересуются Вами» [4, с. 61].

Нахождение в социальных сетях покрывается слоем перманентного грунта, интеграция реального и виртуального пронизывает все сферы общественной жизни, что ведет к формированию уже новой, смешанной реальности. Цифровая этика становится частью любого поведенческого акта. Лики социальных институтов претерпевают изменения: любовь, дружба, рождение и смерть обретают новую онлайн-форму и содержание. В «седьмом пространстве» ответить на вопросы: «Что такое добро?», «Что такое зло?» представляется все более туманно. Границы былого «нормального» и «этичного» размываются трансформацией, апеллирующей к новым вызовам. Если рассматривать цифровизацию как средство, направленное на укрепление общественного благосостояния, то этические вопросы оказываются ключевыми для успешного внедрения любых цифровых решений. Так, актуальными для современного виртуального пространства являются следующие этические проблемы:

- различный стиль жизни цифрового пространства, где каждая онлайн-платформа диктует собственные нормы поведения;
- степень искренности получаемой информации;
- вопрос приватности;
- информационные кибератаки и войны;
- гарантирование прав и свобод граждан при проявлении цифровых решений;
- «информационный буллинг»;
- подмена собственной личности на «личность в онлайн-пространстве».
- ограниченный доступ к технологиям некоторых групп в обществе.
- невозможность отстройки единого правильного коммуникационного этикета и нормативного регулирования в современной информационной сети. Этические вопросы зачастую не имеют единственно правильного решения

Это выдвигает требования к каждому пользователю быть еще более мобильным, «устойчивым» к получаемой информации и «сетевым вызовам», индивидуально размечая цифровое поле, приняв как данность волатильность устоев и их контекстуальность. В то же время сама среда медиа-коммуникации превращается в информационный агрегатор для решения проблем, грандиозных по своей значимости.

Заключение. Так, коммуникация-онлайн определяет этику современного виртуального мира, в котором мы живем, коммуницируем и взаимодействуем, трансформируя былые представления о нравственности и морали и заменяя их новыми цифровыми ценностями. Будущий образ развития государства составляет человек и его этика. В современных условиях важно иметь заранее выстроенные и идущие по руку с доверием коммуникации с гражданами, понятные и этичные правила принятия решений. Действовать и мыслить стратегически, не оставляя без внимания вопросы этики, есть залог успешного развития государства на современном этапе. Белорусское общество, будучи частью всемирного действия цифровизации, непременно оказывается заложником новой морали: морали цифрового общества, требующей выработки соответствующей модели поведения индивида в современном мире, что является предметом этических споров, результатом которых становится все большее размежевание спорящих.

Список цитируемых источников

1. Лукашенко, А. Г. Цифровая трансформация всех сфер общества — один из национальных приоритетов Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/president/view/lukashenko-tsifrovaja-transformatsija-vseh-sfer-obschestva-odin-iz-natsionalnyh-prioritetov-belarusi-443789-2021/>. — Дата доступа: 24.04.2022.
2. Кастельс, М. Власть коммуникации : учеб. пособие / М. Кастельс ; пер. с англ. Н. М. Тылевич ; под науч. ред. А. И. Черных; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М. : Изд. дом Выс. шк. экономики, 2016. — 564 с.

3. Косенков, А. Н. IT-страна: обратная сторона цифровизации Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://eurasia.expert/it-strana-obratnaya-storona-tsifrovizatsii-belarusi/?utm_source=yandex.by&utm_medium=organic&utm_campaign=yandex.by&utm_referrer=yandex.by — Дата доступа: 30.04.2022.

4. Рейц, Джоан. «Информационная этика». Интернет-словарь по библиотечной информатике (2010) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.abc-clio.com/ODLIS/odlis_i.aspx. — Дата доступа: 24.04.2022.

УДК 33:550.311.6

Э. А. Савчук

Государственное учреждение «Белорусский институт системного анализа и информационного обеспечения научно-технической сферы», Минск, Республика Беларусь

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МОНИТОРИНГ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАСТРОЕНИЙ И ЕГО ВАЖНЫЕ МЕТРИКИ (НА ПРИМЕРЕ РАЙОНОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ)

Введение. С целью выработки комплексного подхода к формированию экосистемы инновационного развития Республики Беларусь, принимая во внимание важность и многоаспектность проблемы устойчивого регионального развития, отделом научно-экономических исследований ГУ «БелИСА» в 2021 году проведено конъюнктурное обследование делового оптимизма руководителей районных исполнительных комитетов на предмет проблем, противоречий и направлений повышения деловой активности региональных экономик. Участники обследования сформировали постоянно действующую региональную сеть органов местного управления и самоуправления, претендующую на участие в решении общественно значимых региональных задач инновационного развития, непрерывного обмена информацией и знаниями на сайте проекта URL – <https://plan-buduschego.8m.by/>.

Основная часть. Методический инструментарий исследования предполагает расчет важнейших метрик, которые в отличие от иных индикаторов социально-экономической статистики, хотя и носят субъективный характер, однако формируют сигнальную систему, позволяющую своевременно выявить протекающие в рамках сети изменения и возможные деформации бизнес-процессов в будущем. Важными метриками регионального мониторинга являются коэффициент экономических настроений (КЭН) и коэффициент сравнительных экономических настроений (КСЭН). Электронная форма Мониторинга состоит из 4 разделов (F1 – F4). F1 (проблемы, противоречия и приоритеты регионального развития); F2 (контур региональной экономики); F3 (налоговое стимулирование); F4 (проекты конструирования будущего). Каждый раздел включает определенное количество индикаторов. Индикаторы раздела F1: F11-проблемы и противоречия; F12-приоритеты технологического развития; F13 -направления активизации деловой активности. Индикаторы раздела F2: F21-конкурентоспособность; F22-финансовые ресурсы; F23-рыночная конъюнктура; F24. Прогноз рыночной конъюнктуры. Индикаторы раздела F3: F31-вовлеченность в режим налоговых льгот; F32-отдача от вовлеченности в режим налоговых льгот. Индикаторы раздела F4: F41-формат проектов будущего; F42-проекты будущего по типу инноваций; F43-финансовые ресурсы для проектов будущего. Каждый индикатор содержит определенный перечень вопросов (n). Частная позиция информанта на каждый вопрос (n) электронной анкеты может быть: оптимистичной (1 голос), нейтральной (0,366 голоса), пессимистичной (0,134 голоса), уровень полной неопределенности или отсутствия оснований для частной позиции (0 голосов) [1].

Совместно с райисполкомами в 2021 году сформирована постоянно действующая региональная интернет-сеть из 58-ми информантов для непрерывного обмена информацией и знаниями. Методический инструментарий исследования позволяет идентифицировать проблему деловой активности резидентов не отдельной административной единицы, а группового взаимодействия участников интернет- сети, предоставляя информацию более высокого уровня.

Характерно, что для информантов обследования, представляющих в 2021 году 58 административных районов и городов, упорядоченные частные позиции, выраженные через коэффициенты экономических настроений (КЭН F), указывают на относительно высокий уровень проблемности (0,252) и ее высокую вариабельность. Соответственно имеем оценки экономических настроений в разрезе индикаторов: КЭН F1 — 0,247 (24,7 % от максимально возможного), КЭН F2 — 0,304 (30,4 % от максимально возможного), КЭН F3 — 0,283 (28,3 % от максимально возможного), КЭН F4 — 0,157 (15,7 % от максимально возможного), которые можно оценить как осторожно-пессимистичные. Значения коэффициентов участников региональной сети информантов имели высокую вариабельность:

- КЭН (F) — для региональной сети: 0,080—0,666,
- КЭН (F1) — проблемы, противоречия и приоритеты регионального развития: 0,071—0,764,
- КЭН (F2) — контур региональной экономики: 0,116—0,810,
- КЭН (F3) — налоговое стимулирование: 0,041—0,671,
- КЭН (F4) — проекты конструирования будущего: 0,015—0,763, при этом позиции 20-ти информантов по конструированию образа будущего региональных экономик не идентифицированы.

Проведенное конъюнктурное обследование демонстрирует разброс наблюдаемых значений коэффициентов экономических настроений, что свидетельствует о неравномерности развития региональных экономик, не интегрированности их в единую экосистему. Это служит сигналом к тому, что сложившийся на региональном уровне административно-правовой подход к управлению государственными и корпоративными активами требует совершенствования – перехода от управления отдельными предприятиями к управлению эффективностью отношений на межрегиональном уровне.

В 2021 году ноябрьско-декабрьские оценки экономических настроений ведения бизнеса в административных районах республики не претерпели существенных изменений по сравнению с мартом-апрелем и остаются относительно низкими. Среди выявленных незначительных отклонений от июньских траекторий коэффициента экономических настроений наблюдались как негативные, так и позитивные изменения. В частности, в последние два месяца (ноябрь-декабрь) относительно проблем, противоречий и приоритетов, а также контуров регионального развития ситуация выглядит заметно лучше, чем в марте-апреле, но значительно хуже, чем в мае-июне. К позитивным изменениям можно отнести, хотя и незначительное, но улучшение КЭН F3 (налоговое стимулирование) в ноябре-декабре по сравнению с июлем-августом (рост коэффициента с 0,273 до 0,291). Пессимистические настроения касательно планирования будущего регионального развития (проектов будущего) сохранились в ноябре-декабре 2021 года (КЭН F 4 сложился на относительно пессимистичном уровне 0,160).

Для изменения ситуации к лучшему важно сформировать целостное межрегиональное и межотраслевое деловое взаимодействие на основе разумного маневрирования финансовыми ресурсами, их мобилизации, кооперации и субординации для решения народнохозяйственных задач по единому плану.

Частные позиции информантов касательно проблем и противоречий ведения бизнеса и регионального развития распределились следующим образом. Специалистами районных администраций отмечено, что внешнеэкономическая деятельность; владение, пользование и распоряжение коммунальной собственностью; организация, содержание и развитие местных систем энерго-, газо-, тепло- и водоснабжения, и канализации; приток инвестиций корреспондирует с оптимистической позицией, тогда как наличие высокопроизводительных и высокооплачиваемых рабочих мест; поляризация интересов между лидерами и аутсайдерами бизнеса; отток экономически активного населения; кредитование производства и выпуск наукоемкой и высокотехнологичной продукции находится в ряду процессов, отношение к которым вызывает тревогу и пессимизм.

Умеренный оптимизм местные власти связывают с государственными закупками, получением господдержки, общим налоговым бременем, а также ресурсным потенциалом для реализации капитальных проектных решений, в частности – дорогостоящих инфраструктурных проектов.

Бизнес-процессы региональных экономик не синхронизированы, разнонаправленные региональные сценарии развития финансовой конъюнктуры не связаны с высокими перспективами производства наукоемкой и высокотехнологичной продукции. Только респонденты двух районов (Горецкого и Борисовского) позитивно соотносят устойчивое финансовое положение коммерческих организаций с успешной организацией наукоемких и высокотехнологичных производств.

Заключение. Экономические отношения в республике складываются таким образом, что региональные экономики обладают избыточной автономией, а синхронизация бизнес-процессов (например, через высокотехнологичный сектор экономики) оказывается недостаточной (урезанной). Причины, направляющие ход регионального развития, имеют свои внутренние «законы». Это порождает постоянные противоречия и необходимость создания сложных финансово-экономических построений, каковой может стать национальная инновационная экосистема.

Проведенное мониторинговое исследование показало проблему неравномерного экономического развития, высокий пессимизм касательно восприимчивости к инновациям, способных изменить контур региональных экономик.

Список цитируемых источников

1. Региональная сеть мониторинга экономических настроений. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: plan-budushego.8m.by. — Дата доступа: 31.03.2022.

СТАРТАП-ПРОЕКТЫ КАК ДРАЙВЕР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Введение. Современное состояние и инновационная модернизация экономики с ориентацией на цифровые технологии, экономику «знаний» и новые возможности финансирования обуславливает актуальность развития региональных и национальных инновационных систем. Значимым элементом инновационных систем становится создание и развитие новых организаций, генерирующих инновации, называемых стартапами. В условиях современной экономики большую роль играет синтез таких характеристик, как информационность, наукоемкость и креативность.

В настоящее время слово стартап употребляется как синоним прорыва — то, что неразрывно связано с новыми технологиями. Само понятие «стартап» появилось в США в 1939 году. Студенты Стэнфордского университета — Дэвид Паккард и Уильям Хьюлетт — под руководством своего преподавателя по радиотехнике разработали проект, который они назвали Startup (в переводе с английского — начинать, запускать). Он оказался успешным и со временем перерос в большую компанию, которая обрела мировую известность: продукция HP окружает нас и сегодня.

Как отмечают консультанты по стартапам С.Вайз и Б.Фэйд, термин «стартап» за последние несколько лет приобрел особенную популярность в бизнес-среде. Повсеместное его употребление стало обычным делом при обсуждении предпринимательской деятельности, создании нового бизнеса, реализации инновационного проекта.

Основная часть. Стартапы — это механизм перевода идей, научных разработок в готовые рыночные решения, новые продукты и услуги. Стартапы являются важнейшими элементами экономического развития как отдельного региона, так и страны в целом [5]. Они являются одними из самых быстроразвивающихся бизнесов, многие из которых имеют потенциал вырасти в многомиллионные и многомиллиардные бизнесы, так называемые юникорны.

В отличие от обычного бизнеса, стартап имеет инновационную основу, т. е. открывается бизнес, который ранее не существовал вообще. Идея любого стартапа заключается в новизне, новом продукте, новой технологии, в том, чего раньше не было в мире.

Главные характеристики стартапа [1]:

- малый, недавно созданный бизнес, новая бизнес-идея;
- сверхускоренный темп развития и глобальная масштабируемость;
- инновационность;
- акцент на личности создателя;
- условия неопределенности, высокий риск банкротства.

В качестве основной причины создания, успешного развития и дальнейшего существования стартапов выступает медлительность и неповоротливость крупных организаций, успешно использующих уже имеющиеся продукты и практически не занимающихся разработкой и созданием новых. В таких условиях высокоомобильные и гибкие стартапы составляют конкуренцию крупному бизнесу.

Стартапы вносят свой вклад в развитие социально-экономической жизни стран всего мира, предопределяя технологический ландшафт и создавая рынки завтрашнего дня. Стартапы способствуют инновациям, они придумывают новые способы использования существующих ресурсов, повышения производительности и, следовательно, способствуют экономическому росту.

Как и все предприятия, стартапы создают новые рабочие места, а, следовательно, повышают уровень занятости населения, создают экономические возможности для партнеров, формируют налоговую базу, а некоторые стимулируют приток иностранной валюты на внутренние рынки. Стартапы с их инновациями и креативностью (творчеством) нацелены на решение существующих проблем нетривиальным образом, который не только снижает рабочую нагрузку, но и облегчает жизнь, повышает качество жизни населения. Фактически, стартап – это новое предприятие, которое отличается нестандартной и прибыльной идеей.

Драйверы развития экономики основаны на инновационных изменениях, преобразовании экономической политики государства, поддержке науки, образования, человеческого капитала, увеличении производительности, оплаты труда, инвестиций в бизнес и производство.

Ключевым условием достижения целей социально-экономического развития страны является инновационное развитие экономики регионов, что представляется возможным во многом за счет формирования и поддержания благоприятной среды для осуществления инноваций. Экономика каждого региона во многом зависит от инициатив и инновационной активности. Ключевыми задачами инновационной политики региона являются реализация конкурентных преимуществ в конкретных отраслях, эффективное использование всех видов потенциалов социально-экономического развития, сглаживание территориальных неравенств.

Создание инноваций связано с развитием стартапов, быстрым ростом их числа. Стартап-проекты выступают значимым элементом инновационной системы регионов и страны в целом.

В регионе должна быть создана комплексная система государственной поддержки инновационной деятельности, состоящая из инфраструктурных организаций-институтов инновационного развития: инновационно-инвестиционные фонды, центры инноваций и трансфера технологий, венчурные фонды, особые экономические зоны, информационно-консалтинговые агентства, гарантийные фонды поддержки предпринимательства, технопарки, бизнес-инкубаторы и т. д. Данная система призвана обеспечить целый спектр преференций и максимально благоприятные условия для создания, ведения, масштабирования и развития бизнеса.

Результатом целенаправленного стимулирования и поддержки стартапов в регионе является постоянное увеличение численности вновь открытых предприятий и, как следствие, наличие постоянного роста экономики региона и наращивание определенного запаса экономической прочности, позволяющего региону развиваться даже в условиях кризисного периода [4].

Согласно мировой статистике, каждый четвертый стартап, то есть четверть от всех запущенных, рождается именно в университетах. Повышение предпринимательской активности и развитие бизнес-компетенций у студентов — необходимое условие создания благоприятной среды для коммерциализации технологий и интеллектуальной собственности. Необходимо стимулировать развитие молодежного предпринимательства, сделать университеты местом запуска и дальнейшего продвижения бизнес-идей.

Поддержка стартапов и бизнес-идей молодежи в университете оказывает положительное влияние на социально-экономическое развитие региона за счет формирования предпринимательских компетенций, предпринимательского мышления и культуры уже со студенческих лет.

Важным инструментом развития молодежного предпринимательства является программа «Стартап как диплом», в рамках которой студенты могут защищать в качестве выпускной квалификационной работы собственный реальный бизнес-проект или идею.

Формирование и стимулирование студенческой активности в создании технологических команд и стартапов должно стать одним из драйверов развития инновационной экономики — генератором идей, которые потенциально могут быть поддержаны технологическими партнерами и инвесторами. Из таких студенческих команд и стартапов могут вырасти компании, способные решать серьезные технологические задачи, в том числе в рамках стратегических инициатив социально-экономического развития страны.

Заключение. Таким образом, только интеграция государства, бизнеса, науки и образования сможет активизировать деятельность стартапов (в том числе студенческих) и обеспечить ее эффективность и результативность.

Стартапы затрагивают обширный спектр отраслей экономики и представляют собой движущую экономическую силу, являясь своеобразным катализатором. Во избежание экономической стагнации государству необходимо искать новые методы стимулирования конкуренции и оказания помощи трансформационным предпринимателям.

Увеличение числа стартап-проектов, их успешное развитие является существенным фактором повышения конкурентоспособности отечественных товаров, накопления интеллектуального капитала и динамичного социально-экономического развития, как на региональном, так и на национальном уровне в целом.

Список цитируемых источников

1. Бланк, С. М. Стартап: Настольная книга основателя / С. М. Бланк, Б. Дорф. — 3-е изд. — М. : Альпина Пабли., 2016. — 616 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/924002>. — Дата доступа: 24.05.2022.
2. Кавасаки, Г. Стартап по Кавасаки: Проверенные методы начала любого дела : справ. пособие / Г. Кавасаки. — М. : Альпина Паблишер, 2016. — 331 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1003023>. — Дата доступа: 24.08.2022.
3. Кристенсен, К. М. Решение проблемы инноваций в бизнесе. Как создать растущий бизнес и успешно поддерживать его рост: учеб. пособие / К. М. Кристенсен, М. Е. Рейнор, Е. Калинина. — М. : Альпина Пабли., 2016. — 290 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/923628>. — Дата доступа: 15.05.2022.
4. Теоретические и практические аспекты развития предпринимательства в России : монография / под ред. проф. В. А. Умнова. — М. : ИНФРА-М, 2021. — 164 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1859064>. — Дата доступа: 15.05.2022.
5. Эскиндаров, М. А. Концепция эффективного предпринимательства в сфере новых решений, проектов и гипотез : монография / под общ. ред. М. А. Эскиндарова. — 3-е изд. — М. : Дашков и К, 2021. — 641 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1428079>. — Дата доступа: 15.05.2022.

ПАНДЕМИЙНЫЙ И САНКЦИОННЫЙ КРИЗИСЫ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ ИХ РАЗВИТИЯ

Введение. Кризис сопровождается резким спадом производства, банкротством предприятий, падением валового национального продукта, масштабным ростом безработицы, а зачастую и обесцениванием национальной валюты. Поднимаемая проблема является достаточно актуальной в настоящее время, так как экономика России и российских регионов в 2020-2021 гг. росла, демонстрируя положительную динамику изменения, несмотря на последствия затянувшейся пандемии и введенные в 2014 году международные санкции странами ЕС и США. Однако вводимые западными странами в 2022 году беспрецедентные международные санкции требуют выработки новых стратегических решений, как на федеральном, так и на региональном уровнях власти для обеспечения трансформации социально-экономического курса развития и обеспечения инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования. Стоящая в настоящее время проблема импортозамещения во многих отраслях российской экономики актуальна и в инвестиционной сфере, прежде всего тут требуется переориентация инвестиционных потоков на отечественных хозяйствующих субъектов.

Основная часть. Экономический кризис — это глубокое нарушение нормальной экономической деятельности, которое сопровождается разрушением привычных экономических связей, снижением деловой активности, невозможностью погашения долгов и накоплением долговых обязательств [1]. Экономические кризисы являются циклическими, их чаще всего нет возможности избежать, поэтому целесообразно прилагать усилия и принимать своевременные меры не только для предотвращения кризиса, но и для смягчения их влияния на экономику страны в целом.

В 2022 году экономика России столкнулась с новым кризисом, который был вызван введением международных санкций, в первую очередь странами ЕС и США. И этот новый кризис, скорее всего, будет иметь ряд сходств с постепенно завершающимся пандемийным кризисом.

К общим чертам пандемийного и санкционного кризиса можно отнести следующие характеристики [1]:

1. Рост инфляции, связанный с ажиотажным спросом на потребительском рынке на некоторые продукты.
2. Снижение предложения товаров и услуг за счет уменьшения объемов международных перевозок, в том числе и грузов. В условиях пандемийного кризиса данная проблема была решена ориентацией спроса на внутреннее потребление, этого же стоит ожидать в случае и с санкционным кризисом.
3. Увеличение объема вынужденных сбережений у населения из-за снижения доступности зарубежных товаров, ограничений в туризме и т. д.
4. Дезорганизация бизнеса, когда действующие предприятия сталкиваются с дополнительными затратами на поиск новых поставщиков, замещение уехавших сотрудников, поддержание бизнес-процессов и пр.

Но даже при наличии ряда общих черт развития этих двух кризисов на начальном этапе, нужно отметить что санкционный кризис 2022 года будет иметь иные последствия. Другими будут отрасли, которые затронет данный кризис. Санкции нацелены в первую очередь на финансовую сферу и добывающую промышленность, поэтому можно сказать, что именно данные сферы пострадают сильнее всего. Как и в пандемийный кризис, сейчас главным выгодоприобретателем с точки зрения роста спроса и цен может стать внутренний туризм, оборонно-промышленный комплекс и сфера IT.

Экономическая ситуация, сложившаяся после введения санкций западными государствами, требует кардинальных изменений во всех сферах жизни нашего общества. Перестройка экономики это длительный процесс, направленный на решение таких задач, как отказ от активного применения в расчетах международных валют (в частности доллара и евро), поддержка представителей малого и среднего бизнеса, импортозамещение, развитие IT-технологий, внедрение их в производственную, информационную, социальную сферы и т. д. Реализация перечисленных задач потребует от регионов привлечения дополнительных средств, в том числе и инвестиционных. Поэтому перенаправление инвестиций на внутренний рынок является важным аспектом развития инвестиционной привлекательности территорий.

Вопрос о привлечении как отечественных, так и иностранных инвестиций из дружественных стран в экономику российских регионов остаётся открытым. Одной из основных проблем является смена направления развития экономики регионов, особенно в условиях международных санкций, так как сырьевая экономика, основанная на развитии крупных добывающих и обрабатывающих промышленных предприятий, обусловлена догоняющим процессом экономического подъема. Развитие крупных сырьевых предприятий в регионах давало возможность направлять получаемые ресурсы на решение основных первоочередных социально-экономических проблем и создавать условия для развития рыночных институтов [2].

Таким образом, основной движущей силой экономики являются колебания объёма инвестиций в регионах. Кроме того, актуальной остаётся проблема привлечения инвестиций в регион. Для того чтобы решить

эту проблему, нужно разработать новые модели привлечения капитала в регион. Именно это и будет являться поводом для активизации инвестиционной деятельности, социальной стабилизации, следовательно, и для стимулирования нового экономического роста.

В условиях того, что основными импортерами продукции в России являются именно те страны, которые в 2022 году ввели значительные санкционные ограничения, перспективы выхода из кризиса следует связывать не с «разворотом на Восток» или с тотальным импортозамещением, а со скорейшей нормализацией условий сотрудничества с зарубежными партнерами, восстановлением стабильности валютного курса рубля и с осуществлением структурных и институциональных преобразований, направленных на преодоление сырьевой зависимости российской экономики.

Закключение. Таким образом, можно сделать вывод, что общие черты российских кризисов 2020 и 2022 годов заключаются в их неэкономической природе, высокой инфляции, ослаблении рубля и шоках предложения, а. среди различий между ними выделяют масштаб, пострадавшие отрасли и последствия для экономики в целом [1].

В итоге экономический кризис в России, который был вызван санкциями со стороны западных стран, оказался масштабным, но менее значительным, чем это ожидалось в начале событий и чем был во время кризиса, вызванного пандемией.

Российские предприятия, приспосабливаясь к санкциям, начали действовать очень быстро, используя методы адаптации как пассивные (сокращение инвестиций и затрат на персонал), так и активные (поиск новых поставщиков и новых рынков сбыта, выпуск новой продукции и запуск модернизированных мероприятий) [3].

Произошедшие в настоящее время в российской экономике резкие и кардинальные изменения в производственно-хозяйственных отношениях, вызванные введением западными странами международных санкций и приведшими к прекращению с ними экономических и политических отношений, требует выстраивания абсолютно новых связей между экономическими субъектами (предприятиями, муниципальными образованиями, регионами, странами). Теперь экономическим субъектам в сложившейся ситуации предстоит самостоятельно определять и выстраивать новые цепочки для обеспечения их экономической, финансовой, инновационной и инвестиционной деятельности [4].

Список цитируемых источников

1. Экономисты назвали сходства и различия ковидного и санкционного кризисов [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/21/04/2022/625fc6c59a794785048b117f> (дата обращения: 19.03.2022).
2. Меры Правительства по повышению устойчивости экономики и поддержке граждан в условиях санкций. Правительство России. Официальный интернет-ресурс. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://government.ru/sanctions_measures (дата обращения: 27.04.2022).
3. Докаев, В. Д. Экономический кризис 2014/2015 в России: причины и последствия / В. Д. Докаев, Х. А. Вазаров. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 2 (106). — С. 480–485. — URL: <https://moluch.ru/archive/106/25131/> (дата обращения: 22.09.2022).
4. Инвестиционная привлекательность российских регионов в условиях трансформации экономики / О. Е. Подвербных [и др.] // Экономика, предпринимательство и право. — 2022. — Т. 12. — № 4. — С. 1435–1452.

УДК 330

У. В. Сущеня, Е. Г. Лукьянчик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА

Введение. Экономика имеет с экологией общее человеческое начало. Они тесно взаимосвязаны между собой. Рост экологической экономики может быть связан с быстрым ростом потребления природных ресурсов планеты из-за истощения невозобновляемых природных ресурсов. В результате состояние окружающей среды ухудшается из-за быстрого использования природных ресурсов и воздействия окружающей среды.

Основная часть. Первоначально влияние человека на природу было безвредным, но с развитием цивилизации оно совпало с распространением и распространением таких природных ресурсов, как земля, скот, промышленность и непромышленность сельскохозяйственного производства. конструкции; водные ресурсы для промышленных и бытовых нужд, орошения сельскохозяйственных угодий, производства электроэнергии; лесные родники, потроха на земле; энергетические и минеральные ресурсы.

Промышленный цикл экономического развития характеризуется неограниченным и неконтролируемым воздействием человека на окружающую среду. Широко используются источники энергии для механизации работ, меняется природный ландшафт, создаются искусственные ландшафты, меняются гидрогеологические

режимы рек, озер и районов, меняется погода, возрастают силы природы. Урбанизация лишает человека природных ресурсов, искажает представление о природе и единственном смысле человека.

На сегодняшний день основными составляющими программы являются экономика и экология, а также подготовка кадров для устойчивого развития.

Экология требует экономического подхода к взаимоотношениям человека и природы, основанного на науке о принципах рационального выбора в разрезе благ и ресурсов на основе категорий экономической теории.

Основной целью зеленой экономики является устойчивое благополучие людей, такое как защита и восстановление природы, стабилизация населения и признание вклада человеческого и природного капитала в благосостояние людей, такое как: а также улучшение показателей благосостояния. Такое восприятие экономики способно привести к стабильному состоянию. Для достижения этой конечной цели необходимо следовать определенным принципам.

Для поддержания чистоты окружающей среды зарубежные страны ввели различные штрафы, призывая людей соблюдать чистоту и рационально использовать природные ресурсы.

- 1) платежи за загрязнение;
- 2) вознаграждение за использование муниципальных очистных сооружений;
- 3) ресурсные платежи;

а) налог на объем продаж, который способствует снижению скорости добычи ресурса на ранних стадиях, так как ведет к увеличению цены этого ресурса;

б) подоходный налог, называемый также рентой, также способствует уменьшению нормы эксплуатации природных ресурсов;

в) роялти — выплата корпорациями правительству процента от стоимости добытого ресурса — фактически налог на валовую выручку от продаж.

Уже в Соединенных Штатах такие внедрения привели к высокой экологической и экономической эффективности, а также к значительной экономии средств на охрану окружающей среды из-за разных затрат на борьбу с загрязнением в разных компаниях.

Возможно, неэффективность экологической экономики в Беларуси можно объяснить тем, что ее формирование началось относительно недавно. Лишь относительно недавно было признано, что только государство способно разрешать противоречия, возникающие в процессе взаимодействия человека и природы.

Сейчас в Республике Беларусь все больше внимания уделяется вопросам охраны окружающей среды: реализуются государственные программы, совершенствуются законы, разрабатываются базовые документы в области охраны окружающей среды и рационального природопользования. Поэтому, безусловно, большое значение для нас имеет развитие взаимовыгодного сотрудничества с зарубежными странами и международными организациями в этой сфере.

Республика Беларусь является активным участником многосторонних международных соглашений — это 14 глобальных и 10 европейских международных природоохранных конвенций и протоколов. В рамках этих документов выполняются все взятые на себя страной обязательства. Кроме того, они являются площадкой для многостороннего сотрудничества для:

- продвижения национальных инициатив и проектов;
- развития законодательной базы;

– обеспечения привлечения в страну и эффективное использование донорских средств, включая подготовку и обучение специалистов.

Участие страны в международном сотрудничестве в области охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов не только повышают авторитет страны на международной арене, но также дают возможность продвижения белорусских инициатив на международный уровень, обеспечивая при этом привлечение национальных экспертов для их реализации.

Заключение. Основными направлениями сотрудничества в рамках предоставленной технической помощи являются вопросы сохранения биоразнообразия и устойчивого функционирования системы охраняемых водно-болотных угодий в белорусском Полесье, обращения со стойкими органическими загрязнителями, предотвращения загрязнения окружающей среды нефтепродуктами, разработки регистров выбросов и переноса загрязнителей, управления водными ресурсами, включая ресурсы бассейна реки Неман и др.

Также необходимо отметить, что участие в международных экологических процессах позволяет получить доступ к новейшим природоохранным технологиям и практикам, перенимать опыт ведущих стран по их внедрению, что в свою очередь будет способствовать более успешному решению экологических проблем в Республике Беларусь.

Сейчас в стране уже реализуется ряд проектов по сохранению экологии, среди которых можно назвать:

– «Развитие лесного сектора Республики Беларусь» — реализуется за счет кредита Всемирного банка и связанного с ним гранта Глобального экологического фонда.

– «Содействие переходу Республики Беларусь к «зеленой» экономике» — финансируется Европейским Союзом и реализуется Программой развития ООН.

Для эффективности развития экологической экономики в Беларуси можно включить больше мероприятий, предусматривающих внедрение принципов устойчивого потребления и производства, развития сферы зеленого финансирования. Так же можно было бы ввести органическое сельское хозяйство, экологический туризм, электротранспорт. Со всеми этими мероприятиями Беларусь сможет сохранить природу в целостности и сохранности.

Список цитируемых источников

1. Словарь современных экономических и правовых терминов под ред. Исимова В. Н., Каменнова В. С. — Минск : Амалфея, 2002. — 815 с.
2. Рябчиков, А. К. Экономика природопользования. — М. : «Элит-2000», 2002. — 192 с.
3. Проблемы и перспективы социально-экономического развития Самарской области : материалы науч.-практ. конф. — Том 1. — Самара : СамВен, 1997. — 408 с.
4. Макроэкономические и региональные аспекты российских реформ (на примере Сибири и Дальнего Востока) / под ред. В. Е. Селиверстова, В. И. Клисторина. — Новосибирск : Сибирское соглашение, 1999. — 292 с.
5. Пятецкий, Д. В. Управление эколого-экономической системой крупного промышленного города на примере города Воронеж : дис. на соискание степени канд. наук, — М., 2004 с.

УДК 334.012.6

Ю. Ю. Тавпеко, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ДИНАМИКА КОЛИЧЕСТВА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ ЗА 2015—2021

Введение. Коммерческая организация — организация, преследующая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и (или) распределяющая полученную прибыль между участниками. Коммерческая организация является главной формой коллективного участия лиц в гражданском обществе. По размеру выделяют следующие коммерческие организации: микроорганизации, малые организации, средние и крупные организации. В микроорганизациях средняя численность работников до 15 человек, в малых от 16 до 100 человек, в средних от 101 до 250, а в крупных более 250. Малые и средние предприятия являются необходимым элементом здоровой экономики и выполняют в ней ряд жизненно важных функций. В Республике Беларусь организована широкая финансовая поддержка предпринимательства. Данная помощь может заключаться в предоставлении помещения, земельных участков, помощь в поиске партнеров, финансовых, материально-технических и других ресурсов. Рассматривая динамику количества микроорганизаций, малых и средних организаций в Республике Беларусь за последние пять лет, определим основные причины увеличения и сокращения количества организаций малого и среднего бизнеса в стране, а также пути разрешения данной проблемы.

Основная часть. Предпринимательство можно считать национальным достоянием, и предприниматели являются движущей силой этого достояния для страны. Это динамичный процесс, который не только увеличивает богатство, но и может создавать ценность, приводящую к улучшению благосостояния. Оно играет важную роль в изменении общества, поэтому имеет смысл развивать, мотивировать и вознаграждать этот величайший актив в максимально возможной степени. Развитие малого и среднего предпринимательства способствует инновациям, снижению уровня безработицы, конъюнктурных колебаний, росту использования местных сырьевых ресурсов, насыщению местных рынков, а также создает основу для ускоренного экономического роста.

Белорусская экономика остается в значительной степени контролируемой государством, а ее экономическая модель в значительной степени ориентирована на поддержание полной занятости. Хотя государственных компаний меньше, чем частных предприятий, на полностью и частично государственные предприятия (госпредприятия) приходится около трети общей занятости и валовой добавленной стоимости. Правительство демонстрирует растущую приверженность развитию частного сектора и планирует проводить постепенные структурные реформы, включая реформы государственных предприятий и дальнейшее ослабление контроля за ценами.

Предпринимательский сектор в Республике Беларусь многообещающе развивается, постепенно увеличивая свой вклад в общий экономический рост. Это во многом способствует формированию конкурентной среды и производству потребительских товаров, а также значительно расширяет спектр предоставляемых населению услуг, что в целом придает дополнительную стабильность белорусской экономике.

Т а б л и ц а 1 — Динамика количества действующих субъектов малого и среднего предпринимательства в Республике Беларусь за 2015—2020 годы, единицы

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Микро-, малые и средние организации	107 441	107 382	109 971	111 214	110 777	111 405
Средние организации	2 394	2 315	2 245	2 237	2 235	2 219
Микро- и малые организации	105 047	105 067	107 726	108 977	108 542	109 186
Микроорганизации	92 684	93 288	95 854	97 449	96 789	96 598
Малые организации	12 363	11 779	11 872	11 528	11 753	12 588

Примечание. Собственная разработка на основе [1].

Официальная статистика фиксирует сокращение роли малого бизнеса в экономике. По всей стране исчезают некрупные организации.

Количество индивидуальных предпринимателей растет четвертый год подряд, а микроорганизаций — снижается на протяжении трех лет. Это может свидетельствовать о пусть и не очень активном, но продолжающемся перетоке микробизнеса из организационных форм юридических лиц в стан индивидуальных предпринимателей.

К малому бизнесу в нашей стране отношение меняется иногда очень кардинально. Многие помнят выражение про пожатие руки последнему предпринимателю. Также были времена, когда объявляли недели предпринимательства и принимались указы по развитию предпринимательства.

Согласно таблице 1, за 2015—2020 годы увеличивается количество предпринимательских организаций. Так, в 2020 году их число увеличилось на 3 964 единиц по сравнению с 2015 годом. Из них микро- и малых организаций стало больше на 4139 единиц.

Число малых стало больше на 225 ед., однако в 2016–2019 гг. их численность была ниже 12 тыс. ед. Наибольшими темпами увеличилось количество микроорганизаций с 2015 по 2018 гг. — 4765 ед. или 5,1 %, начиная с 2019 количество микроорганизаций имеет тенденцию к снижению до 96 598 ед. в 2020 году. Число средних организаций сократилось на 175 ед. за шесть лет.

В 2021 году число действующих малых предприятий упало во всех регионах Республики Беларусь. По итогам 2021 года темпы убытия таких компаний ускорились вдвое по сравнению с 2020 годом. Каждый месяц обновляется информация о количестве компаний малого бизнеса, которые платят налоги. Уменьшение числа платящих в казну малых компаний в последние годы наблюдалось практически постоянно.

Количество средних организаций с 2015 постоянно сокращалось. В 2021 году число средних бизнесов достигло 2152, однако сразу резко сократилось до 2149 организаций. Вероятно, если некие малые компании переходили в когорту средних, то в 2021 году это шло на фоне выпадения «старых» бизнесов.

Основными причинами закрытия малых организации могли стать недостаток денежных средств, отсутствие эффективного менеджмента и другие причины. Также одной из основных причин могла стать пандемия и неспособность или неготовность руководителей к данным кризисам. По данным Программы развития Организации объединенных наций около 80 % субъектов малого и среднего бизнеса ощутили негативное влияние пандемии COVID-19. Наиболее ощутимо пандемия «ударила» по малым и средним предприятиям, работающим в сфере туризма, грузовых и пассажирских перевозок, гостиничных услуг, питания и торговли. Пандемия сказалась на снижении прибыли и сокращении персонала, что и повысило риски остановки и закрытия предприятий. Уменьшение количества средних организаций также может быть связано с данными причинами, но также их переход из средних организаций в крупные [2].

Заключение. В данный момент малый бизнес хотя бы привлечь для импортозамещения поставок на крупные государственные предприятия. С чем это связано, не очень понятно. То ли малый бизнес уже достиг того доверия у властей, что можно дать «частникам» заработать на таких поставках. То ли это вариант защиты от экономических санкций, которые в первую очередь коснулись государственного сектора.

В последние годы правительство Беларуси наращивает свои усилия по содействию развитию частного сектора, укреплению позиций МСП и обеспечению устойчивого роста, занятости и устойчивости.

В соответствии с приоритетами социально-экономического развития Беларуси разработана госпрограмма «Малое и среднее предпринимательство» на 2021—2025 годы. Она направлена на создание благоприятной деловой среды для развития предпринимательства, стимулирование инициативности и предприимчивости граждан [3]. Реализация подобных программ позволит сформировать гибкий и адаптивный сектор национальной экономики, обеспечивающий ее инновационное развитие, высокий уровень конкурентоспособности, эффективную занятость и рост качества жизни населения [4].

Однако вклад МСП в добавленную стоимость и занятость в деловом секторе остается ограниченным, а государственные предприятия продолжают играть непропорционально большую роль в экономике. Чтобы повысить конкурентоспособность белорусских МСП, власти могли бы активизировать свои усилия по созданию равных условий для всех фирм, независимо от размера и статуса собственности, созданию культуры здоровой конкуренции в экономике и поддержке развития предпринимательского человеческого капитала.

Подводя итог, можно сказать, что поддержка и поощрение предпринимательства могут оказать положительное влияние на экономику страны и даже на существующие предприятия, а социальное предпринимательство повышает вероятность поиска инновационных решений социальных проблем, с которыми сталкиваются сообщества по всему миру.

Список цитируемых источников

1. Динамика количества микроорганизаций, малых и средних организаций [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/strukturnaja_statistika/osnovnye-pokazateli-deyatelnosti-mikro-organizatsiy-i-malykh-organizatsiy/graficheskiy-material-grafiki-diagrammy/. — Дата доступа: 27.04.2022.
2. ПРООН подготовила рекомендации по развитию малого и среднего бизнеса в Беларуси после COVID-19 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.by.undp.org/content/belarus/ru/home/presscenter/pressreleases/covid19_business_recommendations.html. — Дата доступа: 27.04.2022.

3. Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.bel-ta.by/roundtable/view/razvitie-i-podderzhka-malogo-i-srednego-predprinimatelstva-v-minskoj-oblasti-1358/>. — Дата доступа: 27.04.2022.

4. Предложения в Проект «Стратегия — 2030» по Реформе [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.ems.by/reforma-zdravoohraneniya/predlozheniya-v-proekt-strategiya-2030-po-reforme/>. — Дата доступа: 27.04.2022.

УДК 338.054.23

Ю. Ю. Тавпеко, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТЕРИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ АВАРИИ НА ЧАЭС И ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПОСЛЕДСТВИЙ

Введение. Авария на Чернобыльской АЭС и политика правительства, принятая для преодоления ее последствий, наложили огромные ограничения на Советский Союз и три страны-преемницы: Беларусь, Российскую Федерацию и Украину. Хотя эти три страны приняли на себя основную тяжесть воздействия, учитывая распространение радиации за пределы Советского Союза, другие страны (например, в Скандинавии) также понесли экономические потери.

Стоимость аварии на Чернобыльской АЭС может быть рассчитана только с высокой степенью оценки, учитывая нерыночные условия, существовавшие во время катастрофы, а также высокую инфляцию и неустойчивые обменные курсы переходного периода, последовавшего за распадом Советского Союза в 1991 году. Однако масштабы последствий очевидны из различных правительственных оценок 1990-х годов, согласно которым стоимость аварии за два десятилетия составила сотни миллиардов долларов.

Основной целью данного исследования будет являться оценка социально-экономических потерь Беларуси от аварии на ЧАЭС, а также предпринятые меры по их преодолению.

Основная часть. 26 апреля 1986 года, 36 лет назад, произошла авария на Чернобыльской АЭС, которая привела к значительному радиоактивному загрязнению территории Беларуси. Последствия катастрофы до сих пор оказывают заметное влияние на социально-экономическое развитие страны, отвлекая существенные ресурсы бюджета на восстановление территорий, подвергшихся радиационному заражению.

Авария на Чернобыльской атомной электростанции в 1986 году стала самой серьезной в истории атомной энергетики, вызвав огромный выброс радионуклидов на обширных территориях Беларуси, Украины и Российской Федерации. Самые высокие дозы радиации получили работники аварийных служб и персонал на месте, некоторые из рабочих. Со временем более 600 000 человек были зарегистрированы в качестве аварийно-восстановительных работников («ликвидаторов»). Властями были приняты меры по смягчению последствий, в том числе эвакуация людей из наиболее загрязненных районов, существенное снижение радиационного облучения и связанных с радиацией последствий аварии для здоровья. Тем не менее, авария стала человеческой трагедией и имела значительные экологические, медицинские и социально-экономические последствия.

Масштаб бремени очевиден из широкого спектра понесенных расходов, как прямых, так и косвенных. Прямой ущерб — это ущерб, причиненный собственно аварией. Прямые расходы связаны с действиями по изоляции реактора и смягчению последствий в зоне отчуждения, переселению людей и строительство нового жилья и инфраструктуры для их размещения, социальная защита и медицинское обслуживание, предоставляемые пострадавшему населению, исследования в области окружающей среды, здоровья и производства экологически чистых продуктов питания, радиационный мониторинг окружающей среды и радио-экологическое благоустройство населенных пунктов и захоронение радиоактивных отходов. Косвенные потери связаны с альтернативными издержками изъятия сельскохозяйственных земель и лесов из использования и закрытия сельскохозяйственных и промышленных объектов. Альтернативные издержки включают дополнительные затраты на энергию в результате потери электроэнергии в результате аварии на Чернобыльской АЭС и отмены белорусской ядерной энергетической программы. Беларусь, например, оценила потери спустя 30 лет после аварии в 235 миллиардов долларов США.

Процесс экономического восстановления уникален для каждого района, и для наиболее пострадавших общин путь к восстановлению после Чернобыля долг и извилист. Многие местные производители продуктов питания и древесины все еще борются с грузом общественных страхов, которые подавляют спрос. С 1986 года уровень радиации в пострадавших районах снизился в несколько сотен раз из-за естественных процессов и контрмер. Таким образом, большинство «загрязненных» территорий в настоящее время безопасны для заселения и хозяйственной деятельности. Однако в Чернобыльской зоне отчуждения и на некоторых ограниченных территориях некоторые ограничения на землепользование необходимо будет сохранить на десятилетия вперед. Правительство приняло множество успешных контрмер для устранения последствий аварии. Однако недавние исследования показывают, что направление нынешних усилий должно быть измененным.

Основным источником дохода до аварии было сельское хозяйство, как в форме крупных коллективных хозяйств (в советский период), которые обеспечивали заработную плату и множество социальных льгот, так и небольших индивидуальных участков, которые обрабатывались для домашнего потребления и местной продажи. Промышленность была в основном довольно простой, сосредоточенной на пищевой промышленности или производстве изделий из дерева. Этот профиль остался в основном неизменным после аварии, хотя три страны по-разному подходят к наследию коллективных хозяйств.

Из сельскохозяйственного оборота выведено 2,64 тыс. км² сельскохозяйственных угодий. Ликвидировано 54 колхоза и совхоза, закрыто 9 заводов агропромышленного комплекса, прекратили хозяйственную деятельность еще около 300 народнохозяйственных комплексов, свыше 600 школ и детских садов, около 100 больниц, свыше 500 объектов торговли, общественного питания и бытового обслуживания. Резко сократились посевные площади, снизился сбор сельскохозяйственных культур, и уменьшилось количество скота. В зонах радиоактивного загрязнения оказались 132 месторождения минерально-сырьевых ресурсов. Ежегодные потери древесных ресурсов превышают 2 млн. м³. В Гомельской области загрязнено радионуклидами 51,6 % лесных массивов, в Могилевской — 36,4 % общей площади заготовки древесины. Ограничения на сельскохозяйственное производство нанесли ущерб рынку продовольствия и других товаров из пострадавших районов. Производство «чистых продуктов питания» остается возможным во многих районах благодаря усилиям по восстановлению, но это влечет за собой более высокие затраты в виде удобрений, добавок и специальных процессов выращивания.

По данным, предоставленным Минфином, всего в период с 1990 по 2021 год на мероприятия по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС было потрачено бюджетных средств на сумму, эквивалентную 19,3 млрд. Более 8,4 млрд. USD (43,5 % выделенных средств) — на социальную защиту, медицинское обеспечение и оздоровление пострадавшего населения, повышение эффективности санаторно-курортного лечения, организацию бесплатного питания несовершеннолетних детей, проживающих или обучающихся на территории радиоактивного загрязнения [1].

На социально-экономическое развитие пострадавших регионов было направлено 9,1 млрд. USD. Это расходы на строительство водопроводных сетей и сооружений, газификацию, обеспечение жильем льготных категорий граждан и специалистов, прибывших на работу на загрязненные территории, реализацию специальных проектов.

На радиационную защиту и адресное применение защитных мер в сельском и лесном хозяйстве, выполнение работ по ликвидации непригодных объектов за это время выделено 1,6 млрд. USD.

Еще одно направление, финансируемое государством, — научное и информационное обеспечение деятельности по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС. Сюда входят исследования в области радиобиологии и радиэкологии, проведение прогнозной оценки доз облучения населения, разработка новых методов диагностики и лечения. Всего за время реализации чернобыльских программ на научные цели выделено 0,2 млрд. USD.

Как сообщил начальник Департамента по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС МЧС Сергей Шпарло, на реализацию мероприятий Государственной программы по преодолению последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС на 2021—2025 годы в прошлом году затрачено 538,7 млн. руб.

Пострадавшим гражданам были предоставлены льготы и выплачены компенсации на сумму 163,9 млн. руб., газифицированы 724 жилых дома и квартиры, проложено 34 км газопроводных сетей, 17,6 км водопроводных сетей, обеспечен ввод в эксплуатацию трех станций обезжелезивания, двух артезианских скважин. В 2021 г. было сдано в эксплуатацию 111 квартир и домов. Реализовывались проекты строительства, реконструкции, капитального ремонта 17 объектов здравоохранения, 3 объектов системы образования. Санаторно-курортное лечение и оздоровление прошли более 84 тыс. пострадавших граждан, из них более 75 тыс. — дети, бесплатным питанием в школах в 2021/2022 учебном году обеспечено более 110 тыс. учащихся.

Заключение. Пострадавшие регионы сталкиваются с более высоким риском бедности, чем где-либо еще. В поисках решений экономического кризиса в регионе важно решать общие проблемы (улучшение делового климата, стимулирование развития малого и среднего бизнеса и создание рабочих мест вне сельского хозяйства, а также устранение барьеров для прибыльного землепользования и эффективного сельскохозяйственного производства), а также решение проблем радиоактивного загрязнения.

Правительство приняло множество успешных контрмер для устранения последствий аварии. Однако недавние исследования показывают, что направление нынешних усилий должно быть изменено. Социально-экономическое восстановление пострадавших регионов, а также устранение психологической нагрузки на население в целом и сотрудников экстренных служб должны быть приоритетом.

Список цитируемых источников

1. На ликвидацию последствий ЧАЭС с 1990 года Беларусь потратила 19,3 млрд долларов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytyj-na-likvidatsiyu-posledstviy-chaes-s-1990-g-belarus-potratila-19-3-mlrd-dollarov/>. — Дата доступа: 04.05.2022.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ОБРАЗОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. В настоящее время одним из значимых приложений статистического метода выступает социальная статистика. Она предоставляет собой численную характеристику устройства государства, жизнедеятельности общества, их социальное взаимодействие с правительством и правом, способствует установлению и измерению существенных закономерностей в поведении людей, в разделении благ между ними. Немаловажным направлением социальной статистики рассматривается исследование тонкостей функционирования конкретных групп: на что расходуют время и финансовые ресурсы люди с низким и высоким уровнем культуры, что представляют собой политические направленности различных социокультурных образований.

Одна из основных целей статистики состоит в определении образовательных способностей общества; в ознакомлении с механизмами их возникновения, дифференциации и применения. Под образовательными способностями общества обычно понимают приобретенную поколениями совокупность знаний и их качество, а также полученные профессиональные навыки, которые восприняты населением и представляются посредством системы образования.

Основная часть. Актуальность темы заключается в том, что улучшение экономики и общества требует определенных обязательства к обучению востребованных и конкурентоспособных выпускников учреждений высшего образования, к уровню их возможности справляться с технологическими, наукоемкими, организационными и иными задачами. Совершенствование высшего образования в Республике Беларусь проводится в условиях продуктивного пользования новейшими информационными технологиями, с обращением внимания на разработку приоритетных исследований на основе нынешних технологических платформ.

Главным источником сведений об учреждениях образования страны считается государственная статистическая отчетность. Программа отчетности снабжена информацией о количестве и движении учащихся; кадровой подготовке и длительности научно-педагогической деятельности; показатели о финансовом благополучии и экономические данные работы общеобразовательных заведений. Различные данные группируются в систематических исследованиях обучающихся, выполняемых статистическими службами, а также преподавателями, медицинскими работниками, социологами и остальными специалистами.

Организация информационного обслуживания данной отрасли обуславливается выбранным планом совершенствования образовательного процесса. Тем не менее, синтез образовавшихся информационных потенциалов, серьезное их освоение, раскрытие очередных направлений развития способствуют становлению современной системы образования.

Важнейшим правилом создания образованного человека является улучшение системы обучения. Многообразие, меняющиеся нужды обучающихся, преподавателей, учреждений образования структурируют особую часть рынка услуг в сфере обучения, который запрашивает нормальной государственной помощи, но и благоприятствует совершенствованию коммерческой деятельности.

Уровень образования играет роль социально-экономического показателя, описывающего степень развития государства и социальных взаимоотношений. В образе экономического показателя уровень образования народонаселения служит основой для улучшения науки и инновационных индустрий экономики. Уровень образования интерпретирует возможности активного населения в качестве фактора производства. Выступая в форме социального показателя, уровень образования влияет на увеличение культурного уровня населения, совершенствованию таких сфер как литература, музыка и искусство.

Сферу образования в Республике Беларусь финансирует государство. В таблице 1 представлены объемы расходования денежных средств на данную сферу за период с января по июнь 2018—2021 гг.

Т а б л и ц а 1 — Основные параметры консолидированного бюджета Республики Беларусь в январе—июне 2018—2021

Образование							
январь-июнь 2018		январь-июнь 2019		январь-июнь 2020		январь-июнь 2021	
млн. руб.	в % к ВВП	млн. руб.	в % к ВВП	млн. руб.	в % к ВВП	млн. руб.	в % к ВВП
2888,9	5,2	3259,2	5,4	3613,5	5,5	4013,3	5,1

При анализе предоставленной выше таблицы можно констатировать, что финансирование сферы образования имеет тенденцию к увеличению. Сравнивая данные 2018 и 2019 года выявлено, что объемы

субсидирования увеличились на 370,3 млн. руб. За период с 2019 по 2020 — возросли на 354,3 млн. руб. В 2021 году, по сравнению с предыдущим, объем финансовых ресурсов повысился на 399,8 млн. руб. Все увеличения спонсирования сферы образования правительством Республики Беларусь за период с января по июнь 2018-2021 гг. обуславливается тем, что согласно постановлению Совета Министров нашей страны, создана государственная программа «Образование и молодежная политика» на 2021—2025 годы. В соответствии с программой, ее целями являются: повышение конкурентоспособности доступного и качественного образования с учетом основных тенденций развития мирового образовательного пространства, отвечающих национальным интересам и потребностям инновационной экономики, принципам устойчивого развития страны; усиление профессионального потенциала молодежи и ее вовлечение в общественно полезную деятельность, поддержка детского творчества [3].

В действующих условиях значимыми стали проблемы: открытости образования для людей с различным показателем платежеспособности; установления ориентиров в формировании системы обучения; разработки представления и методологии оценки качества образования.

Т а б л и ц а 2 — Учреждения высшего образования (на начало учебного года)

	2016/2017	2017/2018	2018/2019	2019/2020	2020/2021
Число учреждений	51	51	51	51	50
из них:					
– университетов	34	34	34	34	34
– академий	9	9	9	9	9
Численность студентов, тыс. человек	313,2	284,3	268,1	260,9	254,4
в том числе по формам получения образования:					
– дневной	172,6	159,8	159,4	161,1	160,9
– вечерней	1,4	1,3	1,3	1,2	0,9
– заочной	139,2	123,2	107,4	98,6	92,6
Принято студентов, тыс. человек	62,7	61,8	58,9	60,0	58,3
в том числе по формам получения образования:					
– дневной	38,8	38,7	38,0	40,3	38,8
– вечерней	0,3	0,3	0,3	0,3	0,1
– заочной	23,6	22,8	20,6	19,4	22,1
Выпущено специалистов, тыс. человек	74,6	81,0	64,9	57,5	54,6
в том числе по формам получения образования:					
– дневной	36,5	45,1	32,2	32,4	32,3
– вечерней	0,2	0,3	0,2	0,3	0,3
– заочной	37,9	35,5	32,5	24,7	22,1
Численность профессорско-преподавательского состава (основной персонал), тыс. человек	21,6	20,9	20,3	19,9	19,7

Исходя из данных таблицы 2 с каждым годом прослеживается снижение численности студентов. В среднем за период с 2016 по 2021 учебный год количество студентов уменьшилось на 14,7 тыс. человек. Из трех форм получения образования, представленных в таблице, пользуются спросом две — дневная и заочная. При сопоставлении двух форм обучения можно выявить, что среди студентов дневная форма получения образования имеет преобладающее значение. Более того, на нее принимают ежегодно практически одинаковое количество студентов, в отличие от вечерней и заочной формы обучения, в которых численность обучающихся имеет тенденцию к снижению. Число профессорско-преподавательского состава в среднем за период с 2016 по 2021 год снижалось на 0,475 тыс. человек.

Таким образом, основным результатом реализации Государственной программы «Образование и молодежная политика» на среднесрочную перспективу будет повышение эффективности устойчивой и общедоступной качественной образовательной среды [3].

Заключение. Увеличение показателя образования ведет к росту человеческих возможностей Республики Беларусь. На предприятиях необходимы грамотные, искусные кадры, на том основании, что новейшие технологии запрашивают больших способностей. Исходя из вышесказанного, можно прийти к выводу, что система высшего образования способствует решению актуальных проблем на трудовом рынке. Более того, образование вне контекста трудового рынка утрачивает смысл, а высококвалифицированная подготовка подразумевается значимой формой самоактуализации личности на рынке труда, в отрасли производственных отношений.

Список цитируемых источников

1. О состоянии государственных финансов Республики Беларусь январь-июнь 2019 года [Электронный ресурс] Министерство финансов Республики Беларусь. Главное управление бюджетной политики. — Режим доступа: <https://www.minfin.gov.by/upload/bp/doklad/2019/JanJun2019.pdf>. — Дата доступа: 12.03.2022.
2. О состоянии государственных финансов Республики Беларусь январь-июнь 2021 года [Электронный ресурс] Министерство финансов Республики Беларусь. Главное управление бюджетной политики. — Режим доступа: <https://www.minfin.gov.by/upload/bp/doklad/2021/yj2021.pdf>. — Дата доступа: 12.03.2022.
3. О Государственной программе «Образование и молодежная политика» на 2021–2025 годы [Электронный ресурс] : постановление совета министров Республики Беларусь, 29 января 2021 г., № 57 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — Режим доступа: https://vstu.by/ftpgetfile/publishing/pio_10jan.pdf. — Дата доступа: 12.03.2022.
4. Образование в Республике Беларусь [Электронный ресурс] Национальный статистический комитет Республики Беларусь. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/5d6/5d62c11490270d88d396c8788f28b95d.pdf>. — Дата доступа: 12.03.2022.

УДК 330.354

К. Д. Хаменок, Е. В. Хацкевич, С. В. Гордейчик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Введение. В условиях глобализации существенно увеличивается значимость высокообразованной человеческой личности, которая располагает способностью не только рассматривать приобретенное научное знание, но и систематизировать, проводить анализ, разрабатывать новое в порядке передовых информационных технологий, услуг и продуктов. Вследствие этого, человеческий капитал в качестве ключевого ресурса экономики фактически не имеет альтернативных вариантов воспроизводства.

Основная часть. По мнению некоторых белорусских экономистов, человеческий капитал — достояние каждого отдельно взятого человека, свидетельство того, в какой степени он смог воспользоваться предоставленной обществом возможностью получить образование, нужную работу, совершенствовать свое физическое достояние и развивает профессиональные навыки [1, с. 46]. На наш взгляд, человеческий капитал является интенсивным производительным фактором в развитии экономики и общества, который включает в себя человеческие ресурсы, знания, средства интеллектуального и организационного труда, жизненное пространство и интеллектуальную работу, которые обеспечивают его эффективное и рациональное функционирование.

Человеческий капитал создается, прежде всего, посредством капиталовложений в увеличение показателя и качества жизни общества, в том числе в воспитание, обучение, здоровье, науку, предпринимательскую способность, в информационное регулирование труда, в защищенность граждан и бизнеса, а также в культуру, искусство и иные составляющие. Вырабатывается человеческий капитал и за счет притока из разнообразных стран или уменьшается за счет его оттока.

К настоящему времени население представило в качестве основной проблемы экономического роста человеческий фактор. Нет никаких сомнений в том, что для образования и функционирования человеческого капитала при соблюдении условий нынешнего экономического развития следует использовать существенные ресурсы. Проанализируем три вида инвестиций в человеческий капитал. Совершенно любая разновидность направлена на увеличение эффективности труда рабочих и, естественно, на возрастание их заработной платы и доходов:

1. Расходы на образование, включающие в себя общее и специальное образование, более того, подготовку по месту работы — весьма серьезный вид вложений в человеческий капитал. Образование структурирует трудовую силу, которая становится высококвалифицированной, вследствие этого, более производительной.
2. Расходы на здравоохранение приобретают ключевую роль. Отличное здоровье причина расходов на профилактику заболеваний, медицинское обслуживание, диетическое питание и улучшение жилищных условий — удлиняет срок жизни, увеличивает трудоспособность и эффективность труда сотрудников.

Инвестиции в человеческий капитал подразумевают любое действие, которое увеличивает специализацию и возможности, или, иными словами, продуктивность труда рабочих. Подобно издержкам предпринимателей на станки и оборудование, издержки, которые благоприятствуют улучшению эффективности сотрудников, можно рассматривать как инвестиции, ибо текущие расходы, или издержки, реализовываются с тем расчетом, что эти затраты будут не раз компенсированы повысившимся доходом в будущем.

Можно заключить, что общий подход рассматриваемой теории к оценке инвестиций в человеческий капитал методологически однотипен оценке эффективности инвестиций в другие виды активов, прежде всего, в основные производственные фонды. Вместе с тем при более подробном исследовании данного вопроса приходится преодолевать определенные методологические затруднения. Они связаны, во-первых, с невозможностью однозначного определения номенклатуры затрат, классифицируемых как инвестиции в человеческий капитал;

во-вторых, с разнообразием результатов профессиональной деятельности трудовых ресурсов; в-третьих, с наличием продолжительного лага между вложением средств и получением результата; в-четвертых, с трудностью определения, какие результаты соответствуют конкретным вложениям, учитывая, что в масштабе национальной экономики процессы вложения капитала в отрасли социальной сферы и процессы получения отдачи от этих инвестиций непрерывны; в-пятых, с дифференциацией отдачи капитала образования в зависимости от территории, стажа работы и прочих, непосредственно не относящихся к обучению факторов. Нужно также учитывать, что затраты на образование являются производительным капиталом в том случае, если содержание приобретенных человеком знаний соответствует спросу на рынке труда, другими словами, «соблюдается количественное и качественное соответствие между структурными характеристиками совокупной рабочей силы и объективными потребностями общественного производства» [2, с. 25].

Качественную сторону экономического роста описывает состояние и меру использования в частности человеческого потенциала. С позиции количественных показателей экономика может быть обозначена как падающая, но при этом обладать огромным потенциалом естественных, финансово-экономических, информационных, человеческих ресурсов, представляющих объективные способности совершенствования экономики. Тем не менее, увеличение интенсивности задействования имеющегося потенциала ресурсов влечет за собой повышение качества экономического роста и достижение более высоких его темпов.

В настоящее время для оценки вклада человеческого капитала в экономический рост используется новый индекс, учитывающий параметры качества образования и здоровья населения (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Динамика расходов республиканского бюджета Республики Беларусь в 2020—2022 гг.

	2020 год		2021 год		2022 год	
	млн. рублей	в % к итогу	млн. рублей	в % к итогу	млн. рублей	в % к итогу
Здравоохранение	1 274,1	5,0	1 668,28	6,10	1 877,0	6,10
Образование	1 178,7	4,6	1 291,05	4,72	1 462,7	4,8

Республика Беларусь является государством высокого уровня развития образовательной сферы и высокого уровня отдачи от использования человеческих ресурсов. Исследования в области инвестиций в образование свидетельствуют о том, что инвестирование в этот сектор крайне выгодно для государства. Статистика свидетельствует о постоянном увеличении объема средств, вложенных в сферу образования. Белорусская система здравоохранения, как важнейший фактор, влияющий на формирование человеческого капитала, имеет характерную сложность с высокой долей инвестиций, что вместе с системой образования приводит к созданию благоприятных условий для улучшения человеческого капитала и его продуктивных возможностей. При этом стоит отметить, что объем инвестиций в систему здравоохранения характеризуется тенденцией к ежегодному увеличению.

В концепции инновационного экономического роста лежат научно-технические способы более высокого показателя, в которых преобладают высокотехнологичные производства. Суть нового типа экономического роста насчитывают новаторство, производственная инициативность и творчество, взаимосвязь с новшествами и одновременно отказ от стандартизации.

Инновационный тип экономического роста регламентирует наибольшую выраженность реализации продуктивного потенциала, которым владеет экономика, и в первую очередь возможностей и знаний человека. При этом в качестве индикатора размера содержащегося потенциала выступают не количественные типологии ресурсов, а их качественные характеристики. Так, прибыльность нынешнего производства определяется не числом занятых сотрудников, а наличием людей, которые обладают творческой предприимчивостью, склонностью оптимально реализовывать наработанный человеческий капитал.

Таким образом, проведенный анализ взаимосвязи инвестиций в человеческий капитал и форм экономического роста позволяет сделать следующие главные выводы:

1. Воздействие инвестиций в человеческий капитал на экономический рост происходит через структуру сложных связей, которая обусловлена, как правило, подобающим типом экономического неравновесия, разнovidностями и принципами воздействия хозяйствующих субъектов на воспроизводственный процесс, управленческой системой администрирования, а также вариантами актуализации человеческого капитала;

2. Инновационный тип экономического роста гарантирует максимальную степень реализации продуктивного потенциала человека, его возможностей, знаний, поэтому его функционирование сплетено с потребностью увеличения капиталовложений в человеческий капитал и поддержание его в соответствии с нуждами нынешней экономики.

Заключение. На наш взгляд, мы должны эффективно стимулировать экономический рост, потому что именно человеческое развитие, креативность, интеллект и высокий профессионализм сейчас становятся главным фактором производства и определяющим конкурентным преимуществом страны. Человеческий фактор — самый ценный ресурс, который дает шанс занять достойное место в мировой экономике. Выступая в качестве ведущего фактора международного позиционирования экономики, сохранение, накопление и эффективное использование человеческого капитала во многом определяют политическую и социально-экономическую динамику страны и ее конкурентное преимущество в мировой системе экономических отношений.

Список цитируемых источников

1. Базылев, Н.И. Человеческий капитал: концептуальные основы и проблемы формирования в Республике Беларусь / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева // Вестн. БГЭУ. — 2011. — № 4.
2. Васильев, Ю. С. Экономика и организация управления вузом : учеб. / Ю. С. Васильев, В. В. Глухов ; под ред. В. В. Глухова. — СПб. : Лань, 2001. — 544 с.
3. Бюджет Республики Беларусь для граждан 2020 года [Электронный ресурс] // Министерство финансов Республики Беларусь. — Режим доступа: <https://minfin.gov.by/upload/bp/budget/budget2020.pdf>. — Дата доступа: 04.05.2022.
4. Бюджет Республики Беларусь для граждан 2021 года [Электронный ресурс] // Министерство финансов Республики Беларусь. — Режим доступа: <https://minfin.gov.by/upload/bp/budget/budget2021.pdf>. — Дата доступа: 04.05.2022.
5. Бюджет Республики Беларусь для граждан 2022 года [Электронный ресурс] // Министерство финансов Республики Беларусь. — Режим доступа: <https://minfin.gov.by/upload/bp/budget/budget2022.pdf>. — Дата доступа: 04.05.2022

УДК 331.526:331.56

Е. В. Хацкевич, К. Д. Хаменок, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. В системе рыночных отношений особое место занимает рынок одного из главных факторов производства — труда. Отношения на рынке труда носят социально-экономический характер, затрагивающие необходимые потребности большинства населения страны. Механизм рынка труда определяет уровень занятости и заработной платы. Занятость и безработица становятся значимыми последствиями процессов, которые происходят на рынке труда.

Основная часть: Занятость — это категория общественного воспроизводства, которую нельзя соотносить с трудом и применением трудовой силы. Она описывает экономически активное общество относительно материальных факторов производственной деятельности и охватывает взаимоотношения людей по поводу их вовлеченности в общественное производство.

Занятость выражает одну из сторон трудовых отношений по поводу непосредственного включения работника в процесс труда. Это в первую очередь вид деятельности для экономически активных членов общества. Именно категория занятости в большей мере характеризует проблемы функционирования экономически активного населения относительно вещественных факторов производств [1, с. 21].

Изменения в деловой активности, экономических кризисах и спадах влияют на уровень занятости в каждой стране. Нашу страну отличает стабильная политика занятости, направленная на максимальное снижение влияния неблагоприятных экономических условий.

Проблема трудоустройства является актуальной проблемой в нашей стране. Решение проблемы занятости в Республике Беларусь представляет огромное значение для повышения уровня удовлетворения экономических потребностей общества.

К основным проблемам обеспечения занятости населения можно отнести:

- 1) снижение безработицы среди групп населения, наиболее уязвимых на рынке труда, и усиление мер по их государственной поддержке;
- 2) создание условий для эффективной занятости жителей проблемных населенных пунктов и регионов;
- 3) достижение соответствия профессионально-квалификационного состава работников потребностям развития национальной экономики;
- 4) повышение территориальной мобильности рабочей силы [2].

Для более подробного анализа рассмотрим таблицу 1.

Т а б л и ц а 1 — Уровень занятости населения Республики Беларусь за 2017—2020 годы

	2017	2018	2019	2020
Уровень занятости	67,2	67,5	67,7	67,5
В том числе в трудоспособном возрасте	82,0	83,0	83,4	83,0

Занятость населения является важной характеристикой экономики, параметром уровня жизни населения страны. Можно наблюдать положительную тенденцию роста уровня занятости населения на протяжении трех лет с 2017 по 2018 год. Уровень занятости населения в 2020 году снизился и составил 67,5 %, возможно это связано с пандемией и со старением населения и сокращением трудоспособного населения.

Далее рассмотрим безработицу как социально-экономическую категорию, которая непосредственно выражена в превышении предложения над спросом рабочей силы.

Безработица — это объективно существующий спутник наемного труда независимо, от того признается экономика рыночной или нет, соответственно, производится либо нет официальная оценка численности и регистрация безработных. Это сложное, многоаспектное социально-экономическое явление, присущее обществу с рыночной экономикой, когда часть трудоспособного населения, незанятая в производстве товаров и услуг, не может реализовывать свою рабочую силу на рынке труда из-за отсутствия подходящих рабочих мест и лишается вследствие этого заработной платы как основного источника необходимых средств к жизни [1, с. 25].

Экономические трудности в государствах выводят на первое место безработицу дееспособного населения. От показателя безработицы непосредственно предопределяется социально-экономическое положение правительства и благополучие общества. Нет такой сферы экономики, на которой не отражался бы показатель безработицы, а в социокультурной жизни страны увеличивается тревожность в обществе.

Структура уровня безработицы населения Республики Беларусь представлена в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Уровень безработицы населения Республики Беларусь за 2017—2020 годы

	2017	2018	2019	2020
Уровень безработицы	5,6	4,8	4,2	4,0
В том числе в трудоспособном возрасте	5,6	4,7	4,2	4,0

Из таблицы видно, что на протяжении четырех лет уровень безработицы снижается и к 2020 году составила 4,0 %. Снижения уровня безработицы свидетельствует о повышении минимальной заработной платы, уменьшении таможенных пошлин, выплат пособий по безработице.

Социально-экономическое влияние безработицы:

- снижение темпов роста экономики;
- ухудшение изготовления продукции, частичное применение мощностей организаций;
- часть дееспособного общества остается без ресурсов к жизнедеятельности;
- сокращение всех поступлений в государственный бюджет стран ввиду падения доходов организаций и общества;
- вероятная утрата безработными своей высокопрофессиональной квалификации, связанной с приостановлением производственной деятельности.

Международное стандартное определение обозначает безработных как лиц старше возраста, установленного для измерения экономически активного населения, которые в течение отчетного периода:

- были «без работы», т. е. не работали за плату по найму или на собственном предприятии;
- были «сейчас готовы приступить к работе», т. е. начать работать по найму или на собственном предприятии в течение отчетного периода;
- «искали работу», т. е. предпринимали конкретные шаги найти оплачиваемую работу по найму или на собственном предприятии [1, с. 25].

Для наглядного примера рассмотрим численность безработных Республики Беларусь, которая представлена в таблице 3.

Т а б л и ц а 3 — Численность безработных Республики Беларусь за 2017—2020 годы, тыс. человек

	2017	2018	2019	2020
Численность безработных (по данным выборочного обследования; по методологии МОТ)	293,4	244,9	213,3	206,2
в том числе:				
мужчины	189,1	154,8	132,2	123,4
женщины	104,3	90,1	81,1	82,8
Численность безработных, зарегистрированных в органах по труду, занятости и социальной защите (по данным Минтруда и соцзащиты) (на конец года)	22,9	12,5	8,8	7,2

Если сравнивать 2017 и 2020 годы, то численность безработных к 2020 году снизилась на 87,2 тыс. человек. В структуре численности безработных многие годы преобладали женщины. Но, по данным из таблицы можно выделить то, что с 2017 года женщин в качестве безработных зарегистрировано меньше, чем мужчин. С тех пор, включая 2020 год процент женщин в структуре безработных начал снижаться. Так как

безработица среди мужчин стала превышать безработицу среди женщин, но, согласно статистике, мужчины первыми покидают статус безработных, поскольку спрос работодателей больше ориентирован на использование мужской физической силы, а уровень занятости мужчин намного выше, чем у женщин.

С экономической точки зрения, последствия безработицы ведут к возникновению значительных экономических издержек. Самым значительным неблагоприятным последствием являются безработные, которые не могут работать, и это приводит к снижению экономического потенциала. В таких более развитых странах, как Беларусь, систематически разрабатываются всевозможные национальные, региональные и государственные программы, направленные на регулирование уровня безработицы среди населения.

Основные принципы разработки программ регулирования определены в документах Международной организации труда (МОТ).

Основными задачами МОТ являются:

- разработка согласованной политики и программ, направленных на решение социально-трудовых проблем;
- помощь государствам-членам в решении проблем занятости, сокращении безработицы и регулировании миграции;
- защита прав человека (права на труд, на объединение, коллективные переговоры, защита от принудительного труда, дискриминации и т.п.);
- борьба с бедностью, за улучшение жизненного уровня трудящихся, развитие социального обеспечения;
- содействие профессиональной подготовке и переподготовке работающих и безработных;
- разработка и осуществление программ в области улучшения условий труда и производственной среды, техники безопасности и гигиены труда, охраны и восстановления окружающей среды;
- содействие организациям трудящихся и нанимателей в их совместной с правительствами работе по регулированию социально-трудовых отношений [4].

Заключение. Занятость и безработица — ключевые показатели, отражающие социально-экономическое благополучие страны, результативность проводимых реформ и их перспективность для населения. Занятость и безработица напрямую связаны с элементами рынка труда, которые требуют особого внимания для изучения.

Список цитируемых источников

1. Чукреев, П. А.. Занятость населения и ее регулирование : учеб. / П. А. Чукреев, Е. В. Корытова. — Улан-Удэ : Изд-во ВСГТУ, 2010. — 212 с.
2. Министерство труда и социальной защиты. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://mintrud.gov.by>. — Дата доступа: 12.03.2022.
3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Беларусь в цифрах. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/3ea/3ea6979cf337350c836d0392847ccd3c.pdf>. — Дата доступа: 12.03.2022.
4. Министерство труда и социальной защиты населения Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим Доступа: https://www.mintrud.gov.by/ru/megdunar_org_truda. — Дата доступа: 12.03.2022.

УДК 336.2

К. Д. Хаменок, Е. В. Хацкевич, Д. В. Лабун

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

РОЛЬ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Введение. Проблемы обеспечения экономической и финансовой безопасности приобретают сегодня все большую актуальность. Вопросы обеспечения экономической и финансовой безопасности нашей страны имеют мировое значение. В этом контексте разработана стратегия экономической безопасности, основной задачей которой является обеспечение экономического суверенитета страны, содействие непрерывному экономическому и научно-техническому развитию, а также повышение качества жизни граждан. В зависимости от сферы деятельности, в которой учитывается защита интересов, различают виды безопасности, образующие горизонтальную структуру национальной экономической безопасности: финансовая, инновационная, инвестиционная, промышленная, продовольственная, энергетическая, экологическая и др.

Одной из важнейших составляющих финансовой безопасности является налоговая безопасность. Она так же входит в состав элементов бюджетной и денежно-кредитной безопасности. Налоги один из источников централизованного фонда денежных средств, формируемого государством для удовлетворения общественных потребностей и обеспечения функций и задач государства. Способность государства адекватно обеспечить общество благами, необходимыми для его существования, как раз и связана с эффективностью, справедливостью и устойчивостью налоговой системы.

Основная часть. Во всем мире налоги признаны наиболее эффективным механизмом государственного регулирования экономики, способным оказывать решающее влияние на формирование структуры производства и потребления общественного продукта, процессы накопления, капиталовложений, ценообразования, инфляции, развития научно-технического прогресса, экологию, объем государственного бюджета, уровень жизни населения и другие аспекты жизни общества и жизни каждого гражданина. В каждом государстве существует своя налоговая система. Роль и структуру этой системы определяет социально-экономический строй общества.

Налоговая система является мощным инструментом управления экономикой в рыночных условиях. Надлежащее функционирование всей национальной экономики зависит от качества создания налоговой системы. Несомненно, для увеличения числа добросовестных и законопослушных налогоплательщиков необходимо изменить налоговую политику, тем самым сделать экономическую безопасность хозяйствующих субъектов еще надежнее.

Налоги — являются основным источником денежной массы, которая находится в руках государства для нужд и безопасности страны в целом. Налоговая безопасность — это защита важных интересов государства, общества, личности от внутренних и внешних угроз. Налоги как ресурс могут помогать или угрожать безопасности государства. Опасность может исходить от сокращения налоговых поступлений. Налоговая политика в системе экономической безопасности рассматриваются, во-первых, как ресурсный фактор, находящийся в руках государства; во-вторых, как инструмент воздействия на экономические процессы; в-третьих, как фактор обратной связи и зависимости государства от налогоплательщиков и территорий [1].

Эффективность налоговой системы зависит от работы основных звеньев экономики, инициативы предпринимательского развития и удовлетворения первоочередных потребностей государства, т. е. экономическая политика государства является отражением фискальной политики.

Правовой основой функционирования современной налоговой системы Республики Беларусь является ее налоговое законодательство, которое представлено в настоящее время Конституцией Республики Беларусь, Налоговым кодексом, а также декретами, указами и распоряжениями Президента Республики Беларусь, которые касаются вопросов налогообложения. В развитие данных документов регулярно принимаются постановления Правительства Республики Беларусь, нормативные правовые акты республиканских органов государственного управления, органов местного управления и самоуправления, регулирующие вопросы налогообложения. Однако налоговое законодательство слишком часто меняется (в Налоговый кодекс Республики Беларусь вносятся изменения и дополнения, в среднем, 4 раза в год), что создает больше эффект предпринимательской неуверенности, чем стимула.

Наряду с общей системой налогообложения в Республике Беларусь существуют специальные налоговые режимы, для которых характерны предоставление ряда льгот, сокращение количества налогов, пониженные ставок налогов и т. п. [2].

Основная доля доходов консолидированного бюджета (90,5 %) сформирована за счет налоговых поступлений. За 2021 год в бюджет поступило 30 311,2 млн. руб. налоговых доходов. По сравнению с 2020 годом поступления увеличились на 23,9 % в номинальном выражении [3].

В отчете Всемирного банка «Ведение бизнеса 2020» Республика Беларусь заняла 49-е место среди 190 экономик мира. Одновременно страна получила 74,3 баллов из 100 возможных по показателю благоприятности условий ведения бизнеса [4].

В то же время уровень налоговой нагрузки на белорусскую экономику остается высоким, что оказывает существенное негативное влияние на экономический рост. Остается вопрос простоты и открытости налоговой системы. Постоянная корректировка налоговой системы обусловлена, с одной стороны, невозможностью сразу учитывать в налоговом законодательстве появление различных форм организации бизнеса, новые виды деятельности, тенденции внешнеэкономической деятельности. С другой стороны — налоговая система отражает динамику развития экономики, зависит от принятой концепции государственных доходов и расходов и поэтому не может быть статичной.

Совершенствование налоговой системы является важным и необходимым шагом на пути развития экономики и успеха интеграционных процессов. Правильно построенная налоговая система выступает залогом экономических успехов любого государства.

Современная налоговая система Республики Беларусь характеризуется следующими положительными чертами:

- 1) создана правовая база, для всех субъектов хозяйствования независимо от формы организации бизнеса и формы собственности действуют единые правила налогообложения, налогового контроля;
- 2) применяется общепризнанный набор налоговых платежей, используемых как в СНГ, так и Евросоюзе;
- 3) учитывается опыт зарубежных стран, что дает возможность участия в международных интеграционных процессах [1].

В рамках трансформации существующей налоговой системы важным является развитие в Беларуси эффективного института налогового консультирования, способствующего либерализации отношений между налоговыми органами как контролирующими субъектами и плательщиками налогов, сборов (пошлин), а также сокращению государственных расходов на налоговое администрирование (в том числе и налоговый контроль). Налоговое консультирование — международный стандарт налогового обслуживания юридических и физических лиц, а также вид предпринимательской деятельности в большинстве стран мира. Налоговый

консультант выступает в роли квалифицированного посредника между налоговым органом и налогоплательщиком. Услуги налогового консультанта варьируют от разъяснения налогового законодательства, оптимизации налогов в текущей и инвестиционной деятельности до комплексного налогового обслуживания клиентов: ведения налогового учета (для малого бизнеса и бухучета), представления интересов в налоговых, судебных и правоохранительных органах [5].

На современном этапе налоговая система Республики Беларусь характеризуется рядом недостатков:

- высокая доля централизации финансовых ресурсов в государственном бюджете;
- относительно высокая общая налоговая нагрузка на реальный сектор экономики;
- неравномерная налоговая нагрузка по отраслям и секторам экономики;
- высокая дотационность бюджетов территорий и доля встречных потоков финансовых ресурсов между бюджетами.

Исходя из выявленных недостатков, налоговая система Республики Беларусь нуждается в реформировании и стабилизации. В ближайшее время налоговые органы Республики Беларусь намерены существенно оптимизировать свою работу и состояние налоговой системы в целом. Новая стратегия развития налоговых органов на 2021—2023 годы разработана с определением реализации следующих задач: создание современной структуры налоговых органов; эффективное налоговое администрирование и контроль на основе системы управления рисками; простые и удобные условия добровольного выполнения налогоплательщиками своих налоговых обязательств и эффективная система корпоративного управления.

Важным направлением развития налоговой системы в Республике Беларусь является цифровая трансформация экономики, которая предусматривает, помимо внедрения прогрессивных технологий, также качественные изменения организационной структуры и кадрового потенциала, внедрение новых бизнес-моделей, создание налоговой системы, адаптированной под цифровизацию [6]. Одновременно с развитием информационных технологий растут и социальные потребности населения в получении услуг быстрым, доступным и качественным способом. Подобно бизнесу, налоговые органы должны использовать новые потоки данных и поддерживать постоянную связь с налогоплательщиками как в целях налогового контроля, так и для предоставления налогоплательщикам индивидуализированных услуг.

Дальнейшее реформирование налоговой системы Республики Беларусь может осуществляться путем формирования концептуальных предложений по следующим направлениям:

1. Использование стимулирующей функции налогообложения и расширение налоговой базы. Постепенно снижая налоговую нагрузку и обеспечивая тем самым стабилизацию экономической ситуации в республике, нужно последовательно сокращать количество налоговых платежей и актуализировать прямое налогообложение.
2. Необходимо упорядочить предоставление льгот, особенно в отношении налогов и сборов, которые напрямую сказываются на уровне конкурентоспособности предприятий-налогоплательщиков.

Заключение. Налоговая система является неотъемлемой частью рыночных отношений, так как налоги используются для успешного управления экономикой, что приводит к ее дальнейшему развитию. Налоговая система способствует развитию предпринимательства, сбалансированности бюджетной системы и ее влиянию на функционирование экономики страны. Налоги и фискальная политика являются как ресурсами и средствами обеспечения, так и источниками угроз финансово-экономической безопасности. Изучая процессы, происходящие в сфере налогов и налоговой политики, необходимо учитывать тенденции экономической политики.

Хорошо построенная налоговая система является ключом к экономическому успеху любой страны. Большое внимание следует уделить оптимизации налоговых платежей за счет развития рыночных отношений, расширения форм собственности, внешнеэкономических связей, налогового прогнозирования и планирования. Взвешенные и обоснованные налоговые решения активно влияют на развитие экономики и рост благосостояния граждан и общества в целом.

Список цитируемых источников

1. *Заматевская, Н. В.* Проблемы и перспективы развития налоговой системы Республики Беларусь / Н. В. Заматевская // Знания молодых — будущее России : сб. ст. XIX Междунар. студенческой науч. конф., Киров, 07—09 апреля 2021 года. — Киров : Вятский гос. агротехнологич. у-т, 2021. — С. 169-170.
2. *Антоневич, Е. С.* Проблемы оптимизации структуры налоговой системы Республики Беларусь / Е. С. Антоневич // Актуальные проблемы налоговой политики : сб. ст. XIII Междунар. науч.-практ.й конф. молодых налоговых, Владивосток—Иркутск—Москва—Екатеринбург—Минск—ПрагаКраснодар—Курган—Санкт-Петербург—Ярославль—Ставрополь, 26–27 марта 2021 года. — М. : Перо, 2021. — С. 23—27.
3. Налоговая нагрузка на экономику [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/nalognagruzka-economica-ru/>. — Дата доступа: 13.02.2022.
4. О результатах отчета Всемирного банка «Ведение бизнеса 2020» // М-во экономики Респ. Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://economy.gov.by/ru/newsru/view/o-rezultatax-otcheta-vsemirnogo-banka-vedenie-biznesa-2020-45016-2019/>. — Дата доступа : 25.02.2022.
5. *Боровский, А. А.* Приоритетные направления развития налоговой системы Республики Беларусь в условиях развития интеграционных связей и налоговой конкуренции / А. А. Боровский // Право. Экономика. Психология. — 2020. — № 2(18). — С. 37—45.
6. *Затолгутская, Н. Н.* Цифровая трансформация экономики как фактор развития налоговой системы в Республике Беларусь / Н. Н. Затолгутская // Экономико-правовые перспективы развития общества, государства и потребительской кооперации : сб. науч. ст. III междунар.й науч.-практ. интернет-конф., Гомель, 31 марта 2021 года. — Гомель : Учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации», 2021. — С. 142—146.

СОЦИАЛЬНО ЗНАЧИМЫЕ ТОВАРЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ. РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕН

Введение. Социально значимые товары — это товары и услуги первой необходимости и ежедневного спроса. Цены на социально значимые товары контролируются государством. Принцип такого контроля — ограничение уровня цен и роста цен. Осуществляет данный контроль Министерство антимонопольного регулирования и торговли (МАРТ). В первом квартале 2022 г. ценовое регулирование в отношении продовольственных социально значимых товаров осуществлялось на основании постановления МАРТ от 21.12.2021 № 79 (далее — постановление № 79). Этим НПА были определены:

- перечень социально значимых товаров, цены на которые регулируются в порядке, установленном постановлением № 79;
- предельные максимальные надбавки импортера на такие товары;
- предельные максимальные оптовые надбавки, торговые надбавки (с учетом оптовой надбавки).

Однако данный документ утратил силу в связи с истечением срока действия. На его замену пришел новый документ - постановление Министерства антимонопольного регулирования и торговли от 28.03.2022 № 25 (далее — постановление № 25).

Документом продлевается государственное регулирование цен на социально значимые товары по 29.06.2022 включительно.

27 апреля 2022 года утратило силу и постановление № 25. Его отменило постановление МАРТ от 13.04.2022 № 31 «О признании утратившим силу постановления Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь от 28 марта 2022 г. № 25», которое было разработано в связи с принятием постановления Совета Министров Республики Беларусь от 07.04.2022 № 214 «О регулировании цен» (далее постановление № 214), которое консолидирует все требования ценового регулирования, в том числе постановления № 25.

Цель документа поддержать ценовую стабильность на потребительском рынке, исключить спекулятивный рост цен и возможный дефицит отдельных товаров. По сравнению с ранее действовавшими документами, в новом постановлении более детально прописан перечень продовольственных товаров, отнесенных к социально значимым.

Основная часть. В числе изменений, предусмотренных постановлением № 214 — увеличение разрешенного ежемесячного повышения цен на социально значимые товары с 0,3 % до 1,2 %. Сюда входят: хлеб ржаной и ржано-пшеничный, за исключением хлебов с добавлением зерновых, фруктовых и овощных добавок, орехов, сухофруктов, пряностей, клейковины пшеничной сухой, масла растительного; хлеб, изделия булочные (батон) из муки пшеничной, за исключением хлебов с добавлением зерновых, фруктовых и овощных добавок, орехов, сухофруктов, пряностей, клейковины пшеничной сухой, молочных и яичных продуктов, хлебов для тостов, хлебцов, лаваша и иного национального хлеба, сдобных булочных изделий; сухие макаронные изделия, не содержащие муки из твердых сортов пшеницы, за исключением изделий макаронных быстрого приготовления; говядина (кроме бескостного мяса); свинина (кроме бескостного мяса); куры (цыплята, включая бройлеров); молоко коровье питьевое; кефир из коровьего молока; сметана из коровьего молока; яйцо куриное свежее; масло сливочное из коровьего молока или сливок; каши для детского и диетического питания; консервы мясные для детского и диетического питания; сухие молочные смеси для детского и диетического питания; консервы фруктовые для детского и диетического питания.

Комментируя эту поправку, министр антимонопольного регулирования и торговли Алексей Богданов пояснил, что она внесена «с учетом прогнозируемой инфляции и интересов отечественных производителей».

Так же для производителей установлен предельный максимальный норматив рентабельности в размере фактического уровня рентабельности за 2021 год или не более 10 % для товаров, перечисленных в приложении 3 постановления № 214:

1. Рыба свежая (семейство карповых).

2. Рыба свежемороженая в тушках, с головой и без, потрошенная и непотрошенная, филе и разделанная (семейства карповых, тресковых, сельдевых, скумбриевых, аргентиновых), за исключением рыбных товаров и изделий из рыбы.

3. Консервы из рыбы, за исключением икры, консервов из осетровых, лососевых, анчоусовых пород рыб, тунца, угря, из печени рыб, рыборастворительных консервов: натуральные из сельди, скумбрии, ставриды и других пород рыб и натуральные с добавлением масла (скумбрия, ставрида, карп и другие); в масле (шпроты, кильки, сардины, сайра, ставрида, сельдь, скумбрия и другие виды бланшированных, подсушенных, копченых, обжаренных океанических и пресноводных рыб); в желе; в томатном соусе (частиковые, из сельдевых,

тресковых, скумбриевых, карповых и других пород, в виде тушек, кусочков, фарша); консервы-паштеты; в маринаде (консервы из обжаренной рыбы всех видов в маринаде).

4. Мясо (говядина и свинина (в том числе на кости), мясо кур (в том числе цыплят-бройлеров): говядина в полутушах и четвертинах, за исключением высококачественной говядины, и свинина в тушах и полутушах, реализуемые по сортам в соответствии со стандартами разделки данных видов мяса для розничной торговли; отрубы и крупнокусковые мясные бескостные и мясостные натуральные полуфабрикаты из говядины и свинины, за исключением крупнокусковых бескостных мясных полуфабрикатов из высокоценных частей туши говядины и свинины - вырезки, длиннейшей мышцы, филейной и шейной частей, высококачественной говядины, а также крупнокусковых бескостных полуфабрикатов иных наименований из указанных частей туши; мясо кур (в том числе цыплят-бройлеров) охлажденное или замороженное в тушках или в виде их частей (полутушки, четвертины, бедро, голень, окорочка, крылышки, грудка, набор для супа и другое), за исключением филе, а также фаршей куриных.

5. Субпродукты мясные пищевые (кроме субпродуктов из птицы).

6. Консервы мясные (говядина тушеная консервированная, свинина тушеная консервированная).

7. Изделия колбасные вареные: вареные колбасные изделия разнообразной формы, изготовленные из смеси измельченных мясных и немясных ингредиентов, сформированные в оболочку, подвергнутые термической обработке до готовности к употреблению, высшего, первого, второго сортов, бессортные, мясорастительные.

8. Колбаса полукопченая, варено-копченая.

9. Молоко коровье пастеризованное и кефир из коровьего молока, сметана, творог из коровьего молока любой жирности в любой упаковке без вкусоароматических добавок, за исключением топленого молока, сметаны или сметанки с добавлением растительных жиров, творожных паст, сырков, творожков, творожных десертов, творога зерненого с добавлением сливок.

10. Сыр (твердый, полутвердый): сыры из коровьего молока сычужные (ферментные) твердые и полутвердые весовые и фасованные, за исключением сыров сверхтвердых, плавленых, копченых, с плесенью, рассольных, с добавками, сырных продуктов.

11. Масло растительное (подсолнечное, рапсовое), за исключением купажированного (смешанного) масла, масла для фритюра.

12. Масло сливочное из коровьего молока или сливок, за исключением масла десертного, шоколадного, фруктового, с другими наполнителями, топленого масла.

13. Маргарин.

14. Яйцо куриное свежее диетическое или столовое.

15. Мука пшеничная (весовая или фасованная, высшего, первого и второго сортов, без добавок).

16. Хлеб ржаной и ржано-пшеничный, за исключением хлебов с добавлением зерновых, фруктовых и овощных добавок, орехов, сухофруктов, пряностей, клейковины пшеничной сухой (глютен пшеничный), масла растительного.

17. Хлеб, изделия булочные (батон) из муки пшеничной, за исключением хлебов с добавлением зерновых, фруктовых и овощных добавок, орехов, сухофруктов, пряностей, клейковины пшеничной сухой (глютен пшеничный), молочных и яичных продуктов, хлебов для тостов, хлебцов (хрустящих, зерновых, экструзионных и других), лаваша и иного национального хлеба, сдобных булочных изделий.

18. Сухие макаронные изделия, не содержащие муки из твердых сортов пшеницы (макароны, вермишель, спагетти, рожки и прочие сухие макаронные изделия, относящиеся к группам Б и В), за исключением изделий макаронных быстрого приготовления.

19. Хлопья овсяные без вкусовых и иных добавок (весовые и фасованные).

20. Рис белый шлифованный, крупа манная, крупа пшенная, крупа перловая.

21. Свежие картофель продовольственный, капуста белокочанная, морковь столовая, свекла столовая, лук репчатый, чеснок, перец сладкий, огурцы, помидоры.

22. Свежие яблоки.

Заключение. Основным новшеством стало то, что этот список дополнили такие товары, как: мыло туалетное твердое; мыло хозяйственное твердое; туалетная бумага; салфетки бумажные; подгузники детские; прокладки (пакеты) женские гигиенические и подгузники для взрослых; синтетические моющие средства порошкообразные; чистящие средства порошкообразные; зубная паста; обувь для детей ясельного возраста, дошкольная и дошкольная; чулочно-носочные изделия для детей (по 20-й размер включительно).

Также постановлением № 214 снижены на 5% предельные размеры оптовых и торговых надбавок на некоторые позиции мясной продукции (говядину и свинину на кости, куры в тушках), а также на хлеб и макаронные изделия.

Постановление Совета Министров №214 «О регулировании цен» сохраняет социальную направленность и учитывает интересы всех участников рынка. Об этом сообщил журналистам Министр антимонопольного регулирования и торговли Алексей Богданов на пресс-конференции о мерах поддержки экономики в текущих условиях.

С учетом непростой ситуации, складывающейся в экономической среде, принято решение при сохранении ценового регулирования:

– уточнить перечень товаров первой необходимости и лекарств, цены на которые нельзя повышать более чем на 1,2 процента в месяц;

- снизить уровень предельных торговых и оптовых надбавок на 5 процентов для некоторых социально значимых товаров;
 - в регулируемые позиции включить также и отдельные товары непродовольственной группы;
 - внести поправки в ценовое регулирование плодоовощной продукции.
- Также глава ведомства подчеркнул, что МАРТ сохраняет и усиливает контрольные мероприятия по соблюдению новшеств законодательства и бизнесу ни в коем случае расслабляться не стоит.

Список цитируемых источников

1. Продлено государственное регулирование цен на социально значимые товары // Министерство антимонопольного регулирования и Торговли Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — 2022. — Режим доступа: <https://www.mart.gov.by/news/novost/prodleno-gosudarstvennoe-regulirovanie-tsen-na-sotsialno-znachimye-tovary>. — Дата доступа: 01.05.2022.
2. Утратило силу постановление Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь от 28 марта 2022 г. № 25 // Министерство антимонопольного регулирования и Торговли Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — 2022. — Режим доступа: <https://www.mart.gov.by/news/novost/utratile-silu-postanovlenie-ministerstva-antimonopolnogo-regulirovaniya-i-torgovli-respubliki-belaru/> — Дата доступа: 01.05.2022.
3. О регулировании цен на социально значимые товары : постановление Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь, 21 декабря 2021 г. — № 79.
4. О регулировании цен на социально значимые товары : постановление Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь, 28 марта 2022 г. — № 25.
5. О регулировании цен : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 7 апреля 2022 г. — № 214.
6. Министр антимонопольного регулирования и торговли рассказал о новеллах ценового законодательства // Бухгалтерский портал [Электронный ресурс]. — 2022. — Режим доступа: <https://www.gb.by/novosti/ministr-antimonopolnogo-regulirovaniya>. — Дата доступа: 02.05.2022.

УДК 33:314.02

Т. В. Хлюст, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СТАТИСТИКА ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ

Введение. Человек, его жизнь и здоровье — это наивысшая ценность общества. Для проведения различных социально-экономических расчетов возникает необходимость исчисления средней численности населения. Изучением численности населения, его состава, естественного и миграционного движения занимается такой раздел статистики, как статистика населения. Население — это совокупность лиц, проживающих на определенной территории.

Основная часть. При определении численности населения статистика использует ряд показателей: постоянное население, наличное население, временно проживающие, временно отсутствующие.

Численность населения меняется в результате различных демографических событий: естественного движения (рождения, смерти) и миграции населения. Показатели естественного движения и миграции населения являются важнейшими характеристиками движения населения [1].

Численность населения определяется по состоянию на определенный момент времени. В настоящее время в статистике используются четыре взаимодополняющих источника данных о населении:

- перепись населения;
- текущий учет естественного движения населения и его миграции;
- выборочные и специальные демографические обследования;
- регистры и различные учеты населения.

Данные этих источников используются для различных целей и не могут заменять друг друга. Однако между ними существует тесная связь: каждый источник дополняет или продолжает другой.

Перепись является в настоящее время основным методом точного определения численности населения. Однако переписи проводятся относительно редко, а данные о численности населения требуются постоянно. Поэтому в периоды между переписями статистические органы проводят так называемую текущую оценку численности населения, т. е. проводят расчет опираясь на данные последней переписи и материалы текущей статистики о движении населения. Ее расчеты уточняются на основании итогов очередной переписи. [2]

Последняя перепись населения в Республике Беларусь прошла в 2019 года. Это третья после обретения суверенитета перепись населения в нашей Республике.

Первая перепись населения Республики Беларусь была проведена в 1999 году и показала, что население страны составило 10 045 237 человек. По данным Национального статистического комитета на 1 января 2021 года, численность населения Беларуси составила 9 349 645 человек — это 0,1 % населения Земли, около 1,3 % населения Европы. По количеству жителей страна занимает 94-е место в мире и 6-е — среди стран СНГ (рисунок 1).

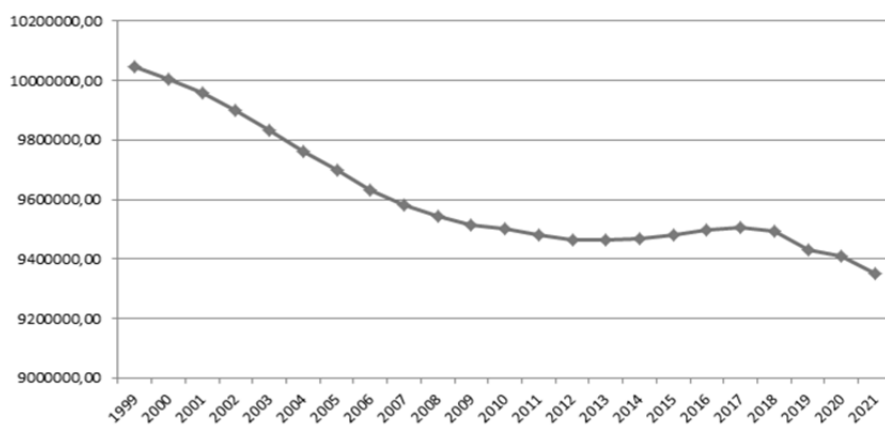


Рисунок 1 — Изменение численности населения Республики Беларусь за период 1999—2021 гг.

Рассмотрим демографическую ситуацию Республики Беларусь более подробно начиная с 2014 года.

В 2014 году, согласно данным Белстата, родилось 118,5 тыс. человек, что на 0,5 тыс. больше, чем в 2013 году. Коэффициент рождаемости — 12,5. Кроме того, в 2014 году умерло 121,5 тыс. человек, что на 3,8 тыс. меньше, чем в 2013 году.

В 2015 году, согласно данным Белстата, демографическая ситуация продолжила стабилизироваться. Так, в Республике Беларусь в течение 2015 года родилось 119,2 тыс. детей и умерло 120 тыс. человек, что, соответственно, на 0,7 тысяч новорожденных больше (+0,6%) и на 1,5 тысячи умерших человек меньше (–1,2 %) по сравнению с показателями аналогичного периода прошлого года. В целом по стране превышение числа умерших над числом родившихся составило 1,01 раза (в 2014 г. — 1,03 раза). Кроме того, в 2015 году родилось рекордное количество детей за всю историю существования Республики Беларусь.

В течение 2016 года родилось более 117 тыс. человек (коэффициент рождаемости — 12,4), умерло — 119,4 тыс. человек (коэффициент смертности — 12,56), что, соответственно, на 1,4 тысяч новорожденных меньше (–1,2%) и на 0,6 тыс. умерших меньше (–0,5 %) по сравнению с показателями аналогичного периода прошлого года. Как раз с 2016 года начинает наблюдаться устойчивое снижение демографических показателей в Республике Беларусь.

В 2017 году демографические показатели в Республике Беларусь вновь ухудшились по сравнению с предыдущим годом. По данным Белстата, в течение года в стране родилось 102,4 тыс. человек (коэффициент рождаемости — 10,78), умерло — 119 тыс. человек (коэффициент смертности — 12,53). По сравнению с 2016 годом, родилось на 15,4 тыс. человек меньше (–13,1 %) и умерло на 0,3 тыс. человек меньше (–0,3%). Естественная убыль составила 16,7 тыс. человек.

В 2018 году родилось всего 94 тыс. человек (коэффициент рождаемости – 9,9), а умерло — 120 тыс. человек (коэффициент смертности — 12,7). Именно с 2018 года наблюдается неутешительная тенденция снижения рождаемости и увеличения смертности в нашей стране. [4]

По данным переписи населения 2019 года численность населения Республики Беларусь составила 9 429 257 человек, что на 62,6 тыс. человек меньше, чем в 2018 году. Вновь уменьшилась рождаемость на 6,9% и увеличилась смертность на 0,35 %. [5]

Рассмотрим естественное движение населения в 2019 году по населенным пунктам Республики Беларусь [6].

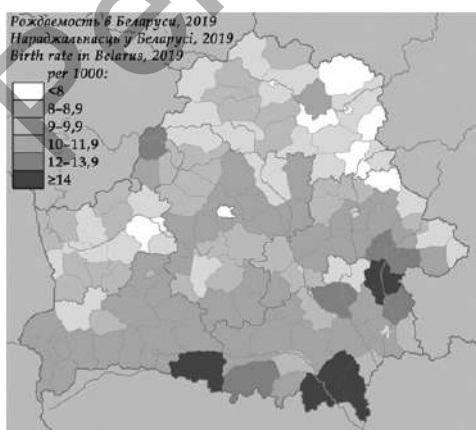


Рисунок 2 — Общий коэффициент рождаемости (на 1000 человек)

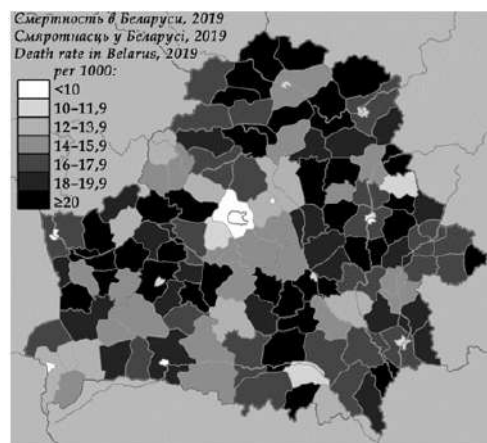


Рисунок 3 — Общий коэффициент смертности (на 1000 человек)

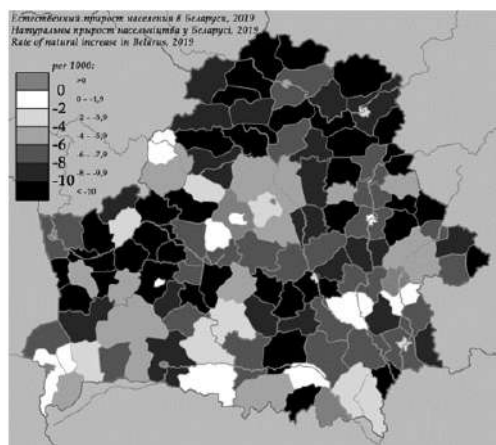


Рисунок 4 — Естественный прирост (на 1000 человек)

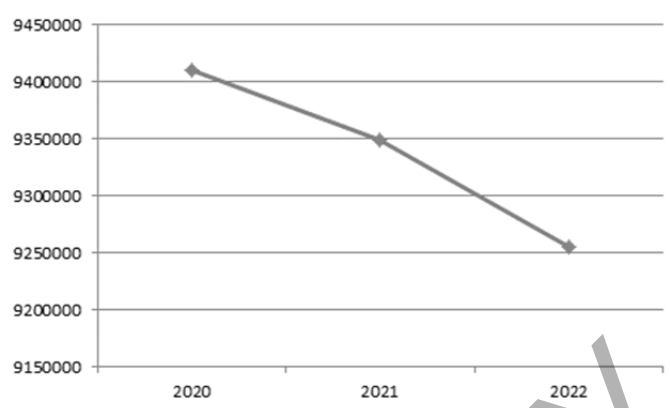


Рисунок 5 — Изменение численности населения Республики Беларусь за период 2020—2022 гг.

На рисунках 2, 3 и 4 мы видим, что наиболее высокая рождаемость наблюдается в Брестской области, низкая — в Витебской. В Витебской области также наибольший во всей республике коэффициент смертности, наименьший наблюдается в Минске.

По данным переписи населения 2019 года, на территории Республики Беларусь проживали представители более 130 народов и народностей. Среди них наиболее представлены этнические белорусы (7 990 719, или 84,9 %), русские (706 992, или 7,5 %), поляки (287 693, или 3,1 %), украинцы (159 656, или 1,7 %), евреи (13 705), армяне (9392), татары (8445), цыгане (6848), азербайджанцы (6001), литовцы (5287). В республике также проживали от 1 до 3,5 тыс. молдаван, туркмен, немцев, грузин, китайцев, узбеков, латышей, казахов, арабов и чувашей [5].

Представим изменение демографической ситуации Республики Беларусь за период 2020—2022 гг. на рисунке 5. Из рисунка видно, что, к сожалению, продолжается устойчивое снижение численности населения Республики Беларусь.

Сегодня более трех четвертей белорусов проживает в городах (77,9%): городское население составляет 7 280 320 человек, сельское — 2 069 325. Всего в стране 115 городов и 85 поселков городского типа, 23 050 сельских поселений.

Численность жителей по регионам и областным центрам (на 1 января 2021 года):

Брестская область — 1 338 044 человека (Брест — 340 318 человек);

Витебская область — 1 120 364 человека (Витебск — 362 949 человек);

Гомельская область — 1 375 286 человек (Гомель — 507 795 человек);

Гродненская область — 1 017 976 человек (Гродно — 357 510 человек);

Могилевская область — 1 014 843 человека (Могилев — 357 404 человека);

Минская область — 1 473 346 человек.

Численность жителей Минска составляет 2 009 786 человек.

Средняя плотность населения Беларуси — 45 человек на 1 кв. км (на 1 января 2021 года) [7].

Беларусь находится в общемировом демографическом тренде глобального старения населения Земли (кроме Африки южнее Сахары) и вызванного им уже в ряде стран, как развитых, так и развивающихся, демографического кризиса. Согласно данным демографического прогноза ООН 2019 года, общий коэффициент рождаемости в Беларуси с 2020 до 2100 год будет в диапазоне от 1,74 рождений на одну женщину до 1,81 рождений на одну женщину [6].

Из всего вышеизложенного следует негативная тенденция в статистике естественного движения населения Республики Беларусь. Поэтому Указом Президента Республики Беларусь от 29 июля 2021 г. № 292 в Беларуси была утверждена Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2021—2025 годы, основными приоритетами реализации которой являются рост благосостояния граждан, обеспечение комфортного проживания в каждом регионе страны, развитие человеческого потенциала.

Что планируется сделать по отдельным направлениям?

1. Улучшение качества жизни населения:

– укрепление демографического потенциала и здоровья нации (стимулирование рождаемости населения, усиление государственной поддержки семей с детьми, расширение программы семейного капитала и совершенствование системы государственных пособий, намечено предоставить женщинам, родившим четверых детей, право на трудовую пенсию по возрасту без учета страхового стажа, развитие семейных форм устройства по воспитанию детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, наращивание объемов строительства жилья с государственной поддержкой для семей, воспитывающих троих и более детей, усиление эпидемиологической безопасности и снижение уровня заболеваемости населения, расширение инфраструктуры высокотехнологичной медицинской помощи);

- содействие эффективной занятости (достижение уровня безработицы в трудоспособном возрасте не более 4,2 процента к концу 2025 года, цифровизация сферы труда, которая предполагает переход на электронный учет трудовой деятельности граждан);
- устойчивый рост доходов населения;
- совершенствование существующей пенсионной системы;
- обеспечение высоких гарантий социальной защиты населения (уменьшение доли малообеспеченного населения до 4,5 процентов);
- повышение качества и доступности образования;
- раскрытие культурного потенциала, развитие физической культуры и спорта, создание возможностей для развития и самореализации молодежи.

2. Укрепление экономического потенциала страны (в том числе за счет развития высокотехнологичных производств, модернизации существующих производств, расширения производственных мощностей на основе местных сырьевых ресурсов, развитие сельского хозяйства и т. д.).

3. Цифровая трансформация (внедрение информационно-коммуникационных и передовых производственных технологий во все сферы жизнедеятельности).

4. Проактивная внешнеэкономическая политика (качественный рост экспорта и его географическую диверсификацию, повышение вклада интеграционных процессов в экономический рост) [8].

Заключение. На сколько эффективна будет данная программа пока судить сложно. Уже сейчас существует ряд показателей, мешающих реализации поставленных задач и приводящих к увеличению естественной убыли населения. Например, эпидемия COVID-19. Поэтому, на сегодняшний день, первоочередной задачей для государства стоит усиление эпидемиологической безопасности и снижение уровня заболеваемости населения.

Список цитируемых источников

1. Салин, В. Н. Социально-экономическая статистика : практикум : учеб. пособие / под ред. В. Н. Салина, Е. П. Шпаковской. — М.: Финансы и статистика, 2004. — С. 5—10.
2. Янкевич, Е. М. Социально-экономическая статистика : метод. рекомендации / Е. М. Янкевич. — Витебск : ВГУ им. П. М. Машерова, 2017. — С. 19—29.
3. Башкатов, Б. И. Социально-экономическая статистика : учеб. для вузов / под ред. Б. И. Башкатова. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2002. — С. 146—180.
4. Медведева, И. В. Демографический ежегодник Республики Беларусь : Статистический сб. / И. В. Медведева. — Минск : Нац. статистический комитет Респ. Беларусь, 2019. — С. 429.
5. Медведева, И. В. Итоги переписи населения Республики Беларусь 2019 года : Статистический сб. / И. В. Медведева. — Минск : Нац. статистический комитет Респ. Беларусь, 2021. — С. 491.
6. Население Беларуси // Википедия [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>. — Дата доступа: 06.04.2022.
7. Беларусь в цифрах / Основные факты // Президент Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/belarus/numbers/facts>. — Дата доступа: 07.04.2022.
8. Социально-экономическое развитие: определены направления до 2025 года//ЭТАЛОН ONLINE [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalonline.by/novosti/korotko-o-vazhnom/sotsialno-ekonomicheskoe-razvitiye-do-2025-goda/>. — Дата доступа: 16.04.2022.

УДК 336.741

М. М. Хованская, П. П. Люцко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ВАЖНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ЭКОНОМИКИ ЗАМКНУТОГО ЦИКЛА ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Многие страны мира используют традиционную — линейную модель экономики, которая основана на принципе «take, make, waste». Но сегодня быстрыми темпами растет дефицит сырья и энергетических ресурсов, возрастает загрязнение окружающей среды, растут земельные площади, отводимые под полигоны производственных и бытовых отходов. Сценарий при использовании текущей модели производства и потребления отражен на рисунке 1 [1].

В связи с этим все больше внимания уделяется концепции циркулярной экономики (экономики замкнутого цикла, зеленой экономики), которая основана на принципе «take, make, reuse». Циркулярная модель экономики является сегодня наиболее удачным способом постоянного экономического роста, а так же сбережения ресурсов и материалов.



Рисунок 1 — Сценарий при использовании текущей модели производства и потребления

Циркулярная экономика — это экономическая деятельность, направленная на энергосбережение, регенеративное экологически чистое производство, обращение и потребление [2].

Главная задача — сохранить ценность вещей, материалов и ресурсов в экономике как можно дольше. То, что в линейной экономике считается отходами, в экономике замкнутого цикла становится активом или ресурсом. Этого можно добиться тремя способами: полностью замкнуть производственный цикл (переработка материалов, восстановление товаров), максимально сузить цикл за счет сокращения доли используемых материалов при производстве (улучшенный дизайн товаров) или замедлить его (ремонт, сдача в аренду, совместное пользование).

Основная часть. Во всем мире страны стремятся перейти на «зеленую» экономику и Республика Беларусь не исключение. Один из подходов, который используется для реализации «зеленой» экономики является экономика замкнутого цикла. Цель этого подхода заключается в том, чтобы повторно использовать, восстановить или переработать уже задействованные ресурсы, что значительно увеличит длительность жизненного цикла производимой продукции. Стоит отметить экологические преимущества использования этого подхода — минимизация отходов и загрязнений окружающей среды. Так же нельзя забывать про ряд экономических выгод: экономия потребителя за счет покупки более качественной продукции, экономия природных ресурсов, экономия на логистике, уменьшение зависимости от поставщиков ресурсов, развитие новых отраслей и увеличение рабочих мест. Преимущества и недостатки замкнутой экономики отображены в таблице 1 [3].

Т а б л и ц а 1 — Преимущества и недостатки замкнутой экономики

Экономическое направление	Экологическое направление	Социальное направление
Преимущества		
– формирование стабильного спроса на ресурсы второго сорта, сокращение спроса на первичные ресурсы; – воодушевление на использование и инвестирование во вторичные ресурсы в связи с исчерпанием первичных ресурсов; – снижение расходов за содержание мест хранения экологических отходов	– снижение выбросов углекислого газа; – освобождение территорий, которые были отведены под хранение отходов (свалок); – уменьшение потребления ограниченных ресурсов	– повышение уровня социальной ответственности за бережное использование материальных ресурсов; – увеличение количества рабочих мест для технологов по вторичным материальным ресурсам
Недостатки		
– незначительное увеличение цены на первичные ресурсы	– отстаивание интересов поставщиков первичных ресурсов посредством введения запрета на использование товаров из вторичного сырья; – сокращение рабочих мест на предприятиях, которые базируются на добыче первичных ресурсов	– повышение токсичности отходов при уменьшении их объема за счет углубления переработки; – увеличение места для хранения вторичных ресурсов

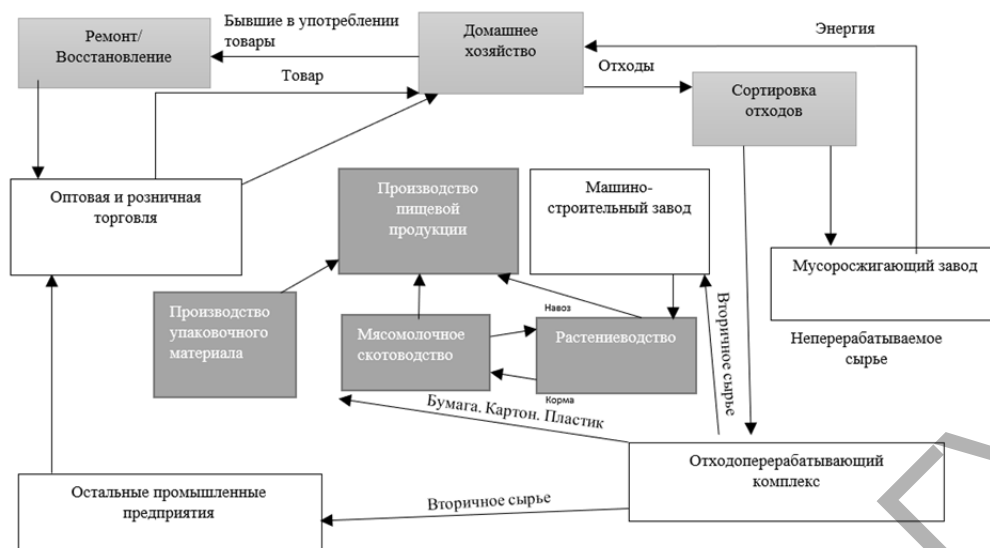


Рисунок 2 — Движение отходов в циркулярной экономике

Ресурсы в замкнутой экономике всегда находятся в обороте, поэтому предприятия ничего не выбрасывают, а только используют, продают или покупают. Так как продажа ненужного, для одного предприятия, сырья (отходов) другому предприятию является дополнительной возможностью получить прибыль. Общее движение отходов отображено на схеме, представленной на рисунке 2 [3].

Хорошим примером использования экономики замкнутого цикла может стать компания IKEA. На глобальном уровне данная компания возобновляет столько же энергии, сколько она использует, а именно 100%. IKEA стремится, чтобы все используемое ими сырье было возобновляемым или переработанным. Компания практикует метод сдачи в аренду мебели, при котором покупатель имеет возможность вернуть товар, и он снова будет продаваться с уцененными товарами.

Так же стоит отметить американскую табачную компанию Philip Morris, которая придерживается нескольких принципов экономики замкнутого цикла одновременно. Данная компания предлагает курильщикам бездымную альтернативу, что значительно снижает негативное воздействие продукции компании на окружающую среду. А возможно это благодаря допустимости повторной сборки, переработки и повторного введения в производство уже бывших в употреблении товаров.

Наиболее успешный опыт зарубежных стран перехода к циркулярной экономике отражен на рисунке 3 [2].

Страна	Наименование предприятия	Опыт перехода к циркулярной экономике
Дания	Novo Nordisk, Novozymes, DONG Energy, Statoil	Компании обмениваются отходами и побочными продуктами. Пар из DONG поступает по трубопроводу вокруг города на Novo Nordisk и Novozymes, где он используется в качестве чистящего средства, и на нефтеперерабатывающий завод, где он используется в нескольких процессах. Отходы электростанции — шлак и гипс — перевозят на цементный завод и производителям гипсокартона. Сточные воды Novo Nordisk и Novozymes очищают для муниципального использования, оставшаяся биомасса преобразуется в удобрения. Statoil сократил выбросы, превратив ненужную серу и азот в удобрения, а использованную воду возвращает электростанции и в водохранилище.
США	Ford, Heinz	Ford закупает отходы от томатов у Heinz для дальнейшего производства пластика.
Великобритания, Нидерланды, Россия	Unilever	Пол Полман на лекции в Сколково рассказывал: «Мы достигли нулевого уровня отходов на всех наших заводах путем их переработки и поиска инновационных решений по использованию циркулярной экономики. В России мы используем отходы от производства мороженого и соусов для корма животных, упаковочные отходы продаются мебельной индустрии, а общие смешанные отходы применяются для нагрева воды и производства энергии».
Шотландия февраль 2017	Edinburgh Remakery	Предприятие учит людей чинить своими руками вышедшие из строя вещи, делать из отходов материалов новые предметы обихода. Их идея сотрудничества пекари и пивоварни в настоящий момент активно используется в Шотландии разными предприятиями (черствый и испропанный хлеб пекари отдают пивоварам и те используют его при приготовлении пенного напитка). В начале 2017 года на Международном экономическом форуме в Давосе правительство Шотландии отметили специальной наградой Award for Circular Economy Governments — за усилия в процессе перехода от линейной к циркулярной экономике. Шотландия к 2020 году планирует покрыть потребности энергообеспечения на 100% за счет возобновляемых источников энергии — энергии ветра, воды и моря. В настоящее время доля обеспечения возобновляемыми источниками энергии в стране составляет 35%.

Рисунок 3 — Опыт перехода к циркулярной экономике зарубежных стран

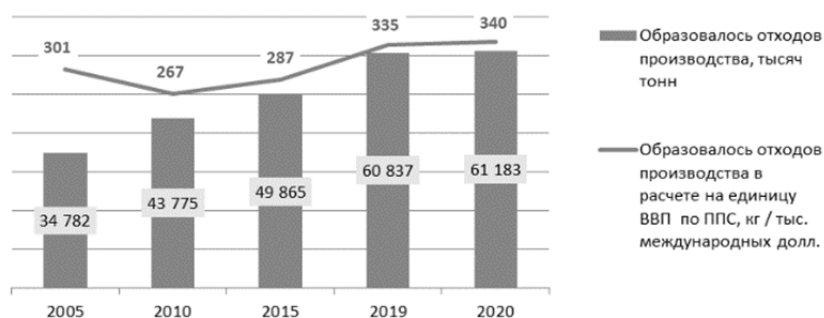


Рисунок 4 — Образование отходов производства в Республике Беларусь

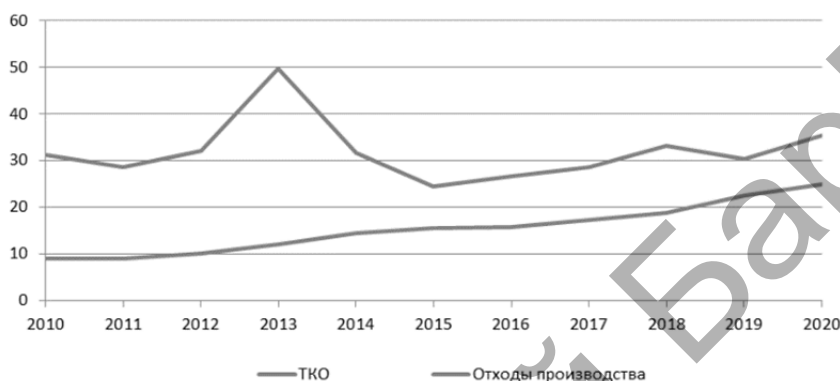


Рисунок 5 — Использование ТКО и отходов производства в Республике Беларусь (% в общей массе их образования)

Так почему же внедрение экономики замкнутого цикла так важно для Республики Беларусь?

Вопрос перехода к модели циркулярной экономики является наиболее актуальным в Республике Беларусь из-за количества отходов и низкого уровня их повторного использования и обезвреживания. Динамика объемов отходов производства и их использования в 2005-2020 гг. представленная на рисунках 4, 5 позволяет определить, сколько на данный момент потенциальных ресурсов не используется в экономике страны [4].

Так, за 2020 г. из произведенных 61 183 тыс. тонн производственных отходов было переработано лишь 35 %. Если сравнивать этот показатель с показателем 2019 г., равным 30 %, то можно сделать вывод, что доля переработки промышленных отходов выше на 5 процентных пунктов. Это вызвано с тем, что белорусские предприятия производят однородную продукцию и, соответственно, их отходы также будут более однородными, будут легко поддаваться селективному сбору и переработке. Так же Республика Беларусь находится в условиях нехватки собственных энергетических и сырьевых ресурсов, поэтому экономика замкнутого цикла позволила бы значительно снизить расходы на закупаемые ресурсы и более разносторонне использовать образующиеся отходы. Использование данного подхода позволит сохранить ценные природные ресурсы, извлекать прибыль из отходов производства, снизить себестоимость производимой продукции. Все это изменит и отношение к товарам с длительным сроком эксплуатации.

Переход от линейной экономической модели к циркулярной требует системных изменений и фундаментального переосмысления базовых привычек, образа мышления и бизнес-подходов. Именно поэтому в Республике Беларусь переход к экономике замкнутого цикла ведется при вовлечении государства, бизнеса и населения. Население должно формировать спрос на «зеленую» продукцию, бизнес обеспечивать предложение такой продукции через инновации и новые бизнес-модели, государство поощрять развитие экономики замкнутого цикла и создавать для нее правовые рамки.

Так в соответствии с Концепцией устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2035 года на втором ее этапе с 2026—2035 гг. стоит задача внедрения в производство инноваций и бизнес-моделей замкнутого цикла использования ресурсов, основанных на дематериализации, продолжительном жизненном цикле товаров и услуг, формирования стимулов для промышленных организаций к разработке и реализации экологичной стратегии развития, осуществлению перехода на замкнутый цикл использования ресурсов, кардинальное изменение системы управления отходами, внедрению инновационных моделей потребления и производства, повышению потенциала использования возобновляемых источников энергии, а также снижению природоемкости экономики [5].

Внедрение циркулярной экономики в Беларуси в долгосрочной перспективе позволит снизить импортозависимость и, соответственно, укрепить экономическую безопасность государства.

Заключение. Таким образом, в Республике Беларусь на сегодняшний день недостаточно развита концепция циркулярной экономики, хотя в этом есть необходимость. Напротив, зарубежные страны Европы и Азии значительно преуспели в изучении этого вопроса. По этой причине необходим глубокий анализ их успехов в решении этой проблемы для того, чтобы понять, какие идеи и технологии могут применяться в Беларуси для внедрения концепции циркулярной экономики, совершенствовании производственного процесса и улучшения состояния окружающей среды.

Список цитируемых источников

1. Аксенова, Е. М. Экономика замкнутого цикла / Е. М. Аксенова, И. И. Максимов. Проектно-аналитический отдел, Департамент многостороннего экономического сотрудничества и специальных проектов Минэкономразвития России, 2021. — 34 с.
 2. Александрова, В. Д. актуальность перехода к модели циркулярной экономики в России / В. Д. Александрова. — Самара : Самарский национальный исследовательский университет, 2021. — 110 с.
 3. Михаленко, Е. Циркулярная экономика как модель экономики будущего / Е. Михаленко, Д. Климова, И. Маньковский. — Минск : Банкаўскі веснік, 2020. — 51 с.
 4. Национальный статистический комитет Республики Беларусь, Использование отходов / Национальный статистический комитет Республики Беларусь, Д. Климова, И. Маньковский. — Минск : Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2020. — 1 с.
- Министерство экономики Республики Беларусь, Концепция Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2035 года / Министерство экономики Республики Беларусь, Д. Климова, И. Маньковский. — Минск : Министерство экономики Республики Беларусь, 2018. — 82 с.

УДК 330.341

В. Челяпина, И. С. Харкевич

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС КАК ФАКТОР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ БЕЛАРУСИ

Введение. Один из важных факторов социально-экономического развития Беларуси в современных условиях — это малый и средний бизнес. Он выполняет целый ряд таких важных функций, как: обеспечение занятости населения, здоровой конкурентной среды и нужд крупных предприятий. На данном этапе развития экономики Беларуси малый и средний бизнес рассматривается также как источник занятости населения и модернизации экономики.

Основная часть. На 2021 год в Беларуси зарегистрировано 91,3 тысячи микроорганизаций (имеющих до 15 сотрудников), 11,3 тысячи малых организаций (имеющих от 16 до 100 сотрудников), 2,1 тысячи средних организаций (имеющих от 101 до 250 сотрудников) и 271,3 тысячи индивидуальных предпринимателей [1]. Каждый 35 гражданин Беларуси является индивидуальным предпринимателем. При этом предприятия имеют следующие основные виды деятельности: большая часть сосредоточена в промышленности (29,83 %), а также торговле и ремонте (21,76 %), и строительстве (17,36 %). На финансовую деятельность и недвижимость приходится 11 %, транспорт и связь 6,36 %; сельское, лесное хозяйство и рыболовство 6,85 %, ИТ — 3,42 % [2]. Можно отметить улучшение положения предприятий, которое проявляется в росте продаж, а также увеличении занятости населения в секторе малого предпринимательства. Это можно назвать свидетельством увеличения доверия к проводимой экономической политике. Однако значительного притока инвестиций не наблюдается, поскольку рост носит восстановительный характер. Предприниматели в то же время оценивают нынешнее экономическое положение нейтрально (53,9 %). Также многие предприниматели отмечают ухудшение положения (32,8 %). Стоит также отметить, что наибольшая концентрация малого бизнеса по-прежнему наблюдается в Минске и Минской области [3].

Одной из главных причин медленного развития предпринимательства в стране называют налогообложение. Предприятия малого и среднего бизнеса сталкиваются с высокой налоговой нагрузкой, частыми изменениями в налоговой отчетности, нестабильностью законодательства в отношении предпринимателей, а также высокими штрафами и частыми проверками.

В условиях формирования новых рыночных отношений крайне важны для развития малого и среднего бизнеса внимание, контроль и поддержка со стороны государства. В Беларуси, в сравнении со странами с сильной рыночной экономикой, поддержка государства в развитии малого бизнеса низка. До недавнего времени в бюджеты как общереспубликанский, так и местные, не была заложена статья расходов на поддержку предпринимательства. Тем не менее, благодаря реализации программы «Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь» в данной ситуации наблюдаются улучшения. Так, количество предприятий малого предпринимательства постепенно растет. Следует, однако, отметить, что их вклад

в ВВП практически не изменяется. Растет количество индивидуальных предпринимателей, при этом сокращается количество субъектов других форм малого и среднего бизнеса, что говорит о перетоке из организационных форм юридических лиц в число индивидуальных предпринимателей.

Среди прочих факторов, отрицательно воздействующих на рост предпринимательских инициатив можно также отметить ценовое регулирование на ряд товаров и услуг. При этом ценовое регулирование применяется как к продовольственным (хлеб, макаронные изделия, говядина и свинина, куры, молоко, кефир, сметана, сливочное масло, яйца, детские каши, детское питание, сухие молочные смеси), так и не продовольственным товарам (среди которых средства гигиены, детская обувь и чулочно-носочные изделия), а также 46 наименованиям лекарственных средств. Все белорусские юрлица и ИП — производители, импортеры и ретейлеры — смогут повышать цены на них не более чем на 1,2 % от цен, которые действовали в последний день предыдущего месяца. Ограничена и рентабельность производителей — она должна быть выше показателей 2021 года или до 10%, если в предыдущем году она составляла меньшее значение [3]. Также стоит отметить высокие ставки на заемные средства со стороны банков и других финансовых организаций. Государством, однако, прилагаются усилия для развития предпринимательства.

Проводимая государством политика в области поддержки малого и среднего бизнеса имеет определенную эффективность, однако требует дальнейших преобразований в направлении создания благоприятных условий развития бизнеса в стране. С этой целью необходимо выработать ряд мер, таких как формирование инфраструктуры поддержки предпринимательства (включающей образовательные, консалтинговые и другие услуги); устранение административных барьеров (под которыми следует понимать установленные правила, влекущие неоправданные финансовые и трудовые затраты хозяйствующих субъектов [4, с. 43]). Для развития предпринимательства необходима комплексная система мер, направленная на либерализацию экономики и проведение рыночных реформ. Такими мерами должны стать: формирование инфраструктуры развития предпринимательства; устранение серьезных административных барьеров, препятствующих развитию сектора малого и среднего бизнеса; поддержка субъектов малого и среднего бизнеса, предоставление льгот, возможность получения кредитов на развитие бизнеса, в частности, развитие микрокредитования; международное сотрудничество в области малого бизнеса; совершенствование законодательства в области малого бизнеса: оптимизация системы налогообложения и регистрации субъектов малого предпринимательства. Данные задачи планируется решить с помощью государственной программы «Малое и среднее предпринимательство» действовавшей в 2016—2020 годы и продленной на 2021—2025 годы. Так, с помощью этой программы и Декрета президента № 7 «О развитии предпринимательства» была облегчена процедура лицензирования (в том числе предоставлена возможность подтвердить наличие лицензии через интернет), проведена активная работа по совершенствованию законодательства в сфере регулирования предпринимательской деятельности, сокращен в 10 раз минимально достаточный перечень требований (противопожарных, природоохранных, ветеринарных, санитарно-эпидемиологических и других). Помимо вышеназванных мер была утверждена Стратегия развития малого и среднего предпринимательства «Беларусь — страна успешного предпринимательства» на период до 2030 года, предполагающая совершенствование институциональной базы и инфраструктуры, создание и функционирование конкурентоспособного предпринимательского сектора. В результате планируется увеличить долю субъектов малого и среднего предпринимательства в общем объеме валовой добавленной стоимости до 50 % к 2030 году.

Заключение. Таким образом, можно отметить положительную динамику развития малого и среднего бизнеса в Беларуси, однако они по-прежнему имеют достаточно большой нереализованный потенциал. Сфера малого и среднего бизнеса имеет значение для развития национальной экономики и экономического роста. Ее удельный вес в основных макроэкономических показателях растет в последние годы. Важной тенденцией является развитие бизнеса по всей стране, в том числе благодаря программе «Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь», предоставлявшей равномерное распределение финансовой поддержки малого бизнеса в 2016-2020 гг. и продолжающей делать это в 2020-2025 годах. Данная программа реализуется с целью формирования благоприятной среды для развития малого и среднего предпринимательства. Со стороны государства оказывается поддержка, в том числе: укрепление институциональной базы; упрощение регуляторных условий и администрирования бизнес-процессов; укрепление потенциала малого и среднего предпринимательства; стимулирование деловой инициативы, обучение навыкам предпринимательства и популяризация предпринимательской деятельности.

Список цитируемых источников

1. Малое и среднее предпринимательство в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/informatica/view/maloe-i-srednee-predprinimatelstvo-v-belarusi-24420/>. — Дата доступа: 04.05.2022.
2. Научно-исследовательский центр ИПМ [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.research.by>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. О регулировании цен : постановление Правительства Беларуси № 214 от 7 апреля 2022 года. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=32198911. — Дата доступа: 05.05.2022.
4. Дегтяров А. Институциональные факторы создания механизмов преодоления административных барьеров в развитии предпринимательства / А.Дегтяров, Р.Маликов // Вестник МГУ. — С. 6. Экономика. 2003. — № 6. — С. 42—58.

СОЦИАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ КАК БАЗОВЫЙ ФАКТОР РОСТА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Введение. Главным стимулирующим механизмом становления конкурентоспособности национальной экономики является формирование для субъектов хозяйствования на макроуровне нормативно-правовых матриц их поведения, создаваемых фундаментальными государственными институтами: экономическими, политическими и социальными. Среди последних, как правило, выделяют локальные институты науки, образования и культуры [1, с. 69].

Основная часть. Социальные институты сегодня чаще всего рассматривают в качестве исторически сложившихся устойчивых форм организации совместной деятельности людей, а также отношений, складывающихся между ними в процессе выполнения общественно значимых задач.

Первым в их ряду стоит *институт науки*, который носит базовый для национальной экономики характер и роль которого состоит в производстве научных знаний, ориентированных на эволюционное развитие общества. Функционально его можно разделить на два основных блока: финансовый и организационный.

Роль государства в *финансировании* научной сферы может выражаться либо в субсидировании исследований и разработок, либо в их льготировании. В последние годы в большинстве стран мира в этом направлении наметилась тенденция к преимущественному применению льгот в сравнении с субсидиями. Во-первых, налоговые льготы предполагают меньшее вмешательство со стороны государства в экономическую жизнь субъектов хозяйствования. Во-вторых, они поощряют уже овеществленные действия, а субсидии — только те, которые еще предстоит осуществить. Кроме того, этот подход служит эффективным средством привлечения частных инвестиций в разработку инноваций, а не только в их внедрение и использование. В результате исследования и разработки в среднем на 70 % и более финансируются корпоративным сектором экономики. Именно эти пропорции наиболее адекватно характеризуют уровень государственно-частного партнерства в научно-инновационной сфере.

При выборе направлений финансирования научных исследований государство, как правило, использует либо принцип комплементарности, состоящий в том, что приоритет имеют работы, нацеленные на заполнение пробелов в технологическом развитии страны, либо принцип поддержки предконкурентных ИР, заключающийся в том, что субсидируется только создание общедоступного научно-технического продукта, не нарушающее сложившегося на рынке равновесия [1, с. 84].

При *организации* научной деятельности перед государством стоят две основные задачи. Первая состоит в том, чтобы без ущерба для фундаментальной составляющей в максимальной степени сориентировать научные исследования на нужды производственного сектора экономики, вторая — обеспечить практическую кооперацию академической и университетской науки.

Наиболее перспективным в этом направлении является использование полидисциплинарных исследований, когда в целях решения важных практических задач на определенный срок создаются междисциплинарные исследовательские объединения, комплектуемые учеными из разных секторов науки [1, с. 88-89].

Применение такой организационной новации требует использования в качестве формы организации научной деятельности так называемых институциональных программ, с успехом применяемых в развитых странах начиная с 70-х годов прошлого века. Их принципиальное отличие состоит в том, что исследования строятся по принципу целеполагания, что соответствует задаче их ориентации на спрос. Кроме того де-факто они превращают исследовательские проекты из объекта финансирования в его субъект. Т. е. сами проекты становятся владельцами и распорядителями финансовых средств. Для институциональной программы нет необходимости в строгой детерминации процессуальных и методических механизмов. Фиксироваться могут только стратегические направления исследований или их конечные цели, определяемые с необходимым для каждого отдельного случая уровнем детализации. Руководство программой осуществляется централизованным административным органом, несущим полную ответственность за ее реализацию.

В целом же при использовании данного подхода наука становится более конкурентоспособной в силу ее естественной ориентации на практические нужды экономики. При этом методологически такие кластерные по своей сути организационные структуры не отрицают, а опираются на результаты фундаментальных исследований, полученные в монодисциплинарных научных организациях, отличающихся наибольшей глубиной исследований и наличием высококласных научных школ.

Как правило наука позиционируется в одном блоке с образованием. В первую очередь это относится к высшей школе, так как именно там индивидиум приобретает базовые компетенции, делающие образовательный процесс фактором роста национальной конкурентоспособности. Для того, чтобы соответствовать общим требованиям макроэкономической конкурентоспособности *институт образования* должен строить

процесс передачи знаний на современных функциональных инновациях, которые можно разделить на дидактические и структурно-организационные [2, с. 111].

К первым относятся средства, формы и методы обучения, а также обучающие системы и образовательные технологии. Ко вторым — механизмы управления учреждениями образования в условиях экспоненциально растущего влияния экзогенных факторов на образовательный процесс. Среди них мы выделим две основные инновационные платформы. Это соответственно: сетевая форма организации образования и научно-и бизнес-образовательные кластеры.

Сетевая форма образования — это новая парадигма образовательной деятельности, базирующаяся на открытых образовательных ресурсах и сетевом взаимодействии участников. Свое содержательное развитие эта концепция получила в разработках по открытому образовательному пространству, идеология которого предполагает формирование многофункциональных и разнонаправленных связей между субъектами образовательной системы путем ее интеграции с наукой и производством, обеспечения открытого обмена между ними информационными, интеллектуальными и материальными ресурсами. В результате этих интеграционных процессов внедряются более эффективные технологии образования, повышается его качество и конкурентоспособность национальных университетов [2, с. 112; 196].

Типичной организационной формой сетевых структур, создаваемых в рамках целевой кооперации на основе социально-экономического партнерства, являются *образовательные кластеры* [3, с. 108]. Это связано также с тем, что в функционирующих по традиционной схеме учреждениях образования отсутствует устойчивая связь с работодателями, которые слабо привлекаются к разработке профессиональных и образовательных стандартов, участию в работе попечительских (наблюдательных) советов образовательных учреждений, формированию систем корпоративной подготовки кадров и многое другое, что говорит о фактическом отсутствии влияния социального заказа на подготовку специалистов для нужд народного хозяйства.

Поэтому кластер выступает здесь в роли интеграционного механизма, обеспечивающего интенсивное развитие и социальное партнерство образующих его организаций. Наиболее целесообразно создание в сфере образования научно-образовательных и бизнес-образовательных кластеров. Производственная компонента образовательных кластеров создает возможность для обеспечения целевой рыночной функции высшего образования, научная — для инновационной.

Третий из социальных институтов является *институт культуры*. Его роль в обеспечении роста макроэкономической конкурентоспособности, в силу специфики собственной социальной ориентации, будет ограничиваться такой сферой деятельности как формирование в обществе и государстве *инновационной культуры*, находящей свое выражение в способности нации адекватно воспринимать на ментальном уровне и быть готовой к практической реализации в быту и на производстве с пользой для себя новых идей и технических систем, сформировавшихся в результате цивилизационного развития под воздействием научно-технического прогресса [1, с. 63-64].

Идея инновационной культуры, как таковая, впервые была сформулирована в различных документах ЕС, где она рассматривалась как стратегический ресурс нового века (!). Можно сказать, что инновационная культура сегодня является объективной реальностью, существенно влияющей на все производственные процессы. Она формирует отношение общества к нововведениям как к особо значимой социальной ценности, создает основу для здоровой состязательности в различных сферах деятельности. Данный вид культуры способствует ускорению и повышению эффективности внедрения новых технологий и изобретений, противодействует бюрократическим тенденциям, содействует раскрытию творческого потенциала личности и ее самореализации, оптимизирует соотношение между традициями и обновлением.

Инновационная культура — это не только массовое эвристическое отношение к процессам эволюционного развития, но и глубокое понимание всей их сложности и растущей взаимообусловленности. Как вид этики она приобретает все большую значимость, поскольку в информационный век основным критерием роста экономики является инновационное мышление и формирование креативного общественного сознания во всех сферах человеческой деятельности. Поэтому ее связывают прежде всего с развитием творческих способностей личности, формированием индивидуального мышления креативного типа.

Заключение. В итоге можно сделать вывод о высокой значимости социальных институтов для обеспечения конкурентоспособности национальной экономики, которая становится определяющим экзистенциальным фактором в условиях становления нового миропорядка.

Список цитируемых источников

1. Инновационный менеджмент: теория и практика / А.В. Марков [и др.] ; под науч. ред. А. В. Маркова. — Минск : Колорград, 2015. — 513 с.
2. Марков, А. В. Функциональные инновации в высшей школе. Интеграционный аспект / А.В. Марков // Экономика, право и проблемы управления: сб. науч. трудов. — № 9. — Минск : УО «Частный институт управления и предпринимательства», 2019. — С. 110—117.
3. Четырбок, Н. П. Эволюционная триада экономического развития : монография / А. В. Марков, Н. П. Четырбок ; под науч. ред. А. В. Маркова. — Минск : Колорград, 2022. — 205 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Агропромышленный комплекс Республики Беларусь выполняет экономическую, социальную, экологическую, историческую функции и является приоритетной отраслью национальной экономики. Он призван обеспечить продовольственную безопасность страны, создать необходимые резервы питания и сельскохозяйственного сырья для повышения уровня продовольственного обеспечения и покупательского спроса населения, обеспечить конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках.

Предметом исследования является агропромышленный комплекс Республики Беларусь.

Цель проведенного исследования — рассмотреть проблемы АПК и выявить пути их решения.

Основная часть. АПК в Республике Беларусь является важнейшей отраслью народного хозяйства. Статистика демонстрирует относительно положительную динамику развития этой отрасли, которая может и должна быть драйвером отечественной экономики. Поэтому необходимым является поиск главных проблем, тормозящих развитие сельского хозяйства в Республике Беларусь, эти проблемы носят системный характер, сдерживают дальнейшее развитие отрасли.

Среди недостатков, которые препятствуют повышению эффективности сельскохозяйственного производства можно выделить следующее:

- 1) низкая продуктивность сельскохозяйственных угодий;
- 2) слабая материально-техническая база отраслей;
- 3) многие хозяйства не восприимчивы к инновациям, у них низкая технологическая дисциплина, недостаточная степень предпринимательской активности.

Рассмотрим каждую проблему.

Сельскохозяйственное производство выступает одним из главных направлений использования земельных ресурсов Беларуси. Основной проблемой для Республики Беларусь, связанной с использованием земельных ресурсов, является эрозия почв. Под эрозией понимается разрушение почвы под воздействием потоков воды и ветра. Водную и ветровую эрозию испытывают более 550 тыс. га пахотных земель, что составляет около 7,5 % от их общей площади.

Для предупреждения эрозии почв и борьбы с ней осуществляется система противоэрозионных мероприятий. Они включают снегозадержание, лесопосадки, безотвальную распашку и другие мероприятия.

Также необходимо сконцентрировать усилия на решении проблемы деградации торфяных почв на осушенных территориях, тех, что подверглись мелиоративным работам. В результате их использования под пашню наблюдается уменьшение мощности торфяного горизонта. На поверхность выходят песчаные породы, и мелиорированные земли выбывают из сельскохозяйственного использования.

При проведении мелиоративных работ необходимо детальное изучение природных условий территории и комплексный подход к их осуществлению. Мелиорация должна предусматривать накопление воды в водохранилищах и орошение территории в наиболее засушливые поры года. Важное значение имеют и научно обоснованные рекомендации использования мелиорированных земель.

В качестве экологической проблемы нужно рассматривать и загрязнение почв в результате сельскохозяйственной деятельности во время внесения удобрений и пестицидов. Почвы серьезно загрязняются нитратами, особенно в районе животноводческих комплексов. Для решения этой проблемы необходима концентрация как научного сообщества, так и финансовые ресурсы, направленные на разработку удобрений, не оказывающих пагубного влияния на состояние почвы.

Важнейшим фактором устойчивого развития АПК в настоящее время является наличие необходимой материально-технической базы, обеспечивающей возможность ведения современного инновационного аграрного производства. [2, с. 109]

Использование транспорта в сельском хозяйстве характеризуется следующими особенностями: сезонность и неравномерность загрузки подвижного состава, разнообразие грузов, большой объем грузоперевозок на короткие расстояния, децентрализация транспорта между отдельными предприятиями.

Основные виды транспорта в сельском хозяйстве — автомобили, тракторы. Применяется также трубопроводный (водопроводы, молокопроводы, газопроводы и т. д.), авиационный, гужевого транспорта. Доля автомобильных перевозок составляет 75 %, тракторных — 22-23, гужевого транспорта — 2—3 % общего объема транспортных работ в сельском хозяйстве.

Одним из резервов улучшения работы автомобильного транспорта является концентрация его крупных специализированных автотранспортных предприятий агропромышленного комплекса на основе

межхозяйственной кооперации, лучшего использования специализированных и большегрузных транспортных средств предприятий АПК.

Состояние транспортной инфраструктуры также необходимо улучшать. Здесь проблемы возникают в области плохой асфальтированности дорог, по которым перевозят грузы. Большинство внешнехозяйственных дорог районного значения имеет щебеночное, гравийное и каменное покрытия. Внутрихозяйственные дороги в основном — профилированные грунтовые. По сравнению с автомобильными дорогами с твердым покрытием (асфальто- и цементобетон) себестоимость перевозок по профилированным грунтовым дорогам, находящимся в хорошем состоянии, выше в 2 раза, расход топлива выше в 1,54 раза, а по грунтовым дорогам во влажном состоянии соответственно эти показатели значительно выше. Отставание дорожного строительства не только ухудшает условия эксплуатации машин, но и оказывает отрицательное влияние на социальное развитие села. В республике в последние годы увеличивается общая протяженность дорог, в том числе и с твердым покрытием [4, с. 164].

В целом, укрепление материально-технической базы в сельском хозяйстве, его техническая модернизация и переход на этой основе на современные высокопроизводительные, ресурсосберегающие технологии помогут повысить эффективность функционирования АПК, обеспечить продовольственную безопасность и сделать отрасль более устойчивой к внешним колебаниям.

Заключение. Важность развития АПК в РБ не подвергается сомнению. Агропромышленный комплекс Республики Беларусь должен вступить в новую, технологичную стадию своего развития. И понимание этого факта важно на всех уровнях АПК — от органов государственного управления до каждого конкретного работника села. Инновационное развитие, внедрение современных технологий, разработка новых технологий должны стать приоритетными направлениями развития АПК Республики Беларусь. Инновация в АПК обширна и многогранна. Это и разработка и внедрение новых технологий, новой техники, новых сортов растений, новых пород животных, удобрений и средств защиты растений и животных, усовершенствованных методов профилактики и лечения животных, современных форм организации, финансирования и кредитования производства, инновационных подходов к подготовке, переподготовке и повышению квалификации кадров и т. д.

Анализ агропромышленного комплекса РБ, показал, что отечественные организации не могут активно внедрять инновации в производственный процесс. Развитие АПК в Беларуси является неэффективным так как не происходит достаточного финансирования в эту отрасль, наблюдается дефицит квалифицированных кадров, способных создать новые технологии и внедрить их. Очень медленно происходит расширение сортового ассортимента выращиваемых растений, хоть и наблюдается изменение климата, и существует возможность выращивать новые виды теплолюбивых культур. Таким образом, в условиях высокотурбулентного экономического развития необходимо продолжать изучение, развитие и совершенствование агропромышленного комплекса, как важной и перспективной отрасли экономики Республики Беларусь.

Список цитируемых источников

1. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011—2015 годы. — Минск : Беларусь, 2011. — 94 с.
2. Серов, Е. В. Аграрные реформы // Рыночная трансформация сельского хозяйства: десятилетний опыт и перспективы. РАСХН, — Минск, 2017. — 109 с.
3. Серова, Е. В. Аграрный сектор в Республики Беларусь // Сельское хозяйство. — № 6. — 2011 г. — 79 с.
4. Экономика предприятий и отраслей АПК : учеб. пособие / В. С. Тонкович [и др.] ; под общ. ред. В. С. Тонковича, Л. Ф. Догиля. — Минск : БГЭУ, 2018. — 264 с.
5. Экономика сельского хозяйства / В. А. Добринин [и др.] ; под ред. В. А. Добринина. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Агропромиздат, 2009. — 476 с.
6. Экономика сельского хозяйства / под ред. И. А. Минакова. — М. : КолосС, 2009 — 328 с.

UDC 332.1

N. A. Kikun, N. V. Shevchenko

Belarusian National Technical University, Minsk, the Republic of Belarus

ECONOMIC STRUCTURE OF THE REPUBLIC OF BELARUS AND PROSPECTS OF ITS FURTHER DEVELOPMENT

Introduction. The structure of the economy, production, consumption, capital, prices is the division of the economy, economic object or economic category into components according to certain characteristics, the establishment of relationships between these components; composition, structure of the economic object. The economy can be analyzed in terms of its constituent components, called "industries". Industries can be grouped together (eg. manufacturing) or analyzed separately for each activity (eg. wood processing and wood products). Based on our goal, "the

economy of Belarus will be analyzed within the following sectors: agriculture, hunting and forestry, fishing, fish farming, mining, manufacturing, production and distribution of electricity, gas and water, construction, hotels and restaurants, transport and communications, financial activities, education, health and social services, provision of communal, social and personal services and so on" [1].

Main part. Industry. Industrial production forms a quarter of the gross domestic product of Belarus (25.5 % in 2020). The most developed industrial sectors of the country are mechanical engineering, light and food industries, woodworking, petrochemical and pharmaceutical industries.

Energy. The long-term goal of the development of the fuel and energy complex (FEC) of Belarus is to meet the needs of the economy and the population of the country in energy carriers based on their most efficient use while reducing the burden on the environment.

Agriculture. Agriculture is an important sector of the economy of the Republic of Belarus, providing food security and export potential. According to estimates, in 2020, the contribution of agricultural production to the country's GDP amounted to 6 %, about 266 thousand people worked in the industry. As of January 1, 2021, there were more than 1.4 thousand agricultural organizations and 3 thousand peasant (farm) enterprises in the industry [2].

Forestry. According to a number of key indicators (forested area, forest area and stock of growing timber per capita), the country is among the top ten European powers. For each inhabitant of Belarus there are about 1 hectare of forest plantations. The total area of forest fund lands exceeds 9.6 million hectares.

Construction. The construction complex of the Republic of Belarus includes over 10 thousand organizations of various forms of ownership engaged in architectural, urban planning and construction activities, employing more than 212 thousand builders (according to preliminary data for 2020). Belarusian specialists successfully work in all areas — industrial and civil construction, construction of healthcare and agricultural facilities, sports facilities, residential areas. The development of innovative technologies allows construction and installation organizations to implement the most daring architectural solutions, build unique structures, carry out reconstruction and restoration [3].

Services sector. The service sector forms almost half of the gross domestic product of Belarus (49.1 % in 2020).

Finance. The financial sector plays a very important role in the Belarusian economy. It is represented by such key sub-sectors as banking, insurance and leasing. The contribution of the financial sector to GDP is about 3.6 %. However, its share in GDP has decreased by 1.2 % in recent years. The financial sector in Belarus is one of the smallest sectors of the economy in terms of annual income. It accounts for less than 0.1% of the total income of the country. This sector is extremely sensitive to the business environment. This criterion played a key role in 2012—2013, when the sector's revenues fell sharply. However, the market reactivated in 2014, when the level of income returned to the level of 2011 and even surpassed it.

Hotels and restaurants. The hospitality and restaurant business sector is closely linked to the tourism sector. In 2020, the export of tourism services amounted to over 253.3 million US dollars. The growth rate of exports of tourism services in 2020 amounted to 116.3 %. By analogy with tourism, the hotel and restaurant sector is showing significant growth: its share in the GDP of Belarus increased by 3.5 % in 2020. The most promising segments in the hotel and restaurant business are agritourism, as well as gastronomic, sports, business and ethnographic tourism. Almost 50% of all guests of Minsk come on business trips, so the further development of the segment depends on the development of the business tourism industry associated with the organization and holding of various corporate events. According to the National Statistical Committee of the Republic of Belarus, at the end of 2021 there were 530 hotels and accommodation facilities in the country: 331 hotels, 375 hotels and hotel complexes, 4 motels and 151 other types of accommodation. However, in many regions of Belarus, the infrastructure of this sector still needs to be improved [3].

TOP-3 branches of the economy in terms of the size of investments in the leading capital: operations with immovable property, leasing and offering offers to buyers (25.9 %), vehicles and associations (10.2 %), as well as agriculture, hunting and forestry (10.0 %). These 3 sections account for more than 45 % of all serious investments in the economy. The share of large manufacturing industries, such as the food industry, the creation of petroleum products, the chemical industry (the share of the size of the production of these 3 sectors of the economy in the economy is 52 %), in the structure of investments in leading capital is 2.7 % — 4.6 %. The minimum size of serious investments falls on fishing, fish farming, the creation of leather, leather goods and footwear, the creation of electrical equipment, electrical and optical equipment (less than 1 %) [4].

According to the results, the most developed section in the Republic of Belarus is the industry. The industry of Belarus is represented by literally all branches and sections, for which multidirectional development is characteristic: the petrochemical ensemble, mechanical engineering, the creation of building materials, food and non-heavy industries are considered to be more developed, while the least developed are high-tech manufacturing of final goods. The leading causes of competition in the branch are considered to be: the resource base, profitable informants of financing, the municipal section, export markets and fresh states. The main efforts will be focused on improving organizational structure of branch management. It is expected to improve the structure and number of thrift organizations and other state institutions in future. We can assume that increasing the competitiveness of products formed by Belarusian enterprises will ensure a positive balance of foreign trade.

Conclusion. In 2019, the Republic of Belarus improved its own positions in a number of international ratings, which are considered relevant indicators of the importance of the formation of the state in certain areas for foreign traders and creditors. In the ranking of the Human Development Index, which is considered a generally accepted

inventory of comparing the meaning of life in various countries of the world, Belarus occupies 53 space out of 189 states and enters the group of states with a fairly high level of human development. formation according to the systematization of the UN. In the overall ranking of state welfare, Belarus took 73rd place (out of 167 countries). We have the highest positions in terms of education (32nd place) and living conditions (45th place). Given this, the state of the state in the economy has become better over the year from the 56th to the 54th space. As a result of targeted measures to improve property relations and improve the business climate, Belarus maintains the highest positions in the corresponding international rating. In particular, in the Doing Business 2020 ranking, Belarus ranked 49th out of 190 states. According to the ICT Development Index, Belarus ranked 32nd out of 176 countries. According to the ICT access sub-index, it ranks 34th (2010 — 51st place). According to the ICT application sub-index, Belarus ranks 40th (2010 — 57th). It ranks in the top 10 countries in the ability sub-index (5th), behind only Australia, the Republic of Korea, the USA and Greece [5].

Thus, the structure of the economy is a set of relationships and relations between all the substances of the financial system, ensuring its unity. This is a multifaceted concept that can be considered from various points of view, characterizing the correspondence of various components of the financial system. The structure of the economy is formed under the influence of long processes of the social division of labor, scientific and technological progress, the rise and complication of the needs of people, the scale and non-comprehensiveness of the initial production resources, and taking into account external economic moments.

References

1. Belarus globalEDGE [Electronic resource]. — Mode of access: [https://globaleedge.msu.edu/countries/belarus/memo#:~:text=Belarus%20defines%20the%20economic%20system,Eurasian%20Economic%20Union%20\(EAEU\).](https://globaleedge.msu.edu/countries/belarus/memo#:~:text=Belarus%20defines%20the%20economic%20system,Eurasian%20Economic%20Union%20(EAEU).) — Date of Access: 03.05.2022.
2. Economy of Belarus [Electronic resource]. — Mode of access: <https://president.gov.by/en/belarus/economics>. — Date of access: 04.05.2022.
3. Economy of Belarus. Wikipedia [Electronic resource]. — Mode of access: https://www.en.wikipedia.org/wiki/Economy_of_Belarus. — Date of access: 04.05.2022.
4. About Belarus. [Electronic resource]. — Mode of access: <https://www.by.undp.org/content/belarus/en/home/countryinfo.html>. — Date of access: 05.05.2022.
5. BELARUS: ECONOMIC SUMMARY [Electronic resource]. — Mode of access : https://www.min-fin.gov.by/upload/gosdolg/vneshniy/Belarus_Macroeconomic_Snapshot_1H_2018.pdf. — Date of access: 05.05.2022.

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ

УДК 657.01

К. В. Барановская, Н. С. Недашковская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Бухгалтерский учет — это термин, описывающий процесс консолидации финансовой информации, чтобы сделать ее ясной и понятной для всех заинтересованных сторон и акционеров. Основная цель бухгалтерского учета — регистрировать и сообщать о финансовых операциях организации, финансовых результатах и движении денежных средств. Стандарты бухгалтерского учета повышают надежность бухгалтерской (финансовой) отчетности. Бухгалтерская (финансовая) отчетность коммерческих организаций Республики Беларусь включает бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет об изменении собственного капитала, отчет о движении денежных средств и примечания к бухгалтерской отчетности. Стандартизированная отчетность позволяет всем заинтересованным сторонам и акционерам оценить эффективность бизнеса. Финансовая отчетность должна быть прозрачной, надежной и точной. Бухгалтерский учет важен, поскольку он ведет систематический учет финансовой информации организации. Актуальные записи помогают пользователям сравнивать текущую финансовую информацию с историческими данными. Благодаря полным, последовательным и точным записям он позволяет пользователям оценивать эффективность деятельности организации за определенный период времени. С развитием общества во всех его сферах, в том числе в экономической сфере, принципы ведения бухгалтерского учета претерпевают определенные изменения, получают дальнейшее развитие. Современные условия требуют нового подхода к ведению бухгалтерского учета в организациях. На сегодняшний день существует ряд проблем, связанных с применением на практике требований ведения бухгалтерского учета. Следовательно, актуальность вопроса развития бухгалтерского учета в современных условиях не вызывает сомнений.

Основная часть. Бухгалтерский учет является хранилищем информации, на основе которой принимаются важнейшие управленческие решения. Эксперты организации являются международными пользователями информации. Согласно информации, которая создается в процессе ведения бухгалтерского учета осуществляется оценка деятельности организации внешними пользователями, такими как государственные контролирующие органы, акционеры и др.

В последние годы развитие информационных технологий в управлении субъектов хозяйствования находится на высоком уровне. Процесс учета в современных учетных записях невозможно представить без широкого использования автоматизированных инструментов. По сути, одной из основных признанных проблем при формировании финансовой отчетности является их автоматизация и процесс распространения и новейшие тенденции в области компьютерных технологий. Количество дискуссионных вопросов, связанных с бухгалтерским учетом и требующих своего решения в Республике Беларусь, велико. При этом можно выделить следующие моменты: автоматизация вычислительной работы не в полной мере используется в оперативном и финансовом учете, разные авторы изучали различные аспекты бухгалтерского учета, в основном это методологические описания о внедрении и использовании конкретных программных продуктов [1].

Одной из самых актуальных проблем бухгалтерского учета является разработанный метод автоматизации форм бухгалтерского учета. Стили и алгоритмы, используемые программным обеспечением, очень сложны, а потому советы разработчика по использованию программного обеспечения очень полезны. Но в то же время возникает необходимость разработки метода автоматизации формы бухгалтерского учета, которая в настоящее время находится в стадии бурного развития. Лишь в отдельных работах авторы проанализировали принципы построения автоматизированных систем с учетом не только методологии, но и методологических вопросов при разработке форм автоматизированного учета. При этом автоматизированная форма учета имеет не только базовый принцип, построенный с общей численностью, но и свои специфические принципы, как бы ни было невозможно обоснованно построить автоматизированную форму учета [2].

Автоматизация может упростить подготовку и анализ финансовой отчетности и повысить качество и эффективность подготовки экономической информации. Кроме того, это необходимо для совершенствования методов, признанных научными дисциплинами, так как отчеты специалистов по коучингу должны соответствовать запросам и региональным запросам современной рыночной экономики. Однако наибольший интерес современного мира вызывает определение интеграции Республики Беларусь с Международными стандартами финансовой отчетности (далее — МСФО).

В настоящее время эта процедура обеспечивается национальными министерствами и национальными банками путем полного внедрения МСФО в качестве закона о техническом регулировании, и в соответствии с законом процедура не подлежит какой-либо юридической проверке. Результатом этой работы станет разработка нормативной базы, необходимой для составления финансовой отчетности крупными государственными организациями в соответствии с МСФО. МСФО были приняты в качестве основного инструмента национальной реформы бухгалтерского учета. Это происходит по следующим причинам.

Во-первых, развитие рыночных отношений постепенно сместило акцент использования бухгалтерской информации с контроля за наличием и ликвидностью имущества на отражение фактического финансового положения субъекта хозяйствования.

Во-вторых, стремление государства стимулировать инвестиции в национальную экономику, к активизации национального рынка капитала реализуется помимо прочего через создание благоприятной информационной среды для инвесторов и кредиторов путем применения МСФО, играющих в современном мире роль международного языка бизнеса.

В-третьих, международный профиль МСФО значительно вырос в последние годы и был принят в качестве правового акта более чем в 100 странах. В связи с этим применение МСФО является элементом интеграции отдельных стран в мировую экономику.

Расширение участия Республики Беларусь в глобальной экономической интеграции ставит перед национальными счетами новые задачи, требующие систематических мер по обеспечению высокой степени сопоставимости, надежности и достоверности финансовой информации в различных отраслях экономики. Среди прочих задач переходного процесса следует отметить, что бухгалтерский учет в конечном итоге должен быть разделен на финансовый, управленческий и налоговый в соответствии с международной практикой. Между тем финансовый анализ на основе данных финансовой отчетности ориентируется на внешних пользователей (собственников, инвесторов, кредиторов), управленческий учет используется для систематизации различных затрат, а также принятия управленческих решений и планирования, тем временем налоговый учет — применяется для исчисления налогов. В сентябре 2007 г. Национальный банк Республики Беларусь принял официальное решение о представлении банками нашей страны двух видов финансовой отчетности: по национальному законодательству и в соответствии с требованиями МСФО начиная с отчетности за 2008 г.

Существуют два метода формирования финансовой отчетности по МСФО:

- метод трансформации существующей отчетности (отчетности, составленной согласно требованиям национального законодательства);

- метод параллельного ведения бухгалтерского учета.

Плюсы и минусы данных методов формирования финансовой отчетности по МСФО представлены в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Методы формирования финансовой отчетности по МСФО

Методы	Плюсы	Минусы
Трансформация	– ниже трудовые затраты на подготовку отчетности; – ниже трудовые и финансовые затраты на поддержание программного обеспечения (далее — ПО), с помощью которого производится подготовка отчетности по МСФО; – не требуется мощное ПО; – возможность привлечения внешних специалистов.	– отсутствие оперативности при подготовке отчетности на промежуточной основе; – большая зависимость от знаний и умений узкого круга специалистов.
Параллельный учета	– оперативность получения отчетности учета за любой период; – большая точность информации; – требуется меньше сотрудников высокой квалификации.	– ниже трудовые затраты на подготовку специалистов; – отсутствие оперативности при подготовке отчетности; один из самых дорогих методов для подготовки МСФО; – большая зависимость от знаний и умений поддержания программного обеспечения (ПО).

Таким образом, каждый метод имеет свои достоинства и недостатки. Для банков метод трансформации является оптимальным. И это подтверждается тем, что по своей структуре национальная бухгалтерская (финансовая) отчетность соответствует требованиям МСФО (состав форм и их содержание, а также включение в них линейных статей, раскрытие информации).

Заключение. В заключение следует отметить, что МСФО имеют большое значение не только для банков и отдельных организаций как инструмент привлечения дополнительных инвестиций и элемент высокой корпоративной культуры управления, но и для развития экономики страны в целом, поскольку МСФО способствуют формированию более «чистого» и открытого бизнес-климата и интеграции Республики Беларусь в мировую экономику. Последние новации законодательства о бухгалтерском учете направлены на закрепление положений МСФО и применение передовых методик бухгалтерского учета, расширение использования электронного документооборота и сближение с налоговым учетом [4].

Список цитируемых источников

1. Савицкий, Н. И. Технологии организации, хранения и обработки данных : учеб. пособие / Н. И. Савицкий. — М. : ИНФРА — М., 2015. — 252 с.
2. Бабаев, Ю. А. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) : учебник / Ю. А. Бабаев, А. М. Петров. — М. : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2021. — 398 с.
3. Рыбак, Т. Н. Перспективы развития бухгалтерского учета в Республике Беларусь / Т.Н. Рыбак // Консультант Плюс: Беларусь. Технология Проф. 2014 [Электронный ресурс] / ООО —ЮрСпектр, Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь. — Минск, 2014.
4. Рыбак, Т. Н. Минфин о новациях 2020 года в законодательстве о бухгалтерском учете [Электронный ресурс] / Т.Н. Рыбак // ilex. by. — Режим доступа: <https://ilex.by/news/minfin-o-novatsiyah-2020-goda-v-zakonodatelstve-o-buhgalterskom-uchete/>. — Дата доступа: 14.04.2022.

УДК 338

А. Н. Брезина

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ФЕРМЕРСКОГО ХОЗЯЙСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Введение. Актуальность выбранной темы исследования обусловлена тем, что фермерские хозяйства являются одной из форм предпринимательства граждан для производства, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции. На данный момент времени, крестьянские фермерские хозяйства, заняли свою определенную нишу в сельскохозяйственном секторе. Фермерская деятельность ассоциируется с динамично развивающейся частью многофункционального агропромышленного комплекса, которая вносит значительный вклад в развитие аграрного сектора и социальной сферы сельских местностей Республики Беларусь. Понятие крестьянского фермерского хозяйства на сегодняшний день закреплено в Законе Республики Беларусь от 18.02.1991 № 611-ХІІ (ред. от 17.08.2018 №132-3) «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» [1].

Актуальность данной темы подтверждается Постановления Совета Министров Республики Беларусь от 01.02.2021 № 59 «О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021-2025 годы», в которой отмечено, что крестьянские (фермерские) хозяйства в настоящее время демонстрируют положительную динамику производственных и экономических показателей [2].

Основная часть. В Беларуси на начало 2022 г. насчитывалось 3,642 тыс. действующих крестьянских (фермерских) хозяйства, за 2016—2021 гг. их число увеличилось на 625 хозяйств, или на 20,7%. На протяжении последних лет фермерские хозяйства по темпам роста производства сельскохозяйственной продукции значительно опережали сельскохозяйственные организации [3].

Основной задачей анализа финансового состояния является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности субъекта хозяйствования, поиск резервов улучшения финансового состояния и платежеспособности. В ходе анализа изучают: вопросы имущественного состояния и эффективности использования всех ресурсов; деловую активность фермерских хозяйств; структуру капитала, соотношение собственных и заемных средств; устойчивость финансового состояния.

Анализ финансового состояния организации необходимо проводить регулярно для оценки результатов хозяйственной деятельности организации, а в дальнейшем — для принятия эффективных управленческих решений.

В соответствии с Инструкцией о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования от 27.12.2011 № 140/206 [4] оценка финансового состояния проводится по следующим направлениям:

- 1) платежеспособность и ликвидность;
- 2) деловая активность;
- 3) финансовая устойчивость;
- 4) показатели рентабельности.

В Республике Беларусь для каждой составляющей финансового состояния на основе данных бухгалтерского баланса, отчета о прибылях и убытках рассчитываются соответствующие коэффициенты, по значениям которых анализируется финансовое состояние, в том числе и фермерских хозяйств.

Рассчитанные коэффициенты отражены в виде таблицы 1.

На основании данных, приведенных в таблице 1, можно сделать вывод, что, на конец 2019 года коэффициент текущей ликвидности уменьшился на 0,67 и составил 7,09. На конец 2020 года коэффициент текущей ликвидности увеличился на 0,33. Это было связано в 2020 году с увеличением краткосрочных активов на 119 тыс. руб., а в 2019 году с увеличением краткосрочных обязательств на 45 тыс. руб.

Т а б л и ц а 1 — Анализ финансового состояния ФХ «Юлиан» за 2018—2020 гг.

Показатели	Годы			Абсолютное изменение, (+,-)		Нормативное значение
	2018	2019	2020	2019 к 2018	2020 к 2019	
Результаты расчета коэффициентов платежеспособности и ликвидности организации						
Коэффициент текущей ликвидности (К1)	7,76	7,09	7,42	-0,67	0,33	> 1,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (К2)	0,87	0,86	0,87	-0,01	0,01	> 0,2
Коэффициент обеспеченности обязательств активами (К3)	0,13	0,15	0,12	0,02	-0,03	<0,85
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,51	1,07	0,97	-0,44	-0,1	>0,2
Результаты расчета показателей деловой активности организации						
Коэффициент общей оборачиваемости капитала	0,72	0,62	0,7	0,1	0,08	—
Коэффициент общей оборачиваемости оборотных средств (краткосрочных активов)	0,74	1,25	1,77	0,51	0,52	—
Результаты расчета показателей финансовой устойчивости организации						
Коэффициент капитализации	0,16	0,18	0,13	0,02	-0,05	≤1,0
Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,87	0,85	0,88	-0,02	0,03	≥0,4–0,6
Коэффициент финансовой зависимости	0,13	0,15	0,12	0,02	-0,03	—
Результаты расчета показателей экономической эффективности деятельности организации						
Рентабельность продукции, %	30,55	23,34	42,7	-7,21	19,36	—
Рентабельность продаж (оборота),%	23,4	18,92	29,92	-4,48	11	—
Рентабельность совокупных активов, %	11,29	5,05	12,25	-6,24	7,2	—
Рентабельность собственного капитала, %	13,42	5,91	14,15	-7,51	8,24	—

Примечание. Собственная разработка на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности хозяйства.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами на конец 2019 года составил 0,86 и уменьшился по сравнению с 2018 годом на 0,01. В 2020 году коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами увеличился на 0,01 и составил 0,87. Увеличение этого показателя говорит об увеличении собственного капитала организации, снижении риска возникновения просроченной задолженности.

Нормативное значение коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами составляет не более 0,85. Фактическое значение данного коэффициента на конец 2020 года составило 0,12. Это значит, что ФХ «Юлиан» сможет рассчитаться по всем своим долгам, продав всего 12% своих активов. Также стоит отметить, что значение этого показателя не достигает верхней границы, что говорит о наличии у ФХ «Юлиан» возможности рассчитаться по своим обязательствам после реализации активов.

Значение коэффициента абсолютной ликвидности ухудшалось в несколько раз выше нормативного значения. Это значит, что денежных средств и краткосрочных финансовых вложений ФХ «Юлиан» достаточно для покрытия своих краткосрочных обязательств.

На основании полученных значений коэффициентов платежеспособности и ликвидности за последний анализируемый год можно сделать вывод о том, что организация является платежеспособной, поскольку коэффициенты платежеспособности имеют значения в пределах установленного нормативного значения, это свидетельствует о том, что фермерское хозяйство способно погасить свои краткосрочные обязательства полностью за счет имеющихся краткосрочных активов.

По результатам расчета коэффициентов финансовой устойчивости ФХ «Юлиан» можно заметить увеличение коэффициента автономии, это свидетельствует об увеличении финансовой независимости фермерского хозяйства, а также о снижении финансовых рисков, увеличиваются гарантии организации расплатиться по своим обязательствам перед кредиторами. В связи с тем, что у организации данный показатель больше установленного законодательством как на начало, так и на конец 2020 г., увеличение с 0,85 до 0,88 отражает уменьшение зависимости организации от внешних источников финансирования.

Что касается анализа деловой активности ФХ «Юлиан», то нормативные значения коэффициентов оборачиваемости отсутствуют, поэтому необходим анализ за ряд предыдущих отчетных периодов. Увеличение показателей говорит об ускорении оборачиваемости и увеличении интенсивности использования ресурсов организацией. Наблюдается увеличение коэффициента общей оборачиваемости, коэффициента оборачиваемости оборотных средств, что говорит о более высокой эффективности использования оборотных средств.

По данным расчета все показатели рентабельности организации увеличились по сравнению с предыдущим годом, что говорит о положительной динамике работы фермерского хозяйства. Так, рентабельность продукции в 2020 году увеличилась на 19,36 п.п. и составила 42,7 %, увеличение произошло за счет того, что темп роста прибыли от реализации продукции, превышает темп роста себестоимости ее производства и реализации. Увеличилась и рентабельность продаж на 11 п.п. и ее значение составило 29,92 %.

Рост рентабельности собственного капитала на 8,24 п.п. на фоне 7,2% п.п. увеличения рентабельности совокупных активов свидетельствует о том, что сложившаяся в организации структура источников финансирования выгодна с точки зрения собственников и инвесторов.

Положительная динамика коэффициентов рентабельности достигнута благодаря финансовым результатам работы фермерского хозяйства, — росту прибыльности.

Заключение. Проведение анализа финансового состояния любого хозяйствующего субъекта необходимо для того, чтобы своевременно выявить и устранить «пробелы», влияющие негативно на финансово-хозяйственную деятельность организации. Развитие методологии проведения анализа финансового состояния субъектов хозяйствования в целях более точного и своевременного выявления кризисных ситуаций требует разработки новых методов диагностики, адаптированных к современным условиям осуществления предпринимательской деятельности и отраслевым особенностям деятельности, в частности фермерских хозяйств.

Список цитируемых источников

1. О крестьянском (фермерском) хозяйстве [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 18 фев. 1999 г., № 611-XII : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 июля 2018 г. № 132-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.07.2018. — 2/2570.
2. О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021–2025 годы [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 1 февр. 2021 г., № 59 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — Режим доступа: <https://www.mshp.gov.by/documents/ab2025.pdf>. — Дата доступа: 20.02.2022.
3. Число фермерских хозяйств в Беларуси увеличилось на 20,7% за последние шесть лет [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://primepress.by/news/ekonomika/chislo_fermerskikh_khozyaystv_v_bielarusi_uvelichilos_na_20_7_za_poslednie_shest_let-44269/#:~:text=%D0%9E%D0%B1%20%D1%8D%D1%82%D0%BE%D0%BC%20%D1%81%D0%BE%D0%BE%D0%B1%D1%89%D0%B0%D0%B5%D1%82%20%D0%9D%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D1%8B%D0%B9%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9,%E2%80%932019%20%D1%82%D1%8B%D1%81%20%D0%B3%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B2. — Дата доступа: 19.04.2022.
4. Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь и М-ва экономики Респ. Беларусь, 27 дек. 2011 г., № 140/206 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь и М-ва экономики Респ. Беларусь от 4 окт. 2017 г. № 33/23 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.10.2017. — № 8/32493.

УДК 331

А. С. Гурченко, Е. В. Гуторова

Учреждение образования «Витебский государственный технологический университет», Витебск, Республика Беларусь

ПЕРСОНАЛ ОРГАНИЗАЦИИ: АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ, МОБИЛЬНОСТИ, ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Введение. «Повышение эффективности использования человеческих ресурсов в современных условиях является приоритетной задачей как для конкретной организации, так и для национальной экономики в целом» [1, с. 38]. Трудовые ресурсы — неотъемлемая часть эффективной деятельности организации, так как ее финансовое состояние находится в прямой зависимости от эффективной работы персонала. Поэтому вопросы, касающиеся анализа персонала любого экономического субъекта, приобретают особую актуальность.

Основная часть. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов организации представим на примере ОАО «Молоко» (г. Витебск). С целью выявления направлений повышения эффективности использования персонала анализируемого экономического субъекта были проведены следующие этапы анализа: 1) анализ состава и структуры; 2) анализ движения персонала; 3) анализ производительности труда.

При анализе основных технико-экономических показателей была выявлена положительная тенденция развития ОАО «Молоко» (г. Витебск) в 2020 году по сравнению с 2019 годом, о чем свидетельствуют финансовые результаты деятельности организации.

Анализ состава и структуры персонала организации показал незначительные изменения структуры в разрезе категорий, однако значительные изменения можно наблюдать в разрезе уровня образования работников.

Следующий этап — проведение анализа движения персонала, так как текучесть персонала является острой проблемой на сегодняшний день. Уход ценных людей снижает «человеческие активы» организации, вместе с работниками «уходят» и инвестиции в «специфический человеческий капитал» (расходы на привлечение, обучение и переобучение и т. д.). Проблема связана не столько с потерями в результате текучести, но и с сохранением и повышением профессиональной квалификации сотрудников. В рамках анализа движения персонала были рассчитаны следующие показатели:

- 1) коэффициент текучести кадров увеличился на 9,7 % по сравнению с 2019 годом;
- 2) коэффициент оборота по приему имеет положительную тенденцию, что свидетельствует о притоке новых работников в организацию;

3) коэффициент оборота по выбытию также увеличился, однако его значение оказалось выше коэффициента оборота по приему, что свидетельствует о нестабильности трудового коллектива;

4) коэффициент постоянства персонала увеличился на 54,43 %, однако все еще остается достаточно низким для анализируемого субъекта хозяйствования;

5) коэффициент замещения в 2020 году составил 0,0351.

На наш взгляд коэффициент замещения наиболее полно описывает результат движения персонала организации. Поэтому считаем целесообразным проведение анализа динамики данного экономического показателя за более длительный период (2012—2021 гг.). Результаты анализа выявили значительные колебания коэффициента замещения за весь исследуемый период, что свидетельствует о нестабильности трудового коллектива.

Далее была проведена оценка влияния движения персонала ОАО «Молоко» на изменения, происходящие в его структуре. Для чего предварительно проведен анализ изменений этой структуры (в разрезе по категориям персонала, по уровню образования, по возрасту). «Оценка структурных изменений требует выявления тенденций в изменении доли каждой группы персонала в той или иной группировке. Если обозначить d_0 — доля данной группы персонала организации в исследуемой совокупности в базисном периоде; d_1 — доля данной группы персонала организации в исследуемой совокупности в отчетном периоде, то сводная оценка структурных изменений может быть дана с помощью индекса Казинца» (формула 1) [2, с. 16]:

$$\text{индекс Казинца} = \sqrt{\frac{\sum (d_1 - d_0)^2}{d_0}} \quad (1)$$

Выявление наличия (отсутствия) связи движения персонала с изменениями его структуры производилось при помощи построения корреляционной матрицы (парная корреляция коэффициента замещения и индекса Казинца) посредством использования пакета анализа MS Excel, что позволило сделать определенные выводы. Так, связь значительной и средней степени прослеживается между коэффициентом замещения с изменениями структуры персонала исследуемой организации (в разрезе по возрасту и уровню образования), что требует дополнительного внимания к принятию решения в области регулирования движения персонала.

С целью более глубокого анализа движения персонала проведена оценка вероятности перемещений работников ОАО «Молоко» среди их категорий (таблица 1).

Данные таблицы 1 свидетельствуют о наличии в организации как восходящей, так и нисходящей мобильности, что характерно даже для высшего уровня иерархии. Причем отмечается незначительная вероятность восходящей мобильности для рабочих, что позволяет сделать вывод о наличии возможности карьерного роста даже для самого низкого уровня среди всех представленных категорий персонала. В большей мере наблюдается горизонтальная мобильность. Проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что лицам, принимающим решения в области трудовых ресурсов ОАО «Молоко» г. Витебск, следует уделить больше внимания мотивации работников относительно повышения образования и квалификации для последующего заполнения вакантных рабочих мест за счет внутренних резервов организации. Это легко объяснить наличием у работников, имеющих продолжительный стаж в конкретном субъекте хозяйствования, специфических навыков и умений.

Т а б л и ц а 1 — Анализ вероятности перемещения персонала в рамках структуры работников по категориям

Категории работников	Руководители	Специалисты-профессионалы	Специалисты	Квалифицированные рабочие	Неквалифицированные рабочие
Руководители	0,1	0,0375	0	0	0
Специалисты-профессионалы	0,069	0,203	0,028	0	0
Специалисты	0	0	0	0	0
Квалифицированные рабочие	0	0,0091	0,18	0,32	0
Неквалифицированные рабочие	0	0	0,03	0,12	0,63

Примечание. Собственная разработка автора.

Еще одним важнейшим показателем, характеризующим эффективность использования трудовых ресурсов, является производительность труда, определяемая путем сопоставления объема продукции с количеством затраченного на нее живого труда (рабочего времени) или численности персонала. Основным показателем производительности труда, наиболее часто применяемым в организациях, является выработка: среднегодовая, среднедневная и среднечасовая.

При анализе производительности труда на ОАО «Молоко» г. Витебск была выявлена тенденция роста как среднегодовой выработки одного работника по сравнению с 2019 годом, так и среднедневной, и среднечасовой выработки одного работника на 18% и 20,27% соответственно.

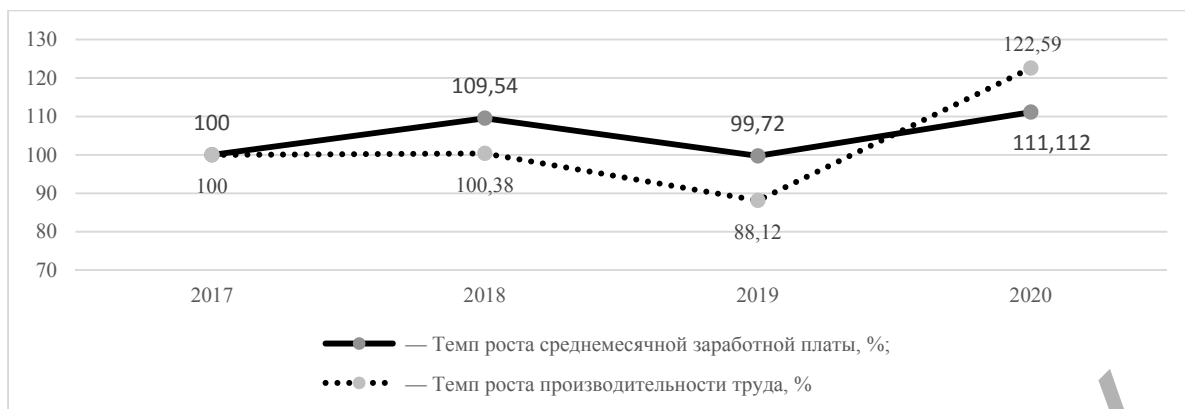


Рисунок 1 — Соотношение темпов роста среднемесячной заработной платы и темпов роста производительности труда

Примечание. Собственная разработка автора по данным организации.

Одним из наиболее важных условий эффективного функционирования организации является обеспечение оптимального соотношения между темпами роста производительности труда и заработной платы (рисунок 1).

Данные рисунка 1 отражают превышение темпов роста производительности труда над темпами роста среднемесячной заработной платы вплоть до 2020 года, что свидетельствует о перерасходе фонда заработной платы (ограничивает возможность производственного накопления и сдерживает расширенное воспроизводство).

Кроме того, был проведен анализ влияния факторов на уровень производительности труда одного работника на ОАО «Молоко», для чего была использована следующая факторная модель (формула 2):

$$ПТ = \frac{ВП}{Ч_p + Ч_{рк} + Ч_{сл} + Ч_{с}} \quad (2)$$

где $ВП$ — объем выпущенной продукции;

$Ч_p$ — численность рабочих;

$Ч_{рк}$ — численность руководителей;

$Ч_{сл}$ — численность прочих служащих;

$Ч_{с}$ — численность специалистов.

В результате анализа производительности труда одного работника на ОАО «Молоко» г. Витебск было выявлено влияние следующих факторов (таблица 2).

Таблица 2 — Факторный анализ производительности труда одного работника ОАО «Молоко» г. Витебск за 2019—2020 гг.

Фактор	Размер влияния
Влияние изменения объема производства продукции	31,40637
Влияние изменения численности работников	2,976857
Влияние изменения численности руководителей	-1,63452
Влияние изменения численности служащих	41,28474
Влияние изменения численности специалистов	-48,5804
Совокупное влияние факторов	25,453

Примечание. Собственная разработка автора по данным организации.

Факторный анализ производительности одного работника выявил как положительное, так и отрицательное влияние факторов. Стоит обратить внимание на изменение количественного состава руководителей и специалистов.

Заключение. Таким образом, результаты анализа эффективности использования трудовых ресурсов ОАО «Молоко» г. Витебск позволяют утверждать о наличии необходимости управленческих решений в области регулирования количественного и качественного состава работников исследуемого субъекта хозяйствования.

Список цитируемых источников

1. Ванкевич, Е. В. Технологии искусственного интеллекта в управлении человеческими ресурсами / Е. В. Ванкевич, И. Н. Калиновская // Белорусский экономический журнал. — № 2. — 2020. — С. 38–51.
2. Касаева, Т. В. Статистика предприятия : курс лекций / сост.: Т. В. Касаева. — Витебск : УО «ВГТУ», 2015. — 348 с.

БУХГАЛТЕР 21 ВЕКА: ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОФЕССИИ В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Введение. На сегодняшний день профессия бухгалтера является одной из самых значимых и востребованных профессий на рынке труда в Республике Беларусь. Это объясняется тем, что без ведения бухгалтерского учета невозможно функционирование ни одного предприятия, вне зависимости от его организационно-правовой формы и размера. Роль и значение бухгалтерского учета как инструмента принятия решений в современных условиях рынка только усиливается, что обуславливает высокий спрос на представителей данной профессии.

Основная часть. В последние годы передовые IT-технологии стремительно внедряются во сферы деятельности людей, бухгалтерский учет не стал исключением и также поддался влиянию цифровой трансформации. Вследствие этого возник вопрос о перспективах развития профессии бухгалтера: уйдет ли она с рынка вовсе или трансформируется и начнется новый этап ее развития.

Прогнозы об исчезновении профессии бухгалтера появились более четверти века назад, когда на рынок активно стали продвигаться программные продукты, позволяющие автоматизировать бухгалтерский учет. Однако практика показала, что автоматизация коснулась лишь типовых процессов и операций и не затронула ту часть бухгалтерской работы, которая связана с оптимизацией процессов, оценкой ситуации и принятием решений, управлением финансовыми и экономическими процессами [1].

Наиболее очевидным вариантом дальнейшего развития профессии бухгалтера является трансформация. Нет оснований говорить, что бухгалтерский учет не был подвержен трансформации ранее. Часть задач, которые раньше бухгалтер выполнял вручную сегодня могут выполнить компьютерные программы в несколько кликов мышкой, однако компьютерные технологии в силах только упростить процесс, а не осуществить его полностью, так как человеческий фактор играет немаловажную роль в данном процессе. Техника не способна критически оценить ситуацию, предвидеть будущий исход событий, собрать воедино несколько фактов и принять определенное решение.

Перечень обязанностей бухгалтера в большей степени зависит от конкретной организации. Все большую популярность приобретают сторонние организации для ведения бухгалтерского учета, данный процесс носит название аутсорсинг и означает передачу организацией на основании договора определенных видов или функций производственной предпринимательской деятельности другой компании, действующей в нужной области. Преимущество данного процесса заключается в том, что в аутсорсинговой компании работают высококвалифицированные специалисты, способные надлежащим образом оформить всю необходимую первичную документацию, контролировать ее достоверность и подготовить к счетной обработке. Организация-заказчик освобождается от необходимости содержать бухгалтера в штате постоянных сотрудников. На бухгалтера возлагается немало задач. Также в его обязанности входит начисление заработной платы работникам, ведение налогового и управленческого учета, составление налоговой отчетности и ее сдача в налоговую инспекцию. Помимо этого, бухгалтер должен своевременно обеспечить достоверной бухгалтерской информацией внутренних и внешних пользователей бухгалтерской отчетности. Аутсорсинговые компании высвобождают часть времени организации-заказчика, которое они могут потратить на осуществление собственной предпринимательской деятельности, именно поэтому данный процесс выгоден для обеих сторон одновременно.

Однако стоит отметить, что основная нагрузка, сопровождаемая наибольшими трудовыми и временными затратами, состоит в том, чтобы систематизировать всю документацию согласно стандартам ведения бухгалтерской отчетности и, соответственно, учетной политики организации.

Считается, что в скором времени станет возможным упростить и полностью автоматизировать ведение, в частности, налогового учета и освободить бухгалтеров от подобного вида работы. Это возможно сделать за счет быстрого развития информационных технологий в последние годы и перехода к цифровой экономике. Цифровая экономика, согласно определению Европейского Сообщества, есть результат трансформационных эффектов новых технологий общего назначения в области информации и коммуникации. Это повлияло на различные сферы как экономики, так и социальной деятельности, например, финансовые услуги, производство, образование, здравоохранение, средства массовой информации [2].

В бухгалтерском учете основным техническим средством обработки информации является персональный компьютер. Сегодня все чаще ведутся разговоры о полном отказе от бумажного делопроизводства и о создании универсальной электронной системы с использованием действующих классификаторов, при которой, соответственно, стоит минимизировать ввод в документы данных с клавиатуры. И здесь возникают два вопроса, требующие более детального рассмотрения: во-первых, насколько реальна перспектива

внедрения данной электронной системы в Республике Беларусь, и, во-вторых, как активное использование информационных технологий повлияет на профессию бухгалтера в будущем и каково это влияние уже сейчас.

Несмотря на то, что развитие информационных технологий на данном этапе имеет высокий уровень, однако должен пройти не один год, чтобы была создана электронная система, отвечающая всем требованиям ведения учета. Данная разработка требует участия не только IT-специалистов, но также и специалистов в сфере бухгалтерского учета, аналитиков и юристов. Концепция должна быть детально продумана, иметь возможность внесения правок, так как законодательство в области бухгалтерского учета довольно часто обновляется, работать безошибочно и бесперебойно, чтобы действительно служить для упрощения ведения бухгалтерской документации. Соответственно, средства, которые организация могла бы инвестировать в свое развитие, внедрение новых технологий в производство, придется потратить на организационные нужды [2].

Тенденции к интенсивному внедрению передовых технологий уже есть, и со временем они возьмут на себя еще больше функций. Соответственно, объем работы бухгалтеров снизится. Исходя из этого, появилось мнение, что профессия бухгалтера постепенно станет менее востребованной на рынке труда, а впоследствии и вовсе уйдет с него. Возможно смещение функций бухгалтера в сторону консультирования, планирования и создания оптимальной стратегии для организации, то есть изменится характер работы. Эта тенденция уже просматривается и в других профессиях, например, в аудите, где, помимо непосредственной проверки правильности ведения бухгалтерского учета, специалисты помогают организациям выбрать наиболее подходящие решения по их направлению деятельности для получения наибольшей прибыли. Более того, бухгалтерскому учету, также, как и сейчас, необходимо будет развиваться, и рынку необходимы будут специалисты, одинаково хорошо разбирающиеся и понимающие основы функционирования как отрасли IT, так и в учете для того, чтобы понимать потребности рынка. В таком случае, не стоит упускать из виду необходимость фундаментальных знаний анализа. В итоге мы получаем, что бухгалтер будущего – это специалист, компетентный одновременно в нескольких сферах, в том числе, имеющий фундаментальные знания в области учета. При этом сложно сказать, какие стандарты на тот момент уже будут действовать, так как Национальные стандарты бухгалтерского учета и отчетности постоянно претерпевают изменения, постепенно сближаясь с Международными стандартами финансовой отчетности [3].

Заключение. Полагаем важным отметить, что, во-первых, профессия бухгалтера была и остается безусловно важной и востребованной на рынке труда, и, имея богатую историю, соответственно, активно развивалась для того, чтобы отвечать потребностям времени. Во-вторых, становится все более реальной перспектива полной автоматизации всех направлений учета, однако, в виду технической сложности ее воплощения и ряда других проблем, в обозримом будущем данная концепция вряд ли будет реализована в полном объеме. В-третьих, уже сейчас есть тенденция к трансформации профессии бухгалтера, в том виде, в котором она существует сейчас, в гибрид, который будет сочетать в себе фундаментальные знания в различных областях, таких как экономика и финансы, информационные технологии, методология бухгалтерского учета, а также основы ведения бизнеса.

Список цитируемых источников

1. Сиддиков, А. М. Профессия бухгалтера в условиях рынка / А. М. Сиддиков, А. А. Зайлиев // Молодой ученый. — 2017. — № 23. — С. 64–66.
2. Трансформации профессии бухгалтера в условиях развития «цифровой экономики» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/182/46766/>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. Основные отличия отчетности по МСФО от отчетности по национальным стандартам [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://collegia.by/info/publication/the-main-differences-of-ifs-from-the-reporting-according-to-national-standards/>. — Дата доступа: 24.04.2022.

УДК 657.6

Е. А. Заборонок, Г. В. Гулевич

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АГРАРНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ С УЧЕТОМ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРЕБОВАНИЙ

Введение. Современная экономика организаций агропромышленного комплекса — это система экономических отношений по поводу эффективного использования производственных ресурсов и распределения результатов производства, которая отражает отношения аграрных организаций как субъектов хозяйствования с собственником, персоналом, государством, потребителями, поставщиками и другими хозяйствующими субъектами по поводу производства продукции, выполнения работ, оказания услуги, распределения, обмена и потребления результатов производства.

Основная часть. Сложившаяся организационная структура агропромышленного комплекса Республики Беларусь: Министерство сельского хозяйства и продовольствия и подчиненные ему государственные организации, Министерство лесного хозяйства и подчиненные ему государственные организации, Государственный комитет по имуществу и подчиненные ему государственные организации (по вопросам землеустройства, учета и оценки земель), Белорусский республиканский союз потребительских обществ «Белкоопсоюз», Белорусский государственный концерн пищевой промышленности «Белгоспищепром» и организации, входящие в их состав, иные юридические лица, индивидуальные предприниматели, основными видами деятельности которых являются: производство аграрной продукции; заготовка и переработка аграрной продукции; утилизация отходов от аграрного производства и оказание агроуслуг, выполнение технологических работ по сохранению и улучшению сельского природного ландшафта, благоустройству сельских территорий, населенных пунктов; лесохозяйственная деятельность; техническое, технологическое и сервисное обеспечение производителей аграрной продукции; подготовка специалистов всех профессий, необходимых для агропромышленного комплекса; научные исследования в области аграрных наук [1, с. 33].

Поэтому, в условиях цифровизации, в соответствии с требованиями и принципами международных стандартов, возникает объективная необходимость внедрения системы внутривладельческого контроля в сельскохозяйственные экономические субъекты.

Внутренний контроль — не просто дань моде, а суровая необходимость. В последнее время функции внутреннего контроля в организациях уделяется все больше внимания как в мире, так и в Республике Беларусь. Это связано с тем, что белорусские компании становятся все больше вовлеченными в общемировые интеграционные и экономические процессы, а также экономические институты. Их деятельность должна отвечать мировым требованиям и стандартам [2, с. 99].

Требования внутреннего контроля в Республике Беларусь закреплены во многих нормативных правовых актах, например, действуют:

- Инструкция № 96 «О требованиях к правилам внутреннего контроля», которая устанавливает требования к правилам внутреннего контроля, осуществляемого в целях предотвращения и выявления финансовых операций, связанных с легализацией доходов, полученных преступным путем, финансированием террористической деятельности и финансированием распространения оружия массового поражения, лицами, осуществляющими финансовые операции, контроль за деятельностью которых осуществляет Министерство финансов [3];

- постановление Министерства финансов Республики Беларусь № 8 «Об утверждении Правил аудиторской деятельности», где целью правил аудиторской деятельности «Внутренний контроль качества аудита» является установление единых требований к правилам внутреннего контроля качества аудита, направленных на обеспечение соответствия работы аудиторов — индивидуальных предпринимателей и аудиторских организаций (далее — аудиторская организация), нормативным правовым актам, регулирующим аудиторскую деятельность в Республике Беларусь [4].

Рост интереса к внутреннему контролю в Республике Беларусь обусловлен следующими факторами:

- 1) внутренний контроль является одним из немногих доступных и в то же время недооцененных ресурсов, правильное использование которого может повысить эффективность компании;

- 2) череда громких корпоративных скандалов, прокатившихся по США и Западной Европе, показала, что институт внешнего аудита может давать серьезные сбои, вследствие чего терпят банкротства даже крупнейшие компании;

- 3) внутренний аудит (или иные формы организации внутреннего контроля) становится привлекательным для собственников компаний, которые отходят от непосредственного ведения дел, передавая бразды правления профессиональным менеджерам [5, с. 101].

Несмотря на то, что система внутреннего контроля является неотъемлемой частью системы управления любой организацией, нормативно определенных требований к ее организации не существовало до конца XX века ни в Республике Беларусь, ни за рубежом.

На данный момент как в национальной, так и международной практике организация системы внутреннего контроля проводится в разрезе компонентов, выделенных в модели COSO (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission — COSO), а оценка системы внутреннего контроля делится на два основных направления: оценка эффективности дизайна внутреннего контроля и операционной эффективности.

Модель COSO предполагает осуществление контроля со стороны руководства предприятия, его заместителей, главных менеджеров и работников других подразделений, где целью управления является:

- обеспечение эффективности и продуктивности деятельности компании;
- гарантия формирования достоверной отчетности;
- соблюдение норм действующего законодательства [6, с. 17].

Если говорить простым языком, каждый управленец должен следить за тем, насколько хорошо выполняется работа, правильно ли составляется отчетность, и не нарушают ли работники или компания в целом нормы действующего законодательства.

Модель COSO — это не цель, а инструмент для ее достижения. Сам по себе контроль является многомерным, хорошо распланированным процессом. Он не может существовать сам по себе и находится в прямой зависимости от человеческого фактора. То есть, без людей невозможно реализовать модель COSO. Причем успех управления заключается в многоуровневом контроле — от руководства до простого рабочего.

Главными принципами модели COSO являются оценка риска и управление им. Т. е., для успешного функционирования компании нужно заранее просчитать, в чем заключается главная опасность, и постараться повлиять на нее [6, с. 20].

В любом случае, модель внутреннего контроля COSO не сможет на все 100 % дать гарантию успеха, но в несколько раз повышает уверенность руководства.

Заключение. В текущих нормативных правовых актах Республики Беларусь отсутствует единая методика оценки системы внутреннего контроля: имеющиеся рекомендации Министерства финансов не приводят критерии эффективности или неэффективности вышеуказанных компонентов внутреннего контроля.

В то же время, часть функций, традиционно возложенных на систему внутреннего контроля, в ряде организаций начала выполнять служба внутреннего аудита, изначально разработанная как деятельность по предоставлению независимых и объективных гарантий и консультаций, направленная на совершенствование работы организации. Ввиду недостаточной степени разработанности существующей законодательной базы повсеместно дублирование сфер ответственности внутреннего контроля и внутреннего аудита. Нет четкого разделения прав и обязанностей отделов внутреннего контроля и внутреннего аудита и именно поэтому вопросы внутрихозяйственного контроля в системе управления аграрными организациями требуют детального изучения и дальнейшего совершенствования.

Список цитируемых источников

1. *Тетеринец, Т. А.* Экономика и управление предприятий (организаций) АПК: ресурсы, резервы, развитие : учебн.-метод. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 1-74 01 01 Экономика и организация производства в отраслях АПК / Т. А. Тетеринец // Минсельхозпрод Респ. Беларусь, УО «БГАТУ». — Минск : БГАТУ, 2019. — С. 31—37.
2. *Коробова, Н. М.* Особенности применения международных стандартов аудита в Республике Беларусь / Н. М. Коробова // Учет, анализ и финансы в организациях АПК: состояние и пути совершенствования : материалы междунар. науч.-практ. конф. / УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия ; редкол.: Н. В. Великоборец (гл. ред.) [и др.]. — Горки, 2014. — С. 98—100.
3. О требованиях к правилам внутреннего контроля : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь от 4 ноября 2016 года № 96 ; с изм. и доп. от 30.10.2020 № 44 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 24.11.2020. — 8/29803.
4. Об утверждении Правил аудиторской деятельности : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь от 23.01.2002 № 8 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 31 января 2002 г.
5. *Земсков, В. В.* Внутренний контроль и аудит в системе экономической безопасности хозяйствующего субъекта : учеб. пособие / В. В. Земсков. — М. : Прометей. — 2019. — 158 с.
6. *Нгуен, Т. Х. М.* Применение положений концепций COSO и COBIT при организации внутреннего контроля / Т. Х. М. Нгуен // Аудитор. — 2021. — № 5 (314). — С. 15—23.

УДК 657.1.011.56

Е. А. Заборонок, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Введение. В XXI в. самым ценным ресурсом стала информация и ее стало настолько много, что хранить и обрабатывать ее традиционными способами стало очень сложно. Именно потребность в быстрой и качественной обработке данных, особенно их больших объемов, толкает вперед разработку и последующее совершенствование технологий обработки данных [1, с. 81]. «Цифровая трансформация» затрагивает всю систему информационного обеспечения социально-экономических процессов, в которой традиционно значимую роль играет бухгалтерский учет с его функционалом сбора, обработки и предоставления экономической информации о деятельности хозяйствующих субъектов [2, с. 634].

Основная часть. В мировом сообществе бухгалтерский учет ведется с использованием специальных программных продуктов, предназначенных для удобного хранения данных, создания документов и отчетности, анализа бухгалтерской информации, которые дают возможность бухгалтерам вести взаимосвязанные участки учета, а руководящему персоналу — иметь доступ к актуальной информации и принимать управленческие решения.

Автоматизация бухгалтерского учета значительно облегчает работу бухгалтеров и, в сравнении с ручной обработкой информации, позволяет производить автоматическое заполнение реквизитов в первичных документах, обрабатывать большее количество информации, предоставлять аналитические данные в виде диаграмм, графиков, таблиц, исключается возможность арифметических ошибок.

В настоящее время существует множество программных продуктов для обработки бухгалтерской информации. Наиболее распространенной и доступной является «1С: Бухгалтерия», она позволяет настраивать

параметры учетной политики с учетом специфики деятельности организации, создавать первичные учетные документы, формировать отчетность, настраивать справочники в соответствии с требованиями ведения учета в организациях [3, с. 130].

Одними из самых популярных цифровых технологий на сегодняшний момент являются облачные технологии. Особенностью использования данной технологии является то, что организации нет необходимости приобретать дорогостоящую технику, нанимать специалистов для ее обслуживания или устанавливать специализированное программное обеспечение. Для использования облачных сервисов достаточно иметь доступ в Интернет.

Облачная бухгалтерия — это комплекс бухгалтерских программ, которые находятся на удаленном сервере и предназначены для работы через сеть Интернет. Данные хранятся и обрабатываются в так называемом облаке, которое представляет собой, с точки зрения клиента, один большой виртуальный сервер. Простейшим примером облачных технологий является виртуальная память, например, Яндекс-Диск, Drop-Box, Google-drive.

При помощи облачных технологий можно реализовать все традиционные задачи бухгалтерского учета: вести в электронном виде финансовый, управленческий, налоговый учет и составлять статистическую отчетность, формировать первичную учетную документацию, осуществлять расчеты налогов и страховых взносов.

Облачные технологии «1С: Бухгалтерия» обеспечивают повсеместную и удобную работу с прикладными решениями на различных клиентских устройствах с различными операционными системами.

Использование в бухгалтерском учете «облака» дает возможность удаленного доступа, минимизируются риски технических сбоев, работать в системе можно постоянно, в любое время [4, с. 72].

Сегодня использование облачных технологий уже стало мировым трендом, который активно развивается. Поэтому специалисты, которые осваивают новейшие технологии, способны показать более высокую конкурентоспособность чем те, которые применяют устаревшие персональные электронно-вычислительные машины [4, с. 74].

Большим потенциалом для бухгалтерского учета обладает технология блокчейн, которая представляет собой цепочку «блоков», выстроенных по определенным правилам. Это единая база данных без централизованного управления, которая распределена по множеству компьютеров. На бытовом уровне блокчейн тесно связывается с криптовалютами, в первую очередь, наиболее известной из них — биткоином, но сфера его применения гораздо шире. Одним из наиболее подходящих для внедрения блокчейна бизнес-процессов является бухгалтерский учет. Блокчейн часто называют «распределенной базой данных». Основные преимущества для бухгалтерского учета при использовании блокчейн-технологии заключаются в следующем:

1. Информации, созданной в блокчейне, можно доверять даже если отсутствует доверие к контрагенту, поскольку транзакция осуществляется только в том случае, если она одобрена обеими сторонами.
2. Роль бухгалтера заключается в правильной классификации приобретенных или переданных активов и фиксации соответствующего при этом дохода или расхода.
3. Имеется возможность создания блокчейн-технологии внутри организаций. В режиме реального времени можно получать информацию о движениях любых активов.
4. Оперативный учет в режиме реального времени, отсутствие первичных документов.
5. Блокчейн позволяет эффективно бороться с мошенничеством. Уклонение от уплаты налогов становится невозможным, так как все транзакции будут оцифрованы [5].

Использование технологии «блокчейн» приведет к ускорению процесса хозяйственной деятельности компаний, а также позволит привести весь учет, отчетность и контроль к единым мировым стандартам [6, с. 47].

Наличие при цифровой экономике электронного документооборота, электронно-цифровых подписей, платформ для совместной работы, приложений, порталов для удаленной работы, устройств, объединяющих в себе модем, сервер, сканер, печатное устройство, позволяют выполнять все работы (при надлежащем уровне квалификации работников) оперативно, в полном объеме, с высоким уровнем достоверности и организационной четкости, из любой точки мира без потери продуктивности [7, с. 12].

Бухгалтерский учет, являясь информационной технологией, позволяет в полной мере использовать «все плюсы» цифровизации в осуществлении наблюдения, систематизации и передачи информации о хозяйственной деятельности субъекта на любые расстояния и любому пользователю. В настоящее время специалисты по бухгалтерскому учету успешно освоили работу при удаленном доступе, используя интернет-технологии. Для успешного выполнения профессиональных функций учета работники в области бухгалтерского учета должны знать современные организационно-технические и технологические решения, связанным с интернет-технологиями, аналитическими платформами, системами коммуникаций, средствами ведения удаленной документации.

Заключение. Изменения в технологиях привели к изменению парадигмы бухгалтерского учета, что требует от ученых и практиков дальнейшей совместной работы по формированию модели основных понятий, разработке законодательства, нормативных документов, инструкций и положений по учету в новой цифровой экономике.

Список цитируемых источников

1. Шаль, А. В. Технологии больших данных в статистике / А. В. Шаль // Учет и статистика. — 2017. — № 2. — С. 81—87.
2. Бочкова, С. В. Исследование применимости цифровых информационных технологии в сфере бухгалтерского учета / С. В. Бочкова // Развитие цифровой экономики в условиях деглобализации и рецессии. — 2019. — С. 634—656.
3. Шамина, Е. В. Перспективы внедрения автоматизированных технологий в бухгалтерский учет / Е. В. Шамина, А. А. Филимонов // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. — 2018. — № 2 (38). — С. 129—132.

4. Сокерин, П. О. Применение облачных технологий в бухгалтерском учете / П. О. Сокерин // Научные стремления. — 2019. — № 25. — С. 72—74.
5. Брагина, А. А. Система усиления внутреннего финансового контроля за счет цифровых технологий [Электронный ресурс] / Вектор экономики. — Режим доступа : <http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2019/7/accounting/Bragina.pdf>. — Дата доступа: 24.04.2022.
6. Гузов, Ю. Н. Блокчейн в учета и аудите. Экономика и управление: проблемы, решения. — Т. 8. — 2019. — № 3. — С. 46—53.
7. Гузова, Ю. Н. Бухгалтерский учет в XXI веке: научное издание Бухгалтерский учет в XXI веке ; под ред. Ю. Н. Гузова. В. В. Ковалева, О. Л. Маргания. — СПб. : Скифия-принт. — С. 7—20.

УДК 339.923

М. А. Ивановская, Ж. Л. Дыдышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЦИФРОВИЗАЦИЯ — НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ ПРЕОБРАЖЕНИЙ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИК НА ПУТИ К СБЛИЖЕНИЮ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС

Введение. Все государства ищут путь развития своих экономик усиленными темпами. На современном этапе путь развития экономики основывается на внедрении информационных технологий. Поэтому в современном построении мира актуальны вопросы технологизации и цифровизации.

Обязательным условием экономического развития стран и таможенной территории ЕАЭС является построение и развитие цифрового пространства Евразийского экономического союза (далее — ЕАЭС, Союз).

Цифровизация стран-участниц ЕАЭС стоит на пороге своих видоизменений. Вопрос цифровизации отдельных отраслей промышленности особенно назрел для государств Союза. Большинство производственных технологий стали устаревшими, многие из них являются наследием постсоветского периода и уже требуют замены. Современные особенности развития экономики диктуют несколько иные векторы развития, так как устаревшие технологии теперь не только ориентируются на более современные, но и реорганизуются в различного рода информационные технологии.

Основная часть. А.В. Бабкин, исследуя особенности цифровизации экономики, дает разностороннее определение цифровой экономики: «тип экономики, характеризующийся активным внедрением и использованием цифровых технологий сбора, хранения, обработки, преобразования и передачи информации; система социально-экономических и организационно-технических отношений, основанных на использовании цифровых информационно-телекоммуникационных технологий; сложная организационно-техническая система в виде совокупности различных элементов с распределенным взаимодействием и взаимным использованием для обмена знаниями» [1, с. 176].

Цифровизацию экономики можно определить как современный инновационный этап экономического развития, в основе которого лежит интеграция физических и цифровых ресурсов в сфере производства и потребления, в экономике и обществе. Он характеризуется новыми методами генерирования, обработки, хранения, передачи информации. Цифровизация экономики, увеличивая информационное пространство и создавая информационные продукты, снижает информационные издержки. Это ускоряет и упрощает поиск информации, ее сравнительный анализ и взаимообмен ею и способствует усилению сотрудничества компаний, что влияет на методы операционной деятельности субъектов хозяйствования, поиск людьми благоприятных условий для жизнедеятельности, а также на взаимопонимание и взаимодействие между населением страны и ее правительством [2, с. 12].

Цифровизация одинаково глубоко коснулась всех сфер экономики и общественного воспроизводства. Республика Беларусь занимает 32-ю позицию в мировом рейтинге по уровню развития информационно-коммуникационных технологий, 21-ю позицию по количеству абонентов стационарного широкополосного доступа в интернет [3].

Цифровизация экономики ориентирована на повышение ее эффективности и конкурентоспособности. Благодаря цифровизации снижаются расходы на обслуживание производства продукции на 10—40 %, сокращаются время простоя оборудования на 30—50 %, сроки вывода на рынок товаров на 20—50 %, затраты на обеспечение качества продукции и рекламу на 10—20 %, затраты на хранение запасов на 20—50 % [4, с. 10].

Говоря о цифровизации в странах-участницах ЕАЭС, следует отметить, что процесс активно запущен еще в 2016 году, когда главы государств-членов Союза, входящих в международную организацию, подписали соответствующее соглашение. Актуальность данного процесса и его значение сводится не только к формированию единого цифрового информационного пространства, но и повышает степень вовлеченности государств-участниц в глобальные механизмы цифровой трансформации региона.

Формирование цифровой повестки ЕАЭС и единого информационного пространства обусловлено тем, что в современном мире происходят глобальные коренные преобразования. Цифровизация как один из этапов интеграционного развития ЕАЭС выполняет следующие важные функции:

- повышает эффективность работ, направленных на достижение целей международной экономической интеграции;
- способствует быстрому перестроению национальных экономик к новому типу экономического уклада общества;
- обеспечивает рост качества оказываемых услуг как на внутреннем, так и на внешнем рынке государств;
- обеспечивает формирование благоприятной обстановки и хорошего базиса для развития и внедрения инноваций на рынке.

Основные положения политики цифровизации стран-участниц ЕАЭС положены в основу документа «Основные направления реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года». Важной особенностью цифровизации стран региона является то, что выбранный курс на цифровизацию не предполагает лидерство хотя бы одной из стран-участниц. Каждое государство формирует и реализует собственную цифровую политику с учетом внутренних особенностей, связи и информатизации, разрабатывает комплекс мероприятий, необходимых для запуска процесса цифровизации внутри страны и интеграции ее в общий процесс цифровизации.

Инициативы по цифровому наблюдению за цифровыми продуктами, товарами, услугами и ресурсами, цифровой промышленной кооперацией, электронной коммерцией и государственными закупками уже рассматриваются. Задача на перспективу — создание и развитие «цифровых экосистем», самостоятельных групп действующих субъектов, совместно использующих цифровые платформы для достижения коммерческих и социальных целей. Это позволит осуществить переход к комплексной трансформации отраслей и рынков Союза.

Перспективы развития общей цифровой повестки Союза потребуют согласования действий стран-участниц и синхронизации национальных программ. Потребуется и внесение изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе, мотивируя необходимость постоянного совершенствования союзного договора в соответствии с реалиями быстроменяющегося мира [5].

По заявлению председателя Коллегии ЕЭК, сопряжение национальных программ и реализация согласованной политики развития цифровой экономики обеспечат мультипликативные экономические эффекты, а рост ВВП Союза в результате совместных действий почти в два раза превысит вклад от реализации национальных цифровых программ странами интеграционного объединения по отдельности [6].

Пока же с учетом приоритетности цифровой повестки Евразийской экономической комиссией (далее — Комиссия, ЕЭК) ведется работа по ее экспертному обоснованию. Специальной рабочей группой ЕЭК уже сформулирован ряд аналитических документов с предложениями и рекомендациями по практическому воплощению процесса. В качестве стратегических направлений формирования цифрового пространства ЕАЭС в них определены: цифровая трансформация отраслей экономики и кросс-отраслевая трансформация; цифровая трансформация рынков товаров и услуг, финансовых рынков и рынков труда; цифровая трансформация процессов управления и интеграционных процессов в Союзе; развитие цифровой инфраструктуры Союза [7].

Разработку программы цифровой трансформации ЕАЭС инициировала Республика Беларусь в начале 2018 года. Предстоит запустить единые рынки электроэнергии, нефти, нефтепродуктов, обеспечить большую координацию в ключевых сферах экономики, среди которых промышленность и агропромышленный комплекс. До 2025 года по всем рынкам приняты дорожные карты, идет реализация этих программ. Важным вопросом остается снятие барьеров и ограничений во взаимной торговле и недопущение появления новых [8].

Заключение. Цифровизация в межгосударственных отношениях должна служить формированию единого цифрового пространства и единого информационного поля между странами-участниками общественного объединения. Для эффективного функционирования экономических связей цифровизация должна выполнять ряд важных функций: рост эффективности работ, направленных на достижение целей международной экономической интеграции; быстрое перестроение национальных экономик к новому типу экономического уклада общества; обеспечение роста качества оказываемых услуг как на внутреннем, так и на внешнем рынке государств; формирование благоприятной обстановки для развития качественного бизнеса и внедрения инноваций как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Список цитируемых источников

1. Бабкин, А. В. Цифровая экономика и развитие инновационно-активных промышленных кластеров [Электронный ресурс] / А. В. Бабкин // Инновационные кластеры цифровой экономики: драйверы развития : труды науч.-практ. конф. с междунар. участием ; под ред. д-ра эконом. наук, проф. А. В. Бабкина. — СПб., 2018. — 535 с. — Режим доступа: <http://inecprom.spbstu.ru/files/inprom-2018/inprom-2018.pdf>. — Дата доступа: 13. 03.2022.
2. Цифровые дивиденды. Обзор [Электронный ресурс] / Доклад о мировом развитии. Международный банк реконструкции и развития // Всемирный банк. — 2016. — 43 с. — Режим доступа: <https://data.gov.ru/doklad-o-mirovom-razviti-i-cifrovyie-dividendy-2016-obzor-vsemirnogo-banka-2016-god>. — Дата доступа: 12.03.2022.
3. «ТИБО-2018». Стенд «ИТ-страна Беларусь» [Электронный ресурс]. — 2018. — Режим доступа: <https://www.belta.by/infographica/view/tibo-2018-12228/>. — Дата доступа: 15.03.2019.
4. Ленчук, Е. Б. Формирование цифровой экономики в России: проблемы, риски, перспективы / Е. Б. Ленчук, Г. А. Власкин // Вестник ИЭ РАН. — 2018. — № 5. — С. 9—21.

5. Цифровизация интеграции: ЕЭК дает старт конкурсу инновационных проектов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://berlek-nkp.com/analytics/6524-cifrovizaciya-integracii-eek-daet-start-konkursu-innovacionnyh-proektov.html>. — Дата доступа: 15.03.2022.
6. ЕЭК: Цифровизация интеграции [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ural-eurasia.ru/annonces/competitions/438-eek-tsifrovizatsiya-integratsii>. — Дата доступа: 15.03.2022.
7. ЕЭК отчет_19-11-2018 (с подписями) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.eurasiancommission.org. — Дата доступа: 15.03.2022.
8. Преобразования в ЕАЭС рассматриваются только через призму цифровизации экономики — ЕЭК [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://news.myseldon.com/ru/news/index/194539198>. — Дата доступа: 14.03.2022.

УДК 658

Р. Ф. Исмаилов

Сумгаитский технологический парк, Сумгаит, Азербайджанская Республика

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Введение. Под финансовым прогнозированием понимается процесс оценки некоторых будущих финансовых событий или результатов деятельности организации. Пользователи финансовой отчетности ставят перед собой задачу провести анализ состояния предприятия и на его основе сделать выводы о направлениях своей деятельности по отношению к предприятию в ближайшей или долгосрочной перспективе. Поэтому для всех этих лиц наибольший интерес будет представлять будущее (прогнозное) финансовое состояние предприятия. Это объясняет чрезвычайную важность задачи определения прогнозного финансового состояния предприятия и актуальность вопросов, связанных с разработкой новых и улучшением существующих методов такого прогнозирования.

Актуальность задач, связанных с прогнозированием финансовой устойчивости предприятия, отражена в одном из определений финансового анализа, согласно которому финансовый анализ представляет собой процесс, основанный на изучении данных о финансовом состоянии предприятия и результатах его деятельности в прошлом с целью оценки будущих условий и результатов деятельности [1]. Таким образом, главной задачей финансового анализа является снижение неизбежной неопределенности, связанной с принятием экономических решений, ориентированных в будущее. Единого, универсального метода прогнозирования не существует. В связи с огромным разнообразием прогнозируемых ситуаций имеется и большое разнообразие методов прогнозирования, которые делятся на два принципиальных класса: субъективные и объективные.

Основная часть. Субъективные методы базируются на интуиции и мнениях специалистов и экспертов. Метод экспертных оценок базируется на оценках высококвалифицированных специалистов, обработке их мнений о прогнозируемом объекте. Чаще всего он применяется в условиях большой неопределенности, отсутствия достоверной информации, в экстремальных условиях.

Обеспечение финансовой устойчивости является основой для развития финансового состояния и субъекта хозяйствования в целом. Для того, чтобы отразить перспективы текущего, инвестиционного, финансового развития, дать оценку эффективности деятельности субъекта хозяйствования, необходимо проводить анализ и прогнозирование финансовой устойчивости. Результат данных процедур будет содержать в себе всю необходимую и полезную информацию для руководителей и других участников внутренней и внешней среды субъекта хозяйствования.

В зависимости от формы работы с экспертами различают индивидуальные и коллективные методы экспертизы. Индивидуальные методы экспертизы предусматривают персональную работу с каждым экспертом и получение частного, предварительно не согласованного с другими заключение эксперта. Коллективная экспертиза предусматривает сбор и обобщение мнений группы экспертов в систематизированном виде.

К объективным методам относятся стохастические методы, предполагающие вероятностный характер как прогноза, так и самой связи между исследуемыми показателями. Вероятность получения точного прогноза растет с ростом числа эмпирических данных. Эти методы занимают ведущее место с позиции формализованного прогнозирования и существенно варьируют по сложности используемых алгоритмов. Они базируются на конкретных показателях и проведении анализа. Это трендовое прогнозирование, метод доли от выручки, статистические методы [2].

Стохастические методы можно разделить на три типовые группы. Первая ситуация (наличие временного ряда) встречается на практике наиболее часто: финансовый менеджер или аналитик имеет в своем распоряжении данные о динамике показателя, на основании которых требуется построить приемлемый прогноз. Это можно сделать различными способами, основными из которых являются простой динамический анализ и анализ с помощью авторегрессионных зависимостей. Вторая ситуация (наличие пространственной совокупности) имеет место в том случае, если по некоторым причинам статистические данные о показателе отсутствуют либо есть основание полагать, что его значение определяется влиянием некоторых факторов. В этом

случае может применяться многофакторный регрессионный анализ, представляющий собой распространение простого динамического анализа на многомерный случай. Третья ситуация (наличие пространственно-временной совокупности) имеет место в том случае, когда: ряды динамики недостаточны по своей длине для построения статистически значимых прогнозов; аналитик имеет намерение учесть в прогнозе влияние факторов, различающиеся по экономической природе и их динамике. Исходными данными служат матрицы показателей, каждая из которых представляет собой значения тех же самых показателей за различные периоды или на разные последовательные даты.

Также выделяют детерминированные методы, предполагающие наличие функциональных или жестко детерминированных связей, когда каждому значению факторного признака соответствует вполне определенное неслучайное значение результативного признака. Основными критериями при оценке эффективности модели, используемой в прогнозировании, служат точность прогноза и полнота представления будущего финансового состояния предприятия. Все приемы также можно разделить на общетеоретические, используемые практически во всех областях прогнозтики, и специальные, наиболее эффективные для конкретной области прогнозирования [2]. К общетеоретическим подходам относятся те известные инструменты общей теории познания, которые можно активно использовать для получения опережающих, прогностических утверждений, а к специальным — такие приемы, как алгоритмический, эвристический, эталонный, сценарный и т.д. Неотъемлемой частью прогнозирования финансовой устойчивости организации является построение прогнозных форм отчетности. Необходимость одновременного построения прогнозов по обеим формам обусловлена тем, что отправной точкой финансового прогнозирования является прогноз продаж и финансовых результатов, а конечной целью — расчет прогнозной величины активов и пассивов баланса. Исходным пунктом любого из методов прогнозирования является признание факта некоторой преемственности изменений показателей финансово-хозяйственной деятельности от одного отчетного периода к другому. Поэтому, в общем случае, перспективный анализ финансового состояния предприятия представляет собой изучение его финансово-хозяйственной деятельности с целью определения финансового состояния этого предприятия в будущем [3].

Заключение. По набору прогнозируемых показателей методы прогнозирования можно разделить на:

- методы, в которых прогнозируется один или несколько отдельных показателей, представляющих наибольший интерес и значимость;

- методы, в которых строятся прогнозные формы отчетности целиком в типовой или укрупненной номенклатуре статей. На основании анализа данных прошлых периодов прогнозируется каждая статья баланса и отчета и финансовых результатов. Огромное преимущество методов этой группы состоит в том, что полученная отчетность позволяет всесторонне проанализировать финансовое состояние предприятия.

Основными направлениями финансовой политики предприятия являются:

- 1) анализ финансово-экономической ситуации;
- 2) подготовка учетной политики;
- 3) разработка кредитной политики;
- 4) управление оборотным капиталом, кредиторской и дебиторской задолженностью;
- 5) управление затратами и амортизационная политика;
- 6) дивидендная политика;
- 7) финансовый менеджмент [4].

Анализ финансово-экономической ситуации, разработанная финансовая политика лежат в основе финансовой устойчивости. Основное внимание уделяется не только методу финансового анализа, но и анализу полученных результатов и выработке управленческих решений.

Список цитируемых источников

1. Грачев, А. В. Анализ и управление финансовой устойчивостью предприятия : учеб.-практ. пособие / А. В. Грачев. — М. : Фин-пресс, 2002. — 208 с.
2. Басовский, Л. Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка : учеб. пособие / Л. Е. Басовский. — М. : ИНФРА-М, 2010. — 260 с.
3. Филобокова, Л. Ю. Неформальные методы прогнозирования финансовой устойчивости малых предприятий / Л. Ю. Филобокова // Экономический анализ: теория и практика. — 2008. — № 9. — С. 18.
4. Гусейнов, М. Дж. Суть финансов [Электронный ресурс] / М. Дж. Гусейнов. — Режим доступа: <https://tedrismaliyye.az/images/books/Maliyy%C9%99,%20pul%20t%C9%99dav%C3%BCI%C3%BC%20v%C9%99%20kredit.pdf>. — Дата доступа: 15.04.2022.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АВТОШКОЛЫ

Введение. Существуют различные подходы к оценке эффективности бизнес-процессов предприятий. Во все времена вопрос экономического анализа деятельности организаций был актуален, а в быстроменяющихся экономических условиях этот вопрос становится наиболее острым. Точность экономического анализа необходима для эффективного развития бизнеса и извлечения максимальной прибыли предприятия [1, с. 2]. В данной статье рассмотрим применение ИТ в совершенствовании бизнес-процессов автошколы «Аристотель» г. Бреста.

В теорию оценки деятельности предприятия внесли вклад такие ученые, как: МакКоннел К., Брю С. (при оценке деятельности предприятия изучали отношение результата работы предприятия к затратам); Друкер П. (предположил, что уровень высокой оценки деятельности предприятия является следствием того, что делаются правильные вещи); Лопатников Л. И. (в своих трудах рассматривал характеристики качества некоторой системы, ее характеристики с точки зрения соотношения затрат и результатов функционирования.); Шершеневич В. С. (рассматривал необходимость внедрения инноваций в экономический анализ деятельности предприятия); Короткевич А. И. (в своих работах рассматривал эффективность деятельности предприятий). [2, с. 1]

Существующие подходы ученых к оценке бизнес-процессов деятельности предприятия занимают важное место в современной экономической науке. По мнению ученых, изучение бизнес-процессов деятельности предприятия позволяет понять, насколько рационально использовались имеющиеся ресурсы в процессе достижения запланированных целей. Такой анализ особенно актуален в периоды расширения масштабов деятельности предприятия, открытия новых направлений, поскольку помогает своевременно выявить причины снижения бизнес-эффективности работы, принять меры к их устранению [3, с. 1–2].

Основная часть. Совершенствование бизнес-процессов автошколы имеет отношение не только к финансовым потоками, но и к стратегии развития автошколы в целом. Оно включает определение вероятных источников денежных средств автошколы, основных направлений их расходования. Исследование бизнес-процессов используется в широком спектре бизнес-задач автошколы, поскольку позволяет более подробно изучить ситуацию, что позволяет:

- оценить состояние и осуществить поиск возможных вариантов управленческих решений в деятельности автошколы;
- определить очертания области и возможности для изменения будущих событий;
- выявить проблемы, слабо выраженные в настоящем, но возможные в будущем;
- осуществить поиск вариантов активного воздействия на объективные факторы будущего;
- моделировать варианты событий при учете ведущих факторов [4, с. 5].

Нами было проведено исследование бизнес-процессов автошколы «Аристотель» в г. Бресте. Оно позволило выявить значимые внутренние факторы, влияющие на объемы оказания услуг по обучению вождению автомобиля.

Было выявлено, что одним из наиболее важных для автошколы является фактор сезонности. Он отражает падение или рост объемов спроса на услуги. Колебания спроса на услуги автошколы в зависимости от времени года, связаны с изменением погоды и климатических условий. Спад обычно происходит в осенний и зимний периоды, в которые значительно усложняется процесс обучения и увеличивается вероятность не сдачи экзамена в ГАИ. Количество обучающихся зачастую увеличивается к лету. Это является недостатком в работе автошколы, поскольку зимой сокращается количество работы, а значит, и количество дохода, прибыли.

Другим важным фактором является набор персонала — инструкторов автошколы. В настоящее время автошкола тратит много усилий, чтобы найти квалифицированных инструкторов, которые могут качественно обучить курсантов. Инструкторы должны обладать высшим образованием либо средним специальным образованием по техническому или гуманитарному направлению. Инструкторы должны иметь стаж вождения не менее 3 лет на той категории, которую будут преподавать. Инструктор не должен быть замечен в крупных ДТП в течение 5 лет до трудоустройства на работу. Важны и личностные качества инструкторов.

Следующим значимым фактором являются значительные затраты на ремонт автомобилей, предоставляемых к обучению. Автошколе приходится часто ремонтировать автомобили. Автошкола проводит профилактический, средний и капитальный ремонты автомобилей. Это очень затратно. Профилактический ремонт проводят, чтобы предотвратить автомобиль от преждевременного износа (раз в квартал). Средний ремонт — это замена части основных деталей (проводится раз в год). Капитальный ремонт — это полная разборка двигателя, ремонт или замена базовых и корпусных деталей и узлов.

Следующим фактором является высокая конкуренция среди автошкол в г. Бресте. В городе Бресте — 15 автошкол. От места, где расположена автошкола, зависит сколько курсантов будет учиться. Ученику удобнее найти автошколу рядом с домом. Чтобы справиться с конкуренцией автошколе необходимо проводить

рекламные акции, снижать цену на практическое и теоретическое обучения, обновлять классы для теоретических занятий, базу автомобилей.

Эти факторы необходимо учитывать при планировании объемов оказания услуг по обучению на будущий период.

На примере автошколы «Аристотель» г. Бреста нами предложено использование современных ИТ для совершенствования бизнес-процессов. Во-первых, нами были проанализированы основные программные средства, используемые автошколой в данный момент. В частности, автошкола «Аристотель» пользовалась программой «Microsoft Office Excel» для ведения бухгалтерского учета. Во-вторых, нами более подробно были изучены ИТ-возможности на примере прогнозирования денежных средств, поступающих в качестве оплаты за обучение, по дням (месяц, квартал, год) с использованием программы «1С:Предприятие».

Можно сделать следующие выводы. С использованием программы «1С:Предприятие» в автошколе отчет формируется в графическом виде (диаграмма), где отображается планируемая сумма поступления денежных средств за каждый день будущего месяца, а также линия тренда, показывающая среднее значение ежедневных платежей (рисунок 1).

Линия тренда выступает инструментом для предоставления информации о тенденции спроса и предложения услуг автошколы. Линия восходящего тренда указывает на растущий спрос покупателей (в г. Бресте спрос выше предложения).

Считаем целесообразным предложить совершенствование бизнес-процессов, а именно — прогноз поступления денежных средств оплаты за обучение по дням в данной автошколе. Это даст возможность понимать, какая сумма денежных средств поступит за каждый день, что позволит планировать последующее распределение денежных средств на нужды автошколы «Аристотель».

Так, в таблице на основе результатов должны отражаться итоги: день оплаты; общая сумма платежей за этот день; количество тех месяцев, в которые были платежи в этот день (например, 19-го числа, как мы ранее видели по статистике, оплата была только в 10-ти месяцах) (рисунок 2).

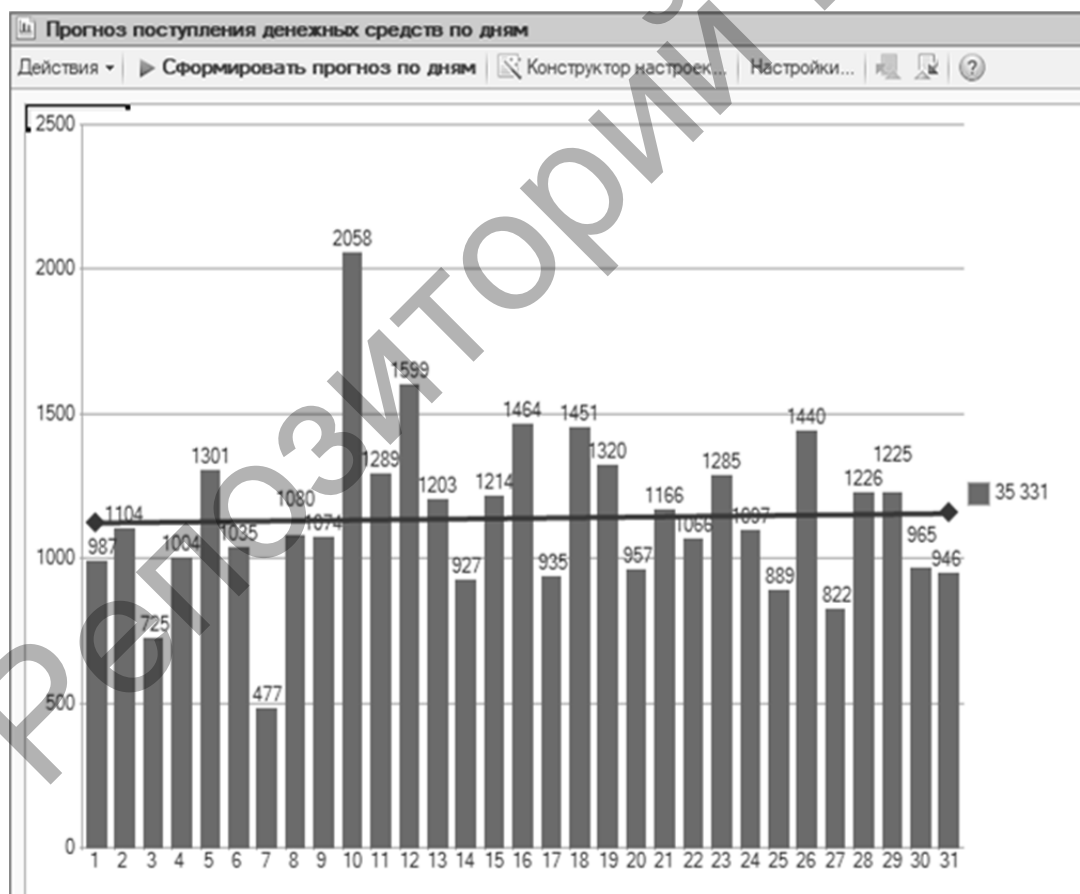


Рисунок 1 — Прогноз поступления денежных средств оплаты за обучение по дням с использованием программы «1С:Предприятие»

День оплаты	Итого оплачено	Кол-во месяцев	План.сумма
1	6 910,84	7	987
2	8 829,09	8	1 104
3	5 076,39	7	725
4	10 044,38	10	1 004
5	11 706,05	9	1 301
6	7 242,01	7	1 035
7	2 384,38	5	477
8	7 561,53	7	1 080
9	7 516,46	7	1 074
10	16 465,34	8	2 058
11	12 894,40	10	1 289
12	15 985,48	10	1 599
13	9 622,02	8	1 203
14	7 413,03	8	927
15	10 925,58	9	1 214
16	11 708,79	8	1 464
17	7 479,35	8	935
18	13 060,28	9	1 451
19	13 199,98	10	1 320
20	7 653,96	8	957
21	9 324,14	8	1 166
22	10 660,89	10	1 066
23	10 281,54	8	1 285
24	7 678,16	7	1 097
25	7 110,08	8	889
26	14 403,52	10	1 440
27	6 573,45	8	822
28	9 808,91	8	1 226
29	11 020,58	9	1 225
30	6 758,30	7	965
31	2 838,99	3	946
Итого			35 331

Рисунок 2 — Пример итоговой таблицы в программе «1С:Предприятие» по данным исследуемой автошколы

Далее на основе итоговых данных рассчитаем планируемую сумму поступления денежных средств (как Итого оплачено / Количество месяцев). Такие данные должны быть основанием для построения соответствующей диаграммы.

Пример расчетов при проведении анализа деятельности автошколы приведен на рисунке 3.

Статистический анализ поступления денежных средств за период								
Месяц оплаты	13	14	15	16	17	18	19	20
	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма
Январь 2020	.58		1 259,58	1 274,38	1 368,82	1 135,16	2 326,21	
Февраль 2020	.15	476,16	650,64	343,00	731,23		1 329,04	298,19
Март 2020	.18	846,91	1 430,91		1 124,21	626,18	529,20	425,63
Апрель 2020			583,46	581,06	796,07	1 462,25	831,45	
Май 2020	.75	823,30	780,91	58,78		1 872,80	139,20	608,73
Июнь 2020	.07	1 261,43	946,40	1 276,89		4 250,26	2 133,30	1 169,66
Июль 2020	.87			2 553,64	1 533,30	1 051,17	1 044,11	963,67
Август 2020		2 082,38	1 299,45	1 365,45	820,01	404,70		2 002,28
Сентябрь 2020	.31	1 105,05	593,91			1 317,74	1 090,35	1 475,24
Октябрь 2020	.43			2 646,95	1 453,44	495,21	1 167,42	762,59
Ноябрь 2020	.60	1 474,53	1 127,35	840,23	1 864,00		2 767,14	1 602,44
Декабрь 2020	.54	1 552,26			3 236,36	255,25	1 042,55	774,39
Итого	48	9 622,02	7 413,03	10 925,58	11 708,79	7 479,35	13 060,28	13 199,98
								7 653,96

Рисунок 3 — Анализ поступления денежных средств за период в автошколе

На основе данных о платежах необходимо проанализировать как поступает оплата от курсантов. Для этого реализован отчет, в котором можно указать произвольный период анализа. Для примера, выборка делалась за 12 месяцев 2020-го года. Отчет формируется в виде таблицы, где в строках и колонках указываются измерения, а на пересечении измерений статистические данные об оплатах. На данном примере видно, что в шапке отчета каждая колонка — это день оплаты, каждая строка — это месяц оплаты, а ячейка таблицы — это итоговая сумма оплаты за текущий день соответствующего месяца. Например, 19-го числа была оплата только в 10-ти месяцах, в частности 19-го апреля и 19-го августа 2020-го года платежей не было.

Закключение. Предложение по совершенствованию бизнес-процессов деятельности автошколы «Аристотель» с внедрением программы «1С:Предприятие» позволяет оценить поступающие потоки денежных средств, и в связи с этим помогает произвести анализ и выявить в каких месяцах сумма выплат была максимальной и минимальной, и в зависимости от этого скорректировать работу автошколы. Например, в те месяцы, когда поступление денежных средств было минимальным, предложить какие-либо акции учащимся, акции для привлечения клиентской базы.

Также изменение в анализе деятельности автошколы позволяет определить неотложные нужды и сформировать минимальный денежный запас автошколы «Аристотель», грамотно распределять созданный бюджет, поддерживать платежеспособность автошколы и предпринимать шаги по ее развитию. Также она позволяет сократить затраты на оптимизацию денежного потока, не допуская перекосов в сторону недостатка или избытка.

Предлагаем следующие этапы внедрения данной разработки в деятельность автошколы «Аристотель»:

- ознакомительный, знакомство с программой, с объемом задач;
- тренировочный, практическая реализация;
- самообучение, обучение сотрудников по инструкциям в рамках компетенции;
- самоконтроль, повторение теоретических материалов;
- контроль, руководство.

Все эти этапы будут составлять процесс внедрения. Они помогут в кратчайшие сроки применить данную разработку. Внедрение программы «1С: Предприятие» дает следующие преимущества для автошколы:

- сокращение рисков, сопряженных с человеческим фактором;
- увеличение эффективности, которая несравнима с качеством работы многих сотрудников, которые часто бывают перегружены;
- повышение качества — это сделает статистику чище, а прогнозы точнее [5, с. 8].

Список цитируемых источников

1. Планово-экономический отдел. Экономическая эффективность предприятия за год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.profiz.ru/peo/12_2020/effektivnost_kompanii/. — Дата доступа: 22.04.2022. — С. 1—20.
2. Финансовые результаты и оценка эффективности деятельности организаций Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.nbrb.by/bv/articles/10354.pdf>. — Дата доступа: 26.04.2022. — С. 1—8.
3. Технологическая образовательная компания для предпринимателей. Прогнозирование денежного потока [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://blog.likecentre.ru/finansy/prognostirovanie-denezhnogo-potoka/>. — Дата доступа: 19.04.2022. — С. 1—3.
4. Прогнозирование денежных потоков [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://wiseadvice-it.ru/o-kompanii/blog/articles/prognostirovanie-denezhnyh-potokov/>. — Дата доступа: 05.04.2022. — С. 1—5.
5. Методы точного прогнозирования поступлений денежных средств [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.cfin.ru/finanalysis/math/cash_inflow.shtml. — Дата доступа: 15.04.2022. — С. 1;8;10.

УДК 343.148.5(476)

И. А. Клименков, А. Н. Брезина, Г. В. Гулевич

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ЛИЦ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ПРОВЕДЕНИЕМ СУДЕБНО-БУХГАЛТЕРСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Введение. Своевременное и правильное проведение судебно-бухгалтерской экспертизы возможно лишь при участии профессионального эксперта-бухгалтера. В связи с этим, в процессе проведения экспертного исследования привлекаются высококвалифицированные специалисты, обладающие специальными знаниями в области бухгалтерского учета, контроля и анализа хозяйственной деятельности. Профессиональные качества, умения и навыки, компетенция и этические нормы эксперта-бухгалтера занимают основополагающее место в процессе проведения судебно-бухгалтерской экспертизы.

Основная часть. Правила профессиональной этики эксперта-бухгалтера основаны на критериях нравственности и традициях судебно-экспертной деятельности, а также на международных стандартах, содержат

общие нормы профессиональной этики, вытекающие из специфики профессии лиц, осуществляющих судебно-экспертную деятельность. Проведение судебно-бухгалтерской экспертизы предусматривает наличие конкретного лица, обладающего специальными познаниями эксперта, привлекаемого органами следствия и судом для проведения экспертиз. Нормативно участие эксперта предусмотрено во всех видах процесса: уголовном, гражданском, административном в качестве участника судопроизводства (рисунок 1).

В соответствии с законодательством Республики Беларусь, под лицами, осуществляющими судебно-экспертную деятельность, понимаются судебные эксперты, занимающие штатные должности в Государственном комитете судебных экспертиз Республики Беларусь, других судебно-экспертных учреждениях, а также лица, имеющие свидетельство о присвоении квалификации судебного эксперта и осуществляющие судебно-экспертную деятельность в качестве индивидуального предпринимателя или работающего по трудовому договору в осуществляющей судебно-экспертную деятельность на основании специального разрешения (лицензии) организации.

Постановлением Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь «О правилах профессиональной этики судебного эксперта» от 9 ноября 2020 г. № 12 утверждены правила профессиональной этики лиц, осуществляющих судебно-экспертную деятельность [2].

Правила профессиональной этики лиц, занимающихся проведением судебно-бухгалтерской экспертизой, представляют собой совокупность норм, определяющих требования, предъявляемые к судебному эксперту-бухгалтеру при выполнении профессиональных обязанностей, в том числе во взаимоотношениях с гражданами Республики Беларусь, иностранными гражданами, коллегами, правоохранительными и иными государственными органами, судами, иными организациями и должностными лицами [2].

Эксперт-бухгалтер обязан:

- руководствоваться Конституцией Республики Беларусь, нормативными правовыми актами в сфере ведения бухгалтерского учета и составления отчетности, иными актами законодательства, а также общепринятыми нормами этики и морали;
- заботиться о профессиональной чести и достоинстве, исключить совершение поступков, порочащих репутацию судебного эксперта и подрывающих доверие общества к его деятельности;
- быть верным профессиональному долгу, образцово исполнять профессиональные обязанности.

Определены основные принципы, которыми обязан руководствоваться эксперт-бухгалтер при проведении экспертизы (рисунок 2).

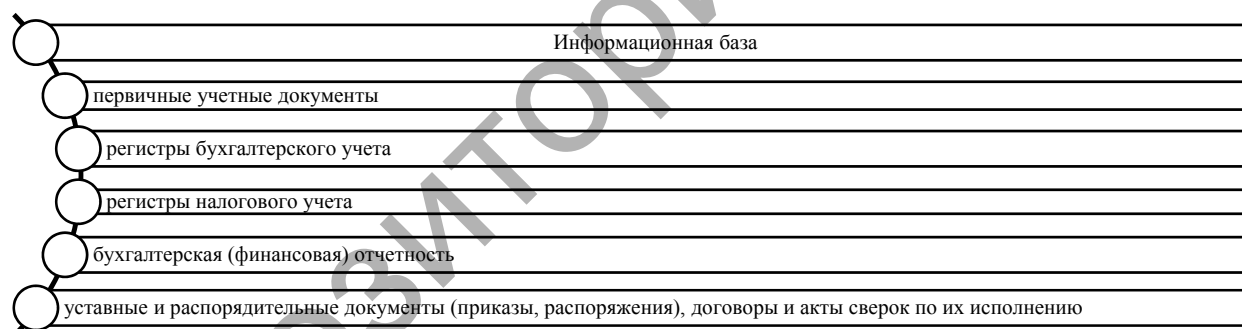


Рисунок 1 — Информационная база для проведения судебно-бухгалтерской экспертизы

Примечание. Собственная разработка на основе изучения нормативных правовых актов [1].

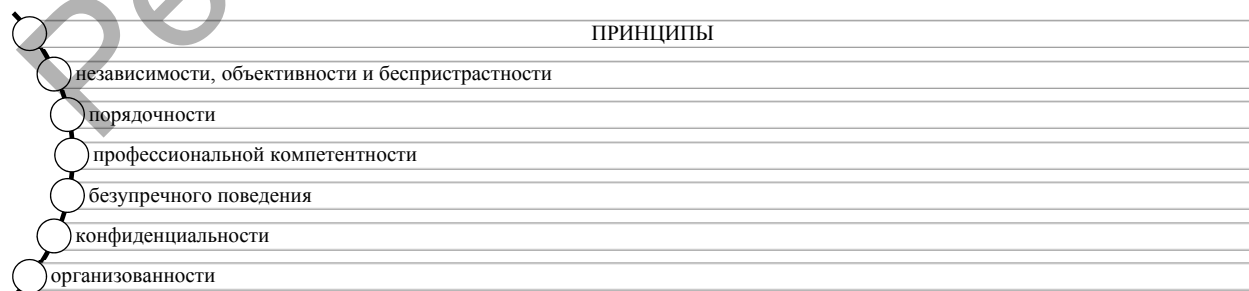


Рисунок 2 — Основные принципы деятельности эксперта-бухгалтера в Республике Беларусь

Примечание. Собственная разработка на основании изучения нормативных правовых актов [1].

Правовой основой судебно-бухгалтерской деятельности являются Закон Республики Беларусь «О государственном комитете судебных экспертиз Республики Беларусь» от 15 июня 2015 г. № 293-З (в редакции Закона Республики Беларусь от 15 июля 2021 г. № 120-З), Закон Республики Беларусь от 18 декабря 2019 г. № 281-З «О судебно-экспертной деятельности», Указ Президента Республики Беларусь «О лицензировании отдельных видов деятельности» от 1 сентября 2010 г. № 450 (в ред. Указа Президента Республики Беларусь от 27 мая 2021 г. № 200), Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь от 16 июля 1999 г. № 295-З (в ред. Закона Республики Беларусь от 26 мая 2021 г. № 112-З), Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь от 11 января 1999 г. № 238-З (в ред. Закона Республики Беларусь от 27 мая 2021 г. № 113-З), Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь от 15 декабря 1998 г. № 219-З (в ред. Закона Республики Беларусь от 27 мая 2021 г. № 113-З), постановление Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь «Об осуществлении деятельности по проведению судебных экспертиз на основании специального разрешения (лицензии)» от 9 ноября 2020 г. № 11, постановление Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь «О правилах профессиональной этики судебного эксперта» от 9 ноября 2020 г. № 12.

Можно выделить следующие основные группы вопросов, разрешение которых относится к компетенции экспертов-бухгалтеров:

- исследование организации и особенности бухгалтерского учета в конкретной организации, его соответствие действующим нормативным правовым актам, общим требованиям бухгалтерского учета, определение отступлений от общих правил ведения учета, требований бухгалтерского учета и отчетности;

- исследование бухгалтерских операций с целью установления наличия или отсутствия недостатков или излишков товарно-материальных ценностей, денежных средств, периода их образования и причиненного ущерба;

- установление обстоятельств, способствовавших совершению правонарушений, и разработка на этой основе мер по устранению таких обстоятельств;

- исследование операций бухгалтерского учета для проверки обстоятельств, устанавливаемых другими материалами, в частности показаниями обвиняемых, потерпевших, свидетелей, выводов проверки и т. д. [3].

К компетенции эксперта-бухгалтера отнесено разрешение вопросов, при ответе на которые эксперт в той или иной мере использует определенные правовые нормы. Так, эксперт-бухгалтер может давать заключение по таким вопросам, как:

- установление наличия или отсутствия недостатков либо излишков товарно-материальных ценностей и денежных средств, периода, места их образования, а также размера ущерба;

- установление правильности документального оформления операций приема, хранения, реализации товарно-материальных ценностей и движения денежных средств;

- определение соответствия отражения в бухгалтерском учете финансово-хозяйственных операций требованиям действующего законодательства в области бухгалтерского учета и отчетности;

- определение обоснованности описания сырья, материалов, готовой продукции и т. д. [3].

В соответствии с Инструкцией о порядке производства судебных экспертиз лицами, имеющими специальные разрешения (лицензии) на осуществление судебно-экспертной деятельности, утвержденной постановлением Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь от 15 мая 2014 года № 7 (в ред. постановления Государственного комитета судебных экспертиз от 29 февраля 2016 года № 13) определен порядок и организация производства судебных экспертиз, в том числе бухгалтерских экспертиз. Производство судебной экспертизы по уголовным делам имеет свои особенности. Так, перед началом проведения экспертизы следователь обязан ознакомить с постановлением о назначении судебной экспертизы подозреваемого, обвиняемого, его защитника и разъяснить им их права, предусмотренные процессуальным законодательством. Об этом составляется протокол, подписываемый следователем и лицами, которые ознакомлены с постановлением [4].

Пределы компетенции эксперта-бухгалтера при постановке вопросов на его разрешение определены процессуальным законодательством. Компетенция эксперта-бухгалтера связана с предметом судебно-бухгалтерской экспертизы и зависит от объема материалов, на основе которых строится его заключение.

Заключение. Таким образом, судебный эксперт-бухгалтер должен быть свободным от финансовой, имущественной, родственной или какой-либо иной заинтересованности, которая может повлиять на объективность профессионального суждения. Судебному эксперту необходимо учитывать ограничения, которые могут влиять на его способность работать и делать выводы. Для судебного эксперта добросовестное выполнение профессионального долга должно иметь преобладающее значение.

Список цитируемых источников

1. Официальный сайт Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Назначение экспертизы и подготовка документальных данных. — Минск, 2018. — Режим доступа : <http://sudexpert.gov.by/ru/expertise.html> — Дата доступа : 02.05.2022.

2. О правилах профессиональной этики судебного эксперта : постановление Государственного комитета судебных экспертиз Республики Беларусь от 9 ноября 2020 г. №12 // Нац. реестре правовых актов Респ. Беларусь. — 23.11.2020. — 7/4644.

3. Лагуновская, Е. О. Пределы компетенции эксперта-бухгалтера/ Е. О. Лагуновская // Бухгалтерский учет и анализ. — 2018. — № 6. — С. 34—38.

4. О некоторых вопросах осуществления судебно-экспертной деятельности : постановление Государственного комитета судебных экспертиз Респ. Беларусь от 15 мая 2014 г. № 7 ; в ред. постановления Госкомитета судебных экспертиз от 29.02.2016 № 13 // Нац. реестре правовых актов Респ. Беларусь. — 03.09.2014. — 7/2905.

СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО И МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Введение. Информационное и методическое обеспечение анализа основных средств является одним из основных факторов, от которого зависят полнота, своевременность и точность выполнения работ, объем производства продукции, оказания услуг, а также результаты финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта. От своевременного и достоверного информационного и методического обеспечения анализа основных средств зависит эффективность принимаемых управленческих решений.

Основная часть. Основные средства представляют собой основу производственной деятельности любого субъекта хозяйствования и определяют его технический и технологический уровень, ассортимент, качество и количество выпускаемой продукции. К ним относят: здания, сооружения, устройства передаточные, машины и оборудование, транспортные средства, инструмент, инвентарь и принадлежности и так далее.

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции в организациях является обеспеченность их основными средствами в не обходимом количестве и ассортименте и наиболее полное и эффективное их использование [1, с. 156].

В бухгалтерском учете основным средством признается актив, имеющий материально-вещественную форму, при одновременном выполнении следующих условий признания:

- актив предназначен для использования в деятельности организации, в т. ч. в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг, для управленческих нужд организации, а также для предоставления во временное пользование (временное владение и пользование), за исключением случаев, установленных законодательством;
- организацией предполагается получение экономических выгод от использования актива;
- актив предназначен для использования в течение периода продолжительностью более 12 месяцев;
- организацией не предполагается отчуждение актива в течение 12 месяцев с даты приобретения;
- первоначальная стоимость актива может быть достоверно определена [2].

Оценка основных средств должна достоверно и точно определять стоимость актива, который находится в собственности у субъекта хозяйствования. В соответствии с Инструкцией по бухгалтерскому учету основных средств № 26 от 30.04.2012 выделяют следующие виды стоимостной оценки основных средств:

- первоначальная стоимость — стоимость, по которой актив принимается к бухгалтерскому учету в качестве основного средства;
- переоцененная стоимость — стоимость основного средства после его переоценки;
- остаточная стоимость — разница между первоначальной (переоцененной) стоимостью основного средства и накопленными по нему за весь период эксплуатации суммами амортизации и обесценения;
- текущая рыночная стоимость — сумма денежных средств, которая была бы получена в случае реализации основного средства в рыночных условиях [2].

Оценка состояния и развития информационного и методического обеспечения анализа основных средств и эффективности их использования позволяет:

- установить уровень обеспеченности субъекта хозяйствования и его структурных подразделений основными средствами;
- выявить насколько полно и своевременно выполнен план по их обновлению;
- определить состояние основных средств и эффективность их использования;
- установить факторы (положительные или отрицательные), которые влияют на эффективность использования основных средств;
- определить степень влияния использования основных средств на основные экономические показатели деятельности организации;
- выявить и рассчитать резервы роста фондоотдачи, увеличения объема производства и реализации продукции, финансовых результатов за счет улучшения использования основных средств.

Актуальность информационного обеспечения анализа основных средств заключается в том, что основные средства являются основой материально-технической базы субъекта хозяйствования, которая необходима для осуществления процесса производства и выявления конечного финансового результата деятельности.

При проведении анализа следует учитывать действующие нормативные правовые акты по бухгалтерскому учету основных средств. К ним можно отнести следующие: Закон Республики Беларусь № 57-З «О бухгалтерском учете и отчетности» от 12 июля 2013 г.; Национальный стандарт бухгалтерского учета и отчетности № 104 «Индивидуальная бухгалтерская отчетность» от 12 декабря 2016 г.; Инструкция по бухгалтерскому учету основных средств № 26 от 30 апреля 2012 г. и другие нормативные правовые акты

Республики Беларусь. Важно отметить, что главную роль в информационном обеспечении анализа играет бухгалтерский (финансовый) учет и отчетность, поскольку в формах бухгалтерской (финансовой) отчетности содержится вся основная информация о наличии и движении основных средств (бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках; приложение к бухгалтерскому балансу; примечания к бухгалтерской отчетности [3]. Помимо данных бухгалтерской (финансовой) отчетности также могут использоваться и данные форм статистической отчетности: 1-ф (ОС) «Отчет о наличии и движении основных средств и других долгосрочных активов»; 4-ф (средства) «Отчет о составе средств» и другие [4].

Можно выделить следующие основные этапы анализа основных средств:

1) расчет коэффициентов движения и технического состояния основных средств, перечень которых включает:

- коэффициент обновления (характеризует интенсивность процесса обновления основных средств);
- коэффициент выбытия (характеризует долю выбывших основных средств в общей);
- коэффициент прироста (характеризует увеличение стоимости основных средств за счет их обновления);
- коэффициент износа (данный коэффициент отражает степень изношенности основных средств);
- коэффициент годности (показывает соотношение первоначальной и остаточной стоимости основных средств).

2) расчет коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования основных средств, в перечень которых включены:

- фондоотдача (показывает общую отдачу от использования каждого рубля, затраченного на основные средства, то есть эффективность вложения средств);
- фондоемкость (показатель, обратный фондоотдаче, который показывает величину стоимости основных средств, приходящуюся на единицу продукции, выпущенную субъектом хозяйствования);
- фондовооруженность (показывает сколько основных средств приходится на одного работающего);
- фондорентабельность (показывает размер прибыли, приходящейся на единицу стоимости основных производственных средств субъекта хозяйствования);
- фондообеспеченность (характеризует обеспеченность субъекта хозяйствования основными средствами);
- энергообеспеченность (показывает величину энергоресурсов на единицу площади субъекта хозяйствования);
- энерговооруженность (показывает величину энергоресурсов, приходящихся на одного работника предприятия [1; 5].

Анализ основных средств в процессе исследования имеет последовательный, многоэтапный характер, что позволяет определить не только состояние и эффективность использования средств на текущий момент времени, но и способствует, по результатам аналитической работы, разработке мероприятий, применение которых сможет улучшить показатели эффективности функционирования хозяйствующего субъекта в будущем [5].

Данные показатели помогают изучить динамику и сделать сравнительный анализ, который позволит дать оценку степени обеспеченности хозяйствующего субъекта основными средствами.

Исходя из всего вышеизложенного, отметим, что основные средства являются одним из важнейших факторов производства любого субъекта хозяйствования и информационное и методическое обеспечения из анализа непосредственно влияет на конечные результаты деятельности любого субъекта хозяйствования.

Заключение. Качество и эффективность анализа основных средств в значительной степени зависит от информационного и методического обеспечения. Ведущая роль в информационном обеспечении анализа состояния и эффективности использования основных средств принадлежит бухгалтерскому (финансовому) учету и отчетности. Своевременный и полный анализ данных, которые содержатся в первичных учетных документах, регистрах бухгалтерского учета и отчетности, обеспечивает принятие необходимых корректирующих мер, направленных на достижение лучших результатов хозяйствования. Проведение качественного анализа состава, движения, развития и технического состояния основных средств на основе полной и достоверной информации позволит сократить затраты на их эксплуатацию, модернизацию, способствует техническому перевооружению и переоборудованию.

Качество анализа основных средств во многом зависит от порядка ведения учета основных средств, т. е. от правильной их классификации; определения единицы учета объектов основных средств; формулировки принципов оценки основных средств; определения фактического наличия объектов основных средств, т. е. проведения инвентаризационной проверки; правильного подбора форм первичных учетных документов и регистров бухгалтерского и управленческого учета и отчетности.

Анализ основных средств является действенным средством достижения необходимой эффективности деятельности организации и от правильно подобранной методики анализа может быть обеспечен своевременный контроль состава и состояния основных средств, а от проанализированных вовремя данных могут быть приняты эффективные управленческие решения.

Список цитируемых источников

1. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности : учебник / Г. В. Савицкая. — Минск : РИПО, 2019. — 374 с.
2. Об утверждении Инструкции по бухгалтерскому учету основных средств и признании утратившими силу некоторых постановлений и отдельных структурных элементов постановлений Министерства финансов Республики Беларусь по вопросам бухгалтерского

учета [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 30 апр. 2012 г., № 26 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 31.08.2012. — № 8/26355.

3. Информационное обеспечение анализа основных средств [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://studopedia.ru/7_128875_znachenie-zadachi-i-informatsionnoe-obespechenie-analiza-osnovnih-sredstv.html. — Дата доступа: 23.01.2022.

4. Перечень форм государственной статистической отчетности [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/informatsiya-dlya-respondenta/vnov-zaregistrirovannym-organizatsim/perechen-form-dlya-kommercheskikh-organizatsiy/> — Дата доступа: 13.02.2022.

5. Мельникова, Т. В. Методика проведения анализа основных средств организации [Электронный ресурс] / Т. В. Мельникова // Молодой ученый. — 2015. — № 8 (88). — С. 570—573.

УДК 005(072)

А. К. Крамаренко, М. А. Жибрик

Учреждение образования «Брестский государственный технический университет», Брест, Республика Беларусь

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «МОЛОТКОВИЧИ» С ПРИМЕНЕНИЕМ SWOT-АНАЛИЗА

Введение. Любая организация находится и функционирует в определенной среде. Каждое действие всех без исключения организаций возможно только в том случае, если среда допускает его осуществление. Внутренняя среда организации является источником ее жизненной силы. Она заключает в себе тот потенциал, который дает возможность организации функционировать, а, следовательно, существовать и выживать в определенном промежутке времени.

В настоящее время менеджерам необходимо учитывать действие факторов, находящихся вне организаций, поскольку организация как открытая система зависит от внешнего мира в отношении поставок ресурсов, энергии, кадров, потребителей. Менеджер должен уметь выявлять существенные факторы в окружении, которые повлияют на его организацию, подбирать методы и способы реагирования на внешние воздействия. Организации вынуждены приспосабливаться к среде, чтобы выжить и сохранить эффективность.

SWOT-анализ необходим предприятию для определения сильных и слабых сторон деятельности, возможностей и угроз. Он помогает развивать то, что на предприятии выполняется хорошо, помогает устранять недостатки, использовать новые возможности и минимизировать риски [1, с. 2].

В начале проведения SWOT-анализа необходимо определить текущее состояние исследуемого предприятия (его среду). Чтобы определить текущее состояние, необходимо:

- выявить внешние и внутренние факторы деятельности исследуемого предприятия, способность предприятия реагировать на различные изменения;

- выделить основных конкурентов, указать наиболее серьезного из них;

- определить сильные и слабые стороны в сравнении с конкурентами;

- раскрыть особенности деятельности, готовность к внедрению инноваций [2, с. 38].

Основная часть. Объектом исследования является ОАО «Молотковичи». Актуальность исследования обусловлена тем, что ОАО «Молотковичи» функционирует в чрезвычайно сложных, динамичных и неопределенных условиях отрасли, — сельское хозяйство в Республике Беларусь.

ОАО «Молотковичи» создано решением Пинского районного исполнительного комитета путем преобразования сельскохозяйственного производственного кооператива «Молотковичи», в соответствии с законодательством Республики Беларусь, Указом Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 года № 349 «О реорганизации колхозов (сельскохозяйственных производственных кооперативов)». Место нахождения ОАО «Молотковичи»: Республика Беларусь, 225767, Брестская область, Пинский район, д. Домашницы, ул. Партизанская, 2Б. Значимость и виды деятельности ОАО «Молотковичи» представлены в таблицах 1, 2.

Т а б л и ц а 1 — Значимость ОАО «Молотковичи» в отрасли

Отрасль	Экономическая характеристика отрасли	Связи с другими отраслями	Основные конкуренты
Сельское хозяйство	Важная отрасль экономики страны, обеспечивающая 6,8 % ВВП, 11,7 % инвестиций в основной капитал, 19,8% экспорта. В 2020 году в сельском хозяйстве было занято 7,2 % населения. Республика Беларусь более чем на 100 % покрывает собственные потребности в молоке, мясе, яйцах, картофеле и овощах, более чем на половину по фруктам и ягодам, примерно на 12 % по рыбе. Важной проблемой сельского хозяйства является устаревшая материально-техническая база и высокая убыточность.	В области закупки машин и оборудования предприятие связано с машиностроительной отраслью. В области реализации продукции — с торговлей. В области возведения и обслуживания имущественного комплекса — со строительной.	В первую очередь — это местные сельскохозяйственные предприятия: – ОАО «Валище», – ОАО «Логишин», – ОАО «Почапово», – КСУП «Охово» и другие.

Т а б л и ц а 2 — Виды деятельности организации

Код ОКЭД	Расшифровка кода ОКЭД	Объем производимых товаров в 2019 г., тыс. руб.	Объем производимых товаров в 2020 г., тыс. руб.	Объем производимых товаров в 2021 г., тыс. руб.	Изменения, %	
					2020/2019	2021/2020
Основные виды деятельности						
01500	Смешанное сельское хозяйство	3137	3240	3447	103,28	106,39

По данным таблицы 2 видно, что ОАО «Молотковичи» увеличило объем производимых товаров (работ, услуг) на 3,28% в 2020 г., а затем еще на 6,39% в 2021 г. [3].

ОАО «Молотковичи» специализируется на производстве растениеводческих культур и выращивании продукции животноводства. Основным видом растениеводческих культур, выращиваемых ОАО «Молотковичи», являются рапс, сахарная свекла и картофель. Кроме того, предприятием выращиваются различные зерновые и зернобобовые культуры, предназначенные как для обеспечения кормами КРС, так и на продажу [3].

По результатам проведенного SWOT-анализа были выявлены основные факторы внешней и внутренней среды ОАО «Молотковичи» (таблица 3). При анализе внутренней среды ОАО «Молотковичи» были разделены процессы деятельности на: производственный процесс; маркетинг и хранение; транспорт и логистика; отдел маркетинга; инновации и технологии; трудовые ресурсы; организация безопасности; др. При анализе внешней среды непосредственно изучены: текущие изменения в законодательстве; проводимая экономическая политика; деятельность конкурентов; изменения социально-демографической ситуации; др.

Т а б л и ц а 3 — Факторы внешней и внутренней среды, выявленные на основе SWOT-анализа

Факторы	Особенности факторов	Влияние на деятельность предприятия	Способность предприятия к адекватной реакции
Производственный процесс	Производственный процесс зависит от сезонности, погодных и климатических условий	Отрицательное	Предприятие разработало систему планирования деятельности, способную реагировать на изменение погодных условий
Маркетинг и хранение	Сезонность вынуждает иметь большие складские помещения для хранения продукции, создавать условия для ее сохранности	Отрицательное	Предприятие организовало такую систему сбыта продукции, при которой ей удалось сократить количество продукции на единовременном хранении
Транспорт и логистика	Наличие собственного автопарка и реализация продукции внутри страны	Положительное	Предприятие имеет большой автопарк, что позволяет осуществлять доставку продукции без привлечения транспортных компаний.
Инновации и технологии	Отмечаются застойные явления в отрасли в плане инноваций и технологий	Отрицательное	Из-за низкого уровня финансирования внедрение инноваций на предприятии происходит медленно.
Трудовые ресурсы	Проведенный анализ дал положительную оценку качеству работы персонала предприятия	Положительное	Предприятие полностью оснащено трудовыми ресурсами нужной квалификации
Организация безопасности	Работа с сельскохозяйственной техникой сопряжена с высоким риском	Отрицательное	Качественная система охраны труда позволяет минимизировать влияние данного фактора
Текущие изменения в законодательстве	Законодательством могут регулироваться любые аспекты деятельности предприятия	Как положительное, так и отрицательное влияние	Политика государства направлена на поддержку сельскохозяйственных производителей
Деятельность конкурентов	Данный фактор повышает уровень конкуренции в отрасли	Отрицательное	Предприятие обладает достаточными ресурсами для того, чтобы выдержать высокий уровень конкуренции в отрасли.
Изменения социально-демографической ситуации	Данный фактор связан с изменением платежеспособности покупателей, их предпочтений	Как положительное, так и отрицательное влияние	Не зависимо от изменения социально-демографической ситуации, сельскохозяйственная продукция будет востребована среди населения, так как является основой продуктовой корзины.

Анализ возможностей и угроз внешней среды ОАО «Молотковичи» представлен в таблице 4.

Т а б л и ц а 4 — Возможности и угрозы внешней среды, выявленные на основе SWOT-анализа

Признак внешней среды	Возможности	Угрозы	Следствия возможностей (угроз)
Текущие изменения в законодательстве	+	+	Повышение уровня требований по качеству выпускаемой продукции, регулирование цен, получение дотаций от государства, участие в госзакупках.
Экономическая политика		+	Может являться как возможностью, так и угрозой, а текущей ситуации следует рассматривать как угрозу: в следствие роста валютного курса, увеличатся затраты на семена, корма и удобрения, что увеличит себестоимость. В следствие роста ставки рефинансирования увеличится стоимость кредитов, что замедлит развитие предприятия
Деятельность конкурентов		+	Повышение уровня требований по качеству выпускаемой продукции, за счет чего можно ожидать необходимость модернизации производственного процесса и влекущих за этим затрат.
Изменения социально-демографической ситуации	+		Повышение уровня спроса на продукцию предприятия

В завершении анализа нами определена сила влияния выявленных возможностей на деятельность ОАО «Молотковичи» в таблице 5.

Т а б л и ц а 5 — Матрица возможностей ОАО «Молотковичи»

Возможности деятельности	Влияние			Варианты использования возможностей
	Сильное	Умеренное	Малое	
Изменения в законодательстве		+		Получение дотаций от государства, участие в государственных закупках
Изменения социально-демографической ситуации		+		Повышение уровня спроса на продукцию предприятия, и, как следствие, расширение рынка сбыта

Результаты оценки силы влияния выявленных угроз на деятельность ОАО «Молотковичи» в таблице 6.

Т а б л и ц а 6 — Матрица угроз ОАО «Молотковичи»

Угрозы деятельности	Влияние			Способность предприятия к адекватной реакции
	Разрушение	Тяжелое состояние	«Легкие ушибы»	
Изменения в законодательстве		+		Создание поэтапного плана модернизации производства
Экономическая политика			+	Замедление роста цен на продукцию путем экономии матер. ресурсов
Деятельность конкурентов			+	Предприятие обладает рядом существенных конкурентных преимуществ, таких как качество продукции, цена

Закключение. Подводя итог, следует сказать, что для того чтобы определить стратегию поведения организации и провести эту стратегию в жизнь, руководство должно иметь углубленное представление о всех аспектах ее деятельности. Такое представление можно сформировать на основе SWOT-анализ деятельности предприятия. Проведенный SWOT-анализ деятельности ОАО «Молотковичи» показал, что исследуемое предприятие в целом осуществляет успешную хозяйственную деятельность. Среди сильных сторон выявлены:

- наличие собственного большого автопарка;
- возможности доставки продукции внутри страны без привлечения транспортных компаний;
- хорошо организованная логистика;
- персонал подобран хорошо, он обладает необходимыми знаниями, умениями и навыками.

Среди слабых сторон деятельности ОАО «Молотковичи» наиболее значимыми являются:

- высокая зависимость предприятия от погодных и климатических условий;
- недостаточно оборудованы складские помещения для хранения продукции, они требуют серьезного ремонта;
- инновации дорогостоящи, персонал не проявляет инициативы по рационализации производственного процесса.

Применение SWOT-анализ деятельности ОАО «Молотковичи» позволило выявить позицию предприятия в отрасли (среди основных конкурентов). Основными конкурентами ОАО «Молотковичи» являются местные сельскохозяйственные предприятия: ОАО «Валище», ОАО «Логишин», ОАО «Почапово», КСУП «Охово». Проведенный анализ показал, что ОАО «Молотковичи» имеет наибольший рейтинг (4,33) среди всех конкурентов, лидируя по качеству продукции и известности бренда. Основным конкурентом для ОАО «Молотковичи» является ОАО «Логишин», которая также имеет значительный рейтинг (4,11) и превосходит ОАО «Молотковичи» по квалификации персонала.

Таким образом, полученные результаты анализа позволяют руководству предприятия выявить пути улучшения хозяйственной деятельности. Они стимулируют «зарождение» и реализацию бизнес-идей.

Список цитируемых источников

1. Формирование малых инновационных предприятий на базе учебных организаций с использованием модернизационного SWOT-анализа: автореф. дис. на соискание ученой степени канд. эконом. наук : специальность 08.00.05 Экономика и управление народным хозяйством / Чернышенко Марина Сергеевна. — Иркутск, 2013. — 21 с.
2. Теоретические основы менеджмента : учеб. пособие для студентов по специальности «Менеджмент» / Е. В. Ванкевич [и др.]. — Изд. 3-е, стереотип. — Витебск : ВГТУ, 2019. — 416 с.
3. Бизнес-план развития ОАО «Молотковичи».

УДК 657

В. Д. Макшанцева, М. И. Лисовский

Учреждение образования «Полесский государственный университет», Пинск, Республика Беларусь

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРАТКОСРОЧНЫХ АКТИВОВ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Введение. Актуальность темы исследования связана с тем, что управление дебиторской задолженностью является составной частью общей системы управления оборотными активами коммерческой организации. Применительно к задолженности заказчиков (покупателей) за поставку товаров, оказанные услуги или выполненные работы оно является одновременно элементом маркетинговой политики организации, направленной на максимизацию объема прибыли, установление взаимовыгодных отношений. От управления дебиторской задолженностью в значительной мере зависит как оборачиваемость, так и рентабельность оборотных активов организации.

Основная часть. При проведении анализа краткосрочных активов, необходимо обратить внимание на структуру данного раздела баланса и динамику его статей. В частности, увеличение краткосрочной дебиторской задолженности при неизменно низкой сумме денежных средств означает, что продукция, работы, услуги были реализованы с отсрочкой платежа по договору, а денежные средства заморожены в дебиторской задолженности.

Для разработки эффективной политики управления дебиторской задолженностью нужно разобраться с понятием «дебиторская задолженность» (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Определение дебиторской задолженности

Автор, источник	Понятие «дебиторская задолженность»
И. А. Бланк [1, с. 26]	Сумма, задолженности в пользу предприятия, представленную финансовыми обязательствами юридических и физических лиц.
В. В. Ковалев [2, с. 18]	Дебиторская задолженность — это задолженность юридических и физических лиц данному хозяйствующему субъекту.
В. Ю. Сутягин, М. В. Беспалов [3, с. 25]	Дебиторская задолженность — это отраженные на счетах расчетов, обязательства перед предприятием сторонних лиц — покупателей, работников, займополучателей, бюджета.
Т. В. Терентьева [4, с. 44]	Дебиторская задолженность (accounts receivable) — важный компонент оборотного капитала.
А. В. Бабушкина [5, с. 6]	Дебиторская задолженность — совокупность долгов, которые причитаются организации от контрагентов дебиторов в результате финансово-хозяйственных отношений с ними.
М. И. Черутова [6, с. 41]	Дебиторская задолженность — это финансовый актив.

Проводя анализ с помощью коэффициента промежуточной ликвидности организации (формула 1) можно столкнуться с его значением в пределах от 0,7 до 1, что является рекомендуемым нормативным значением. Однако оно может оказаться недостаточным, если большую долю ликвидных средств составляет краткосрочная дебиторская задолженность, которую сложно своевременно взыскать, что стимулирует необходимость в вовлечении дополнительных заемных средств для погашения своих обязательств и снижает финансовую устойчивость организации [7, с. 164].

$$K_{пл} = \frac{(ДС + КФВ + КДЗ)}{КО}, \quad (1)$$

где ДС — денежные средства;

КФВ — краткосрочные финансовые вложения;

КДЗ — краткосрочная дебиторская задолженность;

КО — краткосрочные обязательства (без учета резервов предстоящих платежей).

С научно-теоретической точки зрения, постоянный рост краткосрочной дебиторской задолженности бесспорно оказывает негативное влияние на деятельность предприятия [8]. В частности, к недостаткам дебиторской задолженности относим:

- 1) увеличение дополнительных финансовых затрат из-за наличия на балансе дебиторской задолженности;
- 2) угрозу потерь, связанных с инфляцией денежных средств;
- 3) возникновение нестабильности в работе предприятия, зависит от покупателей, которые систематически задерживают расчеты за отгруженную продукцию;
- 4) ухудшение показателей ликвидности предприятия;
- 5) возникновение убытков предприятия, ведь изъята из оборота часть такого капитала предприятия, которая участвует в производственно-финансовой деятельности должника;
- 6) низкая платежеспособность дебиторов и рост их количества приводит не только к ухудшению финансового состояния предприятия, но и порождает риск непогашения и банкротства предприятия в целом.

Стоит отметить, что влияние на процессы роста краткосрочной дебиторской задолженности осуществляет политика предприятия в расчетах с покупателями, а именно:

1. Неправильное установление сроков и расчетных условий предоставления товарных кредитов. Так, например, если расчетные условия являются жесткими, то уменьшается объем реализации товаров из-за того, что покупатели не имеют возможности приобрести товар в кредит, что соответственно не приводит к росту величины дебиторской задолженности. С другой стороны, если расчетные условия ослабляются, тогда появляется больше заказчиков, растет товарооборот и сумма краткосрочной дебиторской задолженности. Именно с помощью расчетных условий регулируются первые два преимущества дебиторской задолженности (из указанных выше).

2. Отсутствие предоставления скидок при досрочной оплате покупателями за товары, услуги. Например, отсутствие финансовой заинтересованности в виде торговых скидок для покупателя в случае досрочной оплаты за полученный товар приводит к возникновению долгосрочной дебиторской задолженности, а в дальнейшем — к сомнительной задолженности.

3. Не учитывается риск непогашения.

В данной ситуации можно порекомендовать организации рассмотреть возможность применения политики скидок, что положительно скажется на платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия. Данный метод способствует увеличению оборачиваемости краткосрочной дебиторской задолженности и уменьшению периода ее оборота. Скидка за ускорение оплаты — это уменьшение установленной цены, которая гарантирует покупателю, если он произведет оплату за отгруженную продукцию раньше срока, указанного в договоре [9, с. 336].

Величина скидки за ускорение платежа обычно определяется двумя факторами: уровнем таких скидок, традиционно сложившимся на рынке производителей реализуемой продукции, товаров, услуг, и уровнем банковских процентных ставок за кредиты на пополнение краткосрочных активов.

Связь скидки за ускорение оплаты с ценой кредитных ресурсов вполне обоснована. Ускорение оплаты за отгруженную продукцию сокращает потребность в привлечении средств и обеспечивает экономию за счет уменьшения суммы процентных платежей. Такое превышение уровня скидки над ценой кредитов оправдывается большим положительным эффектом. При этом возникает эффект в силу того, что досрочные платежи:

- 1) ускоряют поступление денежных средств на счет исполнителя и улучшают структуру его баланса, что существенно для получения им самим кредитов, а также влияет на оценку позиции организации инвесторами;
- 2) уменьшают кредитные риски, связанные с дебиторской задолженностью, и повышают надежность финансового планирования;
- 3) сокращают затраты субъекта хозяйствования на организацию сбора дебиторской задолженности.

Заключение. Дебиторская задолженность является объективным процессом, которому характерно существование рисков при проведении взаиморасчетов между контрагентами по результатам хозяйственной операции. Но следует добавить, что такой вид задолженности требует своевременного проведения

аналитической работы со стороны работников бухгалтерии и особого внутреннего контроля со стороны руководства предприятия. Правильная финансовая политика, управление дебиторской задолженностью на предприятии позволит повысить ее оборачиваемость, улучшить качество и прозрачность задолженности, увеличить товарооборот, что одновременно будет соответствовать принципу надежности и прибыльности для предприятия в перспективе. Предоставление скидок за ускорение оплаты является одним из способов ускорения периода оборота краткосрочной дебиторской задолженности. Данный способ позволяет высвободить средства из дебиторской задолженности и тем самым увеличить сумму денежных средств (высоколиквидных активов), что в свою очередь минимизирует необходимость в вовлечении дополнительных заемных средств и усиливает финансовую устойчивость организации.

Список цитируемых источников

1. Бланк, И. А. Финансовый менеджмент : учеб. пособие / И. А. Бланк. — М. : Финансы и статистика, 2012. — 656 с.
2. Ковалев, В. В. Финансовый менеджмент: теория и практика / В. В. Ковалев. — М. : Проспект, 2016. — 1104 с.
3. Сутягин, В. Ю. Дебиторская задолженность: учет, анализ, оценка и управление : учеб. пособие / В. Ю. Сутягин, М. В. Беспалов. — М. : ИНФРА, 2014. — 328 с.
4. Терентьева, Т. В. Теория бухгалтерского учета : учеб. пособие / Т. В. Терентьева. — М. : Вузовский учебник, 2017. — 208 с.
5. Бабушкина, А. В. Подходы к управлению дебиторской задолженностью на предприятии / А. В. Бабушкина // Вектор экономики. — 2018. — № 5. — С. 6—8.
6. Черутова, М. И. Финансовый менеджмент / М. И. Черутова. — М. : ФЛИНТА, 2016. — 402 с.
7. Ржевская, Т. А. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности / Полесский государственный университет. — Пинск, 2021. — 164 с.
8. Бровко, О. Т. Значение эффективной организации учета дебиторской задолженности [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://intkonf.org>. — Дата доступа: 15.04.2022.
9. Романова, Л. Е. Экономический анализ / Л. Е. Романова, Л. П. Давыдова, Г. В. Коршунова. — СПб. : Питер, 2011. — 336 с.

УДК 657

В. Д. Макшанцева, М. И. Лисовский

Учреждение образования «Полесский государственный университет», Пинск, Республика Беларусь

МЕТОДИКА УЧЕТА КРАТКОСРОЧНЫХ АКТИВОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Целью бухгалтерского учета краткосрочных активов является получение полной и достоверной информации, необходимой для проведения контроля за затратами, анализа, а также для оперативного принятия управленческих решений.

Основная часть. Краткосрочные активы определяют собой наличие множества счетов бухгалтерского учета, установленных на основании типового плана счетов, Инструкция №50 от 29.06.2011 г. (в редакции от 13.12.2019 № 74) [1].

Таким образом, в бухгалтерском учете краткосрочные активы учитываются на таких счетах, как: счета учета запасов, краткосрочной дебиторской задолженности, денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Бухгалтерский учет запасов строится на базе Инструкции по бухгалтерскому учету запасов, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 12.11.2010 г. № 133 (далее — Инструкция № 133). Под запасами понимаются активы, предназначенные для производства и реализации продукции, работ, услуг, находящиеся в виде сырья, материалов и других аналогичных активов, которые будут потребляться в процессе производства и реализации.

Запасы принимаются к бухгалтерскому учету по фактической себестоимости, в которую в соответствии с пунктами 9-12 Инструкции № 133, включаются также фактические затраты организации на доставку запасов и приведение их в состояние, пригодное для использования [2].

На основании типового плана счетов материалы учитываются на счете 10 «Материалы» по фактической себестоимости. Данный счет является активным. По дебету счета учитываются поступившие материалы, остатки материалов на начало и конец отчетного года, а по кредиту счета — выбытие материалов (таблица 1).

Аналитический учет материалов ведется в разрезе каждого склада и подразделения, а внутри них — в разрезе каждого наименования.

На основании типового плана счетов незавершенное производство учитывается на счете 20 «Основное производство», стоимость которого определяется сальдо на конец отчетного периода.

Готовая продукция представляет собой полностью готовые изделия, переданные на склад до момента их реализации. Готовая продукция учитывается на активном счете 43 «Готовая продукция».

Т а б л и ц а 1 — Типовые бухгалтерские записи по учету движения материалов

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Отражено принятие на учет поступивших от поставщиков материалов (без НДС)	10	60
Отражено оприходование материалов, приобретенных подотчетным лицом	10	71
Отражено оприходование материалов, полученных от учредителей в качестве их вклада в уставный капитал организации (без НДС)	10	75
Отражена стоимость возвратных отходов основного производства	10	20
Отражено оприходование материалов, выявленных в излишках по результатам инвентаризации	10	90/7
Отражено оприходование материалов, полученных от разборки, ликвидации основных средств	10	91
Отражено оприходование материалов, полученных в качестве безвозмездной помощи	10	98-2
Отражено списание стоимости материалов, израсходованных в основном производстве	20	10
Отражено списание фактической себестоимости реализованных материалов	90/4	10
Отражено списание стоимости материалов, выявленных по результатам инвентаризации в качестве недостачи, хищения или порчи	94	10
Отражено списание стоимости материалов, связанных с операциями по реализации продукции, товаров, работ, услуг	44	10

Принятие к учету и списание готовой продукции отражается бухгалтерскими записями, представленными в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Типовые записи по учету готовой продукции

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Отражено поступление на склад готовой продукции основного производства	43	20
Отражено поступление на склад готовой продукции вспомогательного производства	43	23
Отражено списание стоимости реализованной готовой продукции при отгрузке продукции покупателю со склада	90/4	43

На счете 41 «Товары» ведется учет товаров по закупочным ценам на складах и по продажным ценам по товарам, находящимся в розничной торговле.

В бухгалтерии движение товаров отражается бухгалтерскими записями (таблица 3).

Т а б л и ц а 3 — Типовые записи по учету поступления и списания товаров

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Отражено оприходование товаров, поступивших от поставщика (без НДС)	41	60
Отражено оприходование излишков товаров по закупочным ценам	41	90/7
Отражена передача товаров в торговые залы по закупочным ценам	41/2	41/1
Отражено списание товаров из торговых залов при реализации в розничной торговле по продажным ценам	90/4	41-2
Отражено списание товаров со склада по закупочным ценам при реализации в оптовой торговле	90/4	41-1
Отражено списание недостач товаров в торговых залах, выявленных в результате инвентаризации	94	41-2

Аналитический учет ведется по наименованиям, при необходимости — по местам хранения товаров.

Далее в группе краткосрочных активов рассматривается краткосрочная дебиторская задолженность. Дебиторская задолженность — это хозяйственные отношения между организацией и юридическим (физическим) лицом, в ходе которых возникает обязательство в денежном выражении перед данной организацией. По времени погашения краткосрочная дебиторская задолженность занимает до одного года.

Следующим элементом краткосрочных активов являются краткосрочные финансовые вложения. Финансовые вложения представляют собой инвестиционную деятельность организации, связанную с вложением средств в уставные капиталы других организаций, приобретением ценных бумаг, срок владения которых составляет до одного года. В учете краткосрочные финансовые вложения отражаются на счете 58 «Краткосрочные финансовые вложения» (таблица 4).

Т а б л и ц а 4 — Типовые записи по учету краткосрочных финансовых вложений

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Отражено оприходование фактической себестоимости приобретаемых ценных бумаг, срок обращения которых менее 1 года	58	60
Отражена заимодавцем отрицательная разница между стоимостью активов, возвращенных заемщиком при погашении краткосрочного товарного займа, и активов, переданных ему взаем	91	58
Отражена стоимость предоставленных займы денежных средств	58	51
Отражена стоимость предоставленных займы материальных ценностей	58	10
Отражена стоимость возвращенных материальных ценностей	10	58
Отражен возврат денежного займа	51	58

Аналитический учет краткосрочных финансовых вложений ведется по видам вложений и организациям, которым предоставлены эти вложения.

Важная роль в обеспечении финансово-хозяйственной деятельности организации принадлежит денежным средствам. Для обобщения о наличии и движении наличных денежных средств в кассе предназначен активный счет 50 «Касса». Но в большинстве случаев расчеты происходят безналичным путем, для чего с помощью банка открываются счета организации 51 «Расчетные счета», 52 «Валютные счета», 55 «Специальные счета в банках».

Для обобщения информации и отражения операций о движении денежных средств в белорусских рублях и иностранных валютах, находящихся в пути, предназначен счет 57 «Денежные средства в пути». Преимущественно это средства, сданные инкассаторам, внесенные в кассы банков или почтовых отделений, для зачисления на счета организации, но еще не зачисленные по назначению, а также денежные средства, направленные на торги при покупке или продаже валюты [3, с. 160].

Типовые записи по учету денежных средств, предусмотренные типовым планом счетов, представлены в таблице 5.

Т а б л и ц а 5 — Типовые бухгалтерские записи по учету денежных средств

Содержание операции	Дебет	Кредит
Поступили в кассу денежные средства с расчетного, валютного счета, со специальных счетов в банке	50	51,52,55
Поступили авансы, предварительная оплата от покупателей, заказчиков	50,51	62
Получены суммы краткосрочных и долгосрочных кредитов, займов	51	66,67
Выдана из кассы заработная плата работникам организации	70	50
Возвращен остаток неиспользованных подотчетных сумм	50,51	71
Работник организации погашает выданный ему заем	50,51	73
Денежные средства выданы в подотчет на командировочные и на предстоящие хозяйственные и операционные расходы	70	50,51
Работниками организации возвращены излишне выданные им суммы оплаты труда, пособий и других выплат	50	70
Отражена стоимость полученной путевки, приобретаемой за счет средств государственного социального страхования	50	69

Аналитический учет денежных средств, хранящихся в банках, ведется по каждому банку и по каждому открытому в нем счету. При осуществлении кассовых операций учет ведется разрезе каждой операционной кассы и при этом открываются отдельные кассовые книги.

Заключение. Краткосрочные активы, постоянно присутствуют в производственных процессах и находятся во втором разделе баланса, представляя собой имущество, находящееся в обороте не более одного года. Рационально организованная система учета краткосрочных активов составляет одно из определяющих условий успешного функционирования организации, вне зависимости от формы собственности.

Список цитируемых источников

1. Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 29 июня 2011 г., № 50 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 13 дек. 2019 г. № 74 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 22.01.2020. — 8/35022.44.

2. Об утверждении Инструкции по бухгалтерскому учету запасов и признании утратившим силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 12 нояб. 2010 г., № 133 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 30 апр. 2012 г. № 26 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 31.08.2012. — № 8/26355.

3. Лемеш, В.Н. Затраты: учет, оценка, отчетность / В. Н. Лемеш. — Минск : Регистр, 2013. — 160 с.

УЧЕТ ЗАТРАТ ПО ЦЕНТРАМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ

Введение. Одним из элементов управленческого учета является учет по центрам ответственности, представляющий систему сбора, отражения и обобщения информации о деятельности отдельных структурных подразделений организации. На базе информации по центрам ответственности организуются контроль и регулирование расходов организации.

Центр ответственности может быть определен как отдельный сегмент организации, за результаты деятельности которого несет ответственность его руководитель. Каждому месту возникновения затрат должна соответствовать своя форма ответственности [1, с. 284].

Основная часть. На производственных предприятиях основными объектами управленческого учета преимущественно являются затраты и результаты деятельности как всего предприятия, так и его отдельных структурных подразделений – производств, цехов, участков, отделов и т. д. [2, с. 154]. Поэтому при организации управленческого учета особое внимание необходимо обратить именно на центры ответственности — структурные подразделения, возглавляемые руководителями, несущими ответственность за результаты их работы.

Цель учета по центрам ответственности состоит в обобщении данных о затратах и результатах деятельности по каждому центру ответственности с тем, чтобы возникающие отклонения можно было отнести на конкретное лицо [3, с. 49].

Система, которая строится на составлении отчетов об исполнении бюджета (планов), где сравниваются фактические и плановые данные, называется учетом по центрам ответственности.

Дифференциация затрат производства и обращения по местам и центрам затрат позволяет активно управлять процессом их формирования, обеспечивает работников предприятия детальной информацией для оперативного управления и контроля, позволяет выявить экономию или перерасход материальных, трудовых и денежных ресурсов по зависящим и не зависящим от конкретных исполнителей причинам.

Планирование и учет по местам затрат особенно необходимы, если между расходами и производством конечной продукции нет непосредственной зависимости и расходы могут относиться на себестоимость конкретных изделий и услуг только косвенным путем распределения пропорционально условному базису.

Учет по центрам ответственности выполняет следующие функции:

- предоставление необходимой информации;
- организация оперативного контроля за затратами и результатами деятельности на различных уровнях управления;
- оценка деятельности менеджеров и подразделений организации по результатам проведенного анализа;
- обеспечение функционирования организации в целом.

На основе рассмотренных подходов к сущности учета по центрам ответственности и его функциям сформулируем основные требования к выделению в организации центров ответственности:

- такие центры создаются на основе производственной и организационной структур организации;
- каждый центр возглавляется ответственным лицом — менеджером;
- в каждом центре определяются показатель объема деятельности и база распределения затрат;
- устанавливается сфера полномочий и ответственности менеджера каждого центра ответственности.

Менеджер отвечает только за те показатели, которые он может контролировать;

- используются утвержденные формы внутренней отчетности;
- регулярно осуществляется анализ деятельности центра и формируются планы (бюджеты) на предстоящие периоды.

Выделение центров ответственности в организации предполагает наличие механизма распределения ответственности. Поэтому информация должна предоставляться по иерархическому принципу. Установление ответственности позволяет делегировать полномочия, а это непременное условие эффективного управления любым значительным по масштабу предпринимательским делом без отказа от общего контроля со стороны высшего руководства. Установление ответственности за расходы является достаточно непростой задачей. В системе учета по центрам ответственности формируется прежде всего информация о расходах производства — одного из основных объектов учета. Управление расходами происходит через деятельность людей, которые, участвуя в процессе управления, должны отвечать за целесообразность возникновения того или иного вида расходов. Поэтому центр ответственности является структурным элементом организации, экономическим субъектом, в пределах которого менеджер отвечает за рациональность произведенных расходов.

Деление производственного предприятия на центры ответственности зависит от отраслевых особенностей, технологии и организации производственного процесса, методов переработки исходных материалов, состава выпускаемой продукции, уровня технической оснащенности и других факторов.

Основные центры ответственности непосредственно изготавливают продукцию для потребителей. В их составе выделяют центры, относящиеся к материальным запасам, подразделения основного производства, управленческие и сбытовые центры. Центры ответственности, относящиеся к материальным запасам, включают снабжение и складское хозяйство. Структурные подразделения основного производства охватывают технологический процесс производства продукции. К управленческим относятся центры ответственности, осуществляющие функции управления предприятием, например, администрация, плановый отдел. Сбытовые центры ответственности решают задачи маркетинга и сбыта продукции предприятия. Вспомогательные центры ответственности участвуют в производстве косвенно, оказывая услуги, выполняя работы для основных центров ответственности, к ним можно отнести ремонтные мастерские, объекты социальной сферы, хозяйственный отдел.

Благодаря организации упорядоченного первичного учета потребления ресурсов в производстве формируются фактические учетные данные о видах издержек производства. Управленческий план счетов издержек производства по отдельным видам направлен на достижение двуединой цели: с одной стороны, с его помощью можно моделировать работу управленческой (производственной) бухгалтерии и упростить тем самым управленческий учет на предприятии, а с другой — он должен обеспечивать повышение аналитичности учетной информации даже внутри экономических элементов издержек производства.

В современных экономических условиях возникает необходимость поиска резервов повышения эффективности производства внутри самой организации. Мобилизация внутренних резервов, рациональное использование производственного потенциала является актуальной задачей, поставленной перед финансово-экономической службой предприятия. Переход на рыночные экономические отношения тесно связан с изменениями во внутрихозяйственных экономических отношениях. Использование принципов коммерческого расчета в организации требует, чтобы каждый был заинтересован в результатах производства и реализации продукции. Это достигается, прежде всего, путем совершенствования организационно-экономического механизма на основании широкого использования принципов и форм внутрихозяйственной интеграции и децентрализации управления. Управленческий учет, как целостная система, функционирует с целью обеспечения всех уровней управления организации достоверной фактической и прогнозной информацией, необходимой для принятия управленческих решений.

Усовершенствованная система аналитического учета затрат основного производства и общепроизводственных затрат с учетом отраслевой специфики в отличие от существующей дает возможность детализировать и систематизировать учетную информацию о затратах. В условиях автоматизации бухгалтерского учета рекомендовано формировать шифры затрат аналитического учета по счету 20 «Основное производство» следующим образом: первые две цифры — виды производств; далее — центры ответственности за уровень затрат и места их возникновения; носители затрат (наименования продукции) и калькуляционные статьи. По счету 25 «Общепроизводственные затраты» рекомендовано применять следующие шифры затрат: первые две цифры — виды производств; далее — центры ответственности за уровень затрат и места их возникновения; отношение (связь) к объему производства и статьи общепроизводственных затрат.

Заключение. Можно сделать вывод, что, выстраивая систему управления по центрам ответственности, необходимо помнить, что управление затратами не является самоцелью. Основными задачами организации могут являться обеспечение конкурентоспособности, достижение определенной доли рынка, уровня рентабельности инвестиций, капитализации компании. Система управления затратами не должна препятствовать достижению основных целей. Поэтому ставя во главу угла показатели доходов и затрат, нельзя забывать, что задачей менеджера является обеспечить согласованность данных показателей с показателями других областей с целью формирования возможностей и стимулов достижения целей организации.

Список цитируемых источников

1. Волков, О. И. Экономика предприятия : учебник / О. И. Волков. — М. : ИНФРА-М, 2016. — 478 с.
2. Хамидуллина, Г. Р. Управление затратами : учебник / Г. Р. Хамидуллина. — М. : Экзамен, 2018. — 257 с.
3. Абрютин, М. С. Экономика предприятия : учебник / М. С. Абрютин. — М. : Выс. шк., 2017. — 100 с.

МЕТОДИКИ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СУБЪЕКТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Введение. Каждая организация должна обеспечить свою эффективную работу, то есть получить прибыль, и в то же время должна обеспечивать свою финансовую устойчивость. Финансовая устойчивость является неотъемлемой частью финансового состояния организации. В теории и практике анализа хозяйственной деятельности финансовое состояние организации оценивается по степени ликвидности ее баланса, по платежеспособности, по уровню рентабельности, финансовой устойчивости [1].

Основная часть. В зарубежной и белорусской экономической литературе методологическим проблемам анализа платежеспособности и финансовой устойчивости уделяется большое внимание. Основной нормативно-правовой базой в настоящее время для проведения анализа финансовой устойчивости организаций в Республике Беларусь являются следующие нормативные правовые акты: Закон Республики Беларусь «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»; Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [2]; постановление Совета Министров Республики Беларусь «Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования» [3]. В соответствии с данным постановлением для оценки платежеспособности организаций рекомендовано использовать следующие коэффициенты:

1) *коэффициент текущей ликвидности* (K1), показывает, как обеспечена организация краткосрочными активами для оплаты своих краткосрочных обязательств и рассчитывается путем деления суммы краткосрочных активов на сумму краткосрочных обязательств;

2) *коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами* (K2), показывает, как обеспечена организация собственными оборотными средствами, необходимыми для ее финансовой устойчивости и рассчитывается путем деления суммы собственного капитала и долгосрочных обязательств за минусом стоимости долгосрочных активов на сумму краткосрочных обязательств;

3) *коэффициент обеспеченности обязательств организации имеющимися у нее активами* (K3) показывает, способна ли организация погасить свои долги после продажи имеющихся активов, какая сумма долгов приходится на единицу активов и рассчитывается путем деления долгосрочных и краткосрочных обязательств на сумму активов по балансу (итог баланса).

Приведенные коэффициенты рассчитываются по балансу организации. Критерии признания платежеспособности организации отображены на рисунке 1.

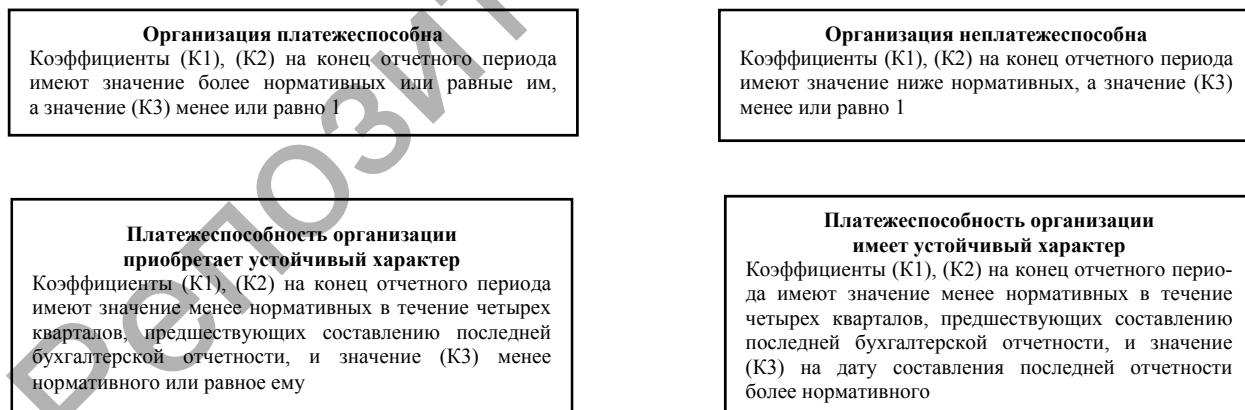


Рисунок 1 — Критерии признания платежеспособности субъекта хозяйствования

Примечание. Собственная разработка на основе [3].

При проведении анализа финансового состояния и платежеспособности организации уделяют внимание итогу бухгалтерского баланса, путем сопоставления данных на начало и конец отчетного периода. Если итог бухгалтерского баланса уменьшился, то анализируются причины сокращения хозяйственного оборота. Если итог баланса за отчетный период увеличился, то учитывается, как повлияла на итог переоценка основных средств, не связанная с осуществлением хозяйственной деятельности.

При исследовании структуры баланса на начало и на конец отчетного периода для сопоставимости данных рассчитывается удельный вес каждого раздела и статьи баланса к его общему итогу.

В случае изменения активов баланса изучается их структура, ликвидность и причины изменений. К высоколиквидным активам организации относятся денежные средства и финансовые вложения, к наименее ликвидным, труднореализуемым — основные средства, нематериальные активы.

При необходимости определения обязательств, которые могут быть погашены немедленно предлагается использовать коэффициент абсолютной ликвидности. Согласно Инструкции [2] нормативное значение данного показателя должно быть не менее 0,2.

Коэффициент абсолютной ликвидности рассчитывается по данным бухгалтерского баланса путем деления суммы денежных средств, их эквивалентов и краткосрочных финансовых вложений на сумму краткосрочных обязательств.

При анализе краткосрочных и долгосрочных активов исследуется их состояние, изменение на протяжении отчетного периода, проводится анализ дебиторской задолженности, дается оценка возможности возврата долгов дебиторами. Целесообразно при этом составить списки дебиторов, где указать сумму долга, срок возврата отдельно по реализации продукции на территории республики и на экспорт, особое внимание уделить просроченной задолженности. Исследуется также движение денежных средств по текущей, инвестиционной, финансовой деятельности, учитывается и влияние курсовых разниц.

Анализируются также данные разделов III и IV бухгалтерского баланса, причины изменения собственного капитала, наличие и состояние задолженности по долгосрочным кредитам и займам, на какие цели были получены. Особое внимание следует уделить анализу структуры, тенденциям изменений краткосрочных обязательств по видам. При анализе кредиторской задолженности поставщикам и подрядчикам составляется список кредиторов с указанием сроков, суммы долга, рассчитывается удельный вес задолженности по каждому кредитору в общей сумме задолженности. Уделяется внимание задолженности по налогам и сборам и Фонду социальной защиты населения.

Анализ финансовых результатов по всем видам деятельности: текущей, инвестиционной, финансовой проводится на основании данных отчета и прибылях и убытках. Исследуется общая сумма полученной прибыли, в том числе по видам деятельности, выявляются возможные резервы ее роста. Для оценки эффективности деятельности организации проводится расчет показателей рентабельности, исследуется их динамика.

Оценка эффективности использования средств осуществляется на основе анализа деловой активности, при этом изучается динамика показателей оборачиваемости:

– *коэффициент оборачиваемости краткосрочных активов* рассчитывается путем деления выручки от реализации продукции (товаров, работ, услуг), которая отражена в отчете о прибылях и убытках в строке 010 на среднюю стоимость краткосрочных активов, которая определяется как сумма граф 3 и 4 строки 290 деленная на 2.

– *коэффициент общей оборачиваемости капитала* рассчитывается путем деления выручки от реализации продукции (товаров, работ, услуг), которая отражена в отчете о прибылях и убытках в строке 010 на среднюю стоимость всех активов, которая определяется как сумма граф 3 и 4 строки 300 деленная на 2.

С помощью следующих показателей финансовой устойчивости оценивается структура источников финансирования:

– *коэффициент капитализации* определяется путем деления обязательств организации, отраженных по строкам 590 и 690 (итоги разделов IV и V баланса) к сумме собственного капитала, отраженного в строке 490 (итог раздела III баланса). Значение данного коэффициента капитализации должно быть не более 1,0.

– *коэффициент финансовой независимости или автономии* определяется путем деления собственного капитала, отраженного в строке 490 (итог раздела III баланса) на валюту баланса, отраженной в строке 700. Значение данного коэффициента финансовой независимости должно быть не менее 0,4 - 0,6.

Приведенная методика оценки финансовой устойчивости и платежеспособности предусмотрена законодательством Республики Беларусь. Однако в экономических исследованиях в настоящее время используется значительное количество методик, и каждая из них предусматривает различную систему показателей для оценки финансового состояния организаций, определяется и свой порядок их расчета. Изучение различных методик на сегодняшний день очень актуально, так как помогает понять, какие из предлагаемых методик наиболее точно прогнозируют экономическую несостоятельность, возможное банкротство организации. Получила известность в отечественной практике и вызывает интерес методика анализа платежеспособности и оценки вероятности банкротства организаций в агропромышленном комплексе, предложенной Г. В. Савицкой [4], которая отображена в таблице 1.

Заслуживают внимания и другие методики исследования финансового состояния организаций. Каждая из методик позволяет более глубоко исследовать какой-то из вопросов платежеспособности и финансовой устойчивости. При выборе методики необходимо учитывать размеры организации, направления ее деятельности, специфику производства, количество контрагентов и другие факторы. Каждая из методик должна модифицироваться не только с учетом характеристика отрасли, подотрасли, но необходимо учитывать и региональную специфику. Это позволит учесть степень воздействия на функционирующие отраслевые структуры и социально-экономические факторы [4].

Четырехфакторная модель для организаций АПК предполагает использование формулы:

$$Z = 1 - 0,98 \times K1 - 1,8 \times K2 - 1,83 \times K3 - 0,28 \times K4$$

где Z — z -счет;

$K1$ — отношение краткосрочных активов и обязательств к валюте баланса;

$K2$ — отношение выручки от реализации товаров, работ, услуг к собственному капиталу;

$K3$ — отношение собственного капитала к валюте баланса;

$K4$ — отношение чистой прибыли к собственному капиталу

пограничные значения функции	значения Z -счета	угроза банкротства
	меньше 0	отсутствует
	от 0 до 1	близка к 1-й и 3-й группам неплатежеспособных организаций
	больше 1	высокая

Список цитируемых источников

1. Лешко, В. Н. Как провести анализ финансового состояния организации? / В. Н. Лешко // Планово-экономический отдел. — 2018. — № 5. — С. 41—47.
2. Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь и М-ва экономики Респ. Беларусь, 27 дек. 2011 г., № 140/206 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь и М-ва экономики Респ. Беларусь от 4 окт. 2017 г. № 33/23 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.10.2017. — 8/32493.
3. Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования : постановление Совета Министров Респ. Беларусь от 12 дек. 2011 г. № 1672 : в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 22 янв. 2019 г. № 43 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 24.01.2019. — 5/46083.
4. Ходенков, А. К вопросу об экономической несостоятельности (банкротстве) предприятий АПК Республики Беларусь / А. Ходенков // Аграрная экономика. — 2019. — № 7(290). — С. 23—27.

УДК 657

Н. А. Панасевич, А. В. Федоркевич

Учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет», Минск, Республика Беларусь

СИСТЕМЫ ТОЧНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ И ВОЗМОЖНОСТИ ИХ СИНХРОНИЗАЦИИ С АВТОМАТИЗИРОВАННЫМИ ИНФОРМАЦИОННЫМИ СИСТЕМАМИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Введение. Перед агропромышленным комплексом нашей страны стоит задача существенного увеличения валового внутреннего продукта, удовлетворения потребности экономического развития Республики Беларусь и сохранения ресурсного и экологического потенциала страны [1]. Точное земледелие — это система ведения сельского хозяйства с применением информационных технологий для увеличения урожая и улучшения его качества. Учет и экономия средств производства, контроль и учет выполнения работ, рост производительности труда, снижение издержек производства — такие экономические выгоды несет с собой использование технологии точного земледелия. Кроме того, помимо системы автоуправления техникой и контроля за внесением удобрений и агрохимикатов в процессе работы техники, технология позволяет прогнозировать погодные явления и потенциальные болезни культур, оценивать параметры почвы, разрабатывать план работ с учетом метеоданных.

Основная часть. Разрабатываемые в настоящее время системы земледелия нового поколения направлены на обеспечение проектируемого уровня продуктивности предприятий сельского хозяйства, с высоким коэффициентом полезного действия вложенных средств и использования ландшафтного потенциала. При этом продуктивность растений зависит, прежде всего, от обеспеченности почв элементами минерального питания с оптимальным их соотношением на каждом элементарном участке обрабатываемого поля, а также мероприятий по защите растений. Задача повышения плодородия почвы до уровня, обеспечивающего получение планируемого урожая сельскохозяйственных культур при максимальной окупаемости вложенных средств, выполнима на основе координатного земледелия, предусматривающего дифференциацию агротехнологических процессов, в том числе применения удобрений и пестицидов. Дифференцированное внесение удобрений с помощью систем точного земледелия с учетом состава почвы на каждой координатной площадке,

подбор рациональных сортов возделываемой культуры, регулирование нормы высева и сроков посева способствуют лучшей приспособляемости семян к состоянию поля.

Самым важным отличием точного земледелия от традиционного сельского хозяйства считается то, что при его ведении сельскохозяйственная культура получает обработку поля в зависимости от своих реальных потребностей, характерных для данной местности и природно-климатических условий. Сами потребности культур определяются с помощью новейших технологий, включающих в себя системы глобального позиционирования, различные датчики, аэрофотосъемку и лабораторную оценку состояния почвы. Все выше перечисленные технологии обработки дифференцируются в пределах определенных участков поля, благодаря чему достигается максимальный экономический и экологический эффект.

Точное земледелие можно считать одним из самых перспективных направлений ресурсосберегающих технологий сельского хозяйства. Суть его заключается в интегрированном процессе роста растений. Главной стратегией точного земледелия является привлечения максимального количества информации для принятия наиболее точных агротехнологических решений применительно к конкретной почвенно-климатической среде и к конкретному участку поля.

Экономический эффект (прибыль) от использования рациональной технологии дифференцированного способа внесения минеральных удобрений с учетом неоднородности почвенного плодородия может быть получен в основном за счет:

- снижения дозы удобрений, по сравнению со средней расчетной дозой, при получении равного урожая сельскохозяйственных культур (рост окупаемости удобрений);
- повышения урожайности в результате более точного внесения элементов питания в необходимых количествах в корнеобитаемый слой почвы;
- экономии эксплуатационных затрат и затрат труда на транспортировку, подготовку и внесение удобрений при снижении расхода удобрений;
- роста цен на сельскохозяйственную продукцию наиболее высокого качества (однородность зерна, выровненность волокна, повышение сахаристости, крахмалистости, масличности и т.д.) [2].

Современные информационные технологии непрерывно меняют характер деятельности сельскохозяйственных предприятий, принося все больше и больше пользы. Комплексное применение систем точного земледелия в купе с технологиями автоматизированного учета на предприятии позволит значительно сократить количество использованных трудовых и временных ресурсов организации на выращивание культур и на учет затрат связанных непосредственно с производством продукции растениеводства.

В настоящее время многие производители автоматизированных информационных систем бухгалтерского учета включают в свои продукты алгоритмы синхронизации бухгалтерского учета затрат с элементами систем точного земледелия.

Системы точного земледелия позволяют решать задачи по инвентаризации земель сельскохозяйственного назначения, агрономическому учету, организации оперативного учета полевых работ с применением спутниковой навигации.

Так, например, разработчиками из 1С был представлен программный продукт, позволяющий на платформе программы «1С:Предприятие 8» интегрировать существенный объем агротехнической информации в учетные производственные системы сельскохозяйственных предприятий.

На данный момент продукт компании 1С позволяет автоматизировать оперативный анализ и интерпретацию результатов дистанционного зондирования земли при помощи карт-схем вегетации NDVI, оценки однородности всходов полей, результатов анализа карт высот и уклонов и контроля водной и ветровой эрозии почв. Также автоматизируется агрономический учет, анализ состояния земель и посевов на основании данных полученных напрямую от элементов систем точного земледелия. Проводится стратегическое и оперативное планирование и контроль выполнения сельскохозяйственных работ на полях. Данные о состоянии полей и об их кадастровой принадлежности отправляются в базу данных программы и сохраняются в соответствующие справочники.

Современный функционал «1С:Предприятие 8» позволяет автоматизировать управление инфраструктурой и проведение геоанализа показателей производственных процессов сельскохозяйственных предприятий.

Значительно облегчается процесс инвентаризации земель и мониторинга их состояния, пропадает необходимость в использовании значительного объема трудовых ресурсов работников организации или внешних экспертов в области агрономии. Предоставлена возможность использования агрономической базы данных и картографии без привязки к персональному компьютеру при помощи мобильного приложения. При необходимости программный продукт позволяет связать геоинформационную систему предприятия с внешними сервисами и отраслевыми учетными системами 1С.

Также автоматизируются расчеты обработанных площадей сельскохозяйственных угодий, план-фактный анализ выполненных работ по данным систем спутникового отслеживания и мониторинг состояния сельскохозяйственной техники [3].

Заключение. Автоматизация сельского хозяйства создает мощный потенциал для стимулирования экономического роста, повышения уровня производительности и прибыльности сельскохозяйственного производства.

Список цитируемых источников

1. О Государственной программе «Цифровое развитие Беларуси» на 2021—2025 годы : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 2 февр. 2021 г. № 66 // Эталон – Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021. — Дата доступа: 14.04.2022.
2. Норалиев, Н. Х. Цифровые технологии в сельском хозяйстве / Н. Х. Норалиев, Ф. Юсупова. — Вопросы науки и образования. — № 8(92). — 2020.
3. Инновационные технологии в сельском хозяйстве [Электронный ресурс]. — Интернет-портал Юкола-Инфо. — Режим доступа: <https://1soft.by/news/2021/innovatsionnye-tehnologii-v-selskom-khozyaystve/>. — Дата доступа: 14.04.2022.

УДК 657

Н. А. Пастушеня, М. И. Лисовский

Учреждение образования «Полесский государственный университет», Пинск, Республика Беларусь

СУЩНОСТЬ И ХАРАКТЕРИСТИКА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Введение. Формирование рыночных отношений в Республике Беларусь сопровождается для многих хозяйствующих субъектов попаданием в зону хозяйственной неопределенности и повышенного риска. Это требует объективной оценки финансового состояния, платежеспособности и надежности своих партнеров по бизнесу. Состояние кредиторской задолженности при расчетах с поставщиками и подрядчиками предприятия, их размеры и качество оказывают сильное влияние на финансовое состояние хозяйствующих субъектов.

В процессе хозяйственной деятельности у любого предприятия возникают обязательства, которые влекут за собой обязанность уплаты определенной суммы денежных средств. Обязательства появляются в силу установления договорных отношений различного характера, заключение которых необходимо для эффективного производственного процесса. К основным видам долговых обязательств относится кредиторская задолженность [1].

Под кредиторской задолженностью подразумеваются суммы обязательств организации перед кредиторами (юридическими и (или) физическими лицами).

Законодательство, регулирующее бухгалтерский учет, под обязательством понимает задолженность организации, возникшую в результате совершенных хозяйственных операций, погашение которой приведет к уменьшению активов или увеличению собственного капитала организации (абз. 8 ст. 1 Закона о бухгалтерском учете).

Для целей бухгалтерского и управленческого учета задолженность классифицируется по различным признакам, представленным в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Классификация кредиторской задолженности

Критерий классификации	Вид задолженности	Признаки
По продолжительности периода	Долгосрочная	Срок погашения более 12 месяцев
	Краткосрочная	Срок погашения менее 12 месяцев
По содержанию обстоятельств	Задолженность, связанная с приобретением или реализацией товаров /работ/услуг	Задолженность перед поставщиками и покупателями
	Задолженность, не связанная с приобретением или реализацией товаров /работ/услуг	Задолженность перед внебюджетными и бюджетными фондами, налоговой, и т. д.
По степени оценки суммы обязательств	Фактические	Возникает из договора, контракта или на основе законодательства, их сумма строго и однозначно подсчитана
	Оценочные	Точная сумма не может быть определена до наступления определенной даты и условий
По валюте платежа	Выраженная в белорусских рублях	Возникает в основном при внешнеторговых операциях
	Выраженная в иностранной валюте	
По степени срочности оплаты	Срочная	Платежи в бюджет, выплата заработной платы, уплата процентов по кредиту
	Текущая	Платежи за полученные или проданные товары
По срокам погашения	Нормальная	Срок оплаты по договору еще не наступил
	Просроченная	Задолженность, не оплаченная в установленный договором срок

В целях поддержания эффективной основной деятельности предприятия необходимо четкое понимание состояния расчетов в стране. Государство в целях контроля проводит учет кредиторской и дебиторской задолженности, а также задолженности по кредитам и займам, в том числе по просроченным задолженностям.

Существуют различные классификационные признаки кредиторской задолженности. Рассмотрим состав кредиторской задолженности в бухгалтерском учете предприятия [2].

В разделе бухгалтерского баланса «Собственный капитал и обязательства» кредиторская задолженность отражается в:

- разделе IV «Долгосрочные обязательства»;
- разделе V «Краткосрочные обязательства».

Возникновение (увеличение) кредиторской задолженности отражается по кредиту счетов расчетов, а ее погашение (уменьшение) — по дебету. Списание кредиторской задолженности производится по дебету счетов расчетов при наличии оснований.

Кредиторская задолженность может быть перед:

- поставщиками, подрядчиками, исполнителями;
- покупателями, заказчиками;
- банками, займодавцами;
- бюджетом и внебюджетными фондами;
- работниками по оплате труда;
- собственниками имущества (учредителями, участниками);
- лизингодателями;
- прочим кредиторами [3].

Кредиторская задолженность является одним из видов заемного капитала, который появляется в связи с несовпадением времени возникновения обязательства и времени его погашения.

Как показывает практическая деятельность, ни одно предприятие не может обойтись без, хотя бы незначительной, кредиторской задолженности, которая всегда существует в связи с особенностями бюджетных, арендных и периодических платежей: оплаты труда, поставки товарно-материальных ценностей без предварительной оплаты и т. д. Данный вид кредиторской задолженности нужно рассматривать как «неизбежный». Он хотя и позволяет временно использовать средства в собственном коммерческом обороте, но не имеет принципиального значения, если такие платежи будут осуществлены в установленные сроки. Именно поэтому анализ кредиторской задолженности является одной из важных частей экономического анализа и позволяет оценить не только платежеспособность предприятия, но и выявить факторы, которые влияют на ее динамику и спрогнозировать тенденции изменения [4].

На сегодняшний день, в отечественной и зарубежной практике сформировались определенные методы и инструменты управления кредиторской задолженностью. Методы управления кредиторской задолженностью организации зависят от категории долга, но можно выделить несколько основных, применяемых практически всегда:

1. Определение нормативов по общему объему и структуре задолженности.
2. Регулярный мониторинг кредиторской задолженности в разрезе сроков с целью недопущения появления просрочек.
3. Анализ оборачиваемости задолженности и работа по снижению периода оборота.
4. Особый контроль за «специфическими» видами задолженности, нарушения сроков по которым могут привести к возникновению серьезных проблем для бизнеса [5].

Заключение. Бухгалтерский анализ кредиторской задолженности позволяет руководству субъекта хозяйствования сделать выводы о том, как изменилась величина долговых обязательств (в сравнении с началом отчетного года), рационально ли соотношение между величиной кредиторской задолженности и объемом продаж, целесообразно ли организации осуществлять увеличение отпуска продукции, товаров и услуг в кредит, каков может быть предел ценовых скидок для ускорения оплаты выставленных счетов. Также анализ кредиторской задолженности позволяет руководству и сотрудникам организации оценить оптимальность соотношения задолженностей и, в случае, если между данными статьями бухгалтерского баланса оптимальность отсутствует, установить пути нахождения такой оптимальности. Еще одним преимуществом является то, что анализ кредиторской задолженности позволяет прогнозировать состояние долговых обязательств организации в пределах текущего года, что поможет улучшить финансовые результаты ее деятельности.

Таким образом, кредиторская задолженность представляет собой задолженность предприятия физическим и юридическим лицам, бюджету, внебюджетным фондам по выполнению взятых на себя обязательств. Так как кредиторская задолженность и ее анализ являются важной частью экономического анализа, то целесообразно классифицировать ее по различным признакам и проводить анализ по каждому из классификационных признаков. Необходимость управления кредиторской задолженностью предприятия обусловлена необходимостью обеспечения своевременного начисления и выплаты средств, для недопущения просрочек и как следствия штрафных санкций.

Список цитируемых источников

1. Шишкин, А. К. Бухгалтерский учет и финансовый анализ на коммерческих предприятиях : практ. рук. / А. К. Шишкин, С. С. Вартанян, В. А. Микрюков. — 3-е изд., доп. — М. : ИНФРА-М, 1996. — 261 с.
2. Горбулин, В. Д. Дебиторская и кредиторская задолженность. Особенности бухгалтерского и налогового учета / В. Д. Горбулин, О. Н. Фокина. — М. : ГроссМедиа Ферлаг: РОСБУХ, 2009. — 127 с.
3. Об утверждении Национального стандарта бухгалтерского учета и отчетности «Индивидуальная бухгалтерская отчетность», внесении дополнения и изменений в постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 30 июня 2014 г. № 46 и признании утратившими силу постановления Министерства финансов Республики Беларусь 31 октября 2011 г. № 111 и отдельных структурных элементов некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс] : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь, 12 дек. 2016 г., № 104 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 22 дек. 2018 г. № 74 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 29.12.2018. — 8/33714.
4. Баканов, М. И. Теория экономического анализа : учебник / М. И. Баканов, А. Д. Шеремет. — 4-е изд., доп. и перераб. — М. : Финансы и статистика, 2006. — 416 с.
1. Щадилова, С. Н. Основы бухгалтерского учета : метод. пособие-учеб. по курсу «Бухгалт. учет и коммер. расчеты» / С. Н. Щадилова // Моск. гос. инж.-физ. ин-т (техн. ун-т), Заоч. шк. — М. : ЗФМШ МИФИ, Б. г. (1997). — 495 с.

УДК 657

Н. А. Пастушеня, Н. В. Добрыдень

Учреждение образования «Полесский государственный университет», Пинск, Республика Беларусь

КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ: ЭТАПЫ АНАЛИЗА И ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ

Введение. В современных условиях хозяйствования наличие кредиторской задолженности является нормальным состоянием для большинства организаций. Однако, несвоевременное погашение кредиторской задолженности, ее значительный рост, неоптимальное соотношение кредиторской задолженности с дебиторской задолженностью в значительной степени оказывают влияние на финансовое положение организации. Неконтролируемый рост кредиторской задолженности и вовсе может привести к банкротству организации. Поэтому проблеме анализа и управления кредиторской задолженностью должно уделяться повышенное внимание, в виду того, что от управления величиной кредиторской задолженности зависит финансовое благополучие организации, а также достижение поставленных целей развития, как на краткосрочную перспективу, так и долгосрочную.

Основная часть. Одним из основных факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость организации является состояние кредиторской задолженности. Кредиторская задолженность — задолженность организации иным индивидуальным предпринимателям, физическим лицам, другим организациям, в том числе и собственным работникам, которая сформировалась за счет приобретения запасов, при расчетах за работы и услуги.

Управление кредиторской задолженностью представляет собой часть общей политики управления оборотными средствами и маркетинговой политики предприятия, которая направлена на расширение объема реализации продукции с целью оптимизации общего размера этой задолженности.

Основной задачей управления кредиторской задолженностью организации является рациональное построение структуры внешних источников формирования финансовых ресурсов.

Изучение специальной экономической литературы позволило выделить следующие этапы анализа кредиторской задолженности, представленные на рисунке 1.

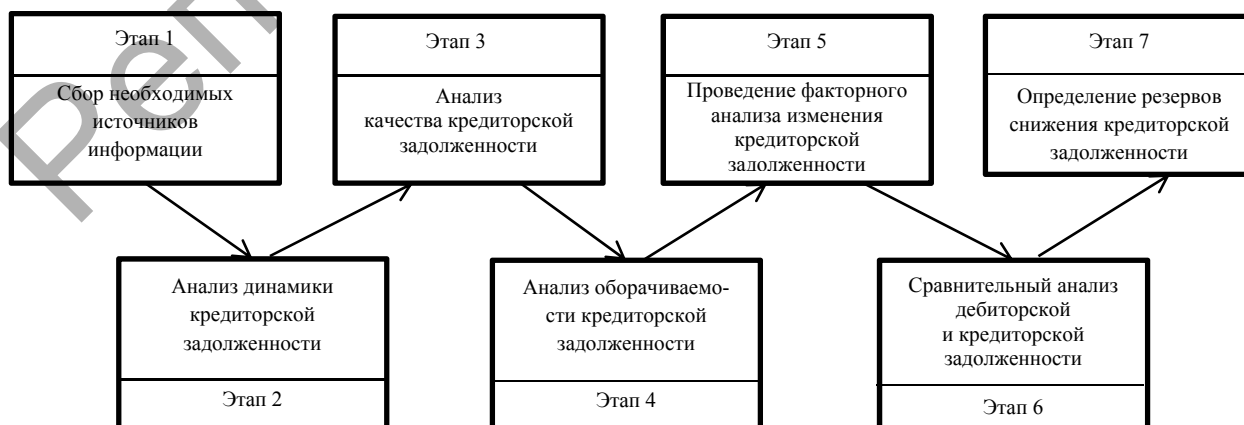


Рисунок 1 — Последовательность этапов анализа кредиторской задолженности.

Таким образом, можно отметить, что анализ кредиторской задолженности состоит из ряда последовательно следующих друг за другом этапов, следование которым будет способствовать получению объективных результатов, на основе которых руководство организации сможет своевременно предпринять необходимые корректирующие действия, направленные на недопущение негативного воздействия кредиторской задолженности на функционирование и развитие организации.

Основные источники формирования кредиторской задолженности:

1. Задолженность поставщикам, подрядчикам, исполнителям;
2. Задолженность по авансам полученным;
3. Задолженность перед работниками по оплате труда;
4. Задолженность по социальному страхованию и обеспечению;
5. Задолженность по налогам и сборам и др. [1].

К основным источникам информации для анализа кредиторской задолженности организации относятся:

- 1) бухгалтерский баланс организаций;
- 2) данные оборотно-сальдовых ведомостей;
- 3) примечания к бухгалтерской (финансовой) отчетности;
- 4) приложения к бухгалтерскому балансу.

Источники информации позволяют получить информацию о величине, составе и качестве кредиторской задолженности, на основе которой будет проводиться анализ.

Анализ кредиторской задолженности проводится по различным направлениям, представленным в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Методика анализа кредиторской задолженности

Этапы	Характеристика этапов	Методика
Анализ динамики и структуры кредиторской задолженности	На этом этапе исследуется динамика общей суммы кредиторской задолженности организации. Изучается состав кредиторской задолженности по отдельным ее видам, выявляется динамика удельного веса отдельных ее видов в общей сумме кредиторской задолженности, проверяется своевременность начисления и выплат средств по отдельным счетам.	Абсолютное изменение кредиторской задолженности: $КЗ = КЗ_1 - КЗ_0,$ КЗ₁ — фактическая кредиторская задолженность; КЗ₀ — плановая кредиторская задолженность. Темп роста: $ТПР_{КЗ} = \frac{КЗ_1}{КЗ_0} \times 100\%.$ Удельный вес в краткосрочных обязательствах: $УД_{КЗ} = \frac{КЗ}{КО} \times 100\%,$ КЗ — кредиторская задолженность; КО — краткосрочные обязательства.
Анализ оборачиваемости кредиторской задолженности	На этом этапе рассматривается оборачиваемость кредиторской задолженности организации и выявляется ее роль в формировании финансового цикла.	Коэффициент оборачиваемости (Коб) : $Коб = \frac{С/С}{КЗ_{ср}},$ С/С — себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг; КЗ_{ср.} — средняя кредиторская задолженность. Продолжительность оборота Побор.: $Побор. = \frac{Д}{Коб},$ Д — число дней в отчетном году.
Анализ качества кредиторской задолженности	На этом этапе характеризуется величина покрытия дебиторской задолженностью текущей кредиторской задолженности	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности: $К = \frac{КЗ'}{КЗ},$ КЗ' — просроченная кредиторская задолженность; КЗ — кредиторская задолженность.
Анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	На этом этапе характеризуется величина покрытия дебиторской задолженностью текущей кредиторской задолженности	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности $К_{ДЗ \text{ и } КЗ} = \frac{\sum ДЗ}{\sum КЗ},$ ДЗ — дебиторская задолженность; КЗ — кредиторская задолженность.

Таким образом, для анализа эффективности управления кредиторской задолженностью используется коэффициентный метод, который включает в себя относительные показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В современных рыночных условиях покупатели чаще всего рассчитывают на отсрочку платежа. Наряду с ценой товара или услуги, на выбор поставщика могут повлиять и выгодные параметры отсрочки. В этом случае конкурентоспособность организации может сильно зависеть от эффективности управления кредиторской задолженностью [2].

Управление кредиторской задолженностью осуществляется при помощи использования инструментов, представленных в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Инструменты управления кредиторской задолженностью

Инструмент	Характеристика
Контроллинг	Синтез контроля и планирования; действует при формировании и координации планов, при их организационном воплощении, координирует и концентрирует информационные потоки и служит основой для предложений о дальнейших действиях организации.
Минимизация	Механизм управления, при котором существующая кредиторская задолженность сводится к ее уменьшению, вплоть до полного погашения.
Оптимизация	Поиск новых решений, с помощью которых кредиторская задолженность и ее изменение смогут оказывать на предприятие позитивное влияние (увеличение уставного и резервного капитала).
Система учета расчетов	Организуется сбор аналитических срезов информации с целью структурирования данных по расчетам и построению прогнозов по платежам. Сегментный и комплексный анализ задолженностей.
Повышение ликвидности и платежеспособности организации	Выявление резервов, оптимизация финансовой политики, укрепление финансовой дисциплины, повышение рентабельности, ускорение товарооборота и т.д.
Кредитная политика организации	Концепция и формализованный документ, регламентирующий работу предприятия с покупателями и заказчиками. Определяется порядок расчетов, условия предоставления отсрочки платежа и т. д.

Таким образом, на основе данных таблицы можно сделать вывод, что существует большое количество инструментов, которые позволяют анализировать состояние кредиторской задолженности и выявить ошибки, тем самым, улучшая финансовое состояние организации. Стоит акцентировать внимание на первых трех инструментах, так как их главной особенностью является то, что они сосредоточены не только на финансовых показателях, а еще и на нефинансовых, которые позволяют оценить перспективы сокращения кредиторской задолженности предприятия в будущем [3].

Для эффективного управления и оптимизации кредиторской задолженности необходимо проведение следующих мероприятий:

- 1) контроль за правильностью оформления и составления договоров с контрагентами в соответствии с действующим законодательством;
- 2) наблюдение за сроками оплаты договоров;
- 3) контроль за своевременным осуществлением платежей;
- 4) анализ текущего состояния кредиторской задолженности - состав и структура кредиторской задолженности с точки зрения сроков погашения, расчет показателей, характеризующих кредиторскую задолженность организации;
- 5) формирование аналитической информации, позволяющей контролировать кредиторскую задолженность — ведение ведомости учета расчетов с поставщиками и подрядчиками;
- 6) анализ и разработка политики расчетов с поставщиками и подрядчиками [4].

Заключение. В современных условиях хозяйствования для того, чтобы эффективно осуществлять хозяйственную деятельность очень важно своевременно проводить анализ кредиторской задолженности по общепринятой методике анализа. Результаты анализа должны указать руководству на необходимость принятия того или иного инструмента управления кредиторской задолженностью. Эффективное управление кредиторской задолженностью будет способствовать ускорению платежей, сокращению долгов, повышению платежеспособности, снижению рисков неплатежеспособности.

Список цитируемых источников

1. Горбулин, В. Д. Дебиторская и кредиторская задолженность. Особенности бухгалтерского и налогового учета / В. Д. Горбулин, О. Н. Фокина — М. : ГроссМедиа Ферлаг : РОСБУХ, 2009. — 127 с.
2. Балашова, М. А. Управление кредиторской задолженностью / М. А. Балашова // Молодой ученый. — 2017. — № 50. — С. 133—135.
3. Ибрагимова, С. Э. Управление кредиторской задолженностью как метод эффективного управления предприятием / С. Э. Ибрагимова // Аллея науки. — 2018. — Т. 5, № 9(25). — С. 472—474.
4. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. — 3-е изд., перераб. и доп. / Г. В. Савицкая. — М. : ИНФРА-М, 2012. — 172 с.

РАЗВИТИЕ ОЦЕНКИ КАК МЕТОДА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Трансформационные процессы, происходящие в системе бухгалтерского учета, повлияли на развитие его метода. У бухгалтерского учета появилась новая функция. Учет раскрывает факторы, формирующие стоимость. В связи с этим актуализируется значимость оценки как метода бухгалтерского учета. Выбор того или иного метода оценки предопределяет себестоимость имущества организации и, в конечном счете, влияет на ее финансовый результат. Таким образом, оценка имущества организации подчинена решению какой-либо конкретной задачи.

Основная часть. В соответствии со ст.1 Закона Республики Беларусь 12 июля 2013 г. № 57-З «О бухгалтерском учете и отчетности» «учетная оценка — стоимостная оценка активов, обязательств, собственного капитала, доходов, расходов организации в бухгалтерском учете и (или) отчетности» [1]. Порядок применения видов учетной оценки установлен п. 2 ст. 12 Закона о бухгалтерском учете и отчетности Республики Беларусь. Для учетной оценки активов, обязательств, собственного капитала, доходов, расходов организации применяются:

- первоначальная стоимость — стоимость, по которой актив или обязательство принимаются к бухгалтерскому учету;
- приведенная (дисконтированная) стоимость — текущая стоимость будущих поступлений и выбытия денежных средств от использования актива или текущая стоимость будущего использования денежных средств на погашение обязательства;
- переоцененная стоимость — стоимость актива или обязательства после их переоценки;
- другие виды учетной оценки, установленные законодательством Республики Беларусь [1].

Применения дисконтирования требуют Международные стандарты финансовой отчетности. Так, например, МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов» требует при наличии признаков обесценения проводить тест на обесценение. Определяется возмещаемая стоимость актива, которая рассчитывается как наибольшая величина из справедливой стоимости и ценности использования актива, которая рассчитывается как дисконтированная стоимость будущих денежных потоков, связанных с этим активом, чаще всего дисконтированных по ставке средневзвешенной стоимости капитала [2].

Справедливая стоимость, амортизированная стоимость, оценка по цене приобретения финансовых инструментов (первоначальная стоимость финансового инструмента) предусмотрены Национальным стандартом финансовой отчетности 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» (НСФО 39) для банков, утвержденным постановлением Совета директоров Национального банка Республики Беларусь 29 декабря 2005 г. № 422, Национальным стандартом бухгалтерского учета и отчетности «Финансовые инструменты», утвержденным постановлением Министерства финансов Республики Беларусь 22.12.2018 № 74 [3; 4].

В международной практике основные подходы к оценке, основанные на экономических принципах ценового равновесия, ожидания выгоды или замещения, закреплены в Международных стандартах оценки [5]: сравнительный подход; доходный подход; затратный подход.

Каждый из этих подходов к оценке предусматривает различные методы применения [5].

На практике применяются методы, не закрепленные в Международном стандарте оценки: методы опционного ценообразования (МОЦ — Option pricing methods), методы сценарного анализа/моделирования Монте-Карло и методы взвешенной по вероятности ожидаемой отдачи (MBBOO — Probability-weighted expected-return methods (PWERM)).

В любом случае, цель при выборе подходов и методов оценки актива — найти наиболее приемлемый метод для использования в конкретных обстоятельствах. Ни один из методов не является универсальным и не подойдет для применения во всех возможных ситуациях.

Концептуальные основы представления финансовых отчетов (внедряются в настоящее время в законодательство Республики Беларусь в качестве технических нормативных правовых актов) элементы, признаваемые в финансовой отчетности, предусматривают представлять в денежном выражении с использованием следующих методов оценки: по исторической стоимости; по текущей стоимости; по справедливой стоимости.

В качестве базы оценки на основе текущей стоимости предусмотрены:

- справедливая стоимость;
- ценность использования применительно к активам и стоимость исполнения применительно к обязательствам;
- текущая стоимость замещения [6].

В международной практике справедливая стоимость обычно используется в качестве основы оценки для недвижимости между конкретными, идентифицированными участниками фактической или потенциальной

сделки, а не в предположении о широком рынке возможных участников торгов. Таким образом, она может часто приводить к значению, отличному от рыночной стоимости недвижимости. Для этой цели она определяется как цена, которая была бы получена при продаже имущества в ходе упорядоченной сделки между идентифицированными желающими участниками рынка, обладающими полной информацией обо всех соответствующих фактах, принимающими решение в соответствии с их целями [7].

Для целей бухгалтерского учета понятие справедливой стоимости закреплено в Международном стандарте финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» (далее – МСФО (IFRS) 13): стандарт определяет понятие «справедливая стоимость» как цену, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства в ходе обычной сделки между участниками рынка на дату оценки [2; 6; 8].

Современная экономика, финансовые рынки капитала диктуют новые требования к системам учетно-аналитического обеспечения управления стоимостью. Корпоративное управление предполагает применение методов и моделей, в основе которых лежит учетно-аналитическая информация о будущей результативности коммерческой организации. Такую информацию позволяет формировать актуарный учет. Актуарный учет имеет свои цели, задачи, пользователей, принципы учета, балансовые уравнения, систему актуарной отчетности, систему экономического анализа этой отчетности, модели оценки стоимости коммерческих организаций по данным актуарной отчетности (модель остаточной прибыли, остаточной операционной прибыли) [9, с. 83].

Заключение. Проведенное исследование позволило сделать нам следующие выводы.

Для разных активов, обязательств, доходов и расходов выбираются разные базы оценки. При выборе базы оценки необходимо принимать в расчет характер информации, которая будет предоставлена в результате использования данной базы оценки как в бухгалтерском балансе, так и в отчете о прибылях и убытках.

Дальнейшее развитие оценки как метода бухгалтерского учета в Республике Беларусь связано с адаптацией, внедрением, применением положений и рекомендаций Международных стандартов оценки, Международных стандартов финансовой отчетности, Европейских стандартов оценки с учетом особенностей формирования и развития национальной системы бухгалтерского учета и отчетности.

В практику введены такие не применяемые ранее для финансовых активов и обязательств оценки, как по справедливой стоимости и по амортизированной стоимости.

МСФО (IFRS) 13 устанавливает определенные концепции оценки, помогающие определить справедливую стоимость. Оценка по справедливой стоимости является актуальным направлением современного учета. Вместе с тем, справедливая стоимость – оценка, основанная на рыночных данных, а не оценка, специфичная для организации.

Дисконтирование как метод оценки объектов, позволяющий прогнозировать величину будущих поступлений, может применяться для оценки ценности использования объекта инвестиционной недвижимости, активов, полученных в лизинг, обязательств при создании долгосрочных резервов, финансовых инструментов, что соответствует МСФО.

Рассмотренные методы направлены на формирование текущей оценки объектов бухгалтерского учета, ориентированы на рыночную стоимость.

Список цитируемых источников

1. О бухгалтерском учете и отчетности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 12 июля 2013 г., № 57-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 24.07.2013. — 2/2055.
2. О введении в действие на территории Республики Беларусь Международных стандартов финансовой отчетности и их Разъяснений, принимаемых Фондом Международных стандартов финансовой отчетности : постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь 19.08.2016 № 657/20 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 30.08.2016. — 5/42513. Концептуальные основы представления финансовых отчетов. — Режим доступа : https://minfin.gov.by/upload/accounting/acts/34753_GVT_Conceptual_Framework_March_2018_Final.pdf. — Дата доступа : 07.05.2022.
3. Об утверждении Национального стандарта бухгалтерского учета и отчетности «Финансовые инструменты», внесении изменений и дополнений в некоторые постановления Министерства финансов Республики Беларусь и признании утратившим силу постановления Министерства финансов Республики Беларусь от 22 декабря 2006 г. № 164 [Электрон. ресурс] : Постановление Мин-ва финансов Респ. Беларусь от 22 декабря 2018 г. № 74 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 30.12.2018. — 8/33714.
4. Национальный стандарт финансовой отчетности 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» (НСФО 39) для банков : постановление Совета директоров Национального банка Республики Беларусь 29 декабря 2005 г. № 422 : в ред. постановлений Совета директоров Нацбанка от 27.12.2007 № 407, от 22.12.2009 № 451.
5. Международные стандарты оценки 2017 МСО 105: Подходы и методы оценки.
6. Концептуальные основы представления финансовых отчетов // Режим доступа : https://minfin.gov.by/upload/accounting/acts/34753_GVT_Conceptual_Framework_March_2018_Final.pdf. — Дата доступа : 07.05.2022.
7. European Valuation Standards 2020 Режим доступа : https://tegova.org/static/72fa037473e198cbd428e465158bcfdb/a6048c931cdc93_TEGOVA_EVS_2020_digital.pdf. — Дата доступа : 07.05.2022.
8. IFRS 13 Fair value measurement [Electronic resource] // IFRS Foundation. — МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» — Access mode : <https://www.ifrs.org/issued-standards/list-of-standards/ifrs-13-fair-value-measurement/#translations>. — Date of access : 07.05.2022.
9. Теория бухгалтерского учета : учеб. пособие / М. И. Кутер [и др.] ; под ред. М. И. Кутера. — Минск : Новое знание, 2016. — 678 с.

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Введение. Как и все другие субъекты хозяйствования организации хлебопекарной промышленности в процессе осуществления хозяйственной деятельности подвергается различным угрозам, рискам (как внутренним, так и внешним), оказывающим существенное влияние на результаты их деятельности. Для своевременного выявления и предупреждения возникающих рисков необходимо разрабатывать комплекс мер, направленных на их обнаружение и оперативное устранение. Выполнению данной задачи способствует организация системы внутреннего контроля, целью которой является создание условий для обеспечения защиты от внешних и внутренних рисков, возникающих в процессе хозяйственной деятельности, подготовки и предоставления достоверной бухгалтерской (финансовой), управленческой и другой информации, обеспечения сохранности активов и эффективности использования ресурсов, соблюдения требований законодательства и локальных правовых актов.

Основная часть. В процессе обеспечения населения продуктами питания, важная роль отводится хлебопекарному производству перерабатывающей промышленности агропромышленного комплекса. Основная задача организаций хлебопекарной промышленности — обеспечение хлебобулочными и кондитерскими изделиями населения в таком ассортименте, количестве и качестве, которые бы соответствовали его ежедневным запросам.

В настоящее время наблюдается снижение объемов выпуска хлеба и хлебобулочных изделий организациями хлебопекарной промышленности Республики Беларусь, среди основных причин которого можно выделить такие как изменение рациона питания, увеличение доли частных хлебопекарен на продовольственном рынке страны, что оказывает существенное влияние на развитие хлебопекарного производства. Для эффективного осуществления хозяйственной деятельности, повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции и преодоления негативных тенденций и возникающих рисков, организациям хлебопекарной промышленности следует более рационально подходить к использованию всех ресурсов, что обуславливает необходимость повышения уровня требований к системе учетно-аналитического обеспечения процессов управления.

Эффективность управленческих решений зависит от качества используемой информации, достоверности и точности расчетов, моделирования учетных процессов, верного выбора альтернативных вариантов и контроля полученных результатов. Тем не менее, несмотря на важность внутреннего контроля и формирования таких служб, не все организации хлебопекарной промышленности уделяют этому вопросу должное внимание. Вышеизложенное позволяет подчеркнуть актуальность вопроса создания службы внутреннего контроля в структуре организации хлебопекарной промышленности, который следует поднимать как в научной, так и в бизнес-среде в целях повышения эффективности деятельности современных организаций хлебопекарной промышленности.

Вопросы организации внутреннего контроля являются дискуссионными и исследовались в работах многих авторов, как зарубежных, так и белорусских, в том числе таких, как: Хмельницкий В. А. [1; 2], Пономаренко П. Г. [3], Лагуновская Е. О. [4], Голуб Л. А., Матальцкая С. В. [5]. Тем не менее, несмотря на освещение широкого круга вопросов в области организации внутреннего контроля в организации, ряд из них остается не исследованным в полной мере, не уделяется достаточного внимания в опубликованных научных трудах. Так, к примеру, на наш взгляд, не уделяется достаточного внимания особенностям формирования службы внутреннего контроля в организациях хлебопекарной промышленности Республики Беларусь.

Контрольная деятельность в Республике Беларусь регулируется Указом Президента Республики Беларусь «О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности № 510 [6] и Законом Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности» № 56-З от (определяет правовые основы аудиторской деятельности по проведению аудита бухгалтерской и (или) финансовой отчетности и оказанию иных аудиторских услуг, а также регулирует отношения, возникающие в процессе осуществления такой деятельности) [7]. В зависимости от контролирующего органа по отношению к субъекту (проверяемой организации), контроль может быть «внешним» и «внутренним». Так, представители Комитета государственного контроля Республики Беларусь по отношению к проверяемой организации будут внешними контролерами, в то время как представители сформированных контрольных служб в самой организации с привлечением работников бухгалтерии, планово-экономического отдела и других структурным подразделений организации будут являться внутренними контролерами. Соответственно, в зависимости от статуса контролирующего объекта по отношению к проверяемой организации (подразделению) контроль делится на внешний и внутренний.

Аудиторская деятельность в Республике Беларусь — предпринимательская деятельность по оказанию аудиторскими организациями, аудиторами, осуществляющими деятельность в качестве индивидуальных предпринимателей, аудиторских услуг [7]. Если государственные контролеры ориентированы на выявление

несоответствия финансово-хозяйственной деятельности нормам законодательства, нарушение которого предполагает применения проверяющими полномочий, связанных с наложением взысканий, привлечением к ответственности, то основной целью аудиторских организаций, аудиторов, осуществляющих деятельность в качестве индивидуальных предпринимателей, является выражение независимого мнения о достоверности раскрываемой информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности, в результате чего проверяемой организации предоставляется возможность устранить выявленные нарушения до проведения контрольных мероприятий государственными органами. Поскольку аудит является независимым контролем по отношению к проверяемой организации и проводится на основе заключенного договора оказания аудиторских услуг, его рассматривают как внешний контроль.

Таким образом, субъекты контроля обладают различными полномочиями и преследуют различные цели в своей контрольной деятельности. Соответственно, исходя из правового статуса и целей, контроль может быть условно разделен на государственный и независимый (аудиторский), а также на внешний и внутренний (внутрихозяйственный) по отношению к проверяемым организациям.

Основные составляющие организации системы внутреннего контроля организаций хлебопекарной промышленности, такие как объект контроля, требования, предъявляемые к его организации, а также факторы, которые оказывают непосредственное влияние на саму систему внутреннего контроля организации хлебопекарной промышленности, приведены на рисунке 1.



Рисунок 1 — Составляющие организации системы внутреннего контроля организаций хлебопекарной промышленности

Внутренний контроль в системе управления ориентирован прежде всего на обеспечение достоверности и минимизацию рисков искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности. Внутренний контроль, обязанность организации и ведения которого законодательно закреплена для отдельных субъектов хозяйствования, рассматривается еще и в качестве инструмента, позволяющего существенно влиять на снижение рисков и угроз. С целью нивелирования негативного влияния потенциально ожидаемых неблагоприятных последствий из-за экономической нестабильности и для поддержания функционирования хозяйствующих субъектов в условиях существования внутренних и внешних угроз необходимо оптимально организационное построение системы управления, гарантирующей достоверное информационное обеспечение и защиту интересов организаций хлебопекарной промышленности при их взаимодействии с контрагентами и контролирующими органами.

Несмотря на то, что многие организации должны, согласно действующему законодательству [8], организовывать проведение внутреннего контроля, тем не менее, следует отметить, что нормативные правовые акты имеют достаточно узкую направленность в части их применения, поскольку они разработаны для организации системы внутреннего контроля у определенных хозяйствующих субъектов (банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, страховых организаций) и контроля отдельных хозяйственных операций, в основном контроля осуществления финансовых операций. Проблемой является также то, что теоретические и методические подходы к организации внутреннего контроля, изложенные в зарубежных руководствах по внутреннему контролю, как правило, представляют собой небольшое количество кратко сформулированных правил с пояснениями, что зачастую не позволяет создать целостное представление о системе внутреннего контроля.

Структура службы внутреннего контроля может зависеть от различных факторов: целей деятельности организации, масштабов деятельности, среднесписочной численности работников, сложности организационной структуры, специфики деятельности организации, отношения руководства к контролю. В современной ситуации всеобщей цифровизации и глобализации использование цифровых технологий является также необходимым компонентом в структуре любой организации. В процессе использования таких технологий очень важно иметь в виду все виды возможных рисков, а также стремиться к снижению затрат. Все это подтверждает актуальность вопроса использования результатов деятельности систем внутреннего контроля в целях управления рисками. На его основе предлагаются и выстраиваются основополагающие управленческие решения, помимо этого, внутренний контроль является важнейшим инструментом обнаружения потенциальных рисков.

Отмеченные обстоятельства актуализируют проблему развития организационных и методических подходов к совершенствованию учетных и контрольных функций с целью повышения эффективности управления организациями хлебопекарной промышленности в современных условиях развития экономики и приобретают существенное значение для дальнейшего их развития в целом.

Заключение. Организация и эффективное функционирование внутренней контрольной системы в организациях хлебопекарной промышленности позволит обеспечить реализацию поставленных целей и задач, надлежащую учетно-аналитическую систему, будет способствовать. Внутренний контроль выступает частью системы управления организацией, позволяет контролировать не только финансово-хозяйственную деятельность, но и многие другие направления (управленческую, производственную, технологическую, экологическую, кадровую и прочую деятельность), осуществлять контроль за выполнением законодательства, выступать инструментом управления рисками на достаточно динамичном и нестабильном рынке. В структуре службы внутреннего контроля могут быть включены различные сотрудники, в том числе бухгалтеры, финансовые аналитики, специалисты по рискам, а также привлекаться внешние специалисты. В зависимости от эффективности функционирования службы внутреннего контроля в организации зависит успешность ее деятельности на рынке в высоконкурентной среде и в условиях постоянных изменений.

Таким образом, к перспективным направлениям развития внутреннего контроля и усиления его роли в системе управления организаций хлебопекарной промышленности требует актуализации его теоретических основ с учетом отраслевых особенностей деятельности организаций хлебопекарной промышленности и их роли в современной экономике на основе принципов системности и комплексности, разработки организационного и информационно-методического обеспечения их использования на практике.

Список цитируемых источников

1. Хмельницкий, В. А. Предпосылки и этапы трансформации системы внутривозвратного контроля субъектов хозяйствования в современных условиях ведения бизнеса / В. А. Хмельницкий // Научные труды Белорусского государственного экономического университета / М-во образования Респ. Беларусь, Белорус. гос. экон. ун-т; [редкол.: В. Н. Шимов и др.]. — Минск : БГЭУ, 2009. — С. 309—315.
2. Хмельницкий, В. А. Проблемы разработки методики определения эффективности внутривозвратного контроля деятельности коммерческой организации и пути их решения / В. А. Хмельницкий // Научные труды Белорусского государственного экономического университета : сб. / редкол. : В. Н. Шимов (пред.) [и др.] ; М-во образования Респ. Беларусь, УО «Белорусский гос. экон. ун-т». — Минск : БГЭУ, 2011. — С. 419—429.
3. Пономаренко, П. Г. Актуальные вопросы организации внутреннего контроля экономического субъекта / П. Г. Пономаренко, О. Е. Дубровская // Бухгалтерский учет и анализ. — 2014. — № 9. — С. 24—30.
4. Лагуновская, Е. О. Внутренний контроль в деятельности аграрных предприятий на современном этапе экономического развития / Е. О. Лагуновская // Бухгалтерский учет и анализ. — 2010. — № 5. — С. 46—51.
5. Голуб, Л. А. формирование системы внутреннего контроля субъектов хозяйствования в Республике Беларусь / Л. А. Голуб, С. В. Матальская // Современная экономика: проблемы и решения. — 2020. — № 10 (130). — С. 104—113.
6. О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь от 16 окт. 2009 г. № 510 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 28 февр. 2022 г. № 73 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 02.03.2022. — 1/20209.
7. Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 56-З : принят Палатой представителей 19 июня 2013 г. : одобр. Советом Респ. 28 июня 2013 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18 июля 2019 г. № 229-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 27.07.2019. — 2/2668.
8. О хозяйственных обществах [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 9 дек 1992 г., № 2020-XII: в ред. Закона Респ. Беларусь от 05.01.2021 № 95-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.01.2021. — 2/2815.

УДК 657.11

Е. В. Хацкевич, Н. С. Недашковская

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ПУТИ ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Введение. Развитие и поддержка малого бизнеса играют определяющую роль не только в Беларуси, но и практически во всех странах. Малый бизнес осваивает новые направления. На место традиционным схемам «купи-продажи» приходят собственное производство и оказание услуг, в том числе с использованием интеллектуального труда. Можно отметить, что представителей малого бизнеса становится все больше. Причем их вклад в ВВП страны растет. Соответственно с расширением направлений малого бизнеса расширяется и спектр задач, реализуемых деятельностью данных субъектов малого предпринимательства. Тем самым вопрос осуществления учета деятельности субъектов малого бизнеса приобретает все более актуальное значение.

Основная часть. В соответствии с Законом «О поддержке малого и среднего предпринимательства» «к субъектам малого предпринимательства относятся:

- индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в Республике Беларусь;
- микроорганизации — зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год до 15 человек включительно;
- малые организации — зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год от 16 до 100 человек включительно» [1].

Основные характеристики деятельности субъектов малого предпринимательства Республики Беларусь приведены в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Основные показатели деятельности субъектов малого предпринимательства Республики Беларусь за 2018—2020 годы [2]

Показатели		2018	2019	2020
Количество субъектов малого предпринимательства на конец года	средние организации	2 237	2 235	2 219
	микро- и малые организации	108 977	108 542	109 186
	индивидуальные предприниматели, человек	241 300	257 000	269 501
Средняя численность работников, человек	средние организации	367 721	362 413	360 246
	микро- и малые организации	790 406	830 492	785 937
	физические лица, привлекаемые индивидуальными предпринимателями по трудовым и гражданско-трудовым договорам	53 317	69 613	70 818
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, млн. руб.	средние организации	29 559,3	31 500,5	35 332,9
	микро- и малые организации	108 440,4	111 452,6	110 653,9
	индивидуальные предприниматели, человек	9 488,6	12 901,2	12 114,9
Экспорт товаров субъектами малого предпринимательства, млн. долл. США	средние организации	2 297,5	2 201,2	2 367,9
	микро- и малые организации	14 775,5	13 406,1	9 903,2
	индивидуальные предприниматели, человек	125,4	150,9	154,9
Импорт товаров субъектами малого предпринимательства, млн. долл. США	средние организации	3 342,5	3 187,1	3 409,9
	микро- и малые организации	13 711,5	13 802,8	11 187,0
	индивидуальные предприниматели, человек	332,1	345,3	302,7

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что в целом количество субъектов малого предпринимательства за исследуемый период увеличилось. Несколько снизилось число средних организаций, однако количество индивидуальных предпринимателей, а также число микро- и малых организаций значительно возросло. Данные показатели свидетельствуют и о том, что малый бизнес интенсивно расширяет свое участие в национальной экономике.

Также, можно отметить, что идет увеличение количества физических лиц, привлекаемых индивидуальными предпринимателями по трудовым и гражданско-трудовым договорам. Положительную тенденцию имеют экспорт и импорт товаров. Однако импорт превышает экспорт, то есть имеет место отрицательное сальдо внешней торговли.

Ведение бухгалтерского учета и составления отчетности субъектами малого предпринимательства осуществляется на основе базовых принципов, определенных Законом Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» [3].

В соответствии с Законом «О бухгалтерском учете и отчетности» бухгалтерский учет — это «система непрерывного формирования информации в стоимостном выражении об активах, обязательствах, о собственном капитале, доходах, расходах организации посредством документирования, инвентаризации, учетной оценки, двойной записи на счетах бухгалтерского учета, обобщения в отчетности», а отчетность — «система стоимостных показателей об активах, обязательствах, о собственном капитале, доходах, расходах организации, а также иная информация, отражающая финансовое положение организации на отчетную дату, финансовые результаты деятельности и изменения финансового положения организации за отчетный период» [3].

Согласно Закону «О бухгалтерском учете и отчетности» «руководитель организации вправе в зависимости от объема учетной работы:

- создавать структурное подразделение, возглавляемое главным бухгалтером;
- возлагать ведение бухгалтерского учета и составление отчетности на главного бухгалтера;
- передавать по договору ведение бухгалтерского учета и составление отчетности организации или индивидуальному предпринимателю, оказывающим услуги по ведению бухгалтерского учета и составлению отчетности» [3].

Руководитель микроорганизации имеет право вести бухгалтерский учет, составлять отчетность лично, если он отвечает требованиям, предъявляемым к главному бухгалтеру. Ответственность за организацию бухгалтерского учета на малом предприятии, соблюдение законодательства при ведении хозяйственных операций несет руководитель малого предприятия.

Ведение бухгалтерского учета, составление отчетности в субъектах малого предпринимательства является актуальным вопросом в науке и практике бухгалтерского учета, так как в Республике Беларусь постоянно корректируются, вносятся изменения в нормативные правовые акты, которые регламентируют порядок ведения учета, налогообложения, так как в бухгалтерском учете формируются данные для определения налогооблагаемой базы. Все изменения законодательства должны быть внесены и в учетную политику субъектов малого бизнеса.

Организации обязаны не позднее 31 марта года, следующего за отчетным представлять в налоговый орган по месту постановки на учет годовую индивидуальную отчетность, а также положение об учетной политике на текущий год. Учетную политику организации разрабатывают самостоятельно, руководствуясь основными принципами бухгалтерского учета и отчетности.

Учетную политику утверждают один раз, и применяют последовательно от одного отчетного года к другому. Нормативными правовыми актами не требуется ежегодное издание приказа и утверждение новой учетной политики или продление срока действия старой. При необходимости учетную политику можно изменить или дополнить. Учетная политика призвана обеспечить единообразие отражения всей хозяйственной деятельности организации в течение года. В данном локальном нормативном акте необходимо уделить внимание порядку проведения расчетов, учету расходов, доходов, определению финансовых результатов. Наиболее актуальным такой подход является для тех субъектов малого предпринимательства, которые осуществляют разнообразные виды хозяйственной деятельности.

К учетной политике организации необходимо приложить рабочий план счетов с субсчетами применительно особенностям хозяйственной деятельности организации; образцы первичных учетных документов, разработанные организацией самостоятельно; применяемую форму расчетов; виды оценки имущества; порядок и сроки проведения инвентаризации. Акцентируется внимание на порядке проведения сверки расчетов и подтверждения дебиторской задолженности.

Важным моментом в бухгалтерском учете является формирование и получение информации в режиме реального времени. А этого можно достичь только с помощью внедрения современных информационных технологий и специальных программ, обеспечивающих не только ведение отдельных участков учета, а и заполнения первичных учетных документов, ведения складского учета, регистров аналитического и синтетического учета, составление отчетности и формирование информации для определения налоговой базы по уплачиваемым налогам. Данные программы в настоящее время доступны по ценам, хотя требуют постоянного сопровождения и уплаты текущих платежей. Внедрение автоматизированной формы учета позволит минимизировать затраты времени на ведение учета, получать оперативно достоверные данные и позволит больше времени уделять для организации бизнеса.

В последние годы организации малого бизнеса все чаще стали внедряться в инновационный процесс, при этом требуются дополнительные инвестиции, в том числе и зарубежные. Поэтому возникает проблема перехода белорусских организаций на Международные стандарты финансовой отчетности (далее — МСФО), которые будут способствовать повышению качества учетной информации.

Совет по МСФО разработал упрощенный стандарт финансовой отчетности для субъектов малого предпринимательства. Стандарт не приводит количественных критериев, которые определяли бы понятие «малые и средние предприятия». Принятие решения об отнесении субъекта хозяйствования к малым и средним оставлено на регулирование национальным законодательством.

Стандарт направлен больше на получение информации в финансовой отчетности о денежных потоках, о ликвидности, платежеспособности, чем стоимость компании на рынке. Пользователями финансовой отчетности малых и средних предприятий являются их владельцы, поставщики, банки.

Несмотря на то, что упрощенный стандарт имеет очевидные преимущества, широкого распространения в Республике Беларусь он не получил. Это связано с тем, что малый и средний бизнес недостаточно развит, преимущественное положение на рынке у крупных предприятий, которым данный стандарт не нужен, а малый бизнес не видит в нем целесообразности. На наш взгляд внедрение данного стандарта для белорусских компаний может быть использовано в целях получения кредитов от иностранных банков, которые могут вызвать интерес в период высоких ставок национальных банков в связи с кризисными ситуациями.

Заключение. Развитие сектора малого бизнеса является неотъемлемой, ключевой задачей и гарантом любой современной рыночной экономики. Тем самым позитивные изменения в экономической политике и законодательстве Республики Беларусь в отношении малого предпринимательства вселяют оптимизм и желание частных лиц заниматься предпринимательской деятельностью. По-нашему мнению, реализация предложенных мероприятий позволит повысить качество и эффективность учетной работы в субъектах малого бизнеса.

Список цитируемых источников

1. О поддержке малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 1 июля 2010 г. № 1489-З : принят Палатой представителей 26 мая 2010 г. : одобр. Советом Респ. 15 июня 2010 г. в ред. Закона Респ. Беларусь от 09 янв. 2018 г. г № 91-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 06.07.2010. — 2/1703.
2. Информация Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/strukturnaya_statistika/osnovnye-pokazateli-deyatelnosti-mikro-organizatsiy-i-malykh-organizatsiy/. — Дата доступа: 25.04.2022.
3. О бухгалтерском учете и отчетности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 12 июля 2013 г. № 57-3 : принят Палатой представителей 26 июня 2013 г. : одобр. Советом Респ. 28 июня 2013 г. в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 июля 2017 г. № 52-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 22.07.2017. — 2/2490.

УДК 657.1

И. А. Хитрова, Д. В. Ломако, А. А. Малышко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ РАСХОДОВ НА САНОБРАБОТКУ И ДРУГИЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПО ЗАЩИТЕ ОТ COVID-19

Введение. В области бухгалтерского учета в связи с распространением инфекции COVID-19 произошли изменения, оказавшие значительное влияние на условия функционирования бизнеса и ведения бухгалтерского учета. Особое внимание необходимо уделять изменениям, произошедшим в учете средств для проведения санитарно-противоэпидемических мероприятий и отражению этих операций на счетах бухгалтерского учета.

Основная часть. Пандемия коронавирусной инфекции, начавшаяся в конце 2019 года, оказала огромное влияние не только на жизнь человека, но и на мировую экономику в целом. В условиях пандемии коронавирусной инфекции организации, чтобы не допустить распространения болезни, несут дополнительные затраты, которые необходимо отразить и рационально распределить в бухгалтерском учете организации.

Согласно ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12.07.2013 г. № 57-3 «О бухгалтерском учете и отчетности» бухгалтерский учет представляет собой систему непрерывного формирования информации в стоимостном выражении об активах, обязательствах, о собственном капитале, доходах, расходах организации посредством документирования, инвентаризации, учетной оценки, двойной записи на счетах бухгалтерского учета, обобщения в отчетности [1]. Исходя из определения, можно сказать, что любые изменения, влияющие на экономику страны найдут отражение в методиках бухгалтерского учета. Исключением не стала пандемия COVID-19.

К санитарно-противоэпидемическим мероприятиям относятся организационные, профилактические и иные мероприятия, направленные на устранение или уменьшение неблагоприятного воздействия на организм человека факторов среды его обитания, предотвращение заноса, возникновения и распространения инфекционных и массовых неинфекционных заболеваний, их локализацию и ликвидацию [2]. Для защиты от пандемии COVID-19 организации закупают и выдают своим работникам медицинские маски, обеспечивают их антисептическими средствами, осуществляют дезинфекцию рабочих поверхностей и т.д. По этой причине в бухгалтерском учете появляется необходимость разработки порядка учета расходов на санобработку и другие мероприятия по защите от COVID-19.

Для целей бухгалтерского учета приобретенные дезинфицирующие средства, одноразовые салфетки, защитные медицинские маски, дозаторы по мере их получения принимаются в состав запасов по фактической себестоимости приобретения.

Поступающие материалы принимаются к учету по дебету счета 10 «Материалы» в корреспонденции с кредитом соответствующих счетов. В типовом плане счетов для учета приобретенных дезинфицирующих средств, мыло, антисептиков, дозаторов, одноразовых салфеток, защитных масок и перчаток отдельный субсчет не предусмотрен. Поэтому организации могут ввести в рабочий план счетов субсчет «Средства гигиены».

Стоимость использованных в производстве или на другие цели материалов (запасов) отражается по дебету счетов 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные затраты», 26 «Общехозяйственные затраты», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства», 44 «Расходы на реализацию» и кредиту счета 10 «Материалы» [3]. Таким образом, расходы на выдачу масок, перчаток и антисептика для рук отражаются на затратных счетах, как правило, записью по дебету счетов 25 «Общепроизводственные затраты», 26 «Общехозяйственные затраты», 44 «Расходы на реализацию» и кредиту счета «Материалы». Основанием для списания выступает первичный учетный документ, подтверждающий факт выдачи и использования дезинфицирующих средств и защитных медицинских масок.

Выбор затратного счета зависит от вида деятельности организации и от того, кому из работников выдаются необходимые средства. Например, для учета затрат, связанных с управлением и обслуживанием подразделений основного и вспомогательных производств организации и управлением ими, предназначен счет 25 «Общепроизводственные затраты». Поэтому затраты по охране труда работников в производственных помещениях в период распространения COVID-19, в том числе на дезинфекцию, относятся в дебет этого счета.

Стоимость использованных административно-управленческим персоналом дезинфицирующих и защитных средств относится на счет 26 «Общехозяйственные затраты», поскольку по счету 26 «Общехозяйственные затраты» проводятся затраты, связанные с управлением организацией [4]. В свою очередь, торговые организации расходы на выдачу таких средств всем своим работникам отражают на счете 44 «Расходы на реализацию».

В бухгалтерском учете организации, при учете затрат на борьбу с пандемией, могут формировать записи, указанные в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 — Корреспонденция счетов по учету затрат на борьбу с пандемией COVID-19

Содержание хозяйственных операций	Корреспонденция счетов	
	Дебет	Кредит
С расчетного счета перечислены денежные средства поставщикам	60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»	51 «Расчетные счета»
Приняты к учету дезинфицирующие средства, антисептики, одноразовые салфетки, защитные медицинские маски от поставщика	10 «Материалы» субсчет «Средства гигиены»	60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»
Начислен НДС по приобретенным товарно-материальным ценностям	18 «Налог на добавленную стоимость по приобретенным товарам, работам, услугам»	60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»
Приняты к вычету суммы НДС	68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет 2 «Расчеты по налогам и сборам, исчисляемым из выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг»	18 «Налог на добавленную стоимость по приобретенным товарам, работам, услугам»
Списывается стоимость израсходованных дезинфицирующих средств, мыло, антисептиков, дозаторов, одноразовых салфеток, защитных масок и перчаток на затраты	20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные затраты», 26 «Общехозяйственные затраты», 44 «Расходы на реализацию»	10 «Материалы» субсчет «Средства гигиены»

Примечание. Собственная разработка на основе [5].

Необходимо обратить внимание на порядок включения расходов на мероприятия по защите от COVID-19 при налогообложении.

Затраты на проведение санитарно-противоэпидемических, в том числе ограничительных, мероприятий по перечню, определенному Министерством здравоохранения Республики Беларусь, включаются юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями в состав внереализационных расходов [5].

Внереализационными расходами признаются расходы, потери, убытки, произведенные плательщиком для осуществления своей деятельности и непосредственно не связанные с производством и реализацией товаров (работ, услуг), имущественных прав [6].

Требования санитарно-противоэпидемических норм относятся к организации процесса производства и (или) реализации товаров (работ, услуг). Следовательно, Указ Президента Республики Беларусь от 24.04.2020 № 143 «О поддержке экономики» не влияет на суть расходов и данные затраты будут учитываться в составе затрат при налогообложении прибыли.

Заключение. Для предотвращения распространения коронавируса COVID-19 и снижения заболеваемости в организациях предусмотрено обязательное использование дезинфицирующих, антисептических и других средств вне зависимости от вида деятельности организации. Поэтому не имеет значения взаимодействуют работники с клиентами или круг их контактов ограничивается только коллегами.

В рассматриваемой ситуации понесенные затраты для целей бухгалтерского учета включаются в себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг. Выбор затратного счета зависит от вида деятельности организации.

Для учета приобретенных дезинфицирующих средств, мыло, антисептиков, дозаторов, одноразовых салфеток, защитных масок и перчаток организации к счету 10 «Материалы» могут открыть субсчет «Средства гигиены».

Список цитируемых источников

1. О бухгалтерском учете и отчетности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 57-3 : принят Палатой представителей 26 июня 2013 г. : одобр. Советом Респ. 28 июня 2013 г. : введ. Закона Респ. Беларусь от 4 июня 2015 г. № 268-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 24.07.2013. — 2/2055.
2. О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 07 января 2012 г., № 340-3 : принят Палатой представителей 14 декабря 2011 г. : одобр. Советом Респ. 20 декабря 2011 г. : введ. Закона Респ. Беларусь от 07 января 2012 г. № 340-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 10.01.2012. — 2/1892.

3. Об утверждении Инструкции по бухгалтерскому учету запасов и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов [Электронный ресурс] : постановление м-ва Финансов Респ. Беларусь, от 12 нояб. 2010 г. № 133 : в ред. постановления М-ва Финансов Респ. Беларусь, 30.04.2012 г., № 26 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 2011. — 8/23181.

4. Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов [Электронный ресурс] : постановление Мин-ва финансов Респ. Беларусь от 29 июня 2011 г. № 50 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 13.12.2019 г. № 74 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 2011. — 8/24548.

5. О поддержке экономики [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь, 24 апреля 2020г. № 143 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 07.01.2021. — 1/19450.

6. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 11 дек. 2009 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2009 г. : в ред. Закона от 29 дек. 2020 г. № 72-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 01.01.2021. — № 2/2792.

УДК 336.6

А. С. Шиколай, Н. В. Добрыдень

Учреждение образования «Полесский государственный университет», Пинск, Республика Беларусь

ФАКТОРЫ ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ОРГАНИЗАЦИИ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ: НАПРАВЛЕНИЯ НЕЙТРАЛИЗАЦИИ ИХ НЕГАТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Введение. Сегодня для ряда коммерческих организаций обеспечение финансовой устойчивости является одной из основных задач, стоящих перед управленческим персоналом. Именно финансовая устойчивость служит своего рода инструментом, позволяющим организациям успешно взаимодействовать во внутренних и внешних проявлениях.

Финансовая устойчивость выступает одним из ключевых аспектов, непосредственно оказывающих влияние на принятие финансовых решений по развитию, укреплению и совершенствованию функционирования организации на рынке. Следует принимать во внимание, что как правило, анализ финансовой устойчивости организации входит в комплексную системную оценку финансового состояния субъекта хозяйствования.

Основная часть. В научных работах отечественных и зарубежных авторов уделяется пристальное внимание к дефиниции «финансовая устойчивость» и методике ее оценки. Очевидным является тот факт, что лучшей методикой оценки финансовой устойчивости организации является методика, определяемая в соответствии с сущностью рассматриваемой категории. Поэтому целесообразно исследовать, что понимается под экономической сущностью категории «финансовая устойчивость» с тем, чтобы выявить, какие показатели могут дать наиболее объективное представление о финансовой устойчивости (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Подходы к сущности понятия «финансовая устойчивость» в экономической литературе

Авторы	Содержание понятия
Гладков И. В.	Финансовая устойчивость — характеристика финансов (источников средств) предприятия, необходимая, при приемлемом уровне риска, для обеспечения его устойчивой деловой активности при сохранении надлежащего уровня платежеспособности (поддержании объема денежных средств, необходимых для покрытия кредиторской задолженности) [1, с. 99]
Давыдянц Д. Е.	Финансовая устойчивость — способность автоматического управления нормально функционировать и противостоять различным неизбежным возмущениям (воздействиям) [2, с. 11–12]
Гиляровская Л. Т.	Финансовая устойчивость — способность осуществлять основные и прочие виды деятельности в условиях предпринимательского риска и изменяющейся среды бизнеса с целью максимизации благосостояния собственников, укрепления конкурентных преимуществ организации с учетом интересов общества и государства [3, с. 14]
Тен А. В.	Финансовая устойчивость — динамическая категория, подразумевающая поддержание целостной системы и возможности к выполнению своих функций в ходе адаптации к окружающему миру [4, с. 20]
Ильясов С. М.	Финансовая устойчивость — способность возвращаться в равновесное состояние, первоначальный или близкий к нему выработанный режим после выхода из него по причине какого-либо действия [5, с. 217]
Савицкая Г. В.	Финансовая устойчивость — это способность субъекта хозяйствования существовать и развиваться, сохраняя равновесие всех активов и пассивов при изменяющихся факторах внутренней и внешней среды, гарантирующие его платежеспособность и инвестиционную привлекательность в долгосрочном периоде и при допустимом риске [6, с. 536]

Таким образом, критический анализ литературных источников относительно категории «финансовая устойчивость» показал, что в теоретико-методологический стержень сущностного содержания исследуемого термина положены следующие теоретические аспекты:

- финансовая устойчивость — это приобретенная способность организации нормально функционировать и развиваться;
- финансовая устойчивость — это состояние организации, сложившееся на неопределенный срок (характеризуется вариативностью изменения);
- финансовая устойчивость тесно взаимосвязана с платежеспособностью организации, ликвидностью;
- финансовая устойчивость — не является «константой» финансового состояния организации, а, следовательно, подвергается влиянию внутренних и внешних факторов.

Как видим, финансовая устойчивость сложное, многогранное понятие. Анализ отечественных и зарубежных подходов к сущности категории показывает, что общим для них является мнение, что финансовая устойчивость — одна из важнейших характеристик, определяющих эффективность финансового управления предприятием. Следует отметить, что в современных условиях хозяйствования, финансовая устойчивость организации определяется способностью организации сохранять свою стабильность и равновесие под воздействием внешних и внутренних факторов, которые воздействуют на нее.

Для организации очень важно противостоять отрицательному воздействию внешних факторов, чтобы сохранить свою стабильность и равновесное состояние на современном этапе развития. Внутренние факторы напрямую зависят от деятельности самого предприятия. Хозяйствующие субъекты, управляя внутренними факторами, могут оказывать влияние на финансовую устойчивость. И поскольку организация может повлиять на внутренние факторы, то они и вызывают наибольший интерес (рисунок 1).

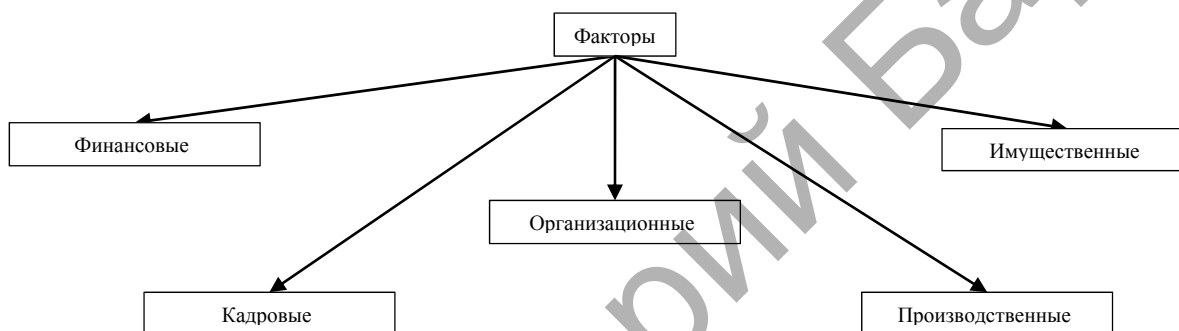


Рисунок 1 — Факторы внутренней среды организации, оказывающие влияние на финансовую устойчивость организации

Перечень внутренних факторов, а также характер их воздействия на финансовую устойчивость, представлены в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 — Факторы внутренней среды, влияющие на финансовую устойчивость

Фактор внутренней среды	Проявление негативного воздействия на финансовую устойчивость	Результат воздействия
1. Кадры: мотивация и квалификация работников, их потенциал	Недостаточная квалификация, низкая мотивация, текучесть персонала может привести к неэффективному управлению и ведению дел в организации, принятие неэффективных управленческих решений по вопросу выбора источника финансирования, выбора стратегии развития.	Снижение прибыли, неоптимальное соотношение собственного и заемного капитала, наращивание запасов
2. Производственные: структура и состав выпускаемой продукции и оказываемых услуг, объем продукции, качество продукции	Выпуск некачественной продукции, неиспользование новых технологий, увеличение затрат на хранение при большом объеме запасов и сырья и низкой реализации	Снижение спроса на рынке, неустойчивость в производственном плане, наращивание запасов в результате падения спроса на продукцию
3. Финансовые: собственные средства, заемный капитал, наличие собственных оборотных средств, уровень задолженности	Снижение прибыли отрицательно сказывается на производственной и финансовой деятельности организации, уменьшение заемных финансовых средств снижает финансовые возможности предприятия	Потеря конкурентоспособности, риск финансовых потерь

Фактор внутренней среды	Проявление негативного воздействия на финансовую устойчивость	Результат воздействия
4. Организационные: стадии жизненного цикла, отраслевая принадлежность, организационная структура управления, имидж предприятия	Нерациональное управление организацией, снижение финансовой устойчивости организации на стадии создания	Снижение уровня доходов, снижение спроса и предложения
5. Имущественные: обеспеченность организации основными средствами и степень их изношенности	Высокая степень износа основных средств приводит к снижению качества выпускаемой продукции, отвлечением средств на их ремонт	Снижение прибыли организации

Таким образом, проведенное исследование показало, что отсутствие управления факторами внутренней среды организации негативно сказывается на финансовой устойчивости организации. Следовательно, логическим завершением анализа факторов внутренней среды является поиск возможностей нейтрализации их негативного воздействия на финансовую устойчивость и поиск направлений укрепления финансовой устойчивости за счет возможных, незадействованных резервов, вытекающих из результатов управления факторами внутренней среды организации.

Повышению степени финансовой устойчивости организации способствует ускорение оборачиваемости активов. Ускорение оборачиваемости приведет к высвобождению временно свободных денежных средств, которые можно будет направить на погашение краткосрочных и долгосрочных обязательств, а также части кредиторской задолженности, по которой истекают сроки погашения.

В качестве значимых внутренних факторов стоит выделить кадровые и финансовые факторы. Данные факторы взаимосвязаны между собой, так как взаимодействуют друг с другом и в случае изменения одного и изменяются другие. Огромное значение на финансовую устойчивость предприятия оказывает заемный капитал. Благодаря заемным финансовым ресурсам предприятие повышает свои финансовые возможности. Что касается кадровых факторов, то, чем ниже текучесть и выше квалификация работников, тем устойчивее и стабильнее предприятие.

Успех или неудача предпринимательской деятельности во многом зависит от выбора вида продукции и технологии производства. Решение о том, какую продукцию производить, а также как производить, т. е. по какой технологии, имеет положительное влияние на объем продаж организации, от которого непосредственно зависит конечный финансовый результат.

Заключение. Таким образом, факторы внутренней среды, а если быть точнее, то отсутствие или недостаточное управление факторами внутренней среды организации может неблагоприятно сказаться на финансовой устойчивости субъекта хозяйствования. Следует отметить, что укрепление финансовой устойчивости организации достичь не легко, так как это происходит за счет целенаправленного управления всей совокупностью факторов внутренней среды. Уделение должного внимания одним факторам и абсолютное игнорирование других не позволит организации оставаться финансово устойчивой в долгосрочном периоде. Следовательно, анализ факторов внутренней среды и анализ влияния их на финансовую устойчивость должны основываться на следующих принципах: комплексность, системный подход, оперативность, эффективность. Понимая негативное влияние факторов внутренней среды, можно, своевременно предпринять необходимые меры, не упустить возможности укрепления финансовой устойчивости.

Список цитируемых источников

1. Гладков, И. В. Финансовая устойчивость на основе диагностики банкротства предприятий : монография / В. И. Гладков — М. : Наука и образование, 2015. — 203 с.
2. Давыдянц, Д. Е. Финансовая устойчивость организации: теория, оценка, общее условие, оптимум / Д. Е. Давыдянц, Н. А. Давыдянц. — Ставрополь : Возрождение : СИЭУ ФПГТУ, 2008. — 180 с.
3. Гиляровская, Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих предприятий : учеб. пособие / Л. Т. Гиляровская, А. В. Ендовицкая. — М. : ЮНИТИ, 2006. — 158 с.
4. Миронова, Л. А. Оценка финансовой устойчивости коммерческой организации и мероприятия по ее повышению / Л. А. Миронова, В. Н. Антонов // Вестник СамГУ. — 2018. — № 3 (13). — С. 19—27.
5. Носова, М. А. Подходы к изучению финансового состояния предприятия / М. А. Носова // Теория и практика общественного развития. — 2018. — № 2. — С. 217—225.
6. Савицкая, Г. В. Экономический анализ : учеб. / Г. В. Савицкая. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 649 с.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Введение. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования необходимы для принятия управленческих решений экономистами-менеджерами. Анализ и диагностика позволяют выявить основные причины изменения результативных показателей. Анализ (от греч. analysis) буквально означает расчленение, разложение изучаемого объекта на части, элементы, на внутренне присущие этому объекту составляющие. Чтобы определить основные причины динамики показателей финансовых результатов деятельности субъекта хозяйствования необходимо своевременно проводить анализ.

Основная часть. Обобщающая оценка финансового состояния предприятия достигается на основе таких результативных показателей, как прибыль и рентабельность. Прибыль — это результат хозяйственно-финансовой деятельности организации. Анализ эффективности управления прибылью в организации позволяет выявить основные факторы ее роста, эффективное использование ресурсов, потенциальные возможности развития организации, а также определить влияние внешних и внутренних факторов на размер прибыли. Рентабельность характеризует уровень отдачи затрат и степень использования капитала, ресурсов и является мерой доходности деятельности организации.

Обобщенно наиболее важные показатели финансовых результатов деятельности субъектов хозяйствования представлены в бухгалтерской (финансовой) отчетности — отчете о прибылях и убытках, в котором отражаются следующие виды финансовых результатов (рисунок 1).

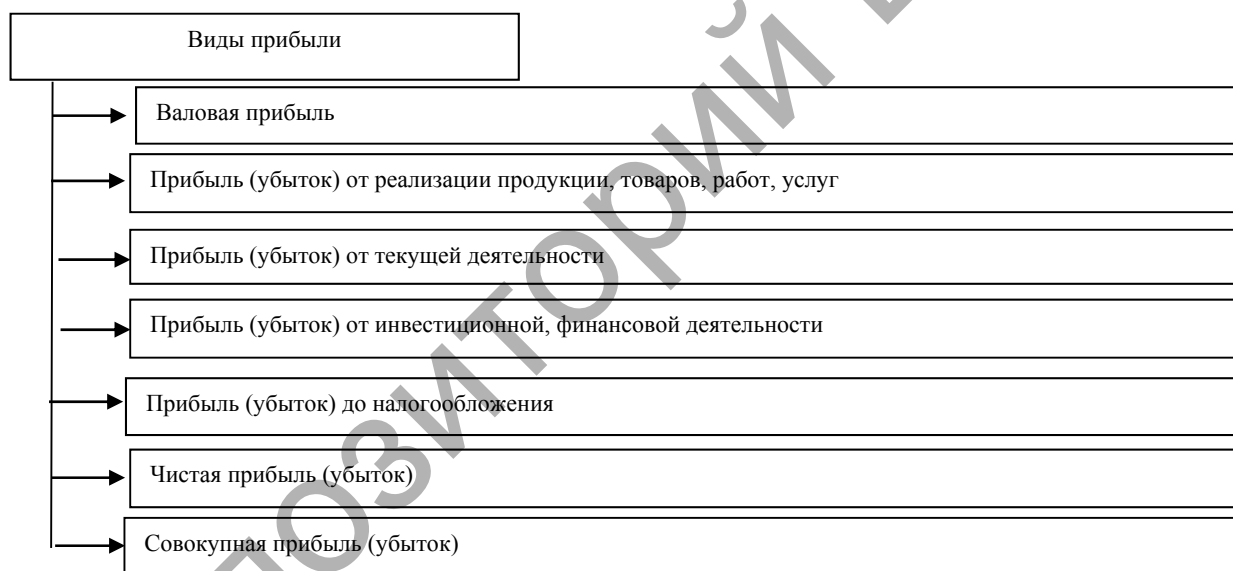


Рисунок 1 — Виды прибыли

Примечание. Собственная разработка на основе [1].

Валовая прибыль — рассчитывается как разность между выручкой от реализации продукции, товаров, работ, услуг (Врп) и себестоимостью реализованной продукции, товаров, работ, услуг (С):

$$Вп = Врп - С. \quad (1)$$

Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг — определяется как разность между валовой прибылью, управленческими расходами (Ур) и расходами на реализацию (Рр):

$$Прп = Вп - Ур - Рр. \quad (2)$$

Прибыль (убыток) от текущей деятельности (Птд) рассчитывается по формуле:

$$\text{Птд} = +(-) \text{Прп} + \text{ПрД} - \text{ПрР}, \quad (3)$$

где ПрД — прочие доходы по текущей деятельности;

ПрР — прочие расходы по текущей деятельности.

Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности (Пиф) рассчитывается по формуле:

$$\text{Пиф} = \text{Ди} - \text{Ри} + \text{Дф} - \text{Рф}, \quad (4)$$

где Ди — доходы по инвестиционной деятельности;

Ри — расходы по инвестиционной деятельности;

Дф — доходы по финансовой деятельности;

Рф — расходы по инвестиционной деятельности.

Прибыль (убыток) до налогообложения (Пдн) определяют по формуле:

$$\text{Пдн} = + (-) \text{Птд} + (-) \text{Пиф}. \quad (5)$$

Для определения чистой прибыли(убытка) (Чп) применяют формулу:

$$\text{Чп} = \text{Пдн} - \text{Нп} + (-) \text{ОНА} + (-) \text{ОНО} - \text{Пнс} - \text{Ппл}, \quad (6)$$

где Нп — налог на прибыль;

ОНА — изменение отложенных налоговых активов;

ОНО — изменение отложенных налоговых обязательств;

Пнс — прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода);

Ппл — прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода).

Совокупная прибыль (убыток) (Сп) рассчитывается по формуле:

$$\text{Сп} = + (-) \text{Чп} + (-) \text{РПДА} + (-) \text{РПО}, \quad (7)$$

где РПДА — результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток);

РПО — результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток).

С помощью факторной модели аддитивного типа можно найти влияние на чистую прибыль основных факторов, указанных выше:

$$\text{Чп} = \text{Врп} - \text{С} - \text{Ур} - \text{Рр} + \text{ПрД} - \text{ПрР} + \text{Диф} - \text{Риф} - \text{Нп}, \quad (8)$$

где Диф — доходы по инвестиционной и финансовой деятельности;

Риф — расходы по инвестиционной и финансовой деятельности.

По данным отчета о прибылях и убытках, а также данным бухгалтерского баланса, можно проанализировать динамику основных показателей рентабельности, определить влияние факторов на их изменение.

Рентабельность производства (затрат) — показывает, сколько организация имеет прибыли с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции. Основными показателями, используемыми для оценки эффективности деятельности организации, являются следующие [2, с. 212]:

$$\text{Рпр} = \frac{\text{Прп}}{\text{Зрп}} \times 100\%, \quad (9)$$

где Зрп — сумма всех затрат по реализованной продукции, товарам, работам, услугам, то есть полная себестоимость реализованной продукции.

Рентабельность продаж — рассчитывается делением прибыли от реализации продукции, товаров, работ и услуг (Прп) на сумму полученной выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг (без учета налогов и сборов из выручки) (Врп):

$$\text{Рпр} = \frac{\text{Прп}}{\text{Врп}} \times 100\%. \quad (10)$$

Рентабельность совокупных активов — дает представление о рациональности использования всех активов организации. Исчисляется отношением прибыли до налогообложения (Пдн) к совокупной стоимости активов (А):

$$\text{Рпр} = \frac{\text{Пдн}}{\text{А}} \times 100\%. \quad (11)$$

Рентабельность собственного капитала — исчисляется отношением чистой прибыли к среднегодовой стоимости собственного капитала (СК):

$$R_{\text{пр}} = \frac{\text{Прп}}{\text{СК}} \times 100\%. \quad (12)$$

Оценка показателей рентабельности дает представление о том, насколько эффективно организация осуществляет свою деятельность, контролирует расходы на производство и реализацию продукции, и какую чистую прибыль при этом получает.

В экономической литературе имеется много мнений относительно числа и методики расчета показателей рентабельности. В частности, не решена проблема, какую прибыль следует принимать в расчет при определении уровня показателей рентабельности: прибыль от реализации продукции до выплаты процентов и налогов, прибыль после выплаты процентов или чистую прибыль.

Заключение. Конечным результатом производственной, инвестиционной и финансовой деятельности любой организации является финансовый результат, который характеризует эффективность хозяйствования организации. Главную роль в системе экономических показателей финансовых результатов деятельности организаций играет прибыль и рентабельность [3].

Сумма прибыли и уровень рентабельности являются основными показателями, характеризующими финансовые результаты организации. Чем больше величина прибыли и выше уровень рентабельности, тем эффективнее функционирует организация и устойчивее ее финансовое состояние. Таким образом, основной целью анализа финансовых результатов является получение небольшого числа ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния организации, ее прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами. Следует также отметить, что в Республике Беларусь на законодательном уровне не регламентируется порядок расчета показателей рентабельности, поэтому возникают вопросы какой вид прибыли использовать при расчете показателей рентабельности.

Список цитируемых источников

1. Об утверждении Национального стандарта бухгалтерского учета и отчетности «Индивидуальная бухгалтерская отчетность» : постановление М-ва финансов Респ. Беларусь 31 октября 2011 г., № 104 : в ред. постановления М-ва финансов Респ. Беларусь от 22 декабря 2018 г. № 74 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 2018. — 8/33714.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК : учебник / Г. В. Савицкая. — 8-е изд., испр. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 519 с.
3. Анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://elibrary.by/bitstream/123456789/14148/1/Кобзик%20Е.Г._Анализ%20хозяйственной%20деятельности_Курс%20лекций.pdf. — Дата доступа: 28.04.2022.

УДК 378.14

A. S. Alishevich

Educational institution "Brest State Technical University", Brest, the Republic of Belarus

DIRECTIONS FOR THE DEVELOPMENT OF ACCOUNTING IN THE DIGITAL ECONOMY

Introduction. The development of the digital economy has an impact on all human activities, including accounting processes, so accounting as a science, and as an area of human activity has undergone in recent decades significant changes associated with innovations in technology for transmitting and storing information. The development of digital technologies makes it possible to significantly speed up the process of collecting information, to increase the speed and volume of its processing, as well as to create conditions for availability and efficiency of information for users, while the quality of information increases significantly. However, we can state the fact, that there is a clear advance of development of accounting in practice, rather than in its methodology, which is first of all, connected with the improvement of accounting tools, namely the application of new digital technologies of forms for transmitting and storing information, that is the development of other sciences other than accounting.

The main body of the text. Here is the first direction of accounting development: application programs [1]. Why do we need robotized accounting? First of all, to increase efficiency, but in my opinion this is a bit of an abstract term. As for me it is a huge time-saver: the robot repeats frequent and routine operations that are time-consuming. The second point is the reduction of errors or misprints due to human error. In the case of robotized accounting, the robot is a program / script / algorithm that performs operations for humans. The robot or in this case the program is only a tool that helps and doesn't replace a person. Processing of the primary documents and the

scanned document and its following transfer to the information system, collection of data and information for reports. Of course, implementing automation carries certain risks. The adoption of technology, the ability to work with information intelligently and ensure its security, support the execution of business processes and their regulation. Nowadays, there are many accounting programs that allow you to keep records efficiently and quickly. The most widespread in Belarus are «1C: Accounting», Galaktika, BEST, Info-Accountant, Angelica. However, automation has not only positive (process optimization, saving time and money, improving workflow efficiency); but also negative features (complexity in organization, high cost, hidden personnel resistance, the need for help from programmers, staff training).

The next direction flows out smoothly: the competence direction [2]. What should an accountant be like in today's high-tech and fast-developing world? As they say, modern problems require modern solutions. In my opinion, this is a person who knows all aspects of accounting. This is a lawyer who knows the regulatory documents and can quickly adapt to its changes. This is a programmer who knows how to customize a program and edit a certain area of it. Thus, a modern accountant must be a fully developed person, able to adjust quickly to changes in legislation, as well as in applications. It is important to constantly improve skills, learn something new and keep up with the times. The pluses of digitalization of accounting in the direction of accountant competence are high demands on the skills of specialists, high salaries, the demand for highly qualified specialists and their value. The use of an automated accounting system contributes to its control by state authorities, its transparency and correctness. In addition, a company needs a highly skilled specialist, able to work in accounting programs, to comply with laws and regulations. You need special equipment and licenses for automated accounting, which also costs money. The disadvantages include the high responsibility of an accountant, hard work with documents, processing of information and its correct interpretation, the need for constant development and training, it is important to know the organization and work of all business operations in detail, not everyone can and will want to work in such a responsible position.

Earlier I touched on the topic of legal regulation of accounting [3]. In my opinion, the rapid development of technology and the digitalization of the economy must be supported by corresponding changes in legislation. We are already facing Internet bank card scams, identity theft, illegal access to the internal environment of the company itself, and industrial espionage. In my opinion, the government should not only control but also make the turnover of electronic currency legal and transparent, but in limited volumes and amounts. As far as bookkeeping is concerned, it is very important to ensure the security of enterprise data stored in accounting programs.

I would like to touch on a necessary and important topic, around which there is much debate and disagreement. This is the transition to electronic document management in accounting [4]. According to Belarusian legislation, electronic document flow of accounting documents is equal to paper documents and has equal legal effect with it, online documents must be certified by an electronic digital signature (EDS), otherwise they will not be considered valid. EDS in an online document is equivalent to an ordinary signature in a paper document, the original online document and its copy are equivalent in legal value.

Six reasons to use electronic document management in an enterprise:

- increasing business efficiency;
- saving the organization's costs (no need to buy paper and stationery, office supplies, to refill and service printers, to pay for postal services, to rent additional office space for storing archives);
- simplification of cooperation with clients and partners;
- simplicity;
- legitimacy;
- transparency and employees' responsibility for their work.

T a b l e 1 — Advantages and disadvantages of automating accounting

Advantages	Disadvantages
Saving the company's resources	Unpreparedness of counterparties to migrate to electronic document management
Reduced office space for storing paper documents	Creation of discrepancy reports when using electronic waybills and electronic consignment notes
Legal significance of electronic documents	Purchase of a large number of EDS keys
Compliance with laws and regulations	Functionality of the service
Quick Search	—
Document sorting	—
Public accessibility	—
Increased timeliness	—
Improved quality of cooperation	—
Enhanced security and reliability	—
Integration with accounting systems	—

Of course, it is up to the organization to choose how to organize document flow. For some companies, electronic documents and digital signatures can facilitate and speed up document management processes, but for others it is simply not practical. I suppose the process of digitalization of accounting will not be fast because it requires major shifts in both the regulatory and legal system, as well as in providing business entities with the necessary software.

Conclusion: I would like to note that the digitalization of the economy is already underway, and the sooner the Belarusian economy, in particular sectors of the domestic economy, joins this fast and important process, the better the position of our economy in the international arena, the more foreign investors will be attracted to our country and, consequently, the higher will be the level and quality of life of the population.

References:

1. Accounting Automation [Electronic resource] : The Definitive 2022 Guide. — Mode of access: <https://futurefirm.co/>. — Data of access: 30.04.2022.
2. 10 competencies of top staff accountants [Electronic resource]. — Mode of access: <https://www.journalofaccountancy.com/>. — Data of access: 30.04.2022.
3. Regulation of accounting and Ethics [Electronic resource]. — Mode of access: <https://www.personalfinancelab.com/>. — Data of access: 30.04.2022.
4. Electronic Workflow Management System [Electronic resource]. — Mode of access: <https://www.pairsoft.com/>. — Data of access: 30.04.2022.

ПРАВОВАЯ РАМКА ПРАВА НА ЗДОРОВЬЕ В УНИВЕРСАЛЬНЫХ СТАНДАРТАХ

Введение. Здоровье является одним из основных прав человека, необходимым для реализации других прав человека.

В силу Решения республиканского референдума от 27 февраля 2022 года по вопросу внесения изменений и дополнений в Конституцию Республики Беларусь [1], изменения и дополнения в том числе затронули и конституционные нормы о праве на охрану здоровья граждан, в частности, ст. 45 и ст. 47 Основного Закона [2].

Более ранние государственные программные документы, а также в целом все законодательство Республики Беларусь как социального государства (ч. первая ст. 1 Конституции Республики Беларусь [2]), свидетельствует о принимаемых в стране мерах, направленных на реализацию гражданами права на охрану здоровья. В частности, утвержденная постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 19 января 2021 года № 28 Государственная программа «Здоровье народа и демографическая безопасность» на 2021 – 2025 годы» [3], предусматривает целый набор мероприятий, направленных на наиболее полную реализацию гражданами права на охрану здоровья: пять из шести подпрограмм напрямую связаны с минимизацией рисков в сфере охраны здоровья, предотвращением неблагоприятных последствий возникших заболеваний, обеспечением всеобщего доступа к диагностике, лечению и уходу.

Безусловно, важнейшая роль в обеспечении правовых, организационных, экономических и социальных основ государственного регулирования в области здравоохранения в целях сохранения, укрепления и восстановления здоровья населения принадлежит Закону Республики Беларусь от 18 июня 1993 года № 2435-ХП «О здравоохранении» [4].

Актуальность исследования подтверждается перечисленными нормативными правовыми актами и государственными программами. Вместе с этим особый интерес в силу духа времени приобретают вопросы реализации гражданами права на охрану здоровья в условиях цифровой трансформации; успешность реагирования законодателя в связи с развитием цифровой телемедицины на изменяющиеся условия оказания медицинской помощи и оказания медицинских услуг; выявление барьеров, препятствующих гражданам реализовать гарантированное право на наивысший достижимый уровень здоровья. Целью настоящей работы выступает определение правовой рамки права на здоровье в универсальных стандартах.

Основная часть. Правовая рамка права на здоровье очерчена п. 1 ст. 25 Всеобщей декларации прав человека (10 декабря 1948), согласно которой «каждый человек имеет право на такой жизненный уровень, включая пищу, одежду, жилище, *медицинский уход* (здесь и далее *курсив мой* — А. М. В.) и необходимое социальное обслуживание, который необходим для поддержания *здоровья* и благосостояния его самого и его семьи, и право на обеспечение на случай безработицы, *болезни, инвалидности*, вдовства, наступления старости или иного случая утраты средств к существованию по не зависящим от него обстоятельствам» [5].

Дальнейшее развитие содержательного аспекта права на здоровье связано со вторым поколением развития теории прав человека, обусловленным принятием Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах (16 декабря 1966) (далее — МПЭСКП). Согласно п. 1 ст. 12 МПЭСКП, «... государства признают право каждого человека на *наивысший достижимый уровень физического и психического здоровья*» [6]. Полное осуществление этого права включает мероприятия, направленные на: обеспечение сокращения смертности и детской смертности и здорового развития ребенка; улучшение всех аспектов гигиены внешней среды и гигиены труда в промышленности; предупреждение и лечение эпидемических, эндемических, профессиональных и иных болезней и борьбу с ними; создания условий, которые обеспечивали бы всем медицинскую помощь и медицинский уход в случае болезни (п. 2 ст. 12 МПЭСКП) [6].

В соответствии с п. 9 ЗОП № 14 [7] понятие «*наивысший достижимый уровень здоровья*» охватывает два уровня предпосылок:

- 1) индивидуальные биологические и социально-экономические;
- 2) имеющиеся в распоряжении государства ресурсы. Вместе с этим, нельзя не согласиться с тем, что «...государство не может обеспечить хорошее здоровье или защитить от всех возможных причин ухудшения здоровья человека. Так, генетические факторы, индивидуальная предрасположенность к заболеваниям и избрание людьми нездорового или опасного образа жизни могут существенно повлиять на здоровье человека. Следовательно, *право на здоровье понимается как право на использование целого ряда учреждений,*

товаров, услуг и условий, необходимых для достижения наивысшего достижимого уровня здоровья» [7]. Помимо этого, целый ряд обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажоры), условно подразделить которые можно: природные стихийные явления (наводнения, ураганы, пожары и т. д.); явления общественной жизни (войны, эпидемии, забастовки и т. д.), также могут повлиять на объем реализации права на здоровье, способ реализации этого права, механизм его реализации.

Представляется целесообразным согласиться с содержанием п. 7 «Замечаний общего порядка № 14 (2000). Право на наивысший достижимый уровень здоровья (статья 12)» (далее — ЗОП № 14) [7], согласно которому в п. 1 ст. 12 МПЭСКП «содержится наглядный, но не исчерпывающий перечень примеров обязательств государств-участников» [7] по обеспечению наиболее полной реализации права на здоровье. Безотлагательными обязательствами государств в связи с правом на здоровье являются «обеспечение осуществления этого права без какой-либо дискриминации (ст. 2.2) и обязательство принимать меры (ст. 2.1) для обеспечения полного осуществления статьи 12» (п. 30 ЗОП № 14) [7]. Помимо этого, как и все права человека, право на здоровье предусматривает три уровня обязательств:

1) *обязательства уважать* — требует от государств воздерживаться от прямого или косвенного посягательства на право на здоровье;

2) *обязательства защищать* — требует от государств принимать меры для недопущения посягательств на предусмотренные в ст. 12 МПЭСКП гарантии третьими сторонами;

3) *обязательства осуществлять* (в которое включены отдельные обязательства: содействовать, обеспечивать и стимулировать) — требует от государств принятия соответствующих законодательных, административных, бюджетных, судебных, стимулирующих и иных мер для полного осуществления права на здоровье (п. 33 ЗОП № 14) [7].

В соответствии с п. 8 ЗОП № 14, «право на здоровье не следует понимать как право быть здоровым. Право на здоровье включает как свободы, так и смежные права. К свободам относятся право на контроль за своим здоровьем и телом, включая половую и репродуктивную свободу, и право быть свободным от всякого вмешательства, например, право быть свободным от пыток и не подвергаться без свободного согласия медицинским или научным опытам. С другой стороны, к производным правам относится право на систему здравоохранения, обеспечивающую людям равные возможности в стремлении к наивысшему достижимому уровню здоровья» [7]. Тем самым *право на здоровье* и *право на охрану здоровья* соотносятся как часть и целое, и могут быть разграничены по целому набору критериев: по содержанию (репродуктивные; сексуальные; иные); по субъектному составу (право граждан, право иностранных граждан, право лиц без гражданства; права учреждений; права субъектом управления инфраструктурой здравоохранения); по способу реализации (коллективные; индивидуальные).

Дальнейшее развитие универсальных стандартов в области права на здоровье также связано с развитием теории прав человека, наполнением новым содержанием прав человека. Например, оформилась относительно самостоятельная группа соматических прав человека.

Заключение. Тезисно основные результаты можно изложить следующим образом:

- 1) право на здоровье является позитивным правом человека;
- 2) реализация этого права гарантирована обязательствами государства;
- 3) «право на здоровье» и «право на охрану здоровья» соотносятся как часть и целое, и разграничиваются по критериям: по содержанию; по субъектному составу; по способу реализации.

Список цитируемых источников

1. Решение республиканского референдума от 27 февраля 2022 года [Электронный ресурс] : 4 марта 2022 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.03.2022. — 1/20213.
2. Конституция Республики Беларусь 1994 года [Электронный ресурс] : Основной Закон Респ. Беларусь, 15 марта 1994 г. № 2875-XII ; в ред. принятой на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 17 марта 2022 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.03.2022. — 1/20213.
3. О Государственной программе «Здоровье народа и демографическая безопасность» на 2021—2025 годы [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 19 янв. 2021 г., № 28 ; в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 20.04.2022 г., № 237 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.04.2022. — 5/50159.
4. О здравоохранении [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 18 июня 1993 г., № 2435-XII ; в ред. Закона Респ. Беларусь от 11.12.2020 г., № 94-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 22.01.2021. — 2/2814.
5. Всеобщая декларация прав человека, 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс] : Принята резолюцией 217 А (III) Генеральной Ассамблеи ООН. — Официальный сайт ООН, 2022. — Режим доступа : https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declhr.shtml. — Дата доступа : 05.05.2022.
6. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах, 16 декабря 1966 г. [Электронный ресурс] : Официальный сайт ООН, 2022. — Режим доступа : https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pactecon.shtml. — Дата доступа : 05.05.2022.
7. Замечание общего порядка № 14. Право на наивысший достижимый уровень здоровья (статья 12) (2000) [Электронный ресурс] : Комитет ООН по правам человека, E/C.12/2000/4, 11 авг. 2000 г. — Режим доступа : <http://hrlibrary.umn.edu/russian/gen-comm/Rescgencom14.html>. — Дата доступа : 05.05.2022.

НАРУШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ НАЦИОНАЛЬНОГО СЕГМЕНТА СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Введение. Под правонарушением в информационной сфере принято понимать «виновное, противоправное деяние (действие или бездействие) конкретного субъекта, посягающее на установленный информационный порядок и причиняющее вред информационной сфере либо создающее реальную угрозу такого причинения». За информационные правонарушения может наступать дисциплинарная, материальная, административная, гражданско-правовая, уголовная ответственность [2, с. 85].

Административным правонарушением признается противоправное виновное, а также характеризующееся иными признаками, предусмотренными настоящим кодексом Республики Беларусь об административных правонарушениях, деяние (действие или бездействие), за которое установлена административная ответственность [1, с. 50].

Основная часть. В Кодексе Республики Беларусь об административных правонарушениях 4 января 2022 г. № 144-З правонарушения в информационной сфере предусмотрены в главе 23 Административные правонарушения в области связи и информации (ст.23.1 — 23.10 КоАП) [1, с. 52]:

Статья 23.1. Несоблюдение порядка использования радиочастотного спектра и нарушение порядка ввоза радиоэлектронных средств и (или) высокочастотных устройств.

Статья 23.2. Нарушение правил охраны линий и сооружений связи.

Статья 23.3. Самовольное использование сетей электросвязи.

Статья 23.4. Несанкционированный доступ к компьютерной информации

Статья 23.5. Нарушение законодательства о средствах массовой информации

Статья 23.6. Разглашение коммерческой или иной охраняемой законом тайны

Статья 23.7. Нарушение законодательства о защите персональных данных

Статья 23.8. Разглашение служебной тайны по неосторожности

Статья 23.9. Нарушение требований по использованию национального сегмента сети Интернет

Статья 23.10. Нарушение правил оборота специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации.

В данной статье мы рассмотрим нарушение требований по использованию национального сегмента сети Интернет. Оно включает в себя [1, с. 54]:

1. Осуществление деятельности по реализации товаров, выполнению работ, оказанию услуг на территории Республики Беларусь с использованием информационных сетей, систем и ресурсов, имеющих подключение к сети Интернет, не размещенных на территории Республики Беларусь и (или) не зарегистрированных в установленном порядке, — влечет наложение штрафа на индивидуального предпринимателя или юридическое лицо в размере от десяти до двадцати пяти базовых величин.

2. Нарушение требований законодательных актов по осуществлению идентификации абонентских устройств при оказании интернет-услуг и (или) пользователей интернет-услуг в пунктах коллективного пользования интернет-услугами, учету и хранению сведений об абонентских устройствах, персональных данных пользователей интернет-услуг, а также сведений об оказанных интернет-услугах — влечет наложение штрафа в размере от пяти до пятнадцати базовых величин.

3. Нарушение требований законодательства по ограничению доступа пользователей интернет-услуг к информации, запрещенной к распространению в соответствии с законодательными актами, — влечет наложение штрафа на индивидуального предпринимателя или юридическое лицо в размере от десяти до двадцати базовых величин.

4. Неисполнение владельцем Интернет-ресурса уведомления Министерства информации Республики Беларусь о необходимости удаления сообщения или материала, направленных на незаконный оборот наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров и аналогов, — влечет наложение штрафа в размере от пяти до тридцати базовых величин, на индивидуального предпринимателя — от пятидесяти до ста базовых величин, а на юридическое лицо — до двухсот базовых величин.

Примером из судебной практики может послужить постановление экономического суда могилевской области 17 июня 2021 г. (дело № 157АП21252) [3]:

Правонарушение правоохранительным органом квалифицировано по части 3 статьи 13.3 КоАП. В качестве меры обеспечения административного процесса на основании постановления от 03.06.2021 правоохранительным органом арестовано и изъято имущество (17 видеокарт, 4 материнских платы, 7 блоков

питания, 1 свич) на общую сумму 56 000 руб., принадлежащее СООО «З» по акту описи изъятого, арестованного, конфискованного имущества от 03.06.2021.

Директор СООО «З» в судебном заседании признал вину, вместе с тем утверждал, что деятельность по майнингу осуществлял как физическое лицо. Пояснил, что договор аренды помещения (серверной) с условиями возмещения всех затрат своевременно не успел оформить. Текст договора был составлен только 03.06.2021. Все заработанные 1,42 Ethereum находятся до настоящего времени в личном интернет кошельке Ш. Утверждал, что оборудование для майнинга приобрел за личные средства. Просил учесть, что СООО «З» является молодым экспортоориентированным предприятием на рынке изготовителей деревообрабатывающей продукции, резидентом СЭЗ «М». На предприятии работает 120 сотрудников, предприятие является добросовестным плательщиком налогов. В настоящее время в связи с распространением COVID-19, предприятие находится в сложном финансовом положении. Все здания, оборудование и готовая продукция находятся в залоге у банка. Полагает, что наложение максимальных санкций приведет к ухудшению финансового положения предприятия.

В соответствии с подпунктом 2.1 пункта 2 Декрета № 8 юридические лица вправе владеть токенами и с учетом особенностей, установленных настоящим Декретом, совершать следующие операции: через резидента Парка высоких технологий, осуществляющего соответствующий вид деятельности, создавать и размещать собственные токены в Республике Беларусь и за рубежом; хранить токены в виртуальных кошельках; через операторов криптоплатформ, операторов обмена криптовалют, иных резидентов Парка высоких технологий, осуществляющих соответствующий вид деятельности, приобретать, отчуждать токены, совершать с ними иные сделки (операции).

Учитывая все обстоятельства произошедшего, суд, применяя общие правила наложения административного взыскания (статья 7.1 КоАП), считает необходимым назначить СООО «З» максимальный штраф в размере 500 базовых величин, с конфискацией дохода в размере 1,42 Ethereum (что по состоянию на 04.06.2021 составляло 4046 долларов США), а также орудий и средств совершения административного правонарушения: имущества (17 видеокарт, 4 материнских платы, 7 блоков питания, 1 свич) на общую сумму 56 000 руб. изъятого, арестованного ОВД УБЭП УВД облисполкома у СООО «З» по акту описи от 03.06.2021 серии ВА.

Обстоятельства, смягчающие и отягчающие административную ответственность, судом не установлены. Признание вины директором СООО «З» сделано с оговоркой о том, что деятельность осуществлял как физическое лицо. Сложное финансовое положение предприятия не подтверждено представленными доказательствами. Предприятие не имеет задолженности по обязательным платежам и зарплате работникам, кредитные и заемные обязательства выполняются своевременно.

На основании изложенного и руководствуясь статьями 11.9—11.12 Процессуально-исполнительного кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях, лицо, подвергнутое административному взысканию, обязано уплатить штраф в местный бюджет в срок не позднее одного месяца со дня вступления в законную силу настоящего постановления, о чем письменно уведомить экономический суд.

По истечении срока, установленного для добровольного исполнения постановления о наложении административного штрафа, если оно не исполнено, либо в суд не представлено сообщение об исполнении постановления, подлежит принудительному исполнению.

Заключение. Исходя из выше изложенного, можно сделать вывод о том, что данное правонарушение является достаточно распространенным в наше время. За данное правонарушение предусмотрены штрафы от пяти до двухсот базовых величин. Примером данного правонарушения служит постановление экономического суда могилевской области 17 июня 2021.

Список цитируемых источников

1. Информационное право : электронный учеб.-метод. комплекс для специальности: 1-24 01 02 «Правоведение» / БГУ, Юридический фак., Каф. конституционного права ; сост. : М. С. Абламейко, А. К. Савостикова. — Минск : БГУ, 2021. — 99 с.
2. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 6 янв. 2021 г., № 91-З : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 4 янв. 2022 г. № 114-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 11.01.2022. — 2/2864.
3. Постановление [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://etalonline.by/document/?regnum=s218m0035s&q_id=4730401. — Дата доступа: 29.03.2022.

СУБЪЕКТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Введение. Субъект преступления является обязательным элементом состава преступления. Субъектом преступления является вменяемое физическое лицо, достигшее возраста уголовной ответственности и совершившее предусмотренное уголовным законом общественно опасное деяние.

Субъектом преступления является лицо, непосредственно совершившее преступление. Субъект обладает уголовно-правовыми признаками, а также имеет индивидуальные черты, которые характеризуют его как личность. Признаки субъекта преступления в Республике Беларусь имеют ряд отличий от признаков субъекта преступления в зарубежных странах.

Так, одним из сложнейших вопросов в международном плане является определение возраста уголовной ответственности. Проблема определения возраста связана с определением его нижнего предела. Современное уголовное право почти во всех странах мира пошло по пути закрепления минимального возраста, с которого можно привлекать к уголовной ответственности. Международное право не устанавливает границ возраста уголовной ответственности, что связано с многообразием подходов к его закреплению в различных странах.

Изучение признаков субъекта имеет большое значение при практическом применении уголовного закона, так как сам субъект преступления и его признаки входят в предмет доказывания по каждому уголовному делу.

Ввиду этого в данной работе будет рассмотрено понятие субъекта преступления, его обязательные и факультативные признаки, а также особенности субъекта преступления в законодательстве Республики Беларусь и зарубежных стран.

Основная часть. Действие Уголовного кодекса (УК) Республики Беларусь распространяется на лиц, совершивших преступление на территории Республики Беларусь, а также на лиц, совершивших преступление вне пределов Республики Беларусь. Субъект преступления обладает определенными обязательными и факультативными признаками. К обязательным признакам субъекта преступления относятся:

- субъектом может быть только физическое лицо;
- достижение возраста уголовной ответственности;
- вменяемость;
- совершение преступления [1, с. 56].

Рассмотрим данные признаки более детально. Первым признаком предусмотрено, что субъектом преступления в уголовном праве Республики Беларусь может являться только физическое лицо. Юридические лица уголовной ответственности не несут. В некоторых зарубежных странах юридические лица могут нести уголовную ответственность, например, в США, юридические лица — общественные организации могут подвергаться уголовной ответственности за антигосударственную деятельность. Субъектом преступления считается лицо, которое непосредственно само совершило преступление или использовало поведение других лиц для совершения преступления.

Следующим признаком субъекта преступления в Республике Беларусь является достижение возраста уголовной ответственности. Данный вопрос регулируется ст. 27 УК Республики Беларусь, согласно которой уголовной ответственности подлежит лицо, достигшее ко дню совершения преступления шестнадцатилетнего возраста, за исключением случаев, предусмотренных УК Республики Беларусь. Возраст субъекта устанавливается на основании личных документов, а в случае их отсутствия — по заключению судебно-медицинской экспертизы [1, с. 62].

Еще одним признаком субъекта преступления в Республике Беларусь, который является обязательным, признается вменяемость. УК Республики Беларусь не включает в себя понятие вменяемости, но содержит понятие невменяемости, которое определено в ст. 28 УК Республики Беларусь.

Невменяемость — это исключаящая вину и уголовную ответственность неспособность лица в момент совершения преступления осознавать фактический характер и общественную опасность своего деяния или руководить им вследствие психического расстройства (заболевания).

Необходимо отметить, что существуют два критерия невменяемости: юридический и медицинский. Под юридическим критерием подразумевается неспособность лица осознавать общественную опасность своего деяния или руководить им. Медицинский критерий невменяемости указывает на причину существования неспособности лица осознавать свои действия или руководить ими. Основанием для признания медицинской невменяемости является расстройство психической деятельности лица или его интеллекта. Несомненно, что медицинский и юридический критерии невменяемости следует рассматривать в единстве. Законодательство нашей страны содержит также понятие уменьшенной вменяемости.

Уголовное право Республики Беларусь также предусматривает наличие факультативных признаков субъекта преступления. Они установлены отдельными статьями Особенной части УК Республики Беларусь. Носителей таких специальных признаков называют специальными субъектами.

Признаки специального субъекта по своему содержанию очень разнообразны. Например, субъектом изнасилования (ст. 166) может быть только мужчина. Ограничение круга субъектов должностными или профессиональными признаками предполагает, что указанные лица совершают преступления именно в связи с занятием должности или осуществлением профессиональных функций. Также признаками специального субъекта может являться отношение к воинской службе или принадлежность к гражданству, а также взаимоотношения с потерпевшим.

Проанализируем субъект преступления в англосаксонской правовой системе. Основы англосаксонской правовой системы были сформированы в Англии. На данный момент к странам англосаксонской правовой системы относятся Англия, США, Канада, Австралия, Северная Ирландия, Новая Зеландия и другие страны. Рассмотрим данную правовую систему на примере Английского права и уголовного права США. Главной особенностью англосаксонской правовой системы является то, что право этих государств по своей природе является судейским правом.

Основанием привлечения к уголовной ответственности является совершение лицом преступления. Уголовное законодательство Англии предусматривает, что за совершение преступления к уголовной ответственности может быть привлечено как физическое лицо, так и юридическое лицо. Что касается физических лиц в англосаксонском праве, то к уголовной ответственности может привлекаться любое физическое лицо: английский подданный, иностранец и лицо без гражданства. Из этого правила следуют некоторые исключения. Например, считается, что суверен (король или королева) не может совершить преступления и поэтому его нельзя привлечь к уголовной ответственности. В учении о физическом лице как субъекте преступления основным является вопрос о невменяемости. В данной системе права невменяемость может быть обусловлена возрастом лица, наличием душевной болезни и опьянением [2, с. 109].

Внутри государств существуют различия в определении возраста субъекта преступления, например, в Англии Законом «О детях и подростках» 1969 г. установлен возраст 14 лет, а по Общему праву минимальный возраст составляет 10 лет. В уголовном праве США общий возраст, с которого лицо может нести уголовную ответственность по федеральному уголовному законодательству, предусмотрен в 16 лет.

В уголовном законодательстве многих зарубежных стран, как правило, отсутствуют нормы о признаках субъекта преступления. Такие признаки рассматриваются в качестве необходимых условий виновности лица либо его вменяемости.

Субъектами преступления в странах романо-германской правовой системы могут являться как физические лица, так и юридические лица. Что касается признания юридических лиц субъектами преступления, то далеко не во всех странах данной системы они могут являться субъектами преступления. Например, юридические лица могут быть субъектами преступного деяния по уголовному праву Франции. Кодекс Франции также предусматривает специальные виды наказания для юридических лиц. К ним относятся штраф, специальная конфискация [2, с. 130].

Как указывалось, ранее, возраст уголовной ответственности в разных странах носит весьма дифференцированный характер. Во Франции до сих пор нет фиксированной ни верхней, ни нижней границы возраста уголовной ответственности. На Шестом Международном конгрессе уголовного права, проходившем в 1953 году в Риме, странам-участникам было рекомендовано запретить все формы уголовного наказания лиц моложе шестнадцати лет. Самый высокий возраст привлечения к уголовной ответственности установлен в Испании, он составляет 18 лет.

В Германском праве также содержится понятие невменяемости, которое включает медицинский и психологический критерий. При этом акцент делается на интеллектуальный признак, волевой может и не исполняться в конкретном случае.

В праве стран романо-германской правовой системы существует специальный субъект преступления. Так, например, субъектом коррупционных преступлений будут являться должностные лица, то есть носители полномочий государственной власти. В данную правовую систему входит и Республика Беларусь.

Заключение. Тема субъекта преступления имеет очень большое значение для правовых систем зарубежных стран и Республики Беларусь. По различным аспектам данной темы проводятся многочисленные исследования, в которых участвуют как юристы, так и психологи, психиатры, социологи. Признаки субъекта преступления отличаются в каждой стране. Установление признаков субъекта преступления позволяет уточнить характер и степень общественной опасности преступника, его юридическую природу, а также помогает правильно квалифицировать совершенное преступление. В большинстве стран понятие признаков субъекта не закреплено в законодательстве. Все признаки субъекта преступления имеют важное значение. Если отсутствует хотя бы один признак, то отсутствует состав преступления.

Таким образом, в каждой правовой системе имеются как свои особенности субъекта преступления, так и общие черты, обусловленные необходимостью установления минимального возраста уголовной ответственности и решения вопроса о вменяемости виновного лица.

Список цитируемых источников

1. Бабий, Н. А. Уголовное право. Общая часть : учеб. пособие / Н. А. Бабий. — Минск : ГИУСТ БГУ, 2006. — 335 с.
2. Преступление и наказание в Англии, США, Франции, ФРГ, Японии: Общая часть уголовного права / отв. ред.: Н. Ф. Кузнецова. — М. : Юрид. лит., 1991. — 288 с.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ДЕПУТАТА МЕСТНОГО СОВЕТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В МЕСТНОМ СОВЕТЕ

Введение. Депутаты местного Совета в своей деятельности используют различные формы для улучшения и реализации интересов, а также защиты прав и свобод граждан, которые проживают на административно-территориальной единице, откуда депутат является представителем, так как местные Советы депутатов (далее Советы) — это основное звено самоуправления, являясь неотъемлемым институтом в области реализации государственной политики на местах. Ведь наличие такого органа помогает улучшить качество жизни населения. Прислушиваясь к интересам граждан можно более скрупулёзно подходить к решению проблем социального, культурного, экономического и политического значения на местном уровне, а также осуществляется разработка различных предложений по реализации государственной политики при осуществлении местного самоуправления и предложений по совершенствованию законодательства в целом

Основная часть. В ст. 10 Закона о статусе депутата местного Совета дан перечень основных форм деятельности депутата в Совете и его органах [1]:

- участие в работе сессий Совета и заседаниях его органов;
- запрос;
- обращение;
- участие в установленном порядке в проверках работы государственных органов и других организаций;
- предложение об устранении нарушения законности;
- участие в работе депутатских групп и других депутатских объединений.

Закон о статусе депутата местного Совета разрешает народным избранникам участвовать с правом совещательного голоса в работе других Советов и заседаниях их органов при принятии ими решений, затрагивающих интересы граждан, проживающих на территории административно-территориальной единицы, где депутат был выбран.

Имея право совещательного голоса, депутаты Советов существенно расширяют свои полномочия, так как данное право является безусловной гарантией на выступление в прениях по обсуждаемому вопросу повестки дня или это зависит от регламента работы соответствующего Совета. Основной формой работы депутата в Совете является его участие.

В случае невозможности присутствовать на сессии Совета или на заседании его органа депутат обязан заблаговременно информировать об этом председателя Совета, президиум Совета либо руководителя органа Совета, членом которого он является. Если депутат без уважительных причин не является на сессии Совета или на заседания его органов, руководство Совета имеет право проинформировать об этом избирателей соответствующего избирательного округа.

Большая часть полномочий, которые депутат может реализовать в ходе сессии, перечислены в ст. 11 Закона о статусе депутата местного Совета. Депутат имеет право:

- решающего голоса по всем вопросам, рассматриваемым Советом и его органами;
- избирать и быть избранным председателем Совета;
- предлагать вопросы для рассмотрения Советом и его органами;
- вносить предложения и замечания по повестке дня сессии Совета, по порядку рассмотрения и существу обсуждаемых вопросов;
- участвовать в обсуждении вопросов, задавать вопросы и давать пояснения [1].

Народный избранник имеет право передавать председательствующему на сессии Совета текст своего выступления, а также предложения и замечания, которые подлежат включению в протокол сессии Совета. Депутат имеет право знакомиться с протоколами сессий Совета и заседаний его органов до их опубликования, а также с неподлежащими опубликованию текстами выступлений на сессиях Совета и заседаниях его органов.

Депутат Совета, не согласный с решением Совета или его органа, имеет право публично изложить свое особое мнение или сообщить о нем в письменной форме [1]. Статья 12 Закона о статусе депутата местного Совета предусматривает, что поправки, предложения и замечания депутата Совета, внесенные им на сессии Совета, должны учитываться при принятии решений, а в случае их отклонения ему должен быть дан обоснованный ответ. Кроме этого, они могут быть направлены Советом на рассмотрение другим государственным органам или должностным лицам, которые должны сообщить о результатах их рассмотрения в письменной форме непосредственно депутату Совета, председателю Совета или президиуму Совета.

Депутат имеет право вносить предложения о заслушивании на сессии Совета отчетов председателя Совета, органов, образуемых или избираемых Советом, избираемых или утверждаемых им должностных лиц, отчетов и информации руководителя, соответствующего исполнительного и распорядительного органа.

Кроме этого, депутат имеет право вносить на сессии Совета (с соответствующей мотивировкой) предложения об освобождении от должности лиц, избираемых, назначаемых или утверждаемых Советом, а также о других кадровых изменениях в организациях, подотчетных и подконтрольных Совету.

Одной из самых действенных форм деятельности депутата в Совете является запрос. Он делается в письменной форме и может быть включен в повестку дня в порядке, определяемом регламентом Совета. Запрос озвучивается самим депутатом или по его просьбе председательствующим на сессии Совета и прилагается к протоколу заседания. Запрос — это предложение руководителю местного органа управления и самоуправления, других государственных органов власти и организаций и их структурных подразделений, расположенных на территории Совета, дать письменный ответ, содержащий официальное разъяснение или изложение позиции по вопросам, касающимся важнейших общественных интересов соответствующей административно-территориальной единицы.

Сроки рассмотрения запросов в зависимости от характера запроса, адресата и решения Совета могут устанавливаться в десятидневный срок, если иное не установлено законодательством Республики Беларусь. О статусе депутата местного Совета депутатов. Однако в случае необходимости депутат может апеллировать к ст.28 Закона о статусе депутата местного Совета, в которой говорится, что лица, виновные в нарушении настоящего Закона и других актов законодательства Республики Беларусь о статусе депутата местного Совета, несут ответственность в соответствии с законодательными актами Республики Беларусь [2, с. 126].

В настоящее время в действующем Кодексе Республики Беларусь об административных нарушениях (КоАП) 2021 г. (вступил в действие с 1 марта 2021 г.) предусматривает ответственность должностных лиц в данном вопросе регулирует ст. 10.10 КоАП «Нарушение законодательства об обращениях граждан и юридических лиц», которая предусматривает штрафные санкции в отношении виновных должностных лиц до 4 базовых величин [3].

Кроме запросов, депутат в соответствии со ст.14 Закона о статусе депутата местного Совета от своего имени имеет право направлять должностным лицам государственных органов власти и иных организаций письменные обращения, в которых он может просить предоставить ему информацию или разъяснения по вопросам, отнесенным к их компетенции и связанным с деятельностью Совета. Должностные лица обязаны дать депутату ответ в письменной форме в 10-дневный срок со дня регистрации его обращения, а при необходимости дополнительного изучения или проверки фактов — не позднее чем в месячный срок.

Если обращение депутата будет рассматриваться на заседании какого-либо коллегиального органа, то должностное лицо обязано известить депутата Совета о дате, времени и месте его рассмотрения заблаговременно, но не позднее чем за 3 дня. В этом случае депутат имеет право принимать участие в рассмотрении его обращения.

Одной из важнейших форм деятельности депутата является работа в постоянных и временных комиссиях, образуемых Советом. Они создаются, как сказано в ст.16 Закона о местном управлении и самоуправлении, для предварительного рассмотрения и подготовки вопросов, относящихся к ведению Советов, а также для организации контроля за выполнением решений Советов и вышестоящих государственных органов. Депутат должен знать, что в соответствии с ч.1 ст.16 данного Закона в сельских Советах постоянные комиссии, за исключением мандатных, могут не образовываться. Порядок избрания и деятельности постоянных и временных комиссий определяется регламентом Совета. Важно отметить, что для работы в комиссиях в соответствии с ч.4 ст.16 Закона о местном управлении и самоуправлении могут привлекаться в порядке, определенном регламентом Совета, консультанты и эксперты с правом совещательного голоса.

Заключение. Рассматривая деятельность депутатов местного Совета в местном Совете, мы можем сделать следующие выводы: депутаты местного Совета в своей деятельности используют различные формы для улучшения качества жизни и реализации интересов, а также защиты прав и свобод граждан, которые проживают на административно-территориальной единице, где депутат является представителем. Работа депутата местного Совета представляет собой государственную политику на местах; взаимодействуя плотно с другим местными органами власти для достижения поставленных задач.

Список цитируемых источников

1. О статусе депутата местного Совета депутатов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=h11000108> — Дата доступа: 03.05.2022.
2. Пособие для депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь / М. В. Кобаса [и др.] ; под общ. ред. М. В. Кобаса. — Минск : И. П. Логвинов, 2010. — 160 с.
3. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalon-line.by/document/?regnum=hk2100091>. — Дата доступа: 03.05.2022.

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИНСТИТУТА КОНФИСКАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Введение. В число оснований прекращения права собственности, предусмотренных подп. 6 п. 2 ст. 236 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК Республики Беларусь) включена конфискация. Правовая природа данного основания является предметом постоянной научной дискуссии ученых, а наибольшую полемику вызывают вопросы о соотношении понятия «конфискация» с понятиями «односторонняя реституция» и «недопущение реституции», а также о допустимости применения конфискации в отношении имущества, являющегося собственностью лица, не совершавшего правонарушение.

Основная часть. В ряде учебников по гражданскому праву можно встретить утверждение, что «конфискация, как безвозмездное изъятие имущества, применяется и в гражданском праве в виде санкции по недействительным сделкам в случае наступления односторонней реституции или недопущения реституции» [1, с. 300-301].

Отталкиваясь от данного мнения, Р. Ю. Березнев утверждает, что в науке гражданского права «отсутствует единое мнение по поводу правовой природы взыскания в доход государства как последствия недействительности сделки», а «наиболее обоснованной представляется позиция, согласно которой указанное последствие относится к конфискации» [2, с. 18].

По мнению А.В.Каравай, «конфискация применяется за различные по своему характеру правонарушения. Так, согласно ст. 170 ГК Республики Беларусь при умышленном заключении сделки, совершение которой запрещено законодательством, в доход Республики Беларусь взыскивается все полученное сторонами по такой сделке» [3, с. 690]. К сожалению, вышеприведенные высказывания не сопровождаются убедительной аргументацией. Безвозмездное изъятие имущества в доход государства предусмотрено в качестве последствия недействительности сделки, совершение которой запрещено законодательством.

Так, в соответствии с положениями ст. 170 ГК Республики Беларусь при наличии умысла у обеих сторон такой сделки — в случае исполнения сделки обеими сторонами — в доход Республики Беларусь взыскивается все полученное ими по сделке, а в случае исполнения сделки одной стороной с другой взыскивается в доход Республики Беларусь все полученное ею и все причитающееся с нее первой стороне. При наличии умысла лишь у одной из сторон такой сделки все полученное ею по сделке должно быть возвращено другой стороне, а полученное последней либо причитавшееся ей в возмещение исполненного взыскивается в доход Республики Беларусь.

Аналогичное последствие предусмотрено и в случае признания недействительной сделки, совершенной под влиянием обмана, насилия, угрозы, злонамеренного соглашения представителя одной стороны с другой или вследствие стечения тяжелых обстоятельств: если сделка признается недействительной по одному из указанных оснований, то потерпевшему возвращается другой стороной все полученное ею по сделке; имущество, полученное по сделке потерпевшим от другой стороны, а также причитавшееся ему в возмещение переданного другой стороне, обращается в доход Республики Беларусь.

Следует отметить, что ни положения ст. 170 ГК Республики Беларусь, ни положения ст. 180 ГК Республики Беларусь не называют указанные последствия конфискацией.

В науке гражданского права такие последствия недействительности сделок называют односторонней реституцией, а также недопущением реституции.

Термин же «конфискация» законодатель использует совершенно в ином контексте, не связанном с недействительностью сделок.

Так, в ст. 236 ГК Республики Беларусь конфискация названа в числе оснований прекращения права собственности. Определение «конфискация» встречается в различных источниках. Например, положениями ст. 6.10 Кодекса Республики Беларусь «Об административных правонарушениях», собственность государства дохода, полученного в результате противоправной деятельности, а также предмета административного правонарушения, орудий и средств совершения административного правонарушения, находящихся в собственности лица, совершившего административное правонарушение.

В белорусском уголовном законодательстве используется термин «специальная конфискация». Частью 2 ст. 46 Уголовного кодекса Республики Беларусь предусмотрена возможность применения в случае совершения преступления наряду с уголовной ответственностью, а также при освобождении лица от уголовной ответственности специальной конфискации, под которой понимается принудительное безвозмездное изъятие в собственность государства вещей, перечисленных в ст. 46-1 Уголовного Кодекса Республики Беларусь. В ст. 2 Договора между Республикой Беларусь и Объединенными Арабскими Эмиратами о взаимной правовой помощи по уголовным делам от 22 октября 2014 г. под конфискацией понимается безвозмездное изъятие имущества в установленном законом порядке.

Все приведенные определения термина «конфискация» объединяет то, что они используются в нормативных правовых актах лишь в связи с решением вопроса о привлечении лица уголовной либо административной ответственности; конфискация — это изъятие имущества у собственника, которое является следствием его юридически небезупречного поведения [7, с. 64]. Такой подход к пониманию конфискации сложился исторически. Вывод о том, что конфискация может быть применена лишь в качестве санкции за совершение уголовного преступления или иного правонарушения, вытекает и из анализа положений ст. 224 ГК Республики Беларусь: в случаях, предусмотренных законодательными актами, имущество может быть безвозмездно изъято у собственника в виде санкции за совершение преступления или иного правонарушения. При этом конфискация имущества в административном порядке допускается лишь с соблюдением условий и порядка, предусмотренных законом. Решение о конфискации, принятое в административном порядке, может быть обжаловано в суде. Анализируя последствия недействительности сделок, установленные ст. 169 и 179 ГК Российской Федерации, Д. О. Тузов отмечает, что «карательный характер рассматриваемой санкции предполагает, что в основе ее применения лежит правонарушение, за совершение которого она установлена как мера ответственности» [6, с. 39]. При этом «...в качестве правонарушений, составляющих предпосылки недопущения реституции и конфискации, не могут рассматриваться сами предусмотренные указанными статьями сделки.

Недействительная сделка как таковая не является юридическим фактом, а следовательно, и правонарушением. Противоправность, обуславливающая несоответствии с законом обращение предоставленного по сделке в доход государства, характеризует иные, хотя и связанные с ней действия, находящиеся за пределами сделки или составляющие лишь один из ее элементов; при этом сама сделка в состав правонарушения не входит» [6, с. 39].

Несомненно, у конфискации, односторонней реституции и последствий недействительности сделки в виде недопущения реституции есть одна общая черта — во всех указанных случаях имущество принудительно и безвозмездно изымается и передается в доход государства. Однако именно это сходство и вызывает критику. Так, по справедливому замечанию Д. О. Тузова, «...институт конфискации... в любом случае должен быть исключен из гражданского законодательства как инородное тело, не соответствующее сущности и принципам частного права... Если сторона недействительной сделки, делая предоставление, совершила тем самым правонарушение, заслуживающее имущественного наказания, в законе должны быть четко описаны составы подобных правонарушений, установлена четкая процедура применения наказаний за их совершение, предусмотрены гарантии соблюдения законности при применении этих наказаний. Но все это — задача публичного, а не частного (гражданского) права»

Заключение. На сегодняшний день правовая природа института конфискации не до конца изучена. Однако есть все основания утверждать, что, несмотря на наличие схожих черт между конфискацией и последствиями недействительности сделок в виде односторонней реституции, а также недопущением реституции, они не могут отождествляться полностью.

Утверждать же о применении конфискации в качестве последствия недействительности сделок неверно с точки зрения принципов гражданского права, поэтому полагаем целесообразным исключить из Гражданского Кодекса Республики Беларусь институт «конфискация».

Список цитируемых источников

1. Колбасин, Д. А. Гражданское право. Общая часть : учеб. пособие / Д. А. Колбасин. — Минск : Акад. МВД Респ. Беларусь, 2004. — 496 с.
2. Березнев, Р. Ю. Конфискация как мера государственного принуждения: гражданско-правовой аспект / Р. Ю. Березнев // Борьба с преступностью: теория и практика : III Междунар. науч.-практ. конф., Могилев, 20 марта 2015 г. : тез. докл. / Могилев. ин-т МВД ; ред. кол. : Ю. П. Шаплеров (отв. ред.) [и др.]. — Могилев : Могилев. ин-т МВД, 2015. — Ч. 1. — С. 18—20.
3. Гражданское право : учебник : в 3 т. / А. В. Каравай [и др.] ; под ред. В. Ф. Чигира. — Минск : Амалфея, 2008. — Т. 1. — 864 с.
4. Гражданское право : учебник : в 3 т. / Н. Д. Егоров [и др.] ; под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. — М. : Проспект, 1999. — Т. 1. — 616 с.
5. Фазлиева, Л. К. Конфискация имущества как способ принудительного прекращения права собственности [Электронный ресурс] / Л. К. Фазлиева // Вестн. Казанского юрид. ин-та МВД России. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/konfiskatsiya-imuschestvakaak-sposob-prinuditelnogo-prekrascheniya-prava-sobstvennosti/viewer>. — Дата доступа: 04.04.2022.
6. Тузов, Д. О. Конфискация полученного по сделке, противной основам правопорядка или нравственности, в судебно-арбитражной практике и проекте изменений Гражданского кодекса России / Д. О. Тузов // Вестн. Томского гос. ун-та. — 2011. — № 1. — С. 23—50.
7. Бондаренко, Н. Л. Традиционные и новые формы экспроприации собственности в Республике Беларусь / Н. Л. Бондаренко // Предпринимательское право. — 2014. — № 1. — С. 63—69.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ЕГО РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ СТРАНЫ

Введение. Среди широкого спектра актуальных и важных тем, большое внимание уделяется исследованиям современного состояния и перспектив развития банковской системы Республики Беларусь. Банковская система является составной частью финансовой системы страны и именно правильная, эффективная и устойчивая работа банков поможет создать необходимые условия для осуществления нормального функционирования экономики как по регионам, так и в стране в целом, поэтому считаем данную тему исследования актуальной.

Основная часть. Банковская система Республики Беларусь представлена двумя уровнями: первый уровень — центральный банк страны (Национальный банк Республики Беларусь), второй уровень — коммерческие банки и другие небанковские кредитно-финансовые организации, осуществляющие отдельные банковские операции. Существование двух уровней позволяет центральному банку посредством экономических способов и методов регулировать деятельность банков второго уровня и воздействовать на процесс общественного воспроизводства. Центральный банк выполняет роль так называемого «банка банков», то есть управляет деятельностью банковских учреждений в рамках регулирования и контроля за функционированием рынка банковских услуг. Двухуровневая система основывается на построении взаимоотношений между банками в двух плоскостях: по вертикали и по горизонтали. Взаимоотношения по вертикали — это отношения между Национальным банком Республики Беларусь и коммерческими банками; по горизонтали — отношения партнерства и конкуренции между различными низовыми звеньями банковской системы, то есть коммерческими банками [1, с. 102].

Национальный банк Республики Беларусь действует на основании норм Банковского кодекса Республики Беларусь и Устава Национального банка Республики Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 13 июня 2001 г. № 320 (с изм. и доп.) «Об утверждении Устава Национального банка Республики Беларусь». Правовой статус, цели и функции Национального банка определены в главе 4 Банковского кодекса [2; 3].

Основными целями деятельности Национального банка Республики Беларусь являются: защита и обеспечение устойчивости белорусского рубля, в том числе его покупательной способности и курса по отношению к иностранным валютам; развитие и укрепление банковской системы Республики Беларусь; обеспечение эффективного, надежного и безопасного функционирования платежной системы. Получение прибыли не является основной целью деятельности Национального банка Республики Беларусь [4].

На основании п. 12 Устава Национальный банк Республики Беларусь выполняет следующие функции:

— разрабатывает основные направления денежно-кредитной политики Республики Беларусь и совместно с Правительством Республики Беларусь обеспечивает проведение единой денежно-кредитной политики Республики Беларусь в порядке, установленном законодательными актами;

— осуществляет эмиссию денег;
— регулирует денежное обращение;
— регулирует кредитные отношения;
— организует функционирование платежной системы Республики Беларусь;
— осуществляет валютное регулирование;
— осуществляет эмиссию ценных бумаг;
— устанавливает правила и порядок осуществления банковских операций;
— определяет порядок проведения в Республике Беларусь расчетов в безналичной и наличной формах;
— выполняет другие функции в соответствии с Банковским кодексом Республики Беларусь и иными законодательными актами [2].

Заключение. Таким образом, банковская система является формой организации функционирования в стране специализированных кредитных учреждений, сложившейся исторически и закрепленной законодательством. Центральный, он же Национальный банк Республики Беларусь, функционирует как орган государственного управления, призванный регулировать денежно-кредитную систему страны и координировать деятельность всей банковской системы. Следует отметить следующее, что в Республике Беларусь сформирована устойчивая, динамично развивающаяся банковская система. Однако для ее дальнейшей эффективной работы необходимо стараться с максимальной эффективностью применять опыт и технологии, ведущих центральных и коммерческих банков других стран, учитывать рекомендации международных финансовых организаций. При этом необходимо стремиться рационально сочетать зарубежные достижения с собственными наработками, исходить из интересов национальной экономики и задач социального развития страны.

Можно выделить следующие направления по совершенствованию банковской системы Республики Беларусь:

— сохранение и дальнейшее повышение уровня доверия к белорусским банкам со стороны кредиторов и вкладчиков, отечественных и зарубежных клиентов и партнеров;

- оптимизация участия государства в уставном капитале банков;
- ориентация на реальный сектор экономики;
- увеличение ресурсной базы банков за счет внутренних и внешних источников, повышение доли средств, привлекаемых на средние и длительные сроки;
- совершенствование методов регулирования, надзора и контроля за деятельностью банков.

Список цитируемых источников

1. Довнар, Ю. П. Банковское право. Общая часть / Ю. П. Довнар. — 2-е изд. — Минск : Амалфея, 2007. — 336 с.
2. Банковский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г.; одобрен Советом Респ. 12 окт. 2000 г.; с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 11 ноября 2021 г. № 128-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Об утверждении Устава Национального Банка Республики Беларусь : Указ Президента Респ. Беларусь, 13 июня 2001 г., № 320; с изм. и доп., внесенными Указом Президента Респ. Беларусь от 15 октября 2021 г. № 392 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Национальный банк Республики Беларусь — центральный банк и государственный орган Республики Беларусь. — Режим доступа : <https://www.nbrb.by/today/about/general>. — Дата доступа : 22.04.2022.

УДК 342.384.2

А. Б. Бухалов

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИИ ФУНКЦИЙ ГОСУДАРСТВА

Введение. Функции государства — основные направления его деятельности по решению стоящих перед ним задач, без которых государство не может обойтись. Каждая функция представляет устойчивую деятельность государства в той или иной сфере.

Основная часть. Функциями государства называют основные, социально значимые направления его деятельности, выражающие сущность государства и соответствующие главным задачам определенного исторического этапа развития общества, а также механизм государственного воздействия на происходящие в нем процессы [1, с. 25].

В функциях государства выражается его сущность, его предназначение и структура государства, т. е. его внутреннее строение, которое определяется в первую очередь его назначением и направлением деятельности, которую оно осуществляет. Предназначение государства, проявляющееся в его функциях, есть объективная необходимость выполнения общественно полезной, социально обусловленной деятельности [2, с. 26].

Иногда понятие функций государства ограничивается представлением об основных направлениях деятельности государства лишь «по управлению обществом» или, наоборот, расширяется за счет включения в их понятие и содержание «механизма государственного воздействия на развитие общественных процессов» [3, с. 26]. Кроме того, ранее существовала точка зрения на функции государства как на предметно-политическую характеристику содержания его деятельности.

Существенными признаками функций государства являются:

- 1) предметная деятельность государства в важнейших сферах общественной жизни;
- 2) направленность этой деятельности на выполнение тех задач и целей, которые стоят на конкретном историческом этапе развития общества;
- 3) определенные формы (чаще всего правовые) реализации государственных функций, связанные с применением особых, в том числе властно-принудительных, методов [4, с. 435].

Формирование функций происходит в процессе становления и развития государства. Последовательность возникновения тех или иных функций зависит от важности и очередности задач, стоящих перед обществом. В разные исторические периоды приоритетное значение могут приобретать различные цели государства, а, следовательно — и его различные функции.

Каждая из функций государства имеет определенное содержание, которое показывает, что делает государство, чем занимаются его органы, какие вопросы они решают. Содержание функций не остается неизменным — оно меняется вместе с изменениями, происходящими в обществе. На содержание функций современных государств оказывают влияние национальные факторы, научно-технический прогресс, процессы информатизации и др. [5, с. 184].

Проблема классификации функций государства осложняется тем, что у различных исторических типов и видов государств функции существенно различаются. И все же между ними сохраняется определенная историческая преемственность. Поэтому их можно классифицировать по некоторым общим для государств признакам.

Решающее влияние на функции оказывает сущность государства. Сущность государства противоречива, но имеет две основные стороны, два начала — общесоциальное («общие дела») и классовое, подверженные постепенным изменениям. Общесоциальное начало обусловлено потребностями общества в целом, классовое — его классовыми противоречиями [6, с. 274].

По направленности функции государства подразделяются на внутренние и внешние.

1) внутренние (направлены на решение внутренних задач страны, показывают степень активности воздействия государства на данное общество);

2) внешние (на установление и поддержание взаимовыгодных отношений с другими (зарубежными) государствами и мировым сообществом в целом).

Внутренние и внешние функции любого государства тесно связаны, поскольку внешняя политика, определяющая линию поведения с другими государствами, во многом зависит от внутренних условий существования данного государства.

В современных условиях между внутренними и внешними функциями усиливается взаимосвязь, взаимозависимость и взаимопроникновение.

Высказывается также мнение, что функции государства следует делить на основные и не основные. Тут нужно заметить, что, конечно, такое деление весьма и весьма условно, так как критерий такого образного разграничения достаточно четко не определен. Можно сказать, что каждая функция государства, как правило, является объективно необходимой для данного государства. Все виды деятельности государства равно важны, но это не исключает, возможности определения на разных этапах приоритетных направлений, на которых следует сосредоточить внимание в первую очередь. И вот эти направления становятся тогда для государства основными.

По времени действия они подразделяются на постоянные, осуществляемые государством на всех этапах его существования (охрана правопорядка, существующих форм собственности) и временные (появление новой — информационной — функции) [7, с. 169].

Функции государства различны, порядок их возникновения и изменения зависит от очередности задач, которые встают перед обществом в ходе его эволюции, и целей, которые оно преследует. Задача — это то, что требует разрешения, а функция — вид деятельности, направленной на такое разрешение. Другими словами, задачи и функции являются взаимосвязанными, но не тождественными понятиями. В разные исторические периоды приоритетное значение приобретают те или иные цели и задачи государства, а, следовательно, и различные его функции. На одних этапах развития — сфера экономики, поэтому в деятельности государства ключевое место занимает экономическая функция; на других — сфера политики, тогда повышенное внимание уделяется реализации функций государственной власти. Выполнение каких-либо задач ведет к исчезновению одних функций, появление новых — к возникновению других [8, с. 364].

Заключение. Таким образом, несмотря на большое разнообразие критериев для классификации функций государства, наиболее используемым является деление на внутренние и внешние функции. Вероятно, это имеет смысл, так как, при этом можно понять, как государство достигает поставленных задач, путём взаимодействия с другими странами, и каким образом достигает своих целей деятельностью в пределах своих границ.

Список цитируемых источников

1. Венгеров, А. Б. Теория государства и права : учебник для юридических вузов / А. Б. Венгеров. — 3-е изд. — М. : Юриспруденция, 2000. — 528 с.
2. Коваленко, А. И. Теория государства и права / А. И. Коваленко. — М. : Юрист, 2008. — 221 с.
3. Лазарев, В. В. Теория государства и права / В. В. Лазарев. — М. : Юрист, 2009. — 349 с.
4. Пиголкин, А. С. Общая теория права : учебник для юрид. вузов / А. С. Пиголкин. — Минск, 2004. — 489 с.
5. Санистебан, Л. Основы политической науки / Л. Санистебан. — М. : Вильямс, 2008. — 359 с.
6. Спиридонов, Л. И. Теория государства и права. Курс лекций / Л. И. Спиридонов. — СПб., 1995. — 478 с.
7. Теория государства и права. Курс лекций / под ред. Н. И. Матузова и А. В. Малько. — М., 1997. — 559 с.
8. Черданиев, А. Ф. Теория государства и права : учебник для вузов / А. Ф. Черданиев. — М., 1999. — 545 с.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Введение. Развитие отношений по взаимодействию в Евразийском экономическом союзе (далее — ЕАЭС) способствует заинтересованности государств-членов в таможенном сотрудничестве.

Как известно, Республика Беларусь является, помимо самостоятельного субъекта мировой экономики, членом Таможенного союза ЕАЭС, который представляет собой международную организацию экономической интеграции, в рамках которой обеспечивается свобода движения товаров, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в различных отраслях экономики.

Основная часть. В соответствии с п. 1, 2 ст. 368 Таможенного кодекса ЕАЭС (далее — ТК ЕАЭС) «таможенные органы в целях выполнения возложенных на них задач и осуществления функций взаимодействуют между собой, а также с государственными органами, иными органами и организациями государств-членов Евразийской экономической комиссии в соответствии с ТК ЕАЭС, Договором о Таможенном союзе ЕАЭС, международными договорами в рамках Таможенного союза ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов» [1].

При этом взаимодействие таможенных органов осуществляется путем:

1) обмена информацией, реализуемого в соответствии с Договором о Таможенном союзе ЕАЭС в рамках общих процессов Таможенного союза ЕАЭС;

2) обмена информацией на регулярной основе в электронной форме в соответствии со ст. 370 ТК ЕАЭС, а также в иных случаях, установленных ТК ЕАЭС и (или) международными договорами в рамках Таможенного союза ЕАЭС;

3) исполнения запросов о представлении копий документов и (или) сведений;

4) направления таможенным органом одного государства-члена информации таможенному органу другого государства-члена;

5) осуществления взаимной административной помощи;

6) присутствия при проведении таможенного контроля в отношении товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом или по линиям электропередачи, в местах установки приборов учета;

7) взаимодействия иным способом [1].

По мнению Е. С. Григорьева, «в условиях глобализации и расширения международного сотрудничества, ни одна страна мира не может эффективно развиваться, не взаимодействуя с другими государствами. В связи с этим страны объединяются в различные интеграционные группировки для реализации своих политических, экономических, геополитических или геоэкономических интересов» [2, с. 154].

Между тем, в соответствии с п. 4 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-3 «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (далее — Закон «О таможенном регулировании») «Республика Беларусь участвует в международном сотрудничестве в области таможенного регулирования в целях гармонизации и унификации законодательства Республики Беларусь о таможенном регулировании с нормами международного права и общепринятой международной практикой» [3].

Как полагает П. Климова, «на сегодняшний день эффективность развития национальной экономики и внешней торговли Республики Беларусь, уровень благосостояния населения напрямую зависят от развития правоотношений со странами мирового сообщества» [4, с. 6]. Также П. Климова добавляет, что «и таможенное дело Республики Беларусь развивается благодаря ее сотрудничеству на международной арене» [4, с. 6].

Представляется, что целью международного сотрудничества в области таможенного регулирования является совершенствование деятельности таможенных органов государств-членов Таможенного союза ЕАЭС. Однако, в такая цель решается не в полной мере вследствие того, что международное таможенное сотрудничество имеет ряд проблем, связанных с механизмами организационно-правового характера.

В свою очередь, Е. С. Григорьев утверждает, что «международное таможенное сотрудничество является одним из важнейших аспектов развития экономики государств. Финансовая интеграция между странами ведет к упрощению перемещения товаров, лиц и капиталов... Это все возможно только исключительно при активной интеграции государств в мировую экономику» [5, с. 199].

Кроме того, согласно ст. 369 ТК ЕАЭС, «таможенные органы взаимодействуют и сотрудничают с таможенными и иными органами государств, не являющихся членами Таможенного союза ЕАЭС, а также с международными организациями в соответствии с международными договорами Таможенного союза ЕАЭС с третьей стороной и (или) международными договорами государств-членов с третьей стороной» [1].

По этому тезису верно отмечает П. Климова: «Сотрудничество в таможенных вопросах в первую очередь с соседними странами и странами, представляющими политический интерес для Республики Беларусь, осуществляется в соответствии с нормами, установленными международными договорами. Республика

Беларусь является участницей как двусторонних, так и многосторонних договоров в таможенной сфере. Современное состояние международной договорно-правовой базы таможенного сотрудничества Республики Беларусь по количеству и тематике заключенных договоров может быть охарактеризовано как широкомасштабное и разноплановое» [4, с. 7].

Однако стоит согласиться с точкой зрения Е. С. Григорьева, который утверждает, что «несмотря на создание международных организаций, принятие единых нормативно-правовых актов, налаживание переговорных каналов, сотрудничество остается на невысоком уровне и имеет ряд недостатков, к которым относятся:

- 1) споры между таможенными службами ЕАЭС;
- 2) проблема защиты прав интеллектуальной собственности;
- 3) слабые коммуникативные связи между таможенными службами;
- 4) устаревшие технологии и техника;
- 5) проблема коррупции» [5, с. 200].

Также автор отмечает, что «причиной возникновения споров между таможенными службами стран-участниц Таможенного союза ЕАЭС могут послужить торговые интересы государств-членов, затрагиваемые неисполнением Договора о Таможенном союзе ЕАЭС и иных норм Таможенного союза ЕАЭС одной из сторон» [5, с. 200]. Что касается защиты прав интеллектуальной собственности, то «регулирование отношений данной области в Таможенном союзе ЕАЭС осуществляется на основе Договора о Таможенном союзе ЕАЭС, ТК ЕАЭС, а также иных соглашений в рамках нового интеграционного объединения. Однако одной из основных проблем в этом плане является отсутствие унификации защитных механизмов в странах-членах Таможенного союза ЕАЭС» [5, с. 200].

Согласно п. 3 ст. 368 ТК ЕАЭС, «общие процессы в рамках Таможенного союза ЕАЭС в сфере таможенного регулирования определяются в целях обеспечения соблюдения положений ТК ЕАЭС, в том числе обеспечения таможенного контроля в отношении товаров, перевозимых по таможенной территории Таможенного союза ЕАЭС в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, временно ввезенных транспортных средств международной перевозки, временно ввезенных транспортных средств для личного пользования, а также подтверждения фактического вывоза товаров с таможенной территории Таможенного союза ЕАЭС» [1].

Также следует принять во внимание позицию П. Климовой, считающей, что «приоритетными направлениями международного сотрудничества как для Республики Беларусь, так и других стран являются: участие в разработке международных договоров; участие в различных формах международной экономической интеграции; имплементация ратифицированных международных соглашений и договоров» [4, с. 10].

Заключение. Реализация международного сотрудничества в области таможенного регулирования обеспечивает соблюдение условий по укреплению национальной безопасности Республики Беларусь, а также упрощению товарооборота между государствами-членами Таможенного союза ЕАЭС и таможенными и иными органами государств, не являющихся членами Таможенного союза ЕАЭС.

Однако необходимо отметить, что в Республике Беларусь международное сотрудничество в данной области регулируется лишь в п. 4 ст. 1 Закона «О таможенном регулировании». В связи с этим предлагается увеличить регламентацию международного сотрудничества в области таможенного регулирования посредством внесения следующих изменений:

1) предусмотреть в п. 1 ст. 7 Закона «О таможенном регулировании» определение понятия «международное сотрудничество в области таможенного регулирования» следующего содержания:

«Международное сотрудничество в области таможенного регулирования — направление деятельности таможенных органов государств-членов Таможенного союза ЕАЭС, заключающееся в совместной координации их действий и реализации возложенных на них задач и осуществления функций таможенного контроля»;

2) признать международное сотрудничество в области таможенного регулирования одной из основных функций таможенных органов Республики Беларусь и законодательно закрепить ее в пп. 1.18 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании» в следующей редакции:

«1.18. принимают участие в международном сотрудничестве в области таможенного регулирования в целях соблюдения законодательства Республики Беларусь о таможенном регулировании и норм международного права и общепринятых международной практикой».

Список цитируемых источников

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>. — Дата доступа : 26.04.2022.
2. Григорьев, Е. С. Международное сотрудничество в сфере таможенного дела: современный аспект / Е. С. Григорьев // Экономика и бизнес: теория и практика. — 2021. — № 3-1 (73). — С. 154–156.
3. О таможенном регулировании в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 10 янв. 2014 г., № 129–3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 19.07.2021 г., № 121–3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 22.07.2021. — 2/2841.
4. Климова, П. Правовая основа и основные формы международного сотрудничества Республики Беларусь в сфере таможенного дела / П. Климова // Таможенное дело и ВЭД : сб. науч. статей участников СНИЛ «Теория и практика таможенного дела и внешнеэкономической деятельности». — Вып. 4. — Минск : БГУ, 2017. — С. 6–13.
5. Григорьев, Е. С. К вопросу о международном таможенном сотрудничестве / Е. С. Григорьев // Экономика и бизнес: теория и практика. — 2020. — № 12-1 (70). — С. 199–201.

ПРИНЦИПЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Введение. Уголовная ответственность в Республике Беларусь основывается на принципах, изложенных в ст. 3 Уголовного кодекса Республики Беларусь (далее — УК Республики Беларусь).

К ним относятся:

1. Принцип законности;
2. Принцип равенства граждан перед законом;
3. Принцип неотвратимости ответственности;
4. Принцип личной виновной ответственности;
5. Принцип справедливости;
6. Принцип гуманизма [1, ст.3].

Основная часть. *Принцип законности* — гласит о том, что никто не может быть признан виновным в совершении преступления и подвергнут уголовной ответственности иначе как по приговору суда и в соответствии с законом [2, ст.26].

Принцип равенства граждан перед законом — соответствует п.1 ст.2 Международного пакта о гражданских и политических правах [3, п.1 ст.2].

Также этот принцип соответствует положению ст.22 Конституции Республики Беларусь [4, ст.22]. Суть этого принципа состоит в том, что для осуществления правосудия не имеет значение социальный статус лица, совершившего преступление, материальный достаток, иные данные, однако они могут быть учтены при избрании меры наказания.

Однако судья, при вынесении приговора, обязан принять во внимание данные о поведении, образе жизни, личных качествах обвиняемого, имевшим место до совершения им преступления — все это находит свое отражение в словосочетании *личность виновного*.

В Постановлении Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 26.03.2002 г. №1 говорится: «В соответствии с принципом индивидуализации наказания суд избирает наказание с учетом характера и степени общественной опасности совершенного преступления, мотивов и целей содеянного, *личности виновного*, характера нанесенного вреда и размера причиненного ущерба...» [5, п.4].

Принцип неотвратимости ответственности — состоит в том, что всякое лицо, вина которого доказана в установленном законодательством порядке, подлежит осуждению и наказанию, либо иным мерам уголовной ответственности.

Однако лицо может быть освобождено от уголовной ответственности при наличии оснований, прямо предусмотренных в нормах Общей и Особенной части [1, ст.82].

Принцип личной виновной ответственности — означает, что преступлением признается лишь предусмотренное уголовным законом общественно опасное деяние, совершенное виновно в одной из двух форм:

- 1) по неосторожности (с косвенным умыслом);
- 2) умышленно (с прямым умыслом) [1, ст.22–23].

Кроме того, данный принцип устанавливает, что к уголовной ответственности могут быть привлечены только физические лица, участвовавшие в совершении преступления в любой форме, следовательно, юридические лица не подлежат уголовной ответственности.

Важным является тот факт, что для привлечения лица к уголовной ответственности необходимо наличие следующих оснований:

- 1) само общественно опасное деяние (преступление);
- 2) наличие вины;
- 3) достижение лицом, совершившим противоправное деяние, возраста уголовной ответственности;
- 4) вменяемость виновного лица.

Также примечательно, что эти основания применимы лишь в совокупности. Если хотя бы один из элементов отсутствует — привлечь лицо к уголовной ответственности невозможно.

В таком случае уголовное дело подлежит прекращению по одному из оснований, предусмотренных ст.29 УПК Республики Беларусь (Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь), о чем, в соответствии со ст.251 УПК Республики Беларусь следователем либо прокурором выносится соответствующее постановление.

Принцип справедливости означает, что наказание должно быть соразмерно совершенному преступлению.

Суд при назначении наказания исходит из общественной опасности совершенного преступления, состава преступления, определяет категорию совершенного преступления.

К принципу справедливости следует отнести положение о том, что: «никто не должен быть вторично судим или наказан за преступление, за которое он уже был окончательно осужден или оправдан в соответствии

с законом и уголовно-процессуальным правом каждой страны» [3, п.7 ст.14], «никто не может нести уголовную ответственность дважды за одно и то же преступление» [1, п.6 ст.3].

В данном случае речь идет именно о факте совершения преступления, конкретном эпизоде, так как за повторное (множественное совершение деяний), запрещенных УК Республики Беларусь следует ответственность, предусмотренная соответствующими статьями, а именно:

- 1) совокупность преступлений (ст.42 УК Республики Беларусь);
- 2) рецидив преступлений (ст.43 УК Республики Беларусь).

Принцип гуманизма в УК Республики Беларусь отражает принцип: «Никто не должен подвергаться пыткам или жестокому, бесчеловечному или унижающему его достоинство обращению и наказанию» [6, ст.5].

Он заключается в том, что наказание, назначаемое по приговору суда, лицу, признанному виновным в совершении преступления не должно выходить за рамки санкции, определенной в статье УК Республики Беларусь, быть направленным лишь на устрашение виновного, игнорируя воспитательные и превентивные цели закона.

Заключение. Таким образом, можно сделать вывод о том, что декларируемые принципы уголовной ответственности в Республике Беларусь носят конституционный характер, соответствуют базовым представлениям и стандартам прав человека, принятым на международном уровне.

Список цитируемых источников

1. Уголовный кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 2 июня 1999 г. : одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. : текст Кодекса по состоянию на 9 сен. 2021 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2020. — 304 с.
2. Уголовный кодекс Республики Беларусь : науч.-практ. коммент. / Т. П. Афонченко [и др.] ; под ред. В. М. Хомича, А. В. Баркова, В. В. Марчука. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2019. — 1000 с.
3. Международный пакт о гражданских и политических правах / Организация Объединенных Наций в Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://un.by/dokumenty/prava-cheloveka/249-mezhdunarodnyj-bill-o-pravakh-cheloveka/2509-mezhdunarodnyj-pakt-o-grazhdanskikh-i-politicheskikh-pravakh>. — Дата доступа: 01.04.2022.
4. Конституция Республики Беларусь 1994 года : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2016. — 64 с.
5. О назначении судами уголовного наказания : постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 26 марта 2002 г. — № 1.
6. Всеобщая декларация прав человека — Декларации — Декларации, конвенции, соглашения и другие правовые материалы / Организация Объединенных Наций // Мир, достоинство и равенство на здоровой планете [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declhr.shtml. — Дата доступа: 01.04.2022.

УДК 340.5

Е. В. Дричиц, Л. Е. Левонюк

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ ФРАНЦИИ

Введение. Уголовное законодательство Франция на протяжении истории своего правового развития испытала влияние сначала римского права, а затем, канонического права римской католической церкви. В соединении с местными традициями и обычаями это дало специфическое образование, которое впоследствии отнесли к романо-германской правовой системе. Безусловно, каждая из стран, входящих в романо-германскую правовую семью, в том числе и Франция, имеет свои особенности.

Цель данной статьи рассмотреть основные этапы истории развития уголовного права во Франции, особенно общей его части, а также источников уголовно-правовой системы страны.

Основная часть. С древних времен до средневековья источниками уголовного права Франции были правовые обычаи и традиции. Французские правовые обычаи начали публиковаться с XVI в. Среди них наиболее известными являются «Обычаи Парижа». Важным источником права, общим для всех регионов, стали принципы и нормы канонического (церковного) права. Напротив, различными, часто противоречащими друг другу были законодательные акты местных парламентов, которые также следует отнести к источникам французской правовой системы. В целом весь средневековый период характеризуется довольно разнообразными решениями одних и тех же вопросов.

Относительно материального права Франции следует отметить, что именно влияние римского права привело к созданию единых для страны кодексов. В XVI—XVIII вв. многочисленные попытки создать единое законодательство не поколебали силы местных кодексов. И все-таки вырабатывались определенные общие принципы и складывались условия, позволившие Наполеону успешно провести кодификацию к началу XIX в. Одним из таких условий было разрушение старой правовой системы во время Великой французской революции 1789 г., другим — упразднение социального неравенства (вследствие той же революции).

Прецеденту, судебному законотворчеству не нашлось места в новой системе источников уголовного права, поскольку на судей и правоприменителей смотрели как на слугителей короля, имеющих полномочия лишь толковать, но не изменять или создавать закон. Разумеется, судебная практика, в особенности постановления Кассационного суда, служила и служит в уголовном праве ориентиром для практики нижестоящих судов, но она не может восполнить пробелы законодательства.

Примечательно, что вопросы определения уголовной ответственности и судопроизводства согласно ст. 34 Конституции Франции 1958 г. прямо отнесены к исключительной компетенции законодателя. Итак, основные черты уголовного права романо-германской системы на примере Франции можно сформулировать следующим образом: а) признание законодательства единственным источником уголовного права; б) строгая иерархия источников от Конституции до уголовных законов; в) кодификация уголовного права. Для Франции вообще характерно большое внимание к принципам уголовного права и правосудия и их конституционному оформлению. Конституция является непосредственным источником уголовного права. Почти в каждом пункте Декларации прав человека и гражданина 1789 г. содержатся принципы уголовной юстиции. Так, граждане равны перед законом независимо от ранга и социального положения; каждый предполагается невиновным, пока не доказано обратное; закон устанавливает наказания лишь строго и бесспорно необходимые; обязательное условие наказуемости — законодательная запрещенность преступного действия на момент его совершения; политические и религиозные мнения не влекут уголовной ответственности и т. д. Кроме того, закон от 21 января 1790 г. провозгласил принцип личного наказания, согласно которому оно не может распространяться на семью осужденного [3].

Первый послереволюционный Уголовный кодекс 1791 г. развил гуманистические идеи эпохи Просвещения. В его основе лежали принципы законности и ограничения уголовной репрессии необходимостью. Это привело к резкому сокращению применения смертной казни, отмене пожизненного лишения свободы и членовредительских наказаний. Уголовный кодекс (УК) 1791 г. и другие уголовные законы революционной эпохи были заменены Уголовным кодексом 1810 г., часто называемым Кодексом Наполеона. Он был составлен специальной комиссией по кодификации, созданной во время правления Наполеона. Содержавший первоначально гораздо более суровую систему наказаний, чем УК 1791 г. (смертная казнь, бессрочная каторга, клеймение и т. д.). Основываясь первоначально на концепции классической школы уголовного права, УК 1810 г. впоследствии вобрал в себя идеи социологической школы.

Так, вторая половина XIX в. привнесла в УК условное осуждение, условное освобождение и новые нормы о повторности и рецидиве, были существенно пересмотрены институты как Общей, так и Особенной части. 22 июля 1992 г. был принят и весной 1994 г. вступил в силу новый УК Франции. Однако важно подчеркнуть, что УК Наполеона от этого не утратил свою значимость ввиду его огромного влияния на французское и зарубежное законодательство. УК 1992 г., с одной стороны, сохранил определенные традиции французского уголовного законодательства, а также и нововведения последних лет (например, об условном осуждении); с другой стороны, он по-новому сформулировал ряд базовых институтов (например, соучастия, обстоятельств, исключающих ответственность). В Общей части немало внимания уделяется институту преступления, в то время как УК Наполеона внимание было акцентировано на институте наказания. Главной концептуальной идеей нового УК Франции стала защита прав человека, его жизни, здоровья, благоприятной окружающей природной среды, безопасности труда [3].

Исторически Франция — это история страны «письменного права», где закон в широком смысле всегда рассматривался в качестве ведущего источника уголовного права. Современное французское право представлено в виде определенной иерархической системы, на вершине которой находятся конституционные и международно-правовые акты. Конституция Франции 1958 г. содержит уголовно-правовые нормы принципиального характера. Затем следуют УК, другие кодифицированные законы, не кодифицированные уголовные законы, а также подзаконные акты. Что касается судебной практики и уголовно-правовой доктрины, их роль ограничена, хотя немаловажное значение для французского уголовного права имеют решения Палаты по уголовным делам Кассационного суда государства. Нередко именно посредством таких решений вводились новые уголовно-правовые институты.

К источникам французского уголовного права традиционно относится Декларация прав человека и гражданина 1789 г. — первый конституционный акт послереволюционной Франции. Несмотря на неоднократные изменения французских конституций, которые очень быстро следовали одна за другой, Декларация прав всегда лежала в их основе. Последние две французские конституции 1946 и 1958 гг. прямо ссылаются в своих преамбулах на этот документ как основу всего французского законодательства. В Декларации 1789 г. были впервые во французском праве сформулированы уголовно-правовые принципы. Так, в ней закреплялся принцип, согласно которому «все, что не запрещено законом, не может встречать препятствия, и никто не может быть принужден к выполнению того, что законом не предписано» [2, с. 5].

Конституция Французской Республики от 4 октября 1958 г. также причисляется к источникам уголовного права по следующим причинам. Во-первых, как уже отмечалось, в ее преамбуле содержится отсылка к Декларации прав как одной из своих составных частей. Во-вторых, Конституция имеет значение источника уголовного права в тех своих положениях, которые определяют компетенцию органов государственной власти и управления в области нормотворчества, структуру и иерархию правовых норм. В-третьих, в этом документе содержатся положения, имеющие прямое отношение к области уголовного права. Конституция также закрепляет право президента на помилование.

Согласно Конституции Франции международные договоры или соглашения, должным образом ратифицированные или одобренные, имеют силу, превышающую силу законов, с момента опубликования при

условии применения каждого соглашения или договора другой стороной. Следовательно, источниками уголовного права Франции являются и международные соглашения, заключенные ею. Существующие международные соглашения как источники уголовного права касаются в основном проблем экстрадиции, оказания правовой помощи, борьбы с некоторыми видами преступлений, предусмотренных конвенциями, положения некоторых из них включены в Уголовный кодекс Франции.

В равной мере к источникам уголовного права Франции можно отнести и различные законы, например, Закон о коммерческих обществах 1966 г., Закон о торговых товариществах 1966 г. и др.; а также подзаконные нормативные акты, принимаемые органами государственной исполнительной власти, например, Ордонанс Временного правительства «О преследовании военных преступников» от 28 августа 1944 г., ордонансы, имеющие силу законов, например декреты правительства: Декрет «О торговых товариществах» от 23 марта 1967 г., которым регламентировано свыше 100 уголовно-правовых деликтов [1, с. 30-31].

Основными уголовно-правовыми документами, действующими в настоящее время во Франции, являются: Уголовный кодекс, Уголовно-процессуальный кодекс и некоторые узкоотраслевые кодексы. С 1 марта 1994 г. во Франции действует новый УК, принятый в 1992 г. Он сменил классический Кодекс эпохи Наполеон а 1810 г., просуществовавший во Франции более 180 лет.

Принятие нового УК ознаменовало переход Франции на качественно новый уровень развития уголовного права, для которого приоритетом становятся общечеловеческие ценности. Новый УК также провозглашает приоритет международного права над внутригосударственным, чтобы устранить возникающие противоречия, и отражает реакцию государства на появление новых видов тяжких и опасных преступлений. УК имеет сложную структуру. Поскольку уголовно-правовые нормы могут издаваться не только законодательными, но и исполнительными органами государственной власти, кодекс делится на две части: законодательную и регламентационную. При этом регламентационная часть, с одной стороны, включает положения, принятые Государственным советом в рамках исполнения делегированных полномочий Парламента, с другой стороны, она содержит положения, принятые в рамках собственной компетенции и определяющие признаки конкретных видов нарушений и санкции за них.

В Уголовно-процессуальном кодексе (УПК) Франции 1958 г. закреплён принцип, запрещающий дважды наказывать за одно и то же преступление, а также включены нормы об условном осуждении, установлены сроки давности привлечения к уголовной ответственности и исполнения обвинительного приговора за некоторые виды преступных деяний [2, с. 13].

Общеизвестно, что Франция является государством, строго придерживающимся принципа кодификации законодательства, поэтому систему права образует большое количество узкоотраслевых кодексов. Некоторые из них содержат нормы уголовно-правового характера, в частности Кодекс военной юстиции, устанавливающий уголовную ответственность за воинские преступления, Таможенный кодекс, Налоговый, Трудовой и др.

Заключение. Таким образом, в силу особенностей исторического развития французское уголовное право представляет собой цельную и законченную систему норм. По своей сущности и происхождению оно, несомненно, является национальным, что не помешало ему оказать огромное влияние на юридическое развитие других стран Европы. Более того, французская уголовно-правовая система представляет собой продукт долгого исторического развития и последовательной творческой деятельности судов и теоретической юриспруденции.

Список цитируемых источников

1. Аистова, Л. С. Уголовное право зарубежных стран / Л. С. Аистова, Д. Ю. Краев. — СПб., 2013. — 265 с.
2. Крылова, Н. Е. Уголовное право зарубежных стран. Общая часть Франция. Германия. Италия. Япония / Н. Е. Крылова. — М., 2017. — 421 с.
3. Уголовное право зарубежных стран [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://be5.biz/pravo/u012/21.html> — Дата доступа: 04.04.2022.

УДК 347.1

Ю. Е. Жерко, Д. И. Зуй, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Введение. Чтобы понимать, какие общественные отношения входят в состав предмета гражданского права, и что представляют собой имущественные отношения, необходимо отталкиваться непосредственно от правовых норм гражданского права. Научный анализ имущественных отношений имеет существенное значение для гражданско-правовой науки и правоприменительной практики. Исследование специфики норм гражданского права позволяет сделать вывод о том, что они, направлены на регулирование именно имущественных отношений. Поэтому указанные отношения являются ядром предмета гражданского права как отрасли права.

Основная часть. Как известно, в ст. 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь определен круг общественных отношений (предмет гражданского права). Анализ указанной статьи позволяет дать основания для выделения трех групп общественных отношений, составляющих предмет гражданского права, а именно:

Имущественные отношения, связанные с имущественными личными неимущественными отношениями, личные неимущественные отношения, не связанные с имущественными отношениями, поскольку иное не вытекает из существа этих отношений [1].

Следует подчеркнуть, что далеко не весь перечень имущественных отношений регулируется гражданским правом. Большая часть отношений регулируется нормами иных отраслей права, в частности земельного, трудового, семейного и административного права. Например, правовое регулирование имущественных отношений супругов осуществляется как со стороны гражданского, так и со стороны семейного законодательства [2, с. 158].

Основные виды имущественных отношений, которые регулируются гражданским законодательством, установлены в ч.1 ст. 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь. Здесь определено правовое положение участников гражданского оборота, основания возникновения и порядок осуществления права собственности и других вещных прав, прав на результаты интеллектуальной деятельности, как регулируются отношения между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, или с их участием, договорные и прочие обязательства.

Имущественные отношения, регулируемые гражданским правом, являются товарно-денежными, т. е. стоимостными. В такие отношения ежедневно вступают предприятия между собой и с гражданами по обладанию различным имуществом в качестве собственников, субъектов права хозяйственного ведения или оперативного управления, по осуществлению права владения, пользования и распоряжения своим имуществом, купле-продаже товаров, строительству зданий и т. д. [3, с. 418].

В имущественные товарно-денежные отношения вступает Республика Беларусь как государство. Например, если торговое представительство за границей заключает сделки от имени Республики Беларусь, последняя отвечает по этим сделкам как субъект гражданского права. Государство выступает в качестве субъекта гражданского права во внутренних отношениях, в частности, как субъект права государственной собственности, когда речь идет об объектах, не переданных унитарным предприятиям, государственным объединениям, учреждениям в хозяйственное ведение или оперативное управление. От имени государства в имущественных отношениях выступают государственные органы, уполномоченные государством, в рамках их компетенции.

Широко распространены имущественные товарно-денежные отношения граждан (физических лиц) с организациями. Чтобы удовлетворить свои материальные и духовные потребности, граждане вступают в отношения купли-продажи, страхования и т. д. с различными субъектами хозяйствования [4, с. 201].

Граждане имеют право заниматься предпринимательской деятельностью, вести личное подсобное или создавать фермерское хозяйство и вступать в связи с этим в имущественные (товарно-денежные) отношения с целью приобретения в собственность хозяйственных построек, сырья, материалов, рабочего и продуктивного скота, транспортных средств, другого имущества, а также с целью реализации произведенной продукции и т. п.

Граждане вступают в имущественные отношения между собой. Они продают, покупают один другому жилые дома, квартиры, автомобили и другие вещи для удовлетворения потребностей членов своей семьи, вступают в другие имущественные отношения.

Иностранные организации и граждане вправе иметь на территории Республики Беларусь в собственности промышленные и другие предприятия и осуществлять хозяйственную и иную деятельность в случаях и в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь [5, с. 286].

Имущественные товарно-денежные отношения определяются экономической системой общества, которая развивается на основе частной собственности (граждан, юридических лиц) и государственной собственности. Государство предоставляет всем равные права для осуществления хозяйственной и иной деятельности, кроме запрещенной законом, и гарантирует равную защиту и равные условия для развития всех форм собственности, а также всем равные возможности свободного использования способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности.

Важнейшим средством, обеспечивающим эффективное функционирование имущественных товарно-денежных отношений в жизни страны, являются нормы гражданского права.

Отметим, что нормы права, регулирующие имущественные товарно-денежные отношения, базирующиеся на частной и государственной собственности, представляют собой единую систему.

Имущественные отношения, регулируемые нормами гражданского права, характеризуются следующими особенностями:

а) их участники выступают как собственники принадлежащего каждому из них имущества или как лица, в хозяйственное ведение или в оперативное управление (о праве хозяйственного ведения и праве оперативного управления) которых передано определенное имущество;

б) их участники действуют как самостоятельные и равноправные лица, которые самостоятельно в пределах, предоставленных им законодательством правомочий, распоряжаются принадлежащим им имуществом;

в) эти отношения, как правило, являются возмездными.

Возмездность имущественных отношений, регулируемых гражданским правом, не означает, что товары, услуги и иные материальные ценности реализуются обязательно на эквивалентных началах. В силу ряда экономических условий цены на многие товары и услуги складываются со значительными отклонениями от их стоимости. Но возмездные, хотя и неэквивалентные, отношения являются товарно-денежными отношениями.

Гражданское право регулирует не только возмездные, но и безвозмездные имущественные отношения, которые основаны на равенстве их участников. Например, являются отношения, по которым один участник передает другому в безвозмездное временное пользование имущество, предоставляет беспроцентный заем, дарит вещь, бесплатно хранит чужие вещи и т. д.

Безвозмездные имущественные отношения, регулируемые гражданским законодательством, между организациями и гражданами (например, библиотеки безвозмездно предоставляют гражданам в пользование книги) [6, с. 53].

Имущественные отношения, возникающие в связи с авторством на указанные продукты интеллектуальной творческой деятельности людей, являются товарно-денежными, а поэтому и личные неимущественные отношения, с которыми они связаны, регулируются также гражданским правом.

Заключение. Имущественные отношения — это экономические отношения, возникающие между субъектами (физическими и юридическими лицами) по поводу конкретного имущества, имеющие форму кредитов, ссуд, аренды, др. Имущественные отношения относят к общественно-экономическим отношениям по пользованию, владению, распоряжению материальными благами, сложившимися на основе экономических актов субъектов этих социальных связей. Имущественные отношения, выступающие предметом гражданского права, имеют стоимостный, товарно-денежный характер. К сфере гражданского права относятся отношения, взаимосвязанные с участием в имущественном обороте объектов наследования и т. д.

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г. № 218-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 03.04.2022. — 2/2368.
2. *Короткевич, М. П.* Порядок распоряжения имуществом, находящимся в общей совместной собственности супругов / М.П. Короткевич // Научные труды Академии управления при Президенте Республики Беларусь. — Вып. 14. — Минск : Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2019. — 169 с.
3. Гражданское право: учеб. в 2 ч. / под общ. ред. В. Ф. Чигира. — Минск : Амалфея, 2021. — Ч. 2. — 512 с.
4. Гражданское право. Общая часть : в 3 т. / И. А. Маньковский, С. С. Вабишевич. — Минск : Междунар. ун-т «МИТСО», 2019. — Т. 2 Гражданские правоотношения: в 2 полутомах. Полутом. — 1214 с.
5. *Ершова, И. В.* Проблемы правового режима государственного имущества в хозяйственном обороте / И. В. Ершова. — М.: Юриспруденция, 2021. — 304 с.
6. *Калганов, М. П.* Имущественные отношения и основы гражданского законодательства / М. П. Калганов // Вопросы экономики. — М. — 2022. — № 1. — 76 с.

УДК 347.451

В. А. Жук, О. А. Абрамович

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ДОГОВОР ПОСТАВКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Одним из наиболее востребованных и часто применяемых хозяйственно-правовых договоров в Республике Беларусь, как нам видится, является договор поставки. Данный договор также представляет собой важную гражданско-правовую категорию в предпринимательской деятельности субъектов хозяйствования, так как регулирует экономические отношения, связанные с товарооборотом.

Выступая одним из видов договора купли-продажи (§ 3 гл. 30 «Купля-продажа» Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК) [1]), договор поставки имеет свои отличительные черты.

Как утверждает А. А. Коспанов, «...правильная квалификация договора поставки зачастую вызывает сложности. Рассматривая конкретные правоотношения сторон сделки, не всегда просто отграничить договор поставки от смежных договорных конструкций (в частности, от иных видов купли-продажи). При этом как в теории гражданского права, так и в судебной практике можно обнаружить принципиально различные подходы при толковании и применении квалифицирующих признаков договора поставки» [2, с. 85].

Основная часть. По договору поставки, согласно ст. 476 ГК, «поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием» [1].

Для правильного понимания правовой природы договора поставки необходимо указать, что представляет собой предпринимательская деятельность, в частности. В соответствии с частью первой п. 1 ст. 1 ГК предпринимательская деятельность — это «самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи

вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначены для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления» [1].

Основываясь на правовых нормах ст. 476 ГК, правильно указать, что рассматриваемый договор двухсторонний, так сторонами договора поставки являются поставщик-продавец и покупатель.

Считаем необходимым определить предмет договора и согласиться с точкой зрения Г. Ф. Шершеневича. По мнению автора, предметом договора поставки являются «вещи, характеризующиеся родовыми признаками, тогда как по договору купли-продажи отчуждаются вещи, определяемые не только родовыми признаками, но и индивидуально-определенные. Исключение составляют случаи поставки машин и оборудования индивидуального изготовления, производимых по специальным заказам покупателя» [3, с. 317–323].

С другой стороны, А. А. Пестов считает, что «в договоре поставки предметом является товар, характеризующийся по цене, количеству, качеству, ассортименту и комплектности. Причем в договоре поставки во избежание ситуации признания его незаключенным следует указывать не только группы товаров по наименованиям, но и в обязательном порядке их количество» [4].

В свою очередь, С. Белявский утверждает, что правоотношения сторон договора поставки «следует квалифицировать как правоотношения, вытекающие из договора поставки товаров, при наличии признаков, содержащихся в ст. 476 ГК. Согласно им, основными условиями, отличающими поставку от любой другой купли-продажи, являются:

- 1) осуществление предпринимательской деятельности обоими участниками сделки;
- 2) товары продавца производятся или закупаются им для последующей перепродажи;
- 3) поставляемые товары предназначены для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием» [5].

Непосредственный порядок поставки товаров определен в ст. 479 ГК. Так, поставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки (передачи) товаров покупателю, являющемуся стороной договора поставки, или лицу, указанному в договоре в качестве получателя.

В случае, когда договором поставки предусмотрено право покупателя давать поставщику указания об отгрузке (передаче) товаров получателем (отгрузочные разнарядки), отгрузка (передача) товаров осуществляется поставщиком получателем, указанным в отгрузочной разнарядке. При этом содержание отгрузочной разнарядки и срок ее направления покупателем поставщику определяются договором. Если срок направления отгрузочной разнарядки договором не предусмотрен, она должна быть направлена поставщику не позднее чем за тридцать дней до наступления периода поставки [1].

Между тем, порядок доставки также регулируется гражданским законодательством Республики Беларусь. Согласно ст. 480 ГК, доставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки их транспортом, предусмотренным договором поставки, и на определенных в договоре условиях. В случаях, когда в договоре не определено, каким видом транспорта или на каких условиях осуществляется доставка, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товара принадлежит поставщику, если иное не вытекает из законодательства или существа обязательства [1].

Кроме того, договором поставки может быть предусмотрено получение товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика (выборка). Если срок выборки не предусмотрен договором, выборка товаров покупателем (получателем) должна производиться в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров [1].

Следует отметить важность ст. 486 ГК, которая регулирует порядок расчетов за поставляемые товары. Так, покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки. Если соглашением сторон порядок и форма расчетов не определены, то расчеты осуществляются платежными поручениями.

В случае, когда в договоре поставки предусмотрена поставка товаров отдельными частями, входящими в комплект, оплата товаров покупателем производится после отгрузки (выборки) последней части, входящей в комплект, если иное не установлено договором [1].

Отдельного внимания требует оговорка о сроке поставки товаров. Так, А. А. Пестов считает, что «судебная практика исходит из признания существенным условием договора поставки срока исполнения обязательства поставки. Вместе с тем отсутствие в договоре поставки указания на срок передачи товара не является основанием признания такого договора незаключенным» [4]. При этом в п. 1 ст. 478 ГК установлено, что «в случае, когда сторонами предусмотрена поставка товаров в течение срока действия договора поставки отдельными партиями и сроки поставки отдельных партий (периоды поставки) в нем не определены, товары должны поставляться равномерными партиями ежемесячно, если иное не вытекает из законодательства или существа обязательства» [1].

Рассматривая форму договора поставки, отметим, что законодатель Республики Беларусь не предусмотрел норму, указывающую на конкретный способ выражения воли сторон при заключении договора. Как правило, на практике стороны избегают письменного оформления договора, ограничиваясь составлением товарных накладных или иных передаточных актов. На наш взгляд, такая позиция не является правомерной и требует законодательного регулирования.

Правовая регламентация договора поставки также содержит пробел, связанный с отсутствием законодательного определения понятия «договор поставки», называя в ст. 476 ГК только права и обязанности сторон.

В связи с тем, что в п. 1 ст. 390 ГК гражданско-правовой договор в целом определяется как «соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей» [1], данное положение следует отразить и в ст. 476 ГК в целях верного толкования договора поставки.

Заключение. Правовые нормы действующего ГК, регулирующие правовую природу договора поставки, требуют пересмотра и дополнения. Так, предлагается:

1) дополнить ст. 476 ГК определением понятия «договор поставки» и изложить ее в новой редакции:

«Договором поставки признается соглашение, по которому поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.»;

2) предусмотреть в § 3 гл. 30 ГК новую статью, предусматривающую форму договора поставки следующего содержания:

«Форма договора поставки

Договор поставки заключается в письменной форме с соблюдением требований ст. 404 ГК.».

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
2. Коспанов, А. А. Проблемы квалификации договора поставки / А. А. Коспанов // Юридические науки: проблемы и перспективы : мат. I Междунар. науч. конф., Пермь, март 2012 г. — Пермь : Меркурий, 2012. — С. 85—88.
3. Шершеневич, Г. Ф. Учебник русского гражданского права / Г. Ф. Шершеневич. — М. : Статут, 2017. — 532 с.
4. Пестов, А. А. Договор поставки / А. А. Пестов // cyberleninka.ru. — Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/dogovor-postavki-1>. — Дата доступа : 07.04.2022.
5. Белявский, С. Актуальные вопросы по поставке: отвечает специалист / С. Белявский // ООО «ЮрСпектр» 2016-2022. — Режим доступа : <https://ilex.by/news/aktualnye-voprosy-po-postavke-otvechaet-spetsialist/>. — Дата доступа : 07.04.2022.

УДК 349.41

В. А. Жук, О. А. Абрамович

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ТЕРМИНА «ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК» ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. В настоящее время проблемные аспекты понятийной регламентации правоотношений, связанные с предоставлением и использованием земельных участков, являются предметом дискуссий представителей различных отраслей права.

Более того, как верно отмечает О. С. Вохмянина, «с течением времени институт права собственности на землю, претерпевая ряд изменений, все же остается основополагающим в системе права собственности в целом» [1, с. 13]. К тому же, в соответствии с положениями ч. 2 ст. 46 Конституции Республики Беларусь «государство осуществляет контроль за рациональным использованием природных ресурсов в целях защиты и улучшения условий жизни, а также охраны и восстановления окружающей среды» [2]. Следовательно, в Республике Беларусь на законодательном уровне закреплена уникальная ценность земли, в том числе земельных участков.

Основная часть. Т. З. Барциц в своих исследованиях приходит к выводу, что «земельный участок представляет собой часть поверхности, определенным образом когда-то отделенную от других частей. Фактически возникает ситуация, когда в реальности земельного участка нет. Он создается действиями людей (при том что земная поверхность людьми не создана) и существует только в рамках данного общества, социума, т. е. как феномен социальный, юридический, а не реальный» [3, с. 148].

Легальное определение понятия «земельный участок» содержится в Кодексе Республики Беларусь о земле от 23 июля 2008 г. № 425-З (далее — КоЗ). Данный аспект представляется логичным с учетом того, что именно этот кодифицированный нормативный правовой акт регулирует земельные отношения (ст. 2 КоЗ) [4].

Так, согласно абз. 19 ст. 1 КоЗ, земельный участок представляет собой «часть земной поверхности, имеющую границу и целевое назначение и рассматриваемую в неразрывной связи с расположенными на ней капитальными строениями (зданиями, сооружениями)» [4].

Также стоит отметить, что, согласно земельному законодательству Республики Беларусь, земельные участки являются непосредственными объектами земельных отношений (ст. 3 КоЗ) и землеустройства (ст. 77 КоЗ) [4].

По мнению И. Шахрай, анализ приведенного законодательного определения и иных норм земельного законодательства позволяет назвать ряд юридических признаков земельного участка, на которых целесообразно остановиться более подробно.

Земельный участок — это *часть земной поверхности*. Данным признаком, как полагает И. Шахрай, подчеркивается, что «земельный участок является составной частью земли» [5, с. 50]. Кроме того, отметим, что КоЗ выделяет структурные части в составе земель Республики Беларусь на основе различных критериев:

1) земли, земельные участки распределяются по категориям земель в зависимости от их основного целевого назначения и определенного в соответствии с законодательством правового режима их использования и охраны (ст. 6, часть первая ст. 8 КоЗ);

2) независимо от деления на категории земель земли Республики Беларусь подразделяются на виды (ст. 7 КоЗ) [4].

На наш взгляд, стоит согласиться с позицией И. Шахрай, которая утверждает, что «нахождение земельного участка в составе той или иной структурной части земель обуславливает его особенности как объекта земельных отношений, в частности, определяет возможное целевое назначение, содержание прав на соответствующий земельный участок, влияет на его оборотоспособность» [5, с. 50-51].

Согласно абз. 8 ст. 1 КоЗ, *граница земельного участка* — это «условная линия на поверхности земли и проходящая по этой линии условная вертикальная плоскость, отделяющая земельный участок от других земель, земельных участков» [4].

Более того, согласно абз. 14 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 22 июля 2002 г. № 133-З «О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним» в качестве основных данных объекта недвижимого имущества применительно к земельному участку называется «кадастровый номер, назначение, описание границы, местонахождение, площадь земельного участка» [6].

Также важно отметить, что в соответствии с ч. 1 ст. 11 КоЗ граница земельного участка устанавливается (восстанавливается) на местности с закреплением ее поворотных точек межевыми знаками (фиксированная граница) [4].

Под *целевым назначением*, согласно абз. 44 ст. 1 КоЗ, понимаются «установленные решением об изъятии и предоставлении земельного участка порядок, условия и ограничения использования земельного участка для конкретных целей» [4].

В соответствии с ч. 5 и 6 ст. 10 КоЗ изменение целевого назначения земельных участков осуществляется на основании соответствующего решения, принятого государственным органом, осуществляющим государственное регулирование и управление в области использования и охраны земель в соответствии с его компетенцией, в порядке, установленном Советом Министров Республики Беларусь.

Не допускается изменение целевого назначения земельных участков, предоставленных для ведения личного подсобного хозяйства, земельных участков, предоставленных для строительства (строительства и обслуживания) капитальных строений (зданий, сооружений), до завершения их строительства, а также земельных участков, предоставленных гражданам как состоящим на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, до истечения восьми лет со дня государственной регистрации жилых домов, возведенных на таких земельных участках [4].

В свою очередь, И. Шахрай классифицирует признаки земельного участка следующим образом:

1) индивидуализирующие признаки — граница и целевое назначение земельного участка;

2) дополнительные признаки — площадь, местоположение, назначение земельного участка в соответствии с единой классификацией назначения объектов недвижимого имущества;

3) информационные признаки — кадастровый номер и адрес земельного участка [5, с. 52].

На наш взгляд, предложенная автором классификация позволяет четко определить юридическое значение земельных участков, индивидуализировать их, структурировать юридически значимую информацию о земельных участках.

Помимо этого, учитывая эколого-экономическое значение земли, И. Шахрай считает, что «можно выделить признаки земельного участка как природного объекта (целевое назначение), как объекта недвижимого имущества (назначение, кадастровый номер и адрес) и совпадающие признаки (граница, площадь, местоположение). Необходимо, однако, отметить, что указанная классификация является условной, поскольку в земельных отношениях всегда переплетается природоресурсная и имущественная составляющая» [5, с. 52].

По нашему мнению, значимой характеристикой земельного участка является *неразрывная связь с расположенными на нем капитальными строениями (зданиями, сооружениями)*. Согласно ст. 5 КоЗ, единство судьбы земельного участка и расположенных на нем капитальных строений (зданий, сооружений) является основным принципом земельных отношений [4].

Как известно, земельные участки и все, что прочно связано с землей, т. е. объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе леса, многолетние насаждения, капитальные строения (здания, сооружения), незавершенные законсервированные капитальные строения, изолированные помещения, машино-места, согласно п. 1 ст. 130 Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З, являются недвижимыми вещами [7].

Также верно указать на делимость и неделимость земельных участков. Так, согласно ч. 1 ст. 10 КоЗ, земельные участки могут быть делимыми и неделимыми. Делимым является земельный участок, который «может быть разделен на части, каждая из которых после раздела образует новый земельный участок, и это не при-

ведет к нарушению градостроительных регламентов, природоохранных требований, противопожарных, санитарных, строительных и иных норм и правил» [4]. В иных случаях земельный участок признается неделимым.

Заключение. Основываясь на проведенном анализе теоретической сущности понятия «земельный участок», можно сформулировать следующее определение земельного участка для его закрепления в абз. 19 ст. 1 Коз:

«земельный участок — недвижимая вещь, являющаяся частью земной поверхности, имеющая условную границу (включая поверхностный (почвенный) слой, водные объекты, растения и все, что неразрывно связано с поверхностью участка), а также кадастровый номер, используемая по целевому назначению в соответствии с актами законодательства».

На наш взгляд, в авторской дефиниции учтены все теоретико-правовые аспекты земельного участка как объекта гражданских прав и земельных отношений.

Список цитируемых источников

1. *Вохмянина, О. С.* Юридическая природа института права собственности на земельный участок / О. С. Вохмянина // Новый юридический вестник. — 2018. — № 5 (7). — С. 13—15.
2. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2022. — 60 с.
3. *Барциц, Т. З.* Понятие земельного участка в доктрине отечественного и зарубежного права / Т. З. Барциц // Вестн. Адыгейского гос. ун-та. — Сер. 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. — 2017. — № 2 (199). — С. 147—153.
4. Кодекс Республики Беларусь о земле [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 17 июня 2008 г. : одобрен Советом Респ. 28 июня 2008 г. : Закон Респ. Беларусь, 23 июля 2008 г., № 425-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 26.10.2012 г., № 432-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 03.11.2012. — 2/1984.
5. *Шахрай, И.* Земельные участки и их части как объекты земельных правоотношений / И. Шахрай // Юстиция Беларуси. — 2015. — № 11 (164). — С. 50—54.
6. О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 22 июля 2002 г., № 133-З ; в ред. Закона Респ. Беларусь от 06.01.2021 г., № 90-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 13.01.2021. — 2/2810.
7. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.

УДК 341.217(4)

О. В. Ипатова

Учреждение образования «Брестский государственный технический университет», Брест, Республика Беларусь

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ЕВРОПЕЙСКОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Введение. Для реализации региональной политики ЕС (с 1993 года называемой политикой сплочения), цель которой — конвергенция регионов, в начале 1970-х годов Евростатом была разработана классификация NUTS (Номенклатура территориальных единиц для статистики). Данная статистическая система позволяет регионы в разных государствах ЕС привести к общей логике и принципам политики вне зависимости от того, на каких уровнях территориального устройства эти единицы находятся. Право на финансирование в рамках политики сплочения определяется в соответствии со системой NUTS. До 2003 года, когда NUTS получили юридический статус [1], она использовалась и обновлялась в рамках ряда «джентльменских соглашений» между государствами-членами и Евростатом.

Первое изменение NUTS произошло в связи с присоединением к ЕС стран в 2004 и 2007 годах и вступило в силу с 1 января 2008 года [2]. Шестая поправка вступила в силу 8 августа 2019 г. и применяется с 1 января 2021 г. [3].

Основная часть. Классификация NUTS представляет собой иерархическую систему деления территории ЕС и Великобритании на три уровня. Самый высокий уровень агрегации NUTS — это 0 (ноль), что относится к масштабам стран. Ниже этого уровня находятся региональные структуры уровня NUTS 1. К примеру, в Великобритании 12 таких регионов, в Нидерландах — 4 [4, р. 13], каждый из которых, как правило, имеет население в среднем 3–7 млн жителей (Чехия — 10 млн, Италия — 12 млн) [4, р. 15]. Ниже этого уровня находятся регионы уровня NUTS 2 (во Франции их 27, в Италии — 21, в Испании — 19) [4, р. 13]. Каждый из регионов этого уровня имеет, как правило, 0,8–3 млн жителей [4, р. 15]. Ниже этого уровня — это области NUTS 3, которые существуют в локальном масштабе и обычно, имеют порядка 0,15–0,8 млн жителей. Если численность населения страны небольшая, то страна будет относиться и к NUTS 0, и к NUTS 1, и к NUTS 2 (Исландия), или даже к NUTS 3 (Люксембург). NUTS 3 в зависимости от страны могут подразделяться на

более мелкие единицы — местные административные единицы (Local administrative units, LAU), к которым можно отнести районы, городские муниципалитеты. Ранее выделяли LAU 1 (раньше назывались NUTS 4, были только в 19 странах ЕС) и LAU 2 (ранее — NUTS 5).

Текущая классификация NUTS 2021 с учетом территории Евросоюза и Великобритании включает 104 NUTS 1, 283 NUTS 2, 1 345 NUTS 3, 96 000 LAU [4, p. 7]. Каждый из этих регионов присваивается определенный код и название. Для Европейской ассоциации свободной торговли (EACT) и стран-кандидатов используется аналогичная концепция «статистических регионов».

Однако определения NUTS основаны не только на численности населения, но и в некоторой степени и на географических и институциональных факторах. В силу этого регионы NUTS чаще всего совпадают с административными границами — это первый критерий для определения NUTS. Основная причина этого заключается в том, что наличие административных структур обеспечивает возможность реализации политических мер. Например, в Германии регионы NUTS 1 — федеральные земли, а NUTS 3 — районы и города внерайонного подчинения, тогда как в Италии регионы NUTS 2 — области, а NUTS-3 — провинции. Если для уровня NUTS 1 не существует административных единиц, он может быть образован путем объединения более мелких административных единиц. Полученные агрегированные единицы называются «неадминистративными единицами». Так, в Испании для выделения регионов NUTS 1 сгруппированы между NUTS 2.

В Регламенте Комиссии (ЕС) № 1059/2003 [1] указывается стабильность классификации в течение не менее трех лет. Это имеет решающее значение для статистики, в частности, для временных рядов. Однако иногда национальные интересы требуют изменения региональной разбивки страны. Когда это происходит, заинтересованная страна информирует Европейскую комиссию об изменениях. Комиссия, в свою очередь, вносит изменения в классификацию по окончании периода стабильности в соответствии с правилами Регламента NUTS.

Деление территории стран на статистические единицы NUTS помогает анализировать изменяющиеся модели и влияние политических решений на повседневную жизнь граждан. Ведь одни только национальные данные не могут раскрыть полную, а иногда и сложную картину того, что происходит внутри Европейского Союза (ЕС). В этом отношении статистическая информация на субнациональном уровне является важным инструментом для выявления конкретных региональных и местных аспектов.

Для того чтобы политика четко решала ключевые региональные проблемы, в ходе реформы 1988 года каждый NUTS ЕС был классифицирован в соответствии с его индексом развития. Наименее развитые регионы были определены как те, которые имеют уровень ВВП на душу населения ниже 75 % от среднего показателя по Европейскому сообществу по состоянию на 1988 год. Эта группа включает регионы, которые сталкиваются с проблемами, связанными с индустриализацией, промышленной реструктуризацией или серьезными и постоянными проблемами локальной безработицы.

Анализ статистики на уровне не отдельных стран, а регионов системы NUTS позволяет выявить серьезные контрасты в уровне социально-экономического развития в ЕС. Они намного превосходят разрыв на уровне стран. В 2021 году Люксембург и Ирландия зафиксировали самый высокий уровень ВВП по паритету покупательной способности населения на душу населения в ЕС: 177 % и 121 % выше среднего показателя по ЕС. Болгария была государством-членом с самым низким ВВП на душу населения, на 45 % ниже среднего показателя по ЕС [5]. Данные показатели схожи с показателями 2019 года [6].

Однако если посмотреть разрыв уже на уровне NUTS 2, то ВВП в ППС на душу населения в Люксембурге был в 8 раз выше, чем на Майотте (один из ультрапериферийных регионов Франции) и в Северо-Западе (Болгария), где уровень ВВП чуть менее 1/3 от среднего по ЕС [7].

Даже в довольно благополучных странах ЕС есть экономически отсталые или депрессивные территории. В Болгарии, Чехии, Дании, Венгрии, Словакии и Швеции регион с самым высоким значением был единственным регионом, в котором ВВП на душу населения был выше среднего по стране. Однако в Австрии и Испании, где разница между регионами была меньше в силу полицентричной модели экономического развития. Хорватия похожа на Австрию и Испанию в этом. Однако в Литве и Словении, где также, как и в Хорватии, два региона NUTS 2, столичный регион имел заметно более высокое значение [7].

NUTS также используются для определения политики сплочения и достижения ее целей. Так, Цель 1 («Конвергенция» или «Менее развитые районы») касалась NUTS 2. В то время, как Цель 2 («Региональная конкурентоспособность и занятость») определялась в меньшем пространственном масштабе (NUTS 3 и LAU 2) в 2007–2013 годах, когда все регионы, не относящиеся к Цели 1, получали право на участие на финансирование [8, p. 445]. Программы приграничного сотрудничества определяются на уровне NUTS 3.

Большинство анализов эмпирического опыта политики сплочения проводится на уровне NUTS 2 в связи с тем, что это наиболее значимый масштаб для данной политики, так как региональные операционные программы обычно находятся на этом уровне. Масштаб NUTS 2 и NUTS 3 в плане анализа политики более интересен, чем NUTS 1 (0), т. к. в национальном масштабе, значимом для макроэкономических процессов, экономические процессы в силу единых законов, налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики в целом однородны.

Для анализа важно учитывать и статус NUTS 2: регионы уровня NUTS 2 могут как обладать административными полномочиями (Испания, Италия), так быть в их осуществлении ограничены (Словакия, Венгрия, Швеция), или являться всего лишь искусственные статистическими единицами (Великобритания). Даже в тех случаях, когда регионы NUTS 2 наделены административными полномочиями, экономические процессы могут происходить внутри функциональных регионов, таких как пригородные зоны или «функциональные городские

районы» (FUA), и поэтому и этот уровень должен быть важен для оценки (еще не использовался для оценки воздействия политики сплочения [8, р. 446]).

Заключение. Классификацию можно рассматривать как попытку облегчить администрирование региональной политики (политики сплочения) ЕС. В целом система NUTS обеспечивает мощную основу для сравнительного анализа эффективности политики и характеристик регионов по многим различным критериям и целям, а также эмпирическую основу политики сплочения. Однако карта регионов NUTS не является картой политики. В то время как границы NUTS важны для определения прав на финансовые ассигнования, государства-члены не обязаны использовать их в целях реализации. Более того, многосторонние и многолетние дебаты относительно бюджета ЕС означают, что политика сплочения в части распределения средств не полностью зависит от регионов NUTS, и даже уровни их развития, учитываются институциональные и политико-экономические факторы.

Список цитируемых источников

1. Regulation (EC) № 1059/2003 of the European Parliament and of the Council of 26 May 2003 on the establishment of a common classification of territorial units for statistics (NUTS), Doc 32003R1059 // Official Journal of the European Union. — 21.06.2003. — L 154. — P. 1—41.
2. Regulation (EC) № 176/2008 of the European Parliament and of the Council of 20 February 2008 amending Regulation (EC) No 1059/2003 on the establishment of a common classification of territorial units for statistics (NUTS) by reason of the accession of Bulgaria and Romania to the European Union, Doc 32008R0176 // Official Journal of the European Union. — L 61. — 05.03.2008. — P. 1—5.
3. Commission Delegated Regulation 2019/1755 of 8 August 2019 amending the Annexes to Regulation (EC) № 1059/2003 of the European Parliament and of the Council on the establishment of a common classification of territorial units for statistics (NUTS) C/2019/5841, Doc 32019R1755 // Official Journal of the European Union. — 24.10.2019. — L 270. — P. 1—56.
4. Statistical regions in the European Union and partner countries. NUTS and statistical regions 2021 : 2020 edition. — Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. — P. 188.
5. Purchasing power parities and GDP per capita — flash estimate / Eurostat [Electronic resource]. — Access mode : https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Purchasing_power_parities_and_GDP_per_capita_-_flash_estimate. — Access date : 02.05.2022.
6. GDP per capita in PPS / Eurostat [Electronic resource]. — Access mode : <https://ec.europa.eu/eurostat/data-browser/view/tcc00114/default/table?lang=en>. — Access date : 02.05.2022.
7. GDP at regional level / Eurostat [Electronic resource]. — Access mode : https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=GDP_at_regional_level#Gross_domestic_product_28GDP.29. — Access date : 02.05.2022.
8. Handbook on Cohesion Policy in the EU Edited by Simona Piattoni, Laura Polverar UK, Cheltenham : Edward Elgar Publishing Limited, 2016. — P. 578.

УДК 349.6

Д. К. Карпач, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Введение. Современная экологическая ситуация в Республике Беларусь развивается под воздействием ряда факторов, как-то: усиление антропогенного воздействия, интенсификация использования природных ресурсов, наличие промышленных и иных объектов, которые, в совокупности способны оказать негативное влияние, а иногда создать реальные угрозы для жизнедеятельности населения Республики, экологической безопасности ее территории. В сложившихся условиях выявление эффективных правовых механизмов, направленных на обеспечение охраны окружающей среды и рациональное природопользование, выступает залогом и одним из важнейших условий развития белорусского общества и обеспечения его экологической безопасности [1, с. 3].

Коллективная монография под редакцией ведущего научного сотрудника Института правовых исследований НИЦЗПИ, кандидата юридических наук, доцента И.П. Манкевич [1, с. 5] посвящена анализу актуальных проблем теории и практики развития экологического, природоресурсного и аграрного законодательства Республики Беларусь, в том числе в аспекте развития международных интеграционных процессов с ее участием. Речь идет о разработке теоретико-правовых новаций, направленных на развитие отраслевой теории в правоведении и совершенствование действующего законодательства; комплексном формировании экономического механизма охраны окружающей среды и природопользования; в том числе о развитии институтов возмещения вреда, причиненного окружающей среде, экологического страхования и медиации в экологических спорах с участием ответственности. Особое внимание авторы уделяют проблематике гармонизации экологического законодательства Союзного государства Беларуси и России, а также проблеме правового обеспечения экономического механизма охраны окружающей среды в контексте интеграционных процессов в Евразийском экономическом союзе.

Основная часть. В качестве отдельной проблемы авторы рассматривают правовое обеспечение оборота пластика, поскольку «порядок обращения с отходами — одна из основных сфер регулирования экологического права».

Анализ теоретико-правовых аспектов развития природоресурсного права авторский коллектив выстраивает в контексте регулирования земельных отношений, контроля за использованием и охраной недр, а также экономического механизма охраны и использования вод при осуществлении водопользования.

Кроме того, исследователи подчеркивают, что «одним из принципиальных факторов, влияющих на формирование правового режима охраны целого ряда мировых уникальных природных объектов, является включение их в список объектов Всемирного природного наследия ЮНЕСКО (World Heritage List)» [1, с. 256]. Так, в монографии рассматриваются некоторые сравнительно-правовые аспекты проблематики охраны Беловежской пуши и озера Байкал как объектов Всемирного природного наследия.

В плане проблематики аграрного права Республики Беларусь авторский коллектив обращается к вопросам развития правового регулирования договорных отношений в сельском хозяйстве, в особенности в связи с различными формами и процедурами его государственной поддержки, а также развития государственно-частного партнерства.

Действительно, «аграрная сфера предопределяет будущее любого государства, в том числе Республики Беларусь, поэтому ее развитие является одной из первостепенных задач государственной аграрной политики», — подчеркивают авторы [1, с. 268].

В последнее время, однако, особенную значимость приобретают, «правовые нормы, определяющие регулирование отношений в области селекции сельскохозяйственных растений и пород сельскохозяйственных животных, которым долгое время не уделялось должного внимания со стороны аграрно-правовой науки в Республике Беларусь». В связи с этим авторы, в частности, предлагают дополнить действующее законодательство нормами о регламентации организации селекционной работы, что позволит достигнуть определенного уровня в плане гармонизации национального законодательства с нормами права ЕАЭС в этой сфере.

Важный вклад в охрану природы в современных условиях может внести развитие «зеленой» экономики. Указанной проблематике посвящена коллективная монография ученых НЦЗПИ Республики Беларусь под редакцией ведущего научного сотрудника Института правовых исследований НЦЗПИ, кандидата юридических наук, доцента Е. В. Лаевской [2, с. 102]. В ней с учетом специфики экономики и правовой системы Республики Беларусь рассматриваются понятие «зеленая» экономика, ее принципы и приоритетные направления правового обеспечения. Развитие экономики на основе «зеленых» принципов сегодня признается стратегическим приоритетом на глобальном и национальном уровнях [2, с. 7].

На международном уровне «зеленой» признается экономика, которая приводит к повышению благосостояния людей и укреплению социальной справедливости при одновременном существенном снижении рисков для окружающей среды и дефицита экологических ресурсов. Большинство стран мира активно продвигают на национальном уровне идеи и принципы «озеленения» экономики. Например, к активной реализации идей формирования «зеленой» экономики приступили в Китае и Индии; «зеленые» меры в сфере энергетики, развития транспорта и инфраструктуры, систем утилизации отходов и др. разработаны сегодня практически во всех странах ЕС — в том числе на основе стратегии «Европа 2020: стратегия разумного, устойчивого и всеобъемлющего роста» [2, с. 8].

«Зеленая» экономика рассматривается как система принципов, реализация которых обеспечивает интегрирование экономической и экологической политики, в том числе: принцип предосторожности в отношении оценки потенциальных воздействий на окружающую среду принимаемых государственных решений; принцип адекватного учета природного и социального капитала; принцип эффективного использования ресурсов, потребления и производства и др.

В качестве инструментов «зеленой» экономики выступают: оценка природных ресурсов и иных экосистемных благ в денежном выражении и учет этой оценки при принятии решений различного уровня; политика государственных закупок, поощряющая производство экологичной продукции; реформирование системы «экологического» налогообложения и отказ от неэффективных субсидий; рост государственных инвестиций в соответствующую принципам устойчивого развития инфраструктуру (включая общественный транспорт, возобновляемые источники энергии, строительство энергоэффективных зданий и сооружений и т. п.); целевая государственная поддержка научных исследований по созданию экологически чистых технологий и др. [2, с. 13].

Авторы анализируют подходы к оценке воздействия на окружающую среду как формы реализации экологической функции государства, предусмотренной белорусским законодательством. Так, согласно Закону Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» «оценка воздействия на окружающую среду» определяет при разработке предпроектной и проектной документации возможность воздействия на окружающую среду при реализации проектных решений, а также определяет необходимость мероприятий по охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов. Согласно действующему законодательству, в Республике Беларусь государственная экологическая экспертиза, стратегическая экологическая оценка и оценка воздействия на окружающую среду проводятся с соблюдением одних и тех же принципов, в их числе: обязательность экспертизы и оценок; предотвращение вредного воздействия на окружающую среду; недопущение необратимых изменений окружающей среды; гласность и учет общественного мнения; законность [3].

Одно из центральных мест в проблематике формирования «зеленой» экономики в Республике Беларусь закономерно занимает вопрос развития «зеленой» экономики в агропромышленном комплексе.

По мнению авторов, приверженность принципам «зеленой» экономики повысит экологическую безопасность страны, конкурентоспособность производимой продукции, облегчит вхождение в новые продовольственные рынки, улучшит репутационную составляющую Республики Беларусь.

Еще одному важному аспекту проблематики охраны окружающей среды посвящена статья ведущего научного сотрудника Института правовых исследований НЦЗПИ И. П. Манкевич — «Теоретико-правовые

аспекты экономического стимулирования охраны окружающей среды и устойчивого природопользования», в которой рассматривается ряд теоретико-правовых аспектов экономического стимулирования охраны окружающей среды и устойчивого природопользования, в особенности в Республике Беларусь [4, с. 472]. Автор исходит из того, что «обеспечить охрану окружающей среды, устойчивое использование природных ресурсов, с одной стороны, и экологически ориентированный рост экономики, внедрение экологически эффективных инновационных технологий — с другой, можно путем использования существующих и внедрения новых эффективных мер экономического стимулирования» [4, с. 472]. Вместе с тем разработка таких мер представляется достаточно сложной задачей, требующей, помимо прочего, формирования стабильной нормативной правовой основы экономического стимулирования охраны окружающей среды и устойчивого природопользования.

Как отмечает И.П. Манкевич, тенденция сокращения вмешательства государства в экономику, с одной стороны, и необходимость перехода от политики ликвидации уже нанесенного окружающей среде ущерба к его предотвращению — с другой, приводят к усилению роли экономических мер охраны окружающей среды и устойчивого природопользования, имеющих целью оказать стимулирующее влияние на поведение хозяйствующих субъектов.

В общем виде направления экономического стимулирования охраны окружающей среды и устойчивого природопользования определяются в Законе Республики Беларусь «Об охране окружающей среды». В их числе: установление льгот отдельным категориям юридических и физических лиц при внедрении ими наилучших доступных технических методов, малоотходных, энерго- и ресурсосберегающих технологий, специального оборудования, снижающего вредные воздействия на окружающую среду, а также при ускоренной амортизации оборудования и других объектов, предназначенных для охраны и оздоровления окружающей среды, и др. Указанные и иные льготы устанавливаются Президентом Республики Беларусь и (или) законами Республики Беларусь.

Заключение. В силу характера регулируемых отношений возможность применения тех и других льгот, а также иных мер, связанных с проблемой, нередко закрепляется в таких нормативных актах, как Налоговый кодекс Республики Беларусь, который характеризуется так называемыми «экологически купаемыми» нормами предусматривающим возможность освобождения от отдельных видов налогов, применение понижающих коэффициентов к ставкам экологического налога и др.

В то же время анализ действующего законодательства показывает, что вопросы экономического стимулирования в области охраны окружающей среды и устойчивого природопользования детально не урегулированы. Кроме того, фактический набор соответствующих мер может быть расширен.

Список цитируемых источников

1. Теоретико-правовые аспекты развития экологического, природоресурсного и аграрного законодательства Республики Беларусь в контексте участия Республики Беларусь в интеграционных процессах / О. А. Бакиновская [и др.] ; под ред. И. П. Манкевич // Нац. центр законодательства и правовых исслед. Респ. Беларусь. — Минск : ИВЦ Минфина, 2019. — 375 с.
2. Правовое обеспечение реализации принципов «зеленой» экономики в Республике Беларусь : монография / Ю. А. Амелеченя, [и др.] ; под ред. Е. В. Лаевской // Нац. центр законодательства и правовых исслед. Респ. Беларусь. — Минск : Четыре четверти, 2017. — 256 с.
3. Скурко, Е. В. Эффективность правовых механизмов охраны окружающей среды и рационального природопользования: опыт Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Е. В. Скурко // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
4. Манкевич, И. П. Теоретико-правовые аспекты экономического стимулирования охраны окружающей среды и устойчивого природопользования // Право в современном белорусском обществе : сб. науч. тр. / Ин-т правовых исследований Нац. центра законодательства и правовых исслед. Респ. Беларусь. — Минск : Колорград, 2019. — С. 472—478.

УДК 336.22

Г. С. Козловский, О. И. Панин

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ПРАВОВЫЕ ОСНОВАНИЯ И ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ПРОВЕРОК И РЕВИЗИЙ

Введение. Для определения правовых оснований и порядка проведения проверки и ревизии необходимо дать определение этим понятиям. Под проверкой понимается — способ контроля, в процессе которого устанавливаются законность и достоверность совершаемых хозяйственных и финансовых операций по одному или нескольким взаимосвязанным направлениям финансово-хозяйственной деятельности субъекта предпринимательской деятельности. Ревизия представляет собой способ контроля, предусматривающий полное изучение финансово-хозяйственной деятельности субъекта предпринимательской деятельности, в процессе которого устанавливаются законность и достоверность совершаемых хозяйственных и финансовых операций, а также ведения бухгалтерского учета во всех направлениях деятельности субъекта предпринимательской деятельности.

Данные определения даны в Указе Президента Республики Беларусь от 16.10.2009 № 510. Из определений видно, что ревизия охватывает больший круг общественных отношений, в отличие от проверки.

Проведение проверок (ревизий) необходимо для разрешения следующих задач:

- проверка соблюдения субъектом предпринимательской деятельности законодательства в сфере экономических отношений;
- проверка законности совершаемых субъектом предпринимательской деятельности хозяйственных и финансовых операций, соблюдения порядка распоряжения государственным имуществом и обеспечения его сохранности;
- своевременное выявление, пресечение и предотвращение правонарушений, наносящих вред экономическим интересам Республики Беларусь, установление причин и условий, способствующих их совершению;
- принятие мер по возмещению причиненного вреда;
- выявление неиспользуемых резервов повышения эффективности экономической деятельности субъекта предпринимательской деятельности;
- проверка целевого и эффективного использования государственного имущества, в том числе бюджетных средств.

Основная часть. Под правовым основанием понимаются нормативно-правовые акты, на основании которых осуществляется та или иная деятельность. В Республике Беларусь порядок проведения проверок и ревизий основывается на Указе Президента Республики Беларусь от 16.10.2009 № 510 «О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь» и на Постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 31.10.2001 № 1585 «Вопросы Министерства финансов Республики Беларусь».

Для определения порядка проведения проверок и ревизий необходимо обозначить, что в Республике Беларусь существует 2 вида проверок и ревизий — плановые и внеплановые. Плановой проверкой (ревизией) является проверка (ревизия), включенная в координационный план контрольной деятельности в Республике Беларусь или в области (г. Минске). При этом включение проверок (ревизий) в соответствующий координационный план контрольной деятельности осуществляется только при условии указания контролирующим органом конкретных темы проверки (ревизии), субъекта предпринимательской деятельности, подлежащего проверке (ревизии), и срока ее проведения. Иные проверки (ревизии) являются внеплановыми.

Порядок планирования контролирующими органами проверок (ревизий), информирования о проведении внеплановых проверок (ревизий) и согласования проведения внеплановых проверок (ревизий) устанавливается Советом по координации контрольной деятельности в Республике Беларусь.

Основаниями для проведения внеплановой проверки могут быть наличие информации, в том числе полученной от государственного органа, иностранного государства, иной организации или физического лица, свидетельствующей о совершаемом (совершенном) нарушении законодательства или о фактах возникновения угрозы причинения либо причинения вреда жизни, здоровью граждан, с представлением документов, подтверждающих такие нарушения или факты. При отсутствии у заявителя документов, подтверждающих данные нарушения или факты, заявитель (в том числе руководитель, другой представитель государственного органа, иной организации) должен представить письменное согласие на дачу свидетельских показаний в отношении таких нарушений или фактов [1].

Перед проведением проверки должна быть проведена подготовительная работа, в процессе которой определяется перечень вопросов, подлежащих проверке (ревизии), а при необходимости разрабатывается программа ее проведения, утверждаемая лицом, назначившим проверку (ревизию).

Перед началом проведения проверки (ревизии) работник, проводящий проверку (ревизию), или руководитель группы работников, проводящих проверку (ревизию), обязан предъявить руководителю проверяемого юридического лица, либо индивидуальному предпринимателю служебное удостоверение, предписание на проведение проверки (ревизии), а также внести необходимые сведения в книгу учета проверок (ревизий).

Права работников контролирующих органов при проведении проверки (ревизии) закреплены в Указе Президента Республики Беларусь от 16.10.2009 № 510. К ним относятся: право проверять документы, бухгалтерские книги и другие регистры учета, статистические и бухгалтерские отчеты и балансы, планы, счета и иные документы, наличные деньги в кассе и у подотчетных лиц, ценные бумаги, материальные ценности и другое имущество, требовать письменные объяснения от индивидуального предпринимателя, должностных лиц проверяемого юридического лица, других граждан по вопросам, возникающим в ходе проведения проверки (ревизии) и т. д.

Работником, проводящим проверку (ревизию), или ревизионной группой принимаются меры к тому, чтобы материально ответственные и при необходимости другие должностные лица проверяемого субъекта предпринимательской деятельности присутствовали при проверке (ревизии) вверенных им ценностей, контрольных объемах выполненных работ, контрольных запусках в производство сырья и материалов, а также при других действиях по проверке деятельности данного субъекта [2].

По результатам проверки (ревизии), в ходе которой выявлены нарушения актов законодательства, регулирующих экономические отношения, составляется акт. Результаты проверки (ревизии), в ходе которой не выявлено нарушений актов законодательства, оформляются справкой.

В Указе Президента Республики Беларусь от 16.10.2009 № 5103 закреплено, что обязательно должно быть отражено в акте проверки (ревизии). Сюда относятся: основание назначения проверки (ревизии), дата и номер предписания на ее проведение, должности, фамилии и инициалы лиц, проводивших проверку

(ревизию), даты начала и завершения проверки или ревизии (в случае перерывов указывается их период), а также место составления акта проверки (ревизии) и т. д.

В акте проверки (ревизии) должны быть соблюдены объективность, ясность и точность изложения выявленных фактов. Не допускается включение в акт проверки (ревизии) различного рода не подтвержденных документально предположений и данных о деятельности проверяемого субъекта предпринимательской деятельности [2].

По окончании проверки (ревизии) орган, проводивший проверку (ревизию), имеет право проинформировать вышестоящий государственный орган, собственника проверенного субъекта предпринимательской деятельности (уполномоченное им лицо) о выявленных фактах нарушений законодательства и внести предложения по их устранению и предотвращению.

Заключение. Проведение проверок и ревизий основывается на нормативно-правовых актах Республики Беларусь и имеет определенный порядок их проведения, который включает в себя: подготовительную работу по определению вопросов, подлежащих проверке, основного этапа проверки, на котором осуществляется основная деятельность контрольных органов и заключительный этап с составлением акта проверки. Данная деятельность необходима для осуществления контроля за экономической деятельностью субъектов, точным их соблюдения законодательства страны и своевременным исполнением ими своих обязанностей.

Список цитируемых источников

1. Вопросы Министерства финансов Республики Беларусь : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 31 окт. 2001 г., № 1585 // Консультант плюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
2. О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь : Указ Президента Респ. Беларусь, 16 окт. 2009 г., № 510 // Консультант плюс: Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

УДК 347.62

А. А. Коновалова, А. А. Евстафьева, Н. И. Ивуть

Учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет», Минск, Республика Беларусь

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ БРАКА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Вопрос реализации законных прав человека и гражданина был актуален на протяжении всей истории существования института государства. Бесспорно, выполнение задачи по защите прав человека и соблюдению договоренностей зависит, прежде всего, от уровня достижений страны и механизмов, существующих на национальном уровне. Действующие национальные законы, политические решения, процессуальные нормы и механизмы являются ключевыми факторами для реализации прав человека в каждой стране. Поэтому важно, чтобы права человека стали частью национальных конституционных и законодательных систем, чтобы профессиональные юристы умели применять на практике стандарты прав человека, а нарушения прав человека подвергались осуждению и санкциям. В разные временные периоды процессу реализации прав препятствовали различные формы дискриминации, например, по расовому, религиозному, половому, идеологическому и иным признакам. В современном мире институт реализации прав достиг достаточно прогрессивного уровня развития в отношении многих сфер общественной жизни, однако некоторые его элементы по-прежнему носят консервативный характер и требуют совершенствования и закрепления в национальном законодательстве каждого государства.

В течение длительного времени в сознании большинства людей сложилось представление о браке как о семейном союзе мужчины и женщины, основной целью которого являлось — продолжение рода и воспитание детей [1, с. 39]. Нарастающей тенденцией в области обеспечения гендерного равноправия в реализации права на вступление в брак, создание, поддержку и защиту семьи в европейских и некоторых других странах является рассмотрение стабильных отношений однополых пар в качестве семейной жизни и предоставление этим парам возможности юридического признания их со всеми вытекающими из этого юридическими последствиями (налоговые льготы, опекунов над детьми, родительские отпуска, право наследования совместно нажитой собственности, право на пенсию по случаю потери кормильца и т. д.). Законодательству Республики Беларусь неизвестны такие понятия как гражданское партнерство и однополые браки. На фоне роста количества однополых браков, заключаемых в иностранных государствах, актуальным становится вопрос о признании в Республике Беларусь однополого брака [2, с. 304]. По мнению комиссара Совета Европы по правам человека Н. Муйжниекса, этот вопрос является вопросом равенства [3].

Целью данной работы является обоснование необходимости закрепления в национальном законодательстве Республики Беларусь права любого гражданина на заключение брака, независимо от половой

принадлежности. Основанием важности данного вопроса являются положения международных правовых актов, многие из которых позволяют заключать браки как лицам противоположного пола, так и одного.

Основная часть. Важность реализации права на заключение брака подчеркивается в первую очередь в международных правовых актах. Так, например, согласно ч. 2 ст. 16 Всеобщей декларации прав человека от 10 декабря 1948 г., брак может быть заключен только при свободном и полном согласии обеих вступающих в брак сторон [4]. В данном случае указано словосочетание «обеих сторон», что означает отсутствие детального уточнения полового признака. Еще одним правовым обоснованием на международной арене может послужить ст. 12 Европейской конвенции по правам человека от 4 ноября 1950 г., согласно которой мужчины и женщины, достигшие брачного возраста, имеют право вступать в брак и создавать семью в соответствии с национальным законодательством, регулирующим осуществление этого права [5]. В приведенной норме также указано лишь право на вступление в брак как для женщин, так и для мужчин, однако обязательность брака мужчины с женщиной не подчеркивается. В комментариях к Конвенции также подчеркивается, что ст. 12 предусматривает обязательство государств признавать в принципе и на практике право вступать в брак и создавать семью, ограничения данного права могут устанавливаться в национальном законодательстве только для защиты легитимных интересов (например, для предотвращения полигамии и инцеста) [6]. Подобные установления имеются и в национальном законодательстве многих Европейских государств. Так, например, согласно статье 32 Конституции Испании от 1978 г. провозглашается полное правовое равенство супругов независимо от их пола. Данное положение подтверждает ст. 44 Гражданского кодекса Испании, исходя из которой, мужчины и женщины имеют право вступать в брак в соответствии с постановлениями Гражданского кодекса Испании. Брак имеет те же необходимые условия и последствия, когда оба будущих супругов одинакового или разного пола. В отличие от вышеприведенных международных правовых актов, в Гражданском кодексе Испании напрямую указана возможность заключения брака между лицами одного пола.

Антиподом приведенных норм законодательства Испании является белорусский правовой взгляд на решение данного вопроса. Статья 32 Конституции Республики Беларусь подчеркивает, что брак является союзом женщины и мужчины. Аналогичное определение понятию «брак» дает и статья 12 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье согласно которой, под браком понимается добровольный союз мужчины и женщины, который заключается на условиях, предусмотренных КоБС, направлен на создание семьи и порождает для сторон взаимные права и обязанности.

Отсутствие реализации данного права в национальном законодательстве Республики Беларусь не только не предоставляет возможность осуществления права на брак для лиц, желающих сделать это с лицами одного пола, но и порождает массу негативных правовых последствий. В первую очередь, партнеры, не находящиеся в браке, не считаются членами семьи с точки зрения закона и субъектами семейных правоотношений, что лишает их многих социальных привилегий, предоставляемых государством в результате возникновения брачных отношений. Однополые партнеры не имеют права наследовать собственность даже в случаях, если имущество приобретено совместно и пара обладала и пользовалась ею на протяжении совместной жизни. При отсутствии у партнеров признания статуса ближайших родственников, они лишаются права на пенсию в случае потери кормильца, а также права на медицинское страхование или на проживание в жилом помещении умершего партнера. В то время, когда один из партнеров попадает в больницу, отсутствие ясности в его семейном положении может привести к ограничению его партнера права на визит или доступ к медицинскому делу. Дети однополых пар могут остаться без опеки лица, которого они всегда признавали как родителя. Трудности вызовет и усыновление ребенка такой парой, поскольку без юридической регистрации брака данную процедуру осуществить невозможно. При расставании пары или смерти кровного, или приемного родителя, или же в ситуации, когда возникает потребность для юридически непризнанного родителя уйти в долгосрочный отпуск, например, в случае серьезного заболевания или инвалидности ребенка. Однополые пары столкнутся с неопределенностью правового регулирования материальных отношений, а также с вопросом опеки над детьми в случае расторжения однополного союза. Для проживающих совместно однополых пар проблемой также может стать отсутствие доступа и к налоговым льготам, которые предоставляет государство для пар, находящихся в законном браке.

Возможность легализации однополых браков приведет к приобретению однополыми парами идентичных с союзами разных полов прав и обязанностей. Однополые пары в этой ситуации имеют те же потребности и проблемы, как и любая другая пара.

Несмотря на вышесказанное, в нормах международно-правовых актов отсутствуют положения, обязывающие внедрение в отечественное законодательство правового закрепления однополых браков, однако, мы считаем, что наличие данного института в большей степени способствует реализации граждан права на брак.

Заключение. Таким образом, данное направление, заданное национальной доктриной, требует изменений. На наш взгляд, внедрение в белорусское законодательство реализации права на однополые браки необходимо, поскольку его отсутствие замедляет развитие общественных отношений в сфере охраны и защиты свободы индивида, права на личную жизнь, семью и брак. Это также связано с тем, что сексуальная ориентация обусловлена не полом, гендером, воспитанием и семейными устоями, а генетической предрасположенностью, фактором биологического развития и влиянием гормональных процессов.

Список цитируемых источников

1. Козлова, Л. А. Сравнение влияния положения женщины в обществе на социальный институт брака в России и Германии / Л. А. Козлова // Школьная секция: гуманитарные науки : материалы 57-й Междунар. науч. студенческой конф., Новосибирск, 14 апреля 2019 года. — Новосибирск : Новосибирский национальный исследовательский государственный университет, 2019. — С. 39.
2. Трубей, К. С. Признание в Республике Беларусь однополых браков, заключенных в иностранном государстве / К. С. Трубей // Белорусский государственный университет : 74 науч. конф. студентов и аспирантов, Минск, 2017 : сб. работ 74-й научной конф. студентов и аспирантов Белорусского гос. ун-та, 15—24 мая 2017, Минск. — В 3 ч. — Ч. 2 / БГУ, Гл. управление науки ; отв. за выпуск С. Г. Берлинская. — Минск : БГУ, 2017. — С. 303—306.
3. Муйжнiece, Н. Возможность юридического признания однополых отношений — это вопрос равенства / Н. Муйжнiece [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.coe.int/en/web/commissioner/blog/-/asset_. — Дата доступа: 04.05.2022.
4. Всеобщая декларация прав человека, 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declhr.shtml. — Дата доступа: 04.05.2022.
5. Европейская конвенция по правам человека, 4 ноября 1950 г. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.coe.int/ru/web/compass/the-european-convention-on-human-rights-and-its-protocols>. — Дата доступа: 04.05.2022.
6. Туманова, Л. В. Защита семейных прав в Европейском суде по правам человека [Электронный ресурс]. — Л. В. Туманова, И. А. Владимирова. — М. : ИД Городец, 2007. — 208 с. — Режим доступа: <http://pravouch.com/zaschita-prav-semiya/pravo-vstuplenie-brak-17274.html>.

УДК 336.22

Н. М. Кунай, О. И. Панин

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Иностранные инвестиции являются одним из важнейших факторов развития и стабилизации экономики любой страны. В Республике Беларусь в последние годы наблюдается острая нехватка инвестиционных ресурсов. Действующая в Республике Беларусь модель социально ориентированной экономики позволяет сочетать интересы публично-правовых образований и частных инвесторов, свободную конкуренцию с активной ролью государства, эффективность использования всевозможных ресурсов с высоким уровнем социальной защиты населения.

В условиях изменения роли государства в управлении социально-экономическими процессами, в Республике Беларусь все большее развитие приобретает институт государственно-частного партнерства. При выполнении своих функций государство не всегда способно в полной мере обеспечить потребности общества, в связи с чем остро нуждается в привлечении инвестиционных ресурсов. Государственно-частное партнерство в данном случае является механизмом согласования интересов государства и субъектов предпринимательской деятельности в рамках реализации общественно-значимых проектов, привлечения дополнительных инвестиционных ресурсов к развитию социально-экономической сферы, и как следствие, повышению благосостояния общества.

Основная часть. Одной из наиболее эффективных форм государственно-частного партнерства, как показывает опыт современных государств, является концессия, которая обеспечивает эффективное управление публичной собственностью с привлечением иностранных инвестиций. Государство (концедент) в данном случае уходит от прямого управления строительством (реконструкцией), эксплуатацией объектов публичной собственности, однако, исходя из общественных интересов, оно определяет цели, задачи и параметры концессионного соглашения, и оставляет за собой контроль за его осуществлением, а частный предприниматель-инвестор (концессионер) осуществляет оперативную деятельность на разных стадиях проекта: разработку, финансирование, создание, использование, управление, реализацию услуг потребителям.

Основные отличия концессионного договора от иных механизмов осуществления инвестиций в Республике Беларусь проявляются в следующем: 1) объекты концессий могут предлагаться только из перечня объектов, утверждаемого Указом Президента Республики Беларусь от 28 января 2008 г. № 44, в котором перечисляются месторождения полезных ископаемых и площадки, подлежащие разработке, для целей добычи полезных ископаемых; 2) в концессию могут предоставляться месторождения полезных ископаемых или право оказания услуг на месторождениях полезных ископаемых; 3) платежей со стороны государства концессионеру не предусматривается; 4) в концессию предоставляются исключительно коммерческие объекты; 5) в концессию могут предоставляться права владения и пользования объектом концессии или права на осуществление вида деятельности в отношении объекта концессии; 6) предусматривается разовый платеж, уплачиваемый концессионером за право владения и пользования объектом концессии или за право на осуществление вида деятельности; 7) производимая продукция может разделяться между концессионером и концедентом на условиях, оговоренных в концессионном договоре [1, с. 16].

В настоящее время на основе принятого Закона Республики Беларусь № 63-3 от 12 июля 2013 г. «О концессиях» (далее — Закон «О концессиях») было заключено только одно соглашение между Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды и иностранным концессионером, оно касается проведения разведки и разработки сланцевых залежей и является договором о разделе продукции [2].

Наиболее перспективными направлениями развития концессий в Республике Беларусь в сфере природных ресурсов являются леса. В Беларуси достаточно актуальна эта тема, поскольку лесистость территории составляет около 40%. Вместе с тем практическое применение концессий в лесной сфере остается затруднительным, так как в Республике Беларусь существует несогласованность норм лесного и инвестиционного законодательства.

Активное сотрудничество со Всемирным банком в сфере транспорта позволяет развивать транспортные концессии, финансирование реконструкции между г. Минском и г. Бобруйском. Путем переоборудования имеющихся двухполосных участков дороги в четырехполосную автомагистраль при снижении затрат на эксплуатацию транспортных средств на 6%. Интерес инвесторов в данном случае состоит в передаче объекта реконструкции в эксплуатацию сроком на 20 лет, т. е. компания, осуществившая модернизацию магистрали, содержит ее и собирает плату за пользование, тем самым возвращая свои затраты [3].

В настоящее время также подписан концессионный договор на установку современной системы взимания платы за проезд грузовых автомобилей на всех наиболее значимых автомобильных дорогах Республики Беларусь и эксплуатацию этой системы сроком на 20 лет.

Транспортная концессия является одним из наиболее перспективных направлений развития государственно-частного партнерства, т. к. не накладывает на государство строгих обязательств по возврату денежных средств, а имеют место быть предпринимательские риски, которые распределяются между государством и концессионером.

Мировой опыт показал эффективность муниципальных концессий: концессии в сфере водоснабжения и водоотведения, реконструкция социальных объектов и т. д. Однако в Республике Беларусь механизм сдачи объектов коммунальной собственности в концессию не разработан, отсутствует законодательная база, свою роль играют также убыточность и неперспективность данной сферы для инвестора.

Очевидные достоинства концессионных соглашений заключаются в следующем: снятие финансовой нагрузки с государства, так как концессионер берет на себя обязательства по финансированию, строительству и обслуживанию объекта, переданного в концессию; между государством и концессионером устанавливаются долгосрочные, стабильные, юридически оформленные отношения; для государства концессия — это возможность привлечения частного капитала без потери стратегического контроля над объектом.

Учитывая имеющиеся достоинства, необходимо все же отметить слабое развитие института концессий в Республике Беларусь, связанное с наличием серьезных недостатков. В частности: участие в концессии по сравнению с арендными отношениями является дорогостоящим и рискованным для концессионера; имеется лишь ограниченный перечень объектов концессии и потенциальных концессионеров; концессия является новым видом правоотношений, в связи с чем законодательная база разработана недостаточно, имеет ряд пробелов и не отработана на практике.

В концессионных соглашениях государство сегодня видит одну из самых перспективных форм реализации проектов на условиях государственно-частного партнерства, однако законодательству в этой сфере далеко до совершенства. В первую очередь необходимо проработать непосредственно само концессионное соглашение с позиции применения к нему норм гражданского права и, соответственно, рассмотрения его как гражданско-правового договора, что позволит четко выделить структуру данного договора, и если субъекты и объекты данного договора определены законом, то существенные условия для каждого из видов концессионных договоров требуют конкретизации, гарантии прав концессионера, которые являются слишком неоднозначными, а отсутствие в законе норм о компенсации убытков может поставить инвестора в тупик при принятии решения о заключении концессионного соглашения. Анализ закона «О концессиях» приводит нас к выводу о том, что реализация инвестиционного проекта осуществляется с участием двух сторон, т. е. имеет место определенное «сотрудничество сторон». Тем не менее, основные риски по таким договорам несут концессионеры. Требуют дополнения основания для изменения или расторжения договора, например, существенное изменение условий (в данном случае требуется уточнение существенности для концессионного договора).

Заключение. Вступление государства в отношения с бизнесом на договорной основе во всем мире выступает одним из важнейших условий повышения инвестиционной активности в инфраструктурной сфере. Применение норм гражданского права при регулировании концессионных отношений, а также отнесение концессионного соглашения к гражданско-правовым договорам, позволит продемонстрировать со стороны Республики Беларусь открытость в принятии условий, устанавливаемых концессионером, устранить либо снизить до минимума административно-правовой режим концессии, что позволит Республике Беларусь конкурировать на международном рынке за привлечение иностранных капиталов.

Список цитируемых источников

1. Государственно-частное партнерство в странах евразийского экономического союза / Б. Б. Бекешев [и др.]. — М. : Центр развития ГЧП, 2017. — 82 с.
2. О концессиях [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 63-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Объекты для передачи в концессию [Электронный ресурс] / Национальный Интернет-портал Республики. — Режим доступа: <http://www.belta.by/economics/view/minprirody-povtomo-objjavilo-konkursy-po-peredache-v-kontsessiju-dvuh-neftjanyh-mestorozhdenij-206656-2016>. — Дата доступа: 15.04.2017.

ИНСТИТУТ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА В СЕМЕЙНОМ ПРАВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ВЕЛИКОБРИТАНИИ

Вступление. Положения Конституции Республики Беларусь о возможности самостоятельно в полном объеме осуществлять свои права и обязанности соответствуют положениям действующего гражданского законодательства о наступлении гражданской правоспособности. Дееспособный гражданин может самостоятельно заключать договоры, распоряжаться имуществом, выдавать доверенности, совершать иные юридические действия, что обеспечивает ему возможность принимать активное участие в общественной жизни. Однако возможны ситуации, когда гражданин в силу своего возраста или состояния здоровья не в состоянии самостоятельно осуществлять свои права и обязанности и защищать свои законные интересы. В этих случаях он нуждается в посторонней помощи, оказание которой и является целью установления опеки или попечительства. Таким образом, опека и попечительство являются одной из форм осуществления государственной защиты личности.

Основная часть. В настоящее время в Республике Беларусь актуальной является проблема установления опеки и попечительства, так как забота о тех согражданах, которые не в состоянии позаботиться о себе самостоятельно, — это обязанность любого правового, социального государства. Основное различие понятий опеки и попечительства состоит в объеме прав и обязанностей опекунов и попечителей, который определяется степенью дееспособности их подопечных.

Исходя из положений ст. 144 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье опека устанавливается над малолетними, а также над лицами, признанными судом недееспособными вследствие психического расстройства (душевной болезни или слабоумия) [1]. В свою очередь, попечительство устанавливается над несовершеннолетними в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет, а также над лицами, которые ограничены судом в дееспособности вследствие злоупотребления алкогольными напитками, наркотическими средствами, психотропными веществами или их аналогами в соответствии со ст. 145 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье [1].

Следовательно, опека и попечительство — это прежде всего институт, имеющий целью защиту имущественных и личных неимущественных прав как несовершеннолетних, так и других недееспособных и ограничено дееспособных лиц.

Опека и попечительство устанавливаются по решению органов опеки и попечительства. В соответствии с п. 2 Положения об органах опеки и попечительства в Республике Беларусь органами опеки и попечительства являются местные исполнительные и распорядительные органы. В отношении несовершеннолетних осуществление функций по опеке и попечительству возлагается на управление (отдел) образования районного, городского исполнительного комитета, местной администрации района в городе, а в случаях, предусмотренных законодательными актами Республики Беларусь, — на комиссию по делам несовершеннолетних районного, городского исполнительного комитета, местной администрации района в городе по месту нахождения ребенка. В отношении совершеннолетних лиц, которые признаны недееспособными или ограниченно дееспособными, осуществление функций по опеке и попечительству возлагается на управление здравоохранения областного исполнительного комитета, Комитет по здравоохранению Минского городского исполнительного комитета [2].

Вышеуказанные органы при осуществлении своей деятельности руководствуются Конституцией Республики Беларусь, Гражданским кодексом Республики Беларусь, Кодексом Республики Беларусь о браке и семье и Положением об органах опеки и попечительства в Республике Беларусь.

Для осуществления обязанностей по опеке или попечительству органы опеки и попечительства назначают опекуна или попечителя. Опекун или попечитель может быть назначен только с его согласия. Ст. 153 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье устанавливает лиц, которые имеют право быть опекунами и попечителями. Так, опекунами и попечителями могут быть дееспособные лица обоего пола, за исключением: лиц, больных хроническим алкоголизмом, наркоманией, токсикоманией; лиц, которые по состоянию здоровья не могут осуществлять права и выполнять обязанности опекуна, попечителя; лиц, лишенных судом родительских прав; бывших усыновителей, если усыновление было отменено вследствие ненадлежащего выполнения усыновителем своих обязанностей; лиц, имеющих судимость за умышленные преступления, а также лиц, осуждавшихся за умышленные тяжкие или особо тяжкие преступления против человека; лиц, дети которых были признаны нуждающимися в государственной защите в связи с невыполнением или ненадлежащим выполнением данными лицами своих обязанностей по воспитанию и содержанию детей [1].

При выборе опекуна или попечителя должны быть приняты во внимание его личные качества, способность к выполнению обязанностей опекуна или попечителя, отношения, существующие между ним, членами его семьи и лицом, нуждающимся в опеке или попечительстве, а также желание лица, нуждающегося в опеке или попечительстве, достигшего десяти лет [3, с. 339].

Обязанности по опеке и попечительству выполняются безвозмездно. Но закон предусматривает право опекуна или попечителя на возмещение расходов, которые он понес из собственных средств на ремонт и содержание имущества подопечного либо другие необходимые нужды. Опекуны и попечители обязаны заботиться о содержании несовершеннолетних, совершеннолетних лиц, находящихся под их опекой или попечительством, о создании этим лицам необходимых бытовых условий, об обеспечении их уходом и лечением, защищать их права и законные интересы. Органы опеки и попечительства осуществляют контроль за деятельностью опекунов и попечителей. В соответствии с законодательством, данные органы обязаны проводить обследования условий жизни подопечных не реже двух раз в год.

Опекуны являются законными представителями подопечных и совершают от их имени и в их интересах все необходимые сделки. Попечители оказывают подопечным содействие при осуществлении ими своих прав и выполнении обязанностей, а также охраняют их от злоупотреблений со стороны третьих лиц. Орган опеки и попечительства освобождает опекунов, попечителей от выполнения ими своих обязанностей: при усыновлении детей; при возвращении детей на воспитание родителям; по просьбе родителей, если опека, попечительство над детьми установлены по их ходатайству или с их согласия; при предоставлении детям государственного обеспечения в детских интернатных учреждениях, учреждениях профессионально-технического, среднего специального, высшего образования; в случае признания опекунов, попечителей недееспособными или ограниченно дееспособными; при возникновении заболеваний, включенных в перечень, предусмотренный ч. 2 ст. 153 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье; при помещении совершеннолетних подопечных в соответствующие учреждения. Опекуны и попечители могут быть освобождены от своих обязанностей также по их личной просьбе, если органы опеки и попечительства признают, что эта просьба вызвана уважительными причинами (заболевание опекуна или попечителя, изменение состава семьи, материальных условий, отсутствие необходимого контакта с подопечным, переезд на постоянное жительство в другую местность и т. п.). Основания для прекращения опеки, попечительства предусмотрены ст. 178 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье. По достижении подопечным четырнадцати лет опека прекращается, а лицо, осуществляющее обязанности опекуна, становится попечителем несовершеннолетнего без особого на то решения. Попечительство прекращается по достижении подопечным восемнадцати лет, а также при вступлении несовершеннолетнего в брак, если ему был снижен брачный возраст, а также при приобретении им дееспособности в полном объеме (эмансипация) [1].

Что же касается института опеки и попечительства Великобритании, то здесь важно подчеркнуть, что основным отличием является полное отсутствие детских домов, все дети оставшиеся по той или иной причине без родителей помещаются под опеку в английские семьи.

На данный момент в Великобритании действует такая система опекунства, как «Foster care», которая является программой поддержки детей, нуждающихся в опеке или защите от жестокого обращения. Таких детей в Великобритании чуть больше 80 тыс. Из них около 64 тыс. живут в опекунских семьях.

Если принято решение о временном или постоянном помещении ребенка в новую семью, ответственность за него несут местные (региональные) организации и социальные работники, которые направляют детей к наиболее подходящим опекунам. Участники программы могут нуждаться в опеке с рождения и оставаться в новой семье до совершеннолетия. Почти 40% детей под опекой — это 11-15-летние подростки, которые зачастую подвергались жестокому обращению в родной семье. Отдельную проблемную категорию составляют дети с особенностями физического или умственного развития и несовершеннолетние родители [4].

Различают несколько типов опекунства в Великобритании. К срочное опеке (emergency foster care) прибегают в случае неотложных и неожиданных обстоятельств: к примеру, если родитель-одиночка попадает в больницу и ребенок остается без присмотра. Такая опека может длиться от нескольких часов до нескольких дней. Также существуют краткосрочные (short-term) и долгосрочные (long-term) опеки, которые отличаются продолжительностью: в первом случае меньше, во втором — больше двух лет, а постоянная опека (permanent care) подразумевает, что в семье опекунов ребенок будет находиться до совершеннолетия. Для тех же, кто не готов брать на себя столь серьезную и долгосрочную ответственность, существует вариант опеки с короткими перерывами (short break), при котором детей можно забирать к себе на несколько часов или дней в неделю, позволяя их родным отдохнуть.

Заключение. Таким образом, несмотря на существующие различия, институт опеки и попечительства играет огромную роль в отношении обеспечения защиты прав несовершеннолетних и недееспособных членов общества. В белорусском законодательстве опека и попечительство тесно связаны друг с другом. Нормы, регулирующие опеку и попечительство, излагаются в одних и тех же законодательных актах, занимаются их решением одни и те же государственные органы — опеки и попечительства. Общим для этих институтов является и порядок выбора и назначения опекунов, их обязанность защищать права своих подопечных.

Список цитируемых источников

1. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье [Электронный ресурс]: 9 июля 1999 г., № 278-З : принят Палатой представителей 3 июня 1999 г.: одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 15.11.2016 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2019. — 36 с.

2. Положение об органах опеки и попечительства в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : утв. постановлением Совета Министров Респ. Беларусь, 28 октября 1999 г., № 1676 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2020. — 27 с.

3. Чечкова, С. П. Основания и порядок установления опеки и попечительства над детьми / С. П. Чечкова // Материалы науч.-метод. конф. преподавателей и сотрудников по итогам научно-исследовательской работы в 2007 г., 7-8 фев. 2008 г. / под ред. А. В. Иванова. — С. 338—441.

4. Пикабу [Электронный ресурс]. — Режим доступа : https://pikabu.ru/story/opeka_nad_detmiostavshimisya_bez_popeccheniya_roditeley_v_velikobritanii_8051652. — Дата доступа 23.04.2022.

УДК 347.453.6

А. А. Кухарчук, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ДОГОВОРА АРЕНДЫ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Оказание транспортных услуг — одна из крупнейших сфер экономической жизни государства, а также значимая часть производственной и социальной инфраструктуры в Республике Беларусь. Интенсивное развитие транспортной отрасли, все большее появление новых моделей транспортных средств являются причиной своевременных нововведений в нормативную правовую базу Республики Беларусь в области регулирования общественных отношений, возникающих в связи с использованием транспорта.

В главе 34 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК) [1] «Аренда» законодателем выделен отдельный параграф 3 «Аренда транспортных средств», регламентирующий договорные отношения, связанные с передачей транспортного средства во временное пользование (или временное владение и пользование) от одного лица к другому.

Основная часть. Положения ГК позволяют утверждать, что в Республике Беларусь существуют два вида договоров аренды транспортных средств:

1) аренда транспортного средства с предоставлением услуг по управлению и технической эксплуатации (аренда транспортного средства с экипажем) (ст.ст. 603–612 ГК);

2) аренда транспортного средства без предоставления услуг по управлению и технической эксплуатации (аренда транспортного средства без экипажа) (ст.ст. 613–620 ГК) [1].

Представленные договоры хоть и схожи по содержанию, однако имеют отличительные черты.

Так, согласно п. 1 ст. 603 ГК, по договору аренды (фрахтования на время) транспортного средства с экипажем арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование и оказывает своими силами услуги по управлению им и по его технической эксплуатации [1].

При этом, согласно части первой ст. 613 ГК, по договору аренды транспортного средства без экипажа арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование без оказания услуг по управлению им и его технической эксплуатации [1].

Общим правилом для данных договоров является требование к их форме. В соответствии со ст.ст. 604, 614 ГК договор аренды транспортного средства с экипажем и без экипажа должен быть заключен в письменной форме независимо от его срока. К таким договорам аренды не применяются правила о регистрации договоров аренды, предусмотренные п. 2 ст. 580 ГК [1].

Важно рассмотреть правовой статус сторон каждого из рассматриваемых договоров. Так, в обязанности арендодателя по договору аренды транспортного средства с экипажем входят следующие действия:

1) поддержание в течение всего срока договора надлежащего состояния сданного в аренду транспортного средства, включая осуществление текущего и капитального ремонта и предоставление необходимых принадлежностей (ст. 605 ГК);

2) предоставление арендатору услуг по управлению и технической эксплуатации транспортного средства, обеспечивающих его нормальную и безопасную эксплуатацию в соответствии с целями аренды (п. 1 ст. 606 ГК);

3) оплата расходов по оплате услуг членов экипажа, а также расходы на их содержание (п. 2 ст. 606 ГК);

4) страхование транспортного средства и (или) страхование ответственности за ущерб, который может быть причинен им или в связи с его эксплуатацией, в случае, когда такая обязанность вытекает из добровольно принятого обязательства по заключению договора страхования (ст. 608 ГК) [1].

Главным правом арендодателя по договору аренды транспортного средства с экипажем, на наш взгляд, является право предъявления к арендатору регрессного требования о возмещении сумм, выплаченных третьим лицам, за вред, причиненный им арендованным транспортным средством, его механизмами, устройствами, оборудованием, если докажет, что данный вред возник по вине арендатора (ст. 611 ГК) [1].

В свою очередь, арендатор транспортного средства по договору аренды транспортного средства с экипажем обязан:

1) нести расходы, возникающие в связи с коммерческой эксплуатацией транспортного средства, в том числе расходы на оплату топлива, других расходуемых в процессе эксплуатации материалов и на оплату сборов, если иное не предусмотрено договором аренды (ст. 607 ГК);

2) возместить арендодателю причиненные убытки в случае гибели или повреждения арендованного транспортного средства, если последний докажет, что гибель или повреждение транспортного средства произошли по обстоятельствам, за которые арендатор отвечает в соответствии с законодательством или договором аренды (ст. 610 ГК) [1].

Права арендатора транспортного средства по договору аренды транспортного средства с экипажем регламентированы в ст. 609 ГК, к которым, в частности, относятся:

1) субаренда транспортного средства без согласия арендодателя, если договором аренды не предусмотрено иное (п. 1 ст. 609 ГК);

2) заключение без согласия арендодателя от своего имени и в рамках осуществления коммерческой эксплуатации арендованного транспортного средства с третьими лицами договоров перевозки и иных договоров, если они не противоречат целям использования транспортного средства, указанным в договоре аренды, а если такие цели не установлены, — назначению транспортного средства (п. 2 ст. 609 ГК) [1].

Далее, рассмотрим права и обязанности сторон договора аренды транспортного средства без экипажа. В соответствии с ГК арендатор транспортного средства без экипажа обязан:

1) поддерживать в течение всего срока договора аренды надлежащее состояние арендованного транспортного средства, включая осуществление текущего и капитального ремонта (ст. 615 ГК);

2) осуществлять своими силами управление арендованным транспортным средством и его эксплуатацию, как коммерческую, так и техническую (ст. 616 ГК);

3) нести расходы на содержание арендованного транспортного средства, его страхование, включая страхование своей ответственности, а также расходы, возникающие в связи с его эксплуатацией, если иное не предусмотрено договором аренды (ст. 617 ГК);

4) нести ответственность за вред, причиненный третьим лицам транспортным средством, его механизмами, устройствами, в соответствии с правилами главы 58 ГК (ст. 619 ГК) [1].

В соответствии со ст. 618 ГК арендатор транспортного средства без экипажа вправе:

1) сдавать без согласия арендодателя арендованное транспортное средство в субаренду на условиях договора аренды транспортного средства с экипажем или без экипажа, если договором аренды не предусмотрено иное (п. 1 ст. 618 ГК);

2) заключать без согласия арендодателя от своего имени с третьими лицами договоры перевозки и иные договоры, если они не противоречат целям использования транспортного средства, указанным в договоре аренды, а если такие цели не установлены, — назначению транспортного средства (п. 2 ст. 618 ГК) [1].

Правильно согласиться с мнением Н. А. Бауэр, которая считает, что «во многом, факт признания договора аренды транспортных средств заключенным или незаключенным зависит от исполнения контрагентами обязательств, которые предусмотрены сделкой» [2, с. 139]. Более того, А. З. Аюшеева отмечает следующее: «Если сторона не приступила к исполнению обязательства по сделке, либо отказалась от исполнения, то сделка признается незаключенной и понудить контрагента к исполнению невозможно. Если же сторона приняла исполнение обязательств по сделке без каких-либо претензий и замечаний, а лишь потом заявила о необходимости признания сделки незаключенной, то суд станет на защиту добросовестной стороны и сделка будет признана заключенной» [3, с. 28].

Как полагает А. А. Паздерин, «при составлении договора аренды транспортного средства с экипажем арендатору необходимо пользоваться общими правилами об аренде, однако нужно учитывать и индивидуальные особенности данного вида договора» [4, с. 45].

Заключение. Проведенный анализ правовой природы договора аренды транспортного средства позволяет говорить о том, что данный договор имеет особенности в правовом регулировании в зависимости от вида — аренда с экипажем и без него.

При рассмотрении правовой регламентации содержания договоров аренды транспортных средств возникает вопрос, связанный с установлением правового статуса сторон указанных договоров. В частности, изучив права и обязанности арендодателя и арендатора по договору аренды транспортного средства с экипажем, а также без экипажа, проявляется правовой пробел в гражданском законодательстве, связанный с отсутствием легального закрепления прав и обязанностей арендодателя по договору аренды транспортного средства без экипажа.

В связи с изложенным предлагаем в параграфе 3 главы 34 ГК закрепить статью в следующей редакции:

«Права арендодателя

Арендодатель вправе предоставить арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование без оказания услуг по управлению им и его технической эксплуатации, а также предъявить к арендатору регрессное требование о возмещении сумм, выплаченных третьим лицам, за вред, за вред, причиненный третьим лицам транспортным средством, его механизмами, устройствами, оборудованием».

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.

2. Бауэр, Н. А. Порядок заключения договора аренды транспортных средств / Н. А. Бауэр // Молодой ученый. — 2020. — № 28 (318). — С. 139—141.

3. Аюшеева, И. З. Гражданско-правовое регулирование отношений по совместному использованию транспортных средств на примере каршеринга / И. З. Аюшеева // Вестн. ун-та имени О. Е. Кутафина. — 2019. — № 2 (54). — С. 25—32.

4. Паздерин, А. А. Правовое регулирование взаимоотношений сторон по договору аренды транспортного средства с экипажем / А. А. Паздерин // Молодой ученый. — 2017. — № 40 (174). — С. 44—46.

УДК 347.65

А. А. Кухарчук, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

НАЦИОНАЛЬНЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КРУГА ЗАКОННЫХ НАСЛЕДНИКОВ

Введение. В настоящее время наследственные правоотношения являются актуальной темой гражданского и международного частного права. Правовое регулирование данных отношений осуществляется в каждом государстве в соответствии с их национальными нормами. Между тем, вопросы определения круга наследников и очередности их призвания к наследству имеет важное значение среди других институтов отечественного и международного наследственного права, что способствует появлению отличительных черт в правовом регулировании.

Основная часть. Как считает А. В. Алешина, «наследование по закону имеет место тогда, когда завещание отсутствует, отменено завещателем, признано недействительным; согласно завещанию, наследуется определенная часть наследственной массы; в случае, когда существуют лица, имеющие право на обязательную долю в наследстве, и если наследник по завещанию отказался от наследства» [1, с. 5].

Более того, Г. С. Лиманский говорит о том, что «наследование по закону также имеет место в случае, если наследник по завещанию отказался от наследства либо был признан недостойным наследником» [2, с. 32]. Видится целесообразным согласиться лишь с первой частью высказывания автора, так как в соответствии со ст. 1038 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее — ГК) недостойные наследники отстраняются от наследования как по завещанию, так и по закону лица [3].

Наследование по закону есть наследование без завещания. По утверждению В. В. Гущина и Ю. А. Дмитриева, «определяя круг лиц, имеющих право в этом случае на получение наследственного имущества, законодательство как бы восполняет отсутствующую волю наследодателя» [4, с. 31].

Действительно, в международном частном праве категории наследников по закону по своему названию и содержанию подразделяются на очереди, парантеллы, разряды и др.

Так, наследование по закону во многих странах Европы, в Республике Беларусь, а также странах Содружества Независимых Государств осуществляется в порядке очередности. Однако в п. 4 ст. 1060 Гражданского кодекса Республики Казахстан [5] и п. 1 ст. 1259 Гражданского кодекса Украины [6] закреплено правило изменения очередности получения права на наследование, которое не практикуется в Республике Беларусь. Так, данное правило гласит следующее: «Очередность получения наследниками по закону права на наследование может быть изменена нотариально удостоверенным договором заинтересованных наследников, заключенным после открытия наследства. Этот договор не может нарушить прав наследника, который не принимает в нем участия, а также наследника, который имеет право на обязательную долю в наследстве» (п. 1 ст. 1259 Гражданского кодекса Украины) [6].

Анализируя наследственные правоотношения, А. В. Алешина пришла к следующему выводу: «Порядок призвания родственников к наследованию в праве Федеративной республики Германия и Швейцарии определяется системой «парантелл». Эта система основана на принципе генеалогического древа, вниз и вверх от наследодателя. Вниз идут его дети, внуки и правнуки и т. д. Вверх идут родители, прародители и их нисходящие. Первую парантеллу составляют наследодатель и его потомки, вторую парантеллу — родители и их нисходящие, третью — деды и бабки наследодателя по отцовской и материнской линии и их нисходящие. Такая система представляет преимущества нисходящим потомкам прежде всего, а затем более молодому поколению» [1, с. 7].

Таким образом, законодательство Федеративной республики Германия предусматривает неограниченное количество призываемых к наследованию парантелл, в следствие чего наследниками могут выступать даже дальние родственники.

В отличие от Германии в Швейцарии круг наследников по закону, как полагает А. В. Алешина, «ограничен первыми тремя парантеллами. Родственники, входящие в состав четвертой парантеллы (прадеды, прабабки и их нисходящие), получают лишь узурфрукт на имущество наследодателя. Право собственности на имущество в этом случае переходит к государству» [1, с. 7].

Во Франции, согласно традиции римского права, в основу классификации наследников по закону и определения последовательности призвания их к наследованию положена система разрядов, разделяющая

кровных родственников на группы в зависимости от их предполагаемой близости к наследодателю. К первому разряду относятся нисходящие наследодателя (дети, внуки и т. д.). Второй разряд образуют родители наследодателя, а также его братья и сестры и их нисходящие родственники. В третий разряд включены прочие восходящие наследодателя (кроме родителей), т. е. дед, бабука, прадед, прабабука и т. д. К последнему, четвертому разряду отнесены прочие боковые родственники (кроме братьев и сестер) до шестой степени родства, т. е. двоюродные братья и сестры, дяди, тетки и т. д. Наличие хотя бы одного из родственников предыдущего разряда отстраняет от наследования родственников всех последующих разрядов. Внутри разряда родственник более близкой степени родства устранивает от наследования родственников более дальних степеней родства. Последнее правило применяется, однако, с учетом так называемого права представления, в силу которого права наследника, умершего ранее наследодателя, переходят к его нисходящим. Так, внуки наследодателя получают по праву представления ту долю наследства, которая причиталась бы их отцу (т. е. сыну наследодателя), если бы он не умер ранее самого наследодателя.

Если у наследодателя нет нисходящих, то наследственное имущество может быть разделено поровну между наследниками по отцовской и материнской линиям. Такая ситуация имеет место в случае, если после смерти наследодателя будут живы один из его родителей и восходящий по другой линии (например, отец и бабушка по материнской линии), а также если к наследованию призываются родственники третьего и четвертого разрядов из разных линий (например, двоюродные братья по отцовской и троюродные по материнской линиям) [4, с. 31-32].

Между тем, в Англии, в отличие от стран континентальной Европы, привилегированное положение в ряду наследников по закону занимает переживший супруг. Размер его доли в наследственном имуществе зависит от того, оставил ли наследодатель нисходящих, родителей, братьев и сестер (и их нисходящих).

В случае, когда пережившего супруга нет, порядок наследования меняется. Так, по мнению А. В. Алешинной, «наследование происходит последовательно по следующим очередям: а) нисходящие; б) родители; в) полнородные братья и сестры; г) неполнородные братья и сестры; д) дед и бабука (по отцовской и материнской линии); е) полнородные дяди и тетки; ж) неполнородные дяди и тетки. При этом следует отметить, что совершеннолетние нисходящие и родители умершего приобретают имущество в собственность, а все остальные наследники — на началах доверительной собственности» [1, с. 8-9].

В свою очередь, ГК в ст.ст. 1057-1061 выделяет восемь очередей наследования, которые представлены в следующем виде:

1. Наследниками по закону *первой очереди* являются дети, супруг и родители умершего. Внуки наследодателя и их прямые потомки наследуют по праву представления (ст. 1057 ГК);

2. При отсутствии у умершего наследников первой очереди наследниками по закону *второй очереди* являются полнородные и неполнородные братья и сестры наследодателя. Дети братьев и сестер наследодателя — его племянники и племянницы наследуют по праву представления (ст. 1058 ГК);

3. При отсутствии у умершего наследников первой и второй очереди наследниками по закону *третьей очереди* являются дед и бабука умершего как со стороны отца, так и со стороны матери (ст. 1059 ГК);

4. При отсутствии у умершего наследников первой, второй и третьей очереди наследниками по закону *четвертой очереди* являются полнородные и неполнородные братья и сестры родителей наследодателя (дяди и тети наследодателя). Двоюродные братья и сестры наследодателя наследуют по праву представления (ст. 10560 ГК) [3].

Далее, в соответствии со ст. 1061 ГК при отсутствии у умершего наследников первой, второй, третьей и четвертой очереди (ст.ст. 1057-1060) право наследовать по закону получают родственники наследодателя третьей, четвертой, пятой и шестой степени родства, не относящиеся к наследникам предшествующих очередей, причем родственники более близкой степени родства устранивают от наследования родственников более далекой степени родства.

Степень родства определяется числом рождений, отделяющих родственников друг от друга. Рождение самого наследодателя в это число не входит.

В соответствии с данными положениями призываются к наследованию в качестве:

1) родственников третьей степени родства (*пятая очередь*) — прадеды и прабабуки наследодателя;

2) родственников четвертой степени родства (*шестая очередь*) — дети родных племянников и племянниц наследодателя (двоюродные внуки и внучки) и родные братья и сестры его дедов и бабок (двоюродные деды и бабуки);

3) родственников пятой степени родства (*седьмая очередь*) — дети его двоюродных внуков и внучек (двоюродные правнуки и правнучки), дети его двоюродных братьев и сестер (двоюродные племянники и племянницы) и дети его двоюродных дедов и бабок (двоюродные дяди и тети);

4) родственников шестой степени родства (*восьмая очередь*) — дети его двоюродных правнуков и правнучек (двоюродные праправнуки и праправнучки), дети его двоюродных племянников и племянниц (троюродные внуки и внучки) и дети его двоюродных дядей и тетей (троюродные братья и сестры).

Призываемые к наследованию наследники одной степени родства наследуют в равных долях [3].

На наш взгляд, представленная гражданским законодательством Республики Беларусь очередность призвания к наследству по закону имеет как положительные, так и отрицательные черты. Так, благодаря множественности очередей имущество наследодателя останется в семье, а не перейдет государству. Однако

такое количество наследников неоправданно: число очередей наследования, установленных ГК, превышает число очередей, участники которых в действительности становятся наследниками.

Заключение. Проведенный анализ выявил, что в настоящее время предусмотренная ГК очередность наследования по закону не является в полной мере урегулированной. В связи с этим предлагается внести следующие изменения в нормы наследственного законодательства Республики Беларусь:

1) с целью сокращения очередей наследования и с учетом норм законодательства Франции следует изложить ч. 1 ст. 1057 ГК в следующей редакции:

«1. Наследниками по закону первой очереди являются дети, а в случае их смерти, внуки (правнуки), а также супруг и родители умершего.»;

2) с целью предоставления свободы распоряжения наследуемым имуществом и с учетом законодательства Республики Казахстан и Украины следует дополнить ст. 1032 ГК новым пунктом и изложить его в следующей редакции:

«3. Очередность наследования по закону может быть изменена нотариально удостоверенным договором заинтересованных наследников, заключенным после открытия наследства. Этот договор не может нарушить прав наследника, который не принимает в нем участия, а также наследника, который имеет право на обязательную долю в наследстве.».

Список цитируемых источников

1. Алешина, А. В. Определение круга законных наследников и очередность их призвания к наследству в рамках международного частного права / А. В. Алешин // Изв. Рос. гос. пед. ун-та им. А. И. Герцена. — 2006. — № 19. — С. 5—11.
2. Лиманский, Г. С. Наследование по закону: вопросы теории и практики : монография / Г. С. Лиманский ; под ред.: В. А. Рыбаков. — Самара : Изд-во Самар. гуманитар. акад., 2003. — 132 с.
3. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
4. Гуцин, В. В. Наследственное право и процесс: учебник / В. В. Гуцин, Ю. А. Дмитриев. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Эксмо, 2005. — 720 с.
5. Гражданский кодекс Республики Казахстан [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://online.zakon.kz/>. — Дата доступа : 24.03.2022.
6. Гражданский кодекс Украины [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://online.zakon.kz/>. — Дата доступа : 20.03.2022.

УДК 336.22

Д. А. Лемачко

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Введение. Финансовая деятельность государства — это особый вид государственной деятельности, которая включает в себя как законодательную деятельность представительных органов государства в области финансов (установление и введение налогов и сборов), так и управленческую деятельность органов исполнительной власти, которая нацелена на практическую реализацию нормативных правовых актов в сфере финансовых отношений.

Основная часть. Правовая форма финансовой деятельности является результатом воплощения в жизнь функционального взаимодействия государства и права. Имея четко обозначенную функциональную направленность, правовая форма финансовой деятельности государства опосредует только специальные функциональные задачи правового характера, решение которых сопровождается правовыми или организационно правовыми последствиями. В деятельности государства выделяются три формы, которые в полном смысле являются правовыми: правотворческая, правоучредительная, правоприменительная деятельность. Каждая из этих форм отличается сложным предметным содержанием, структурой и механизмом детерминации, различными правовыми последствиями [1].

Финансовую деятельность государства осуществляет ещё и судебная власть. Она, в свою очередь, осуществляет её в процессе создания фондов денежных средств (например, взимание государственной пошлины при рассмотрении исковых заявлений и жалоб).

Финансовая деятельность государства осуществляется в соответствии с определенными принципами. Основными из них являются:

1. *Принцип законности*, который заключается в том, что весь процесс образования, распределения и использования фондов денежных средств подробно регламентируется нормами финансового права, соблюдение которых обеспечивается возможностью применения к правонарушителям мер государственного принуждения.

2. *Принцип гласности*, проявляющийся в процедуре доведения до граждан, в том числе и с помощью средств массовой информации, содержания проектов различных финансово-плановых актов, принятых отчетов об их выполнении, результатов проверок и ревизий финансовой деятельности и т. д.

3. *Принцип плановости*, означающий, что вся финансовая деятельность государства базируется на основе целой системы финансово-плановых актов, структура которых, порядок составления, утверждения, исполнения закрепляются в соответствующих нормативных правовых актах.

4. *Самостоятельность финансовой деятельности органов местного управления и самоуправления*, основанная на ст. 121 Конституции Республики Беларусь, согласно которой местные Советы депутатов, в частности, утверждают программы экономического и социального развития, местные бюджеты и отчеты об их исполнении; устанавливают в соответствии с законом местные налоги и сборы [2].

Правовая форма финансовой деятельности является результатом воплощения в жизнь функционального взаимодействия государства и права.

Финансовая деятельность, как и любая иная деятельность государства, осуществляется в правовой форме, которая влечёт правовые последствия, а также и не в правовой форме, которая, в свою очередь, не влечёт правовых последствий.

Правовые формы финансовой деятельности выражаются в принятии правовых актов ввиду установления или применения норм.

Правовые формы финансовой деятельности находят свое выражение в финансово-правовых актах, которые принимаются государственными органами и органами местного самоуправления.

Финансово-правовые акты — это принятые в установленной форме и имеющие юридические последствия решения государственных органов и/или органов местного самоуправления по вопросам финансовой деятельности, которые входят в их компетенцию. Они устанавливают, изменяют или отменяют финансово-правовые нормы. Также они могут служить основанием для возникновения, прекращения, либо же изменения конкретных правоотношений.

Применение определенных форм финансовой деятельности определяется назначением и составом регулируемых отношений.

Во исполнение республиканских законов по вопросам финансовой деятельности федеральные органы государственной власти могут принимать подзаконные акты — указы и распоряжения Президента РБ, постановления и распоряжения Правительства РБ, приказы и инструкции отраслевых органов управления.

Нормотворчество субъектов РБ в финансовой сфере обусловлено наличием у них собственной финансовой компетенции. Систему нормативных финансово-правовых актов субъектов образуют законы и подзаконные акты.

Также в целях развития финансовых законов уполномоченными органами государственной власти субъектов РБ принимаются подзаконные финансово-правовые акты нормативного содержания.

Органы местного самоуправления, являясь органами публичной власти на своей территории, в целях осуществления финансовой деятельности наделены правом издавать нормативно-правовые и правоприменительные акты: постановления, решения, положения, типовые положения, правила, временные правила, инструкции, типовые договоры, регламенты. Ведущим финансово-правовым актом местного самоуправления является устав соответствующего муниципального образования: района, города, поселка. Нормы, регулирующие финансовую основу муниципального образования, как правило, выделены в уставах отдельной главой и устанавливают состав местной финансовой и бюджетной систем, права органов местного самоуправления в финансовой сфере, взаимодействие органов местного самоуправления с органами государственной власти [3].

Но стоит отметить, что финансово-правовые акты органов местного самоуправления должны соответствовать республиканским законам, законам субъектов РБ, подзаконным актам органов государственной власти.

Рассматриваемые акты могут быть предметом рассмотрения в суде общей компетенции и арбитражном суде; надзор за соблюдением законности в финансово-правотворческой деятельности органов местного самоуправления осуществляется органами прокуратуры.

Характерной особенностью финансово-правовых актов является наличие среди них большой группы финансово-плановых актов. Они отличаются от других финансово-правовых актов своим содержанием.

Финансово-плановые акты — это акты, принимаемые соответствующими субъектами (государственными, муниципальными органами, учреждениями и организациями) в процессе своей финансовой деятельности и содержащие плановые задания по аккумулярованию, распределению и использованию финансовых ресурсов на определенный период.

К числу финансово-плановых актов можно отнести:

- основной финансовый план государства — федеральный бюджет РФ, бюджеты субъектов РФ и местные бюджеты;
- бюджеты государственных и муниципальных внебюджетных фондов;
- финансово-кредитные и кассовые планы банков;
- финансовые планы страховых организаций;
- финансовые планы (балансы доходов и расходов) предприятий и организаций;
- сметы бюджетных учреждений.

Финансово-плановые акты имеют юридическое значение и порождают юридические последствия, поскольку оформляются актами соответствующих государственных органов или органов местного самоуправления [4].

Заключение. Таким образом, финансовая деятельность осуществляется органами государства всех трех ветвей власти — законодательной, исполнительной и судебной — естественно, в пределах их компетенции. Финансовая деятельность местного управления и самоуправления осуществляется органами местного управления и самоуправления, опять же, в пределах их компетенции.

Главной целью социального государства является финансовое покрытие затрат на осуществление социально заказанных программ. Под этой целью понимается реализация ближайших целей этой деятельности. Примером может послужить сбор государством запланированных денежных средств в свои бюджетные фонды и запланированное использование денежных средств для решения государственных задач.

Список цитируемых источников

1. Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.pravo.by>.
2. Министерство финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — режим доступа : <http://www.minfin.gov.by>.
3. Бюджетный кодекс Республики Беларусь 16 июля 2008 г. № 412-З : в ред. 31 дек. 2017 г. № 86-З // Эталон — Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Республики Беларусь. — Минск, 2018.
4. Банковский кодекс Республики Беларусь 25 октября 2000 г. № 441-З : в ред. от 13 июля 2016 г. № 397-З // Эталон — Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Республики Беларусь. — Минск, 2018.

УДК 349.2

С. Д. Лещина, А. С. Воеводская, Л. А. Киселева

Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Минск, Республика Беларусь

ПРИМЕНЕНИЕ МЕДИАЦИИ ПРИ РАЗРЕШЕНИИ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

Введение. Неотъемлемой частью жизни человека являются конфликты: ежедневно каждый человек вступает в какие-либо отношения, поэтому высока вероятность столкнуться с непониманием, нарушением прав и различными противоречиями. Для урегулирования сложившихся разногласий необходимо прибегать к определенным способам: обращение в суд, услуги психолога, процедура медиации. Разнообразие способов разрешения конфликтов сложилось в процессе развития общества и продвинулось от применения силы до утверждения правовых формул. При этом, стоит отметить, что на ранних этапах существования человечества применялось посредничество как прототип медиации [1, с. 223].

Считается, что самыми распространенными конфликтами являются именно те, что затрагивают трудовые отношения, так как именно эта сфера отношений встречается повсеместно. Для уяснения определения трудового конфликта с точки зрения юридического подхода необходимо обращаться к законодательству: исходя из анализа Трудового кодекса Республики Беларусь (далее — ТК) индивидуальный трудовой спор — это неурегулированные разногласия между нанимателем и работником (лицом которому отказано в заключении трудового договора, уволенным работником) по вопросам применения законодательства о труде, коллективного договора, соглашения, иных локальных правовых актов, соблюдения условий трудового договора.

При возникновении индивидуальных трудовых споров работник может защитить свои права посредством обращения в первичный орган по рассмотрению трудовых споров — комиссию по трудовым спорам и суд (ст. 233 ТК). Одним из альтернативных способов разрешения правовых конфликтов является медиация.

Основная часть. ТК содержит ряд норм, обеспечивающих защиту прав и законных интересов работников, включая возможность образования нанимателем и профсоюзом органов примирения, посредничества и арбитража. Так, в соответствии с положениями ст. 251 ТК, наниматели по соглашению с профсоюзами могут создавать органы примирения, посредничества и арбитража для урегулирования индивидуальных трудовых споров. Порядок работы указанных органов, определяется сторонами, их создавшими. При этом не должно ограничиваться право работника на судебную защиту. Данная трактовка не говорит напрямую о возможности применения медиации, что существенно ограничивает, но в то же время и не исключает ее применение. Медиация — это относительно новая для Республики Беларусь практика досудебного разрешения споров. Медиация обладает рядом преимуществ: наличие у сторон возможности активно участвовать в урегулировании спора; позволяет разрешить разногласия в более краткие сроки, нежели обращение в судебные органы; нет проигравшей стороны, субъекты конфликта достигают взаимной договоренности. Еще в 2017 году Верховный Суд Республики Беларусь отметил, что на стадии подготовки дела к судебному разбирательству недостаточно полно выявляются правовые позиции сторон [2], а значит, не в полной мере учитываются интересы, что также отдаст преимущество медиации.

Согласно ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 58–З «О медиации» (далее — Закон о медиации) медиация — это переговоры сторон с участием медиатора в целях урегулирования спора (споров) сторон путем выработки ими взаимоприемлемого соглашения. Более того, сам Закон о медиации, регулирующий сферу его действия, прямо указывает, что он регулирует отношения, связанные с применением медиации в целях разрешения споров, возникающих из гражданских правоотношений, а также споров, возникающих из трудовых и семейных правоотношений.

Медиация по трудовым спорам имеет в сравнении с существующими и закрепленными ТК методами ряд преимуществ, которые возведены в принципы медиации, позволяющие определить специфику и значимость данной процедуры. Следование принципам позволяет использовать медиацию как наиболее эффективный способ разрешения конфликтов, в том числе и трудовых. Согласно ст. 3 Закона о медиации, данными принципами являются: добровольность, добросовестность, равноправие и сотрудничество сторон, беспристрастность и независимость медиатора, конфиденциальность.

В соответствии с этими принципами участники трудовых отношений могут самостоятельно выбрать наиболее подходящий для них метод разрешения конфликтной ситуации, а также составить взаимовыгодные условия, в то время как, например, решение суда удовлетворит лишь одну сторону. Принцип равноправия распространяется на всех участников конфликта вне зависимости от занимаемой должности, так сторонам будет гораздо легче найти общий язык. Тем самым исчезает страх потерять работу, получить выговор и усугубить отношения с руководством. Задача медиатора заключается в том, чтобы уравнивание участников осуществлялось только на данной процедуре и положительным образом сказалось на сторонах, чтобы они были готовы честно и открыто участвовать в переговорах, прилагать необходимые усилия для выработки вариантов разрешения спора, добросовестно выполнять достигнутые договоренности. Также подразумевается запрет медиатору на предложение вариантов для разрешения конфликта, в то время как посредничество, предусмотренное в ТК, предполагает внесение предложений посредником к принятию решения в чью-либо сторону. Медиатор не выполняет функций судьи или арбитра, его задача — организовать диалог между конфликтующими сторонами, в силу чего им будет проще взаимодействовать при выработке совместного соглашения в рамках трудовых отношений. Важно то, что вся информация, которой располагают стороны или медиатор в связи с участием в медиации, является приватной и не подлежит разглашению третьим лицам, суду и другим органам иначе как с согласия другой стороны, тогда как рассмотрение трудовых конфликтов в суде является открытым для третьих лиц, а это означает, что ситуация может обрести огласку и в дальнейшем негативно отразиться на деятельности организации.

В развитых странах рассматриваемый внесудебный и досудебный способ урегулирования конфликтов нашел широкое применение: в Китае медиация выступает одной из обязательных стадий урегулирования трудовых конфликтов [3]; в Великобритании для передачи трудового спора в суд необходимо заключение медиатора о невозможности решить спор мирным путем [4].

Хочется обратить внимание на то, что в Республике Беларусь несмотря на только развивающуюся процедуру медиации имеется практика урегулирования трудовых споров, которые до медиации рассматривались в суде и не были разрешены, однако посредством медиации удалось достигнуть определенных договоренностей. Проанализировав практику центра медиации «Medialead» можно привести ряд примеров:

1. Иск о взыскании с нанимателя среднего заработка за каждый день задержки расчета при увольнении. В результате достигнутого медиативного соглашения истец отказался от иска. Руководитель от имени предприятия принес извинения, а также им была оказана дополнительная компенсация бывшему работнику в связи с его переездом на другую квартиру.

2. Иск о восстановлении работника на прежней работе после увольнения его при сокращении штата. Было заключено медиативное соглашение, по итогам которого истец отказался от иска. В развитие данного соглашения стороны заключили гражданско-правовой договор сроком на три месяца, по условиям которого в течение указанного периода бывшему работнику была предоставлена работа по написанию ряда статей и ведение социальных сетей в данной организации.

3. Иск о восстановлении на работе, взыскании среднего заработка за время вынужденного прогула и изменения даты увольнения. Посредством медиации наниматель уменьшил запрашиваемую работником сумму и уплатил ее в течение двух календарных дней после подписания соглашения, при этом работник отказался от представленных ранее требований о восстановлении на работе [5].

Исходя из трактовки ст. 251 ТК можно сделать вывод, что трудовое законодательство Республики Беларусь предполагает использование посредничества для урегулирования разногласий. Однако посредничество несколько отличается от процедуры медиации:

- законодательством не определено, кто может быть посредником и какие требования к нему предъявляются, когда для медиатора эти требования четко прописаны в законе, что позволяет разрешить ситуацию более профессионально и беспристрастно;

- как упоминалось выше, посредник может вносить предложения относительно разрешения спора, а медиатор обязан сохранять свою независимость.

Таким образом, ТК не в полной мере адаптирован для применения медиации. Именно поэтому для наиболее эффективного применения данного метода разрешения трудовых споров, на наш взгляд, целесообразно внести некоторые корректировки в ч. 1 ст. 251 и изложить ее в следующей редакции: «Наниматели

по соглашению с профсоюзами могут создавать органы примирения, посредничества и арбитража для урегулирования индивидуальных трудовых споров, а также прибегнуть к процедуре медиации». Данные изменения будут способствовать развитию социального партнерства между нанимателем, работниками и органами государственного управления, что является задачей трудового законодательства.

Вывод. Индивидуальные трудовые споры могут разрешаться различными способами, однако, медиация расширяет возможности сторон в регулировании трудовых споров. Во-первых, сокращается скорость решения конфликта, что не останавливает производственные и иные процессы. Во-вторых, медиация, как инновационный метод урегулирования конфликтов, позволяет сохранить репутацию предприятия в силу отсутствия масштабной информированности общественности о конфликтах, происходящих на предприятиях. В-третьих, при медиации учитываются интересы сторон, что позволяет достичь взаимоприемлемого решения для каждой из них.

Список цитируемых источников

1. Бондаренко, В. Е. Гражданский процесс : общие положения о медиации и ее виды / учеб. пособие для вузов / В. Е. Бондаренко ; под ред. М. Ю. Лебедева — Изд. 8-е, перераб. и доп. — М. : Юрайт, 2018. — 418 с.
2. О примирении сторон при рассмотрении судами гражданских и экономических споров [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь, 29 июня 2016 г., № 3, в ред. постановления Пленума Верховного Суда от 28 сентября 2017 № 11 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Лескина, Э. И. Перспективы и проблемы деятельности судебных примирителей и медиаторов при урегулировании трудовых споров // Арбитражный и гражданский процесс. — 2019. — № 4. — С. 49—53.
4. Калашникова, С. Н. Медиация в сфере гражданской юрисдикции / С. И. Калашникова. — М. : Инфотропик Медиа, 2011. — 284 с.
5. Частное предприятие «Медиалид» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://medialead.by/o-kompanii/publikacii/sudebnaya-trudovaya-mediatsiya.-primery-iz-praktiki.html>. — Дата доступа 02.05.2022.

УДК 347.774

А. Н. Литвинко, Рутман Е. Я.

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ФИРМЕННОЕ НАИМЕНОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ УЧАСТНИКОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБОРОТА

Введение. В настоящее время размещение на белорусском рынке широкого круга товаров, работ и услуг является одним из условий существования рыночной экономики государства. Динамика появления новых товаров, работ и услуг и, более того, участников гражданского оборота, требует индивидуализации названных составляющих товарооборота и рыночных отношений.

По утверждению Н. М. Колганова, «роль таких средств выполняют исторически сложившаяся группа объектов промышленной собственности, получившая название средств индивидуализации участников оборота и производимой ими продукции. Эта группа состоит из двух родственных по выполняемым функциям подгрупп — подгруппы средств индивидуализации участников гражданского оборота и подгруппы средств индивидуализации продукции» [1, с. 147].

Представляется обоснованным, что средства индивидуализации участников гражданского оборота играют весьма важную роль в области коммерции в связи с тем, что деловая репутация субъектов хозяйствования ценится не меньше, чем материальные ценности.

Основная часть. Значимым средством индивидуализации участников гражданского оборота является, на наш взгляд, фирменное наименование, которое, по мнению Н. М. Колганова, «представляет собой название юридического лица, определенное в его учредительном документе» [1, с. 147] и занесенное в Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (далее — ЕГР).

Как полагает А. А. Гогueva, под фирменным наименованием в гражданском праве понимают «обозначение, которое служит для индивидуализации юридического лица как субъекта гражданского оборота» [2, с. 354].

Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218–З (далее — ГК) [3] не определяет понятие «фирменное наименование». Однако данный нормативный правовой акт регламентирует положения, которые определяют, что должно вбираться в себя понятие фирма.

Так, согласно п. 1 ст. 50 ГК, юридическое лицо имеет свое наименование, содержащее указание на его организационно-правовую форму [3]. Также в соответствии со ст. 4 Закона Республики Беларусь от 9 декабря 1992 г. № 2020–XII «О хозяйственных обществах» наименование хозяйственного общества должно быть согласовано в установленном законодательством порядке до подачи в регистрирующий орган документов для государственной регистрации хозяйственного общества [4].

Таким образом, следует согласиться с точкой зрения У. К. Хаджиева, который считает, что «исключительное право на использование фирменного наименования возникает у юридического лица в момент

государственной регистрации самого юридического лица под данным наименованием» [5, с. 601]. К тому же, автор определяет фирменное наименование как «имя или обозначение, позволяющее идентифицировать юридическое лицо, которому принадлежит предприятие» [5, с. 601].

В соответствии с п. 1 ст. 1013 ГК юридическое лицо имеет исключительное право использовать фирменное наименование на товарах, их упаковке, в рекламе, вывесках, проспектах, счетах, печатных изданиях, официальных бланках и иной документации, связанной с его деятельностью, а также при демонстрации товаров на выставках и ярмарках, которые проводятся на территории Республики Беларусь [3].

Как полагает Н. М. Колганов, «в структуре фирменного наименования выделяется две части: основная и необходимая. Основная часть именуется корпусом фирмы, а необходимая — добавлениями» [1, с. 148].

Важно обратить внимание на действие права на фирменное наименование. Так, согласно ст. 1015 ГК, на территории Республики Беларусь действует исключительное право на наименование, зарегистрированное в Республике Беларусь в качестве обозначения юридического лица.

На наименование, зарегистрированное или общепризнанное в иностранном государстве, исключительное право на территории Республики Беларусь действует в случаях, предусмотренных законодательством. При этом, действие права на фирменное наименование прекращается с ликвидацией юридического лица или с изменением его фирменного наименования [3].

Отметим, что фирменное наименование может быть придуманным. Поэтому в целях недопущения недобросовестной конкуренции, согласно п. 1 ст. 16 Закон Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-3 «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции», не допускаются действия, способные вызвать смещение в отношении хозяйствующих субъектов, товаров или предпринимательской деятельности конкурентов, включая незаконное использование хозяйствующим субъектом не принадлежащего ему фирменного наименования [6].

Более того, в соответствии с п. 3 ст. 1013 ГК не может быть зарегистрировано фирменное наименование юридического лица, похожее на уже зарегистрированное настолько, что это может привести к отождествлению соответствующих юридических лиц [3].

Порядок согласования наименований коммерческих и некоммерческих организаций для последующей их государственной регистрации в установленном законодательством порядке определяется Положением о порядке согласования наименований коммерческих и некоммерческих организаций, утвержденных постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 5 февраля 2009 г. № 154 (далее — Положение) [7].

Согласно п. 6 Положения, заявитель при обращении в регистрирующий орган может предложить для согласования один или несколько вариантов наименований юридического лица.

При этом, согласно п. 1 ст. 50 ГК, наименования некоммерческих организаций и в предусмотренных законодательными актами случаях наименования коммерческих организаций должны содержать указание на характер деятельности юридического лица [3]. Также следует отметить, что данная норма является общей.

В свою очередь, согласно пп. 1.4 п. 1 постановления Министерства юстиции Республики Беларусь от 5 марта 2009 г. № 20 «О согласовании наименований юридических лиц» (далее — Постановление № 20), юридическое лицо может иметь сокращенное наименование, т.е. наименование, определяемое в целях упрощения взаимоотношений между участниками гражданского оборота собственником имущества юридического лица (учредителями, участниками) в учредительных документах при наличии сложного и многословного полного наименования юридического лица [8].

Кроме того, согласно пп. 1.5 п. 1 Постановления № 20, коммерческая организация обязана, а некоммерческая организация может иметь специальное наименование, т.е. индивидуализирующую юридическое лицо часть наименования, содержащуюся в кавычках [8].

Между тем, п. 1 ст. 50 ГК регламентирует следующее обязательное правило: «Включение в наименование юридического лица указаний на официальное полное или сокращенное название Республики Беларусь, слов “национальный” и “белорусский”, включение такого названия либо элементов государственной символики в реквизиты документов или рекламные материалы юридического лица допускаются в порядке, определяемом Президентом Республики Беларусь» [3].

Более того, согласно пп. 1.8 п. 1 Постановления № 20, не допускаются к согласованию в качестве наименований:

- 1) наименование вида юридического лица, несоответствующее его организационно-правовой форме;
- 2) аббревиатуры организационно-правовых форм юридических лиц;
- 3) наименования юридических лиц, совпадающие с наименованиями государственных органов;
- 4) наименования юридического лица, использование которых противоречит общественным интересам, принципам гуманности и морали;
- 5) собственные имена лиц, если они не совпадают с именем учредителей и учредители не получили разрешения таких лиц (их наследников);
- 6) псевдонимы известных лиц;
- 7) наименования юридических лиц, совпадающие с наименованиями, зарегистрированными или общепризнанными в иностранных государствах;
- 8) наименования, состоящие из одних цифровых обозначений либо менее чем из трех знаков (цифровых обозначений и (или) букв);

- 9) наименования юридических лиц, исключенных из ЕГР;
- 10) наименования юридических лиц, содержащих аббревиатуры, совпадающие с общепризнанными;
- 11) полные и сокращенные наименования международных и межправительственных организаций [8].

Относительно отчуждение права на фирменное наименование необходимо учитывать положения ст. 1016 ГК. Так, отчуждение и переход права на фирменное наименование юридического лица не допускается, кроме случаев реорганизации юридического лица или отчуждения предприятия в целом.

Обладатель права на фирменное наименование может разрешить другому лицу использование своего наименования (выдать лицензию). Однако при этом в лицензионном договоре должны быть обусловлены меры, исключающие введение потребителя в заблуждение [3].

Заключение. Ранее отмечалось, что гражданское законодательство Республики Беларусь не предусматривает норму, определяющую понятие «фирменное наименование». Данное обстоятельство представляет собой правовой пробел в белорусской цивилистике.

На основании проведенного анализа правовой природы фирменного наименования, учитывая отсутствие его законодательной дефиниции, предлагается дополнить ст. 1013 ГК новым пунктом следующего содержания:

«Фирменное наименование представляет собой название (обозначение) юридического лица, индивидуализирующее и отличающее его от других юридических лиц и под которым оно осуществляет свою деятельность».

Список цитируемых источников

1. Калганов, Н. М. Фирменное наименование как средство индивидуализации юридических лиц / Н. М. Калганов // Юриспруденция. — 2010. — № 4. — С. 147—153.
2. Гогугева, А. А. Права на средства индивидуализации товаров, работ, услуг и исключительное право на фирменное наименование: вопросы соотношения и столкновения / А. А. Гогугева // Молодой ученый. — 2018. — № 21 (207). — С. 353—356.
3. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
4. О хозяйственных обществах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 9 дек. 1992 г., № 2020-ХП: в ред. Закона Респ. Беларусь от 05.01.2021 г., № 95-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.01.2021. — 2/2815.
5. Хаджиев, У. К. Фирменное наименование как составная часть предприятия / У. К. Хаджиев // Молодой ученый. — 2016. — № 13 (117). — С. 601—602.
6. О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 дек. 2013 г., № 94-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2019 г., № 275-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 27.12.2019. — 2/2713.
7. Об утверждении Положения о порядке согласования наименований коммерческих и некоммерческих организаций [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 5 февр. 2009 г., № 154 : в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 31.08.2011 г., № 1164 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 06.09.2011. — 5/34398.
8. О согласовании наименований юридических лиц [Электронный ресурс] : постановление Мин-ва юстиции Респ. Беларусь, 5 марта 2009 г., № 20 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.06.2020 г., № 96 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.06.2020. — 8/35530.

УДК 341.9

А. Н. Литвинко, Рутман Е. Я.

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

КОЛЛИЗИОННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИЗ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ

Введение. Обязательства из неосновательного обогащения получили закрепление не только в законодательстве и практике Республики Беларусь, но и большинства зарубежных правовых систем и представляют собой, по мнению Д. В. Джимбеевой, «правовой механизм восстановления имущественного баланса, нарушенного в результате неравномерного перемещения имущественных благ от одного лица к другому» [1, с. 120].

Отечественная доктрина традиционно относит обязательства из неосновательного обогащения к внедоговорным обязательствам, которые возникают не по воле их участников и направлены на восстановление имущественных потерь потерпевшего [2, с. 699].

Неосновательное обогащение как институт гражданского права в настоящее время стоит на пути активного развития в европейских странах и странах СНГ. Однако, обоснованно полагается, что проблемные аспекты, возникающие вследствие неосновательного обогащения, продолжают оставаться дискуссионными.

Основная часть. Обязательства из неосновательного обогащения, именуемые также кондикционными обязательствами, занимают особое место в системе обязательственного права. Как и другие способы защиты, предусмотренные законом, они успешно применяются в практике [3, с. 28].

Как полагает А. Ф. Шайхинкова, «если обратиться к истории развития института кондикционных обязательств, то можно проследить постоянное стремление теории и практики отграничить его от смежных гражданско-правовых институтов. Помимо всего прочего это привело к тому, что в конце девятнадцатого века в гражданском законодательстве многих стран различные случаи неосновательного обогащения были объединены в самостоятельный вид обязательств» [4, с. 357–358].

В свою очередь, в Республике Беларусь объем правовых норм, регулирующих применение обязательств из неосновательного обогащения, за время действия Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218–З (далее — ГК) [5] значительно увеличился.

Так, помимо национальных случаев применения обязательств из неосновательного обогащения, ГК регламентирует и коллизионные составляющие данного института гражданского права. При этом, согласно п. 3 ст. 1131 ГК, понятие неосновательного обогащения определяется по праву Республики Беларусь [5].

В соответствии с п. 1 ст. 971 ГК «лицо, которое без установленных законодательством или сделкой оснований приобрело или сберегло имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (неосновательное обогащение), за исключением случаев, предусмотренных ст. 978 ГК» [5].

Так, не подлежат возврату в качестве неосновательного обогащения:

- 1) имущество, переданное во исполнение обязательства до наступления срока исполнения, если обязательством не предусмотрено иное;
- 2) имущество, переданное во исполнение обязательства по истечении срока исковой давности;
- 3) заработная плата и приравненные к ней платежи, пенсии, пособия, стипендии, суммы по возмещению вреда, причиненного жизни или здоровью, алименты и иные денежные суммы, предоставленные гражданину в качестве средства к существованию, при отсутствии недобросовестности с его стороны и счетной ошибки;
- 4) денежные суммы и иное имущество, предоставленные во исполнение несуществующего обязательства, если приобретатель докажет, что лицо, требующее возврата имущества, знало об отсутствии обязательства либо предоставило имущество в целях благотворительности [5].

В свою очередь, из смысла п. 1 ст. 971 ГК, как утверждают Е. В. Демьяненко и А. В. Шпак, следует, что «для возникновения неосновательного обогащения необходимы следующие условия:

- 1) сбережение имущества (неосновательное обогащение) на стороне приобретателя;
- 2) убытки на стороне потерпевшего, являющиеся источником обогащения приобретателя (обогащение за счет потерпевшего);
- 3) отсутствие правового основания для такого обогащения» [3, с. 29].

Кроме того, Д. В. Джимбеева выделяет «признаки трансграничного обязательства из неосновательного обогащения», к которым относит следующие:

- 1) «внедоговорный характер;
- 2) наличие условий, необходимых для возникновения обязательства из неосновательного обогащения:
 - 2.1 увеличение или сбережение имущества на стороне обогатившегося лица;
 - 2.2 увеличение или сбережение имущества за счет потерпевшего;
 - 2.3 отсутствие правового основания для такого перехода имущественных благ;
- 3) наличие иностранного элемента» [1, с. 120].

Важно заметить, что отношения из неосновательного обогащения, осложненные иностранным элементом, способствуют возникновению вопроса о том, каким правом следует руководствоваться для их регулирования. Так, в соответствии с п. 1, 2 ст. 1131 ГК к обязательствам, возникающим вследствие неосновательного обогащения, применяется право страны, где обогащение имело место. Однако, если неосновательное обогащение возникает вследствие отпадения основания, по которому приобретено или сбережено имущество, применимое право определяется по праву страны, которому было подчинено это основание [5].

Как видно, ГК предусматривает возможность неосновательного обогащения, осложненного иностранным элементом, в двух формах — неосновательное приобретение и неосновательное сбережение. При этом И. О. Хлестова считает, что «приведенное коллизионное регулирование является дифференцированным, что обеспечивает гибкость подхода к определению права, применимого к упомянутым обязательствам, позволяющего «...учитывать различие в характере тех юридических фактов, которые служат основанием кондикционных обязательств» [6, с. 89].

Между тем, в российском международном частном праве, по утверждению М. П. Шестаковой, «коллизионная норма, определяющая право, подлежащее применению к обязательствам вследствие неосновательного обогащения, появилась в Основах гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик 1991 г. В ст. 168 указанных Основ предусматривалось, что к обязательствам, возникшим вследствие неосновательного обогащения, должно применяться право, где обогащение имело место» [7, с. 55–56].

Данное коллизионное регулирование известно современному зарубежному законодательству о международном частном праве, в частности, в Австрии, Германии, Румынии, Турции, Швейцарии и др. К тому же в праве Англии отношения из неосновательного обогащения до недавнего времени традиционно рассматривались как квазидоговорные. По мнению А. В. Климовича, «это объясняется, прежде всего, историческими причинами (тесной связью с договорным правом различных случаев взыскания недолжно полученного) и особенностями английской правовой системы (прецедентным характером)» [8, с. 49].

По мнению Н. Г. Маскаевой, «в законодательстве Республики Беларусь, как и в законодательстве других государств, не разъясняется, что понимать под местом неосновательного обогащения» [9, с. 4]. Также и среди ученых нет единого мнения. В частности, Г. К. Дмитриева считает, что, с одной стороны, это «место совершения действия (бездействия) лицом по неосновательному приобретению или сбережению имущества другого лица», а с другой — это «место, где имущество находилось в тот момент, когда такое действие было совершено» [10, с. 507].

Заключение. Проведенный анализ коллизионного регулирования обязательств из неосновательного обогащения, а также норм национального законодательства, регламентирующих данные правоотношения в Республике Беларусь, позволяет сделать вывод о том, что ГК предусматривает легальное определение понятия «неосновательное обогащение», однако не учитывает дефиницию неосновательного обогащения, осложненного иностранным элементом.

На основании изложенного представляется логичным дополнить ст. 1131 ГК, коллизионно регулирующую неосновательное обогащение, понятием «обязательство, возникающее вследствие неосновательного обогащения, осложненное иностранным элементом» следующей редакцией:

«Лицо, которое без установленных законодательством или сделкой оснований приобрело или сберегло имущество (приобретатель, в том числе осложненный иностранным элементом) за счет другого лица (потерпевшего, в том числе осложненного иностранным элементом), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (обязательство, возникающее вследствие неосновательного обогащения, осложненное иностранным элементом)».

Список цитируемых источников

1. Джимбеева, Д. В. Коллизионные вопросы регулирования обязательств вследствие неосновательного обогащения по российскому праву / Д. В. Джимбеева // Пробелы в российском законодательстве. — 2015. — № 4. — С. 120—127.
2. Гражданское право : учеб. для студентов вузов, обучающихся по направлению и по специальности 021100 «Юриспруденция» / [В. С. Ем и др.] ; отв. ред. Е. А. Суханов : в 4 т. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Волтерс Клувер, 2006. — Т. 4 : Обязательственное право — 720 с.
3. Демьяненко, Е. В. Отдельные вопросы обязательств вследствие неосновательного обогащения / Е. В. Демьяненко, А. В. Шпак // Юрист-Правовед. — 2020. — № 2 (93). — С. 28—31.
4. Шайхинурова, А. Ф. Обязательства вследствие неосновательного обогащения / А. Ф. Шайхинурова // Молодой ученый. — 2020. — № 49 (339). — С. 357—360.
5. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
6. Внедоговорные обязательства в международном частном праве / Ин-т законодательства и сравн. правоведения при Правительстве Рос. Федерации ; отв. ред. И. О. Хлестова. — М. : НОРМА — ИНФРА-М, 2018. — 160 с.
7. Шестакова, М. П. Новое в коллизионном регулировании обязательств, возникающих вследствие неосновательного обогащения / М. П. Шестакова // Журнал российского права. — 2015. — № 4 (220). — С. 53—60.
8. Климович, А. В. Взыскание неосновательного обогащения в странах общего права / А. В. Климович // Сибирский юридический вестник. — 2003. — № 2. — С. 49—54.
9. Маскаева, Н. Г. Право, применимое к обязательствам вследствие неосновательного обогащения, в Республике Беларусь и зарубежных государствах / Н. Г. Маскаева // Журнал международного права и международных отношений = Journal of International Law and International Relations. — 2020. — № 1-2. — С. 3—9.
10. Международное частное право: учеб. / отв. ред. Г. К. Дмитриева. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Проспект, 2015. — 690 с.

УДК 346.7

А. А. Малышко, Д. В. Ломако, О. А. Абрамович

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. В связи с разделением интересов тех, кто непосредственно инвестирует денежные средства в деятельность организации, и тех, кто занимается управлением данной организацией, возникла необходимость в независимой экспертной оценке отчетности компании. Это спровоцировало появление новой профессии в Республике Беларусь — аудитор. Значение аудита в условиях рыночной экономики возрастает, поскольку непосредственно сама организация заинтересована в подтверждении достоверности информации о бухгалтерской (финансовой) отчетности и своем финансовом положении, которая предоставляется всем заинтересованным пользователям, в том числе инвесторам, банкам, потенциальным партнерам и другим субъектам. Аудит призван помочь действовать хозяйствующим субъектам согласно законодательству, выявлять и предотвращать негативные тенденции в хозяйственной деятельности.

Основная часть. Правовое регулирование играет важную роль во всех областях жизни и деятельности людей, поскольку обеспечивает теоретическое понимание всего того, что регулируется правом и тех условий, в которых осуществляется правовая упорядоченность. Правовое регулирование направлено на стабилизацию и упорядочивание общественных отношений, в том числе аудиторской деятельности.

В Беларуси аудит выступает как специфическая форма финансового контроля, осуществляемая в виде независимой проверки с учетом мнения аудитора о финансовой отчетности предприятия [1, с.74]. В нашей стране по состоянию на 31 декабря 2020 года осуществляли свою деятельность 1350 аудиторов, 335 аудиторов — индивидуальных предпринимателей, 73 аудиторских организаций.

Аудиторская деятельность является сравнительно новым видом предпринимательской деятельности в Республике Беларусь, поскольку официальной датой рождения аудита считается 30.09.1991 — принятие Советом Министров Республики Беларусь постановления № 367 «О контрольно-ревизионной службе». С этого периода начинается формирование правовой основы функционирования аудита в Республике Беларусь [2, с. 7].

В соответствии с Законом Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности» от 12 июля 2013 г. № 56-З аудиторская деятельность — это предпринимательская деятельность по оказанию аудиторскими организациями, аудиторами, осуществляющими деятельность в качестве индивидуальных предпринимателей (далее — аудиторы — индивидуальные предприниматели), аудиторских услуг [3].

Существуют единые базовые требования к порядку осуществления аудиторской деятельности, оформлению результатов и оценке качества проведения аудита, оказанию сопутствующих услуг, а также к повышению квалификации аудиторами, закрепленные в стандартах аудита. Выделяют международные и национальные стандарты аудита.

В Республике Беларусь национальные стандарты утверждаются Министерством финансов Республики Беларусь и называются национальными правилами аудиторской деятельности. Национальные правила аудиторской деятельности — это принятые Министерством финансов Республики Беларусь нормативные правовые акты Республики Беларусь, устанавливающие требования к порядку осуществления аудиторской деятельности, а также регулирующие иные вопросы, предусмотренные законодательством.

Можно выделить следующие группы (области) национальных правил:

- 1) общие вопросы и оценка качества работы аудиторов;
- 2) планирование аудита;
- 3) получение аудиторских доказательств;
- 4) использование работы третьих лиц;
- 5) итоговые документы аудита;
- 6) некоторые аспекты аудита;
- 7) специальные области аудита, обзорные проверки и сопутствующие услуги;
- 8) формы аудиторских заключений [4].

Говоря о международных стандартах, на территории Республики Беларусь постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 25 мая 2020 г. № 308 «О введении в действие на территории Республики Беларусь международных стандартов аудиторской деятельности» введены международные стандарты аудиторской деятельности (далее — МСАД) [5]. Введение МСАД не отменяет действия актов законодательства Республики Беларусь, регулирующих данную сферу, в том числе национальных правил аудиторской деятельности. В случае, когда требования последних отличаются от международных стандартов по какому-либо конкретному вопросу, задание, выполненное в соответствии с национальными правилами, не будет соответствовать требованиям МСАД. Организация или индивидуальный предприниматель, работающие на рынке аудита, имеют право делать заявление о соответствии международным стандартам только в том случае, когда выполненное задание полностью соответствует всем требованиям МСАД, имеющим отношение к такому заданию. МСАД носят рекомендательный характер при разработке национальных стандартов, но их требования обязательны при проведении аудита транснациональных компаний. Также МСАД являются обязательными для соблюдения при проведении аудита годовой финансовой отчетности субъектов хозяйствования, составленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

В настоящее время в Республике Беларусь действует ряд общественных объединений аудиторов, каждое из которых стремится поднять статус представителей этой профессии. Одним из таких объединений является Аудиторская палата.

Аудиторская палата является единым органом самоуправления аудиторских организаций и аудиторов — индивидуальных предпринимателей, созданным в соответствии с Законом Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 56-З «Об аудиторской деятельности» [6].

Одной из целей Аудиторской палаты признается содействие развитию законодательства в области осуществления аудиторской деятельности, оказание профессиональных услуг. Одной из задач Аудиторской палаты является участие в подготовке нормативных правовых актов по вопросам аудиторской деятельности, в обеспечении применения норм законодательства, регулирующего отношения при осуществлении предпринимательской деятельности, а также осуществление взаимодействия с государственными органами, общественными организациями (объединениями) и иными организациями Республики Беларусь по вопросам совершенствования и применения норм законодательства.

Заключение. Одним из важнейших вопросов в аудиторской деятельности является качество аудита и оказываемых аудиторами услуг, поэтому необходимо постоянное совершенствование знаний, квалификации аудиторов с учетом стремительной цифровизации и автоматизации. В целях совершенствования законодательства в области осуществления аудиторской деятельности предлагаем:

- 1) внести изменения в программу переподготовки аудиторов в части обучения их новым технологиям, системе повышения качества и автоматизации аудита;
- 2) с целью международного признания аудиторов Республики Беларусь передать часть функций по регулированию аудиторской деятельности (контроль качества, повышение квалификации аудиторов и др.) объединениям аудиторов, аккредитованным Министерством финансов Республики Беларусь;
- 3) создать программный продукт, позволяющий осуществлять аудит на основе передовых технологий.

Список цитируемых источников

1. Евдокимова, О. Аудиторский контроль в Республике Беларусь, проблемы и перспективы развития / О. Евдокимова, А. Невядовская, М. И. Бухтик // Стратегія економічного розвитку України : теоретичні засади та механізми реалізації : матеріали Міжнародної науково-практ. конф., Ніжин, 14-15 квітня 2016 року : у 3-х ч. / Міністерство освіти і науки України, Національний університет біоресурсів і природокористування України [та ін.]: редакц. колегія: В. С. Лукач (науковий редактор) [та ін.]. — Ніжин : Видавець ПП М. М. Лисенко, 2016. — Ч. 1. — С. 74—77.
2. Лемеш, В.Н. Краткий конспект лекций по учебной дисциплине «Контроль и аудит» для студентов дневной формы обучения по специальности 1-25 01 08 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит в строительстве» / В.Н. Лемеш. — Минск : БГЭУ, 2015. — 104 с.
3. Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 56-3 ; с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 18 июля 2019 г. // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 2013. — № 29. — 2/2054.
4. Национальные правила аудиторской деятельности [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://audit-ap.by/ru/nac-prav-ru/>. — Дата доступа: 06.04.2022.
5. О введении в действие на территории Республики Беларусь международных стандартов аудиторской деятельности: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 25 мая 2020 г., № 308 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 2020. — № 25. — 5/48105.
6. Устав Аудиторской палаты [Электронный ресурс] : согласовано решением наблюдательного совета по аудиторской деятельности, 5 нояб. 2019 г., № 3—1 // Аудиторская палата. — Режим доступа: <https://audit-ap.by/ru/>. — Дата доступа: 07.04.2022.

УДК 341.9

Д. О. Махатая, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ ПОДХОД К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ДОГОВОРА МЕЖДУНАРОДНОГО ФРАНЧАЙЗИНГА

Введение. В условиях рыночных отношений малый и средний бизнес играет все большую роль в экономиках различных стран, так как создает конкурентную среду, позволяет эффективно функционировать предприятиям, увеличивает валовой внутренний продукт и создает новые рабочие места [1, с. 120]. В то же время юридические лица вне зависимости от формы собственности и организационно-правовой формы сталкиваются с рядом проблемных вопросов, которые отрицательно воздействуют на эффективную деятельность лиц и снижают их рентабельность. Однако, по мнению Т. В. Ворониной и М. П. Журавлева, «в мировой практике существуют механизмы, позволяющие существенно сократить негативные последствия данных проблем и снизить возможные риски» [1, с. 120]. Одним из таких механизмов, как нам видится, является франчайзинг, пользующийся во многих странах наибольшей популярностью.

Основная часть. Согласно белорусскому гражданскому законодательству, в частности, Гражданскому кодексу Республики Беларусь (далее — ГК) [2], по договору комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) (далее — договор франчайзинга) «одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на определенный в договоре франчайзинга срок либо без указания срока лицензионный комплекс, включающий право использования фирменного наименования правообладателя, других объектов интеллектуальной собственности, предусмотренных договором франчайзинга, а также нераскрытой информации в предпринимательской деятельности пользователя» (п. 1 ст. 910 ГК).

Договор франчайзинга предусматривает «использование лицензионного комплекса, указанного в п. 1 ст. 910 ГК, в определенном объеме (с установлением минимального и (или) максимального объема использования) с указанием или без указания территории его использования применительно к определенным видам предпринимательской деятельности» (п. 2 ст. 910 ГК) [2].

В общем значении О. А. Муратова и Е. О. Шпагина считают, что «франчайзинг — это такая организация бизнеса, в которой компания (франчайзер) передает независимому человеку или компании (франчайзи) право на продажу продукта и услуг этой компании. Франчайзи обязуется продавать этот продукт или услуги

по заранее определенным законам и правилам ведения бизнеса, которые устанавливает франчайзер. В обмен на осуществление всех этих правил франчайзи получает разрешение использовать имя компании, ее репутацию, продукт и услуги, маркетинговые технологии, экспертизу и механизмы поддержки» [3, с. 93–94].

В свою очередь, на практике достаточно проблематично сформулировать единое определение франчайзинга и, соответственно, универсальное определение термина «договор франчайзинга», применяемое в широком круге государств.

В целом Ф. Н. Филина полагает, что «франчайзинг может быть определен и как форма продолжительного делового сотрудничества, в процессе которого крупная компания — франчайзер (правообладатель) — представляет малоизвестной компании — франчайзи (пользователю) — лицензию (франшизу) на производство продукции, торговлю товарами или предоставление услуг под торговой маркой правообладателя на ограниченной франшизной территории на срок и на условиях, которые определены франшизным договором» [4, с. 9].

По мнению Е. А. Черепановой, франчайзинг представляет собой «форму предпринимательской деятельности, основанную на системе взаимоотношений, закрепленных рядом соглашений, заключающихся в возмездном предоставлении одной стороной (организацией, имеющей, как правило, ярко выраженный имидж и высокую репутацию на рынке товаров и услуг) другой стороне (организации или индивидуальному предпринимателю) своих средств индивидуализации производимых товаров, выполняемых работ или оказываемых услуг (товарный знак или знак обслуживания, фирменный стиль), технологии ведения бизнеса и другой коммерческой информации, использование которой другой стороной будет содействовать росту и надежному закреплению на рынке товаров и услуг. При этом передающая сторона обязуется оказывать содействие в становлении бизнеса, обеспечивать техническую и консультационную помощь» [5, с. 25].

В свою очередь, рассмотрим правовую регламентацию договора франчайзинга в Республике Беларусь.

В соответствии с п. 3 ст. 910 ГК «сторонами по договору франчайзинга могут быть коммерческие организации и индивидуальные предприниматели».

Вознаграждение по договору франчайзинга «может выплачиваться пользователем правообладателю в форме фиксированных разовых или периодических платежей, отчислений от выручки или в иной форме, предусмотренной договором франчайзинга» (п. 4 ст. 910 ГК) [2].

В соответствии со ст. 910¹ ГК договор франчайзинга заключается в письменной форме и подлежит регистрации в патентном органе в порядке, установленном законодательством [2].

Между тем, согласно ст. 910² ГК, «договором франчайзинга может быть предусмотрено право пользователя разрешать другим лицам использование предоставленного ему лицензионного комплекса или части этого комплекса на условиях, согласованных им с правообладателем либо определенных в договоре франчайзинга (комплексная предпринимательская сублицензия)».

К договору комплексной предпринимательской сублицензии применяются предусмотренные гл. 53 ГК правила о договоре франчайзинга, если иное не установлено законодательством [2].

В соответствии со ст. 910⁷ ГК «договор франчайзинга может быть изменен в соответствии с правилами гл. 29 ГК. Изменение договора франчайзинга подлежит регистрации в порядке, установленном для регистрации договоров франчайзинга. В отношениях с третьими лицами стороны договора франчайзинга вправе ссылаться на изменение договора с момента регистрации этого изменения» [2].

Договор франчайзинга, заключенный с указанием срока либо без указания срока, может быть расторгнут в соответствии с правилами гл. 29 ГК. При этом каждая из сторон договора франчайзинга, заключенного без указания срока, вправе в любое время полностью отказаться от исполнения договора, уведомив об этом другую сторону за шесть месяцев, если договором не предусмотрен более продолжительный срок.

Досрочное расторжение договора франчайзинга, заключенного с указанием срока, а также расторжение договора, заключенного без указания срока, подлежат регистрации в порядке, установленном для регистрации договоров франчайзинга (ст. 910¹¹ ГК) [2].

Между тем, следует обратить внимание на тот факт, что международная ассоциация франчайзинга выделяет большое количество отраслей хозяйства, в которых можно использовать методы франчайзинга. Их полное перечисление не имеет смысла, так как ширину применимости франчайзинга определить сложно. Из следующей выборки Ф. Н. Филина отмечает наиболее распространенные сферы применимости: «бухгалтерский учет, авторемонт, книжные магазины, детская одежда и обучение, строительство, небольшие продовольственные магазины, магазины косметических товаров, образование, услуги по трудоустройству, рестораны, отели, прачечные и услуги по уборке, частные почтовые ящики, фотостудии, риелторские компании, туризм и развлечение, прокат специального оборудования и туристические агентства» [4, с. 4].

Заключение. Необходимо учитывать, что в случае, если юридические лица — франчайзера и франчайзи — находятся в разных государствах и их деятельность регулируется также различно, то в подобных случаях имеет место международный франчайзинг (международный договор франчайзинга). Как правило, данные правоотношения по своей природе осложнены иностранным элементом. В связи с изложенным можно констатировать, что одной из значимых проблем развития международного франчайзинга, решение которой может устранить проблему в терминологии, является отсутствие унифицированного понятия «договор международного франчайзинга». Как следствие, возникают весьма существенные проблемы и на национальном уровне.

На основании этого предлагается внести в действующий ГК определение понятия «договор международного франчайзинга» и изложить его в п. 5 ст. 910 ГК следующей редакции:

«5. По договору международного франчайзинга одна сторона (правообладатель, осложненный иностранным элементом) обязуется предоставить другой стороне (пользователю, осложненному иностранным элементом) за вознаграждение на определенный в договоре международного франчайзинга срок либо без указания срока лицензионный комплекс, включающий право использования фирменного наименования правообладателя, осложненного иностранным элементом, на территории Республики Беларусь, других объектов интеллектуальной собственности, предусмотренных договором международного франчайзинга, а также нераскрытой информации в предпринимательской деятельности пользователя, осложненного иностранным элементом.»

Список цитируемых источников

1. Воронина, Т. В. Франчайзинг в странах Таможенного Союза: состояние и проблемы / Т. В. Воронина, М. П. Журавлев // Беларусь и мировые экономические процессы : сб. науч. ст. Вып. 12. — Минск, 2015. — С. 119—127.
2. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. ; одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
3. Муратова, О. А. Правовое регулирование договора франчайзинга (коммерческой концессии) за рубежом и в России / О. А. Муратова, Е. О. Шпагина // Вестн. Междунар. института экономики и права. — 2012. — № 4 (9). — С. 97—106.
4. Филина, Ф. Н. Франчайзинг: правовые основы деятельности / Ф. Н. Филина. — М. : Гросс-Медиа: РОСБУХ, 2008. — 66 с.
5. Черепанова, Е. А. Франчайзинг в России: правовой аспект / Е. А. Черепанова. — Екатеринбург : УралЮрИздат, 2005. — 173 с.

УДК 347.77

Д. О. Махатая, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ» В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. В настоящее время нормативная правовая база Республики Беларусь в сфере регулирования интеллектуальной собственности постоянно изменяется. Так, вступили в силу новые редакции Закона Республики Беларусь от 17 мая 2011 г. № 262-З «Об авторском праве и смежных правах» (ред. от 15.07.2019 г.) [1], Закона Республики Беларусь от 13 апреля 1995 г. № 3725-ХП «О патентах на сорта растений» (ред. от 18.12.2019 г.) [2], Закона Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 214-З «О правовой охране топологий интегральных микросхем» (ред. от 18.12.2018 г.) [3]. Изменения также коснулись и других специальных нормативных правовых актов Республики Беларусь. Кроме того, одновременно с принятием названных законов и изменялись и положения Гражданского кодекса Республики Беларусь 1998 г. (далее — ГК) [4]. Безусловно, «за то время, которое прошло с момента принятия в независимой Республике Беларусь ГК и специальных законов в сфере интеллектуальной собственности, общественные отношения тоже получили корректировку» [5, с. 61].

Однако, указанные преобразования так и не привели к законодательному закреплению в законодательстве Республики Беларусь, в частности, в ГК, понятия «интеллектуальная собственность».

Основная часть. Как утверждает А. В. Полещенков, «понятие интеллектуальной собственности в отечественной литературе является дискуссионным. Различные мнения исследователей можно отнести к двум основным концепциям: проприетарной концепции (от англ. слова property — «собственность») и концепции исключительных прав» [6, с. 102].

Происхождение самого термина «интеллектуальная собственность», по мнению Р. Е. Полякова, «принято связывать с французским законодательством конца XVIII в., что во многом является справедливым. Действительно, традиция проприетарного подхода к авторскому и патентному праву не только родилась во Франции, но и опиралась в своей основе на теорию естественного права, которая получила свое наиболее последовательное развитие именно в трудах французских философов-просветителей (Вольтер, Дидро, Гольбах, Гельвеций, Руссо)» [7].

Авторы, придерживающиеся проприетарной концепции, отождествляют права автора на продукт творчества с правом собственности на материальные вещи. С одной стороны, О. В. Новосельцев полагает, что «законодателю следует поставить право собственности и права на объекты интеллектуальной собственности на одном уровне, поскольку необходимо определять и фиксировать именно права на имущество во всем многообразии его объектов, а не только на вещи» [8, с. 7]. С другой стороны, С. В. Усольцева говорит «о сходстве привязки к объекту в обеих конструкциях», поскольку «вещь без права» для права не существует, формулировка «обязуется передать вещь в собственность другой стороне» подразумевает переход права на вещь [9, с. 54].

Сторонники концепции исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности считают, что такое право несводимо к праву собственности и представляет собой единое субъективное право, называемое исключительным [6, с. 102]. Относительно составляющих такого права в рамках данной концепции существуют различные точки зрения. Так, А. Л. Маковский полагает, что «право на интеллектуальную собственность всегда чуть-чуть шире того объекта, на который оно установлено, поскольку, например, признаётся нарушением использования товарного знака, сходного до степени смешения с тем знаком, который принадлежит данному правообладателю» [6, с. 103].

Многие авторы отмечают сходство конструкций интеллектуальной собственности и материальной собственности. Так, по мнению Л. Б. Гальперина и Л. А. Михайловой, «владение означает обладание материальным носителем с объектом интеллектуальной собственности, пользование — это эксплуатация таких материальных носителей, а распоряжение — это возможность определения юридической судьбы объекта правоотношения интеллектуальной собственности» [10, с. 37].

В свою очередь, в соответствии со ст. 987 ГК «исключительное право на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации существует независимо от права собственности на материальный объект, в котором такой результат или средство индивидуализации выражены» [4].

Как утверждает В. Синькевич, на практике под интеллектуальной собственностью понимают «совокупность имущественных и личных неимущественных прав в отношении объектов интеллектуальной собственности: произведений науки, литературы и искусства, изобретения, полезной модели, промышленного образца и пр.» [11].

Кроме того, следует отметить, что законодатель Республики Беларусь раскрывает понятие «интеллектуальная собственность» посредством перечисления объектов такой собственности. Так, в соответствии со ст. 980 ГК «к объектам интеллектуальной собственности относятся: 1) результаты интеллектуальной деятельности (произведения науки, литературы и искусства; исполнения, фонограммы и передачи организаций вещания; изобретения, полезные модели, промышленные образцы; селекционные достижения; топологии интегральных микросхем; секреты производства (ноу-хау)), 2) средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг (фирменные наименования; товарные знаки и знаки обслуживания; географические указания), 3) другие результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг в случаях, предусмотренных ГК и иными законодательными актами» [4].

Действительно, в правоприменении зачастую используется классификация объектов интеллектуальной собственности в зависимости от правового регулирования, порядка возникновения прав на них. Так, выделяют:

- 1) объекты авторского права (ст.ст. 992–993 ГК);
- 2) объекты смежных прав (ст. 994 ГК);
- 3) объекты права промышленной собственности (ст. 998 ГК) [4; 11].

Нельзя не согласиться с мнением Р. Е. Полякова, который считает, что «общим понятием “собственность” интеллектуальная собственность не может охватываться, в силу специфики соответствующих отношений, возникающих в результате создания продуктов интеллектуальной собственности, которые представляют собой тесную взаимосвязь личных и имущественных прав» [7].

Заключение. На основании проведенного исследования представляется верным в ст. 980 ГК предусмотреть законодательное определение понятия «интеллектуальная собственность», а также внести изменения в название указанной статьи и изложить ее в новой редакции:

«Статья 980. Интеллектуальная собственность»

1. Интеллектуальная собственность представляет собой исключительное право авторов на результаты интеллектуальной деятельности (далее — объекты интеллектуальной собственности) и приравненные к ним средства индивидуализации.

2. К объектам интеллектуальной собственности относятся:

1) результаты интеллектуальной деятельности:

- произведения науки, литературы и искусства;
- исполнения, фонограммы и передачи организаций вещания;
- изобретения, полезные модели, промышленные образцы;
- селекционные достижения;
- топологии интегральных микросхем;
- секреты производства (ноу-хау);

2) средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг:

- фирменные наименования;
- товарные знаки и знаки обслуживания;
- географические указания;

3) другие результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг в случаях, предусмотренных ГК и иными законодательными актами.»

Список цитируемых источников

1. Об авторском праве и смежных правах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 17 мая 2011 г., № 262–3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 15.07.2019 г., № 216–3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 24.07.2019. — 2/2655.
2. О патентах на сорта растений [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 13 апр. 1995 г., № 3725–XII : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2019 г., № 275–3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 27.12.2019. — 2/2713.
3. О правовой охране топологий интегральных микросхем [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 214–3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2018 г., № 151–3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 26.12.2018. — 2/2589.
4. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218–3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141–3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
5. Иванова, Д. В. Развитие системы законодательства Республики Беларусь об интеллектуальной собственности / Д. В. Иванова // Журнал Белорусского государственного университета. Право. — 2020. — № 3. — С. 60—68.
6. Полещенок, А. В. Понятие интеллектуальной собственности / А. В. Полещенок // Вестн. Омского ун-та. — Сер. : Право. — 2011. — № 4. — С. 102—104.
7. Поляков, Р. Е. Анализ определения понятия «интеллектуальная собственность» / Р. Е. Поляков // Молодой ученый. — Режим доступа : <https://moluch.ru/archive/33/3759/>. — Дата доступа : 29.03.2022.
8. Новосельцев, О. В. Системный анализ кодификации интеллектуальной собственности / О. В. Новосельцев // История государства и права. — 2008. — № 3. — С. 6—11.
9. Усольцева, С. В. Интеллектуальная собственность: проблемы гражданско-правового оборота / С. В. Усольцева // Юридический мир. — 2007. — № 2. — С. 52—57.
10. Гальперин, Л. Б. Интеллектуальная собственность: сущность и правовая природа / Л. Б. Гальперин, Л. А. Михайлова // Право промышленной и интеллектуальной собственности. — 1992. — № 12. — С. 37—42.
11. Синькевич, В. Интеллектуальная собственность: понятие, объекты и права на них / В. Синькевич // ООО «ЮрСпектр» 2016—2022. — Режим доступа : <https://ilex.by/>. — Дата доступа : 29.03.2022.

УДК 349.6

М. И. Меер, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ОХРАНЫ ЛЕСОВ

Введение. Лес — один из важнейших природных ресурсов в Беларуси. За последние 60 лет лесистость республики увеличилась практически вдвое и в настоящее время продолжает расти. Площадь земель лесного фонда Беларуси составляет более 9,4 млн га, лесистость территории 38,8 %. Запасы древесины на корню оцениваются в 1,6 млрд куб. м. Ежегодный прирост древесины составляет 30,3 млн куб. м древесины. На одного жителя республики приходится 0,8 га покрытых лесом земель и более 160 куб. м запасов древесины на корню, что в два раза выше среднеевропейского уровня [1].

Основная часть. В Беларуси одновременно с увеличением общей площади лесного фонда наблюдается и устойчивый рост площадей спелых и перестойных насаждений. За последние 10 лет площадь спелых древостоев увеличилась более чем в два раза. Площадь молодняков составляет в настоящее время 20,7 %. Однако наблюдается уменьшение площади молодняков, особенно хвойных насаждений. Во многих лесхозах молодняки сосны занимают 10 %, а должны занимать 40 %. Это может привести к тому, что через 50 лет в Республике Беларусь будет огромный провал в возрастной структуре лесов в виде недостаточной площади зрелых лесных насаждений [2, с. 207].

В результате планового регулирования объемов рубок леса, в первую очередь, рубок главного пользования, общий запас насаждений увеличился в 1,6 раза, запасы спелой древесины составляют 197 млн. куб. м. Если в 1989 году доля спелых лесов составляла всего 2,3 %, то в настоящее время уже 10%.

Благодаря целенаправленной деятельности лесоводов в Беларуси происходит качественное улучшение состояния лесов. В лесах Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь стабильно возрастает объем лесных культур, созданных селекционным посевным и посадочным материалом: если в 2006 г. их доля составляла всего 11 %, то в настоящее время — 34,1 % [3].

В Республике Беларусь создана нормативная база устойчивого ведения лесного хозяйства, основой которой является Лесной кодекс Республики Беларусь, а также нормативные правовые акты Президента Республики Беларусь, Совета Министров Республики Беларусь и Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь.

В ЛК Республики Беларусь, в отличие от Лесного кодекса Российской Федерации (далее — ЛК РФ), дается стемный характер: лес — это совокупность древесно-кустарниковой растительности, живого напочвенного покрова, диких животных и микроорганизмов, образующая природный комплекс. Иными словами, под лесом понимается экологическая система, состоящая из нескольких элементов: древесно-кустарниковой растительности, живого напочвенного покрова, диких животных и микроорганизмов.

Другой особенностью лесного законодательства Республики Беларусь является то, что оно содержит понятие лесного фонда. В состав лесного фонда входят леса, расположенные на землях лесного фонда

и землях иных категорий, и покрытые ими земли; лесные земли, не покрытые лесами, и нелесные земли, расположенные в границах земель лесного фонда и земель иных категорий, предоставленных для ведения лесного хозяйства. Данное понятие согласуется с научным определением лесного фонда.

Законодатель не включает в понятие древесно-кустарниковой растительности произрастающую на землях сельскохозяйственного назначения; в границах населенных пунктов (за исключением городских лесов), садоводческих товариществ, дачных кооперативов; на землях промышленности, транспорта, связи, энергетики, обороны и иного назначения; на землях оздоровительного, рекреационного, историко-культурного назначения; на землях водного фонда; на землях запаса; в границах придорожных полос (контролируемых зон) автомобильных дорог, за исключением древесно-кустарниковой растительности, произрастающей в границах земель лесного фонда и земель природоохранного назначения.

В основу лесного законодательства положены принципы устойчивого комплексного многоцелевого использования лесных ресурсов при обязательном соблюдении экологических требований. Так, в соответствии со статьей 3 ЛК Республики Беларусь [4] лесное законодательство направлено на обеспечение рационального и неистощительного использования лесов, их охрану, защиту и воспроизводство исходя из принципов устойчивого управления лесами и сохранения биологического разнообразия лесных экосистем, сохранения и усиления средообразующих, водоохраных, защитных, санитарно-гигиенических, рекреационных и иных функций лесов, повышения их ресурсного потенциала, удовлетворения потребностей общества в лесных ресурсах на основе научно обоснованного, многоцелевого лесопользования.

Вопросы использования и охраны лесов регулируются Указом Президента Республики Беларусь от 7 мая 2007 года № 214 «О некоторых мерах по совершенствованию деятельности в сфере лесного хозяйства» [5], которым утверждены Правила отпуска древесины на корню и ее заготовки в лесах Республики Беларусь, Правила реализации древесины на внутреннем рынке Республики Беларусь, Положение о государственной лесной охране Республики Беларусь и перечень должностных лиц, на которых возлагаются функции государственной лесной охраны.

Основные вопросы инвентаризации лесов и лесоустройства, государственного учета лесного фонда и лесного кадастра, мониторинга лесов, контроля за состоянием, использованием, охраной, защитой лесного фонда и воспроизводством лесов, оформления разрешительных документов на право лесопользования, возраста рубок леса урегулированы нормативными правовыми актами Правительства Республики Беларусь.

Систему нормативных правовых актов по ведению лесного хозяйства дополняет ряд технических кодексов установившейся практики, которыми урегулированы методы и технологии проведения лесоустроительных работ, воспроизводства лесов, охраны лесов от пожаров, проведения отводов и таксации лесосек, рубок леса, освидетельствования участков лесного фонда, на которых проведено лесопользование, и другие аспекты лесохозяйственного производства. Основными техническими нормативными правовыми актами по ведению лесного хозяйства являются Наставление по лесовосстановлению и лесоразведению в Республике Беларусь, Правила проведения лесоустройства лесного фонда, Порядок проведения авторского надзора за осуществлением лесоустроительных проектов, Правила противопожарного обустройства лесов Республики Беларусь, Правила пожарной безопасности в лесах Республики Беларусь, Правила рубок леса в Республике Беларусь, Правила отвода и таксации лесосек в лесах Республики Беларусь, Санитарные правила в лесах Республики Беларусь, Правила освидетельствования мест рубок, заготовки живицы, заготовки второстепенных лесных ресурсов и побочных лесопользований.

По отдельным вопросам лесное законодательство дополняет ряд документов из смежных отраслей законодательства Республики Беларусь, которыми четко разграничены сферы деятельности.

Законом Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» от 26.11.1992 г. № 1982-ХІІ установлены правовые основы охраны окружающей среды, природопользования, сохранения и восстановления биологического разнообразия, природных ресурсов и объектов [6]. Нормы закона направлены на обеспечение конституционных прав граждан на благоприятную для жизни и здоровья окружающую среду. Законодательство об охране окружающей среды применяется в тех случаях, когда лесным законодательством не предусмотрены отдельные аспекты регулирования правового режима лесных ресурсов.

Законом Республики Беларусь от 14 июня 2003 г. № 205-З «О растительном мире» установлены правовые основы охраны, защиты, воспроизводства, содержания, изъятия, удаления, пересадки объектов растительного мира и пользования ими, а также озеленения, охраны среды произрастания объектов растительного мира, повышения их средообразующих, водоохраных, защитных, санитарно-гигиенических, рекреационных и иных функций в целях обеспечения благоприятной для жизни и здоровья граждан окружающей среды, рационального (устойчивого) использования ресурсов растительного мира [1]. Законодательство о растительном мире применяется по отношению к объектам растительного мира в лесном фонде в случаях необходимости охраны дикорастущих растений, относящихся к редким и находящимися под угрозой исчезновения видам дикорастущих растений на территории Республики Беларусь, а также к видам дикорастущих растений в соответствии с международными договорами Республики Беларусь, при интродукции и (или) акклиматизации дикорастущих растений, гибридизации и селекции растений, регулировании распространения и численности дикорастущих растений отдельных видов, а также в случаях изъятия или удаления древесно-кустарниковой растительности, расположенной на землях населенных пунктов (за исключением городских лесов), объектах реконструкции мелиоративных систем и гидротехнических сооружений.

Кодексом Республики Беларусь о земле определено целевое назначение земель лесного фонда — ведение лесного хозяйства, а также состав земель лесного фонда (покрытые лесом, не покрытые лесом, но предназначенные для его восстановления, — вырубки, гари, редины, пустоши, прогалины, погибшие древостои, площади, занятые питомниками, плантациями и несомкнувшимися лесными культурами, и другие, предназначенные для ведения лесного хозяйства), а также нелесные земли, расположенные в лесном фонде и предоставленные для ведения лесного хозяйства [7].

Как и законодательство России, лесное законодательство Республики Беларусь построено на основе господства государственной формы собственности на леса. В соответствии со ст. 5 ЛК Республики Беларусь леса составляют исключительную собственность государства. Республика Беларусь осуществляет владение, пользование и распоряжение лесами через уполномоченные на то государственные органы (организации) в пределах их компетенции. Сделки, нарушающие (ограничивающие) право собственности Республики Беларусь на леса, запрещены (ч. 4 ст. 5 ЛК Республики Беларусь).

При этом законодательством установлено многообразие форм собственности на лесную продукцию. В соответствии с ч. 4 ст. 8 ЛК Республики Беларусь лесная продукция, заготовленная, собранная, изъятая в порядке, установленном законодательством об использовании, охране, защите и воспроизводстве лесов, является собственностью лиц, ее заготовивших, собравших, изъывших, если иное не установлено Конституцией Республики Беларусь, ЛК Республики Беларусь и иными законодательными актами либо документами, на основании которых возникает право лесопользования.

Право граждан находиться в лесу и использовать леса закреплено в ст. 8 ЛК Республики Беларусь, как уже указывалось, в качестве основного принципа использования, охраны, защиты и воспроизводства лесов. С одной стороны, это подчеркивает важность соблюдения и реализации прав граждан в области общего природопользования для законодательства свободного доступа граждан на территорию лесного фонда для осуществления права общего природопользования.

С другой стороны, для реализации права граждан свободно находиться в лесу необходимо более детальное законодательное закрепление содержания данного права, необходимо раскрыть содержание данного права. Недостатком ЛК Республики Беларусь является то, что в нем не раскрывается содержание понятия «общее природопользование». Фактически право граждан использовать лесные ресурсы для собственных нужд не раскрывается в лесном законодательстве Беларуси.

Значительно более детально этот вопрос урегулирован в российском лесном законодательстве. Фактически в российском законодательстве раскрывается право граждан пребывать в лесу. В соответствии со ст. 11 ЛК РФ граждане имеют право свободно и бесплатно пребывать в лесах и для собственных нужд осуществлять заготовку и сбор дикорастущих плодов, ягод, орехов, грибов, других пригодных для употребления в пищу лесных ресурсов (пищевых лесных ресурсов), а также недревесных лесных ресурсов.

Более детально белорусским лесным законодательством по сравнению с российским урегулировано право граждан участвовать в решении вопросов, связанных с использованием, охраной, защитой и воспроизводством лесов. Они это могут делать через местные референдумы, собрания и иные формы прямого участия в государственных и общественных делах. Данное право закреплено в ст. 14 ЛК Республики Беларусь. В ЛК РФ отсутствуют аналогичные нормы [8].

Заключение. В Республике Беларусь общественные объединения, иные некоммерческие организации, органы территориального общественного самоуправления проводят работу по воспитанию у граждан бережного отношения к лесам, сохранению биологического разнообразия, естественных экологических систем, типичных и редких природных ландшафтов и биотопов, лесохозяйственных знаков.

Лесное законодательство оперирует понятием «охрана лесов», однако не дает легального определения понятию «правовой охраны лесов».

Дискуссии на эту тему велись многими учеными. Так, В. Ф. Горбовой под правовой охраной лесов понимает систему предусмотренных законом юридических мер, направленных на обеспечение рационального использования лесов и борьбу с лесонарушителями путем привлечения лесонарушителей к уголовной, дисциплинарной и материальной ответственности [2, с. 39]. О. В. Куликова в свою очередь предлагает рассматривать правовую охрану лесов в качестве совокупности юридических мер, направленных на сохранение лесов, неистощительное лесопользование, включающей определение объекта охраны, порядка лесопользования, организацию управления в этой области в целом, меры ответственности за лесонарушения, иные средства экономико-правового стимулирования лесообороны [9, с. 93].

Таким образом, с учетом изложенного, предлагаем под правовой охраны лесов понимать — совокупность правовых способов, средств, методов, направленных на организацию рационального использования и воспроизводство лесов, их охрану от загрязнения, истощения и незаконного уничтожения, нарушений установленного порядка лесопользования и иных действий, причиняющих существенный вред лесному фонду, защиту от пожаров и вредителей и устанавливающих юридическую ответственность правонарушителя.

Список цитируемых источников

1. О растительном мире [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 14 июня 2003г., № 205-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 22.01.2020 г. // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.

2. Горбовой, В. Ф. Лесное право / В. Ф. Горбовой. — Свердловск : Изд-во Свердловского юридического ин-та, 1977. — 328 с.
3. Красовский, Д., Усеня, В. Краткий обзор лесной политики и лесного законодательства Республики Беларусь: подходы к обеспечению легальности лесопользования, к борьбе с незаконными рубками и теневым оборотом лесопроductии, а также к контролю за деятельностью лесозаготовительных и лесоторговых организации [Электронный ресурс] / Д. Красовский, В. Усеня // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
4. Лесной кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Принят Палатой представителей 3 дек. 2015 г.: одобр. Советом Респ. 9 дек. 2018 г. // Эталон : Беларусь. Технология / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
5. О некоторых мерах по совершенствованию деятельности в сфере лесного хозяйства [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 7 мая 2007 г. N 214 // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
6. Об охране окружающей среды [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 26 нояб. 1992 г., № 1982-XII : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.06.2019 г. // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
7. Кодекс Республики Беларусь о земле [Электронный ресурс] : Принят Палатой представителей 17 июня 2008 г. : одобр. Советом Республики 28 июня 2008 г. : текст Кодекса по состоянию на 31 дек. 2021 г. // Эталон : Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
8. Быковский, В. К. Лесное законодательство Республики Беларусь и Российской Федерации: сравнительно-правовой анализ [Электронный ресурс] / В. К. Быковский // Эталон : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
9. Куликова, О. В. Правовые вопросы рационального использования и охраны лесов: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. / О. В. Куликова. — Саратов, 2000. — 286 с.

УДК 347.91

В. В. Мельниченко, О. В. Бодакова

Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Минск, Республика Беларусь

ИСК КАК ОСНОВНОЕ СРЕДСТВО ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Судебная защита является основной формой защиты прав личности. Право на судебную защиту обеспечивается ст. 60 Конституции Республики Беларусь, согласно которой «каждому гарантируется защита его прав и свобод компетентным, независимым и беспристрастным судом в определенные законом сроки».

В соответствии со ст. 6 ГПК Республики Беларусь заинтересованное лицо вправе в установленном порядке обратиться в суд за защитой нарушенного или оспариваемого права либо охраняемого законом интереса. Это право может быть реализовано путем подачи данным лицом либо его представителем в суд надлежаще оформленного искового заявления.

Основная часть. Исковое производство является основным и наиболее распространенным видом судопроизводства. Большинство гражданских дел, рассматриваемых судами, — это дела искового производства. Правила искового производства в гражданском процессе носят универсальный характер и являются общими правилами судопроизводства по всем гражданским делам.

Ежегодно в Республике Беларусь возрастает количество гражданских дел искового производства, которые поступают в суды общей юрисдикции. Именно поэтому проблемы исковой формы защиты права в гражданском процессе требуют пристального внимания и относятся к числу приоритетных проблем юриспруденции.

Исковое производство — урегулированная нормами гражданского процессуального права деятельность суда по рассмотрению и разрешению споров о субъективном праве или охраняемом законом интересе, возникающих из гражданских, семейных, трудовых и других правоотношений [2, с. 120].

Сущность искового производства состоит в том, что суд проверяет наличие или отсутствие субъективного права, ввиду неопределенности, оспаривания или нарушения которого возник спор. Целью искового производства является защита субъективных прав путем их признания, принуждения к совершению определенных действий либо воздержания от них, прекращения или изменения правоотношения.

Основное внимание ученых сосредоточено на понятии и сущности иска. Это обусловлено тем, что действующее гражданское процессуальное законодательство не содержит легального толкования термина «иск», который широко используется в судебной практике по гражданским делам.

В процессуальной науке существует несколько подходов. В соответствии с первым иск рассматривается как единое понятие, имеющее процессуальную и материально-правовую стороны, при этом требование к суду о защите права составляет процессуальную сторону иска, а требование истца к ответчику — материально-правовую сторону иска [3].

Согласно второму подходу отстаивается идея о двух самостоятельных понятиях иска: понятии иска в материально-правовом и иска в процессуальных смыслах.

Сторонники этого подхода считают, что под иском в материально-правовом смысле понимается требование истца к ответчику, и в этом качестве иск выступает как институт материального права; а под иском в процессуальном смысле понимается обращение истца в суд за защитой права, и в этом качестве иск выступает как институт процессуального права [2, с. 136].

В вопросе о понятии и сущности иска мы придерживаемся мнения ученых, которые считают, что иск следует рассматривать как единое понятие, имеющее две стороны — материально-правовую и процессуальную. При этом обе указанные стороны находятся в неразрывной связи между собой. Представляется, что иск в гражданском процессе можно обозначить как требование юридически заинтересованного лица, вытекающее из спорного материального правоотношения, по поводу защиты нарушенного права либо охраняемого законом интереса, подлежащее рассмотрению в суде в определенном процессуальном порядке. Такое понятие, как кажется, наиболее полно отражает его правовую природу. Оно также отвечает требованию единства и универсальности иска.

Правильная классификация исков имеет существенное значение при реализации судебных решений по искам. Однако на практике сложилась довольно разветвленная система исков. Говоря о степени исследованности рассматриваемой проблемы, необходимо отметить, что большинство исследований посвящено непосредственно иску, тогда как рассмотрение отдельных видов исков, значение классификации отодвигается на второй план [4, с. 96].

В зависимости от предмета спора иски подразделяют на иски о признании, о присуждении, преобразовательные [4, с. 79].

Ряд вопросов, связанных с иском о признании, носит дискуссионный характер. Из этого возникает много вопросов

Во-первых, проблемой исков о признании является наличие в них материально-правовых требований к ответчику. В этом вопросе мнения ученых также разделились. Так, некоторые полагают, что в иске о признании не может быть материально-правовых требований. Остальные занимают противоположную сторону.

Еще одной проблемой исков о признании является применение к этому виду исков срока давности.

Анализ законодательства привел нас к выводу, что, учитывая внутривидовое разнообразие исков о признании, нельзя однозначно утверждать, что исковая давность применима или неприменима в целом к этому виду иска. Все зависит от конкретной его разновидности. Соответственно в одних случаях применение исковой давности к иску о признании возможно, в других — нет.

В. Г. Тихиня отмечает, что исковое производство, являясь основным и наиболее распространенным видом гражданского судопроизводства, нуждается сегодня в дальнейшем совершенствовании [5].

Таким образом, исковое производство имеет определенные специфические признаки, в которых выражается его природа и сущность. Для него характерно наличие материально-правового требования, вытекающего из нарушенного или оспариваемого права; рассмотрение и разрешение этого требования в установленном законом процессуальном порядке; наличие спора о субъективном праве; наличие двух сторон с противоположными материально-правовыми интересами.

Заключение. Социальная ценность иска проявляется в объективной возможности содержать среди своих требований как истину, частичность истинности, так и полное ее отсутствие. Истец, реализуя свое право на получение справедливости в защите, своими действиями включает механизм установления действительной объективной истины, которая опосредует качественность судебного правосудия, для которого истинность заявленных требований не является необходимой. В случае, когда истец предъявляет иск в суд, в котором требования недостаточно обоснованы, либо обоснование отсутствует вовсе, судья обязан установить истинность правоотношения. Включая возможность его изменения или прекращения, руководствуясь принципом справедливости и истинности своих суждений относительно применяемой правовой нормы, а также исходя из всесторонности и полноты рассмотренных доказательств. Следовательно, исходя из содержательного подхода к определению сущности иска, можно смело утверждать, что иск выступает социально значимым явлением объективной реальности, способствующим удовлетворению интересов общества в области осуществления средств защиты, предусмотренных механизмом правового регулирования, а также возбудительным средством эффективности правосудия по гражданским делам.

Список цитируемых источников

1. Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Республики Беларусь от 11 января 1999 г. № 238-З : принят Палатой представителей 10 декабря 1998 г. и одоб. Советом Респ. 18 декабря 1998 г. ; в ред. Закона Респ. Беларусь от 27.05.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.
2. Тихиня, В. Г. Иск как средство судебной защиты в гражданском процессе / В. Г. Тихиня, Н. Л. Волгина. — Минск : Право и экономика, 2020. — 145 с.
3. Колядко, И. Н. Право на судебную защиту: формы, процессуальные средства и способы реализации / И. Н. Колядко // Правовые средства обеспечения развития экономики Республики Беларусь: материалы междунар. науч.-практ. конф. Минск, 9-10 ноября 2007 г. / редкол. И. Н. Колядко (отв. ред.) и др. — Минск : БГУ, 2008. — С. 373—385.
4. Осокина, Г. Л. Проблемы иска и права на иск / Г. Л. Осокина. — Томск : Изд-во Томского ун-та, 1989. — 196 с.
5. Тихиня, В. Г. Исковая форма защиты права в гражданском процессе / В. Г. Тихиня // Юстиции Беларуси. — 2012. — № 5. — С. 16—20.

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Введение. Правовое регулирование экономических отношений осуществляется хозяйственным законодательством. В настоящее время хозяйственное право трактуется как отрасль права, наука или учебная дисциплина. Однако сам вопрос о существовании хозяйственного права имеет довольно давнюю историю.

Основная часть. Экономико-правовая концепция была создана на рубеже 1950-х и 1960-х годов прошлого века, когда в СССР начались работы по кодификации гражданского законодательства: подготовка Основ гражданского законодательства СССР и союзных республик и Гражданских кодексов союзных республик. Она была введена В. В. Лаптевым и поддержан многими советскими учеными (В. К. Мамутов, И. А. Танчук, Т. Е. Абова и др.) [3, с. 52—56]. Сторонники экономико-правовой концепции рассматривали хозяйственное право, как самостоятельную отрасль права. Но, как и любая самостоятельная отрасль, она должна иметь свою нормативную базу и первоисточники. Источники права являются формами внешнего выражения содержания права. В целом для различных правовых систем известны следующие основные виды источников: правовой обычай, судебный прецедент, правовая доктрина, религиозный памятник, правовой договор, правовой акт, естественное право. Хозяйственное право основывается на единых, закреплённых в законодательстве основополагающих принципах, распространяющихся на весь комплекс правовых норм, регулирующих хозяйственную деятельность.

Эти нормативные акты, как и многие другие, содержат основные положения, относящиеся к хозяйственному праву. Так, В. С. Каменков отстаивает идею введения Хозяйственного (предпринимательского) кодекса в Республике Беларусь более 10 лет. Его идею поддерживают А. И. Тур, И. В. Стах, В. Г. Тихиня и другие известные ученые.

Существует необходимость принятия такого кодекса, который устанавливал бы предмет, методы и принципы хозяйственного права. Термин «удобное законодательство» довольно часто встречается в современных научных публикациях. Как правило, под «удобным законодательством» понимается такой нормативный материал, который не вызывает затруднений в поиске нужной нормы, понимании ее смысла и применении на практике [2, с. 147]. Вряд ли современное экономическое законодательство Республики Беларусь можно назвать «удобным». В таких условиях представляется вполне естественным стремление к совершенствованию всего комплекса нормативных предписаний в этой области. Представляется, что основной формой такого упорядочивания должна быть кодификация. Еще С. С. Алексеев считал кодификацию основным, ключевым фактором развития права как системы, поскольку кодификация не только совершенствует существующее право и вносит в него изменения, но и «создает целостную, стройную систему» [1, с. 15].

Значение кодификации, по мнению О. С. Иоффе, заключается в том, что «...обеспечивает единство, непротиворечивость и полноту законодательства. Единство, ибо кодекс есть органический закон, переплетающийся во всех своих составных частях; последовательность, так как кодекс является единым законом, что оставляет меньше оснований для противоречий, чем в случаях, когда одни и те же общественные отношения регулируются разными правовыми актами; полноты, так как кодекс по своей природе имеет целью регулирование определенной области общественных отношений в целом» [4, с. 365]. Следует отметить, что в научной литературе высказываются и негативные суждения о регулировании экономических отношений кодифицированным актом.

Так, например, анализируя проблемы кодификации хозяйственного законодательства Российской Федерации, В. Ф. Попондопуло утверждает, что разработка и принятие Предпринимательского кодекса категорически неприемлемы, поскольку это «...приведет к разрушению принципа единства; волеизъявления и имущественной самостоятельности их участников, а в результате установления двойных стандартов в отношении коммерческих и некоммерческих сделок, подавления интересов потребителей непонятыми интересами государства» [5, с. 65].

Аналогичной позиции придерживается В. А. Шишканов, согласно которой юридическая надстройка в виде Кодекса предпринимателей будет лишь усложнять правоприменительный процесс, заставляя каждый раз предпринимателя и суд избирать соответствующий закон в виде Предпринимательского или Гражданского кодекса [7, с. 54]. Такие точки зрения можно было бы считать убедительными, если бы не опыт стран, где успешно применяются кодифицированные правовые акты, регулирующие экономические отношения. Например, в Украине с 2003 года действует Хозяйственный кодекс. При подготовке проекта Хозяйственного кодекса он был представлен на рассмотрение в некоторые страны, в том числе в Германии, где было высказано мнение о необходимости и важности принятия такого нормативного правового акта, который устанавливал бы предмет, метод и принципы хозяйственного права [8, с. 76].

В 2013 году на базе Хозяйственного апелляционного суда г. Киева была проведена научно-практическая конференция, посвященная десятилетию применения Хозяйственного кодекса Украины. В рамках ее работы был сформулирован вывод о том, что наличие в Украине кодифицированного закона, регулирующего экономические отношения, позволило привлечь в страну большое количество новых инвесторов, так как они могут иметь четкое представление об общем содержании правовых норм, регламентирующих деятельность субъектов хозяйствования. В частности, отмечалось, что «без Хозяйственного кодекса невозможно определить все принципы хозяйственной деятельности. Вы должны понимать, что, если перед вами нет общей картины, общего понимания принципов управления, влияния государства и средств, которые существуют в государстве, ориентироваться в этих нормативных актах довольно сложно» [9].

С 2015 года в Республике Казахстан вступил в силу Предпринимательский кодекс, опыт которого получил положительную оценку в рамках круглого стола на тему: «Практика применения Предпринимательского кодекса Республики Казахстан», который состоялся 11 октября 2018 года в г. Алматы и организован Министерством национальной экономики совместно с АО «Институт экономических исследований». В частности, положительную оценку государственному регулированию в соответствии с Кодексом предпринимательства Республики Казахстан дала заместитель председателя Экспертной группы по вопросам предпринимательства Курбанбаева Г., которая отметила, что: «Применение инструментов регулирования привело к существенному совершенствованию последние 3-5 лет государственной системы управления предпринимательством, снижению издержек ведения бизнеса, сделало отношения между бизнесом и государством прозрачными» [6].

Заключение. Поэтому считаем, что систематизация отечественного хозяйственного законодательства должна идти по пути принятия Хозяйственного кодекса, который должен стать основой правового регулирования экономических отношений. Мы полностью разделяем мнение С. С. Занковского о том, что значение «удобного законодательства» не ограничивается только экономией времени и сил тех, кто с ним работает в силу своей профессии, гораздо важнее то, что «удобное законодательство» служило бы «необходимым условием повышения качества исполнения прав в самом широком смысле слова — от составления хозяйственных договоров до принятия решения в хозяйственном споре» [3, с. 56].

Список цитируемых источников

1. Алексеев, С. С. Советское право как система: методологические принципы исследования / С. С. Алексеев // Советское государство и право. — 1974. — № 7. — С. 5—17.
2. Занковский, С. С. Частное предпринимательство и закон: краткие итоги исследования / С. С. Занковский, Т. М. Казенова, М. С. Нетесова // Вестник РГГУ. Сер. Экономика. Управление. Право. — 2009. — № 1. — С. 146—154.
3. Занковский, С. С. Из истории предпринимательского (хозяйственного) права / С. С. Занковский // Проблемы экономики и юридической практики. — 2017. — № 3. — С. 52—56.
4. Иоффе, О. С. Вопросы теории права / О. С. Иоффе. — М.: Госюриздат, 1961. — 381 с.
5. Попондопуло, В. Ф. К вопросу о кодификации предпринимательского законодательства / В. Ф. Попондопуло // Вестн. Института законодательства Республики Казахстан. — 2012. — № 3. — С. 64—69.
6. Практику применения Предпринимательского кодекса РК обсудили в Алматы [Электронный ресурс] // Налоги в Казахстане. — Режим доступа: <https://nalogikz.kz/docs/praktiku-primeneniya-predprinimatelskogo-kodeksa-rk-obsudili-v-almaty.html>. — Дата доступа: 17.03.2022.
7. Шишканов, В. А. Проблемы кодификации российского предпринимательского права / В. А. Шишканов // Сибирский юридический вестник. — 2004. — № 4. — С. 47—54.
8. Щербина, В. С. Об опыте кодификации хозяйственного законодательства в Украине / В. С. Щербина // Вестник Института законодательства Республики Казахстан. — 2012. — № 3. — С. 75—77.
9. 10 лет применения Хозяйственного кодекса Украины: достижения и проблемы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://sud.ua/ru/news/publication/70510-10-let-primeneniya-khozyaj-stvennogo-kodeksa-ukraini-dostizheniya-i-problemi>. — Дата доступа: 17.03.2022.

УДК 349.6

В. Р. Навацкая, О. А. Абрамович

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРИРОДОРЕСУРСНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Введение. Одной из современных тенденций является взаимопроникновение в национальные правовые системы наиболее удачных правовых норм и институтов, действующих в других странах. Изучение такого сравнительного аспекта позволяет лучше понять достоинства и недостатки национального законодательства, сформулировать конструктивные предложения для законодателя, а также определить возможные пути двустороннего сотрудничества по правовым вопросам, которые в национальном законодательстве двух или более стран понимаются сходным образом.

В Республике Беларусь, как и в России, действует множество нормативных правовых актов, главным из которых является Закон Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» от 26 ноября 1992 г. При этом следует заметить, что полноценное сравнение вообще всех институтов природоресурсного права двух стран потребует проведения большого монографического исследования.

Основная часть. Итак, попробуем провести сравнительный анализ природоресурсного законодательства Республики Беларусь и Российской Федерации. Так, полностью совпадают общие принципы правового регулирования в области охраны окружающей среды в России и Беларуси. Кроме того, в Российской Федерации и Республике Беларусь во многом совпадают институты нормирования, мониторинга, требования к отдельным видам экологически опасной деятельности, регулирование вопросов экологического контроля, экологического воспитания и образования. Также как и в России, в Республике Беларусь ведется Красная книга, основанная на аналогичных принципах и имеющая те же цели и задачи. Практически полностью совпадает перечень экологических прав и обязанностей в Российской Федерации и в Республике Беларусь [1, с. 59].

При сравнении терминологического ряда России и Республики Беларусь также можно обнаружить случаи совпадающей и несовпадающей терминологии. Например, в России не используются термины биотоп, биосферный резерват, национальная экологическая сеть и т. д. В тоже время, большая часть терминологии у нас практически полностью совпадает (компоненты природной среды, мониторинг, качество окружающей среды и т. д.).

Если сравнивать принципы экологического законодательства Российской Федерации и Беларуси, то большая их часть дословно совпадает. Другая часть несколько отличается по формулировке, совпадая по смыслу. Из числа интересных для Российской Федерации принципов белорусского природоресурсного законодательства следует выделить принцип недопущения совмещения функций государственного регулирования, управления и контроля в области охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов и функций природопользования.

В Республике Беларусь различают правовой режим особо охраняемых природных территорий и природных территорий, подлежащих специальной охране. К числу последних относятся курортные зоны; зоны отдыха; парки, скверы и бульвары; водоохранные зоны и прибрежные полосы рек и водоемов; охранные зоны особо охраняемых природных территорий и ряд других. Все они отличаются по режиму охраны как от особо охраняемых природных территорий, так и от обычных земель, в отношении которых не принимается дополнительных мер охраны. В России такие территории также имеются, хотя все вместе они ни в одном законе не упоминаются, и их общие параметры дополнительной охране не подлежат. На этих территориях также запрещаются отдельные виды хозяйственной деятельности.

Российское законодательство об особо охраняемых природных территориях отличается от других стран-участников СНГ. Во-первых, это связано с федеративным устройством России. Согласно п. 1 ст. 72 Конституции Российской Федерации вопросы правового регулирования особо охраняемых природных территорий отнесены к совместному ведению Российской Федерации и ее субъектов. Во-вторых, географические особенности территории России оказывают значительное влияние на количество и виды особо охраняемых природных территорий. В-третьих, законодательство России направлено на регулирование так называемых «внутренних» особо охраняемых природных территорий, т. е. территорий федерального, регионального и местного значения. В отличие от российского законодательства, Закон Республики Беларусь «Об особо охраняемых природных территориях» от 15 ноября 2018 г. № 150-З устанавливает возможность признания за особо охраняемыми природными территориями статуса территории международного значения (ст. 33).

Среди вопросов, связанных с правовым регулированием особо охраняемых природных территорий, полагаем, что самым важным выступает определение правового режима их охраны.

Важно, что сложный характер объекта природоохранных отношений, подпадающий под регулирование нескольких отраслей права, требует говорить не просто о правовом режиме, а об эколого-правовом режиме, т. е. совокупности закрепленных в законе мер по охране, в том числе запретов, дозволений, природоохранных требований и т. д. [3, с. 328].

В литературе отмечается, что установление эколого-правового режима отдельных территорий преследует несколько целей. В одних случаях, данный режим направлен на сохранение (консервацию) в естественном виде уникальных и редких природных объектов, и для этого создаются особо охраняемые природные территории. В других случаях, этот режим предполагает проведение специального комплекса мероприятий по восстановлению деградировавших экологических систем, а соответствующим территориям придается особый статус — зон экологического бедствия (к сожалению, они пока не созданы ввиду отсутствия четкой правовой базы) [2, с. 26].

Полагаем, что для эколого-правового режима характерен особый порядок правового регулирования, состоящий из сочетания разноотраслевых правовых инструментов, находящихся в системной связанности [4, с. 76]. По мнению Е. В. Луневой, в структуре правового режима правовые средства особым образом группируются, формируя его конструктивные части. Особо подчеркивается, что применительно к особо охраняемым природным территориям следует выделять как публично-правовую, так и цивилистическую составляющую [4, с. 76].

Для того чтобы на определенной территории установить эколого-правовой режим, необходимо разрешить ряд вопросов, которые можно разделить на два больших блока. Во-первых, необходимо определить критерии территории, подлежащей охране, разрешить вопросы по установлению и изменению границ, прекращению функционирования особо охраняемых природных территорий, а также по управлению этими территориями. Во-вторых, следует определить запрещенные и разрешенные виды деятельности.

Особый режим охраны и использования территории представляет собой динамичную категорию, содержание которой зависит от целей создания особо охраняемых природных территорий, а также окружающей обстановки (например, возникновение чрезвычайных ситуаций (пожар, наводнение) будет его изменять).

В связи с этим возможны различные классификации режима.

Во-первых, можно выделить особые режимы охраны и использования особо охраняемых природных территорий в зависимости от ее вида (например, особый режим охраны и использования памятника природы, особый режим охраны и использования национального парка и т. д.).

Во-вторых, полагаем, что следует дополнительно выделять экстраординарные (чрезвычайные) режимы охраны и использования, связанные с введением дополнительных правовых ограничений из-за природных или техногенных факторов, либо, наоборот, совершение действий, выходящих за пределы установленного режима, в целях предупреждения и ликвидации чрезвычайной ситуации и ее последствий. В частности, об этом говорится в п. 2 ст. 24, п. 5 ст. 28, п. 12 ст. 27 Закона Республики Беларусь от 15 ноября 2018 г. № 150-З «Об особо охраняемых природных территориях».

Заключение. Таким образом, сравнение подходов российского и белорусского законодательства позволяет сделать вывод о том, что Закон Республики Беларусь от 15 ноября 2018 г. № 150-З «Об особо охраняемых природных территориях» выгодно отличается от законодательства Российской Федерации в части установления видов режимов охраны и использования особо охраняемых природных территорий. Полагаем, что законодательство России в части охраны и использования особо охраняемых природных территорий нуждается в значительном системном реформировании.

Список цитируемых источников

1. Анисимов, А. П. Экологическое законодательство России, Казахстана и Беларуси: сравнительно-правовой аспект / А. П. Анисимов. — М. : Юрист, 2019. — 488 с.
2. Анисимов, А. П. Экологическое право России : учебник и практикум для вузов / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков. — М. : Юрайт, 2020. — 422 с.
3. Дискуссионные проблемы теории экологического права : монография / под общ. ред. А. П. Анисимова. — М. : Юрлитформ, 2020. — 544 с.
4. Лунева, Е. В. Правовой режим земельных участков в особо охраняемых природных территориях / Е. В. Лунева. — М. : Статут, 2018. — 159 с.

УДК 378.14

Е. А. Новикова, И. К. Вербицкая

Учреждение образования «БИП — Университет права и социально-информационных технологий», Минск, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ ВЕДЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Введение. Одним из важнейших прав гражданина, закреплённых в Конституции Республики Беларусь, является право на ведение предпринимательской деятельности. Ограничение такого права, согласно ст. 23 Конституции, допускается только в случаях, предусмотренных законом, в интересах национальной безопасности, общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц [1].

Несмотря на то, что молодежное предпринимательство — не новое явление для белорусской экономики, в последнее время вопросы его развития и стимулирования вхождения молодежи в бизнес приобрели особую актуальность. По данным экспертов, пандемия новой коронавирусной инфекции показала, что более амбициозная и позитивно настроенная молодежь после ограничительных мер быстрее остальных возвращалась к ведению бизнеса, его инвестированию и развитию.

Однако, Гражданский Кодекс Республики Беларусь (далее — ГК) не содержит специальных правовых норм, посвящённых предпринимательской деятельности несовершеннолетних. По общему правилу, гражданская дееспособность, в том числе в сфере предпринимательства, в полном объеме возникает у гражданина только с наступлением совершеннолетия. Относительно малолетних, то есть лиц в возрасте от 6 до 14 лет, закон не допускает возможности занятия предпринимательской деятельностью. Данный запрет целесообразен в том смысле, что за действия указанных лиц полную ответственность несут законные представители, чем исключается одно из важнейших условий предпринимательской деятельности [2].

Таким образом, в настоящее время нет единого мнения между учеными по вопросу возрастного ценза, дееспособности несовершеннолетних граждан.

Основная часть. Получение статуса индивидуального предпринимателя связано с рядом проблем, вызванных либо наличием пробелов, правовых коллизий в законодательстве, либо несовершенством законодательных формулировок, конструкций.

Во-первых, проблемой является определение нижней возрастной границы, с которой несовершеннолетний может получить правовой статус предпринимателя.

Во-вторых, несовершеннолетний, согласно п. 4 ст. 25 ГК, может быть по решению суда ограничен или даже лишен права распоряжения своим имуществом или доходами, в том числе от предпринимательской деятельности. Данное положение вещей явно не согласуется с самим смыслом предпринимательской деятельности, которая, согласно норме того же закона (ст. 1 ГК), носит инициативный и самостоятельный характер. Таким образом, в случае необходимости получения согласия родителей или иных законных представителей на совершение сделок несовершеннолетнего при осуществлении им предпринимательской в отношении подростка, вплоть до наступления его полной дееспособности, будут применяться все те ограничения, которые, согласно ГК Республики Беларусь, касаются несовершеннолетних от 14 до 18 лет. В связи с этим представляется, что в ст. 26 ГК следует внести изменения, указав в качестве основания эмансипации не факт осуществления предпринимательской деятельности, а лишь намерение ее ведения [2].

В-третьих, вызывает сложности процедура признания несовершеннолетнего полностью дееспособным по основанию осуществления им предпринимательской деятельности с согласия его законных представителей. По смыслу ст. 26 ГК, факт предпринимательской деятельности предшествует инициации процедуры признания несовершеннолетнего полностью дееспособным. Согласно ст. 20 ГК осуществление предпринимательской деятельности гражданином допускается только после его государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

В литературе некоторыми авторами, в частности С. В. Букшиной, уже высказывалась точка зрения о том, что эмансипация должна предшествовать предпринимательской деятельности несовершеннолетнего. По ее мнению, самостоятельно заниматься предпринимательской деятельностью вправе несовершеннолетний, объявленный полностью дееспособным и достигший 16 лет. При этом участие 16-летнего лица в производственном кооперативе, наряду с работой по трудовому договору, должно быть основанием для его эмансипации [3].

В-четвертых, сложным представляется вопрос на предмет рассмотрения судом заявления об эмансипации. Суд должен, с одной стороны, провести оценку оснований и мотивов отказа родителей, усыновителей или попечителя на эмансипацию несовершеннолетнего, заслушать аргументы несовершеннолетнего, учесть заключение органа опеки и попечительства и прокурора. С другой стороны, объявление судом несовершеннолетнего эмансипированным допускается при осуществлении несовершеннолетним предпринимательской деятельности с согласия его законных представителей, какое и отсутствует. Отсутствие нотариально удостоверенного согласия законных представителей несовершеннолетнего лишает его возможности регистрации в качестве индивидуального предпринимателя. Таким образом, на момент рассмотрения дела в суде несовершеннолетний не может вести какую-либо законную предпринимательскую деятельность, что исключает возможность его эмансипации. Указанная ситуация лишний раз демонстрирует необходимость внесения поправок в ст. 26 ГК Республики Беларусь, в которой должен быть закреплён предварительный порядок эмансипации по отношению к осуществлению несовершеннолетним предпринимательской деятельности.

До сих пор остается неразрешенным вопрос о том, является ли участие гражданина в деятельности юридического лица формой осуществления им предпринимательской деятельности. В некоторых случаях закон утвердительно отвечает на этот вопрос. Например, участниками товариществ могут быть только индивидуальные предприниматели или коммерческие организации [2]. При этом деятельность полных товарищей, осуществляемая от имени товарищества, и есть деятельность самого товарищества [2]. Таким образом, факт участия физического лица в качестве полного товарища в товариществе предопределяет квалификацию его деятельности как предпринимательской. В этом смысле участие несовершеннолетнего в деятельности товариществ должно предусматривать предварительную процедуру его регистрации в качестве индивидуального предпринимателя [4].

Заключение. Вышеуказанные рассуждения приводят к выводу, что само по себе участие несовершеннолетнего в деятельности юридического лица вызывает множество вопросов среди учёных, на которых нет однозначных ответов и единого мнения. В законодательстве Республики Беларусь имеются некоторые несоответствия, устранение которых, на наш взгляд, возможно путем приведенных выше предложений по совершенствованию института предпринимательства несовершеннолетних.

Список цитируемых источников

1. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г. и 17 окт. 2004 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2022. — 62 с.
2. Гражданский кодекс Республики Беларусь: Кодекс Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г. №218-3: принят Палатой представителей 28 октября 1998 г.: одобрен Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: в ред. от 05.01.2014 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Букшина, С. В. Правосубъектность несовершеннолетних / С. В. Букшина // Необходимость реформирования гражданского законодательства // Актуальные проблемы российского права. — 2015. — № 5. — С. 64—68.
4. Казиханова, С. С. Предпринимательская деятельность несовершеннолетних [Электронный ресурс] / С. С. Казиханова, М. Г. Галахтин // Актуал. проблемы рос. права. — 2016. — № 9. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/predprinimatelskaya-deyatelnost-nesovershennoletnih-1>. — Дата доступа: 23.04.2022.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

Введение. На рубеже тысячелетий человечество вплотную столкнулось с острейшими экологическими проблемами, угрожающими самому существованию цивилизации и даже самой жизни на нашей планете.

Основная часть. По мнению П. А. Ракевич и М. С. Размыслова, «экологическая проблема — одна из глобальных проблем современности. Она тесно связана с вопросами дефицита ресурсов экологической безопасности и экологического кризиса. Одним из путей разрешения экологических проблем является путь «устойчивого развития», предложенный в качестве основной альтернативы развития человеческой цивилизации» [1, с. 22].

Среди национальных экологических вопросов мы можем выделить следующие основные проблемы в экологии Республики Беларусь в целом и в экологическом законодательстве в частности, а именно:

- 1) порядок использования земли, эксплуатации лесных угодий;
- 2) уголовно- и административно-правовые запреты (ответственность за загрязнение среды, браконьерство, незаконную порубку леса и др.);
- 3) выброс отходов в окружающую среду;
- 4) отсутствие единого экологического нормативного правового акта.

В свою очередь, В. В. Кучеткова и Ж. А. Шилко считают, что «борьба с незаконной добычей рыбы и водных животных рассматривается как одно из направлений экологической политики белорусского государства на современном этапе своего развития. Республика Беларусь, как и другие цивилизованные государства, стремится обеспечить рациональное использование и восстановление экологических ресурсов на своей территории» [2, с. 79].

Тем не менее, состояние окружающей среды, в том числе водных биологических ресурсов, постепенно ухудшается. Это выражается в снижении их общего количества, падении индексов видового разнообразия, расширении перечня видов, относимых к редким, исчезающим или находящимся под угрозой исчезновения, в росте и зараженности рыб паразитарными и инфекционными заболеваниями и т. п. [3, с. 3].

Действительно, проблема охраны окружающей среды имеет глобальный характер и является одной из существенных проблем как на национальном, так и на международном уровне.

Более того, в Республике Беларусь уделяется большое внимание развитию экологического образования и воспитания. Экологическое просвещение населения осуществляют все учреждения образования, а также учреждения культуры (музеи, зоопарки, ботанические сады), библиотеки, общественные экологические организации, государственные учреждения и др. Значительную роль в этой области играют средства массовой информации [4, с. 12].

На наш взгляд, указанные мероприятия говорят об актуальности данного аспекта для Республики Беларусь. Ясно, что одной образовательной сферы недостаточно для того, чтобы решить анализируемую проблему мгновенно. Однако, согласно Стратегии в области охраны окружающей среды Республики Беларусь на период до 2025 г., «государственная политика Республики Беларусь в области охраны окружающей среды в соответствии с Конституцией Республики Беларусь направлена на обеспечение прав граждан на благоприятную окружающую среду как основного условия устойчивого социального и экономического развития страны» [5].

Относительно понятия «благоприятная окружающая среда» можно указать, что в ст. 1 Закона Республики Беларусь от 26 ноября 1992 г. № 1982-ХІІ «Об охране окружающей среды» (далее — Закон «Об охране окружающей среды») закреплено, что благоприятная окружающая среда — это окружающая среда, качество которой обеспечивает экологическую безопасность, устойчивое функционирование естественных экологических систем, иных природных и природно-антропогенных объектов [6].

Как видим, определение понятия «благоприятная окружающая среда» не раскрывает такие институты, как экологический вред и вред, причиненный объектам окружающей среды, что является непосредственным пробелом в экологическом законодательстве Республики Беларусь.

Относительно понятия «экологический вред» мы можем отметить, что согласно ст. 1 Закона «Об охране окружающей среды», экологический вред — это «вред, причиненный окружающей среде, а также вред, причиненный жизни, здоровью и имуществу граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, имуществу юридических лиц и имуществу, находящемуся в собственности государства, в результате вредного воздействия на окружающую среду» [6].

Следующей проблемой в сфере экологии Республики Беларусь, по нашему мнению, является проблема вырубки лесополос вдоль автомобильных дорог, которые непосредственно являются барьером от загрязняющих веществ.

Так, проблема вырубки деревьев и зеленых насаждений вдоль автомобильных дорог в последнее время стала звучать наиболее болезненно и часто. Вырубая указанные деревья, органы государственного управления ссылаются на то, что «культура в содержании придорожных полос отсутствует, а вырубка приводит их в порядок. Она же освобождает огромное количество земель, которые вовлекаются в сельскохозяйственный оборот и работают на экономику» [7].

Конечно, вырубка нужна. Точнее, прореживание лесополос. Ведь вдоль трасс, помимо специально высаженных хвойников и лиственных деревьев, растут бурьян, дикий кустарник. Другое дело, что под видом зачистки уничтожается и то, что рубить нельзя.

Исходя из этого мы считаем, что наиболее рационально увеличивать объемы производства продукции не за счет расширения посевных площадей, а путем соблюдения и совершенствования технологий.

Действительно, на данный момент в Республике Беларусь прослеживается постоянный рост количества отходов производства и потребления [8]. Особую тревогу вызывает накопление на свалках и на производственных территориях токсичных, в том числе содержащих канцерогенные вещества, отходов. Поэтому необходимость правового регулирования обращения с отходами производства и потребления является актуальной проблемой [8].

Заключение. Таким образом, основываясь на определении понятия «экологический вред» и нормах, регламентирующих правовую природу вреда, причиненного объектам окружающей среды, предлагаем дополнить ст. 1 Закона «Об охране окружающей среды» абз. 54 и изложить ее в следующей редакции:

«Вред, причиненный объектам окружающей среды и (или) среде их обитания, — имеющее денежную оценку отрицательное изменение объектов окружающей среды и (или) среды их обитания, выразившееся в воспрепятствовании их воспроизводства и устойчивого использования данных объектов, в результате вредного воздействия на окружающую среду, связанного с нарушением требований в области охраны окружающей среды и иным нарушением законодательства».

Также, как показывает практика, установленная законодательством уголовная и административная ответственность за реализацию преступлений против экологической безопасности и природной среды не препятствует их совершению.

Мы считаем, что принимаемые меры ответственности за преступные деяния в области экологической безопасности и охраны природной среды недостаточно эффективны и совершенны, так как судебная практика, в частности, демонстрирует, что биологические ресурсы остаются одним из наиболее уязвимых компонентов окружающей среды, а значительные размеры штрафов и сроки уголовной ответственности не препятствуют совершению общественно опасных экологических деяний. Следовательно, для устранения причин преступности и борьбы с ней требуется создание согласованной системы противодействия незаконному промыслу рыбы и водных животных, предупреждения и профилактики данных преступлений.

Существование экологического права в качестве самостоятельной отрасли в настоящее время не вызывает сомнений у ученых. Идея о том, что необходимо принять Экологический кодекс в Республике Беларусь возникла уже давно. К тому же принятие Закона «Об охране окружающей среды» послужило началом формирования в Республике Беларусь законодательства об охране окружающей среды [9].

Полагаем, Экологический кодекс Республики Беларусь должен обеспечить полное и системное регулирование экологических отношений, отношений в области взаимодействия общества с окружающей средой, отношений, связанных с использованием природных ресурсов, охраной окружающей среды и обеспечением экологической безопасности.

Список цитируемых источников

1. Ракевич, П. А. Место и роль Беларуси в решении глобальных экологических проблем современности / П. А. Ракевич, М. С. Размыслова ; науч. рук. И. В. Ермошина // Беларусь в современном мире : материалы XII Междунар. науч. конф. студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых, Гомель, 16-17 мая 2019 г. / М-во образования Респ. Беларусь, Гомел. гос. техн. ун-т им. П. О. Сухого, Гомел. обл. орг. о-ва «Знание» ; под общ. ред. В. В. Кириенко. — Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2019. — С. 22—25.
2. Кучетков, В. В. Особенности осмотра места происшествия по фактам незаконной добычи рыбы или других водных животных / В. В. Кучетков, Ж. А. Шилко // Актуальные проблемы уголовного процесса и криминалистики : сб. статей / М-во внут. дел Респ. Беларусь, учреждение образования «Могилевский институт Министерства внутренних дел Республики Беларусь» ; редкол.: Ю. А. Матвейчев (отв. ред.) [и др.]. — Могилев : Могилев. институт МВД, 2017. — С. 79—84.
3. Ильина, Е. П. Незаконная добыча (вылов) водных биологических ресурсов : по материалам Камчатского края : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / Е. П. Ильина ; [Место защиты: Моск. гос. юрид. акад. им. О. Е. Кутафина]. — М., 2015. — 30 с.
4. Национальный доклад о состоянии окружающей среды Республики Беларусь : Нац. доклад / Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь, РУП «Бел НИЦ «Экология». — Минск : Бел НИЦ «Экология», 2019. — 191 с.
5. Стратегия в области охраны окружающей среды Республики Беларусь на период до 2025 года [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://minpriroda.gov.by>. — Дата доступа : 26.03.2021.
6. Об охране окружающей среды [Электронный ресурс] : Закон Республики Беларусь, 26 нояб. 1992 г., № 1982-XII ; в ред. Закона Респ. Беларуси от 18.12.2019 г., № 272-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. — 26.12.2019. — 2/2710.
7. Кисляк, О. Наломали дров. Надо исправлять ошибки / О. Кисляк // Советская Белоруссия. — Режим доступа : <https://www.sb.by>. — Дата доступа : 27.03.2021.
8. Концепция «зеленой» экономики: основные положения и перспективы развития [Электронный доступ]. — Режим доступа : <http://moluch.ru>. — Дата доступа : 07.04.2021.
9. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.minpriroda.gov.by>. — Дата доступа : 31.03.2021.

ДОГОВОР НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Конституция Республики Беларусь гарантирует неприкосновенность жилища и иных законных владений граждан, закрепляя также положение о том, что никто не имеет права без законного основания войти в жилище и иное законное владение гражданина против его воли [1]. Тем самым в ст. 29 Конституции Республики Беларусь регламентируется право на жилище. Данное конституционное положение воплощается посредством заключения договора найма жилых помещений. Однако, в настоящее время одним из дискуссионных вопросов является правовая природа указанного договора.

В Республике Беларусь правовое содержание широкого круга гражданско-правовых договоров предусматривается Гражданским кодексом Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-3 (далее — ГК) [2]. Так, ГК выделяет в своей структуре гл. 35 «Наем жилого помещения», определяя в ст. 642 что «отношения, вытекающие из договора найма жилого помещения, регулируются Жилищным кодексом Республики Беларусь» [2].

Таким образом, законодатель Республики Беларусь отсылает к иному нормативному правовому акту Республики Беларусь — Жилищному кодексу Республики Беларусь от 28 августа 2012 г. № 428-3 (далее — ЖК) [3], осложняя при этом толкование договора найма жилых помещений как одного из гражданско-правовых договоров.

Основная часть. В соответствии с п. 1 ст. 50 ЖК договор найма жилого помещения — это соглашение, по которому одна сторона (наймодатель) обязуется предоставить за плату другой стороне (нанимателю) жилое помещение во владение и пользование для проживания в нем [3].

Из установленного законодательством определения становится ясным, что сторонами договора найма жилого помещения являются наймодатель и наниматель.

Так, в соответствии с частями первой — четвертой п. 2 ст. 50 ЖК наймодателем может быть собственник жилого помещения. Гражданин или организация, не являющиеся собственниками жилого помещения, могут выступать в качестве наймодателей в случае, если им законодательными актами или собственником жилого помещения предоставлены соответствующие полномочия.

Если иное не определено Президентом Республики Беларусь, наймодателями жилых помещений коммунального жилищного фонда являются соответствующие местные исполнительные и распорядительные органы, а также государственные органы, другие государственные организации, в хозяйственном ведении или оперативном управлении которых находятся жилые помещения коммунального жилищного фонда, либо государственные органы, иные государственные организации, заключившие договоры безвозмездного пользования жилыми помещениями, или уполномоченные ими лица, которые имеют право на предоставление этих жилых помещений в соответствии со ст. 95, частью третьей п. 2 ст. 112 ЖК и иными законодательными актами.

Наймодателями жилых помещений республиканского жилищного фонда являются государственные органы, другие государственные организации, в хозяйственном ведении или оперативном управлении которых находятся жилые помещения республиканского жилищного фонда, или вышестоящие органы, государственные органы, иные государственные организации, заключившие договоры безвозмездного пользования жилыми помещениями, или уполномоченные ими лица [3].

В свою очередь, согласно части пятой п. 2 ст. 50 ЖК, нанимателем может быть только гражданин [3].

В соответствии с п. 1 ст. 402 ГК договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора.

Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законодательстве как существенные, необходимые или обязательные для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение [2].

Существенными условиями договора найма жилого помещения, согласно п. 1 ст. 51 ЖК, являются:

- 1) предмет договора найма жилого помещения;
- 2) срок действия договора найма жилого помещения — для договоров найма жилых помещений, заключенных на определенный срок;
- 3) размер платы за пользование жилым помещением и срок ее внесения;
- 4) срок внесения платы за жилищно-коммунальные услуги, возмещения расходов на электроэнергию — в случае, если в соответствии с законодательными актами или договором найма жилого помещения наниматель жилого помещения обязан вносить плату за жилищно-коммунальные услуги, возмещать расходы на электроэнергию [3].

В соответствии с п. 2 ст. 51 ЖК в договоре найма жилого помещения указываются члены семьи нанимателя жилого помещения, которые имеют право владения и пользования занимаемым таким нанимателем жилым помещением [3].

В свою очередь, нельзя не согласиться с мнением В. Синькевич, полагающей, что «условие о предмете договора — существенное условие любого договора» [4]. Так, предметом рассматриваемого договора в соответствии с п. 3 ст. 50 ЖК могут быть жилой дом, квартира, жилая комната [3]. При этом предоставление по договору найма жилого помещения части жилого помещения, заселенного несколькими собственниками, в виде жилой комнаты (жилых комнат) осуществляется при наличии письменного согласия всех его собственников. Такое согласие не требуется по договору найма жилого помещения, заключаемому от имени граждан, признанных недееспособными или ограниченными в дееспособности судом, их законными представителями.

Часть жилой комнаты может быть предметом договора найма жилого помещения в общежитии.

Кроме того, жилое помещение, расположенное в здании, подлежащем сносу либо капитальному ремонту с переустройством и (или) перепланировкой, а также в подвале или полуподвале, не может являться предметом договора найма жилого помещения [3].

Следующим существенным условием договора найма жилых помещений, заключенных на определенный срок, как правило, является срок. В соответствии с п. 4 ст. 50 ЖК договор найма жилого помещения заключается на срок, определенный соглашением сторон, либо без указания срока, если иное не установлено ЖК [3].

Между тем, согласно п. 1 ст. 394 ГК, расчеты сторон при исполнении договора осуществляются по цене, установленной соглашением сторон с соблюдением норм законодательства. В предусмотренных законодательством случаях применяются цены (тарифы, расценки, ставки и т.п.), устанавливаемые или регулируемые уполномоченными на то государственными органами [2].

В соответствии с частью первой п. 3 Положения о порядке расчетов и внесения платы за жилищно-коммунальные услуги и платы за пользование жилыми помещениями государственного жилищного фонда, а также возмещения расходов на электроэнергию, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 12 июня 2014 г. № 571 (далее — Положение) [5], плата за жилищно-коммунальные услуги, плата за пользование жилым помещением вносится, возмещение расходов на электроэнергию осуществляется за каждый истекший месяц не позднее 25-го числа следующего за ним месяца на основании извещения о размере платы за жилищно-коммунальные услуги и платы за пользование жилым помещением по форме, установленной Министерством жилищно-коммунального хозяйства, в котором указываются перечень оказанных жилищно-коммунальных услуг, объемы оказанных жилищно-коммунальных услуг, возмещаемых расходов на электроэнергию, тарифы на жилищно-коммунальные услуги, размер платы за пользование жилым помещением, расшифровка фактических затрат по жилому дому [5].

Более того, в соответствии с частью первой п. 4 Положения обязанность внесения платы за жилищно-коммунальные услуги и возмещения расходов на электроэнергию возникает у плательщика жилищно-коммунальных услуг, являющегося:

1) собственником жилого и (или) нежилого помещения, — со дня возникновения права собственности на эти помещения;

2) нанимателем, арендатором жилого помещения, лизингополучателем, заключившим договор лизинга жилого помещения, дольщиком, заключившим договор, предусматривающий передачу ему во владение и пользование объекта долевого строительства, — со дня заключения договоров найма, аренды, лизинга жилых помещений и договора, предусматривающего передачу дольщику во владение и пользование объекта долевого строительства;

3) членом организации застройщиков, — со дня ввода жилого дома в эксплуатацию [5].

Договор найма жилого помещения заключается в письменной форме. При этом типовые договоры найма жилых помещений, включенных в государственный жилищный фонд, в соответствии с п. 3 ст. 51 ЖК утверждаются Советом Министров Республики Беларусь [3].

Заключение. Жилищный наем, на наш взгляд, является традиционным институтом гражданского права. Данное суждение подтверждается следующим аспектом. В ЖК содержится понятие договора найма жилого помещения как одного из оснований возникновения права пользования жилым помещением (ст.ст. 50, 51) и самостоятельного типа гражданско-правового договора. Более того, приведенное определение является универсальным, так как содержит самые общие признаки любого гражданско-правового договора.

Между тем, мы считаем, что наличие в ГК лишь отсылочной ст. 642 является правовым пробелом в части правовой регламентации договора найма жилого помещения. В частности, отсутствие непосредственного понятия рассматриваемого договора в ГК порождает трудности в определении его правовой природы.

Таким образом, на основании изложенного предлагается продублировать установленное в ст. 50 ЖК определение термина «договор найма жилого помещения» в новом пункте ст. 642 ГК, изложив ее в следующей редакции:

«Статья 642. Договор найма жилого помещения

1. По договору найма жилого помещения одна сторона (наймодатель) обязуется предоставить за плату другой стороне (нанимателю) жилое помещение во владение и пользование для проживания в нем.

2. Отношения, вытекающие из договора найма жилого помещения, регулируются Жилищным кодексом Республики Беларусь.».

Список цитируемых источников

1. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2022. — 60 с.
2. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : Закон Респ. Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 218-3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г., № 141-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
3. Жилищный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 31 мая 2012 г. : одобрен Советом Респ. 22 июня 2012 г. : Закон Респ. Беларусь, 28 авг. 2012 г., № 428-3 : в ред. Закона Респ. Беларусь от 04.05.2019 г., № 185-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 30.06.2019. — 2/2623.
4. Синькевич, В. Аренда недвижимости: существенные условия договора / В. Синькевич // ООО «ЮрСпектр», 2016—2022. — Режим доступа : <https://ilex.by/>. — Дата доступа : 16.03.2022.
5. О порядке расчетов и внесения платы за жилищно-коммунальные услуги и платы за пользование жилыми помещениями государственного жилищного фонда, а также возмещения расходов на электроэнергию [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 12 июня 2014 г., № 571 ; в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 21.05.2021 г., № 283 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 21.05.2021. — 5/49082.

УДК 339.543

В. В. Прончак, Ю. Н. Танана

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ КАК СУБЪЕКТЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Введение. С давних пор и до настоящего времени преступность оказывает дестабилизирующее воздействие на состояние жизнедеятельности государства, общества и личности. В связи с этим, по мнению А. А. Кеник, «назрела необходимость выработать и реализовать скоординированные, эффективные меры по устранению причин и условий, способствующих совершению общественно опасных деяний» [1, с. 542], в первую очередь связанных с таможенным регулированием в Республике Беларусь.

В соответствии с частью первой ст. 21 Конституции Республики Беларусь обеспечение прав и свобод граждан Республики Беларусь является высшей целью государства [2]. С данной целью в государственном аппарате создаются и функционируют правоохранительные органы, к которым в соответствии с п. 2 ст. 8 Закона Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-3 «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (далее — Закон «О таможенном регулировании») относятся, в частности, Государственный таможенный комитет Республики Беларусь и таможи [3].

Основная часть. Как утверждает А. А. Ченик, правоохранительные органы — это «государственные органы, создаваемые в целях обеспечения правопорядка и законности, защиты прав, свобод и интересов граждан, организаций, общества и государства, предупреждения и пресечения преступлений и административных правонарушений, применения государственного принуждения или юридического воздействия в отношении лиц, совершивших неправомерные деяния» [4, с. 5].

В свою очередь, А. А. Квятович придерживается следующей позиции: «Правоохранительная деятельность таможенных органов направлена на защиту экономического суверенитета и экономической безопасности Республики Беларусь, прав и законных интересов участников таможенных правоотношений. Такой характер деятельности таможенных органов наиболее ярко проявляется в процессе применения должностными лицами таможенных органов мер принудительного характера в целях борьбы с административными таможенными правонарушениями и преступлениями» [5, с. 155].

Относительно положений Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее — ТК ЕАЭС) [6] необходимо отметить, что, согласно п. 1–3 ст. 354 ТК ЕАЭС, таможенные органы осуществляют следующие формы правоохранительной деятельности:

1) таможенные органы являются *органами дознания и (или) следствия* по делам о преступлениях или уголовных правонарушениях, производство по которым отнесено к ведению таможенных органов в соответствии с законодательством государств-членов;

2) таможенные органы осуществляют *оперативно-розыскную деятельность* в целях выявления лиц, подготавливающих, совершающих или совершивших противоправное деяние, признаваемое в соответствии с законодательством государств-членов преступлением, исполнения запросов международных организаций, таможенных и иных компетентных органов государств, не являющихся членами Союза, в соответствии с международными договорами государств-членов с третьей стороной.

3) таможенные органы ведут *административный процесс* (осуществляют производство) по делам об административных правонарушениях и привлекают лиц к административной ответственности в соответствии с законодательством государств-членов [6].

Между тем, в п. 5 ст. 354 ТК ЕАЭС установлено, что правовая помощь и взаимодействие таможенных органов по уголовным делам и делам об административных правонарушениях осуществляются в соответствии с международными договорами в рамках Евразийского экономического союза и (или) международными договорами государств-членов с третьей стороной [6].

В Законе «О таможенном регулировании», в свою очередь, также предусматриваются данные формы с учетом особенностей национального законодательства:

1) ведение борьбы с контрабандой и иными преступлениями, производство по делам о которых отнесено к компетенции таможенных органов (пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании»);

2) ведение борьбы с административными правонарушениями, ведение административного процесса по которым отнесено к компетенции таможенных органов (пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании»);

3) пресечение незаконного оборота через таможенную границу Таможенного союза и (или) Государственную границу Республики Беларусь наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров и аналогов, оружия, культурных ценностей, радиоактивных веществ, животных и растений, относящихся к видам, подпадающим под действие международных договоров Республики Беларусь и (или) включенным в Красную книгу Республики Беларусь, их частей и дериватов, других товаров (пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании»);

4) противодействие незаконному обороту объектов интеллектуальной собственности (пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании»);

5) оказание содействия в борьбе с международным терроризмом и пресечения незаконного вмешательства в аэропортах Республики Беларусь в деятельность международной гражданской авиации (пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании») [3].

Следует обратить внимание, что в юридической литературе существуют различные подходы к определению состава форм правоохранительной деятельности, осуществляемой таможенными органами.

С одной стороны, А. А. Чепик определяет, что «правоохранительная деятельность осуществляется таможенными органами в следующих основных формах: административно-правовой, административно-процессуальной, уголовно-правовой, уголовно-процессуальной и оперативно-розыскной» [4, с. 6].

С другой стороны, А. З. Игнатюк утверждает, что «правоохранительная деятельность таможенных органов осуществляется в различных формах — административно-правовой, уголовно-правовой, оперативно-розыскной, которые взаимосвязаны между собой, дополняют друг друга и являются средствами достижения целей и решения задач, стоящих перед таможенными органами» [7, с. 4].

При этом автор также полагает, что целями правоохранительной деятельности, помимо обеспечения реализации правовых норм, являются также выявление подготовки или осуществления нарушений белорусского законодательства и международных договоров, к которым присоединилась Республика Беларусь, предупреждение преступности во внешнеэкономической деятельности, пресечение административных таможенных правонарушений [7, с. 4].

В свою очередь, И. И. Дубик считает, что «для таможенных органов основным формам правоохранительной деятельности являются административно-правовая деятельность, административно-процессуальная деятельность, уголовно-правовая деятельность, уголовно-процессуальная деятельность, оперативно-розыскная деятельность. Перечисленные формы тесно взаимосвязаны между собой, дополняют друг друга и являются средствами достижения цели и решения задач, стоящих перед таможенными органами» [8, с. 282–283].

На наш взгляд, содержание таких функций, как ведение борьбы с контрабандой и иными преступлениями, производство по делам которых отнесено к компетенции таможенных органов, административными правонарушениями, ведение административного процесса по которым отнесено к компетенции таможенных органов, пресечение незаконного оборота через таможенную границу Таможенного союза и (или) Государственную границу Республики Беларусь наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров и аналогов, оружия, культурных ценностей, радиоактивных веществ, животных и растений, относящихся к видам, подпадающим под действие международных договоров Республики Беларусь и (или) включенным в Красную книгу Республики Беларусь, их частей и дериватов, других товаров, а также оказание содействия в борьбе с международным терроризмом и пресечении незаконного вмешательства в аэропортах Республики Беларусь в деятельность международной гражданской авиации, предусмотренных в пп. 1.8 п. 1 ст. 12 Закона «О таможенном регулировании» [3], раскрывается в отдельных нормативных правовых актах Республики Беларусь, регулирующих вопросы осуществления правоохранительной деятельности в государстве. В частности, к таким нормативным правовым актам относятся Уголовный кодекс Республики Беларусь [9], Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь [10], Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [11], Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [12], Закон Республики Беларусь от 15 июля 2015 г. № 307-З «Об оперативно-розыскной деятельности» [13].

В свою очередь, Закон «О таможенном регулировании» выделяет в качестве форм правоохранительной деятельности таможенных органов Республики Беларусь профилактику правонарушений, выделяя в пп. 1.9 п. 1 ст. 12 такие ее виды, как общая и индивидуальная [3].

По мнению Ж. А. Луцевич, профилактика правонарушений, проводимая таможенными органами Республики Беларусь, представляет собой «комплекс организационных, правовых, социальных и экономических мер, направленных на выявление, изучение, предупреждение и установление причин совершения

правонарушений и условий, им способствующих, осуществляемых на основании анализа и прогнозирования криминогенной обстановки, а также планирования деятельности таможенных органов Республики Беларусь в сфере борьбы с правонарушениями, обеспечение взаимодействия подразделений, оказание реального влияния на криминогенную обстановку» [14, с. 121].

Заключение. Закон «О таможенном регулировании» хоть и определяет статус таможенных органов Республики Беларусь как субъектов правоохранительной деятельности, но не предусматривает классификацию форм указанной деятельности. Видится целесообразным и верным предусмотреть перечисление конкретных форм правоохранительной деятельности в целях правильного и точного толкования функций таможенных органов Республики Беларусь в зависимости от форм правоохранительной деятельности.

На основании изложенного предлагается дополнить п. 2 ст. 8 Закона «О таможенном регулировании» и изложить его в новой редакции:

«2. Государственный таможенный комитет Республики Беларусь и таможи являются государственными правоохранительными органами, осуществляющими административно-правовую, уголовно-правовую, оперативно-розыскную и профилактическую деятельность.»

Список цитируемых источников

1. Кеник, А. А. Прокурорский надзор : учеб. пособие / А. А. Кеник. — Минск : Амалфея, 2008. — 576 с.
2. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г. — Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2022. — 60 с.
3. О таможенном регулировании в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 10 янв. 2014 г., № 129-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2019 г., № 275-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 28.12.2019. — 2/2713.
4. Чепик, А. А. Теоретические и правовые основы правоохранительной деятельности таможенных органов Республики Беларусь : пособие для студентов фак. междунар. отношений / А. А. Чепик. — Минск : Белорус. гос. ун-т, 2012. — 98 с.
5. Квятович, А. А. Правоохранительный характер деятельности таможенных органов Республики Беларусь / А. А. Квятович // Проблемы управления / Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь. — 2014. — № 4 (53). — С. 152—156.
6. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>. — Дата доступа : 16.03.2022.
7. Игнатюк, А. З. Правоохранительная деятельность таможенных органов Республики Беларусь / А. З. Игнатюк, И. С. Яцута. — Минск : РУП «Белтаможсервис», 2003. — 96 с.
8. Таможенная служба: основы деятельности : учеб.-метод. пособие / И. И. Дубик [и др.]. — Минск : Амалфея, 2012. — 460 с.
9. Уголовный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 2 июня 1999 г. : одобрен Советом Респ. 24 июня 1999 г. : Закон Респ. Беларусь от 9 июля 1999 г., № 275-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 05.01.2022 г., № 146-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 11.01.2022. — 2/2866.
10. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 24 июня 1999 г. : одобрен Советом Респ. 30 июня 1999 г. : Закон Респ. Беларусь от 16 июля 1999 г., № 295-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 26.05.2021 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 08.06.2021. — 2/2832.
11. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобрен Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : Закон Респ. Беларусь от 6 янв. 2021 г., № 91-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 04.01.2022 г., № 144-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 11.01.2022. — 2/2864.
12. Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобрен Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : Закон Респ. Беларусь от 6 янв. 2021 г., № 92-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 04.01.2022 г., № 144-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 11.01.2022. — 2/2864.
13. Об оперативно-розыскной деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 15 июля 2015 г., № 307-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 06.01.2021 г., № 88-З // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 13.01.2021. — 2/2808.
14. Луцевич, Ж. А. Формы правоохранительной деятельности таможенных органов и особенности их реализации / Ж. А. Луцевич // Вестник полоцкого государственного университета. Серия D. Экономические и юридические науки. — 2017. — № 13. — С. 118—123.

УДК 347.627

Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ СРЕДСТВА СОХРАНЕНИЯ СЕМЬИ ПРИ РАСТОРЖЕНИИ БРАКА

Введение. Семья — это объединение лиц, связанных между собой моральной и материальной общностью и поддержкой, ведением общего хозяйства, правами и обязанностями, вытекающими из брака, близкого родства, усыновления (ст. 59 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье (далее — КоБС)) [1].

В рамках семьи можно выделить следующие группы взаимосвязанных социальных явлений: брак; супружеские отношения, вытекающие из брака; отношения между родителями и детьми, вытекающие из супружеских отношений [2, с. 7].

Вступившая в силу 15 марта 2022 года обновленная Конституция Республики Беларусь в статье 32 определяет брак как союз женщины и мужчины и закрепляет, что семья, материнство, отцовство и детство находятся под защитой государства [3].

В соответствии со статьей 12 КоБС брак — это добровольный союз мужчины и женщины, который заключается с соблюдением порядка и условий, установленных законом, направлен на создание семьи и порождает для сторон взаимные права и обязанности [1].

Таким образом, супружеские отношения — это система взаимоотношений между мужчиной и женщиной, которые связаны брачными отношениями, общностью быта и взаимной моральной ответственностью.

«Распад семьи всегда сопровождается большим количеством сопутствующих проблем. Могут возникнуть вопросы по воспитанию детей, общению с ними отдельно проживающего родителя. Нередко пара ставит на паузу решение этого вопроса, ждет, когда улягутся эмоции. А дети тем временем растут, привыкая к определенному образу жизни. Спустя месяцы или даже годы, когда возникает желание налаживать диалог с ребенком, взаимоотношения уже не будут прежними — время упущено» [4, с. 19].

И даже если супруги пришли расторгнуть брак, а это значит, что официально у них нет спора об имуществе и нет общих несовершеннолетних детей, рано или поздно возникнут вопросы. Была семья, общие интересы, возможно, бизнес, а с разводом отношения или прекращаются, или становятся другими. Изложенное свидетельствует о необходимости изучения некоторых правовых средств сохранения семьи в Республике Беларусь и в некоторых зарубежных странах.

Основная часть. Бракоразводный процесс подразумевает расторжение брака в судебном или административном порядке. При этом обращение в суд возможно и при наличии взаимного согласия супругов на расторжение брака.

Развод — это расторжение брака при жизни обоих супругов в органах записи актов гражданского состояния или, в особо предусмотренных случаях, по решению суда.

Кодекс Республики Беларусь о браке и семье не дает однозначного определения понятия «расторжение брака», однако, сопоставив определение самого брака с нормами, касающимися порядка его заключения и расторжения, можно сделать вывод о том, что расторжение брака — это предусмотренная законом юридическая процедура, закрепляющая волю мужчины и женщины, находящихся в браке, направленную на прекращение семьи и взаимных прав и обязанностей сторон.

Следует различать понятия расторжения и прекращения брака. Статьей 34 КоБС установлено, что брак прекращается в случае смерти или объявления в судебном порядке умершим одного из супругов, при жизни же супругов брак может быть прекращен лишь путем его расторжения [1].

Расторжение брака — это осуществление права на развод путем прекращения регулятивного правоотношения, которое в то же время существенно затрагивает права и интересы других лиц: детей, одного из супругов, а также — публичные интересы общества, государства, семьи как социального института. Государство стремится защитить их, пытаясь сохранить семью, а если это невозможно — создать наиболее благоприятные условия новой семье, которая образуется в результате развода. Государство и общество заинтересованы в выборе оптимальной среды воспитания для ребенка, поэтому они уделяют внимание проблеме выбора места проживания ребенка после развода. По нашему мнению, говорить о защите интересов семьи в бракоразводном процессе следует в самом широком смысле, а не только в смысле защиты интересов субъектов права на расторжение брака.

Как известно, законодательство большинства стран, в том числе и Республики Беларусь, предусматривает как судебный, так и несудебный порядок расторжения брака. При этом судебный порядок расторжения брака всегда более длительный, чем административный.

Между тем, некоторые страны придерживаются исключительно судебного порядка расторжения брака. К примеру, процедура гражданского развода в Польше является довольно долгой, что объясняется, прежде всего, распространением католицизма и негативным отношением к разводам, в том числе со стороны государства. Так, супруги могут ожидать решения до 3 лет. Бракоразводные процессы ведут воеводские (областные) суды, которые часто отличаются неудобным местоположением, так что иным парам приходится неоднократно добираться до них за сотню и более километров. Другая трудность развода в Польше — довольно высокая затратность. Кроме того, в польском законодательстве существует особая форма расторжения брака, так называемый альтернативный развод, или сепарация [5, с. 57]. Так, в соответствии со статьями 611-614 Кодекса о семье и опеке Республики Польша супруги могут жить раздельно, не вести общее хозяйство и не воспитывать вместе детей, однако имеют право снова сойтись в любой момент без каких-либо юридических проблем [6]. Для продолжения брачных отношений достаточно лишь поставить в известность суд. Сепарация выступает не только в качестве «пролога» к разводу (чтобы осуществлять конечный этап процедуры, когда эмоциональная сторона вопроса отойдет на второй план), но и в качестве выхода из ситуации для верующих людей, считающих развод грехом. Кроме того, сепарация — правовой ход, дающий людям возможность все обдумать и сохранить союз.

В соответствии с содержанием главы 5 Гражданского кодекса Италии (Расторжение брака и разделение супругов) особенностью расторжения брака судом в Италии является необходимость один из супругов признать свою вину. Развод же без вины возможен только после трех лет раздельного проживания [7].

Вопросы расторжения брака в ФРГ регулируются Германским гражданским уложением (ГГУ). Признается только судебный порядок расторжения брака. Согласно §78 ГГУ, стороны, участвующие

в бракоразводном процессе, должны быть представлены адвокатом. Без адвоката нельзя ни подать ходатайство о разводе, ни сделать заявление, ни заключить в рамках процесса договоренность [8].

Немецкий путь расторжения брака длителен даже при наличии согласия со стороны супругов на развод. До начала процедуры развода супруги должны прожить раздельно не менее одного года, а срок рассмотрения дела в суде может затянуться до трех лет.

Главным и единственным основанием развода по действующему немецкому законодательству является распад семьи. Для суда не настолько важны причины развода, поскольку главной целью является установить сам факт прекращения семейных отношений. В связи с этим, согласно немецкому законодательству (§1567 ГГУ), обязательной предпосылкой для расторжения брака является факт раздельного проживания в течение как минимум одного года. Раздельным считается проживание, если муж и жена не ведут совместное хозяйство и не состоят в супружеской связи друг с другом. Период раздельного проживания начинается с подачи заявления о разводе через своего адвоката или переезда на другую квартиру, в том числе к новому партнеру, и заканчивается вступлением в законную силу решения суда о разводе [8].

Согласно §1565 ГГУ при условиях раздельного проживания менее одного года брак может быть расторгнут только в случае, если продолжение брака скажется крайне негативно на здоровье супруга (например, ввиду агрессивного поведения другого). Согласно §1566 ГГУ брак следует считать непоправимо распавшимся, если супруги живут раздельно в течение трех лет. Совместная жизнь в течение непродолжительного времени с целью примирения супругов не прерывает и не приостанавливает сроки, указанные в данных параграфах [8].

Существуют некоторые особенности расторжения брака в зависимости от срока раздельного проживания супругов в Германии. Например, если супруги в течение одного года живут раздельно, считается, что при таком сроке раздельного проживания отношения между ними серьезно распатаны. В суде они должны подтвердить, что не ведут общее хозяйство и не состоят в супружеских отношениях. Если другой супруг дает свое согласие на развод, между супругами достигнуты соглашения по финансовым вопросам и содержанию и воспитанию детей, брак расторгается. Если супруги живут раздельно более одного года, но менее трех лет и другой супруг не дает свое согласие на расторжение брака, то истец должен доказать, что брак окончательно распался. Если же супруги живут раздельно более трех лет, считается, что этот брак окончательно распался. Дополнительные доказательства не требуются, достаточно внести соответствующую информацию в исковое заявление. При этом стороны, участвующие в бракоразводном процессе, непременно должны быть представлены адвокатом.

Изучив особенности расторжения брака в некоторых зарубежных странах, следует отметить, что бракоразводное законодательство как способ государственного воздействия на семью в основном одинаково. Однако дать лаконичную общую характеристику норм семейного права, регулирующих расторжение брака в других странах, довольно сложно, поскольку кроме общей основы существуют множество особенностей, складывающихся веками с учётом национальных традиций и господствующей религии в государстве.

Как было указано выше, в Польше, Италии, Германии существует только судебный порядок расторжения брака, в отличие от Республики Беларусь, где действует и судебный, и административный в зависимости от условий, необходимых для его расторжения. В законодательстве большинства стран западной Европы до начала процедуры развода супруги должны прожить раздельно не менее одного года, а срок рассмотрения дела в суде может затянуться до трех лет, в то время в Республике Беларусь весь срок для примирения супругов с момента подачи искового заявления в суд составляет максимум 9 месяцев.

Заключение. Итак, рассмотрев некоторые правовые средства сохранения супружеских отношений, защиты интересов семьи при расторжении брака и с целью совершенствования брачно-семейного законодательства считаем необходимым пересмотреть сроки, назначаемые для примирения супругов и сохранения семьи, в сторону увеличения.

Полагаем, срок предоставления для примирения при расторжении брака в органах загс должен составлять не менее двух, в суде — не менее шести месяцев. С этой целью предлагаем внести изменения в часть 3 статьи 35-1 КоБС: *«Расторжение брака производится органом, регистрирующим акты гражданского состояния, в согласованный с супругами срок, но не ранее чем через два и не позднее чем через три месяца со дня подачи совместного заявления о расторжении брака».*

Статью 36 КоБС предлагаем закрепить в следующей редакции: *«Расторжение брака производится судом в порядке искового производства.*

При приеме искового заявления о расторжении брака суд предоставляет супругам *шестимесячный срок* для принятия мер к примирению и достижения соглашения об общих несовершеннолетних детях и разделе имущества, а также разъясняет супругам право на добровольное урегулирование спора с участием медиатора (медиаторов), включая их право на участие в информационной встрече с медиатором.

По истечении *шестимесячного срока* брак расторгается, если судом будет установлено, что дальнейшая совместная жизнь супругов и сохранение семьи стали невозможными.

При вынесении решения о расторжении брака суд принимает меры к защите интересов несовершеннолетних детей и нетрудоспособного супруга.

При рассмотрении искового заявления суд принимает меры, направленные на сохранение семьи, и вправе отложить разбирательство дела, назначив супругам дополнительный срок для примирения *в пределах шести месяцев».*

В числе иных способов сохранения семьи в случае расторжения брака считаем возможным закрепить обязательное участие представителя-адвоката в бракоразводном процессе, как в административном, так и в судебном порядке. На наш взгляд, необходимые в данном случае материальные затраты способны оказать влияние на решение супругов отказаться от расторжения брака. С этой целью предлагаем дополнить статью 36 КоБС частью 6 в следующей редакции: *«Стороны, участвующие в бракоразводном процессе, должны быть представлены адвокатом. Без адвоката нельзя ни подать ходатайство о разводе, ни сделать заявление, ни заключить в рамках бракоразводного процесса соглашение»*.

Также считаем целесообразным законодательно закрепить раздельное проживание супругов до расторжения брака от одного года до трех лет с определением договорного режима имущества, приобретенного супругами в период раздельного проживания. В связи с изложенным предлагаем включить в КоБС статью 38 следующего содержания: *«Брак следует считать распавшимся и подлежит расторжению, если супруги живут раздельно в течение периода от одного года до трех лет. Для расторжения брака судом, при подаче заявления необходим факт проживания супругов раздельно сроком не менее трех лет»*.

Список цитируемых источников

1. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье от 9 июля 1999 г. № 278-З [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 3 июня 1999 г. : одобрен Советом Респ. 24 июня 1999 г. : текст Кодекса по состоянию на 20 марта 2022 г. // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.
2. Ильина, О. Ю. Брак как форма государственного признания отношений между мужчиной и женщиной / О. Ю. Ильина // Семейное и жилищное право. — 2006. — № 4. — С. 7—12.
3. Конституция Республики Беларусь 1994 года : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 февр. 2022 г. [Электронный ресурс] : КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. Косарева, И.А. Некоторые проблемы заключения и расторжения брака / И. А. Косарева // Современное право. — 2008. — № 3. — С. 19—21.
5. Гонгало, Б. М. Семейное право : учебник / Б. М. Гонгало, П. В. Крашенинников, Л. Ю. Михеева ; под ред. П. В. Крашенинникова ; 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Статут, 2016. — 270 с.
6. Семейный и опекунский кодекс Республики Польша [Электронный ресурс] : Kodeks rodzinny i opiekuńczy — FVGB, 24.02.1964 г., № 9, поз. 59 : в ред. от 30 нояб. 2019 г. — International legal office. — Режим доступа: <https://semeynoepраво.wordpress.com>. — Дата доступа: 19.03.2022.
7. Гражданский кодекс Италии [Электронный ресурс] : Codice civile (Regio Decreto 16 marzo 1942, n. 262) : в ред. от 24 янв. 2021 г. — International legal office. — Режим доступа: <https://www.advocate123.ru/codice-civile>. — Дата доступа: 21.03.2022.
8. Германское гражданское уложение : [Электронный ресурс] : Bürgerliches Gesetzbuch, BGB, 18.08.1896 г. : в ред. от 25 февр. 2021 г. — Режим доступа : <http://oceanlaw.ru/wp-content/uploads>. — Дата доступа : 15.03.2022.

УДК 341.9

Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ О БРАЧНОЙ ПРАВОСПОСОБНОСТИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Введение. Коллизионные нормы семейного права разных стран отличаются большим разнообразием. Брачная правоспособность или право вступать в брак и отсутствие препятствий для его заключения, определяется, как правило, личным законом каждого из супругов. При этом в одних странах применяется закон гражданства лица, вступающего в брак, в других — закон его места жительства (домицилий). Брак, заключенный в одном государстве в соответствии с законом места его заключения, может быть не признан в другом государстве, что порождает так называемые «хроающие» браки, признаваемые в одном государстве и не признаваемые в другом.

Регулирование коллизионных вопросов в сфере брачных отношений в разных странах осуществляется в соответствии с действующим законодательством. Так, в одних странах такие нормы включены в законы о международном частном праве, в других — в семейные или гражданские кодексы. В некоторых государствах семейное право, как самостоятельная отрасль, отсутствует. В таких случаях брачно-семейные правоотношения регулируются гражданским законодательством (ФРГ, Италия, Швейцария, Франция). В большинстве современных государств семейное право отделено от гражданского, кодифицировано и представляет собой самостоятельную отрасль права (Республика Беларусь, РФ, страны Восточной Европы и др.).

Неоднозначность в определении права, применимого к заключению брака, осложненного иностранным элементом, традиционно вызывает затруднения в практической деятельности компетентных органов. Между тем, проблемные вопросы регулирования брачно-семейных отношений с участием иностранных граждан во все времена были в центре внимания государств. В настоящее время интерес к браку как к важнейшему

социообразующему институту в обществе еще больше возрос. Представляется, что теоретическое осмысление и анализ обозначенных проблемных вопросов позволят не только выработать действующий механизм их решения в современных условиях, но и предотвратят возможные ошибки.

Основная часть. Процедура заключения брака между гражданином Республики Беларусь и иностранцем не значительно отличается от заключения брака между гражданами Республики Беларусь. Так, в соответствии со статьей 16 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье (далее — КоБС) заключение брака происходит в согласованные сторонами сроки, но не ранее чем через три дня и не позднее чем через три месяца после подачи заявления желающими вступить в брак, а в исключительных случаях (обусловленных беременностью, наличием общего ребенка или особыми обстоятельствами) брак может быть заключен до истечения трехдневного срока, в том числе в день обращения [1]. Государственная регистрация брака в нашей стране оформляется совершением соответствующей актовой записью, на основании которой согласно статье 201 КоБС выдается свидетельство о заключении брака [1].

Для регистрации заключения брака граждане представляют документы, указанные в пункте 5.2 перечня административных процедур, осуществляемых государственными органами и иными организациями по заявлениям граждан, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь № 200 «Об административных процедурах, осуществляемых государственными органами и иными организациями по заявлениям граждан» от 26.04.2010 г. [2].

Помимо указанных документов иностранными лицами и лицами без гражданства (за исключением иностранных граждан и лиц без гражданства, которым предоставлен статус беженца или убежище в Республике Беларусь), вступающими в брак, представляются: документ об отсутствии зарегистрированного брака с другим лицом, выданный компетентным органом государства постоянного проживания иностранного гражданина, лица без гражданства (срок действия данного документа — 6 месяцев); документ об отсутствии зарегистрированного брака с другим лицом, выданный компетентным органом государства гражданской принадлежности иностранного гражданина, — в случае, если иностранный гражданин не проживает на территории государства гражданской принадлежности (срок действия данного документа — 6 месяцев); документ, подтверждающий прекращение предыдущего брака, выданный компетентным органом государства, на территории которого прекращен брак, — в случае прекращения брака [2].

Таким образом, справка о брачной правоспособности в данном перечне отсутствует.

Обратимся к законодательству ещё одной страны-участницы ЕАЭС. В частности, в Республике Казахстан согласно Приказу Министра юстиции Республики Казахстан «Об утверждении Правил организации государственной регистрации актов гражданского состояния, внесения изменений, восстановления, аннулирования записей актов гражданского состояния» от 25 февраля 2015 года № 112 взамен таких документов необходима справка о брачной правоспособности, которая имеет такое же юридическое значение [3].

Предоставление указанной справки предусмотрено также пунктом 9 Стандарта государственной услуги «Регистрация заключения брака (супружества), в том числе внесение изменений, дополнений и исправлений в записи актов гражданского состояния», утвержденного Приложением 2 к приказу Министра юстиции Республики Казахстан от 17 апреля 2015 года № 219 [4].

В соответствии с указанными нормативными актами справка о брачной правоспособности по форме выдается гражданам, постоянно проживающим либо ранее проживавшим на территории Республики Казахстан, для государственной регистрации заключения брака за пределами Республики Казахстан.

Проверка наличия актовой записи о государственной регистрации заключения брака производится с шестнадцатилетнего возраста, если лицо до выезда за пределы Республики Казахстан постоянно проживало в одной административно-территориальной единице, в ином случае справка выдается с момента проживания на данной территории.

Для получения справки о брачной правоспособности дополнительно прилагаются копии свидетельства о расторжении брака или свидетельства о смерти супруга (супруги), если услугополучатель состоял в браке [4].

Заключение. Брачная правоспособность как элемент правосубъектности брачно-семейных правоотношений, осложненных иностранным элементом, не известна белорусскому законодательству. Для устранения выявленного правового пробела и с целью совершенствования порядка регистрации заключения брака с участием иностранных граждан и лиц без гражданства предлагаем закрепить в действующем законодательстве дефиницию «брачной правоспособности», в качестве которой предлагаем понимать способность субъекта иметь предусмотренные законом субъективные брачные права и обязанности для осуществления права на вступление в брак.

Следует дополнить перечень документов для регистрации заключения брака с участием иностранных граждан и лиц без гражданства, предусмотренный пунктом 5.2 Указа Президента Республики Беларусь от 26.04.2010 № 200 «Об административных процедурах, осуществляемых государственными органами и иными организациями по заявлениям граждан», справкой о брачной правоспособности.

Кроме того, считаем целесообразным включить в содержание КоБС статью 229.2. «Заключение браков граждан Республики Беларусь с иностранными гражданами или лицами без гражданства в Республике Беларусь» в следующей редакции:

«Перечень необходимых документов для регистрации заключения брака: заявление о вступлении в брак; документы, удостоверяющие личность лиц, вступающих в брак; документ, подтверждающий уплату государственной пошлины; справка о брачной правоспособности.

Иностранный гражданин, постоянно проживающий в Республике Беларусь, предъявляет вид на жительство в Республике Беларусь; лицо без гражданства, временно пребывающее в Республике Беларусь, предъявляет документ, удостоверяющий его личность, выданный компетентными органами страны его проживания и зарегистрированный в органах внутренних дел Республики Беларусь.

При предъявлении документов, удостоверяющих личность, иностранный гражданин (лицо без гражданства), представляют нотариально засвидетельствованный перевод их текста на одном из государственных языков.

Документы, которые выданы или засвидетельствованы компетентным учреждением иностранного государства либо специально уполномоченным лицом в пределах его компетенции, скрепленные гербовой печатью иностранного государства, принимаются только после прохождения процедуры легализации либо апостилирования».

Список цитируемых источников

1. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье от 9 июля 1999 г. № 278-3 [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 3 июня 1999 г. : одобрен Советом Респ. 24 июня 1999 г. : текст Кодекса по состоянию на 20 марта 2022 г. // Консультант Плюс : Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр». — Минск, 2022.

2. Об административных процедурах, осуществляемых государственными органами и иными организациями по заявлениям граждан 26 апр. 2010 г., в ред. от 12 окт. 2021 г. № 389 [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

3. Об утверждении Правил организации государственной регистрации актов гражданского состояния, внесения изменений, восстановления, аннулирования записей актов гражданского состояния : приказ Министра юстиции Респ. Казахстан от 25 февр. 2015 г. № 112 [Электронный ресурс] // Официальный Интернет-ресурс Акимата Костанайской области. — Режим доступа : <http://e.kostanay.gov.kz/>. — Дата доступа : 10.03.2022.

4. Стандарт государственной услуги «Регистрация заключения брака (супружества), в том числе внесение изменений, дополнений и исправлений в записи актов гражданского состояния : утв. Приложением 2 к приказу Министра юстиции Республики Казахстан от 17 апр. 2015 г. № 219 // Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан. — Режим доступа : <https://open-almaty.kz/ru/kak-vstupit-v-brak>. — Дата доступа : 23.03.2022.

УДК 35

Е. Р. Семакин, Д. Г. Савченко

Учреждение образования «Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины», Гомель, Республика Беларусь

СТАНОВЛЕНИЕ ОРГАНОВ ПОГРАНИЧНОЙ СЛУЖБЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Мы считаем возможным выделить пять основных этапов в процессе становления органов пограничной службы суверенной Республики Беларусь:

- 1 этап — 1992–1996 гг.;
- 2 этап — 1996–2007 гг.;
- 3 этап — 2007–2013 гг.;
- 4 этап — 2013–2016 гг.;
- 5 этап — 2016 г. — настоящее время.

Считаем целесообразным перейти к детальному изучению каждого периода, и как следствие, обоснованию решения о разделении истории органов пограничной службы на вышеуказанные периоды.

Основными причинами такого выделения этапов в первую очередь являются кадровые назначения, происходившие соответственно в 1992, 1996, 2007, 2013 и 2016 годах и событие, являющееся, по нашему мнению, «точкой отсчета» в исследуемом в данном разделе вопросе — объявление независимости Республики Беларусь от Советского Союза.

Основная часть. В 1992 году начальником Главного управления пограничных войск при Совете Министров, прообраза современного Государственного пограничного комитета Республики Беларусь, был назначен Бочаров Е. М. [1, с.16].

Для создания правовой основы деятельности пограничных войск 4 ноября 1992 г. Верховный Совет Беларуси принял Закон № 1908-ХІІ «О Государственной границе Республики Беларусь», а 5 ноября 1992 г. — Закон № 1911-ХІІ «О пограничных войсках Республики Беларусь».

Закон «О Государственной границе Республики Беларусь» юридически закрепил статус границы с соседними государствами и зафиксировал процедуры установления защиты, охраны и содержания Государственной границы Республики Беларусь.

В 1993 г., в соответствии с Решением Совета Министров от 29 марта 1993 г. № 30/10- 83с, приказом Председателя Главного управления пограничных войск от 31 мая 1993 г. № 037 в пограничных войсках Республики Беларусь была создана Отдельная служба активных мероприятий. Ее задачами являлись:

- 1) борьба с нелегальной миграцией, наркотрафиком на государственной границе;

- 2) противодействие транзитному терроризму и торговле людьми;
- 3) обеспечение собственной безопасности пограничного ведомства.

Для подготовки кадров пограничных войск Беларуси, в соответствии с Постановлением Верховного Совета Беларуси от 16 июля 1993 г. № 2422-ХІІ «Об увеличении численности пограничных войск Республики Беларусь», Постановлением Совмина от 19 августа 1993 г. № 564 «О создании частей и подразделений пограничных войск» в Минском высшем военном командном училище и при Высших курсах Комитета государственной безопасности были созданы факультеты пограничных войск.

В 1996 году начальником Главного управления пограничных войск Республики Беларусь стал А. А. Павловский [2].

Впоследствии, в ходе реорганизации государственных органов управления, Указом от 11 января 1997 г. № 30 «О системе республиканских органов государственного управления, подчиненных Правительству Республики Беларусь», Главное управление пограничных войск Республики Беларусь было преобразовано в Государственный комитет пограничных войск Республики Беларусь.

С назначением генерал-майора А.А. Павловского Председателем Главного управления пограничных войск фактически начался очередной этап в становлении и развитии пограничных войск Беларуси.

На наш взгляд, существенным изменением стало создание первых в истории Государственной границы Республики Беларусь трех мобильных пограничных застав. Примечательно, что все они были созданы на территории Гомельской области.

Постановлением Высшего Государственного Совета Союзного государства от 26 декабря 2001 г. № 9, для решения приоритетных задач по обеспечению реализации единой пограничной политики, осуществлению действенных мероприятий по защите и охране внешней границы Союзного государства была утверждена «Программа обустройства внешней границы Союзного государства на период 2002-2005 годы», которая предусматривала выделение для капитального строительства 846,041 млн. российских рублей.

Также была завершена «Программа обустройства внешней границы Союзного государства на период 2002- 2005 годы с продлением срока ее реализации на 2006 год» вводом в эксплуатацию комплекса зданий, в том числе, был реконструирован Кинологический центр [1, с. 37].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в период с 1992—2007 гг. в пограничных войсках была проделана значительная работа по оптимизации функционирования пунктов пропуска через Государственную границу Республики Беларусь [1, с. 38].

Так, по предложению Государственного пограничного комитета Республики Беларусь, были внесены изменения в международные нормативные правовые акты, определяющие статус некоторых автодорожных пунктов пропуска на отдельных участках Государственной границы, кардинальное и масштабное перевооружение пограничных войск Республики Беларусь современными образцами автомобильной и другой техники фактически завершилось в 2007 г.

1996-2007 гг. были периодом становления и динамичного развития пограничных войск Беларуси, что потребовало повышения эффективности работы с военнослужащими.

10 апреля 2007 года указом главы государства полковник Рачковский И. А. назначен председателем Государственного комитета пограничных войск Республики Беларусь [3].

В период его руководства Государственный комитет пограничных войск Республики Беларусь был переименован в: «Государственный пограничный комитет Республики Беларусь» [4, ст.1].

Следует отметить, что в 2008 году был принят ряд законов, определяющих правовую основу деятельности ОПС, а также основные направления государственной пограничной политики. К ним относятся Законы Республики Беларусь «О Государственной границе Республики Беларусь», «Об органах пограничной службы Республики Беларусь». Также была утверждена Государственная программа обустройства белорусско-украинского и модернизации белорусско-польского участков Государственной границы Республики Беларусь, а также благодаря проведению профилактических мероприятий в 2008 г. на 10 % сократилось количество нарушений пограничного законодательства [1, с.39].

С началом 2012 г. началась реализация очередной Программы Союзного государства под названием «Укрепление пограничной безопасности Союзного государства на период 2012-2016 годов», бюджет которой составлял 2,8 миллиарда российских рублей [5].

Проанализировав официальные данные о количестве средств, выделяемых из различных источников на развитие ОПС Республики Беларусь, мы можем сделать вывод о том, что на тот момент, эта сумма превышала 3,5 миллиона евро. Из вышеуказанных данных можно сделать вывод о том, что государство уделяет должное внимание вопросам финансирования и укомплектования органов пограничной службы самыми передовыми образцами техники и вооружения с целью наиболее эффективного выполнения возложенных на данные органы задач.

Указом Президента Республики Беларусь от 2 ноября 2013 г. № 498 Председателем Государственного пограничного комитета был назначен генерал-полковник Л. Мальцев [6].

По результатам оперативно-служебной деятельности ОПС за 2013 г.: пресечено 22 канала незаконной миграции, задержаны 44 организатора и пособника, а также 8 тыс. иностранных граждан «с миграционным умыслом», в том числе более 1,5 тысяч непосредственно на границе и в пределах пограничной зоны, выявлено и пресечено 16 каналов контрабанды, задержано более 190 кг. наркотиков, из незаконного оборота изъято около 100 единиц оружия и более 3 тысяч единиц боеприпасов [1, с53].

За 2014 год на белорусской границе количество правонарушений снизилось на 14 % [7].

В 2015 году продолжилась деятельность по совершенствованию законодательства в области регулирования вопросов, связанных с Государственной границей Республики Беларусь. В частности, Указ Президента Республики Беларусь от 31 августа 2015 года № 379 «Об обеспечении пограничной безопасности» впервые в истории независимой Беларуси наделил граждан правом участия в мероприятиях по охране границы.

К ним относятся: «участие совместно с пограничными нарядами в проверке документов у физических лиц, содействие органам пограничной службы в ограничении допуска физических лиц на отдельные участки местности, применение физической силы в целях пресечения, задержания и доставки лиц, совершивших правонарушения в подразделения органов пограничной службы и так далее» [8, ст.6].

На наш взгляд это значительно повлияло на процесс обеспечения безопасности границ, подтверждением может служить следующая информация: « ОПС в 2015 г. было выявлено и пресечено 44 транзитных канала незаконной миграции, задержано 79 организаторов и пособников нелегальной миграции, привлечены к ответственности более 8 тыс. лиц из которых каждый десятый был нарушителем границы, на границе изъято 58 ед. оружия, 3,5 тыс. ед. боеприпасов, около 45 кг наркотиков и психотропных веществ, пресечено незаконное перемещение через границу материальных ценностей на сумму свыше 57 млрд. рублей» [1, с.59-60].

Однако это не является новацией и изобретением современности. Такие меры, направленные на повышение эффективности деятельности ОПС во взаимодействии с населением были предложены в апреле 1925 года Ф. Э. Дзержинским на совещании начальников отрядов органов Государственного политического управления.

Итогом послужило принятие 9 мая 1931 г. «Инструкции о порядке привлечения местного населения пограничной полосы к охране государственной границы СССР» [9, ст.62].

С 2016 года по настоящее время главой Государственного пограничного комитета Республики Беларусь является Лаппо А. П. [10].

Заключение. На наш взгляд на современном этапе можно отметить совершенствование единой государственной системы учета и контроля за въездом, выездом и пребыванием на территории Республики Беларусь иностранных граждан, повышение эффективности взаимодействия территориальных органов пограничной службы со структурными подразделениями государственных органов на региональном и местном уровнях, развитие механизмов взаимодействия с органами пограничной охраны сопредельных государств в целях борьбы с международными преступными группировками, охраны природных ресурсов, промысловой и иной деятельности на государственной границе и в пограничном пространстве Республики Беларусь.

Прошедший период в истории пограничной охраны Беларуси был периодом непрерывного развития и совершенствования самих пограничных войск, формирования новых пограничных отрядов, создания собственной системы подготовки кадров, возведения объектов пограничной инфраструктуры и так далее.

Из вышеприведенных сведений можно сделать вывод о том, что органы пограничной службы Республики Беларусь имеют богатую историю и несмотря на регулярные кадровые изменения, осложнения обстановки в мировом сообществе, были и остаются надежным щитом государства, а также о том, что государством принимаются все меры, в том числе и на законодательном уровне, направленные на повышение эффективности деятельности по охране Государственной границы.

Список цитируемых источников

1. Аналитический проект Belarus Security Blog «Пограничная безопасность Беларуси», история формирования, развития и перспективы органов пограничной службы Беларуси в период после восстановления независимости. Июнь 2016, Минск // BelarusPolicy.com — исследование, аналитика, анализ, статьи про политику, криминал, гражданство Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://belaruspolicy.com/sites/default/files/articles/27.07.2016/issled-pogran-bezop.pdf>. — Дата доступа: 01.04.2022.
2. Концепция национальной безопасности Республики Беларусь // Генеральная прокуратура Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.prokuratura.gov.by/ru/acts/kontseptsiya-natsionalnoy-bezopasnosti-respubliki-belarus/>. — Дата доступа: 01.04.2022.
3. Информация о новых указах, постановлениях и другое // Новости Беларуси [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.sb.by/articles/informatsiya-o-novykh-ukazakh-postanovleniyakh-i-drugoe-18817.html>. — Дата доступа: 01.04.2022.
4. О некоторых вопросах органов пограничной службы: Указ Президента Респ. Беларусь от 25 сен. 2007 г. № 448 с изм. и доп.: текст по состоянию на 18 сен. 2019 г. — Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — 9 с.
5. Беларусь и Россия создадут новую программу по укреплению пограничной безопасности СНГ // Новости Беларуси | БелТА [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/society/view/belarus-i-rossija-sozhdadut-novuju-programmu-po-ukrepleniju-pogranichnoj-bezopasnosti-sg-182495-2016/>. — Дата доступа: 08.04.2022.
6. Указ Президент Республики Беларусь 498 О назначении Л.С.Мальцева Председателем Государственного пограничного комитета Республики Беларусь от 02.11.2013 // Законодательство Беларуси — 2020 год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://kodeksy-by.com/norm_akt/source-Президент%РБ/type-Указ/498-02.11.2013.html. - Дата доступа: 09.04.2022.
7. Итоги оперативно-служебной деятельности органов пограничной службы обсуждались 3 февраля на расширенной коллегии Госпогранкомитета Республики Беларусь // Государственный пограничный комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://gpk.gov.by/news/gpk/45421/>. — Дата доступа: 09.04.2022.
8. Положение о порядке привлечения граждан к охране Государственной границы Республики Беларусь: утв. Указом Президента Респ. Беларусь 31.08.2015 № 379 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 03.09.2015, 1/16002. — 2 с.
9. Добровольная помощь пограничным войскам на Дальнем Востоке СССР в 1939-1945 гг. // КиберЛенинка [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/dobrovolnaya-pomosch-pogranichnym-voyskam-na-dalnem-vostoke-sssr-v-1939-1945-gg/viewer>. — Дата доступа: 10.04.2022.
10. Руководящий состав // Государственный пограничный комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://gpk.gov.by/gpk/rukovodstvo/>. — Дата доступа: 11.04.2022.

ПРЕДВЫБОРНАЯ АГИТАЦИЯ: ПОНЯТИЕ, ФОРМЫ, УСЛОВИЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

Введение. Предвыборная агитация — важнейшая составляющая избирательного процесса. Необходимость тщательного изучения ее правового регулирования и особенностей осуществления обусловлена общественной потребностью в обеспечении гарантий реализации гражданами их права на получение своевременной и объективной информации об избирательной кампании и кандидатах, баллотирующихся в депутаты и на выборные должности.

Основная часть. В юридической литературе понятие «предвыборная агитация» является сложной категорией, так как может проявляться в нескольких интерпретациях:

1. *Как юридическая деятельность.* Такая интерпретация является основной, так как соответствует определению, выведенному законодателем. В соответствии с п. 4 ст. 2 ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» от 12.06.2002 № 67-ФЗ «агитация предвыборная (предвыборная агитация) — деятельность, осуществляемая в период избирательной кампании и имеющая целью побудить или побуждающая избирателей к голосованию за кандидата, кандидатов, список, списки кандидатов или против него (них)».

2. *Как право потенциальных избирателей и кандидатов.* Как отмечает С.В. Васильев, «общество (социум) нуждается в предвыборной агитации, осуществляемой свободно всеми желающими в формах и способами, не нарушающими права и законные интересы других» [1, с. 35]. Н.В. Хачатуров, подробно рассматривая концепцию представления предвыборной агитации как специального права, полагает, что согласно данной теории право на предвыборную агитацию можно рассматривать в субъективном и объективном смысле. Так, «под правом на предвыборную агитацию в субъективном смысле следует понимать меру юридических возможностей участвовать в свободном обмене предвыборной политической информацией, что предполагает не только возможность беспрепятственно выражать политические взгляды и мнения, но и недопустимость принуждения к их выражению или отказу от них» [2, с. 9].

Обозначенное определение напрямую связывает право на предвыборную агитацию с иными смежными правами, закрепленными в Конституции РФ, например, с правом на свободу мысли и слова.

3. *Как самостоятельная стадия избирательного процесса.* Обычно ученые-юристы располагают данный этап после стадии выдвижения кандидатов и их регистрации. Иные исследователи вполне обоснованно полагают, что принцип последовательности стадии предвыборной агитации несколько нарушен, так как предвыборная агитация начинается со дня выдвижения кандидатов и завершается за день до непосредственного голосования.

4. *Как правовой институт.* В некоторых научных работах (например, Д.Ю. Бобковой) предвыборная агитация называется исключительно правовым институтом [3]. Как известно, под правовым институтом понимается система однородных правовых норм, выделившаяся внутри конкретной отрасли права. Анализируя сущность предвыборной агитации, очевидным становится соответствие ее признаков данному определению.

Изучив все интерпретации категории «предвыборная агитация», рассмотрим основные ее формы. Большая часть из них предусмотрена действующим законодательством:

- а) призывы голосовать за кандидата, кандидатов, список, списки кандидатов либо против него (них);
- б) выражение предпочтения какому-либо кандидату, избирательному объединению, в частности указание на то, за какого кандидата, за какой список кандидатов, за какое избирательное объединение будет голосовать избиратель;
- в) описание возможных последствий в случае, если тот или иной кандидат будет избран или не будет избран, тот или иной список кандидатов будет допущен или не будет допущен к распределению депутатских мандатов;
- г) распространение информации, в которой явно преобладают сведения о каком-либо кандидате (каких-либо кандидатах), избирательном объединении в сочетании с позитивными либо негативными комментариями;
- д) распространение информации о деятельности кандидата, не связанной с его профессиональной деятельностью или исполнением им своих служебных (должностных) обязанностей;
- е) деятельность, способствующая созданию положительного или отрицательного отношения избирателей к кандидату, избирательному объединению, выдвинутому кандидату, список кандидатов.

Некоторые ученые выделяют ряд иных форм предвыборной агитации. Так, Г.М. Михалёва рассматривает уличную активность как форму предвыборной агитации. Она, в частности, отмечает: «хотя уличные акции и продолжают использоваться партиями во время избирательных кампаний, но число их не увеличивается, а направленность имеет преимущественно не протестный характер, за исключением партий, считающих

себя оппозиционными. Интересно, что большое число инспекций и рейдов, которые партии проводят во время избирательных кампаний, мало связано с федеральной повесткой дня, и «спускает» их значимость до локального, точечного уровня» [4, с. 30].

Основные условия проведения предвыборной агитации включают в себя два блока требований, закрепленных в законодательстве к субъектам предвыборной агитации и срокам ее проведения. Субъекты предвыборной агитации делятся на:

а) субъекты, которые обладают общим агитационным правовым статусом. К ним относятся лица, наделенные активным избирательным правом, т. е. правом избирать (граждане и общественные объединения). Предвыборную агитацию в предусмотренных законом случаях могут осуществлять и иностранные граждане, которые в соответствии с действующим законодательством РФ и международными договорами обладают правом избирать и быть избранными в органы местного самоуправления. В то же время следует указать, что граждане и общественные объединения могут осуществлять предвыборную агитацию только теми мерами, которые предусмотрены избирательным законодательством и не требуют финансирования.

б) субъекты, которые обладают специальным агитационным правовым статусом. К таким субъектам относятся лица, наделенные пассивным избирательным правом: кандидаты на выборные должности и избирательные объединения. Обозначенные субъекты могут самостоятельно выбирать формы и методы предвыборной агитации. Финансирование таких мероприятий осуществляется за счет средств избирательных фондов. Б. М. Зиннатуллин указывает: «Предвыборная агитация, которая требует соответствующих финансовых затрат, должна быть оплачена из избирательного фонда, субъектами, установленными законом, а также в установленных законом формах и при применении соответствующих методов» [5, с. 34].

В качестве отдельного условия проведения предвыборной агитации законодатель устанавливает срок ее проведения. Под агитационным периодом понимается отрезок времени, являющийся частью избирательной кампании, в течение которого разрешается предвыборная агитация. Избирательное законодательство различных стран неоднородно в отношении определения агитационного периода.

В. И. Червонюк и Е. Ю. Зинченко обращают внимание, «что в одних случаях в национальных законах речь идет исключительно о продолжительности времени избирательной кампании, в то время как избирательные законы других стран содержат нормы, касающиеся продолжительности именно агитационного периода. В законодательстве некоторых стран речь идет и о продолжительности избирательных кампаний (например, президента и членов парламента), и о продолжительности агитационного периода» [6, с. 55].

Примером первой ситуации может послужить правовое регулирование избирательного процесса, установленное в Республике Филиппины, о чем свидетельствуют положения конституции указанной страны [6]. Вторая ситуация, подразумевающая закрепление в законодательстве страны сроков агитационного периода, встречается гораздо чаще, но сроки агитации в разных странах различаются. Так, «в Венгрии продолжительность предвыборной агитации составляет 50 дней, на Кипре — 40 (при проведении президентских выборов и в электронных средствах массовой информации), в Хорватии — 35, в Албании, Болгарии, Боснии и Герцеговине, Словакии, Словении — 30 (в Болгарии при проведении парламентских выборов в 2001 году — 60), в Греции — 25, в Исландии, Сан-Марино — 21, в Македонии — 19, в Чехии — 14 (при проведении первых всеобщих прямых президентских выборов в 2013 году), в Андорре — 12 дней» [7, с. 91].

В действующем российском избирательном законодательстве агитационный период определяется не количеством дней, а временным промежутком между конкретными мероприятиями, сопровождающими избирательный процесс. Таким образом, агитационный период начинается со дня выдвижения кандидата и завершается за сутки до дня голосования. В Республике Беларусь также агитационный период начинается со дня регистрации кандидата, но заканчивается в ноль часов накануне дня выборов.

Важность определения сроков агитационного периода очевидна: у избирателя должно быть достаточно времени, чтобы составить взвешенную и обдуманную позицию, исключая какое-либо воздействие со стороны третьих лиц.

Рассмотрев два основных условия осуществления предвыборной агитации, назовем три ведущих метода ее осуществления:

- 1) на каналах организаций теле- и радиовещания и в периодических печатных изданиях;
- 2) путем проведения агитационных публичных мероприятий;
- 3) путем выпуска и распространения печатных, аудиовизуальных и других агитационных материалов.

Кроме указанных методов субъекты, обладающие правом на осуществление предвыборной агитации, могут использовать и другие. Например, В.П. Ермолаев замечает: «Среди существующих современных тенденций в проведении предвыборной кампании наиболее актуальной и перспективной представляется тенденция к распространению методов использования интернет-технологий в предвыборной агитации и информационной активности политических акторов в виртуальном пространстве» [8, с. 65].

Заключение. Подводя итоги изучения содержания категории «предвыборная агитация», следует отметить, что предвыборная агитация представляет собой важнейший элемент информационного обеспечения выборов. В настоящее время активно развиваются новые формы агитации, о перспективах которых говорили вышеназванные исследователи. Особое внимание следует уделить агитации в сети «Интернет», которая нуждается в более тщательном правовом регулировании. Так, выделяются некоторые проблемы, связанные со сложностью защиты чести и достоинства кандидатов, отсутствием сведений о финансировании предвыборной агитации при публикации информации в сети «Интернет».

Список цитируемых источников

1. Васильев, С. В. Предвыборная агитация: свобода слова или равенство избирательного права? (к вопросу конкуренции прин-ципов) / С.В. Васильев // Вестн. Московского гос. областного ун-та. — Сер. : Юриспруденция. — 2018. — № 1. — С. 33—41.
2. Хачатуров, Н. В. Право на предвыборную агитацию: правовое регулирование и особенности реализации : автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Н. В. Хачатуров. — Ростов н/Д, 2003. — 28 с.
3. Бобкова, Д. Ю. Институт предвыборной агитации: на примере выборов президента Российской Федерации 2018 года / Д. Ю. Бобкова // Аллея науки. — 2019. — Т. 1. — № 5 (32). — С. 743—748.
4. Михалёва, Г. М. Уличная активность как форма предвыборной агитации / Г. М. Михалёва // Гуманитарные науки. Вестн. Финансового университета. — 2019. — Т. 9. — № 5 (41). — С. 22—30.
5. Зинатуллин, Б. М. Избирательные фонды и агитация в РФ / Б.М. Зинатуллин // Вестн. современных исследований. — 2019. — № 1.4 (28). — С. 32—34.
6. Червонюк, В. И. Правовой режим предвыборной агитации (сравнительно-правовой анализ) / В. И. Червонюк, Е. Ю. Зинченко // Международный журнал конституционного и государственного права. — 2018. — № 1. — С. 54—60.
7. Конституция Республики Филиппин от 2 февраля 1987 // Библиотека конституций Пашкова Романа. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://worldconstitutions.ru/?p=36>. — Дата доступа: 05.05.2022
8. Избирательное законодательство и выборы в современном мире. Европейско-Азиатский регион / В. И. Лысенко ; под общей ред. В. Е. Чурова; Центральная избирательная комиссия Российской Федерации. — Вып. 4. — М., 2015. — 1344 с.
9. Ермолаев, В. П. Методы агитации в российском интернетпространстве в период 2000—2015 гг. / В. П. Ермолаев // Вестн. Московского ун-та. Сер. 12 : Политические науки. — 2016. — № 3. — С. 64—76.

УДК 336.22

М. В. Свирид, О. И. Панин

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ И СТАДИИ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА

Введение. Бюджетное законодательство Республики Беларусь закрепляет основы бюджетного процесса и регламентирует его. Основы Бюджетного процесса закреплены в Конституции Республики Беларусь, а более детально он регулируется финансовым правом, в частности институтом бюджетного права. Согласно ст. 2 Бюджетного Кодекса Республики Беларусь, бюджетный процесс — это регламентируемая законодательством деятельность государственных органов, иных участников бюджетного процесса по составлению, рассмотрению, утверждению и исполнению бюджетов, а также составлению, рассмотрению и утверждению отчетов об их исполнении [1]. Исходя из термина бюджетного процесса, мы можем выделить четыре стадии бюджетной деятельности: 1) составление проекта бюджета; 2) рассмотрение и утверждение бюджета; 3) исполнение бюджета; 4) составление, рассмотрение и утверждение отчета о бюджете. Все стадии бюджетного процесса строго регламентированы процессуальными нормами бюджетного права и следуют в вышеуказанной последовательности. Данный порядок изменению не подлежит.

Бюджетный Кодекс также регламентирует круг субъектов бюджетного процесса: Президент Республики Беларусь; Парламент Республики Беларусь; Правительство Республики Беларусь; местные Советы депутатов; местные исполнительные и распорядительные органы; органы Комитета государственного контроля Республики Беларусь; Национальный банк Республики Беларусь; иные государственные органы, на которые в соответствии с законодательством возложены права и обязанности по регулированию бюджетных отношений, организации и осуществлению бюджетного процесса; распорядители и получатели бюджетных средств; банки, иные организации и физические лица, участвующие в бюджетном процессе.

Бюджетный процесс основывается на определенных принципах, соблюдение которых позволяет наиболее эффективно использовать средства государства. С одной стороны, в основе бюджетного процесса лежат те же принципы, что и в основе организации бюджетной системы: единства, полноты, реальности, гласности и самостоятельности бюджетов. С другой, помимо общих принципов построения бюджетной системы Республики Беларусь, можно выделить специальные принципы бюджетного процесса. 1. Принцип ежегодности означает, что бюджет принимается сроком на один год — с 1 января по 31 декабря. Другой стороной этого принципа является принятие бюджета до начала финансового года, что позволяет более адресно подходить к распределению бюджетных средств. 2. Принцип специализации бюджетных показателей, который означает, что бюджеты всех уровней бюджетной системы Республики Беларусь составляются в соответствии с единой бюджетной классификацией. 3. Принцип разграничения компетенции между органами представительной и исполнительной властей. По действующему законодательству Республики Беларусь составление и исполнение бюджетов относится к функциям органов исполнительной власти, а рассмотрение и утверждение бюджета — к функциям органов представительной власти. На практике данные процессы осуществляются в тесном сотрудничестве обеих властей. 4. Принцип адресности и целевого характера бюджетных средств означает, что средства бюджета выделяются в распоряжение конкретных получателей бюджетных средств и являются

целевыми, т. е. выделяются с обозначением необходимости достижения за счет их использования конкретных целей. 5. Принцип эффективности и экономности использования бюджетных средств означает, что при составлении и исполнении бюджета уполномоченные на то органы, прямые получатели бюджетных средств исходят из необходимости достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств или достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств.

Основная часть. Составление проекта республиканского и местных бюджетов — исключительная прерогатива Правительства Республики Беларусь и соответствующих местных исполнительных и распорядительных органов. Непосредственное составление проектов бюджетов этих уровней осуществляют соответствующие финансовые органы: Министерство финансов Республики Беларусь и местные финансовые органы.

Составление проектов бюджетов осуществляется на основании прогноза социально-экономического развития республики, основных направлений бюджетно-финансовой политики и основных направлений денежно-кредитной политики, разработку которых при участии различных министерств и ведомств осуществляют соответственно Министерство экономики, Министерство финансов и Национальный банк Республики Беларусь. Данная работа должна быть закончена до 1 августа года, предшествующего планируемому финансовому (бюджетному) году, после чего вышеуказанные документы, а также проекты республиканского и консолидированного бюджета Республики Беларусь, составленные Министерством финансов Республики Беларусь, представляются на рассмотрение Правительства Республики Беларусь, а после одобрения Правительством на рассмотрение Президента Республики Беларусь. Президент Республики Беларусь, как правило, до 1 октября года, предшествующего очередному финансовому (бюджетному) году, вносит в Парламент Республики Беларусь проект Закона о республиканском бюджете на очередной финансовый (бюджетный) год.

Стадия рассмотрения и утверждения бюджета основывается на рассмотрении проекта закона о республиканском бюджете Парламентом Республики Беларусь в соответствии с Конституцией Республики Беларусь. Внесенный Президентом Республики Беларусь проект закона о республиканском бюджете на очередной финансовый (бюджетный) год направляется в постоянную комиссию Палаты представителей Национального Собрания Республики Беларусь по бюджету, финансам и налоговой политике, после чего, в случае его одобрения, он выносится на рассмотрение сессии Парламента Республики Беларусь. Закон о бюджете Республики Беларусь на очередной бюджетный год и решения местных Советов депутатов об утверждении соответствующих бюджетов должны быть приняты до 1 января очередного бюджетного года. Местные Советы депутатов рассматривают и утверждают местные бюджеты. Утверждение местных бюджетов производится после утверждения вышестоящих бюджетов.

Исполнение бюджета — важнейший элемент бюджетного процесса. Исполнение бюджета заключается в обеспечении полного и своевременного поступления в бюджет доходов, предусмотренных в законе о бюджете на очередной финансовый (бюджетный) год, а также в своевременном и бесперебойном финансировании запланированных расходов. В целях проведения государственной бюджетной политики, эффективного управления доходами и расходами в процессе исполнения бюджетов, повышения оперативности в финансировании государственных программ, усиления контроля за поступлением, целевым и экономным использованием государственным средств в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 1998 г. № 565 «О переходе на казначейскую систему исполнения республиканского бюджета и создании территориальных органов государственного казначейства» в Республике Беларусь стала действовать казначейская система исполнения бюджета. Необходимость перехода к казначейской системе исполнения бюджетов была обусловлена неустойчивостью деятельности многих коммерческих банков, в том числе и тех, которые были уполномочены органами власти участвовать в исполнении бюджетов. В Республике Беларусь было создано Главное государственное казначейство Министерства финансов Республики Беларусь, со счетов которого осуществляется перечисление денежных средств главным распорядителем бюджетных средств. Бюджеты исполняются на основе поквартальной росписи доходов и расходов. Средства из бюджета выделяются получателям, т.е. бюджетным организациям. Руководители этих организаций называются распорядителями бюджетных средств. Они уполномочены расходовать средства, полученные из бюджета. Распорядители бюджетных средств обязаны использовать их строго по целевому назначению и несут ответственность за нарушение этого правила [2].

Составление и утверждение отчета об исполнении бюджета представляет собой завершающую стадию бюджетного процесса. Составление и утверждение отчета об исполнении бюджета является важной формой контроля за исполнением бюджета. Порядок подготовки, рассмотрения и утверждения отчета об исполнении бюджета определяется бюджетным законодательством. Правительство Республики Беларусь разрабатывает и представляет Президенту Республики Беларусь для внесения в Парламент Республики Беларусь отчет об исполнении республиканского бюджета, который представляется на рассмотрение Парламента не позднее пяти месяцев со дня окончания отчетного финансового (бюджетного) года по такой же структуре, что и утвержденный бюджет за соответствующий год. Отчет об исполнении республиканского бюджета утверждается законом Республики Беларусь и публикуется в печати. Проект закона об утверждении отчета об исполнении республиканского бюджета за предшествующий финансовый (бюджетный) год рассматривается Парламентом Республики Беларусь до рассмотрения проекта закона о бюджете Республики Беларусь на очередной финансовый (бюджетный) год. Отчеты об исполнении местных бюджетов составляются местными финансовыми органами и представляются на рассмотрение соответствующих Советов депутатов в установленные

ими сроки. Отчет об исполнении местного бюджета за предшествующий финансовый (бюджетный) год утверждается одновременно с проектом местного бюджета на очередной финансовый (бюджетный) год.

Заключение. Бюджетный процесс включает четыре стадии и строится на определенных принципах, соблюдение которых позволяет наиболее эффективно использовать средства государства. Все стадии бюджетного процесса строго регламентированы процессуальными нормами бюджетного права и следуют в определенной последовательности. Также процесс имеет определенный круг субъектов, который закреплен в национальном законодательстве.

Список цитируемых источников

1. Бюджетный Кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 16 июля 2008 г. № 412-З : принят Палатой представителей 17 июня 2008 года : одобр. Советом Республики 28 июня 2008 года : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г. №142-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

2. *Абрамчик, Л. Я.* Финансовое право Республики Беларусь : электронный учебник / Л. Я. Абрамчик. — Гродно : ГрГУ им. Я. Купалы, 2013.

УДК 341

А. С. Синица, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ КОДИФИКАЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА

Введение. Вопрос о возможности и целесообразности кодификации международного частного права (далее — МЧП) уже на протяжении почти трех веков остается спорным. В период со второй половины XIX в. до начала XX в. практически повсеместно распространилась идея о всеобщей кодификации МЧП. Значительное расхождение национальных правопорядков в данной области права породило мысль международного установления коллизионных норм, единых и обязательных для всех государств [9, с. 23]. Русский правовед Даневский В. П. объяснял увлечение кодификацией успехами международных отношений того времени, потребностью их упрочить и организовать в них порядок [61, с. 79].

Основная часть. Активное обсуждение проблемы кодификации МЧП, начавшееся в отечественной и зарубежной доктрине во второй половине XIX в., связано с идеей кодификации международного права, в качестве самостоятельной отрасли которого нередко рассматривалось МЧП [1, с. 73]. Именно данному разделу международного права посвящена большая часть положений в одной из первых и довольно удачных неофициальных кодификаций — изданном в 1851 г. труде итальянца Пародо А. «Saggio di codificazione del diritto internazionale» («Опыт кодификации международного права») [5, с. 29].

Все первые кодификации международного права представляли собой научные кодификации. Среди них помимо названной работы получили признание следующие труды ученых в форме кодексов: «Précis d'un code du droit international» («Точный кодекс международного права», 1861 г.) французца Петрушевича Д., «Das moderne Völkerrecht der civilisierten Staaten als Rechtsbuch dargestellt» («Современное международное право цивилизованных государств, изложенное в форме кодекса», 1886 г.) швейцарца Блюнчли Й., «Draft outlines of an international code» («Перспективный проект международного кодекса», 1872 г.) американца Фильда Д., «Proposta di un codice di diritto internazionale» («Проект кодекса международного права», 1873 г.) [2, с. 666-667].

Данные кодификации получили известность благодаря полноте охваченного правового материала (самой обширной является кодификация Фильда Д. — 1008 статей и огромное количество примечаний), научному характеру изложения и, несомненно, некоторому практическому значению. К общим недостаткам перечисленных проектов кодификации международного права относят отсутствие глубокого и всестороннего изучения предмета в его историческом развитии, слишком общий и часто поверхностный подход, преодоление грубых противоречий с «печальной» действительностью при помощи казуистических приемов [5, с. 29]. Выбранный авторами априористический метод составления кодексов приводил к субъективизму научных кодификаций [1, с. 81].

Российский ученый Мандельштам А. Н. считал наиболее нуждающейся в кодификации ту часть международного права, которая касается международных сношений индивидов. Неустойчивость отношений в этой области тяжелее всего сказывается на всем международном общении [6, с. 261].

Масштабность стоящих перед МЧП задач подвела законодателя в конце XIX — начале XX вв. вплотную к идее общей кодификации МЧП. Плодотворная работа по унификации коллизионного права в это время велась Гаагскими международными конференциями по вопросам МЧП (1893, 1894, 1900, 1904 гг.) [9, с. 23]. Значительный вклад в процесс кодификации МЧП внесли панамериканские конференции. На Шестом

панамериканском конгрессе в Гаване был принят важный кодифицированный акт — Кодекс международного частного права (Кодекс Бустаманте), являющийся приложением к Конвенции о международном частном праве (Гавана, 20 февраля 1928 г.). Кодекс Бустаманте предусматривает комплексное регулирование вопросов гражданского, коммерческого, уголовного права и процесса [5, с. 30].

В науке на международную кодификацию МЧП возлагались большие надежды, связанные с установлением единообразного повсеместного регулирования любых правоотношений с международным элементом. Юридическая мысль на рубеже XIX — XX вв. была полна предвкушений по поводу возможного появления всеобщей кодификации коллизионного права. Однако развитию кодификационных работ препятствовали серьезные доктринальные противоречия по всем вопросам МЧП и сохраняющиеся в этой области значительные различия национальных законодательств [8, с. 243].

Большинство современных юристов также выступают в пользу универсальной кодификации норм МЧП, связывая с ней дальнейшее развитие международных частноправовых отношений [7, с. 28].

Однако в юридической литературе продолжают высказываться и аргументы против не только универсальной, но и национальной кодификации МЧП. По мнению ее противников, привносимая кодификацией определенность в значительной степени ограничит свободу выбора правовой системы, а значит, и действие принципа справедливости, которым должен руководствоваться суд при разрешении коллизии законов. Четкое законодательное регулирование лишит судью возможности учитывать реальные обстоятельства каждого отдельного случая и проявлять необходимую гибкость. Главным образом этот аргумент справедлив для стран общего права [5, с. 31]. Представители доктрины общего права считают, что жесткое определение коллизионных привязок не обеспечивает всестороннюю оценку обстоятельств дела, а соответственно, и достижение справедливого результата [10, с. 53]. Однако здесь следует согласиться с мнением Кабатовой Е. В., что «судьи континентальной правовой системы не наделены настолько широкой «правотворческой» свободой, чтобы кодификация могла ее значительно ограничить» [3, с. 121].

Некоторые юристы высказываются против кодификации МЧП из-за «молодости» данной отрасли права. Жизнь любого обособившегося с точки зрения содержания корпуса правовых норм, по словам Кабриака Р., как и человеческая жизнь «проходит путь от детства и молодости до зрелости, достигая, в конце концов, старости». В идеале кодификация должна иметь место тогда, когда правовая норма приобретает соответствующий уровень зрелости. Скороспелая кодификация может нарушить естественное развитие преждевременно кодифицированных норм и рискует обернуться неудачей. Кодификации обязательно предшествует накопление материала, уже более или менее готового, выработанного судебной практикой и наукой, или ее положения должны прямо заимствоваться из чужих кодексов [4, с. 391].

Более обоснованным следует признать вывод, что современное МЧП достигло качественно нового уровня и в нем уже накоплен достаточный для кодификации «подготовительный материал». Кроме того, с юридикотехнической точки зрения намного легче кодифицировать нормы только зарождающейся отрасли права. Для этого достаточно размещать нормы по мере их появления в кодексе сообразно логически продуманному плану, а не перестраивать то, что существует столетиями [4, с. 393].

Кодификации МЧП может препятствовать чрезмерная сложность и казуистичность данной правовой отрасли. В современной литературе справедливо отмечается, что казуистичность правовой материи вызывает необходимость предлагать решения применительно к конкретным случаям, с чем судебная практика справляется лучше кодекса [4, с. 392]. Однако на сегодняшний день кодификация МЧП уже основывается на обширной правоприменительной практике и способна упростить стоящие перед правоприменителем задачи [5, с. 32].

В белорусской доктрине одну из основных трудностей кодификации связывают с отсутствием определенности по вопросу о правовой природе и месте норм МЧП. В отечественной науке сосуществуют три основных концепции:

1) международная, включающая МЧП в состав общего международного права (Грабарь В. Э., Крылов С. Б., Плоткин М. А., Галенская Л. Н.);

2) внутригосударственная, относящая МЧП к внутреннему праву каждого отдельного государства. Одни из сторонников этой концепции рассматривают МЧП как часть гражданского права (Агарков М. М., Грингольц И. А.), другие — как самостоятельную отрасль национального права (Перетерский И. С., Богуславский М. М., Лунц Л. А., Звеков В. П., Лебедев С. Н., Левитин А. Б., Мовчан А. П., Рубанов А. А., Дмитриева Г. К.). Третьи квалифицируют МЧП как подсистему внутригосударственного права (Ануфриева Л. П., Гетьман-Павлова И. В.);

3) теория «полисистемного комплекса», рассматривающая МЧП как совокупность международно-правовых и внутригосударственных правовых норм (Макаров А. Н., Мюллерсон Р. А., Ерпылева Н. Ю.) [5, с. 32-33].

Из-за отсутствия единой теоретической концепции остается спорным и вопрос о месте кодифицированного акта МЧП в системе белорусского законодательства. У законодателя неизбежно возникает проблемы при определении предмета кодификации, ее принципов и объема подлежащего переработке правового материала. Однако доктринальные споры относительно природы МЧП не должны серьезно препятствовать кодификации. Пока продолжает существовать обособленная группа правоотношений в сфере международного общения, она будет нуждаться в комплексном правовом регулировании с использованием специфических методов [5, с. 33].

Следующим довольно распространенным возражением против кодификации МЧП является отмечаемая доктриной несогласованность процессов международной унификации и национальной кодификации

международного частного права. Национальная кодификация, отстающая от прогрессивных тенденций развития МЧП в мировом сообществе, может воспрепятствовать международной унификации. С другой стороны, международная унификация может нарушить единство национальной системы, не располагающей законодательными средствами по своевременному согласованию универсальных и региональных конвенционных правил [4, с. 121].

Однако начавшийся на рубеже XIX — XX вв. унификационный процесс привел к частичной международной кодификации по практически всем основным вопросам МЧП. Он уже воспринят многими национальными правовыми порядками континентальной системы права и все больше проникает в законодательство государств англосаксонской и смешанной систем права [5, с. 34].

В наше время кодификационный процесс идет в направлении глобализации и интернационализации. В начале третьего тысячелетия были приняты новые национальные кодификации МЧП в 15 странах: Азербайджане, Литве, Южной Корее, России, Монголии, Эстонии, Бельгии, Болгарии, Украине, Македонии, Турции, Китае, Польше, Тайване и Нидерландах [5, с. 34].

Так, в Южной Корее в 2001 г. был полностью пересмотрен старый Закон «О коллизии законов» (1962 г.), при этом принципиальные изменения имеют форму новой редакции Закона 1962 г. Новая редакция предусматривает ряд существенных новелл. Например, в трансграничных семейных отношениях коллизионная привязка к закону гражданства мужа (ст. 16—18 Закона 1962 г.) заменена иными субсидиарными привязками (законом общего гражданства супругов, их общего местопребывания, принципом наиболее тесной связи) (§ 37, 38 Закона в ред. 2001 г.). Данные изменения направлены на обеспечение защиты прав супруги наравне с правами мужа [5, с. 34].

Новая редакция закона заменила критерий коллизионной привязки «местожительство» (ст. 2 (2) Закона 1962 г.) на критерий «обычное местопребывание» (§ 4 Закона в ред. 2001 г.), что является одной из последних тенденций в МЧП. Кроме того, в 2001 г. корейский закон был дополнен положениями о международной юрисдикции (§ 2, 27, 28 и др.), ранее полностью отсутствовавшими. В итоге, новая редакция Закона Южной Кореи о МЧП содержит уже не 47, а 62 статьи, образующие девять разделов [5, с. 34-35].

В 2006 г. принципиальные изменения были внесены в Закон Японии № 10 «О применении законов» (1898 г.). Они коснулись общих положений закона, правового регулирования статуса физических лиц, международного обязательственного и семейного права. Закон Японии в редакции 2006 г. впервые был четко структурирован: его нормы образуют две основные части: первая часть — «общие правила» и «общие правила, касающиеся применимого закона», вторая часть состоит из семи разделов, посвященных различным специальным институтам МЧП [5, с. 35].

Одним из наиболее важных нововведений стало установление права, применимого к договорным и внедоговорным обязательствам, на основе принципа наиболее тесной связи (ст. 8, 15, 20). Другим принципиальным моментом явилось распространение автономии воли сторон на внедоговорные обязательства (ст. 16, 21). Помимо этого, последняя редакция японского Закона включает новеллу о цели правового акта (ст. 1), специальные коллизионные нормы о потребительских (ст. 11) и трудовых договорах (ст. 12), а также о внедоговорных обязательствах, возникающих вследствие причинения вреда производителем товара (ст. 18) или вследствие клеветы (ст. 19). Новую трактовку получило одно из старейших правил МЧП: лицо, недееспособное по своему личному закону, может быть признано дееспособным за границей в соответствии с действующим там законодательством (ст. 3(2)) [5, с. 35].

В настоящее время на законодательном уровне обсуждается проект кодифицированного акта по МЧП в Пуэрто-Рико (государство со смешанной правовой системой), готовится повторная кодификация МЧП Чехии [5, с. 36].

После вступления в силу Амстердамского договора (1 мая 1999 г.) в Европе наблюдается стремление к созданию единого Европейского кодекса МЧП. Амстердамский договор наделил органы ЕС компетенцией в области регулирования международных частноправовых отношений, что стало переломным моментом в развитии европейского МЧП. Однако эффективное применение предполагаемого Европейского кодекса МЧП станет возможным только после согласования традиционных подходов континентальной и англосаксонской систем права к разрешению коллизий законов и юрисдикций. Один из возможных выходов исследователи видят в создании смешанной системы европейского МЧП, что пока не нашло поддержки у европейского законодателя и Европейского Суда [5, с. 36].

Заключение. Исходя из анализа данного вопроса, очевидно, что автономная комплексная кодификация — весьма сложная для законодателя задача. Сложная, но актуальная и благодатная, поскольку адекватное регулирование правоотношений с иностранным элементом служит цели развития международного сотрудничества, росту авторитета Республики Беларусь на международной арене, а также призвана решить весьма важные практические задачи устранения существующих пробелов и достижения единообразия в правовом регулировании всей совокупности трансграничных частноправовых отношений и правоприменительной практики в этой сфере.

Список цитируемых источников

1. Даневский, В. П. Научная и законодательная кодификация международного права / В. П. Даневский // Наблюдатель. СПб. — 1883. — № 10. — С. 79.
2. Ильинская, О. И. Кодификация международно-правовых норм в области прекращения действия международных договоров / О. И. Ильинская // Актуальные проблемы российского права. — М., 2007. — № 1. — С. 666—671.
3. Кабатова, Е. В. Кодификация МЧП в странах Западной Европы / Е. В. Кабатова // Советское государство и право. — 1991. — № 8. — С. 121.
4. Кабрияк, Р. К. Кодификации / пер. с фр. Л. В. Головки. — М.: Статут, 2007. — 476 с.
5. Крутий, Е. А. Современные кодификации международного частного права [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <https://www.hse.ru>. — Дата доступа : 23.02.2022.
6. Мандельштам, А. Н. Гаагские конференции о кодификации международного частного права : в 2 т. / А. Н. Мандельштам. — СПб.: Наблюдатель, 1900. — С. 261—263.
7. Муранов, А. И. Международное частное право / А. И. Муранов, А. Н. Жильцов. — М.: Статут, 2001. — 135 с.
8. Нольде, Б. Э. Очерк международного частного права / Б. Э. Нольде. — Рига: Международные отношения, 2013. — 416 с.
9. Перетерский, И. С. Очерки международного частного права РСФСР / И. С. Перетерский; под ред.: Гойхбарг А. Г. — М.: Госиздат, 1925. — 141 с.
10. Шебанова, Н. А. Проблема кодификации законодательства по международному частному праву в странах Латинской Америки / Н. А. Шебанова // Изд-во УДН. — 1988. — № 1. — С. 53—61.

УДК 34

А. С. Синица, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДОГОВОРА ХРАНЕНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Участие граждан и организаций в экономических отношениях, регулируемых гражданским законодательством, в основном связано с производством, продажей и потреблением (извлечением полезных свойств) самых разнообразных товаров, работ и услуг [1, с. 193].

Как в процессе участия непосредственно в экономическом обороте, так и в повседневной жизни у субъектов гражданского права возникает потребность не только в производстве продукции и потреблении ее полезных свойств, но и в хранении самого разнообразного имущества определенное время, без чего нормальный экономический оборот был бы невозможен [1, с. 193].

Основная часть. В целях создания соответствующих правовых условий участия физических лиц и организаций в общественных отношениях хранения в Гражданском кодексе Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З (далее — ГК) предусмотрена соответствующая глава (глава 47 «Хранение») [1], в которой закреплены правовые нормы, способствующие осуществлению системного правового регулирования общественных отношений, возникающих в процессе хранения различного имущества разными способами [1, с. 193].

Определение понятия «договора хранения» закреплено в ст. 776 ГК: по договору хранения одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажателем), и возвратить эту вещь в сохранности [1, с. 193].

Сторонами договора выступают как граждане, так и организации. Договор может заключаться между гражданами, между гражданами и организациями и организациями между собой [2, с. 392].

Сторона, сдающая имущество на хранение, в науке гражданского права именуется поклажателем, а сторона, принимающая такое имущество, называется хранителем.

По мнению Колбасина Д. А. «поклажеатель — любое физическое или юридическое лицо. При этом обязательно, чтобы лицо, передающее на хранение вещь, было ее собственником. Это может быть и управомоченное лицо (перевозчик, подрядчик и т. д.)» [2, с. 393].

Предмет договора хранения — как индивидуально-определенные вещи, так и определяемые родовыми признаками, т. е. любые вещи, ценности, документы, а также деньги (деньги могут быть предметом договора хранения, если они обезличиваются) [2, с. 394].

Хранитель приобретает право владения сданным на хранение имуществом и обладает определенными правами по распоряжению им [3, с. 162].

Цена определяется по соглашению сторон [3, с. 162].

Согласно ст. 777 ГК при заключении договора хранения применительно к его форме предусматривается ряд особенностей. Договор хранения, предусматривающий обязанность хранителя принять вещь на хранение (консенсуальный договор), должен быть заключен в письменной форме независимо от состава участников этого договора и стоимости вещи, передаваемой на хранение [1].

Простая письменная форма договора хранения считается соблюденной, если принятие вещи на хранение удостоверено хранителем путем выдачи поклажедателю:

- 1) сохранной расписки, квитанции, свидетельства или иного документа, подписанного хранителем;
- 2) номерного жетона (номера), иного знака, удостоверяющего прием вещей на хранение, если такая форма подтверждения приема вещей на хранение предусмотрена законодательством либо обычна для данного вида хранения [4].

Что касается, правовой природы договора хранения, то она несколько отличается от юридической характеристики основной массы гражданско-правовых договоров, что обусловлено спецификой возникающих на его основе общественных отношений, а также фактическими потребностями гражданского оборота [3, с. 194].

Данный договор является реальным и соответственно вступает в силу с момента фактической передачи имущества во владение хранителя; взаимным, возмездным (по соглашению сторон может быть и безвозмездным), взаимосогласованным и компромиссным [1, с. 194].

Но если хранение объектов осуществляется субъектом предпринимательской деятельности, тогда договор хранения должен быть и публичным в данном случае. В белорусском законодательстве данного положения нет, что является, на наш взгляд, пробелом в гражданском законодательстве.

При этом договор складского хранения является публичным.

В соответствии с п. 1 ст. 396 ГК публичным признается договор, заключенный коммерческой организацией и устанавливающий ее обязанности по продаже товаров, выполнению работ или оказанию услуг, которые такая организация по характеру своей деятельности должна осуществлять в отношении каждого, кто к ней обратится (розничная торговля, перевозка транспортом общего пользования, услуги связи, энергоснабжение, медицинское, гостиничное обслуживание, обязательное страхование и т.п.).

Заключение. На основании изложенного считаем целесообразным статью 776 ГК дополнить пунктом 3 и изложить ее в следующей редакции:

«3. Договор хранения является публичным, если хранение вещей осуществляется субъектом предпринимательской деятельности на складах (в камерах, помещениях) общего пользования».

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г. № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17.07.2018 г. № 135-З. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 31.07.2018. — 2/2573.
2. Колбасин, Д. А. Гражданское право. Особенная часть : учеб. пособие. — 2-е изд., перераб. и доп. / Д. А. Колбасин. — Минск : Амалфея, 2007. — 784 с.
3. Маньковский, И. А. Гражданское право. Особенная часть : учеб. пособие / И. А. Маньковский, С. С. Вабишевич. — Минск : Акукация і выхаванне, 2013 — 368 с.
4. Сидорчук, И. П. Гражданское право. (Особенная часть) : краткое изложение курса / И. П. Сидорчук, Ю. Н. Гайдук. — 2-е изд. — Минск : Амалфея, 2009. — 344 с.

УДК 34

Н. А. Славова

Филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования
«Российский государственный гуманитарный университет», Домодедово, Российская Федерация

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ» И «ЮРИДИЧЕСКАЯ УСЛУГА»

Введение. В настоящее время, не существует определенного понятия, как юридические услуги, так и юридическая помощь. Несмотря на то, что российские ученые исследовали некоторые вопросы в своих работах, к единому обобщенному мнению так и не пришли. Из-за недостаточной научной обоснованности, эти два понятия смешиваются, а в законодательстве не проводится различий между терминами «юридическая услуга» и «юридическая помощь». Обращаясь к Федеральному закону «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1], необходимо отметить, что адвокатская деятельность — это исключительно квалифицированная юридическая помощь, которая оказывается на профессиональной основе. Цель такой деятельности — это профессиональный механизм защиты прав, свобод и интересов физических, юридических лиц, а также обеспечения доступа к правосудию.

Функции адвокатской деятельности в РФ:

1. Передача консультаций в области использования законов РФ фирмами, организациями и т. д.
2. Консульство по гражданским делам и защита в суде. (Защитник воплощает защиту подсудимого или обвиненного (подозреваемого), также представляет их интересы и права).

3. Стабилизация социального понимания в обществе.

4. Решение споров (независимая сторона).

Основная часть. Несомненно, основным элементом правового статуса человека и гражданина, являются права и свободы. Получив закрепление в Конституции РФ [2], права и свободы определяют некоторую грань допустимого поведения человека и гражданина, а также, выделяют чёткие границы этих прав и свобод и выявляют возможность пользоваться благами для удовлетворения своих интересов [3].

В соответствии со ст.2 Конституции РФ, человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Обязанностью государства является признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина. Так, в ч.1 ст. 48 конституции РФ закреплено право на получение квалифицированной юридической помощи. В случаях, предусмотренных законом, юридическая помощь оказывается бесплатно. Государство в лице соответствующих органов (посредством реализации основных функций государства) создаёт различные правовые механизмы для реализации права на юридическую помощь, в том числе и предоставления юридических услуг бесплатно.

Так, В. М. Баглай считает, что каждый, кто нуждается в квалифицированной юридической помощи, может получить ее, обратившись к профессиональному специалисту в области юриспруденции [4].

Существуют различные точки зрения дифференциации юридических услуг и юридической помощи. Так, одни авторы разграничивают такие категории как «юридическая помощь» и «юридическая услуга» посредством правоотношений. Юридическая помощь — это исключительно конституционные и социальные правоотношения, а юридические услуги — это, исключительно сфера гражданско-правовых; уголовно-правовых; административно-правовых отношений и т. д. [5].

Так же, в научной литературе можно встретить следующую позицию. Так, разграничение юридической помощи и юридической услуги, определяется через определённые потребности, и их раздельного правового регулирования.

Такие авторы как В. В. Печерский, А. В. Воробьев и А. В. Поляков разграничивают юридическую помощь и юридические услуги в зависимости от того, что было поводом для обращения к юристу. Так, они считают, что поводом для обращения за юридической помощью является исключительно правовая проблема, которая реально существует и которую нужно решить. Что касается юридических услуг, то основанием для обращения является личный интерес, имеющий юридический характер. Таким образом, лицо которое обращается за предоставлением юридических услуг, имеет, как правило, личный интерес, который он не может удовлетворить самостоятельно (например, в силу своей неграмотности), и это может быть информационно-консультативная услуга. Кроме этого, проявлением юридической услуги так же является составление юридических документов. Юридическая помощь, является в каком-то смысле правовым институтом, которая даёт возможность физическому лицу получить такие услуги как гарантию государства (то есть своего рода государственную помощь в виде предоставления правовых консультаций и т. д.)

Для определения юридической категории «юридическая помощь» характерны следующие признаки:

- для обращения за юридической помощью должны быть определенные предпосылки: например, это может быть предконфликтная или конфликтная ситуация, которая уже возникла, и реально угрожает нормальному и полноценному осуществлению действий, прав и свобод лица, которое обратилось за помощью;
- лицо, которое требует юридической помощи, должно согласовать свои интересы с выбранным юристом, передать ему документы, вещественные или иные доказательства;
- обязательным условием предоставления и получения юридической помощи является подписание соглашения о предоставлении юридической помощи [6];
- невозможность заранее предоставить гарантию.

Таким образом, понятие «юридическая помощь» — это профессиональная, активная деятельность специалиста в области права, которая направлена на защиту уже нарушенных прав, свобод и законных интересов лица в порядке и по основаниям, предусмотренным действующим законодательством (в том числе и на основании международного права).

Юридические услуги можно определить также по существенным признакам, в частности:

- возникновение правового интереса у заказчика из-за желания получить определенную юридическую пользу, в том числе получить услуги консультационного характера, разъяснения по вопросам реализации норм права, составление процессуальных документов и т. д., которые никаким образом не связаны с предпосылкой на реальную угрозу прав и свобод физического или юридического лица, которое обращается к юристу;
- лица, оказывающие юридические услуги, обладают совокупностью определенных знаний, правил и приемов их предоставления, соблюдают правила профессиональной деятельности;
- порядок предоставления и оплаты услуг оформляется специальным договором;
- исполнитель может заранее предположить конечный результат предоставления услуги, а также все правовые, материальные и другие последствия для заказчика, может предупредить или устранить негативные факторы, которые могут нанести ущерб интересам заказчика.

Таким образом, юридические услуги — это деятельность специальных на то субъектов, созданных и зарегистрированных в соответствии с требованиями действующего законодательства, которая направлена на предоставление лицам (как физическим так и юридическим) определённой совокупности благоприятных последствий юридического характера за соответствующую оплату.

Заключение. Стоит отметить, что понятия «юридическая услуга» и «юридическая помощь» являются близкими по своему содержанию, но не идентичными. Для их реализации используются похожие методы и средства. Однако, юридические услуги — это, как правило, объект гражданско-правовых отношений. А предоставление юридической помощи находится в сфере отдельных правоотношений (конституционных, социальных) и может быть представлен в виде межотраслевого правового института [7].

Итак, исходя из этого, можно сделать вывод, что юридическая услуга и юридическая помощь в регулировании общественных отношений не идентичны по своей правовой природе. Их дифференциацию можно осуществить следующим образом:

- по сфере правового регулирования: юридические услуги являются объектом гражданских правоотношений; юридическая помощь является предметом регулирования конституционных норм и норм права социальной защиты;

- по характеру деятельности: юридические услуги несут в себе коммерческий характер; юридическая помощь оказывается безвозмездно;

- по субъектам: юридическую помощь в большинстве случаев оказывают, как правило, только адвокаты и специально уполномоченные государственные на то органы; юридические услуги предоставляет значительно более широкий круг специалистов;

- по основаниям обращения: при обращении за юридическими услугами основанием является личный интерес правового характера, а при обращении за юридической помощью основанием является реально существующая правовая проблема, требующая срочного решения компетентным лицом.

Список цитируемых источников

1. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 N 63-ФЗ (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36945/?ysclid=11x9on9qoz. — Дата доступа 15.04.2022. г.
2. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/?ysclid=11xb8edlkw. — Дата доступа 15.04.2022. г.
3. Уральская И.И. Услуги в современном обществе. // Международный научно-исследовательский журнал. — № 11. — Екатеринбург, 2018 г. — 18 с.
4. Баглай М. В. Конституционное право Российской Федерации. Учебник для юридических вузов и факультетов. — М., 2015 — 188 с.
5. Шуковская О. М. Правовое регулирование деятельности по оказанию правовых услуг. / Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / — СПб., — 2008. — 15 с.
6. Воробьев А. В. Теория адвокатуры // Юрист. — 2018. — № 4. — С. 12.
7. Гражданское право: учеб. для вузов / под ред. Н. Д. Егорова. — Ч. 1. — М., 2016. — 205 с.

УДК 342.922

А. В. Солоневич, О. Я. Сливко

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ВИДЫ НАКАЗАНИЙ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ К ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ, ЗА СОВЕРШЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Введение. Административное взыскание является мерой административной ответственности, которая применяется и к физическим лицам, и к юридическим лицам.

Определение понятия «административное взыскание» и его цели приведены в ст. 6.1 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях (далее — КоАП).

Стоит обратить внимание, что определение административного взыскания для физических лиц отличается от определения для юридических лиц. Административное взыскание является мерой административной ответственности, налагаемой на физическое лицо, совершившее административное правонарушение, и (или) на юридическое лицо, подлежащее привлечению к административной ответственности.

Основная часть. Юридическое и физическое лицо обладают рядом признаков, которые позволяют их дифференцировать.

Первое отличие заключается в том, что к юридическому лицу применяются лишь некоторые административные взыскания, указанные в КоАП, а именно: штраф, конфискация, лишение права заниматься определённой деятельностью и взыскание стоимости.

Как известно, юридическое лицо — это организация, состоящая из физических лиц, которая имеет обособленное имущество, выступает от своего имени в суде, подчиняется своему учредительному документу,

от своего имени приобретает и осуществляет права, а также прошедшая в установленном государством порядке регистрацию. В то время как, физическими лицами являются индивидуумы, которые выполняют действия и реализуют свои права как реальные физические субъекты, конкретные лица, живые существа [1, с. 44].

Следующим существенным отличием является момент начала право— и дееспособности. Так, у физических лиц момент правоспособности начинается с рождения, а дееспособности — с достижения возраста восемнадцати лет (полная дееспособность). У юридического же лица право- и дееспособность наступает с момента государственной регистрации.

Административное взыскание, налагаемое на юридическое лицо, применяется в целях предупреждения совершения новых административных правонарушений. Таким образом, с помощью административных взысканий осуществляется индивидуальное и общее предупреждение правонарушений.

Применение административного взыскания призвано способствовать восстановлению социальной справедливости и является основанием для взыскания с физического или юридического лица возмещения вреда в порядке, предусмотренном законодательством.

За совершение административного правонарушения к юридическим лицам могут применяться как административные взыскания, так и меры профилактического воздействия.

К мерам профилактического воздействия, которые применяются к юридическим лицам относится предупреждение. Согласно статье 5.3 КоАП предупреждение состоит в письменном предостережении лица, совершившего административное правонарушение, о недопустимости противоправного поведения с его стороны и правовых последствиях повторного совершения данного административного правонарушения.

Но правоприменительная практика говорит о том, что к юридическим лицам в основном применяются меры административного взыскания.

Наложение административного взыскания допускается лишь при наличии состава административного правонарушения, как совокупности предусмотренных нормами административного права признаков, при наличии которых деяние признаётся проступком, а виновный может быть привлечён к административной ответственности за его совершение. Однако, с юридическими лицами доказывать наличие всех элементов не обязательно.

Имеются особенности в доказывании субъективной стороны, а именно вины юридического лица. Вина юридического лица и физического лица значительно отличается в аспекте доказывания. Юридическое лицо признаётся виновным в совершении административного правонарушения, если будет установлено, что этим юридическим лицом не были соблюдены нормы законодательства, за нарушение которых предусмотрена административная ответственность, и данным юридическим лицом не были приняты все меры по их соблюдению.

Мерами административного взыскания, налагаемые на юридическое лицо являются штраф, лишение права заниматься определенной деятельностью, конфискация, взыскание стоимости.

Основным взысканием, чаще всего применяемым к юридическим лицам, является штраф. Штраф является денежным взысканием, размер которого определяется в белорусских рублях с учетом размера базовой величины, установленного на день вынесения постановления о наложении административного взыскания.

Кроме того, ч. 1 ст. 6.4 КоАП содержит нормы, которая применяется именно к юридическим лицам. Прямого указания на это в тексте статьи нет, но проанализировав статьи Особенной части КоАП, можно это утверждать. [2] Так, в случаях, предусмотренных в санкциях отдельных статей КоАП, размер штрафа может устанавливаться в процентном либо кратном отношении к стоимости предмета совершенного административного правонарушения, сумме ущерба, выручки, сделки, внешнеторговой операции или дохода, разнице между фактической выручкой, полученной от реализации товаров (работ, услуг), и расчетной величиной выручки от реализации товаров (работ, услуг).

Однако, при вынесении постановления о размере штрафа, орган, ведущий административной процесс должен учитывать максимальный размер штрафа. Минимальный размер штрафа согласно ст. 6.4 налагаемого на юридическое лицо не может быть менее пяти базовых величин, а за нарушение порядка налогообложения — менее одной десятой базовой величины. Не может быть менее пяти базовых величин, а за нарушение порядка налогообложения — менее одной десятой базовой величины. Максимальный размер штрафа не может превышать тысячи базовых величин. Согласно ст. 7.4 главы 7 КоАП если юридическое лицо совершает два либо более административных правонарушений, образующих совокупность, на юридическое лицо может налагаться штраф, не превышающий размера двух тысяч базовых величин.

Следующим административным взысканием, применяемым к юридическим лицам, является лишение права заниматься определенной деятельностью. Это взыскание может применяться как основное, так и дополнительное.

Лишение права заниматься определенной деятельностью налагается с учетом характера совершенного административного правонарушения, связанного с занятием определенным видом деятельности, если будет признано невозможным сохранение за лицом права заниматься таким видом деятельности. Согласно ст. 19.1 ПИКоАП административное взыскание в виде лишения права заниматься видом деятельности, на осуществление которой требуется специальное разрешение (лицензия), приводится в исполнение должностным лицом органа, выдавшего специальное разрешение (лицензию). Согласно ст. 19.5 административное взыскание в виде лишения права заниматься видом деятельности, на осуществление которой требуется специальное разрешение (лицензия), исполняется путем изъятия специального разрешения (лицензии) [3].

Особенностью применения к юридическим лицам конфискации и взыскания стоимости состоит в том, что это дополнительные административные взыскания самостоятельно применяться не могут. Обычно они

выносятся совместно со штрафом. Отличие конфискации от взыскания стоимости в том, что конфискация заключается либо в принудительном изъятии имущества юридического лица, либо выплаты в денежном эквиваленте. В то время как взыскание стоимости происходит только в денежном эквиваленте.

Конфискация состоит в принудительном безвозмездном изъятии и обращении в собственность государства:

- дохода, выручки, полученных в результате противоправной деятельности;
- предмета административного правонарушения, орудий и средств его совершения, находящихся в собственности (т. е. на праве хозяйственного ведения, оперативного управления) лица, совершившего правонарушение.
- независимо от наложения административного взыскания либо освобождения лица от административной ответственности применяется специальная конфискация, которая состоит в принудительном безвозмездном изъятии в собственность государства [2].

Взыскание стоимости состоит в принудительном изъятии и обращении в собственность государства денежной суммы, соответствующей стоимости предмета административного правонарушения, орудий и средств его совершения. Взыскание стоимости может применяться, если в санкции предусмотрена конфискация предмета административного правонарушения, орудий и средств его совершения.

Заключение. Таким образом, было выяснено, что административные взыскания являются мощнейшим рычагом государства, который позволяет восстановить нарушенную социальную справедливость. Юридическое лицо, являясь субъектом административно-деликтного права, обладает определенной спецификой наложения административного взыскания, которая была рассмотрена в данной работе. Хотя юридическое лицо и состоит из совокупности физических лиц, оно имеет существенные различия, которые позволяют называть его таковым: начало право- и дееспособности, применение исключительных мер административного взыскания и другие.

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-3 : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
2. Кодекс об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : 6 янв. 2021 г., № 92-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 04.01.2022 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Процессуально-исполнительный кодекс об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : 6 янв. 2021 г., № 91-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 04.01.2022 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

УДК 346.7

П. Е. Степуть, Ю. И. Трөгуб, О. А. Абрамович

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

К ПРОБЛЕМЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ И ВНУТРЕННЕГО АУДИТА

Введение. Глобальная неопределенность, нестабильность, волатильность, возврат к протекционизму во многих странах мира достигли беспрецедентного уровня, и, как следствие, растет востребованность контроля и аудита, в том числе внутреннего. Ключевыми задачами внутреннего контроля являются повышение эффективности бюджетных расходов, контроль за целевым использованием бюджетных средств, противодействие коррупции, которые также можно решить с помощью организации системы внутреннего аудита.

Основная часть. Аудиторская деятельность — относительно новый вид предпринимательской деятельности в Республике Беларусь. Аудиторская деятельность в Республике Беларусь регулируется Законом Республики Беларусь от 12.07.2013 г. № 56-3 «Об аудиторской деятельности» [1].

В соответствии с данным нормативным правовым актом аудиторские организации, аудиторы — это субъекты предпринимательской деятельности, которые при осуществлении аудиторской деятельности проводят аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности и оказывают другие услуги, перечень и порядок оказания которых устанавливаются национальными правилами аудиторской деятельности. Помимо Закона Республики Беларусь от 12.07.2013 г. № 56-3 «Об аудиторской деятельности» аудиторская деятельность регулируется и другими нормативными актами, которые определяют порядок проведения отдельных видов аудита, особенности аудита различных субъектов хозяйствования (предпринимательства) и др. К числу таких

нормативных правовых актов относят правила осуществления аудиторской деятельности, утвержденные постановлениями Министерства финансов Республики Беларусь.

Правила аудиторской деятельности устанавливают единые требования к порядку проведения аудиторской деятельности, в т. ч. к планированию и документированию аудита, составлению рабочей документации аудитора, аудиторского заключения, а также к оценке качества проведения аудита и/или оказания сопутствующих аудиту услуг и к профессиональной подготовке аудиторов и оценке их квалификации.

Правила аудиторской деятельности подразделяются на:

- республиканские правила аудиторской деятельности;
- внутренние правила аудиторской деятельности объединения аудиторских организаций или аудиторов;
- правила аудиторской деятельности аудиторской организации или аудитора индивидуального предпринимателя.

Одним из самых действенных инструментов оценки эффективности деятельности организации является внутренний аудит. Интерес к исследованию внутреннего аудита определен рядом факторов: наличие службы внутреннего аудита является нормативным требованием для некоторых организаций; внутренний аудит становится частью корпоративного управления и признаком надежности деятельности организации. Из этого следует, что для осуществления внутреннего аудита необходимо создать должные условия, а это, в свою очередь, требует соответствующего правового регулирования.

В законодательстве Республики Беларусь часто понятие внутренний аудит отождествляют с понятием внутренний контроль. Например, в ст. 59 Закона Республики Беларусь от 09.12.1992 г. № 2020-XII «О хозяйственных обществах» закреплено, что «для осуществления внутреннего контроля финансовой и хозяйственной деятельности общее собрание участников хозяйственного общества избирает ревизора или ревизионную комиссию в случае, если избрание такой комиссии предусмотрено настоящим Законом и (или) уставом хозяйственного общества» [2].

К компетенции ревизионной комиссии (ревизора) хозяйственного общества относится проведение ревизий по всем или нескольким направлениям его деятельности либо проверок по одному или нескольким взаимосвязанным направлениям или за определенный период этой деятельности, осуществляемой хозяйственным обществом, его филиалами и представительствами [2]. Следовательно, внутренний контроль осуществляет избранная ревизионная комиссия, то есть внутренний контроль проводится нерегулярно, лицами, квалификация и профессиональный уровень которых не позволит защитить интересы собственника. Также ст. 61 указанного выше нормативного акта устанавливает, что для проведения постоянного внутреннего контроля финансовой и хозяйственной деятельности хозяйственного общества (внутреннего аудита) в соответствии с его уставом может быть создана контрольно-ревизионная служба, порядок работы которой устанавливается соответствующим локальным нормативным правовым актом хозяйственного общества, утвержденным общим собранием его участников.

В свою очередь, Банковский кодекс Республики Беларусь определяет, что банк должен организовать внутренний контроль, который обеспечивает подходящий уровень надежности, соответствующий характеру и объемам осуществляемых банковских операций. Головная организация банковской группы и (или) банковского холдинга обязана организовать систему внутреннего контроля за рисками на консолидированной основе [3]. В этом случае законодатель требует наличия внутреннего контроля, но не определяет его содержание. Кроме того, в нормативных актах, регулирующих банковскую деятельность, указаны функциональные рамки внутреннего контроля — обеспечение надлежащего уровня надежности [4, с. 23–27]. Устав Национального банка Республики Беларусь устанавливает, что внутренний контроль финансовой и хозяйственной деятельности в Национальном банке осуществляется службой внутреннего аудита, которая проводит аудит деятельности его структурных подразделений и организаций не реже одного раза в два года [5].

Заключение. Таким образом, опираясь на вышеизложенные нормативные правовые акты, можно сделать следующий вывод. В Республике Беларусь законодательно определено создание службы внутреннего аудита лишь в банковской сфере. В этой связи требует соответствующего нормативного разрешения вопрос о соотношении таких понятий как «внутренний аудит» и «внутренний контроль». Кроме того, необходимо установить единые требования, предъявляемые к внутренним аудиторам, а также регламентировать функции службы внутреннего аудита, определить права, обязанности и ответственность внутренних аудиторов, закрепить порядок ведения и предоставления отчетности внутренними аудиторами.

Список цитируемых источников

1. Об аудиторской деятельности : Законом Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 56-3 ; с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 18 июля 2019 г. № 229-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
2. О хозяйственных обществах: Закон Респ. Беларусь, 9 дек. 1992 г., № 2020-XII ; с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 5 января 2021 г. № 95-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
3. Банковский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г.: одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г.; с изм. и доп., внесенными Законом Респ. Беларусь от 11 ноября 2021 г. № 128-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

4. Данилкова, С. А. Внутренний аудит как бизнес-инструмент эффективного функционирования субъекта хозяйствования / С. А. Данилкова // Бухгалтерский учет и анализ. — 2018. — № 4 (256). — С. 23—27.

5. Об утверждении Устава Национального Банка Республики Беларусь : Указ Президента Респ. Беларусь, 13 июня 2001 г., № 320; с изм. и доп., внесенными Указом Президента Респ. Беларусь от 15 октября 2021 г. № 392 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

УДК 347.133

В. Н. Стремоус, М. В. Губко, И. Р. Дзик

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ МЕЛКОЙ БЫТОВОЙ СДЕЛКИ

Введение. В Гражданском кодексе Республики Беларусь понятие «мелкая бытовая сделка» отсутствует. Однако ст. 27 Гражданского кодекса Республики Беларусь устанавливает, что несовершеннолетние в возрасте до четырнадцати лет вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки. В свою очередь в законодательстве зарубежных стран закреплено как понятие мелкой бытовой сделки, так и минимальный возраст её совершения.

Согласно ст. 27 Гражданского кодекса Республики Беларусь малолетними признаются лица, не достигшие четырнадцатилетнего возраста [1]. В юридической литературе нет единого мнения по вопросу о дееспособности несовершеннолетних в возрасте до 14 лет. Многие считают, что несовершеннолетние в этом возрасте полностью недееспособны. Это мнение в последние годы поддержал В. М. Кротов. Он пишет: «... хотя статья Гражданского кодекса и названа «дееспособность малолетних», граждане, не достигшие 14 лет, являются недееспособными» [2, с. 164].

Основная часть. Согласно п. 1 ст. 31 Гражданского кодекса Украины физическое лицо, не достигшее четырнадцати лет (малолетнее лицо), имеет право:

1) самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки.

Сделка считается мелкой бытовой, если она удовлетворяет бытовые потребности лица, соответствует его физическому, духовному либо социальному развитию и касается предмета, имеющего невысокую стоимость;

2) осуществлять личные неимущественные права на результаты интеллектуальной, творческой деятельности, охраняемые законом [3].

Обратим внимание на тот факт, что Гражданский кодекс Украины в отличие от гражданского законодательства Республики Беларусь закрепил в своих нормах понятие «мелкая бытовая сделка».

По мнению М. Я. Шиминовой, мелкие бытовые сделки – это сделки, имеющие потребительский характер, цель которых соответствует возрасту несовершеннолетнего, совершающего такую сделку; они заключаются на небольшую сумму за наличный расчет исполняются при заключении, удовлетворяя личные потребности (покупка игрушек, детских книг, продуктов питания и т. п.) [4, с. 95].

В Гражданском кодексе Таджикистана также существует расшифровка понятия мелкой бытовой сделки. Так, согласно п. а части второй ст. 29 Гражданского кодекса Таджикистана несовершеннолетние в возрасте от шести до четырнадцати лет вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки (покупка хлеба, книг, карандашей и т. п.), исполняемые при самом их совершении [5].

Похожая норма содержится и в Гражданском кодексе Молдовы. Так, согласно п. а части второй ст. 28 Гражданского кодекса Молдовы устанавливает, что несовершеннолетний в возрасте от семи до четырнадцати лет вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки, подлежащие исполнению в момент их совершения [6].

По мнению Ю. А. Борзепковой закон не считает лиц, не достигших 14-летнего возраста, полностью недееспособными. Конечно, невозможно сразу наделить несовершеннолетнего всем объемом гражданской дееспособности, не предоставляя ему возможности постепенно приучаться к совершению самостоятельных волевых действий [7, с. 9].

Учитывая, что согласно п. 2 ст. 28 Гражданского кодекса Российской Федерации малолетние в возрасте от 6 до 14 лет могут самостоятельно совершать определенные сделки, С. М. Корнеев пришел к выводу, что дети до 6 лет признаются полностью недееспособными, а дети в возрасте от 6 до 14 лет наделены частичной дееспособностью [8, с. 164].

Проведя параллель между гражданским законодательством Республики Беларусь и Российской Федерации, мы пришли к выводу о том, что нормы, которые касаются объема дееспособности малолетних идентичны. Так, согласно п. 2 ст. 27 Гражданского кодекса Республики Беларусь и п. 2 ст. 28 Гражданского кодекса Российской Федерации малолетние вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки. Это сделки, как правило, на незначительные суммы, имеющие целью удовлетворять личные бытовые потребности, соответствующие возрасту ребенка (покупка сладостей, тетрадей, учебников, сдача в ремонт обуви и т. п.). Такие сделки исполняются при их совершении. Предполагается, что родители (усыновители) или опекун дали ребенку деньги для расчетов по такой сделке.

Отметим, что между указанными нормами существуют и различия. Так, в норме ст. 28 Гражданского кодекса Российской Федерации малолетние граждане России разделены на две возрастные группы:

1) от рождения до шести лет, у которых полностью отсутствует возможность участия в гражданском обороте;

2) от шести до четырнадцати лет, которые имеют право самостоятельно совершать сделки, аналогичные перечисленным в норме ст. 27 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Следовательно, полностью недееспособными в соответствии с нормами Гражданского кодекса Российской Федерации следует признать граждан, не достигших шестилетнего возраста, а граждан достигших указанного возраста и до достижения ими четырнадцатилетия — частично дееспособными, что является вполне обоснованным вне зависимости от отсутствия у указанной категории лиц способности самостоятельно нести гражданско-правовую ответственность [9, с. 288].

П. 2 ст. 23 Гражданского кодекса Казахстана устанавливает, что несовершеннолетние в возрасте до четырнадцати лет (малолетние) вправе самостоятельно совершать лишь соответствующие их возрасту мелкие бытовые сделки, исполняемые при самом их совершении [10].

В данном случае отличительная особенность будет состоять в том, чтобы указанная сделка соответствовала возрасту малолетнего.

Очевидно, что чем старше ребенок, тем больше у него потребностей, а значит и «дороже сделка». Определить бытовую сделку как «мелкую» более сложно, чем определить ее бытовой характер. «Цена сделки» зависит от возраста несовершеннолетнего и степени осознания значимости совершаемого им действия, а не от уровня материальной обеспеченности семьи. Например, С. В. Осипова пишет: «Сделка считается мелкой бытовой, если она, с учетом возраста, материального уровня семьи, где проживает несовершеннолетний, удовлетворяет бытовые потребности лица, соответствующие его физическому, духовному и социальному развитию, и касается предмета, имеющего незначительную стоимость» [11, с. 104].

При квалификации мелкой бытовой сделки, по мнению С. В. Букшиной, надлежит руководствоваться двумя основными критериями:

1) мелкая (незначительная) цена сделки;

2) наличие бытового характера [11, с. 103].

Необходимо отметить, что под бытом понимается уклад повседневной жизни, внепроизводственная сфера, включающая как удовлетворение материальных потребностей людей (в пище, одежде, жилище, поддержании здоровья), так и освоение духовных благ, культуры, общение, отдых, развлечения (общественный, национальный, городской, сельский, семейный, индивидуальный быт). Складывается и изменяется под влиянием материального производства, общественных отношений, уровня культуры, а также географических условий и оказывает огромное влияние на другие стороны жизни людей, на формирование личности [3]. Таким образом, бытовая сделка буквально означает «обычная для сложившегося образа жизни гражданина» [11, с. 104].

При совершении мелкой бытовой сделки малолетний является потребителем, т. е. он имеет намерение заказать или приобрести либо заказывающее, приобретающее товар (работу, услугу) или использующее товар (результат работы, услугу) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности [12].

Заключение. В связи с вышеизложенным считаем целесообразным закрепить в гражданском законодательстве Республики Беларусь нижний возрастной рубеж дееспособности малолетних равный шести годам, а равно и минимальный возраст совершения мелкой бытовой сделки.

Мы предлагаем закрепить в п. 2-1 ст. 27 Гражданском кодексе Республики Беларусь следующее понятие: «мелкая бытовая — это сделка, направленная на удовлетворение личных бытовых потребностей несовершеннолетнего в зависимости от его возраста, заключаемая в незначительной сумме, независимой от материального положения семьи, а также исполняемая в момент ее совершения».

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г., № 218-З ; в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2018 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 27.12.2018. — 2/2589.
2. Гражданское право : учебник. В 3 т. / А. В. Каравай [и др.] / под ред. В. Ф. Чигира. — Минск : Амалфея, 2008. — Т. 1. — 864 с.
3. Гражданский кодекс Украины [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30418568. — Дата доступа: 05.05.2022.
4. Бордачев, М. Малолетний абонент. К вопросу о дееспособности лиц, не достигших 14-летнего возраста / М. Бордачев // Юридический мир : Бюллетень нормативно-правовой информации. — 2008. — № 2. — С. 94—96.
5. Гражданский кодекс Республики Таджикистан (Часть первая) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30447927. — Дата доступа: 05.05.2022.
6. Гражданский кодекс Республики Молдова (Книга первая. Общие положения) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://online.zakon.kz/document/?doc_id=30397878. — Дата доступа: 05.05.2022.
7. Борзенкова, Ю. А. Частичная дееспособность физических лиц / Ю. А. Борзенкова, Т. М. Халецкая // НИРС БГЭУ — 2011 : сб. науч. ст. [студентов]. Вып. 1 / М-во образования Респ. Беларусь, УО «Белорусский гос. экон. ун-т» ; редкол.: Г. А. Короленок (пред.) [и др.]. — Минск, 2011. — С. 9—12.
8. Гражданское право : учебник. В 3 т. / А. В. Каравай [и др.] / под ред. В. Ф. Чигира. — Минск : Амалфея, 2008. — Т. 1. — 864 с.
9. Маньковский, И. А. Курс гражданского права. Общая часть : монография. В 3 т. / И. А. Маньковский. — Минск : Молодеж. науч. об-во, 2006. — Т. 1. — 580 с.

10. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1006061. — Дата доступа: 05.05.2022.

11. Букшина, С. В. Мелкая бытовая сделка: понятие и осуществление несовершеннолетним / С. В. Букшина // Изв. Алтайского гос. ун-та. — 2014. — Вып. 2 (82). — Т. 2. — С. 103—106.

12. О защите прав потребителей [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь, 9 января 2002 г., № 90-3; в ред. Закона Респ. Беларусь от 13.06.2018 г., № 111-3 // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 22.06.2018. — 2/2549.

УДК 34

Е. В. Филончик, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Договор финансовой аренды (договор лизинга) является одним из видов договора аренды и предназначен для использования исключительно в предпринимательской деятельности в том случае, когда необходимо приобрести дорогостоящее оборудование с его оплатой частями за определенный промежуток времени [5, с. 93].

Основная часть. Дефиниция понятия «договор финансовой аренды (договор лизинга)» закреплена в ст. 636 Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-3 (далее — ГК): по договору финансовой аренды (лизинга) арендодатель (лизингодатель), являющийся юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, обязуется приобрести в собственность указанное арендатором (лизингополучателем) имущество у определенного им продавца (поставщика) и предоставить арендатору (лизингополучателю) это имущество, составляющее предмет договора финансовой аренды, за плату во временное владение и пользование [1].

Правовая природа договора финансовой аренды (договор лизинга), определяется тем, что данный договор является консенсуальным, взаимным, возмездным, компромиссным и взаимосогласованным [5, с. 95].

Сторонами договора являются арендодатель и арендатор, которыми могут быть правосубъектные физические лица, зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей, и коммерческие организации [5, с. 95].

Непосредственно в договоре лизинга участвует две стороны: арендодатель и арендатор. В возникающих в процессе осуществления лизинговой деятельности правоотношениях в качестве самостоятельного субъекта принимает участие продавец предмета договора лизинга, с которым лизингодатель заключает отдельный гражданско-правовой договор — договор поставки товаров [5, с. 95].

В юридической литературе встречается и иная точка зрения, согласно которой в договоре лизинга участвуют три стороны: лизингодатель, лизингополучатель и продавец имущества [6], что противоречит содержанию правовых норм, закрепленных в § 6 главы 34 ГК, а также опровергается в современных литературных источниках [2, с. 411; 3, с. 231; 4, с. 251].

Предметом договора могут быть любые непотребляемые вещи, используемые для предпринимательской деятельности, кроме земельных участков и других природных объектов. Предмет договора лизинга является его существенным условием [5, с. 95].

Цена договора представляет собой совокупность лизинговых платежей, а также выкупную стоимость имущества, если по условиям договора предусмотрен выкуп предмета лизинга [5, с. 95]. Состав лизинговых платежей определяется в соответствии с п. 17 Положения о лизинге, утвержденного Постановлением № 865 [7].

Срок договора определяется соглашением сторон в зависимости от вида лизинговой деятельности (финансовый или оперативный лизинг) и является существенным условием договора [5, с. 95-96].

Исходя из субъектного состава договора финансовой аренды, он должен быть заключен в простой письменной форме, которая может достигаться как путем составления одного документа, подписываемого сторонами, так и путем обмена документами [5, с. 96].

Согласно ст. 161 ГК сделка в простой письменной форме должна быть совершена путем составления текстового документа, включая документ в электронном виде (в том числе электронный документ), выражающего ее содержание, который подписан лицом или лицами, совершающими сделку, либо должным образом уполномоченными ими лицами собственноручно либо с использованием средств связи и иных технических средств, компьютерных программ, информационных систем или информационных сетей, если такой способ подписания позволяет достоверно установить, что соответствующий текстовый документ подписан лицом или лицами, совершающими сделку, либо должным образом уполномоченными ими лицами (факсимильное воспроизведение собственноручной подписи с помощью средств механического или другого копирования,

электронная цифровая подпись или другой аналог собственноручной подписи, обеспечивающий идентификацию соответствующих лица или лиц), и не противоречит законодательству и соглашению сторон [1].

Существенными условиями договора лизинга являются: предмет лизинга (его наименование, количественные и иные характеристики, позволяющие определенно установить имущество, подлежащее передачи в лизинг); указание на сторону, осуществляющую выбор предмета лизинга и продавца; контрактная стоимость предмета лизинга; размер либо порядок определения размера, способ и периодичность уплаты лизинговых платежей в соответствии с условиями договора; цена договора лизинга либо порядок ее определения; условие о сроке лизинга [5, с. 96].

В соответствии со ст. 640 ГК риск случайной гибели или случайной порчи арендованного имущества переходит к арендатору (лизингополучателю) в момент передачи ему арендованного имущества, если иное не предусмотрено договором финансовой аренды. Но в данной статье не сказано, что происходит в случае, если лизингодатель или продавец (поставщик) просрочили передачу предмета договора лизинга лизингополучателю или лизингополучатель просрочил возврат предмета договора лизинга лизингодателю.

Заключение. Отсутствие нормы о такой ответственности, а также отсутствие в § 6 главы 34 ГК статьи, разъясняющей последствия признания договора лизинга недействительным, на наш взгляд, является пробелом в белорусском законодательстве. Для его устранения предлагаем дополнить ст. 640 ГК частью 2 и изложить ее в следующей редакции:

«2. Если лизингодатель или продавец (поставщик) просрочили передачу предмета договора лизинга лизингополучателю или лизингополучатель просрочил возврат предмета договора лизинга лизингодателю, риск случайного уничтожения или случайного повреждения несет просрочившая сторона».

Кроме того, считаем целесообразным включить в содержание § 6 главы 34 ГК новую статью в следующей редакции:

«Статья 620¹. Последствия признания договора лизинга недействительным

1. В случае признания договора лизинга недействительным или отнесения к ничтожному лизингополучатель обязан немедленно вернуть лизингодателю предмет договора лизинга в состоянии, в котором он был получен, с учетом нормального износа или в состоянии, обусловленном договором. При этом лизинговые платежи, уплаченные на момент признания договора лизинга недействительным или отнесения к ничтожному, возврату не подлежат.

Суд, признавая договор лизинга недействительным или устанавливая его ничтожность, по заявлению лизингодателя накладывает арест на предмет такого договора»

Список цитируемых источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г. № 218-З : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31.12.2021 г. № 141-З. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 04.01.2022. — 2/2861.
2. Гражданское право: учеб. : в 2 т. / под ред. Е. А. Суханова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : БЕК, 2002. — Т. 2. — Полумот 1. — 816 с.
3. Гражданское право: учеб. : в 3 т. / под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Проспект, 2008. — Т. 2. — 611 с.
4. Гражданское право: учеб. : в 3 т. / под ред. А. П. Сергеева. — М. : ТК Велби, 2009. — Т. 2. — 844 с.
5. Маньковский, И. А. Гражданское право. Особенная часть : учеб. пособие / И. А. Маньковский, С. С. Вабищевич. — Минск : Акуаця і выхаванне, 2013 — 368 с.
6. Овсейко, С. Договор лизинга во внешнеэкономическом обороте / С. Овсейко // Валютное регулирование и ВЭД. — 2007. — № 3.
7. О Положении о лизинге [Электронный ресурс] : Постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 4 июня 2010 г. № 865 : в ред. Постановление Совета Министров Респ. Беларусь от 07.08.2014 г. № 766. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. — 12.08.2014. — 5/39239.

УДК

Е. В. Филончик, Е. Я. Рутман

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Введение. Первые международные соглашения в сфере интеллектуальной собственности были заключены еще в конце XIX в.: Парижская конвенция была принята 20 марта 1883 г., Бернская конвенция — 9 сентября 1886 г. Однако термин «intellectual property», переведенный на русский язык как «интеллектуальная собственность», впервые был использован в Стокгольмской конвенции, принятой 14 июля 1967 г. [4; 5, с. 15].

Основная часть. В п. viii ст. 2 Стокгольмской конвенции указывается, что интеллектуальная собственность включает права, относящиеся к:

- 1) литературным, художественным и научным произведениям,
- 2) исполнительской деятельности артистов, фонограммам и передачам,
- 3) изобретениям во всех областях человеческой деятельности,
- 4) научным открытиям,
- 5) промышленным образцам,
- 6) товарным знакам, знакам обслуживания, коммерческим обозначениям и обозначениям,
- 7) защите против недобросовестной конкуренции, а также все иные права, относящиеся к интеллектуальной деятельности в производственной, научной, литературной и художественной областях [5, с. 15].

Тем самым в Стокгольмской конвенции подтверждается, что интеллектуальную собственность следует понимать как права на нематериальные объекты, являющиеся результатом интеллектуальных усилий или необходимые для маркетинга. Однако Конвенция не призвана решить задачу определения сущности интеллектуальной собственности или составления перечня всех возможных объектов интеллектуальной собственности. Подтверждает этот вывод в том числе и упоминание защиты против недобросовестной конкуренции в п. viii ст. 2 Стокгольмской конвенции — защита против недобросовестной конкуренции, бесспорно, не может рассматриваться как объект интеллектуальной собственности, но допускает использование для целей охраны интеллектуальной собственности [5, с. 15 — 16].

С учетом сказанного п. viii ст. 2 Стокгольмской конвенции не должен толковаться буквально, поскольку интеллектуальная собственность в Конвенции упоминается попутно как «*obiter dictum*» [5, с. 16]. Цель Стокгольмской конвенции — создание Всемирной Организации Интеллектуальной Собственности (далее — ВОИС), а включение понятия «интеллектуальная собственность» в ст. 2 «Дефиниции» было обусловлено необходимостью раскрыть суть наименования самой ВОИС. В соответствии со ст. 2 ВОИС интеллектуальная собственность — это результат творения человеческого разума. К объектам интеллектуальной собственности относятся изобретения, литературные и художественные произведения, символика, названия и изображения, используемые в коммерческих целях [2].

В развитие сказанного нельзя не вспомнить Всемирную декларацию по интеллектуальной собственности, принятую в Женеве 26 июня 2000 г. (далее — Всемирная декларация ВОИС) [1].

Декларация не имеет статуса международного договора, создающего обязательства для государств. Формально данный документ, разработанный Консультативным комитетом по вопросам политики ВОИС, носит рекомендательный характер, хотя его положения, разумеется, не могут игнорироваться. Всемирная декларация ВОИС представляет собой заявление о значении интеллектуальной собственности для прогресса и развития человечества, в ней указываются основные проблемы, возникающие в начале XXI в., основные принципы и основные направления совершенствования международного и национального права [5, с. 17].

В тексте Всемирной декларации ВОИС наряду с понятием *intellectual property* (интеллектуальная собственность) употребляется и термин «*intellectual property rights*» (права интеллектуальной собственности), причем эти термины не признаются синонимами [5, с. 17].

Термин «*intellectual property*» в соответствии с подп. «i» ч. 2 Всемирной декларации ВОИС призван обозначить «любое имущество» (*any property*), признаваемое с общего согласия интеллектуальной собственностью по своему характеру и заслуживающее охраны, включая, но, не ограничиваясь, такими объектами, как:

- 1) научные и технические изобретения;
- 2) литературные или художественные произведения;
- 3) товарные знаки;
- 4) коммерческие обозначения;
- 5) промышленные образцы;
- 6) географические указания [5, с. 17].

Термин «*intellectual property rights*» в соответствии с подп. «ii» ч. 2 Всемирной декларацией ВОИС означает по существу права, закрепленные в ст. 27 Всеобщей декларации прав человека, к которым относятся [3; 5, с. 17], во-первых, право каждого «наслаждаться искусством, участвовать в научном прогрессе и пользоваться его благами», и во-вторых, право каждого «на защиту его моральных и материальных интересов, являющихся результатом научных, литературных или художественных трудов, автором которых он является» [3; 5, с. 17].

Вместе с тем следует учитывать, что Всемирная декларация ВОИС нацелена на решение одной из основных задач Консультативного комитета по вопросам политики ВОИС, которая состоит в «демистификации» интеллектуальной собственности в интересах широкой публики, доведении до всех информации о значении для человечества интеллектуальной собственности и прав интеллектуальной собственности. Исходя из этого в Декларации максимально просто и ясно разъясняются роль интеллектуальной собственности и значимость охраны прав интеллектуальной собственности — чтобы они стали понятны всем и каждому [5, с. 17].

Таким образом, содержащаяся во Всемирной декларации ВОИС градация «*intellectual property*» и «*intellectual property rights*» весьма условна и не должна восприниматься как юридически корректная. С правовой точки зрения правильным является иной подход: понятия «*intellectual property*» и «*intellectual property rights*» рассматриваются как тождественные, взаимозаменяемые понятия, под которыми следует понимать именно права на объекты интеллектуальной собственности, вследствие чего в международных договорах обычным является использование их в качестве синонимов [5, с. 117-118].

Заключение. На основании изложенного считаем целесообразным закрепить в разделе V Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З понятие «интеллектуальная собственность» и изложить ее в следующей редакции:

«интеллектуальная собственность — права на нематериальные объекты, являющиеся результатом интеллектуальных усилий или используемые в коммерческих целях».

Список цитируемых источников

1. Всемирная декларация по интеллектуальной собственности от 26 июня 2000 г. [Электронный ресурс] // Continent-online. — Режим доступа: <http://continent-online.com>. — Дата доступа: 23.03.2022.
2. Всемирной Организации Интеллектуальной Собственности [Электронный ресурс] // Wipo.int. — Режим доступа: <https://www.wipo.int/portal/ru>. — Дата доступа: 23.03.2022.
3. Всеобщая декларация прав человека принята резолюцией 217 А (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс] // Un.org. — Режим доступа: <https://www.un.org>. — Дата доступа: 23.03.2022.
4. Конвенция учреждающая всемирную организацию интеллектуальной собственности от 14 июля 1967 г. [Электронный ресурс] // Docs.cntd.ru. — Режим доступа: <https://docs.cntd.ru>. — Дата доступа: 23.03.2022.
5. Рожкова, М. А. Международные договоры в сфере интеллектуальной собственности (актуальный обзор многосторонних соглашений) : учеб. пособие : — сб. междунар. договоров / М. А. Рожкова, Д. В. Афанасьев. — М. : Статут, 2017. — 768 с.

УДК 321.01

Н. Н. Шайковский

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Введение. Понятие информационной безопасности сегодня — одно из базовых в информационном праве. Информационное общество, т. е. общество, в котором информационные процессы осуществляются главным образом на основе использования информационно-коммуникационных технологий, а информационные ресурсы доступны всем слоям населения, переживает один из самых активных этапов своего развития. А значит, актуально все, что связано с понятием безопасности в информационном обществе и в условиях формирования электронного правительства.

Основная часть. Информационная безопасность — многоуровневый комплекс организационных мер, аппаратно-программных и технических средств, обеспечивающих защиту от случайных и преднамеренных угроз, в результате реализации которых возможно нарушение свойств доступности, целостности, подлинности или конфиденциальности обрабатываемой, хранящейся или передаваемой информации [3, с. 118].

В современной отечественной науке определение актуальных проблем информационной безопасности стало предметом комплексных исследований, проведенных И.А. Лазаревым [5, с. 102], В.Н. Лопатиным [6, с. 63], Ю.С. Уфимцевым [11, с. 48], Е.А. Ерофеевым.

В последующем проблемы обеспечения информационной безопасности нашли отражение в трудах Б. В. Вербенко, А. А. Николаева, Э. М. Брандмана [2, с. 112], Т. А. Поляковой и многих других.

В сущностном плане информационная безопасность, согласно философскому подходу, есть такое состояние объекта, при котором состояние информационной среды, в которой он находится, позволяет ему сохранять способность и возможность принимать и реализовывать решения сообразно своим целям, направленным на прогрессивное развитие. Это означает, что информационная безопасность может достигаться как в результате проведения мероприятий, направленных на поддержание информационной среды в безопасном для объекта защиты состоянии, защиту объекта от деструктивного воздействия, так и путем укрепления иммунитета и развития способности объекта уклоняться от деструктивного информационного воздействия (в том числе за счет предвидения их возможности).

Следовательно, задача обеспечения информационной безопасности государства состоит в том, чтобы создать такие условия функционирования информационной инфраструктуры (главным элементом которой является не компьютер, а человек), при которых отдельные граждане, коллективы, органы власти могли бы принимать управленческие решения и добиваться их реализации сообразно целям, направленным на прогрессивное развитие всего общества.

Политический анализ проблематики информационной безопасности — сегодня один из наиболее активных и указывает, прежде всего, на растущую необходимость объединения усилий частного сектора, политических институтов и правоохранительных структур, экспертно-аналитических сообществ в поиске способов противостояния многообразным угрозам в данной области.

Технический подход основывается, прежде всего, на проблеме разработки требований безопасности сайтов, включающих защиту серверов, лицензирование, сертификацию и аттестацию объектов информатизации, применение криптографических механизмов при передаче данных по каналам связи, использование методов идентификации и аутентификации пользователей на сайте [9, с. 12]. Кроме того, подчеркивается, что системная работа в сфере правового обеспечения информационной безопасности требует научного обоснования дальнейшей разработки таких нормативных актов, в которых бы в полной мере были учтены международные принципы и нормы, направленные на укрепление международной информационной безопасности и вместе с тем максимально учитывались национальные интересы [4, с. 9].

«Информационная безопасность является важнейшей составляющей национальной безопасности в целом... В структуре информационного права проблема обеспечения информационной безопасности является одним из институтов. Суть этого института информационного права состоит в осуществлении правовых, организационных, технических мер, обеспечивающих безопасное состояние всех составляющих информационно-коммуникационного комплекса государства, отдельных организаций и каждого человека» [1, с. 198].

По мнению В. Н. Лопатина, объективно категория «информационная безопасность» возникла с появлением средств информационных коммуникаций между людьми, а также с осознанием человеком наличия у людей и их сообществ интересов, которым может быть нанесен ущерб путем воздействия на средства информационных коммуникаций, наличие и развитие которых обеспечивает информационный обмен между всеми элементами социума [5, с. 65]. Выделяя отдельно информационно-психологическую безопасность, В. Н. Лопатин трактует ее как «состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от воздействия вредной информации» [7, с. 106].

А. А. Стрельцов понятие «обеспечение информационной безопасности» раскрывает как «сложное явление, включающее объект безопасности, образуемый совокупностью информационных потребностей государства и его деятельности по удовлетворению этих потребностей, угроз объекту безопасности, деятельности государства по противодействию угрозам, а также субъектов этого противодействия» [10, с. 16].

Т. А. Полякова информационную безопасность рассматривает как состояние защищенности национальных интересов государства в информационной сфере, состоящих из совокупности сбалансированных интересов личности, общества и государства, от внутренних и внешних угроз, что соответствует принципу обеспечения национальной безопасности в информационной сфере [8, с. 8].

Таким образом, представленные взгляды ученых на понятие и проблему информационной безопасности обнаруживают как наличие общих взглядов, так и специфику каждого их подходов. Ясно одно: решение проблем информационной безопасности возможно только за счет скоординированных и объединенных единым замыслом политических, организационных, социально-экономических, военных, правовых, информационных, специальных и иных мер.

Заключение. Сегодня, наряду с такими понятиями, как «безопасность», «национальная безопасность», «информационная безопасность», как никогда актуализируется понятие информационной безопасности личности. В современных условиях эта проблема выдвигается на уровень общенациональной. Решение проблем обеспечения информационной безопасности личности сегодня — это и актуально, и своевременно, поскольку в настоящее время сформировались необходимые условия для перехода к информационному обществу, одним из важнейших проявлений которого является обеспечение национальной безопасности в сфере информатизации, а также обеспечение реализации прав граждан, организаций в условиях информатизации.

Список цитируемых источников

1. Бачило, И. Л. Информационное право: учебник / Лопатин В. Н., Федотов М. А. [и др.] ; под ред. Б. Н. Топорнина. — СПб. : Юридический центр Пресс, 2011. — 326 с.
2. Брандман, Э. М. Глобализация и информационная безопасность общества / Э. М. Брандман. — М. : ГПИБ России, 2019. — 412 с.
3. Гавриленко, В. Г. Информационное право / Никитенко П. Г., Ядевич Н. И. [и др.] ; под ред. В. Г. Гавриленко. — Минск : Тесей, 2019. — 256 с.
4. Крылов, Г. О. Международный опыт правового регулирования информационной безопасности и его применение в Российской Федерации : автореф. дис. ... канд. юрид. наук / Г. О. Крылов. — М. : МГУ, 2017. — 30 с.
5. Лазарев, И. А. Информация и безопасность. Композиционная технология / И. А. Лазарев. — М. : Акад., 2019. — 512 с.
6. Лопатин, В. Н. Информационная безопасность России: Человек. Общество. Государство / В. Н. Лопатин. — СПб. : Фонд Универ., 2020. — 440 с.
7. Лопатин, В. Н. Теоретико-правовые проблемы защиты единого информационного пространства и их отражение в системах российского права и законодательства // Труды по интеллектуальной собственности. Т. 2.; гл. ред. С. В. Коростелева. — М. : Инст. междун. права и экон. имени А. С. Грибоедова (ИМПЭ), 2018. — 216 с.
8. Полякова, Т. А. Правовое обеспечение информационной безопасности при построении информационного общества в России : автореф. дис. ... докт. юрид. наук / Т. А. Полякова. — М. : МГУ, 2018. — 36 с.
9. Проценко, Е. А. Модель и метод анализа эффективности систем защиты информации сайтов органов власти Российской Федерации : автореф. дис. ... канд. техн. наук / Е. А. Проценко. — СПб. : Питер, 2018. — 36 с.
10. Стрельцов, А. А. Обеспечение информационной безопасности России : теоретические и методологические основы ; под ред. В. А. Садовниченко, В. П. Шерстюка. — М. : МЦНМО, 2016. — 296 с.
11. Уфимцев, Ю. С. Информационная безопасность России / Ю. С. Уфимцев, Е. А. Ерофеев. — М. : Экзамен, 2018. — 360 с.

ПРОБЛЕМЫ РАССЛЕДОВАНИЯ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Введение. На современном этапе развития общества становится все более актуальной проблема сохранности природной среды, рационального использования водных ресурсов, охраны животного мира, водоемов и воздуха от уничтожения и загрязнения. Увеличение объемов промышленного производства, рост численности населения влияют на растительный и животный мир, на состояние почвы, воздуха и водного бассейна. Вред, причиняемый загрязнением водоёмов и воздуха, уничтожением рыбы, диких животных, его последствия трудно переоценить. Делу охраны природы наносит существенный вред и укоренившееся в сознании многих людей ошибочное представление о том, что природные ресурсы безграничны и неисчерпаемы.

Основная часть. Под экологическим преступлением понимается общественно опасное деяние, причинившее или могущее причинить вред земле, водам, недрам, лесам, животному и растительному миру, атмосфере и другим природным объектам, отнесённым к таковым законодательством об охране окружающей среды, независимо от форм собственности. Деяния, которые относятся законом к экологическим преступлениям, разнообразны, но все они связаны с нарушением использования природных ресурсов, правил охраны природной среды и иных норм, которые обеспечивают экологическую безопасность жизни человека. Объективная сторона большинства экологических преступлений выражается в нарушении специальных правил, которые непосредственно закреплены в различных нормативно-правовых актах (например, Правила ведения охотничьего хозяйства и охоты [1], Правила ведения рыболовного хозяйства и рыболовства, утв. Указом Президента Республики Беларусь 8 декабря 2005 г. № 580 [2], Правила пожарной безопасности в лесах Республики Беларусь, утв. Постановлением Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь 10 августа 2016 г. № 70).

Бланкетный характер норм Уголовного Кодекса создает трудности в процессе расследования данной группы преступлений. Например, статья 276 УК предусматривает ответственность за уничтожение либо повреждение леса в результате несоблюдения правил производства взрывных работ, неосторожного обращения с огнем, нарушения правил эксплуатации других источников повышенной опасности, нарушения порядка заготовки и вывозки древесины [4]. Порядок же проведения взрывных работ регламентируется действующим законодательством. Едиными правилами безопасности при взрывных работах, утвержденными Комитетом по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике при Министерстве по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь от 29 мая 1992 (в ред. приказа Проматомнадзора от 18 января 2000 г.), предусмотрены общие правила производства взрывных работ [5].

Существует большое количество экологических, технических, технологических вопросов, которые требуют применения специальных знаний, что, безусловно, сказывается на процессе расследования. Приступая к расследованию следователю необходимо получить информацию о нормативных требованиях по экологической охране природной среды, которая была загрязнена, о технологиях ее защиты и различных технологических процессах. Также в ходе расследования может потребоваться проведение различного рода экспертиз, например, биологических, ветеринарных, химических и иных. Как правило, для начальной стадии расследования характерно назначение эколого-химических экспертиз. Они назначаются в целях установления химического состава загрязненной природной среды, выявления характера вредного вещества, попавших в эту среду, степени её загрязненности и уровня превышения предельно допустимых концентраций указанных веществ.

Правильное разрешение вопросов в области экологии требует привлечения экологов, санитарных врачей, зоологов, ботаников, гидрометеорологов и других специалистов. В результате совершения экологических преступлений нередко случаи заболевания или даже смерти людей (например, ч.3, ст. 272 УК). При расследовании таких преступлений сложность вызывает установление причинной связи загрязнения природных компонентов и заболевания людей или наступления смерти человека. Причинная связь имеет место, когда вредное воздействие на природный объект точно установленного источника загрязнения повлечет изменение его качественного состояния, а последнее окажет неблагоприятное воздействие на человека или природную среду. В ходе расследования проблемой является установление источника загрязнения природной среды. Например, особенностью при расследовании загрязнения либо засорения вод (ст. 272 УК) первостепенное значение имеет доказывание последствий события преступления, т.е. характера и размера ущерба природной среде. В дальнейшем от установленных последствий к выявлению источника загрязнения, а от него к изобличению. В связи с этим особое значение следователем должно придаваться допросу обвиняемого, свидетелей.

Проблемой также является ограниченный объем специальных методологических разработок, как следствие недостаточной позитивной следственной практики, что не позволяет обеспечить на должном уровне

криминалистическое сопровождение процесса расследования экологических преступлений. Предупреждение преступлений, в том числе и экологических, является важным направлением деятельности государственных органов. Под предупреждением преступлений подразумевают практические меры, применяемые до момента совершения вероятных противоправных действий и направленные на то, чтобы исключить возможность преступленного деяния. В буквальном смысле имеется в виду предохранение людей, общества, государства от преступлений и иных правонарушений, которые в той или иной мере общественно опасны, хотя общественная опасность преступлений с точки зрения вредных последствий несоизмерима с дисциплинарными и административными проступками.

Применительно к экологическим преступлениям предупредительные меры предполагают недопущение, во-первых, повторения или распространения ранее совершенных экологических правонарушений; во-вторых, новых ранее не совершавшихся противоправных деяний; в-третьих, перерастания административных экологических правонарушений в преступления.

Заключение. Недооценка опасности преступных деяний в области охраны окружающей среды является условием способствующим пренебрежению нормами экологического законодательства и, как следствие, к их нарушению. Определяя комплекс мер способных справиться с задачей предупреждения экологической преступности в качестве основных целей можно выделить формирование экологической культуры, мировоззрения граждан, включая должностных лиц. Серьезной проблемой является наличие на предприятиях устаревшего оборудования и отсутствие новых технологий обработки отходов производства, выбросов и сбросов загрязняющих веществ, выпуска продукции, которая не отвечает национальным экологическим нормам и мировым стандартам. В условиях современного промышленного развития необходима модернизация производственных сфер. Оснащение предприятий современными комплексами очистки отходов позволит снизить количество вредных выбросов, и, следовательно, преступных нарушений технических норм.

Таким образом, экологические преступления, представляющие угрозу экологической безопасности, требуют к себе пристального внимания как государства в целом, так и граждан и должностных лиц в частности. Поэтому следует продолжить работу по детализации экологического законодательства и усовершенствованию практики расследования и предупреждения экологических преступлений.

Список цитируемых источников

1. Правила ведения охотничьего хозяйства и охоты [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalonline.by/novosti/korotko-o-vazhnom/pravila-okhoty-v-belarusi-s-2021-goda/>. — Дата доступа: 04.05.2022.
2. О некоторых мерах по повышению эффективности рыбохозяйственной деятельности, совершенствованию государственного управления ею [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://etalonline.by/document/?regnum=p30500580&q_id=5026659. — Дата доступа: 04.05.2022.
3. Об утверждении Правил пожарной безопасности в лесах Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalonline.by/document/?regnum=w21631562p>. — Дата доступа: 04.05.2022.
4. Уголовный Кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalonline.by/document/?regnum=V19402875>. — Дата доступа: 04.05.2022.
5. Едиными правилами безопасности при взрывных работах [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://gospromnadzor.mchs.gov.by/upload/iblock/300/1.edinye-pravila-bezopasnosti-pri-vzryvnykh-rabotakh.pdf>. — Дата доступа: 04.05.2022.

УДК 336.22

Р. А. Шухалевич, О. И. Панин

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А. С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ПОНЯТИЕ МЕСТНЫХ НАЛОГОВ И СБОРОВ. ВИДЫ МЕСТНЫХ НАЛОГОВ И СБОРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Введение. Согласно одной из классификаций налогов, по степени компетенции органов власти различных уровней в отношении вопросов, связанных с установлением и введением налогов, помимо республиканских выделяют местные налоги (местные налоги и сборы). Местные налоги и сборы вводятся на соответствующих территориях с целью создания стабильных доходных источников местных бюджетов. В соответствии с законодательством Республики Беларусь в настоящее время существует обширный перечень местных налогов и сборов, допускающий выбор тех налогов и сборов, которые в наибольшей степени отвечают интересам развития местных территорий.

Основная часть. В соответствии со ст. 7 Налогового кодекса РБ, местными признаются налоги и сборы, установленные нормативными правовыми актами местных Советов депутатов в соответствии с настоящим Кодексом и обязательные к уплате на соответствующих территориях [1].

В соответствии со ст. 121 Конституции Республики Беларусь, установление местных налогов и сборов является исключительной компетенцией местных Советов депутатов [2], которые имеют право реализовывать свои полномочия в соответствии со ст. 9 Налогового кодекса Республики Беларусь. Согласно всё этой же статье к перечню местных налогов и сборов относятся: налог за владение собаками; курортный сбор и сбор с заготовителей [1].

Плательщиками налога за владение собаками признаются физические лица. Объектом налогообложения налогом за владение собаками признается владение собаками в возрасте трёх месяцев и старше. Налоговая база налога за владение собаками определяется как количество собак в возрасте трех месяцев и старше на 1-е число первого месяца налогового периода.

Ставки налога за владение собаками устанавливаются в зависимости от высоты в холке:

- до 40 сантиметров — в размере не более 0,5 базовой величины за каждый месяц налогового периода;
- от 40 до 70 сантиметров — в размере не более 1 базовой величины за каждый месяц налогового периода;
- 70 и более сантиметров, а также если породы собак включены в перечень потенциально опасных пород собак, — в размере не более 1,5 базовой величины за каждый месяц налогового периода. Согласно постановлению Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 12 декабря 2001 г. №40, в перечень потенциально опасных пород собак включены: Аину, Акабаш, Американский питбультерьер, Американский стаффордширский терьер, Анатолийский карабаш, Английский мастифф, Бельгийский мастифф, Бордоский дог, Бульмастиф, Бультерьер, Восточноевропейская овчарка, Горская гончая, Гречкая овчарка, Доберман Владека Рошины, Доберман-пинчер, Ирландский волкодав, Кавказская овчарка, Канарская собака (перро де пресо канарио), Кангал, Капе-норсо, Кенгуровая собака, Корельская медвежья собака, Лангедокская пастушья собака, Леопардовая гончая, Маремма (маремоанхо-абруцкая пастушья собака), Мальорский бульдог (терро де мальоркин), Московская сторожевая, Немецкая овчарка, Немецкий дог, Овчарка Дауфмана, Ризеншнауцер, Ротвейлер, Румынская овчарка, Среднеазиатская овчарка, Супердог и його помесь с майконгом, Тоса-ину (японская бойцовская собака), Филадельфия бразильеро, Чёрный терьер, Шарпей (китайская бойцовская собака), Южнорусская овчарка [3].

Налоговым периодом налога за владение собаками признаётся календарный квартал. Уплата налога за владение собаками производится плательщиками путём внесения сумм налога организациям, осуществляющим эксплуатацию жилищного фонда, одновременно с внесением платы за пользование жилым помещением (платы за техническое обслуживание). Налоговая декларация (расчёт) по налогу за владение собаками не представляется.

Плательщиками курортного сбора признаются физические лица, за исключением трёх категорий лиц:

- лиц, направляемых на оздоровление и санаторно-курортное лечение бесплатно за счет средств государственного социального страхования и республиканского бюджета в соответствии с законодательными актами;

- лиц, направляемых на оздоровление и санаторно-курортное лечение в рамках страховых выплат по обязательному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний (включая сопровождающих лиц);

- детей, направляемых в оздоровительные (спортивно-оздоровительные) лагеря по путевкам, стоимость которых удешевлена за счет средств государственного социального страхования или республиканского бюджета.

На основании пункта 1 статьи 314 Кодекса объектом обложения курортным сбором признается нахождение (проживание не менее суток) физического лица в расположенных на территории соответствующих административно-территориальных единиц Республики Беларусь:

- санаторно-курортных организациях;
- профилакториях, оздоровительных центрах (комплексах), образовательно-оздоровительных центрах, оздоровительных лагерях, спортивно-оздоровительных лагерях, домах (базах) отдыха, пансионатах (далее — оздоровительные организации) [1].

Налоговая база курортного сбора определяется исходя из стоимости путёвки в санаторно-курортную и оздоровительную организацию. Ставки курортного сбора устанавливаются в зависимости от вида санаторно-курортной и оздоровительной организации и не могут превышать 3 процентов. Налоговым периодом курортного сбора признаётся календарный квартал. Уплата курортного сбора производится плательщиками путём внесения сумм сбора санаторно-курортным или оздоровительным организациям, которые осуществляют прием сумм курортного сбора и их перечисление в бюджет не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Санаторно-курортные и оздоровительные организации не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом, представляют в налоговый орган по месту постановки на учёт информацию о перечислении курортного сбора в произвольной форме. Налоговая декларация (расчёт) по курортному сбору не представляется.

Плательщиками сбора с заготовителей признаются организации и индивидуальные предприниматели. Объектом обложения сбором с заготовителей признаётся осуществление промысловой заготовки (закупки) дикорастущих растений (их частей), грибов, технического и лекарственного сырья растительного происхождения в целях их промышленной переработки или реализации, за исключением их заготовки, при которой плательщиком внесена плата за побочное лесное пользование.

Налоговая база сбора с заготовителей определяется как стоимость объёма заготовки (закупки), определённая исходя из заготовительных (закупочных) цен. Ставка сбора установлена в размере 5 процентов, за исключением резидентов Китайско-Белорусского индустриального парка по истечении 10 календарных лет, следующих за годом их регистрации в качестве резидента, в течение следующих 10 календарных лет — 2,5 процента.

Налоговым периодом сбора с заготовителей признаётся календарный квартал. Плательщики ежеквартально предоставляют в налоговые органы налоговую декларацию не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Уплата сбора с заготовителей производится ежеквартально не позднее 22-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Заключение. В начале 21 века к местным налогам и сборам относилось также обширное количество платежей. Так, согласно ст. 10 закона «О бюджете Республики Беларусь на 2004 год» областные, Минский городской Совет депутатов, Совет депутатов базового территориального уровня вправе были вводить на территории соответствующих административно-территориальных единиц многочисленные местные налоги и сборы: 1) налог с 30 продаж товаров в розничной торговле; 2) налог на услуги, оказываемые объектами сервиса; 3) целевые сборы (транспортный сбор на обновление и восстановление городского, пригородного пассажирского транспорта, автобусов междугородного сообщения и содержание ведомственного городского электрического транспорта, сбор на содержание и развитие инфраструктуры города (района)); 4) сборы с пользователей; 5) сбор с заготовителей; 6) курортный сбор; 7) сборы с физических лиц при пересечении ими Государственной границы Республики Беларусь через пункты пропуска; 8) налог на приобретение бензина и дизельного топлива [4]. В процессе реформирования налоговой системы произошло сокращения многочисленных местных сборов и в настоящее время, согласно статьи 9 Налогового Кодекса РБ, определены только три вида местных налогов и сборов: налог за владение собаками; курортный сбор; сбор с заготовителей. Развитие налогового законодательства по местным налогам в Республике Беларусь нацелено на упрощение налоговой системы. Перечень является исчерпывающим, в силу чего местные Советы депутатов могут вводить исключительно данные виды налогов и сборов.

Список цитируемых источников

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk0200166>. — Дата доступа: 05.05.2022.
2. Конституция Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://etalonline.by/document/?regnum=V19402875>. — Дата доступа: 05.05.2022.
3. О некоторых вопросах разведения, содержания, ввоза в Республику Беларусь, а также обучения владельцев потенциально опасных пород собак [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://etalonline.by/document/?regnum=w20107556&q_id=50. — Дата доступа: 05.05.2022.
4. О бюджете Республики Беларусь на 2004 год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://etalonline.by/document/?regnum=h10300259&q_id=501. — Дата доступа: 05.05.2022.

USD 328.185

D. T. Shostak, I.V. Primaichuk

Educational Institution "Brest State A. S. Pushkin University", Brest, Republic of Belarus

THE ROLE OF THE INTERNAL AFFAIRS BODIES OF THE REPUBLIC OF BELARUS IN THE FIGHT AGAINST CORRUPTION

Introduction. The purpose of the article is to study the social and legal foundations for combating corruption in the Republic of Belarus, as well as the system of anti-corruption measures implemented by the internal affairs bodies. The object of the study is the social relations that develop in connection with the implementation by the internal affairs bodies of measures to prevent, detect and suppress corruption offenses and crimes in the Republic of Belarus.

Corruption as a social phenomenon appeared in ancient times with the emergence of state formations and paid officials. Nowadays, no state, regardless of its socio-economic and political structure, is free to one degree or another from manifestations of corruption. The Republic of Belarus is no exception.

Main part. Corruption is the deliberate use by a public official or a person equivalent to him or a foreign official of his official position and related opportunities for the purpose of illegally obtaining property or other benefits in the form of work, services, patronage, promising advantages for himself or for third parties, as well as bribing a public official or a person equivalent to him or a foreign official by providing them with property or other benefits in the form of work, services, patronage, promises of benefits for them or for third parties so that this public official or a person equivalent to him or a foreign official has committed actions or refrained from doing them in the performance of his official duties, as well as the commission of these actions on behalf of or in the interests of a legal entity, including a foreign one [1].

From the moment the Republic of Belarus became an independent state, the President of the Republic of Belarus as well as the government of the State consider corruption as a direct threat to national security, implementation of the Belarusian economic model of the state development, maintaining stability and harmony in the country. Corruption contributes to the lobbying of legislative and regulatory acts that encourage large-scale abuse and crime, discredits the market mechanisms of competition and the fight against monopoly in the economy, and undermines the people's confidence in the authorities. Therefore, the uncompromising and resolute destruction of corruption is one of the central links in the domestic policy of the Belarusian state.

It should be pointed out that corruption crimes differ from the others in the highest level of latency, in this regard, the fight against this type of illegal acts has its own characteristics. First of all, these features are the use of original techniques and specific tools.

In connection with the foregoing, it can be argued that, in fact, in the conditions of the modern state and society there is a practical need for a deep and versatile study of the problems associated with combating corruption, which in turn indicates the relevance of the study.

Practice shows that corruption can manifest itself in various forms. This can be bribery, abuse of power, protectionism, illegal privatization, unjustified provision of preferential loans and orders, illegal participation in business activities, legalization of property acquired by criminal means etc. Corruption can be divided into household and business. The first includes corrupt interaction between citizens and officials, the second involves corrupt relations between government and business [2].

Art. 9 of the Law "On the fight against corruption" does not directly indicate the Ministry of Internal Affairs of the Republic of Belarus when listing state bodies engaged in the fight against corruption, but the list is supplemented with the phrase "..., as well as other state bodies and other organizations participate in the fight against corruption within their competence in accordance with legislative acts" [1]. At the same time, according to Art. 15 of the Law of the Republic of Belarus "On Internal Affairs Bodies of the Republic of Belarus", the Ministry of Internal Affairs has the right to fight against corruption.

In the Ministry of Internal Affairs, the main anti-corruption unit is the General Directorate for Combating Organized Crime and Corruption, whose first duty is to combat corruption in public authorities and priority sectors of the economy [3].

The work to combat corruption in the Republic of Belarus is successfully carried out by state bodies and other organizations through the application of a set of measures, which is outlined in Art. 5 of the Law of the Republic of Belarus "On the fight against corruption" [4].

According to Art. 34 of the Law of the Republic of Belarus "On operation and search activity" No. 305-Z, July 15, 2015, an operational experiment is the involvement, under the control of an official of the body carrying out operation and search activities, of a citizen in respect of whom there is information about his criminal activity, in the situation created on the basis of this information, as close as possible to the alleged criminal activity of this citizen, in order to cause a certain event, as well as to obtain information necessary to perform the tasks of operation and search activity [5].

Conducting an operational experiment in cases of bribery allows to: record the actions of the offender while directly receiving a bribe; to catch a bribe-taker red-handed; seize the subject of the bribe, as well as other evidence material.

The results of the operational experiment legalized in the criminal process form the basis of the evidence base and ensure that the criminal is brought to justice. Some foreign law enforcement agencies use a fluorescent substance that can only be seen under ultraviolet radiation (for example, the inscription "Bribe" printed on a paper bill), which allows law enforcement officers to prove more effectively the guilt of a bribe taker. In connection with the facts described above, we can say that the operational experiment is one of the most effective measures in disclosing the facts of a crime in the field of corruption.

In foreign ministries of home affairs, anti-corruption units are also created and they operate successfully. For example, in the Russian Federation, the analogue of the Belarusian General Directorate for Combating Organized Crime and Corruption is the General Directorate for Economic Security and Combating Corruption. It is an independent structural subdivision of the central apparatus of the Ministry of Home Affairs of the Russian Federation, providing and implementing justice within its competence. The main functions of the General Directorate for Economic Security and Anti-Corruption are: ensuring economic security and combating crimes of an economic and corruption nature, including those committed by organized groups, transnational or interregional criminal communities (criminal organizations), or having great public resonance; implementing measures aimed at counteracting the legalization of proceeds from crime, undermining the economic foundations of organized groups and criminal

communities (criminal organizations), combating crimes in the field of foreign economic activity and counterfeit production; documenting economic and corruption crimes [6]. In addition, other local divisions of the Ministry of the Interior and the Federal Security Service are fighting organized crime in the Russian Federation.

The Belarusian General Directorate for Combating Organized Corruption and Crime has more powers: suppression and disclosure of grave and extremely grave crimes of a general criminal and economic nature committed by organized groups, suppression of terrorist and extremist manifestations; establishing and eliminating illegal migration channels, as well as identifying and suppressing other crimes committed by members of organized groups formed on a national or ethnic basis or operating in diaspora formations [3]. Such significant differences are due to the fact that the General Directorate for Combating Organized Corruption and Crime is fighting not only corruption, but also organized crime.

Conclusion. In order to fight corruption more effectively, anti-corruption bodies, and in particular the General Directorate for Combating Organized Crime and Corruption, need to analyze each case of a corruption offense and ways to fight corruption in order to identify effective and less effective ways to prevent corruption crimes. It makes sense to improve constantly the procedures of operation and search activities and, in particular, operational experiment, using advanced technologies.

Based on the above facts, we can conclude that the fight against corruption in the Republic of Belarus is one of the primary tasks for the state and the Ministry of Home Affairs plays an important role in solving this problem. The effectiveness of the fight against corruption can be increased by introducing the latest scientific and technological progress into the work of the General Directorate for Combating Organized Crime and Corruption and by analyzing in detail each case of corruption crimes.

References

1. О борьбе с коррупцией [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 15 июля 2015 г. № 305-3 : принят Палатой представителей 26 июня 2015 г. : одобрен Советом Респ. 30 июня 2015 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 6 янв. 2021 г. / Эталон-Беларусь // Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
2. Мельников, А. П. О борьбе с коррупцией в Республике Беларусь на современном этапе [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/12442/4/O%20борьбе%20с%20коррупцией%20в%20Республике%20Беларусь%20на%20современном%20этапе.pdf>. — Дата доступа: 11.04.2022.
3. Главное управление по борьбе с организованной преступностью и коррупцией [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.mvd.gov.by/ru/page/glavnoe-upravlenie-po-bor-be-s-organizovannoj-prestupnost-yu-i-korrupciej>. — Дата доступа: 11.04.2022.
4. Шелегова, Н. А. Реализация антикоррупционных мер органами внутренних дел Республики Беларусь / Н. А. Шелегова, П. П. Смирнов, А. С. Савченко. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/realizatsiya-antikorrupcionnyh-mer-organami-vnutrennih-del-respubliki-belarus>. — Дата доступа: 11.04.2022.
5. Об оперативно-розыскной деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 15 июля 2015 г. № 307-3 : принят Палатой представителей 26 июня 2015 г. : одобрен Советом Респ. 30 июня 2015 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 6 янв. 2021 г. / Эталон-Беларусь // Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.
6. Главное управление экономической безопасности и противодействия коррупции [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://мвд.рф/mvd/structure1/Glavnie_upravlenija/Glavnoe_upravlenie_jekonomicheskoy_bezop. — Дата доступа: 11.04.2022.

ЭКОЛОГИЯ.

ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

УДК 556

Н. В. Гибез, В. Н. Зуев

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ МЕЛЬНИЧНЫХ ПРУДОВ В БАРАНОВИЧСКОМ РАЙОНЕ

Пруды как искусственные водоемы являются одним из компонентов гидрографической сети. В нашем исследовании поставлена цель инвентаризация в Барановичском районе Брестской области прудов, которые использовались для получения механической энергии воды с ее последующим использованием, например, на водяных мельницах.

Актуальность нашего исследования заключается в том, что пруды, которые в настоящее время не используются человеком и остатки прудовых плотин могут негативно влиять на геоэкологическое состояние рек, на которых они создавались.

В качестве материалов исследования использовались научные краеведческие и исторические публикации, описывающие развитие поселений в Беларуси, карты разных периодов издания (1880, 1917 и других), а также полевые исследования в границах Барановичского района.

Водяные мельницы являются одним из самых древних производственных сооружений сельской застройки Беларуси. Летописи свидетельствуют, что у восточных славян они были известны с X—XI вв.

На широких реках, таких как Неман, Припять, Днепр, ставились так называемые наплавные мельницы на плотах.

Наиболее распространенными были мельницы на прудах, которые создавались запрудой на реках и ручьях с крутыми берегами. Вода подавалась в таком случае на колесо сверху (верхний бой).

На реках с низкими берегами начиная с XVIII века строились так называемые турбинные мельницы. Само здание мельницы могло стоять и вдали от русла реки, а вода подводилась к колесу или турбине. Часто такие мельницы приводили в действие не только мельничные жернова, но и станки и механизмы.

В границах современного Барановичского района, мельничные пруды, скорее всего начали появляться в XV—XVI вв. — именно в этот период в междуречье Щары, Молчади и Сервечи появляются средневековые местечки и деревни. Практически до середины XX в. пруды на реках и ручьях Барановичского района выполняли свои «энергетические» функции.

На основании изучения краеведческих изданий и карт XIX—XX веков нами выявлено 37 мельничных прудов. Они являлись важными хозяйственными элементами помещичьих имений, использовались не только для привода жерновов мельниц, но и для рыбозаведения.

В настоящее время сохранилось 13 из 37 выявленных мельничных прудов, но с изменением своих функций. Такое значительное уменьшение численности связано, по нашему мнению,

На берегах некоторых прудов, например, в Полонечке, Новоселках сохранились элементы бывших каменных дамб, строений мельниц.

Данный факт свидетельствует об активном хозяйственном использовании рек.

Приведем примеры мельничных прудов, действовавших на реках современного Барановичского района.

В деревне Вольно пруд упоминается в инвентарях 1571 года, когда имение принадлежал Софье Слуцкой, а позднее — Естафию Воловичу.

В настоящее время выполняет только рекреационные функции.

В Крошине пруд был создан на реке Щара (рисунок 1). До настоящего времени сохранился, выполняет ландшафтно-рекреационные функции.

В Павлиново, в бывшем имении Бохвицев владели им до 1939 года, пруд был создан на реке Кочерыжка (рисунок 2). В настоящее время на его берегу создана зона отдыха.

Пруд на реке Басины (рисунок 3) в деревне Ежона также в настоящее время выполняет рекреационные функции, включая любительское рыболовство.



Рисунок 1 — Изображение пруда Крошин на картах разного времени

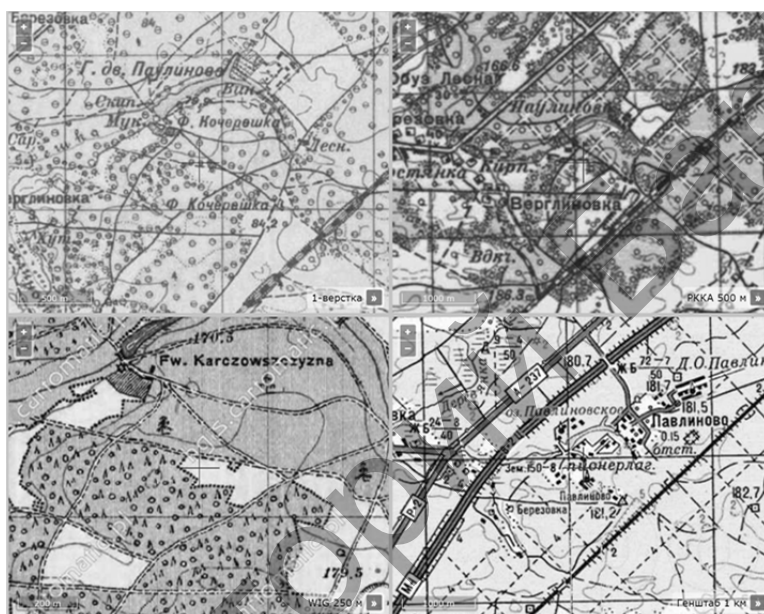


Рисунок 2 — Изображение пруда Павлиново на картах разного времени



Рисунок 3 — Изображение пруда Ежона на картах разного времени



Рисунок 4 — Изображение пруда Полонка на картах разного времени

До настоящего времени сохранился пруд Полонка Пациняны (рисунок 4), созданный на реке Полонка. Историко-картографическая инвентаризация прудов позволяет определить их возраст, а значит, и продолжительность влияния на реку.

Полученная информация будет в дальнейшем нами использоваться для изучения гидрохимического взаимодействия в системе «река-пруд».

УДК 504.75

В. Н. Зуев¹, П. В. Потоцкая², К. С. Салата²

¹Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

²Государственное учреждение образования «Средняя школа № 15 города Барановичи», Барановичи, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ О БЕЗОПАСНОСТИ МЯСНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

Еще с древних времен человеку были известны компоненты пищи, которые улучшали вкусовые качества продуктов питания. Это прежде всего соль, сахар, уксус; в качестве пряностей использовали семена горчицы, мускатного ореха, плоды тмина. С одной стороны, такие натуральные добавки повышали сохранность пищи, с другой — стимулировали пищеварение.

Наши предки умели и окрашивать продукты питания (что используется и сейчас в домашних хозяйствах) при помощи овощей (морковь, свекла, лук) и куркумы.

Однако, по мере роста числа потребителей и повышения требования к продуктам питания (прежде всего повышения сроков хранения и улучшения вкусовых и других потребительских качеств) возникла потребность в синтетических пищевых добавках.

На сегодняшний день отмечается непрерывное совершенствование технологических процессов в пищевой и химической промышленности, поэтому роль пищевых добавок значительно возросла. Однако отношение к пищевым добавкам различается.

В соответствии с техническим регламентом Таможенного союза, пищевая добавка — любое вещество (или смесь веществ), имеющее или не имеющее собственную пищевую ценность, обычно не употребляемое непосредственно в пищу, преднамеренно используемое в производстве пищевой продукции с технологической целью (функцией) для обеспечения процессов производства (изготовления), перевозки (транспортирования) и хранения, что приводит или может привести к тому, что данное вещество или продукты его превращений становятся компонентами пищевой продукции; пищевая добавка может выполнять несколько технологических функций [1].

В настоящее время все пищевые добавки классифицируются в соответствии с функциональным назначением следующим образом (согласно системе цифровой кодификации пищевых добавок):

E100-E182 — красители. Они представляют собой индивидуальные органические красящие вещества и их смеси или неорганические пигменты и их смеси, применяемые для восстановления привычной для потребителя окраски продукта;

E200-E299 — консерванты. Они продлевают срок хранения продуктов, подавляя процессы микробиологической порчи, вызванные бактериями, плесневыми грибами, дрожжами;

E300-E399 — антиокислители. Они предназначены для замедления процесса окисления и увеличения сроков годности пищевой продукции;

E400-E499 — стабилизаторы. Они предназначены для обеспечения агрегативной устойчивости и/или поддержания однородной дисперсии двух и более несмешивающихся ингредиентов;

E500-E599 — эмульгаторы. Они обеспечивают однородность пищевых продуктов, в которых одна часть компонентов распределена в другой в виде мельчайших частиц (капель);

E600-E699 — усилители вкуса и аромата. Вводятся в пищевые продукты с целью улучшения органолептических свойств продукта. Применение ароматизаторов позволяет создать широкий ассортимент пищевых продуктов, отличающихся по вкусу и аромату, на основе однотипной продукции, восстановить вкус и аромат, частично утраченный при хранении или переработке — замораживании, пастеризации, консервировании, концентрировании, стандартизировать вкусоароматические характеристики пищевой продукции вне зависимости от ежегодных колебаний качества исходного сырья, усилить имеющиеся у продуктов натуральные вкус и аромат, придать аромат продукции на основе некоторых ценных в питательном отношении, но лишенных аромата видов сырья (например, продуктов переработки сои), придать аромат продукции, получаемой с использованием технологических процессов, при которых не происходит естественного образования аромата (например, приготовление пищи в микроволновых печах), избавить пищевую продукцию от неприятных для потребителя привкусов;

E900-E999 — антифламинги. Они предназначены для предупреждения или снижения пенообразования в пищевой продукции;

E1000 и выше — глазирующие вещества, подсластители соков и кондитерских изделий [2].

Такая классификация условна и основана на преимущественных технологических функциях химических соединений.

Следует отметить, что все большее значение приобретают вопросы безопасности пищевых добавок, их гигиенического регламентирования и контроля качества [3].

На территории Беларуси использование пищевых добавок контролируется Министерством здравоохранения, Министерством сельского хозяйства и продовольствия, Министерством торговли, Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации, Комитетом государственного контроля и другими государственными органами в пределах их компетенции [4].

Согласно действующим нормативным требованиям выделяют следующие основные условия для применения и контроля безопасности пищевых добавок:

1) применение пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств не должно увеличивать степень риска возможного неблагоприятного действия пищевой продукции на здоровье человека;

2) содержание пищевых добавок, остаточных количеств технологических вспомогательных средств и биологически активных веществ, содержащихся в ароматизаторах, вкусоароматических препаратах и (или) в натуральных источниках ароматизаторов должно соответствовать требованиям к допустимому содержанию в них нормируемых веществ;

3) пищевые добавки, ароматизаторы и технологические вспомогательные средства должны применяться только в случаях, когда существует необходимость совершенствования технологии, а также при необходимости улучшения потребительских свойств пищевой продукции, увеличения сроков их годности, добиться которых иным способом невозможно или экономически не оправдано;

4) применение пищевых добавок и ароматизаторов не должно вводить потребителя в заблуждение в отношении потребительских свойств пищевой продукции;

5) применение пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств не должно вызывать ухудшения органолептических показателей пищевой продукции;

6) пищевые добавки, ароматизаторы и технологические вспомогательные средства должны применяться при производстве пищевой продукции в минимальном количестве, необходимом для достижения технологического эффекта;

7) не допускается применение пищевых добавок и ароматизаторов для сокрытия порчи и недоброкачества сырья или готовой пищевой продукции и/или их фальсификации, и/или с целью ведения в заблуждение потребителей [1].

Многие пищевые добавки являются полностью синтетическими, физиологическое действие многих из них малоизучено и они способны навредить организму человека [5].

Действие пищевых добавок на организм человека очень индивидуально. Каждый организм по своему реагирует на эти компоненты. Проявляются аллергические реакции и индивидуальная непереносимость веществ [6].

Нами был изучен состав упакованных мясных продуктов, реализуемых в розничной торговой сети города Барановичи на предмет выявления пищевых добавок, которые могут быть опасны для человека в больших концентрациях.

В период март—май 2022 года были изучены товарные этикетки 38 мясных продуктов различного типа: колбасы, сосиски, сардельки. Выбор продуктов для изучения производился случайно при посещении магазинов розничных сетей (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Частота содержания пищевых добавок в мясных изделиях

Цифровой код добавки	Название пищевой добавки	Частота встречаемости	Функциональная группа	Допустимая суточная доза, мг/кг веса
E120	Кармин	2	Краситель	5
E160с	Экстракт паприки	1	Краситель	1,25
E250	Нитрит натрия	8	Консервант. Фиксатор окраски	0,2
E262	Ацетат натрия	2	Консервант. Фиксатор окраски Регулятор кислотности	Не ограничен
E300	Аскорбиновая кислота	1	Антиокислитель	Не ограничен
E301	Аскорбат натрия	9	Антиокислитель	15
E316	Изоаскорбат натрия	7	Антиокислитель	5
E325	Лактат натрия	2	Антиокислитель	Не определен
E330	Лимонная кислота	1	Антиокислитель	Не ограничен
E331	Цитрат натрия	2	Антиокислитель	Не ограничен
E334	Винная кислота	1	Антиокислитель	30
E339	Трифосфаты	4	Антиокислитель	70
E407	Каррагинан	7	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E407a	Переработанные морские водоросли Еухема	1	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E410	Камедь рожкового дерева	3	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E412	Гуаровая камедь	5	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E415	Ксантановая камедь	3	Стабилизатор, эмульгатор	Не определен
E417	Тары камедь	2	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E425	Коньяк смола	2	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E450	Пирофосфат	6	Стабилизатор, эмульгатор	70
E451	Трифосфат	7	Стабилизатор, эмульгатор	70
E452	Полифосфат	7	Стабилизатор, эмульгатор	70
E470	Жирных кислот натриевые, калиевые и кальциевые соли	2	Стабилизатор, эмульгатор	Не определен
E508	Хлорид калия	1	Стабилизатор, эмульгатор	Не ограничен
E536	Ферроцианид натрия	8	Стабилизатор, эмульгатор	Не определен
E551	Диоксид кремния	1	Стабилизатор, эмульгатор	Не определен
E621	Глутамат натрия	12	Усилитель вкуса и аромата	120
E627	Гуанилат натрия	4	Усилитель вкуса и аромата	Не ограничен
E631	Инозинат натрия	3	Усилитель вкуса и аромата	Не ограничен
E917	Иодат калия	1	Функциональная добавка	Не ограничен

Таким образом, выявлена 31 пищевая добавка 6 функциональных групп. Наибольший ассортимент добавок представлен в группе стабилизаторов, эмульгаторов — 15.

Наибольшее содержание пищевых добавок нами отмечено в мясных продуктах низкой ценовой группы, например, в сосисках из мяса птицы «Филейные люкс» производства «Петруха» — 16, «Сосиски берлинки» того же производителя — 18.

Отмечено, что часто в составе продуктов указаны полные химические названия добавок без кода, что может, по нашему мнению, влиять на понимание потребителем степени безопасности продукта питания.

Нами проведен контент-анализ научных публикаций на предмет определения степени безопасности применяемых пищевых добавок.

Нитрит натрия E250, часто применяемый для фиксации окраски и как консервант, признан общепризнанным средством в том числе и для млекопитающих (50 % крыс погибают при дозе в 180 миллиграмм на килограмм веса), имеющим высокую токсичность и канцерогенность, при передозировке вещества возникает серьезное отравление, нередко приводящее к летальному исходу. Употребление нитрита натрия может спровоцировать снижение тонуса мышц и резкое понижение давления. При исследованиях выявлено образование

канцерогена N-нитрозамина при реакции нитрита натрия с аминокислотами при их нагреве, что означает потенциальную возможность образования раковых изменений при употреблении продуктов проходивших тепловую обработку в присутствии нитрита натрия [7].

В производстве мясных продуктов широко используются антиокислители трифосфаты E339/E451, стабилизаторы и эмульгаторы пирофосфаты E450 и полифосфаты E452. Следует отметить, что частое употребление в пищу продуктов, содержащих фосфаты провоцирует вымывание кальция из костей и зубов, что приводит к остеопорозу и кариесу. Пирофосфат натрия вызывает злокачественные опухоли, ухудшение усвоения кальция и остеопороз [8].

Среди наиболее опасных добавок глутамат натрия E621. Медицинские наблюдения показали, что глутамат натрия вызывает стремительный набор веса, ухудшение зрения, склероз, астму, проблемы с дыханием, головные боли, тревожные расстройства и панические приступы, легко проходит через плацентарный барьер и отрицательно влияет на мозг зародыша [8].

Выявлен только один мясной продукт, не содержащий синтетические пищевые добавки Вареное колбасное изделие мясное сосиски «Добрый апик» высшего сорта производства ОАО «Брестский мясокомбинат», Республика Беларусь.

Результаты работы будут использованы для дальнейших исследований.

Список цитируемых источников

1. Требования безопасности пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств : технический регламент Таможенного союза, ТР ТС 029/2012 / Принят Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 20 июля 2012 г. № 58 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/techreg/deptexreg/tr/Documents/P_58.pdf.
2. *Большенкова, Д. А.* Пищевые добавки. Влияние на организм человека / Д. А. Большенкова, Е. Б. Сысыев // Успехи современного естествознания. — 2013. — № 9. — С. 91 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://natural-sciences.ru/ru/article/view?id=32822>.
3. Пищевые добавки : краткий курс лекций для бакалавров направления подготовки 35.03.07 Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции / сост. : О.Н. Ключкина // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ». — Саратов, 2018. — 16 с.
4. Качество и безопасность пищевых продуктов — важная составляющая санитарно-эпидемиологического благополучия населения Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.bsmu.by/downloads/universitet/lech/zoj/kachestvo.pdf>.
5. *Соклаков, В.* Безопасность пищевых продуктов: стандарт ИСО 22000:2005 / В. Соклаков // Стандарты и качество. — 2006. — № 12. — С. 60-63.
6. Влияние пищевых добавок на организм человека [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://onspo.ru/vliyanie-pishhevyh-dobavok-na-organizm-cheloveka/>.
7. *Веретов, Л. А.* Все о нитрите натрия / Л. А. Веретов // Мясная индустрия. — 2012. — № 10. — С. 16—20.
8. Принципы оценки безопасности пищевых добавок и контаминатов в продуктах питания. — Женева : ВОЗ, 1991. — 159 с.

УДК 504.75

В. Н. Зуев, В. С. Приставка

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ЖЛОБИНСКОЕ ОЗЕРО: ИСТОРИКО-КАРТОГРАФИЧЕСКАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ ГОРОДСКОГО ВОДОЕМА

Жлобинское озеро является одним из двух городских озер Барановичей, современное значение которых — ландшафтно-рекреационное. Оно находится в районе расположения современных улиц Гаевой, Парковой, Торфяной.

Современные морфометрические показатели озера получены в результате исследования Л. Сафоновой и В. Зуева в 2020 году [1]. Его площадь составляет 0,234 км², длина береговой линии 2,625 км, длина 0,525 км, ширина 0,455 км.

Название озеро получило от деревни Жлобин, которая позднее трансформировалась в городскую жилую застройку улиц Казакова и Гаевой.

Историк В. М. Дубейко указывает, что гидроним не упоминается в историческом документе 1571 года, когда проводилась инвентаризация имения Крошин после приобретения его А. Воловичем. В акте упоминается поле (урочище?) Злобин и пуща Злобинская. Поселение скорее всего возникло в конце XIX в, так как отсутствует на трехверстовой карте Шуберта 1880 года издания. Впервые поселение Жлобин упоминается в списке населенных мест Минской губернии за 1909 год. 14 марта 1962 года в соответствии с Указом Президиума ВС БССР деревня Жлобин Колпеницкого сельсовета была включена в городскую черту г. Барановичи [2].

Основой нашего историко-графического исследования стали карты, изданные в 1880, 1915, 1917, 1934 годах.

Барановичи как городское поселение сравнительно молодое. История города связана с началом эксплуатации Московско-Брестской железной дороге, на которой 29 ноября 1871 года начала функционировать железнодорожная станция Барановичи, названная так по названию близлежащей деревушки, известной с 1667 года [3]. С началом освоения прилегающей территории и появились картографические материалы, описывающие регион.

На трехверстовой карте Шуберта 1880 года [4] отмечена железнодорожная станция Барановичи, к востоку от нее, на пересечении дорог — поселение Соломянка (сейчас это район улицы Тельмана), от которой дорога практически прямолинейно вела к поселению Гирово. На карте отмечено озеро Жлобинское, находящееся в заметном понижении среди возвышенных террас в западном, северо-восточном, юго-восточном и южном направлениях (рисунок 1). Вокруг северной части береговой линии озера, отмеченного как расположенного среди болотистой местности, имеется водоток, сливающийся с выходящим из озера ручьем, теряющимся далее в болотистой местности (в районе современных улиц Циолковского и Каштановой). На карте поселения на берегу озера не отмечен.

На немецкоязычной карте, изданной в 1917 г. [5], уже показано поселение Новые Барановичи, возникшие вокруг железнодорожной станции на линии Вильно-Ровенской железной дороги. Отмечен вокзал (Bh). В водосборе озера, в районе современной улицы Торфяной (дом 53) отмечена водяная башня (Wasserturm), предназначенная скорее всего для накопления воды для последующей подачи на железнодорожную станцию. От башни к береговой линии озера проходит труба для подачи воды. Таким образом, озеро Жлобинское в начале XX в. уже служило источником технической воды (рисунок 2).

На западном возвышенном берегу озера отмечен фальварок Жлобин (Vw.Shlobin) и контурами севернее — хозяйственный двор (в районе современной застройки улицы Гаевая, дома 32-40).

Интересно, что на данной карте не отмечен обводной канал в северной части водосбора озера.

Такое же расположение объектов показано на русскоязычной верстовой карте 1916 года (рисунок 3) [4].

Именно к этому периоду относится и изображение озера, на котором видна искусственная насыпь для забора воды (рисунок 4).



Рисунок 1 — Изображение озера Жлобинского на карте 1880 года

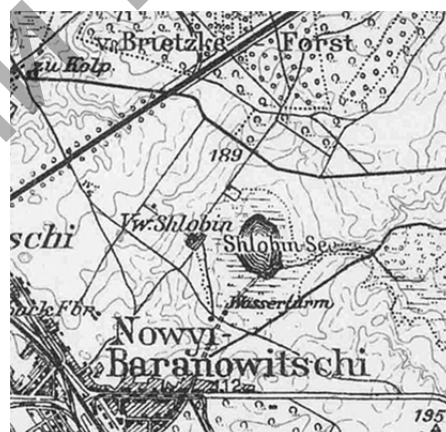


Рисунок 2 — Изображение озера Жлобинского на карте 1917 года



Рисунок 3 — Изображение озера Жлобинского на карте 1916 года



Рисунок 4 — Изображение озера Жлобинского (предположительно 1914—1915 гг.)



Рисунок 5 — Изображение озера Жлобинского на карте 1929 года



Рисунок 6 — Изображение окрестностей озера Жлобинского на карте 1934 года



Рисунок 7 — Изображение окрестностей озера Жлобинского

Достаточно подробно исследуемая территория показана на картах, изданных в 1920—1930-х гг польским Военным географическим институтом.

Так, на карте 1929 года [4] показана увеличившийся по площади фольварок Жлобин на западном берегу озера (рисунок 5). Продолжает работать водопровод (Wodociąg). Польские картографы четко прорисовывают на карте изолинии рельефа местности. Хорошо просматривается заболоченная низина, по которой осуществлялся сток воды в восточном направлении к реке Щара.

На карте 1934 года на южном и юго-восточном берегу котловины озера появляются строения — постепенно безлесые озерные террасы осваиваются человеком (рисунок 6). Уплотняется застройка и в районе современных улиц Тельмана и Першукевича).

Изображение карт времен Второй Речи Посполитой подтверждается и на городском плане 1938 года (рисунок 7).

В настоящее время площадь озера представляет собой ландшафтный водоем, на восточном берегу которого обустроена зона отдыха. Имеется спасательная станция. Озеро используется горожанами для любительского рыболовства.

Водосборная территория озера — практически весь микрорайон улиц Казакова, Гаевой, Парковой. Сток воды в озеро с водосборной территории обеспечивает поступление в озеро биогенных и загрязняющих веществ, что резко снижает качество воды. Озеро после застройки микрорайона улицы Парковой стал бессточным.

Таким образом, за период освоения озера и его водосбор претерпел изменения, что позволяет говорить о необходимости постоянного мониторинга за его состоянием и реализацией мер по минимизации и прекращению поступления загрязняющих веществ в озеро.

Список цитируемых источников

1. Сафонова, Л. Г. Морфометрические показатели и классификация водоемов города Барановичи / Л. Г. Сафонова, В. Н. Зуев // Краеведение в учебно-воспитательном процессе школ и вузов : сб. материалов V Респ. (с междунар. участием) науч.-практ. конф., посвящ. 85-летию со дня рождения М. Л. Голуб, Брест, 18 дек. 2020 г. / Брест. гос. ун-т им. А. С. Пушкина ; редкол. : И. В. Абрамова [и др.]. — Брест : БрГУ, 2021. — С. 193—195.

2. Дубейка, В. М. Паходжанне назваў населеных пунктаў Баранавіцкага раёна / В. М. Дубейка. — Мінск : Чатыры чвэрці, 2019. — С. 368-369.
3. Памяць : Гіст.-дакум.хроніка г. Баранавічы і Баранавіцкага р-на. — Мінск : БЕЛТА, 2000. — С. 6.
4. Барановичи : карты [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://1871.by/map>.

УДК 581.92

В. Н. Ильина

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Самарский государственный социально-педагогический университет», Самара, Российская Федерация*

К ИЗУЧЕНИЮ ФЛОРЫ И ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ПАМЯТНИКА ПРИРОДЫ «БЕРЕГ ВОЛГИ МЕЖДУ СТУДЕНЫМ И КОПТЕВЫМ ОВРАГАМИ»

Введение. Флора и растительность городских территорий, в том числе и в так называемых «зеленых зон», является важным компонентом урбозкосистем, в значительной степени обеспечивающим устойчивость среды. Обычно городская флора и растительность имеет ярко выраженный синантропный характер, но в то же время отличается происхождением, наличием специфических экологических форм и особыми конкурентными отношениями при формировании рудеральных сообществ. Пригородные леса и зеленые зоны города должны быть обследованы при осуществлении мониторинга растительного покрова [1, с. 20; 2, с. 82; 3, с. 63]. Это может послужить отправной точкой при разработке и корректировке Генерального плана застройки городского округа Самара, в котором предусмотрен рост областного центра к северу вплоть до пос. Волжский и на юг за р. Самара (так называемое «Заречье»). Цель работы — инвентаризация флоры памятника природы «Берег Волги между Студеным и Коптевым оврагами» и её биоэкологическая характеристика в связи с проблемой сохранения фиторазнообразия на территории Красноглинского района г. Самара.

Основная часть. Объектом исследования является участок берега р. Волга между Студеным и Коптевым оврагами, расположенный между пос. Управленческий (Красноглинский район г. Самара) и дачным массивом «Сорокины хутора», включая гору Лысую. Растительность территории носит лесной характер, на Лысой горе по крутым склонам, обращенным к Волге, встречаются степные сообщества. На долю лесов приходится более 95% площади. Растительный покров памятника природы «Берег Волги между Студеным и Коптевым оврагами», несмотря на его природоохранный статус, испытывает сильное антропогенное воздействие. Процесс урбанизации вызывает неизбежную синантропизацию флоры изучаемого объекта, но, вместе с тем, в составе растительных комплексов сохраняются автохтонные виды растений. Нами высказано предположение, что на современный видовой состав охраняемой территории оказывают влияние как природные, так и антропогенные факторы. Методами флористического мониторинга возможно определить степень нарушенности естественного характера объекта, что позволит рекомендовать меры по его сохранению.

На основании изучения видового состава высших растений было определено современное состояние флоры памятника природы «Берег Волги между Студеным и Коптевым оврагами». С помощью флористических спектров выявлены эколого-биологические особенности и определены некоторые динамические тенденции в развитии флоры.

Для получения фактических данных по флоре проводились описания пробных площадок стандартного размера, фотографирование ландшафтов и растений, на основе чего был составлен общий список видов местной флоры. После определения видовой принадлежности растений материалы анализировались в эколого-морфологическом, фитоценотическом и ареалогическом отношениях. В процессе выполнения работы рассматривались имеющиеся литературные и картографические данные.

Полный список видов включает 225 позиций. Флора принадлежит в основном к отделу Покрытосеменные, подавляющее большинство видов которых — двудольные растения. Однодольные насчитывают 30 видов и только 5 представителей относятся к отделам Хвощевидные, Папоротниковидные и Голосеменные. Зарегистрированные виды растений принадлежат к 51 семейству и 161 роду. Наиболее многочисленны из них семейства Сложноцветные, Бобовые, Розоцветные и Злаковые. Таким образом, 10 ведущих семейств в сумме составляют значительную часть флоры (их 152 вида, или 67 %). На долю прочих 45 семейств приходится 73 вида, или 33 %. Самым крупным по числу представителей оказался род полынь, насчитывающий 6 видов. Род клевер включает 5 видов. Однако преобладающими во флоре являются маловидовые роды.

Среди установленных экологических групп во флоре преобладают мезофиты. Они представлены 117 видами. К их числу относятся бутень клубненосный, цикорий обыкновенный, одуванчик лекарственный. Ксерофиты занимают второе место. Эта группа включает 52 представителя, или 23 %. Среди них отмечены лук линейный, гулявник Лезеля. Промежуточная группа ксеромезофитов включает почти 13 % от общей флоры. Эти 29 видов растений некоторое время могут расти в засушливых условиях. Среди них отмечены чертополох колючий, noneя темно-бурая. Еще одна промежуточная группа мезоксерофитов содержит 21 вид, или чуть

более 9 %. Они более засухоустойчивые по сравнению с предыдущей группой. Это чесночница черешковая и адонис весенний. Влаголюбивые растения представлены гигромезофитами, мезогигрофитами и гигрофитами. В совокупности они составляют 2,5 %: мать-и-мачеха обыкновенная, гравилат городской, ива пятитычинковая.

В спектре типов жизненных форм растений по системе И.Г. Серебрякова отмечено достаточно высокое скрытое биоразнообразие. Большая часть видов относится к травам (189 видов, или 84 %). Они подразделяются на многолетники (154 вида, или 68 %) и малолетники (35 видов, или 15 %). На первом месте оказались корневищные растения (85 вида, или 38 %). Примерами могут служить ежа сборная, лютик едкий, земляника зеленая. Субдоминирующие позиции занимают стержнекорневые растения – 44 вида, что составляет около 20 %. Кустарники насчитывают 20 представителей: ива пятитычинковая, боярышник кроваво-красный, вишня степная, малина обыкновенная. К древесным растениям относится 10 видов: клен американский, дуб обыкновенный, рябина обыкновенная, осина и другие. К полукустарникам и полукустарничкам — 6 видов: скабиоза исетская, тимьян Маршалла, тимьян обыкновенный и некоторые другие. Следует отметить большое число малолетников во флоре памятника природы, что свидетельствует о степени нарушенности растительного покрова. В целом монокарпиков 35 видов, или 15,5 %.

Ареалогический анализ показал, что преобладающим оказались растения евразийского типа, включающего виды растений, распространенные в пределах Евразии, к которому относится самая значительная часть флоры – 100 видов, или 44 %. Представления об этой группе дают лук линейный, василек скабиозный. К европейскому типу ареала относится 60 видов растений, что составляет около 27 %. Как правило, они распространены на территории Европы. Типичными представителями являются чина клубненосная, клевер альпийский. Древнесредиземноморский тип ареала включает растения, общее распространение которых связано с территорией бассейна древнего Средиземного моря, включая территории, прилегающие к современным Средиземному, Черному и Каспийскому морям. Сюда относятся 26 видов растений, или 11,6 %. В качестве примеров можно указать лук круглый, скабиозу желтую. Голарктический тип ареала представлен 22 видами (9,8 %). Его представители встречаются в северном полушарии, включая север Африканского континента. Типичными видами являются пырей ползучий, мятлик узколистный, полынь обыкновенная, хвощ полевой, хвощ зимующий. Плюрирегиональный тип ареала включает 11 видов (4,9 %), главным образом, сорно-рудерального характера. Сюда относятся растения с ареалом, выходящим за пределы Голарктики, т. е. практически космополитные растения. Представителями являются одуванчик лекарственный, марь белая, орляк обыкновенный, горец птичий. Средиземноморский типу принадлежат 5 видов, или 2,2 %. Это чертополох Термера, бурачок разностебельный и несколько других. Растения, относящиеся к адвентивному типу ареалов, немногочисленны. Обычно к ним относятся полевые, рудеральные и огородные сорняки, занесенные в данную местность с иных территорий. В нашем случае это всего лишь один вид — циклахена дурнишниковидная.

Во флоре изучаемого объекта установлено 10 фитоценотивов. Наиболее многочисленны виды лесостепного фитоценопита, которых насчитывается 67, или 30 %. Например, к нему относятся бутень клубненосный, серпуха разнолистная, полынь горькая. Второе место во флоре занимают представители лесного фитоценопита, их найдено 56 видов (25 %): это бересклет бородавчатый, лещина обыкновенная, осока соседская. На третьем месте располагаются представители степного фитоценопита, включающего 34 вида, или 15 %. Например, козелец прямой, спирея городчатая.

В Красную книгу России включено всего 8 видов, которые хотя бы однажды были найдены на территории изучаемого памятника природы: астрагал Цингера, пыльцеголовник красный, дремлик темно-красный, дремлик морозниковый, ирис низкий, тонконог жестколистный, ковыль перистый, шиверекия подольская.

В пределах изучаемого памятника природы был обнаружен новый для Самарского Заволжья вид растений – сердечник мелкоцветковый.

Эксплуатация памятника природы проводится пригородными лесничествами, населением города, выезжающим в данные места на отдых. Массовое посещение леса людьми обуславливает вытаптывание травяного яруса и возрастание площади троп. Заезд на территорию леса личного автотранспорта приводит к возникновению новых дорог внутри лесного массива. Общая площадь тропиной и дорожной сети в отдельных местах превышает 15—20 %.

Нам приходилось неоднократно сталкиваться с фактами сплошной вырубki древостоя, особенно на участках, прилегающих к благоустроенным дорогам. С другой стороны, необходимый для лесов с подобным статусом уход за насаждениями практически не проводится. Значительный урон растительным сообществам наносится населением при сборе красиво цветущих первоцветов и лекарственных растений. Именно по этой причине стали редкими такие виды как прострел раскрытый, рябчик русский, тюльпан дубравный, значительно сократились популяции ветреницы алтайской. В некоторых местах разрушены не только лесные сообщества, но и сам коренной берег р. Волга. Ранее здесь проводились разработки нерудных ископаемых. Имеются старые гипсовые карьеры, на одном из которых сохранилась печь для обжига камня и получения извести.

Заключение. В связи с тем, что участок волжского склона между Студеным и Коптевым оврагами в значительной мере сохранил свой естественный облик и растительный покров, характеризуется произрастанием редких видов, его следует полностью исключить из зоны застройки и ограничить общее воздействие на его территорию.

Список цитируемых источников

1. Раков, Н. С. Флора города Ульяновска и его окрестностей. — Ульяновск, 2003. — 216 с.
2. Митрошенкова, А. Е. Фиторазнообразие лесных сообществ в условиях урбосреды / А. Е. Митрошенкова, В. Н. Ильина // Самарский научный вестник. — 2014. — № 1 (6). — С. 81—85.
3. Ilyina, V. N. The condition of oak forests of the urbanized territories in the southeast of the European part of Russia / V. N. Ilyina, A. E. Mitroshenkova, I. V. Nalivayko, A. A. Semenov // Proceedings of the Seventh International Environmental Congress (Ninth International Scientific-Technical Conference) "Ecology and Life Protection of Industrial-Transport Complexes" ELPIT 2019 25-28 September, 2019, Samara-Togliatti, Russia: Edition ELPIT. Printed in Publishing House of Samara Scientific Centre, 2019. — P. 62—68.

УДК 372.3/4

Н. В. Квашевич

Государственное учреждение образования «Дошкольный центр развития ребенка № 1 г. Могилева», Могилев, Республика Беларусь

РАЗВИТИЕ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ УМЕНИЙ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЗЕЛЕННЫЕ ШКОЛЫ»

В государственном учреждении образования «Дошкольный центр развития ребенка №1 г. Могилева» реализуется образовательный проект «Зеленые школы». Реализация данного образовательного проекта направлена на формирование экологически грамотной личности ребенка, владеющей практическими навыками в экологическом и природоохранном направлениях. Реализация проекта «Зеленые школы» осуществляется по пяти направлениям: биоразнообразие – изучение видового разнообразия растений и животных, природного окружения учреждения образования и способов его сохранения и увеличения; энергосбережение — изучение структуры энергопотребления в учреждении образования и дома и способов его сокращения; водосбережение — изучение направлений использования воды в учреждении образования и дома и освоение способов ее сбережения; обращение с отходами — анализ источников появления отходов, определение способов их минимизации, освоение приемов раздельного сбора мусора; информационно-экологическая работа — реализация экологических инициатив, участие в экологических акциях, информирование местного сообщества об экологических проблемах конкретной местности. Реализация содержания экологического образования в рамках проекта «Зеленые школы» опирается на определенные представления детей дошкольного возраста в области экологии, потребление ресурсов и природоохранной деятельности, полученные при освоении учебной программы дошкольного образования, возрастные особенности дошкольников. Основное содержание проекта предполагает практическую деятельность воспитанников: наблюдение, экспериментирование, деятельность по освоению природоохранной и ресурсосберегающей деятельности, организация и реализация образовательных проектов экологической направленности, проведение экологических акций, реализация экологических инициатив. Реализация содержания проекта «Зеленые школы» позволяет в комплексе решать разнообразное количество задач, к числу которых относятся: формирование у воспитанников современной экологически ориентированной картины мира; воспитание любви и уважения к природе, приобретение опыта экологически и этически обоснованного поведения в природной среде, развитие таких личностных качеств как доброта, ответственность, терпимость, развитие исследовательских умений.

Развитию исследовательских умений детей дошкольного возраста способствует приобретение у них в проекте опыта самостоятельного осуществления познавательной и исследовательской деятельности. Поисковый путь усвоения знаний не только активизирует процесс познания, но и требует от детей максимального эмоционального и нравственного напряжения, оказывая влияние на совершенствование познавательной мотивации.

А. И. Савенков определяет следующие исследовательские умения: умение видеть проблемы; умение задавать вопросы; умение выдвигать гипотезы; умение наблюдать; умение классифицировать; умение давать определения понятиям; умения и навыки проведения экспериментов; умение структурировать в ходе исследования материал; умение делать выводы и умозаключения; умение доказывать и защищать свои идеи [1, с. 20].

В процессе реализации содержания образовательного проекта у детей развивалось умение наблюдать. Наблюдение — один из наиболее эффективных и доступных для детей дошкольного возраста практический метод получения знаний об окружающей природе. Для проведения наблюдений важными являются три момента: наличие природных объектов, определение содержания наблюдения, поиск оптимальных форм и приемов включения в них детей. Полученные в ходе наблюдения знания конкретны, убедительны, так как ребенок их добывает сам. Образы предметов и явлений природы воспитанники воспринимают, обследуют и запечатлевают, воздействуя на максимальное количество органов чувств. В процессе наблюдений ребенком накапливается достоверный практически материал, который в процессе последующего его обобщения, может дать прочные, осознанные знания. В процессе реализации проекта предусматривается знакомство

воспитанников с разнообразными природными объектами на территории учреждения: растениями, птицами, насекомыми. Детям дается задание рассмотреть и сравнить листья различных деревьев или кустарников, понаблюдать за насекомыми, птицами, прилетающими на участок, что способствует развитию у них умения наблюдать, всматриваться в детали, подмечать подробности, характерные особенности внешнего вида или поведения животных. Эффективным приемом развития у детей наблюдательности является прием фиксации наблюдения. С этой целью мы используем зарисовки в тетрадях или пиктограммное письмо, при котором ребенок самостоятельно придумывает рисунки, знаки и символы для изображения различных природных объектов. Также нами широко используются схемы, в которых символически обозначено, на что должен обратить внимание ребенок, наблюдая за тем или иным объектом. Например, при наблюдении за птицами, прилетающими на участок, дети должны рассмотреть внимательно внешний вид по схеме: определить части тела, их форму, величину, окраску оперения. В процессе наблюдений дети сталкивались с различными проблемами: как птицы находят дорогу на юг, почему муравьи ползут друг за другом, где зимуют майские жуки, почему дождевые черви выползают из-под земли, откуда на нашем огороде появились камни, почему на участок прилетают именно эти птицы, где живет белка, которую они увидели на дереве на участке и др. Вслед за выявлением проблемы, как правило, идет поиск ее решения, мы предлагали воспитанникам выдвинуть различные предположения, тем самым развивая умение выдвигать гипотезы и доказывать или опровергать их. Важным умением для любого исследователя является умение задавать вопросы. В процессе реализации содержания проекта у детей возникали различные вопросы, ответы на которые они находили в процессе исследовательского поиска или проектной деятельности. Воспитанники осуществили исследования по темам «Знакомые незнакомцы», «Удивительный кувшин», «Родник», «Зачем ежу яблоки», «Почему желтеют листья», реализовали проекты по темам «Разноцветный мир бабочек», «Путешествие в мир цветов», «Волшебница-вода», «Вторая жизнь бумаги», «Юные Берегоши», «Как маленькому человеку помочь большой планете». Все направления деятельности в рамках проекта реализовывались с воспитанниками по единому алгоритму. На первых этапах необходимо было вспомнить то, что уже известно по данной теме, определить, где можно получить недостающие знания: понаблюдать, спросить у взрослого, провести опыт или эксперимент, узнать из книг, Интернета, видеофильма. Затем изучалась конкретная ситуация. Здесь необходимо было собрать информацию, провести анализ ситуации, определить критерии и показатели для этого анализа, осуществить практические действия по организации и проведению наблюдений, экспериментов, подсчета. После сбора информации о состоянии проблемы мы переходили к разработке планов улучшения, изменения ситуации: вместе с ребятами составляли план сбережения энергии или воды, расширения разнообразия произрастающих растений и обитающих животных, сокращения мусора.

На заключительном этапе осуществлялась реализация данных планов в учреждении дошкольного образования и дома, готовилось сообщение о результатах деятельности для общественности и социальных партнеров, распространение полученной информации. Огромный интерес у детей вызывало проведение экологических акций «Посади дерево», «Птичья столовая», «Сохраним капельку», «Украсим планету цветами».

Таким образом реализация проекта «Зеленые школы» способствовала активизации познавательной деятельности воспитанников нашего учреждения, приданию ей исследовательского характера, передаче детям инициативы в организации познавательной деятельности, что способствовало развитию их исследовательских умений.

Список цитируемых источников

1. Савенков, А. И. Теория и практика применения исследовательских методов обучения в дошкольном образовании / А. И. Савенков // Детский сад от А до Я // Научно-методический журнал для педагогов и родителей. — 2004. — № 2. — С. 22—56.

УДК 597.2/5

К. Б. Левина¹, Е. С. Гайдученко²

¹Учреждение образования «Белорусский государственный университет», Минск, Республика Беларусь,

²Государственное научно-производственное объединение

«Научно-практический центр Национальной академии наук Беларуси по биоресурсам», Минск, Республика Беларусь

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГЕНЕТИЧЕСКОГО РАЗНООБРАЗИЯ УГРЯ ЕВРОПЕЙСКОГО В БЕЛАРУСИ

Введение: Угорь европейский — единственный вид семейства Anguillidae, обитающий во взрослом состоянии в пресных водоемах Европы и в том числе Беларуси — в водоемах Нарочанской (бассейн р. Неман) и Браславской (бассейн р. Западная Двина) группы озер [1]. Водоемы Беларуси являются участком трофического ареала угря, куда он ранее заходил естественным путем из Балтийского моря. После зарегулирования стока рек плотинами при строительстве ГЭС заходы угря естественным путем прекратились, однако достаточно интенсивно до начала 2000-х производилось искусственное зарыбление вышеуказанных водоемов

Беларуси молодью угря. С 2000-х годов поставки посадочного материала угря европейского в водоемы Беларуси прекратились, что неуклонно приводит к ежегодному сокращению численности особей в водоемах страны. Сегодня в связи со значительным сокращением численности производителей, достигающих мест нереста в Саргассовом море и, как следствие, последующем сокращением молоди угря, имеется серьезная угроза сохранения данного вида не только в ихтиофауне Беларуси, но и в мировом масштабе.

В связи с этим, наиболее актуальным в свете восстановления численности мировой популяции европейского угря является направление усилий на повышение эффективности его естественного воспроизводства путем увеличения количества производителей угря (созревших особей), выходящих из нагульных водоемов по водотокам непосредственно в прибрежные моря для дальнейшей миграции на нерест в Саргассово море. Здесь проблема заключается в зарегулировании водотоков различного рода преградами, препятствующими выходу достигших покатного состояния особей (серебристый угорь) в моря, и, в конечном счете, недопущению производителей на нерест.

В Беларуси для координации мер по сохранению европейского угря и облегчению его естественной миграции в Балтийское море и в обратном ведутся работы по налаживанию взаимодействия с сопредельными странами-членами ЕС, как в плане поставки посадочного материала, так и для разработки совместных планов по управлению ресурсами угря (Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды РБ, НАН).

В настоящий момент в Европе проводятся исследования молекулярно-генетической структуры угря европейского с использованием микросателлитных, ядерных и митохондриальных маркеров, исследования в области биологии, экологии и воспроизводства популяций. Предполагается существование 3 генетически различных субпопуляций: североευропейская субпопуляция (состоящая в основном из исландских запасов); западноевропейская субпопуляция (включая Балтийское, Средиземное и Черное моря); южная субпопуляция (включая запасы Марокко) [2, 3].

Однако ни в одной из имеющихся в настоящее время работ не приведены данные по Беларуси — водные объекты которой входят в ареал естественного обитания вида. Нами начаты исследования генетического разнообразия угря европейского в водных объектах Беларуси. Настоящее исследование — начальные данные по результатам проведенной работы.

Цель нашей работы — провести анализ генетического разнообразия угря европейского по фрагменту гена субъединицы 1 цитохромоксидазы *c*, обитающего в водных объектах Беларуси, и сравнить полученные результаты с имеющимися данными в международном генетическом банке данных (NCBI, GenBank).

Основная часть: В работе использован собственный ихтиологический материал (образцы мышечной ткани), собранный в мае 2020 года в результате полевых выездов в НП «Нарочанский», НП «Браславский» и работы с арендаторами озер Нарочанской и Браславской группы. Всего в работе представлен анализ трех выборок: р. Смолка — (бассейн реки Неман); р. Мяделка — (бас. реки Зап. Двина); оз. Болойсо — (бас. реки Зап. Двина).

Образец ткани от каждой отловленной особи помещали в отдельную пробирку и хранили в 96% спирте при температуре -20°C. ДНК выделяли с помощью набора «Нуклеосорб» комплектации С (Праймтех, Беларусь). Для получения целевого фрагмента использовали пару праймеров AngCOIF (5'-CTGCAYTGAGCC-TTCTAATC-3'); AngCOIR (5'-GATAATTATTGTGGCGGAAG-3') [4].

Реакционная смесь для ПЦР содержала в 25 мкл: 200 мкМ dNTP, 0,5 мМ каждого праймера, 2,0 мМ MgCl₂, 1хПЦР-буфера, 1U Taq-полимеразы, 0,5 мкг ДНК-матрицы. Программа для амплификации: начальная денатурация 5 мин — 95°; 35 циклов денатурации в течении 45 с — 94°, отжиг 45 с — 54°, элонгация 1 мин — 72°; финальная стадия элонгации в течении 1 мин при 72°.

Результаты амплификации анализировали при помощи электрофореза в 1 % агарозном геле в присутствии бромистого этидия. Продукт ПЦР очищали при помощи ферментов экзонуклеазы и фосфотазы. Секвенирование провели в ЦКП «Геном» ГНУ Институт генетики и цитологии НАН Беларуси на 3500 Genetic Analyzer (Applied Biosystems), с BigDye Terminator v 3.1 Cycle Sequencing Kit (Applied Biosystems). Первичный анализ результатов секвенирования, редактирование и выравнивание последовательностей проводили в пакетах программ MEGA11. Для выравнивания последовательностей применяли алгоритм Muscle, с назначением штрафа за вставку пробелов — 400. Парсимониальные сети гаплотипов строили в программе PopArt.

Всего, помимо собственных расшифрованных нуклеотидных последовательностей, нами были использованы последовательности фрагмента гена COI, представленного в Генбанке (суммарно в анализ включены 32 последовательности из регионов Западной Европы, Северной Африки и Юго-Восточной Азии). Таким образом, в полный анализ для данной работы было включено 44 последовательности фрагмента гена COI угря европейского (12 из Беларуси, получены нами, рисунок 1).

Для корректного расчета генетического разнообразия угря европейского по фрагменту гена COI все проанализированные последовательности были разделены на три группы (таблица 1): Европа (Великобритания, Чехия, Греция, Швеция, Германия, Португалия, Италия), Восточное Средиземноморье (Турция, Египет) и отдельно — Беларусь. Мы намеренно не включали Беларусь при анализе в «европейскую» популяцию, так как наша задача провести сравнение и получить первоначальные данные о структуре генетического разнообразия и возможных различиях. Также из анализа были исключены образцы из Китая, Индии, Гонконга и Мексики ввиду значительной географической удаленности, и неточных сведений, приводимых в Генбанке, о месте поимки особей угря европейского.

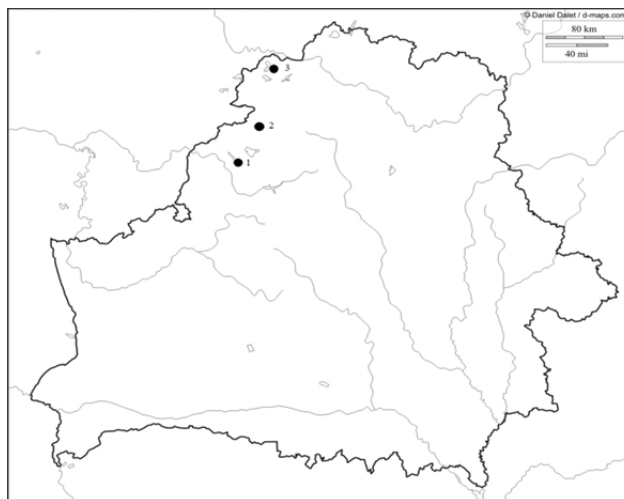


Рисунок 1 — Места отлова угря европейского на территории Беларуси:
1 – р. Смолка, НП «Нарочанский», 2 – р. Мяделка, 3 – оз. Болойсо

Т а б л и ц а 1 – Данные генетического разнообразия угря европейского (собственные и литературные данные)

Место сбора	N	S	H	Hd	π	K
Беларусь	12	15	7	0,939±0,058	0,00544	3,500
Европа (УК, Чехия, Греция, Швеция, Германия, Португалия, Италия)	10	7	6	0,844±0,103	0,00325	1,667
Восточное Средиземноморье (Турция, Египет)	12	6	4	0,530±0,136	0,00242	1,242

Примечание: N — число последовательностей; S — число вариабельных сайтов; H — число гаплотипов; Hd — гаплотипическое разнообразие; π — нуклеотидное разнообразие; k — среднее число нуклеотидных различий.

Анализ полученных данных показал высокий уровень гаплотипического разнообразия у особей из Беларуси (таблица 1) и Европы при низких значениях нуклеотидного. При этом особи, отловленные в Беларуси, характеризуются наибольшим средним числом нуклеотидных различий по сравнению с остальными исследованными регионами. Полученные данные свидетельствуют в пользу факта неоднократного и множественного заселения путем преднамеренных интродукций, т.к. такие показатели генетического разнообразия характерны для стабильных и генетически целостных популяций, с высокой величиной эффективного числа основателей [5].

Также, для оценки частоты встречаемости и распределения гаплотипов была построена медианная сеть гаплотипов угря европейского (рисунок 2).

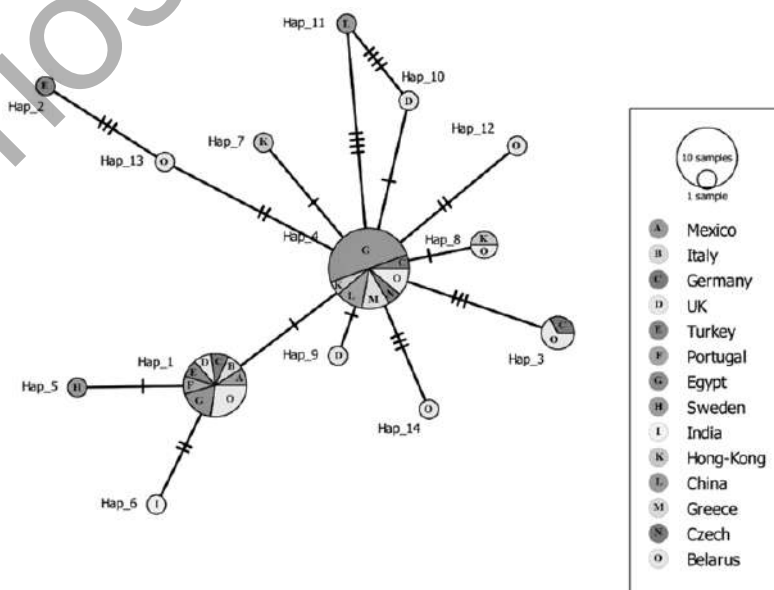


Рисунок 2 — Медианная сеть гаплотипов угря европейского, обнаруженная в ходе анализа фрагмента гена COI (Network: minimum spanning, PopArt)

Анализ сети гаплотипов, обнаруженный в ходе анализа фрагмента гена COI показал четкое наличие двух кластеров – один с четко выраженной звездчатой структурой (Нар_4), включающий в себя образцы из Египта, Гонконга, Китая, Греции, Чехии, Беларуси. Учитывая полученную структуру, можно предположить, что это предковый гаплотип. Второй крупный гаплотип (Нар_1) образован от гаплотипа 4 (Нар_4) путем одной замены и включает в себя образцы из Италии, Германии, Великобритании, Португалии, Египта и Беларуси.

Заключение. Полученные данные согласуются с исследованиями, проведенными ранее — европейский угорь демонстрирует изоляцию на расстоянии, подразумевая, что существует неслучайное спаривание и ограниченный поток генов среди угрей из разных мест. Наши результаты показали, что на территории Беларуси встречаются два наиболее распространенных гаплотипа, один из которых предположительно предковый (Нар_4), которые встречаются как на территории Беларуси, так и в Европе и в Северной Африке. Это позволяет выдвинуть гипотезу о возможности в перспективе приобретения посадочного материала угря европейского для зарыбления водных объектов Беларуси из вышеуказанных регионов с высоким шансом приживаемости и развития особей до взрослого покатного состояния.

Список цитируемых источников

1. Колтунов, В. В. Роль Республики Беларусь в сохранении мировой популяции европейского угря. Вопросы рыбного хозяйства Беларуси / В. В. Колтунов, В. К. Ризевский, М. В. Плюта. — 2019. — С. 141—146.
2. Analysis of the genetic structure of European eel (*Anguilla anguilla*) using microsatellite DNA and mtDNA markers / E. Daemen [et al.] // Marine Biology 139, 755—764 (2001). — Mode of access: <https://doi.org/10.1007/s002270100616>.
3. Marco Andrello, Daniele Bevacqua, Gregory E. Maes and Giulio A. De Leo. An integrated genetic-demographic model to unravel the origin of genetic structure in European eel (*Anguilla anguilla* L.). Evolutionary Applications. — 4, 2011. — P. 517—533.
4. Khaled Mohammed- Geba; Sobhy El-Sayed Hassab El-Nabi; Marwa Said El-Desoky. Development of cytochrome-c-oxidase 1 specific primers for genetic discrimination of the European eel *Anguilla anguilla* (Linnaeus, 1758). Journal of Bioscience and Applied Research. Article 4, Volume 2, Issue 4, April 2016. — P. 258—262.
5. Avise, J. C. Phylogeography: The History and Formation of Species / J. C. Avise. — USA : Harvard University Press, 2000. — 464 p.

УДК 37

Р. А. Лизакова

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

СОПРЯЖЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОЛОГИЧЕСКИХ И ЛИЧНОСТНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ АСПЕКТОВ В РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение. Тренд охраны окружающей среды и интенсификации внедрения зеленых технологий десятки лет не теряет своей актуальной повестки. Однако декларирование намерений и необходимости, не всегда тождественно реализации намеченного. Опыт, как отдельных бизнесов, так и целых стран в формировании и продвижении принципов бережного природопользования и ресурсосбережения, позволяет детерминировать тезис о необходимости параллельного внедрения или даже культивирования, как формально-системных парадигм социально-экономической концепции зеленой экономики, так и личностно-мотивационных факторов индивидуальной экологической ответственности. В Республике Беларусь вопросам экологии в последние десятилетия уделяется огромное внимание. Автор данного материала более, чем уверен, что сегодняшняя политика государства в области экологического воспитания молодежи в ближайшие пять-десять лет сформирует пласт молодого поколения, где экологическая культура личности будет построена на разумном и оптимальном соотношении факторов формирования быта и факторов морально-эстетического отношения к окружающей среде.

Основная часть. В образовательном Кодексе Республики Беларусь (новой редакции от 2022 г.) в статье 17 «Воспитание в системе образования» отмечается, что одной из целей воспитания молодежи является «формирование нравственной, эстетической культуры и культуры в области охраны окружающей среды и природопользования» [1], что несколько расширяет границы прежней трактовки – «формирование нравственной, эстетической и экологической культуры» [2]. В последней редакции образовательного Кодекса речь идет не просто о сложившемся уровне культуры, а об активном процессе как охраны среды, так и о взаимодействии с экологией в сознательной жизни. Это немаловажный аспект, который позволяет перейти от созерцания к созиданию. Например, формирование у обучающихся исследовательских умений и навыков, овладение общими принципами и методами проектной деятельности, формирование активной социальной позиции в решении вопросов энергосбережения и т. д.

В Республике Беларусь практически в каждом городе работают центры экологии и краеведения, на базе которых организуются различные семинары, конкурсы экологических проектов для учащихся и студентов, а также проводятся различные экологические акции. В частности, на базе такого центра в г.Бресте в данной

области планируется проведение экологического форума «Вместе за будущее планеты!», республиканского конкурса фотографий и рисунков на экологическую тему «Созидая, не разрушай!», что будет способствовать формированию экологического мировоззрения и экологической культуры обучающихся.

Краеугольным вопросом продвижения принципов зеленой экономики и социально-экономической концепции ресурсосбережения, по мнению автора, является поступательное формирование ощущения индивидуальной ответственности за качество окружающей нас экологической действительности. Несомненно, реализуется комплекс, в том числе вышеописанных экологических и просветительских мероприятий, сопряженных с точечными «зелеными» экономическими проектами, однако следует выделить доминантные сдерживающие факторы, нивелирующие, а местами и перечеркивающие всю совокупность разно-векторных затратных и длительных усилий, например:

- *формализм*. К сожалению, может присутствовать эпизодическая дискретность мероприятий, приуроченных скорее к сдаче требуемого отчета, а не системному и сложному реальному решению декларируемой проблемы;

- *коллективная ответственность, а не личная вина*. Виноваты в том, что экологическая ситуация не улучшается все, т. е. — никто. Всем надо как-то стать лучше, а конкретно кому-то никто не делает замечание и тем более внушение.;

- *система мотивации*. Подразумевает формирование инструментов не только разъяснения, но и контроля с принуждением. Конечно, радикальный пример Сингапура подходит не всем, но, к сожалению, новое позитивное и не очень удобное для индивида, редко прививается исключительно само.

Сопряженное с вышеизложенным материалом системно-экологическое воспитание молодежи проводится не только в общеобразовательных школах, много вниманию данному аспекту уделяется и в колледжах, а также высших учебных заведениях. Практически каждый ВУЗ РБ имеет программу развития экологического воспитания молодежи, рассчитанную не менее, чем на пять лет, что подтверждает стратегическую нацеленность данного направления. Такие программы, как правило сформированы по нескольким направлениям:

- *организационно-методическое*: обновление фонда литературы, видеофильмов, разработка тематического раздаточного материала, разработка методического материала для специалистов по работе со студентами;

- *научного направления*: конференции, семинары, круглые столы по экологической тематике, рассматриваемой в различных аспектах видения;

- *учебно-методическое*: методические семинары, круглые столы межкафедральных заседаний, конкурсы плакатов, посадка насаждений, сбор вторсырья и т. п.

В статье «Экономическая культура специалистов экономического профиля: модель формирования в учебном процессе ССУЗа» Зуевым В.Н. была предложена модель формирования экологической культуры учащихся экономического профиля и учтено возможное эколого-ориентированное содержание отдельных специальных дисциплин при подготовке экономистов [3]. Такую модель вполне можно применять и для обучения студентов в ВУЗах. Например, на основе формирования общих профессиональных знаний студентов-маркетологов (экономическая теория, экономика, бухгалтерский учет и т. п.), а также специальных дисциплин (маркетинг, товарная политика, коммуникационная политика, упаковка товаров и т. п.) можно учитывать, с точки зрения экологии, следующие аспекты (таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Маркеры экологического позиционирования элементов маркетинга

Элементы маркетинга	Тезисное экологическое детерминирование категории
Концепция социально-этичного маркетинга	Осознанное увеличение затратной части бизнеса, вследствие принципиальной изначальной ориентации не на максимизацию сиюминутной прибыли, а на поддержание экологического равновесия и формирования комфортной природно-социальной среды своих потребителей и всего общества в целом
Зеленый товар	Продукт, который в процессе производства, потребления и утилизации минимизирует вред окружающей среде. Динамика долей рынка, предпочтения потребителей, налоговые преференции, принципы позиционирования и распределения
Поведение потребителя	Формирование чувства личной ответственности за проблемы экологии и ухудшения природно-социальной среды. Ведь прибыль получают те компании, за продукцию которых покупатели лично проголосует своими деньгами. Мотивационное градирование категорий дешево, а там не мое дело и дороже, но продуманно и не сопряжено с вредом для экологии
Упаковка товара	Экологичная и не экологичная упаковка, разлагаемая и не разлагаемая, перерабатываемая и не перерабатываемая, единичная и многоразовая, брендовая и нейтральная, собираемая и не собираемая, естественная и рекламная и пр. Законодательные ограничения и фактические реалии в применении различных видов тары и упаковки товаров
Зеленая реклама	Мотивация и целевая ориентированность социальной и коммерческой зеленой рекламы. Эффективность и принципы трансляции. Генезис развития технологий зеленого продвижения: от формальной рекламы до системных промо-акций по продвижению моделей и принципов экологичного поведения и в целом образа жизни

Элементы маркетинга	Тезисное экологическое детерминирование категории
Бренд	Доля «ума» и доля «сердца» зеленых брендов, складывающихся в сознании потребителя. Анализ мотивации и готовности клиента платить за экологичный товар более высокую цену. Формирование экологического имиджа бренда, важность и возможности монетизации зеленой репутации
Экологичный имидж	Моральный капитал, системно нарабатываемый маркетологами и организацией в целом, в рамках сопряжения ее деятельности с глобальными природо- и ресурсосберегающими социально-производственными трендами. Формы, методы и принципы формирования и улучшения экологичного имиджа компании

Заключение. Таким образом, даже в таком важнейшем и актуальнейшем мировом тренде, как развитие концепции зеленой социально-экономической системы, нам с вами, в первую очередь, все позитивные изменения и улучшения жизни к лучшему следует начинать с самого себя и быта своей семьи. И тогда осознание своей ответственности в совокупности с возможностями современных зеленых технологий и традиционным трудолюбием белорусов, обязательно не только сохраняют, но и значительно улучшая нашу природную среду и жизнь в целом.

Список цитируемых источников

1. Об изменении Кодекса Республики Беларусь : Закон Респ. Беларусь от 14 янв. 2022 г. № 154-З : Принят Палатой представителей 21 дек. 2021 г. // Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://docviewer.yandex.by/view/98216388/?page=16>. — Дата доступа: 21.02.2022.
2. Кодекс Республики Беларусь от 13.01.2011 N 243-З (ред. от 26.05.2012) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://docviewer.yandex.by/view/98216388>. — Дата доступа 21.02.2022.
3. Зуев, В. Н. Экономическая культура специалистов экономического профиля: модель формирования в учебном процессе ССУЗа: Образование и педагогическая наука : тр. Нац. института образования. — Сер. 4. Воспитание детей и учащейся молодежи. — 2007. — № 1. — С. 151—160 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://docviewer.yandex.by/view/98216388/?page=3&>. — Дата доступа 22.04.2022.

УДК 582.683.2: 631.4

С. В. Новик, Д. С. Мороз

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ВОЗДЕЙСТВИЕ ГИДРОГЕЛЯ НА ВСХОЖЕСТЬ СЕМЯН ОЗИМОГО РАПСА *BRASSICA NAPUS SSP. OLEIFERA* L. ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ТЕМПЕРАТУРНЫХ УСЛОВИЯХ

Введение. Озимый рапс (*Brassica napus ssp. Oleifera* L.) является основной крестоцветной культурой на территории Республики Беларусь, урожайность которого при благоприятных условиях и соблюдении технологий возделывания может достигать 45—50 ц/га [1]. Озимый рапс относительно устойчив к неблагоприятным условиям, в частности к пониженным температурам и заморозкам. Однако, в последнее время в связи с изменениями климата, все чаще наблюдаются засушливые условия [2], что может неблагоприятно сказаться на развитии растений и их выхода из зимовки. Способом решения этой проблемы может быть не только использование более устойчивых сортов, но и дополнительная обработка гидрогелем, который с одной стороны удерживает влагу в почве обеспечивая ее более равномерную отдачу, а с другой стороны улучшает всхожесть и развитие корневой системы [3—6].

Основная часть. Полиакриламидные гели представляют собой полимерные соединения, которые удерживают влагу, но при этом не являются источниками питания для растений. Они понижают почвенный потенциал, уменьшая доступность влаги для растения за счет высокой водоудерживающей способности: 1 г сухого вещества может впитать до 0,2-0,3 л воды. При этом не происходит прочного связывания воды с полимером, и она остается доступной для растений. Помимо этого, гидрогели набухают от впитавшейся воды и структурируют почву [7]. Это позволяет не только имитировать засушливые условия, но и формировать более адаптивный засухоустойчивый фенотип у растений. Положительное влияние гидрогелей на засухоустойчивость растений показано на примере капусты белокочанной [5], на урожайность яровой пшеницы, капусты белокочанной, моркови и картофеля [7], а также имеются данные подтверждающие увеличение всхожести семян редиса на различных почвах при использовании гидрогелей [4] и всхожести древесных культур, в том числе голосеменных [6]. Гидрогели выпускаются в различных формах — сухого порошка или гранул, что делает их весьма удобными для применения и внесения в почву. В целом гидрогели нашли

широкое применение в сельском и лесном хозяйстве, декоративном цветоводстве, в том числе для инкапсуляции семян и внесения в почву для улучшения ее свойств и оптимизации внесения удобрений, поскольку гидрогели будут способствовать равномерному распределению влаги и поглощению удобрений растениями [3—8].

Объектом исследования служили семена озимого рапса *Brassica napus ssp. Oleifera* L. На чашки Петри укладывалось два слоя фильтровальной бумаги, помещалось 100 семян рапса, добавлялось 20 мл воды и соответствующее количества гидрогеля: вариант 1 — без гидрогеля, вариант 2 — 0,05 г (2,5 %), вариант 3 — 0,025 (1,25 %) г и 4 вариант — 0,005 г (0,25 %). Далее чашки Петри размещали в термостате, где поддерживалась температура 10, 15 и 20 °С. Для оценки энергии прорастания на третьи сутки подсчитывалось количество семян с признаками прорастания, всхожесть определялась на седьмые сутки. Кроме всхожести на седьмые сутки измерялась длина зародышевого корешка и гипокотили. Все опыты проводились в четырехкратной повторности. Данные статистически обрабатывались при помощи стандартной программы обработки данных Microsoft Excel, на рисунках указаны средние значения повторностей и стандартные ошибки.

На рисунке 1 показана энергия прорастания и всхожесть семян рапса в различных условиях.

Наибольшая энергия прорастания семян рапса наблюдается при температуре 15 °С, а вот всхожесть — при температуре 20 °С. Интересно отметить, что при низких температурах (10 °С) добавление гидрогеля в любой концентрации существенно снижает и энергию прорастания, и всхожесть роста, при 15 °С несколько меньшая энергия прорастания наблюдалась для 4 варианта, а остальные достоверно не различались, как и всхожесть во всех вариантах. При температуре 20 °С наиболее выражены отличия между вариантами. В таких условиях можно отметить положительное влияние гидрогеля на энергию прорастания, особенно для варианта 2 и 3, а также на всхожесть для варианта 3 и 4.

На рисунке 2 отображено, влияние температуры и концентрации гидрогелей на морфометрические характеристики проростков озимого рапса. В целом для всех вариантов можно отметить, что температура оказывает существенное влияние на скорость развития, особенно гипокотили, который лучше всего развивается при более высоких температурах, тогда как зародышевый корешок в условиях дефицита влаги, которые имитируются добавлением гидрогеля в концентрации 2,5% и 1,25% (вариант 2 и 3, соответственно) лучшее развитие корневой системы наблюдается при 15 °С. Так же стоит отметить, что при концентрации гидрогеля 0,25% (вариант 4) развитие корневой системы не отличается от контрольного варианта с водой. А длина гипокотили уступает лишь при 20 °С, что может быть даже положительным, поскольку излишнее вытягивание проростка отрицательно сказывается на его дальнейшем развитии и наблюдается, как правило при недостатке света и повышенных температурах.

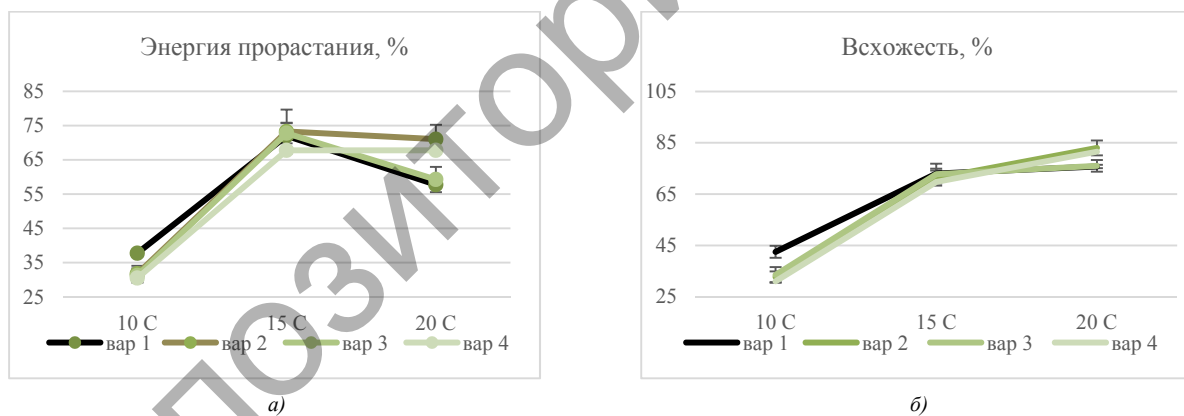


Рисунок 1 — Влияние температуры и концентрации гидрогеля на прорастание семян озимого рапса: а — энергия прорастания; б — всхожесть

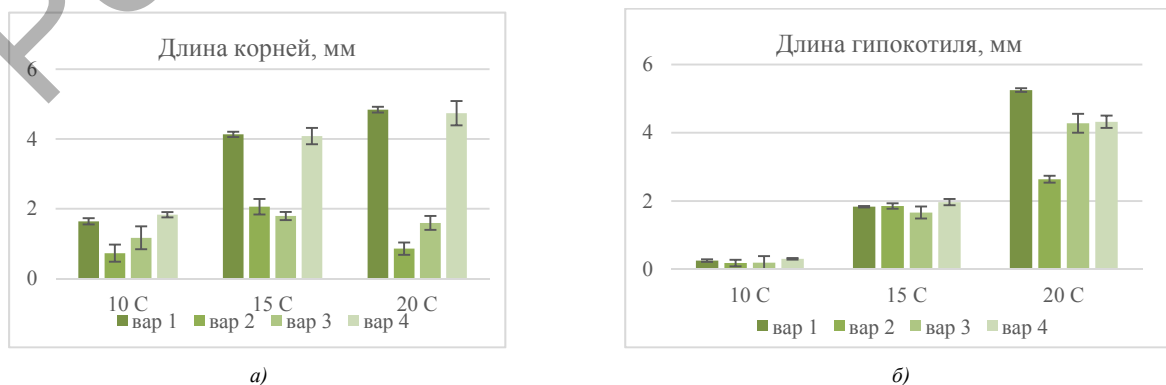


Рисунок 2 — Влияние температуры и концентрации гидрогеля на морфометрические показатели проростков озимого рапса: а — корни; б — надземная часть

Заключение. Полученные данные указывают, что при пониженных температурах гидрогель снижает всхожесть и скорость развития проростков озимого рапса, однако при температурах 15°C и 20°C опытные варианты не уступают контрольному или даже превосходят его. Так добавление гидрогеля в концентрации 0,25‰ (вариант 4) энергия прорастания увеличивается с 57 до 67%, а всхожесть с 75 до 81,5%. Кроме того, анализ морфометрических показателей проростка показал, что при 15°C ни длина корешка, ни длина гипокотилия существенно не отличаются от контрольного. Таким образом, использование гидрогеля в низкой концентрации может повысить всхожесть рапса при сохранении темпов развития. Однако, положительный эффект от использования гидрогеля наблюдался только при достаточно высоких температурах. Тем не менее требуются дальнейшие исследования возможности применения гидрогеля в различных концентрациях при разных условиях.

Список цитируемых источников

1. Ключкова, О. С. Озимый и яровой рапс: рекомендации / О. С. Ключкова, О. Б. Соломко. — Горки : БГСХА, 2016. — 24 с.
2. Агроклиматическое зонирование территории Беларуси с учетом изменения климата / В. Мельник [и др.] [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://minpriroda.gov.by/uploads/files/Agroklimaticheskoe-zonirovanie-Respubliki-Belarus.pdf>. — Дата доступа: 16.04.2022.
3. Воскобойникова, Т. Г. Повышение плодородия почв в сухостепной зоне с помощью гидрогелей / Т. Г. Воскобойникова, А. А. Окоделова // Экология и безопасность в техносфере: современные проблемы и пути их решения : сб. тр. Всероссийской науч.-практ. конф. молодых ученых, аспирантов и студентов (г. Юрга, 27–28 ноября 2014 г.). — Томск : Изд-во Томского политехнического университета. — 2019. — С. 19–21.
4. Воскобойникова, Т. Г. Увеличение всхожести редиса с помощью гидрогеля на различных типах почв / Т. Г. Воскобойникова, А. А. Окоделова, Р. О. Манов // Научные ведомости БелГУ. — Сер. Естественные науки. — 2015. — № 9 (206). Выпуск 31 — С. 37–42.
5. Скуратович, Т. А. Закономерности изменений параметров водообмена и морфоструктуры ювенильных растений *Brassica oleracea* var. *capitata* f. *alba* под влиянием абиотических воздействий : автореф. дис. на соискание ученой степени канд. биол. наук : 03.01.05 / Скуратович Татьяна Александровна ; Государственное научное учреждение «Институт экспериментальной ботаники им. В. Ф. Купревича НАН Беларуси». — Минск, 2010. — 24 с.
6. Николаев, А. И. Прорастание семян древесных растений в субстратах с применением влагоудерживающих веществ / А. И. Николаев, Р. И. Иванова, Д. С. Шигапов // Лесохоз. информ. : электрон. сетевой журн. — 2016. — № 4. — С. 93–101.
7. Данилова, Т. Н. Водопоглощающие полимеры для управления водообеспеченностью сельскохозяйственных культур / Т. Н. Данилова.
8. Цепляев, А. Н. Сохранение плодородия почвы при использовании различных способов механизированного внесения тукопосыщенного гидрогеля / А. Н. Цепляев, В. В. Тимошенко // Известия Нижегородского агроуниверситетского комплекса: Наука и высшее профессиональное образование. — 2016. — № 1 (41). — С. 195–200.

УДК 597.551.4

Ю. И. Охременко, Е. С. Гайдученко

Государственное научно-производственное объединение «Научно-практический центр Национальной академии наук Беларуси по биоресурсам», Минск, Республика Беларусь

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ВИДОВОЙ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ РОДА *AMEIURUS*, ОБИТАЮЩИХ В ВОДНЫХ ОБЪЕКТАХ БЕЛАРУСИ МОЛЕКУЛЯРНО-ГЕНЕТИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

Введение. Проблема биологических инвазий чужеродных видов является актуальной со второй половины XX века и стала ключевой в исследованиях экосистем всего мира. Часто именно хозяйственная деятельность человека по трансформации природных экосистем, в том числе и водных, приводит к росту случаев расширения видами своих естественных ареалов. Известно, что саморасселение или интродукция чужеродного вида в районы, где он ранее не встречался, часто порождает резкие перестройки в экосистеме водоема и снижение биологического разнообразия. В ряде случаев эффект от интродукции нового вида подобен экологическому стрессу для экосистемы [1–7].

Среди чужеродных видов рыб особое место занимают представители рода *Ameiurus*. Три вида сомов: американский (коричневый) сомик *Ameiurus nebulosus* (Le Sueur, 1819), американский черный сомик *Ameiurus melas* (Rafinesque, 1820) и американский (желтый) сомик *Ameiurus natalis* (Le Sueur, 1819) были завезены в Европу [8, 9]. При этом *A. natalis* был завезен в 1906 г. и образовал самостоятельные популяции только в Италии, а два других вида широко расселились по всему континенту [10, 11].

A. melas широко распространен в Европе. Впервые вне нативного ареала обнаружен в 1871 г. в Европе во Франции в 1871 г. [12]. Значительно позже, уже в 1904 году его нашли в Италии [13], в Нидерландах в 1936 г. а также в Польше в 1953 г. [14]. В Украине был впервые зарегистрирован в 2004 г. только в реке Тиса, Закарпатье [15]. До настоящего времени на территории Беларуси зарегистрирован не был.

Историческим ареалом обитания *A. nebulosus* являются пресные воды Северной Америки от области Великих Озер до Флориды [15]. В 1871 г. о нем впервые сообщили во Франции [16], а затем в 1885 г. был завезен в Германию как декоративная рыба [17]. Сейчас американский коричневый сомик встречается в пресных водах многих европейских стран [18]. В Беларуси он распространился с 1935 г. (завезен из Германии в пределы западных областей БССР) [19]. В середине 50-х годов XX в. встречался исключительно в озерах и прудах Брестской области [20]. В настоящее время встречается практически во всех районах юго-запада Беларуси [21].

В своей работе Ю.В. Мовчан (2014 г.) установил внешние морфологические различия между *A. melas* и *A. nebulosus*, привел современные границы распространения этих рыб в водоёмах Закарпатья [22]. Поскольку оценка морфологических признаков рыб рода *Ameiurus* неоднозначна, использование фенотипического анализа в качестве основного метода идентификации видов и гибридных образцов приводит к довольно высокой вероятности ошибки и неопределённости [11]. Более надёжная видовая идентификация возможна с помощью молекулярно-генетических методов. В Беларуси рыбы рода *Ameiurus*, на основании морфологических признаков отнесены к виду *A. nebulosus* [23]. Цель наших исследований — **уточнение видовой принадлежности рыб рода *Ameiurus*, обитающих в водоёмах Беларуси с использованием молекулярно-генетических методов.**

Материалы и методы исследования. В работе использовали собственный ихтиологический материал, собранный в 2020-2021 гг. на территории Беларуси в бассейнах рек Припять, Неман, Западный Буг.

Образец ткани от каждой отловленной особи помещали в отдельную пробирку и хранили в 96% спирте при температуре -20°C . ДНК выделяли с помощью набора «Нуклеосорб» комплектации С (Праймтех, Беларусь). Для получения целевых фрагментов гена COI использовали пару универсальных праймеров FF2d (5'-TTCTCCACCAACCACAARGAYATYGG-3'); FR1d (5'-CACCTCAGGGTGTCCGAARAAYCARAA-3') [24]. Реакционная смесь для ПЦР содержала в 25 мкл: 200 мкМ dNTP, 0,5 мМ каждого праймера, 2,0 мМ MgCl_2 , 1xPfu Buffer, 1U Pfu-полимеразы, 0,5 мкг ДНК-матрицы. Программа для амплификации: начальная денатурация 2 мин — 94° ; 35 циклов денатурации в течении 30 с — 94° , отжиг 40 с — 52° , элонгация 1 мин — 72° ; финальная стадия элонгации в течении 10 мин при 72° .

Секвенирование провели в ЦКП «Геном» ГНУ Институт генетики и цитологии НАН Беларуси» на 3500 Genetic Analyzer (Applied Biosystems), с применением BigDye Terminator v 3.1 Cycle Sequencing Kit (Applied Biosystems). Кроме собственных нуклеотидных последовательностей использовали последовательности гена COI, представленные в международной базе данных GenBank (табл. 1).

Первичный анализ результатов секвенирования, редактирование и выравнивание последовательностей проводили в пакетах программ MEGAX. Для выравнивания последовательностей применяли алгоритм Muscle, с назначением штрафа за вставку пробелов -400 . Филогенетическое дерево было построено при помощи метода максимального правдоподобия (ML), модель Tamura-3. Надёжность ветвления филогенетического дерева была определена при помощи бутстреп-анализа с учетом 1000 псевдореplik. Парсимониальные сети гаплотипов строили в программе PopArt.

Т а б л и ц а — 1 Проанализированные в работе последовательности гена COI видов рода *Ameiurus*

База данных	Номер	Место сбора
Наши данные	01-11, 02-11, 03-11, 04-11, 05-11, 06-11, 07-11, 08-11	оз. Олтушское, Малоритский район, Беларусь
	25-11, 26-11, 27-11, 28-11, 29-11, 30-11, 31-11, 32-11	оз. Ореховское, Малоритский район, Беларусь
	61-11, 62-11, 63-11, 64-11, 65-11, 66-11, 67-11, 68-11	пруд Карпин, Малоритский район, Беларусь
	89-11, 92-11	оз. Каташи, Кобринский район, Беларусь
	93-11, 94-11, 95-11, 96-11	оз. Верхолесье, Кобринский район, Беларусь
	97-11, 98-11, 99-11, 100-11	мелиоративный канал д. Каташи, Кобринский район, Беларусь
	49,50,51,52	р. Мухавец, Жабинковский район, Беларусь
	53,54	оз. Головчицкое, Дрогичинский район, Беларусь
	55, 56, 57, 58	ДБК, д. Селище, Дрогичинский район, Беларусь
	59, 60, 61, 62, 63	оз. Светиловское, г.Барановичи, Беларусь
	82, 83, 1, 2	оз. Жлобинское, г.Барановичи, Беларусь
	68, 69, 70	водоем агр. Новый двор, Щучинский район, Беларусь

Окончание таблицы 1

База данных	Номер	Место сбора
<i>Ameiurus nebulosus</i>		
GenBank	KX145196.1, KX145343.1	Канада
	MT456141.1, JX517026.1	США
	KJ552541.1, KJ552549.1	Польша
	MK439913.1, MK439917.1	Чехия
	KX909515.1, KX909527.1	Венгрия
<i>Ameiurus melas</i>		
GenBank	KY231844.1	Испания
	KX909441.1, KX909451.1, KX909456.1, KX909462.1	Венгрия
	MK439913.1	Чехия
	KX144985.1,	Канада
	KJ552737.1, KJ552642.1	Италия
	JN024747.1	США
<i>Ameiurus natalis</i>		
GenBank	MT455625.1, MT455558.1, MT455370.1, MT455077.1, MT455058.1	США
	KX145573.1, KX145424.1, EU523908.1, EU524421.1, EU524422.1	Канада

Примечание: нумерация собственных образцов приведена согласно базе данных генетических образцов сомика американского лаборатории ихтиологии, еще не выгруженных в BOLD.

Результаты и их обсуждение. Филогенетическое дерево построено с использованием доступных образцов представителей рода *Ameiurus* (56 получены авторами статьи (Беларусь) и 30 последовательностей гена COI, имеющиеся в международной базе данных GenBank) с длиной 708 п.н. Эти же образцы были использованы для построения медианной сети (рисунок 1).

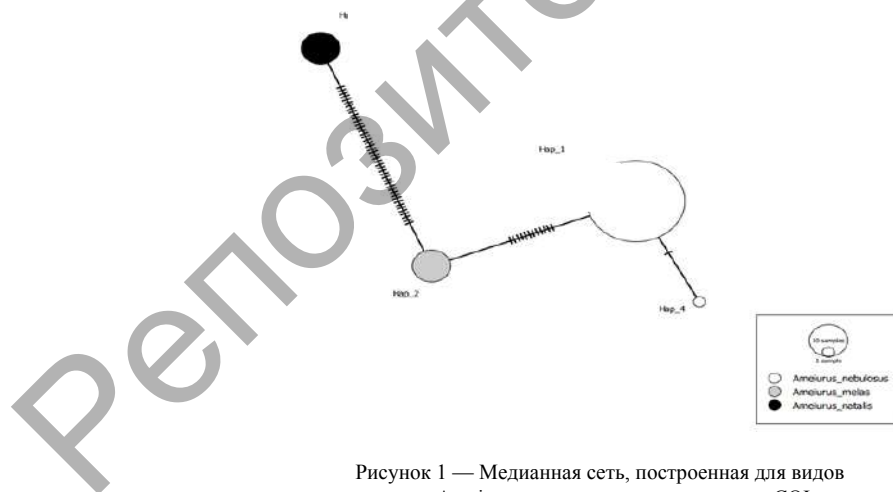


Рисунок 1 — Медианная сеть, построенная для видов рода *Ameiurus* на основании анализа гена COI

Результаты анализа структуры филогенетического дерева (рисунок 2), также как и медианной сети, свидетельствуют о том, что все проанализированные последовательности образуют три четких кластера, соответствующие отдельным видам: *Ameiurus nebulosus* (бутстреп поддержка 99), *Ameiurus melas* (бутстреп поддержка 89), и *Ameiurus natalis* (бутстреп поддержка 99). Образцы, отловленные на территории Беларуси и расшифрованные в ходе выполнения данной работы, относятся к виду *A. nebulosus* и образуют единый кластер с образцами из Польши, Венгрии, Канады и США. Один образец, полученный нами, отделяется одной заменой, вероятнее всего является гибридом и требует более детального исследования в следующих работах.

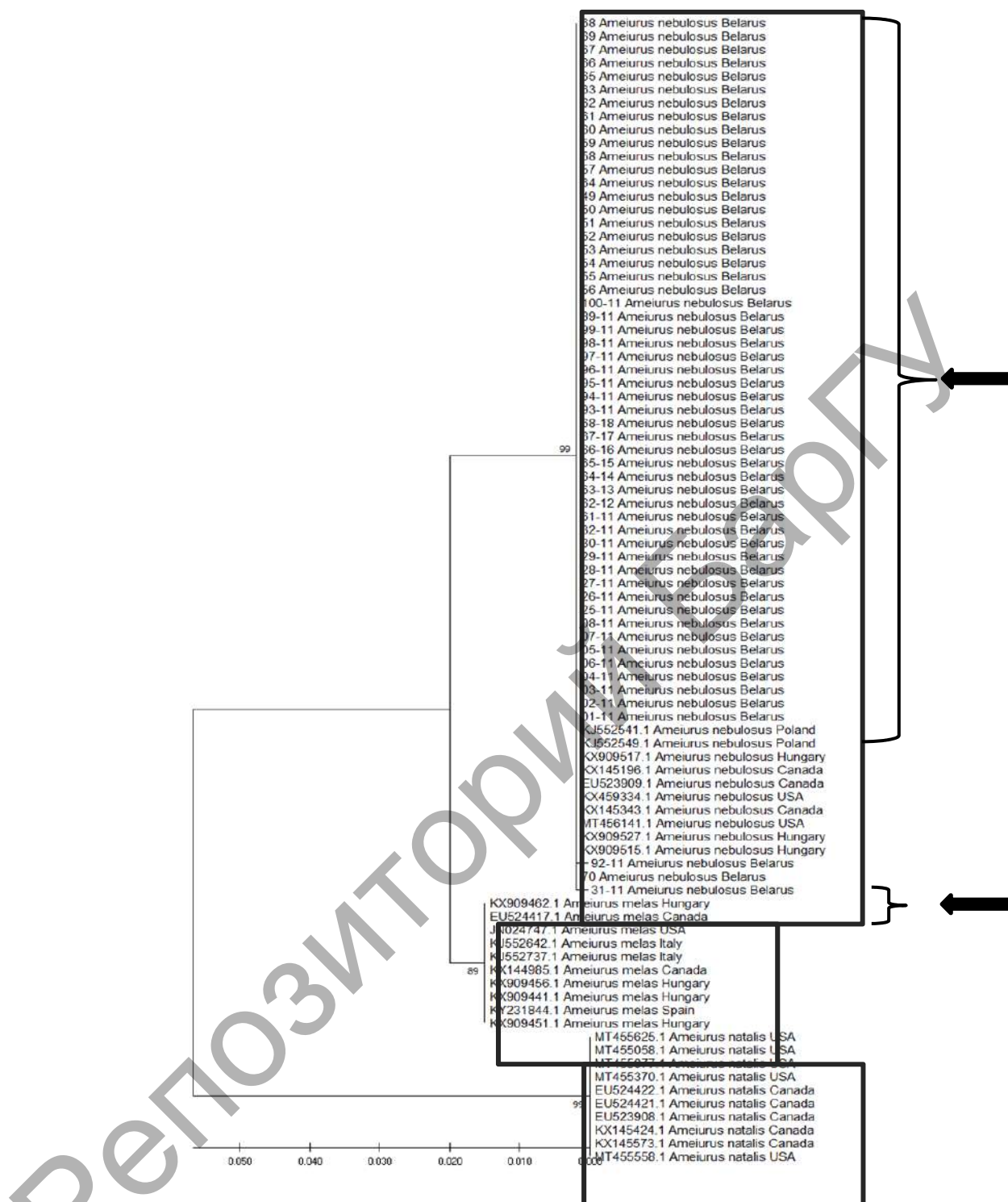


Рисунок 2 — Филогенетическое дерево видов рода *Ameiurus*, построенное методом максимального правдоподобия (ML) по модели Tamura-3 для гена COI (стрелками отмечены образцы, полученные в ходе данной работы). В рамки объединены отдельные виды

Заключение. На основании молекулярно-генетического анализа комплекса видов рода *Ameiurus* по гену COI установлена видовая принадлежность рыб, обитающих в водоемах Беларуси. Показано, что несмотря на обнаружение американского (черного) сомика в соседних странах (Украина, Польша), на территории нашей страны распространен единственный вид этого рода – американский (коричневый) сомик (*Ameiurus nebulosus* (Lesueur, 1819)).

Список цитируемых источников

1. Элтон, Ч. Экология нашествий животных и растений / Ч. Элтон // М. : Иностранная литература, 1960. — 232 с.
2. Дгебуадзе, Ю. Ю. Экология инвазий и популяционных контактов животных: общие подходы / Ю. Ю. Дгебуадзе // Виды-вселенцы в Европейских морях России / Ред. Г. Г. Матишов. — Апатиты : КНЦ РАН, 2000. — С. 35—50.
3. Инвазии чужеродных рыб в бассейнах крупнейших рек Понто-Каспийского бассейна: состав, векторы, инвазионные пути и темпы / Ю. В. Слынико [и др.] // Рос. журн. биол. инвазий. — 2010. — Т. 1 (2). — С. 119—126.
4. Odum, E. P. Trends expected in stressed ecosystems / E. P. Odum // BioScience. — 1985. — V. 35. — № 7. — P. 419—422.
5. Williamson, M. W. Biological invasions / M. W. Williamson. — L. : Chapman and Hall, 1996. — 400 p.
6. Inderjit. The ecology of biological invasions: past, present and future / Inderjit [et al.] // Invasive plants: ecological and agricultural aspects / Ed. Inderjit. Basel: Birkhäuser Verlag, 2005. — P. 19—43.
7. Investigation of invasions of alien species, which are the greatest danger for ecosystems in the European part of Russia: pathways, vectors, biological features and methods of control / Yu.Yu. Dgebuadze [et al.] // Invasion of alien species in Holarctic: book of abstracts. V Intern. Symp. Uglich– Borok, 25–30 sept., 2017 / Eds Yu.Yu. Dgebuadze, L. I. Tereshchenko, A. V. Krylov. — Yaroslavl : Филлигрань, 2017. — P. 27.
8. Carlander, K. D. Life history data on centrarchid fishes of the United States and Canada / K. D. Carlander // Handbook of freshwater fishery biology. 1st Ed. Iowa State University Press, Ames. — 1977. — Vol. 2. — 431 pp.
9. Walter, R. P. Rapid genetic identification of brown bullhead (*Ameiurus nebulosus*), black bullhead (*Ameiurus melas*) and their hybrids / R. P. Walter [et al.] // Conservation Genetics Resources. — 2014. — V. 6. — P. 507—509.
10. Wilhelm, S. A Berettyós Ért folyók fekete törpeharcsa (*Ictalurus melas*, Rafinesque, 1820) állományának biometria vizsgálata / S. Wilhelm // Múzeumi Füzetek Kolozsvár. — 1999. — V. 7. — P. 131—134.
11. *Ameiurus melas* (black bullhead): morphological characteristics of new introduced species and its comparison with *Ameiurus nebulosus* (brown bullhead) / J. Rutkayová [et al.] // Reviews in Fish Biology and Fisheries. — 2013. — Vol. 23. — P. 51—68.
12. Boët, P. Le poisson-chat *Ameiurus melas* (Rafinesque, 1920) / P. Boët // Atlas des poissons d'eau douce de France. Eds P. Keith, J. Allardi. — Paris : Patrimoines naturels, MNHN. — 2001. — 47. — P. 222—223.
13. Tortonese, E. Osteichthyes (Pesti Ossei) / E. Tortonese // Fauna Ittica. — 1970. — 10. — 565 p.
14. First record of the black bullhead *Ameiurus melas* (Teleostei:Ictaluridae) in Poland / M. Nowak [et al.] // J. Fish Biol. — 2010. — 76. — P. 1529—1532.
15. Prispěvek k poznání ryb toků Zakarpatskej oblasti Ukrajiny / J. Koščo [et al.] // Acta Facultatis Studiorum Humanitatis et Naturae Universitatis Prešovensis (Prirodne vědy). — 2004. — 40. — P. 138—152.
16. Occurrence of *Ameiurus nebulosus* (Brown Bullhead) in Texas / Cody A. Craig [et al.] // Southeastern Naturalist. 14 (2). — 2015. — P. 35—37.
17. Vivier, P. Poissons et crustacés d'eau douce acclimatés en France en eaux libres depuis le début du siècle / P. Vivier // Terre Vie. — 1951. — 98. — P. 57—82.
18. Non-native freshwater fishes in Poland: an overview / M. Nowak [et al.] // *AACL Bioflux* 1(2). — 2008. — P. 173—191.
19. Жуков, П. И. Рыбы Белоруссии / П. И. Жуков. — Минск : Наука и техника, 1965. — С. 339—344.
20. Макушок, М. Е. Карликовый сомик, его хозяйственное значение и биологические особенности / М. Е. Макушок. — Минск : Академия наук БССР, 1951. — 64 с.
21. Охременко, Ю. И. Сведения о распространении инвазивного вида рыб американского сомика *Ameiurus nebulosus* (Lesueur, 1819) в водоемах Беларуси / Ю. И. Охременко, Е. С. Гайдученко // Актуальные проблемы экологии : сб. науч. ст. / М-во образования Респ. Беларусь, ГрГУ им. Янки Купалы, Гродн. обл. ком. природ. Ресурсов и охраны окр. среды ; редкол. : А. Е. Караевский (гл. ред.), Г. Г. Юхневич, И. М. Колесник. — Гродно : ГрГУ, 2021. — С. 43—44.
22. Fishes of the genus *Ameiurus* (Ictaluridae, Siluriformes) in the transcarpathian water bodies / Y. V. Movchan [et al.] // *Vestnik zoologii*. — 2014, 48(2). — P. 149—156.
23. Охременко, Ю. И. Морфометрические показатели американского сомика *Ameiurus nebulosus* (Lesueur, 1819) в водоемах юго-запада Беларуси / Ю. И. Охременко, Е. С. Гайдученко // Природные ресурсы. — 2022. — (1). — С. 87—92.
24. Universal primer cocktails for fish DNA barcoding / N. V. Ivanova [et al.] // *Molecular Ecology Notes*. — 2007. — 7(4). — P. 544—548.

УДК 634.74

А. В. Петрань

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

ПЕРСПЕКТИВЫ ВЫРАЩИВАНИЯ ЖИМОЛОСТИ СИНЕЙ *Lonicera caerulea* В АГРОКЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ БЕЛАРУСИ

Введение. Введение в культуру жимолости синей (*Lonicera caerulea*) является несомненным достижением садоводства XX века. Ценность жимолости определяется высокой зимостойкостью, устойчивостью цветков к весенним заморозкам, ежегодным плодоношением, очень ранним созреванием ягод с богатым биохимическим составом, неприхотливостью к условиям произрастания [1–7].

Основная часть. Жимолость — неприхотливая ягодная культура. Она уже себя зарекомендовала и продолжает завоевывать популярность как в любительском, так и промышленном садоводстве зарубежья. Основным достоинством жимолости специалисты называют раннее созревание ягод — на 7–10 дней раньше земляники. Несмотря на то, что жимолость происходит из северных регионов и имеет высокую зимостойкость, жимолость хорошо показала себя не только в северных регионах, но и в более южных, например, в Польше и Германии. Сорты жимолости обладают адаптивностью к абиотическим и биотическим факторам среды. Сорты, выведенные на основе дальневосточных видов (жимолость Турчанинова, Камчатская съедобная) характеризуются очень ранним созреванием, крупными, сладкими плодами. Жимолость отличается богатым биохимическим составом плодов и высокой антиоксидантной активностью, что делает данную культуру высокоценной [1–7].

Анализ климатических условий республики Беларусь [8] показал, что они вполне подходят для возделывания жимолости. Так сумма эффективных температур в южной и новой агроклиматических зонах, которые имеются на территории Минской и Брестской области, составляют 2400—2600° и 2600—2800°, соответственно, а за сезон вегетации жимолости необходимо всего 1300—1500° [9]. Известно, что в Минской области [2] длительность вегетации составляет 185—200 дней, цветения — 7—12 дней, созревания — 8—15 дней. По данным [9] распускание почек у жимолости начинается через несколько дней после перехода среднесуточной температуры через 0 °С, что соответствует третьей декаде марта в южной агроклиматической зоне. Для начала вегетации сумма положительных температур составляет всего 43—70° и может быть достигнута к началу апреля, цветение может наступить уже во второй декаде апреля, а к концу месяца завязь плодов. Само же цветение требует сумму положительных температур 720—900° или 400—515° эффективных температур (выше + 10 °С). Кроме того, одним из неблагоприятных последствий изменения климата является повышение вероятности заморозков во время цветения, а жимолость весьма устойчива к данному явлению и может выдерживать заморозки во время цветения до – 8 °С [9].

Целью работы было изучить особенности зимостойкости жимолости синей в условиях КХ «Мороза Л. П. Клецкий район» Минской области. В хозяйстве выращиваются следующие сорта жимолости синей: Индиго джем, Югана, Восторг, Тундра, Дочь великана и Гордость Бакчара(таблица 1).

Т а б л и ц а 1 — Характеристика сортов жимолости синей

Сорт	Ориджинатор	Сроки созревания	Морозостойкость	Высота куста, м	Опыление	Ягоды	Урожайность, кг / куст
Индиго джем	Канада, Саскачеванский университет	Ранний	–35 °С, цветочные почки –8 °С	до 1,6	Частично самоплодный, требуются опылители	Овальные, фиолетово-синие, твердые. Десертные, сочные, с небольшой кислинкой. Вес — 1,3—1,9 г	2,7—4,5
Югана	РФ, Бакчарский ФГУП	Средний	–50 °С, цветочные почки –7 °С	до 1,5	Требуются опылители	По форме напоминают кувшин, темно-фиолетовые, с восковым налетом. Десертный, с легкой кислинкой. Вес 1,4—1,8 г	3,5—6,0
Восторг	РФ, Бакчарский ФГУП	Ранний	–40 °С, цветочные почки –8 °С	до 1,7	Требуются опылители	Веретеновидные, насыщенно-фиолетовые с густым восковым налетом. Кисло-сладкие. Вес 1,6—2,8 г	2,5—5,5
Тундра	Канада, Саскачеванский университет	Средне-ранний	–35 °С, цветочные почки –8 °С	до 1,3	Требуются опылители	Округло-овальная, фиолетовые с сизым налетом. Сладко-кислые, вес 1,4—3 г	2,3—4,0
Дочь великана	РФ, Бакчарский ФГУП	Средне-поздний	–40 °С, цветочные почки –8 °С	до 1,7	Требуются опылители	Форма перевернутой запятой, темно-фиолетовый с восковым налетом. Десертный с небольшой кислинкой, вес 1,8—2,5 г	3,1—3,5
Гордость Бакчара	РФ, Бакчарский ФГУП	Ранний	–40 °С, цветочные почки –8 °С	до 1,5	Требуются опылители	Изогнутая, фиолетовая с налетом. Десертный, может быть горчинка. Вес 1,3—2,3 г.	2,5—4,0

Оценка зимостойкости данных сортов проводилась в третьей декаде марта 2021 и 2022 года. Результаты измерений для однолетних приростов представлены в таблице 2. Растения в первый год после пересадки оказались в целом более чувствительны к неблагоприятным условиям и количество поврежденных почек в различных вариантах составляло от 27,9 до 39,6%, т.е. общая степень подмерзания значительная (3 балла), хотя общее состояние растений можно было оценить в 4 балла, как хорошее, но с отмерзшими концами однолетних приростов. Но уже на следующий год количество поврежденных почек резко снизилось в несколько раз до 3,1—15, 4 %, что можно объяснить успешной адаптацией к новым условиям, а также более мягкими погодными условиями в зимой 2021/2022 гг. В целом все растения после перезимовки в 2021/2022 гг характеризуются очень слабой степенью подмерзания (1 балл), а общее состояние в 4-5 баллов. Из представленных сортов наиболее устойчивым оказался сорт Дочь великана, который относится к среднепоздним сортам.

Т а б л и ц а 2 — Степень повреждения % почек жимолости синей на однолетних приростах в сезонах 2020/2021 и 2021/2022

Вариант	Индиго джем	Югана	Восторг	Тундра	Дочь великана	Гордость Бакчара
2020/2021	37,2 ± 4,07	30,9 ± 2,87	39,6 ± 3,09	39,2 ± 3,48	27,9 ± 0,94	35,5 ± 1,09
2021/2022	14,0 ± 1,48	7,0 ± 1,89	11,2 ± 2,17	4,2 ± 1,50	3,1 ± 1,34	15,4 ± 2,37

Заключение. Жимолость является ценной ягодной культурой, которая может разнообразить рацион питания, и при этом весьма перспективна для выращивания в условиях республики Беларусь. Исследования показали, что сорта, как российской, так и канадской селекции, хорошо переносят зимние и весенние заморозки, хотя в первый год после пересадки более чувствительны к неблагоприятным условиям. Однако в течение одного сезона растения хорошо адаптируются, что сказывается на повышении их морозостойкости.

Список цитируемых источников

1. Государственный реестр сортов [Электронный ресурс] // Государственная инспекция по испытанию и охране сортов растений: 2020. — Режим доступа: http://sorttest.by/gosudarstvennyy_reyestr_2020.pdf — Дата доступа: 25.05.2021.
2. Пигуль, М. Л. Хозяйственно-биологические особенности исходного материала в селекции жимолости синей (*Lonicera caerulea* L.) для условий Беларуси / М. Л. Пигуль // Автореф. дис. на соискание ученой степени канд. сельскохозяйств. наук по специальности 06.01.05 — селекция и семеноводство сельскохозяйственных растений // аг. Самохваловичи Минской обл., 2019 г. — 23 с.
3. Юшев, А. А. Жимолость и земляника. / А. А. Юшев, Л. А. Бурмистров, А. А. Сорокин // М.: АСТ; СПб.: Сова, 2005. — 95 с.
4. Титова, Е. О. Использование стимуляторов роста при вегетативном размножении жимолости зелеными черенками / Е. О. Титова // Развитие научной, творческой и инновационной деятельности молодежи: материалы VIII Всероссийской науч.-практ. конф. молодых ученых // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации; Курганская государственная сельскохозяйственная академия имени Т. С. Мальцева; под общей редакцией С. Ф. Сухановой. — 2016. — С. 243—246.
5. Брыскин, Д. М. Зелёное черенкование как один из наиболее перспективных способов размножения жимолости / Д. М. Брыскин // Ştiinţa agricolă. — 2010. — № 2. — С. 29—31.
6. Царькова, Т. Ф. Размножение жимолости на цеолитовом субстрате / Т. Ф. Царькова // Плодоводство и ягодоводство России. М. — 1996. — Т. III. — С. 128—134.
7. Effects of blue honeysuckle (*Lonicera caerulea* L.) extract on lipopolysaccharide-induced inflammation *in vitro* and *in vivo* / X. H. Jin [et al.] // Experimental Eye Research. — 2006. — Vol. 82. N 5. — P. 860—867.
8. Агроклиматическое зонирование территории Беларуси с учетом изменения климата / В. Мельник [и др.] [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://minpriroda.gov.by/uploads/files/Agroklimatecheskoe-zonirovanie-Respubliki-Belarus.pdf>. — Дата доступа: 08.04.2022.
9. Плеханова, М. Н. Жимолость синяя в саду и питомнике / М. Н. Плеханова // Всерос. науч.-исслед. институт растениеводства им. Н. И. Вавилова, 1998. — 35 с.

УДК 504.3.054

В. С. Печень

Филиал Белорусского государственного технологического университета
«Бобруйский государственный лесотехнический колледж», Бобруйск, Республика Беларусь

АНАЛИЗ ВЫБРОСОВ ЗАГРЯЗНЯЮЩИХ ВЕЩЕСТВ В АТМОСФЕРУ МОГИЛЕВСКОЙ ОБЛАСТИ

Введение. В настоящее время все больше внимания уделяется вопросам экологии. Экологией определяется уровень жизни, здоровья и комфортабельности пребывания людей в этом мире.

Экологию считают наукой о здоровье окружающей среды. Величина значения этой сферы для здоровья и жизни человека невероятно огромная, ведь оставаться здоровым и жить полноценной жизнью можно только в чистой и здоровой среде.

Одной из экологических проблем является загрязнение атмосферы. Воздух, которым мы дышим, содержит огромное количество бесполезных примесей [1].

Загрязнение атмосферы — это привнесение в атмосферу новых, не характерных для нее физических, химических и биологических веществ либо естественно содержащихся в ней веществ в количествах, превышающих средний многолетний уровень.

Причины загрязнения — как естественные факторы, так и хозяйственная деятельность человека. Основным загрязнителем городов — автотранспорт (доля 50 %) [2].

Основными загрязнителями атмосферного воздуха, образующимися как в процессе хозяйственной деятельности человека, так и в результате природных процессов, являются диоксид серы SO₂, диоксид углерода CO₂, оксиды азота NO_x, твердые частицы — аэрозоли. Их доля составляет 98% в общем объеме выбросов

вредных веществ. Помимо этих основных загрязнителей, в атмосфере наблюдается еще более 70 наименований вредных веществ: формальдегид, фенол, бензол, соединения свинца и других тяжелых металлов, аммиак, сероуглерод и др. [3]

Поэтому, изучение выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух каждого конкретного региона является актуальным.

Основная часть. Согласно Программы социально-экономического развития Могилевской области на 2016–2020 годы в период до 2020 года политика в сфере защиты атмосферного воздуха была направлена на дальнейшее улучшение его качества и обеспечение экологически безопасной жизнедеятельности людей путем снижения вредных выбросов от стационарных и передвижных источников [4].

Рассмотрим, как изменялись объемы выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух Могилевской области за период 2016—2020 гг.

Фактические выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух, темп роста выбросов к предшествующему периоду и их удельный вес в общих выбросах в атмосферу в целом по республике представлен в таблице 1 [5].

Т а б л и ц а 1 — Выбросы загрязняющих веществ в атмосферу в Могилевской области

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Фактические выбросы загрязняющих веществ, тыс. т	118,9	123,1	117,2	111,5	113,0
Темп роста (снижения) выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух к предшествующему периоду, %	97,4	103,5	95,2	95,1	101,4
Удельный вес выбросов Могилевской области, в общих выбросах загрязняющих веществ в атмосферу в Республике Беларусь, %	9,6	9,9	9,5	9,3	9,6

Данные таблицы 1 показывают, что наибольшее количество загрязняющих веществ в атмосферу Могилевской области было выброшено в 2017 г. (123,1 тыс. т). Общее количество выбросов загрязняющих веществ к предшествующему году увеличилось на 4,2 тыс. т, или на 3,5 %. В этот период показатель удельного веса выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух Могилевской области в общих объемах выбросов в атмосферу в Республике Беларусь достиг своего максимального значения за период исследования и составил 9,9 %.

В 2018-2019 гг. показатели выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, как в абсолютном, так и в относительном выражении имеют тенденцию к снижению. К 2020 г. наблюдается увеличение выбросов в атмосферу к предшествующему году на 1,5 тыс. т, или на 1,4 %. Увеличивается также показатель удельного веса выбросов загрязняющих веществ в атмосферу Могилевской области в общих выбросах Республики Беларусь (с 9,3 % в 2019 г. до 9,6 % в 2020 г.).

За период исследования наихудшие показатели по загрязнению атмосферы были отмечены в 2017 г., наилучшие — 2019 г.

Рассмотрим динамику прогнозных показателей выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух и сравним их с фактическими выбросами. Эти данные представлены в таблице 2 [4,5].

Программой социально-экономического развития Могилевской области на 2016—2020 годы (таблица 2) предусмотрено, что выбросы загрязняющих веществ в атмосферу за период 2016—2020 гг. должны были иметь тенденцию к незначительному увеличению. Данный показатель возрастал как в абсолютном, так и в относительном выражении. В целом индексы изменения выбросов загрязняющих веществ в атмосферу в 2020 г. к 2015 г. прогнозировались на уровне 105,2 %. Фактически, показатель темпов роста (снижения) выбросов загрязняющих веществ в атмосферу в 2020 г. к 2015 г. составил 92,6 %.

Т а б л и ц а 2 — Охрана атмосферного воздуха по Могилевской области

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Прогноз выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, тыс. т	126,3 оценка	127,3	127,6	128,0	128,4
Темп роста прогнозных показателей выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух к предшествующему периоду, %	103,4	100,8	100,2	100,3	100,3
Фактические выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, тыс. т	118,9	123,1	117,2	111,5	113,0
Отклонение фактических показателей выбросов загрязняющих веществ в атмосферу от прогнозных, тыс. т	−7,4	−4,2	−10,4	−16,5	−15,4

За весь период исследования фактические выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух были значительно ниже прогнозных. Так, если в 2017 г. фактические выбросы в атмосферу оказались ниже прогнозных на 4,2 тыс. т., то в 2018 г. данный показатель увеличился до 10,4 тыс. т, а в 2019 – до 16,5 тыс. т.

В 2020 г. фактические выбросы загрязняющих веществ в атмосферу были ниже прогнозных на 15,4 тыс. т, или на 1,0 тыс. т меньше 2019 г.

Для достижения целей в области защиты атмосферного воздуха от загрязнения Программой социально-экономического развития Могилевской области были определены соответствующие задачи.

Также было обозначено, что снижению выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух должно способствовать дальнейшее совершенствование системы платежей, стимулирование внедрения малоотходных технологий и формирование рынка экологических услуг [4].

Изучение выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух по отдельным ингредиентам показало, что в выбросах загрязняющих веществ от мобильных источников преобладает оксид углерода. За период исследования содержание данного вещества составляет 65,0—65,8 % в общем объеме выбросов от мобильных источников. При этом наибольший показатель соответствует 2016 г., а наименьший — 2020 г. Здесь прослеживается тенденция к уменьшению содержания данного ингредиента в общих выбросах. По данным источникам выбросов вторую позицию занимают углеводороды. Их доля в общих выбросах составляла от 20,6 % до 21,0 %. Здесь же наибольший показатель соответствовал 2020 г., а наименьший — 2016 г. В этом случае наблюдается закономерность к незначительному увеличению изучаемого показателя за исследуемый период.

Содержание диоксида азота в общем объеме выбросов загрязняющих веществ от мобильных источников имеет тенденцию к увеличению и изменяется от 10,6 % в 2016 г. до 11,0 % в 2020 г.

Содержание сажи в выбросах мобильных источников за весь период исследования остается практически на одном уровне и составляет 3,0 % в общих выбросах.

Основным загрязнителем в выбросах от стационарных источников являются углеводороды. Их содержание в отходящих газах за период исследования находится в пределах 35,7—47,3 %. Максимальное количество данного вещества в выбросах в атмосферу отмечено в 2017 г. По сравнению с 2016 г. этот показатель увеличился на 10,2 %. В последующие годы наблюдается тенденция к уменьшению содержания углеводородов в отходящих газах и минимальное содержание наблюдается в 2020 г.

Вторым основным загрязнителем от стационарных источников является оксид углерода. Содержание данного вещества с 2017 года имеет тенденцию к увеличению и изменялось в пределах 15,2—18,2 % в общем объеме выбросов. Третью позицию в отходящих газах от стационарных источников занимает оксид азота. Для него характерным является уменьшение его содержания в общем объеме выбросов (с 18,0 % в 2016 г. до 14,9 % в 2020 г.).

Кроме того в выбросы загрязняющих веществ от стационарных источников содержат твердые вещества, диоксид серы, неметановые летучие органические соединения и прочие вещества.

Заключение. Проведенные исследования показывают, что в целом по Могилевской области выбросы загрязняющих веществ в атмосферу за период исследования оказались ниже прогнозных. При этом каких-либо закономерностей в уменьшении данного показателя выявлено не было. Удельный вес выбросов загрязняющих веществ в атмосферу Могилевской областью не превышает 10,0 % выбросов в целом по республике.

Основным компонентом, загрязняющим атмосферный воздух от мобильных источников, является оксид углерода. При этом отмечается закономерность в уменьшении выбросов данного загрязняющего вещества за период исследования. Загрязнение атмосферы от стационарных источников происходит в основном за счет выбросов углеводородов. В то же время имеется тенденция к уменьшению выбросов данного вещества за период исследования.

Список цитируемых источников

1. Проблемы экологии [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.oum.ru/literature/raznoe/problemy-ekologii/>. — Дата доступа 24.03.2022.
2. Загрязнение атмосферы и ее охрана [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://infopedia.su/5x61e2.html>. — Дата доступа 24.03.2022.
3. Защита атмосферы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.edu.severodvinsk.ru/after_school/obl_www/2013/work/pestov/atmosphere_protection.html — Дата доступа 24.03.2022.
4. Программа социально-экономического развития Могилевской области на 2016—2020 годы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=12551&p0=D917m0085072&p1=1> — Дата доступа 24.03.2022.
5. Статистический ежегодник Могилевской области. Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2021. — 433 с. [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://mogilev.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/public_copilation/index_41021/ — Дата доступа 24.03.2022

ВЛИЯНИЕ ТЕМПЕРАТУРЫ НА ВСХОЖЕСТЬ И СКОРОСТЬ ПРОРАСТАНИЯ СЕМЯН АРАХИСА

Введение. Изменение климата в Республике Беларусь наблюдается последние несколько десятилетий. Так, появилась новая климатическая зона, а наиболее холодная значительно сократилась в размерах [1]. Эти тенденции в изменении климата вносят новые требования и к сельскому хозяйству. Возделывание традиционных культур необходимо осуществлять с учетом новых особенностей температурного и водного режима. Вместе с тем, это открывает перспективы для возделывания таких сельскохозяйственных культур, как соя, подсолнечник, арахис [2, 3]. Однако, все эти культуры являются достаточно теплолюбивыми, а потому требуют более поздних сроков сева, а также использования специфических агроприемов, например, использование рассадного способа высадки культуры.

Основная часть. Арахис обыкновенный (*Arachis hypogaea* L.), или земляной орех, однолетнее травянистое растение из семейства бобовых (*Fabaceae*), относящееся к ценным пищевым и техническим культурам. Семена арахиса содержат 40—60 % масла и 20—37 % белка, что делает его универсальной культурой. Семена арахиса используются в пищу, являются важным источником масла и белка. Арахисовое масло считается одним из лучших растительных масел, которое используют в качестве салатного, а также в консервной и масложировой промышленности, в том числе для производства биодизеля, и в фармакологии. Арахисовый белок выделяют в виде изолятов и используют для производства искусственного молока, продукты питания и корма. Жмых, получаемый при производстве арахисового масла, используется как ценный корм в животноводстве, в том числе и за счет высокого содержания лецитина [4, 5, 6]. Кроме того, арахис является отличным предшественником для многих сельскохозяйственных культур, поскольку обогащает почву азотом за счет жизнедеятельности клубеньковых бактерий [4, 5].

К биологическим особенностям арахиса можно отнести его теплолюбивость и засухоустойчивость. В частности, одним из приспособлений растений арахиса к засухе является геокарпия — уникальное расположение плодов под землей, что позволяет успешно адаптироваться к недостатку влаги. Тем не менее, влажность почв в период созревания плодов является критическим параметром. Так, урожайность арахиса при промышленном орошении достигает 40 ц/га, а без орошения только 10—16 ц/га [7]. Однако, большее значение имеет теплолюбивость культуры и ее высокая чувствительность к пониженным температурам. В южной и новой агроклиматических зонах Беларуси сумма эффективных температур составляет 2400–2600 и более 2600 °С [1], а сумма эффективных температур для арахиса составляет 2600—3500 °С [4]. Таким образом, агроклиматические условия на юге Беларуси вполне позволяют выращивать данную культуру в открытом грунте. Всходы появляются при температуре 14—15 °С, а само растение не выносит и погибает даже при незначительных отрицательных температурах. Вместе с тем, его вполне успешно выращивают в некоторых фермерских и опытных хозяйствах в Астраханской области, Краснодарском крае, хотя промышленных посевов в России и Беларуси нет [4, 5].

Целью данной работы было изучение особенностей прорастания семян арахиса при различной температуре. Опыт проводился на базе биологической лаборатории УО «Барановичский государственный университет». Семена арахиса перед проращиванием обрабатывались фунгицидом «Название», поскольку предварительные опыты показали значительную зараженность семенного материала грибными инфекциями. Обработанные семена помещались на чашку Петри на 2 слоя фильтровальной бумаги с добавлением 15 мл воды и оставляли в термостате при соответствующей температуре. На третьи сутки у семян оценивалась энергия прорастания, а на седьмые — всхожесть и длина зародышевого корешка. Также мы проводили оценку развития корневой системы.

Полученные результаты показали, что температура оказывает существенное влияние на прорастание семян арахиса. На рисунке 1 представлены кривые зависимости энергии прорастания (а) и всхожести (б). Энергия прорастания в данном диапазоне температур составляла от 30 до 86 %. Оптимальная температура, при которой наклонилось наибольшее количество семян составила 20 °С, однако увеличение температуры свыше 22 °С приводит к значительному снижению данного показателя. Однако больший интерес представляют данные о всхожести семян. По этому показателю в изученном диапазоне температур колебания были меньшими — от 46 до 88 %, а оптимальными для прорастания в лабораторных условиях были температуры 18—22 °С. Из полученных данных можно сделать вывод, что температура в 18—22 °С обеспечивает наилучшую всхожесть.

Проанализировав изменение количество проросших семян в динамике (рисунок 2), можно отметить, что при оптимальных температурах уже на третьи сутки прорастают все жизнеспособные семена, тогда как при менее благоприятных температурных условиях, некоторым семенам требуется большее количество времени для прорастания.

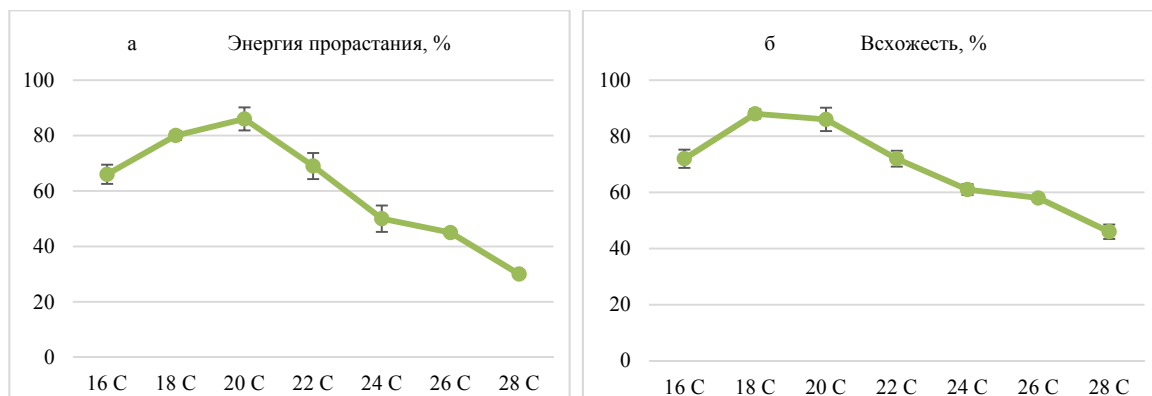


Рисунок 1 — Влияние температуры на прорастание семян арахиса: а — энергия прорастания; б — всхожесть.



Рисунок 2 — Динамика прорастания семян арахиса в зависимости от температуры.

Еще одним значимым показателем, по которому можно судить о благоприятности условия прорастания, является размер зародышевого корешка. Несмотря на то, что лучше всего проростки развиваются при 20 °С, поскольку в этих условиях была зафиксирована максимальная длина зародышевого корешка — 20 мм, при 18 и 22 °С — 15-18 мм, при 16 и 24 °С — 10-12 мм, при 26 °С — 8 мм и при 28 °С — 5 мм. Отклонение от оптимальных значений не только снижает энергию прорастания и всхожесть семян арахиса, но и существенно сказывается на скорости развития.

Закключение. Исходя из полученных данных можно сделать вывод, что оптимальной температурой для проращивания семян арахиса является 18-20 °С, при которой наблюдались не только высокая энергия прорастания и всхожесть, но и более быстрое развитие корневой системы. С учетом полученных данных можно предположить, что в климатических условиях Беларуси целесообразно выращивать арахис рассадным методом, а не путем прямого посева почва, как это рекомендовано для регионов с более теплым климатом. Кроме того, это позволит растениям накопить необходимую сумму эффективных температур, которая для арахиса составляет 2600–3500°С, несмотря на относительно небольшой период вегетации в 130-150 дней [4]. При этом рассадку вполне можно выращивать при комнатной температуре, а повышенная температура может даже негативно сказаться на всхожести семян и скорости роста проростков.

Список цитируемых источников

1. Агроклиматическое зонирование территории Беларуси с учетом изменения климата / В. Мельник [и др.] [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://minpriroda.gov.by/uploads/files/Agroklimaticheskoe-zonirovanie-Respubliki-Belarus.pdf>. — Дата доступа: 08.04.2022.
2. Соя в хозяйствах Беларуси — дополнительный источник растительного белка / В. К. Павловский [и др.] // Белорусское сельское хозяйство. — 2008. — № 4. — С. 25—26.
3. Сикорский, А. В. Подсолнечник в Беларуси. Аспекты возделывания / А. В. Сикорский, В. А. Радовня, В. В. Бобовкина // Белорусское сельское хозяйство — 2008. — № 8. — С. 24.
4. Биологические особенности и возделывание арахиса / Н. В. Кишляк [и др.] // Труды по прикладной ботанике, генетике и селекции. — 2020. — № 181. — С. 119—127.
5. Изменчивость сортов арахиса в условиях северного Прикаспия / Л. П. Подольная [и др.] // Труды по прикладной ботанике, генетике и селекции. — 2017. — №178(3). — С. 28—34.

6. Изменчивость образцов арахиса селекции ВНИИМК в условиях Астраханской области // Р. К. Туз [и др.] // Масличные культуры. — 2019. — № 4 (176). — С. 64—67.

7. Колкова, И. А. Проблемы при возделывании арахиса на юге России и пути их предотвращения / И. А. Колкова // Молодой ученый. — 2017. — № 35. — С. 18—20.

УДК 349.6

М. В. Свирид

Учреждение образования «Брестский государственный университет имени А.С. Пушкина», Брест, Республика Беларусь

ВИДЫ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ВЗЫСКАНИЙ ЗА НАРУШЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Введение. Национальным законодательством установлен перечень видов административных взысканий. В соответствии с ч.1 и ч.2 ст. 6.2 КоАП Республики Беларусь к видам таких взысканий относятся: штраф, общественные работы, административный арест, лишение права заниматься определенной деятельностью, депортация, конфискация, взыскание стоимости, запрет на посещение физкультурно-спортивных сооружений.

Проводя анализ составов Главы 16 «Административные правонарушения против экологической безопасности, окружающей среды и порядка природопользования» и мер ответственности (санкций) можно сделать вывод, что административная ответственность за нарушение экологического законодательства предусмотрена преимущественно в виде меры взыскания — штрафа. Также присутствует конфискация, которая в свою очередь может быть специальной. Оба вида взыскания могут применяться ко всем субъектам административной ответственности: юридическим лицам, физическим лицам или индивидуальным предпринимателям.

Основная часть. Штраф играет важную роль в повышении законности и правомерности действий юридических лиц при осуществлении ими своей деятельности. Все потому, что штраф в крупном размере может сказаться на имущественном положении юридического лица.

Статья 6.4 Кодекса об Административных Правонарушениях определяет понятие штрафа и его нижние и верхние пределы для субъектов административной ответственности.

Конфискация является дополнительным взысканием. Конфискация — принудительное безвозмездное изъятие и обращение в собственность государства. В основе своей, за нарушение экологического законодательства конфискуется в собственность государства предмет административного правонарушения или же орудия и средства его совершения. Стоит иметь в виду, что документы, а также вещи, являющиеся орудием или средством совершения административного правонарушения, обнаруженные при задержании, личном досмотре или досмотре вещей, должны направляться в суд вместе с протоколом об административном правонарушении или сохраняться органом, его составившим, до рассмотрения дела в суде. При вынесении постановления они подлежат приобщению к материалам дела, безвозмездному обращению в собственность государства или уничтожению. [2, п. 7]

Примером конфискации могут служить нарушения требований по охране и использованию диких животных и дикорастущих растений, относящихся к видам, включенным в Красную книгу Республики Беларусь, они будут влечь за собой наложение штрафа в размере от двадцати до тридцати базовых величин с конфискацией орудий и средств совершения указанного нарушения или без конфискации, на индивидуального предпринимателя — от двадцати до ста пятидесяти базовых величин с конфискацией орудий и средств совершения указанного нарушения или без конфискации, а на юридическое лицо — от тридцати пяти до пятисот базовых величин с конфискацией орудий и средств совершения указанного нарушения или без конфискации [1, ч. 1 ст. 16.8].

Особенностью конфискации как вида административной ответственности за нарушение в экологической сфере является то, что она может применяться независимо от наложения административного взыскания либо освобождения лица от административной ответственности. Национальное законодательство определяет в каких случаях конфискация такого рода будет применена.

В соответствии с ч. 3 п. 2 и п. 3 ст. 6.9 КоАП Республики Беларусь специальная конфискация будет применяться в отношении:

— незаконных орудий охоты и добычи рыбы и других водных животных либо озерно-речной рыбы и других водных животных, торговля которыми осуществлялась в неустановленных местах;

— незаконных средств сбора грибов, других дикорастущих растений или их частей (плодов, ягод, семян).

В Экологическом законодательстве есть норма, которая имеет бланкетный характер. Эта норма содержится в Законе об охране окружающей среды — статья 100. Она определяет приостановление (запрет), иные ограничения хозяйственной и иной деятельности. Эту норму следует отнести к административному взысканию, т.к. она может осуществляться в порядке, определенным процессуально-исполнительным законодательством об административных правонарушениях. Так, в случае выявления нарушения законодательства об охране окружающей среды и рациональном использовании природных ресурсов, создающего угрозу причинения вреда окружающей среде, государственными органами (организациями), уполномоченными на

осуществление контроля в области охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов, могут приниматься меры, направленные на приостановление (запрет), иные ограничения хозяйственной и иной деятельности юридических лиц или индивидуальных предпринимателей [3].

Приостановление (запрет) может применяться в отношении хозяйственной и иной деятельности юридических лиц или индивидуальных предпринимателей, а также их цехов, производственных участков, объектов строительства, оборудования. Ограничение хозяйственной и иной деятельности юридических лиц или индивидуальных предпринимателей может применяться путем приостановления (запрета) производства и (или) реализации товаров (работ, услуг), эксплуатации транспортных средств, наложения ареста на имущество юридического лица или индивидуального предпринимателя, задержания транспортных средств на время проверки, ареста и (или) изъятия вещей и товарно-материальных ценностей, которые являются предметами, орудиями и средствами совершения нарушения законодательства, опечатывания помещений, мест хранения документов и (или) имущества.

Однако, лицо может быть освобождено от административной ответственности и к нему может быть применена профилактическая мера воздействия. Кодекс об Административных Правонарушениях предусматривает такой случай. Он определен в примечании Главы 16 и гласит, что лицо, совершившее административное правонарушение, предусмотренное настоящей главой, освобождается от административной ответственности за данное административное правонарушение с вынесением ему предупреждения при соблюдении одновременно следующих условий:

1. Оно признало факт совершения им административного правонарушения и выразило согласие на освобождение от административной ответственности с вынесением предупреждения;

2. В течение одного года до совершения административного правонарушения на лицо не налагалось административное взыскание и лицо не освобождалось от административной ответственности с вынесением предупреждения за такое же административное правонарушение;

3. При наличии вреда, причиненного окружающей среде в результате совершения данного административного правонарушения, лицо добровольно возместило такой вред до объявления постановления по делу об административном правонарушении. [1].

Заключение. В соответствии с вышеупомянутым, можно сказать, что лицо может быть освобождено от административной ответственности с соблюдением одновременно некоторых условий, а в случае несоблюдения этих условий, ему будет вынесено административное взыскание. на данный момент КоАП Республики Беларусь устанавливает штраф как основной вид взыскания за нарушение экологического законодательства. Конфискация является же дополнительным видом, который может накладываться к штрафу, а может и не накладываться. Также присутствует норма, которая имеет бланкетный характер и может является одним из видов взыскания - приостановление (запрет), иные ограничения хозяйственной и иной деятельности.

Список цитируемых источников

1. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях : 6 янв. 2021 г. № 91-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона от 04.01.2022 // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

2. О применении судами законодательства об ответственности за правонарушения против экологической безопасности и природной среды [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь от 18 декабря 2003 г. № 13 : в ред. Постановления Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь от 27 сентября 2018 г. № 9 // Интернет-портал судов общей юрисдикции Республики Беларусь — Минск, 2022.

3. Об охране окружающей среды [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь от 26 ноября 1992 г. № 1982-XII: с изм. и доп. 4 янв. 2022 г. № 145-3 — ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

УДК 502/504

А. В. Сёмина

Учреждение образования «Белорусский национальный технический университет», Минск, Республика Беларусь

ВЛИЯНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ПИСЕМ НА ЭКОЛОГИЮ

Введение. До настоящего времени, многие учёные считали, что масштабный переход в онлайн экологичен для окружающей среды. Но это не совсем так. Углеродный след сегодня имеет почти каждое наше действие несмотря на то, что большинство людей уверены, что не имеют никакого отношения к ухудшению экологической ситуации в мире. Люди во всем мире отправляют и получают электронные письма каждый день. В 2018 году число пользователей электронной почты составляло около 3,8 миллиарда. Это означает, что более половины планеты используют электронную почту. К концу 2022 года это число достигнет 4,2 миллиарда. Это самая распространённая форма общения в деловом мире. Но каждое отправленное

человеком письмо приводит к выбросу 1 грамма CO₂, а восемь электронных писем наносят такой же ущерб экологии, как пройденное на машине расстояние в 1 км [1].

Основная часть. Казалось бы, электронная почта, не использующая бумагу, должна быть лояльной к окружающей среде, но с этим утверждением не согласны многие аналитики, связанные с энергетической отраслью. Саму по себе электронную переписку можно было бы назвать экологически чистой. Но из-за количества выбросов углекислого газа электростанциями, обеспечивающими работу серверов, представляет серьёзную угрозу всей планете. Это объясняется тем, что мы расходует электричество на написание имейла, отправляем его в дата-центр нашего имейл-провайдера, который сохраняет его и передаёт дальше через цепочку серверов до тех пор, пока имейл не попадает в дата-центр, обслуживающий имейл-провайдера получателя. Затем получатель читает письмо, причём иногда по несколько раз. Примерно 50 % от общего объёма выбросов углерода приходится на подключённые устройства, ещё 25 % — на дата-центры и оставшиеся 25 % — на сети передачи данных. Однако, наиболее серьёзным фактором воздействия на окружающую среду является то, что все, что мы загружаем в Сеть, хранится на разных серверах. Они работают 24 часа в сутки и требуют охлаждения. Все это означает потребление огромного количества энергии, и если она берётся не из возобновляемых источников, то это ведёт к выделению парниковых газов [2].

В мире каждый год потребляется более 33 млрд кВт/ч электроэнергии на пересылку спама, а также всякого рода «бесполезных» сообщений по электронной почте. Бессмысленные сообщения содержат одно или несколько слов.

В топ-10 самых ненужных электронных писем входят [3]:

1. «Спасибо вам».	6. «Хорошего вечера»;
2. «Спасибо».	7. «Вы получили моё письмо?»;
3. «Хороших выходных!».	8. «Ура!»;
4. «Получил»;	9. «И вам»;
5. «Признателен»;	10. «ЛОЛ».

Ежегодно в мире отправляется 62 триллиона "бесполезных" сообщений. Выработка электроэнергии, которая на это затрачивается, оборачивается выбросом более 17 млн тонн углекислого газа. Кроме того, 80 % электроэнергии расходуется на поиск нормальных и на удаление ненужных сообщений [4].

В целях минимизации ущерба, наносимого посредством электронной переписки, пользователям ПК следует задуматься о снижении количества писем, которые они ежедневно отправляют своим контактам. Однако, это не так просто, как может показаться на первый взгляд. Прежде чем перечислить те способы, которые способны снизить количество потребляемой энергии, необходимо подробно остановиться на тех способах, которые не являются эффективными, а именно [5]:

1. Удалять письма.

Удаление — отличная идея, но, к сожалению, оно не решает основную проблему. Лучше пореже писать письма, чем удалять их постфактум. Кроме того, правильнее будет удалить письма с крупными вложениями, такими как фото и видео, вместо удаления тысячи писем каждое по 20—50 килобайт.

2. Перейти на «зелёный» почтовый сервер

Зелёный хостинг — это экологически безопасный веб-хостинг, который направлен на сокращение выбросов углерода. GreenGeeks — самый популярный пример. Все серверы работают на чистой энергии. В Беларуси они не особенно популярны. С зелёными почтовыми стартапами есть две проблемы. Первая проблема заключается в том, что они могут ограничиваться компенсацией выбросов парниковых газов от серверов, и этого мало. Воздействие на окружающую среду — это не только выбросы парниковых газов. Также нужно учитывать истощение абиотических природных ресурсов. Например: полезные ископаемые, вода и другие загрязнения, связанные с производством оборудования. Вторая проблема в том, что хранение писем в принципе неэффективно. Выбросы от электронной почты составляют десятки или сотни килограммов, и это малая часть вашего углеродного следа.

3. Вставлять «экологическую» графическую подпись.

Большинство людей к каждому письму добавляют графическую подпись, тем самым пытаясь уменьшить влияние на окружающую среду. Графическая подпись — изображение, которое может весить до 100 КБ и напоминает получателю не распечатывать электронные письма.

Исходя из вышесказанного, каждому пользователю ПК следует применить на практике рекомендации о том, как правильно пользоваться электронной почтой [6]:

1. Отправлять как можно меньше писем как можно меньшему количеству людей.

Сильнее всего на окружающую среду влияет написание и чтение писем, а уже в меньшей степени — пересылка. Также слабо всего влияет их хранение. Следовательно, нужно как можно реже писать письма, а если уж надо — отправлять их как можно меньшему количеству людей. К тому же, прежде чем что-то написать и отправить, нужно определиться с текстом: объединять информацию, писать исключительно по теме и самое главное.

2. Вместо html выбирать текстовый формат.

Сообщения в текстовом формате в среднем в 12 раз легче, чем в html. Это означает, что по умолчанию лучше всего использовать текстовый формат, а html оставить для отдельных случаев.

3. В переписке следует ограничиваться самым необходимым (удалить графические подписи).

Если компания захочет себя прорекламировать, то лучше всего добавлять ссылку на онлайн-визитку, а не отправлять графические подписи (картинки). А что касается самого текста, то чем короче, тем лучше. Благодаря этому, также сократится время чтения письма. К тому же, отправителю нелишним будет добавить в конце письма NNTR (No Need To Reply) или аналогичную формулировку на русском, чтобы уведомить получателя, что ему не нужно отвечать на это сообщение.

4. Отписаться от рассылок.

Пользователю следует избавляться от рассылок и подписок. Рекламная рассылка и новостные письма всегда имеют форматирование и, соответственно, весят больше. Рекламная рассылка и новостные письма всегда имеют форматирование и, соответственно, весят больше. Если спустя какое-то время читатель соскучится по рассылкам и подпискам, всегда можно заново подписаться.

Заключение. Несмотря на то, что объём выбросов от электронной почты незначителен по сравнению с другими видами деятельности, такими как лесное хозяйство или землепользование, а в общем объёме ежедневного трафика она занимает далеко не первое место (например, видеохостинги, одно видео в разрешении 4К по объёму сопоставимо с 1 млн. сообщений), в целях сохранения нашей планеты для будущих поколений каждому человеку следует начинать делать шаги в сторону осознанного энергопотребления. Сокращение количества электронных писем является этим шагом.

Список цитируемых источников

1. Сколько людей используют электронную почту по всему миру? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://solutics.ru/messages/skolko-lyudej-ispolzuyut-elektronnuyu-pochtu-po-vsemu-miru/> — Дата доступа: 04.05.2022.
2. Удалять старые письма, чтобы сократить количество CO2 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.the-village-kz.com/village/people/good-habbit/8151-delete-email> — Дата доступа: 05.05.2022.
3. Короткие имейлы вроде «спасибо» и «лол» вредят экологии не меньше самолетов и авто [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://vctr.media/too-much-spasibo-32842/> — Дата доступа: 01.05.2022.
4. Спам вредит экологии [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://lenizdat.ru/articles/1073802/> — Дата доступа: 01.05.2022.
5. Как писать электронные письма экологично? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://greenbelarus.info/articles/06-07-2021/kak-pisat-elektronnye-pisma-ekologichno> — Дата доступа: 02.05.2022.
6. Токсичный онлайн: как спам короткими сообщениями вредит экологии [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://vc.ru/flood/296019-toksichnyy-onlayn-kak-spam-korotkimi-soobshcheniyami-vredit-ekologii> — Дата доступа: 06.05.2022.

УДК 57.049

В. Н. Стремоус, М. В. Губко

Учреждение образования «Барановичский государственный университет», Барановичи, Республика Беларусь

К ВОПРОСУ О РАЗМЕРЕ И СПОСОБЕ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ

Введение. Вред, причиненный окружающей среде, если понимать его юридически, возместить можно. Для определения денежного эквивалента такого вреда существуют различные таксы и методики. Однако необходимо отличать юридический аспект от экологического: вернуть окружающую среду в прежнее состояние невозможно в связи с тем, что сама природа находится в перманентном движении. Возмещение вреда в денежном эквиваленте имеет множество проблем: природа цены не имеет, поэтому люди не могут установить действительно адекватную оценку причиненного вреда. Кроме того, средства, взыскиваемые в бюджет, растворяются в нем, а не идут непосредственно на восстановление природы.

Основная часть. В соответствии со ст.1 Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» экологический вред — вред, причиненный окружающей среде, а также вред, причиненный жизни, здоровью и имуществу граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, имуществу юридических лиц и имуществу, находящемуся в собственности государства, в результате вредного воздействия на окружающую среду [1].

Размер, способы и сроки возмещения вреда, причиненного окружающей среде, определены в ст. 101¹ Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды».

Существование механизма возмещения экологического вреда способствует восстановлению состояния окружающей среды, гарантирует защиту прав юридических лиц, а также конституционное право граждан на благоприятную окружающую среду. Реальными гарантиями права человека на здоровую окружающую среду служат утверждаемые государством нормативы предельно допустимых вредных воздействий на окружающую среду и здоровье человека, а также существующая система экологического контроля над их соблюдением и ответственности за их невыполнение.

Управление правоотношениями в сфере возмещения экологического вреда осуществляется путем соотношения норм гражданского законодательства с законодательством об охране окружающей среды. Однако

в сфере возмещения экологического вреда существуют отношения, нуждающиеся в изучении и дальнейшем нормативном закреплении.

Статья 101 Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» предусматривает возмещение вреда добровольно или по решению суда [1].

Механизм добровольного возмещения вреда регулируется 101³ Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» и заключается в предъявлении компетентным государственным органом претензии лицу, причинившему вред окружающей среде до предъявления иска [1].

Проанализировав ст. 951 Гражданского кодекса Республики Беларусь, можно сделать заключение о существовании двух способов возмещения вреда — в натуре или в денежном выражении [2]. Кроме того, вред, причиненный экологическим правонарушением, в рамках ст. 933 Гражданского кодекса Республики Беларусь возмещается лицу, чье право нарушено [2], а в рамках ст. 101 Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» — в бюджет [1].

В ст. 101¹ Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» закреплено следующее: размер возмещения вреда, причиненного окружающей среде, определяется в соответствии с таксами для определения размера возмещения вреда, причиненного окружающей среде, установленными Советом Министров Республики Беларусь, а при их отсутствии либо невозможности применения — по фактическим затратам на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, а также с учетом упущенной выгоды [1]. Постановление Совета Министров Республики Беларусь 11 апреля 2022 г. № 219 «О таксах для определения размера возмещения вреда, причиненного окружающей среде, и порядке его исчисления».

В Указе Президента Республики Беларусь № 580 «О некоторых мерах по повышению эффективности ведения охотничьего хозяйства и рыбохозяйственной деятельности, совершенствованию государственного управления ими» также отмечается, что вред, причиненный окружающей среде в результате незаконных действий, подлежит возмещению лицом в размере, определенном по таксам, а в случае невозможности их применения — по фактическим затратам на восстановление нарушенного состояния окружающей среды с учетом понесенных убытков, в том числе упущенной выгоды [3].

В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь № 1022 «Об утверждении Положения о порядке определения стоимости незаконно добытой продукции пользования объектами животного мира» определение стоимости незаконно добытой продукции пользования объектами животного мира осуществляется отдельно по каждому виду дикого животного расчетным методом по формуле [4].

Исчисление размера убытков в соответствии с таксами облегчает составление калькуляций причиненного вреда, но не обеспечивает принцип его полного возмещения, хотя такса состоит как бы из двух частей: одна имеет цель возместить затраты, другая — наказать виновного.

Целесообразно было бы вернуть в законодательство приоритет реального возмещения вреда. Безусловно, можно согласиться с тезисом о невозможности полного возмещения вреда окружающей среде, и в этом смысле этот вред схож с вредом, причиненным здоровью человека. Принцип полного возмещения вреда, который существует в Гражданском кодексе Республики Беларусь, в Законе «Об охране окружающей среды» весьма условен: вред в пределах 3 базовых величин не взыскивается; а в случае, если затраты компенсированы, но они меньше, чем предусмотрены таксами, то причинитель вреда обязан доплатить до размера такс. В состав такс включен такой компонент, как затраты на восстановление природных объектов, даже в тех случаях, когда восстановление невозможно ввиду необратимости некоторых природных процессов. Такса не соотносится с реальным размером вреда, причиненного окружающей среде. Сегодня наука и практика бессильны в определении реального ущерба. Взыскание по таксам можно скорее отнести к компенсации вреда, чем к его возмещению. Принцип «возмещение вреда в полном объеме» реализуется в пределах, доступных для исчисления. Это послужило тому, что, несмотря на принимаемые государствами меры, состояние окружающей среды во всем мире ухудшается. Проблема осложнена использованием средств, полученных в возмещение вреда окружающей среде, не по целевому назначению.

Несмотря на это, необходимо создавать правовые условия для возмещения экологического вреда в максимально возможной степени, что будет стимулировать более бережное отношение к природной среде.

Заключение. В связи с вышеизложенным, мы предлагаем закрепить в ст. 101 п.2 Закона Республики Беларусь «Об охране окружающей среды» следующее утверждение: вред, причиненный окружающей среде, подлежит возмещению в натуре. В случае, если возмещение вреда в натуре невозможно, размер возмещения вреда, причиненного окружающей среде определяется в соответствии с таксами для определения размера возмещения вреда, причиненного окружающей среде, установленными Советом Министров Республики Беларусь, а при их отсутствии либо невозможности применения — по фактическим затратам на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, а также с учетом упущенной выгоды.

Список цитируемых источников

1. Об охране окружающей среды: [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 26 нояб. 1992 г. № 1982-XII (с изм. и доп.) // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
2. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : принят Палатой представителей 28 октября 1998 года. : Одобрен Советом Республики 19 ноября 1998 года. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 31 дек. 2021 г. № 141-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

3. О некоторых мерах по повышению эффективности ведения охотничьего хозяйства и рыбохозяйственной деятельности, совершенствованию государственного управления ими [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь, 8 дек. 2005 г., № 580 II ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.
4. Об утверждении положения о порядке определения стоимости незаконно добытой продукции пользования объектами животного мира [Электронный ресурс] : постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 29 июля 2011 г., № 1022 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2022.

УДК 504.064

U. A. Rondak
Belarusian State University, Minsk, Republic of Belarus

ECOLOGICAL CONDITION OF GREEN SPACES IN THE FRUNZENSKY DISTRICT OF MINSK

Introduction. A propitious ecological condition of the environment is an essential part of the sustainable development in modern cities. Meanwhile, for the successful functioning of urban areas it's quite necessary to execute a comprehensive study of its components. And urban green spaces are among them as well. Based on the data of the research implemented in the winter of 2022, the report presents the results of the assessment of the ecological condition of public green spaces in the Frunzensky district of Minsk.

Main body. Main research methods included field, descriptive and mathematical ones. The methodology is focused on the assessment of dendrometric characteristics of coniferous tree species: crown density, drying and color of needles, the presence of mechanical damage and etc. These parameters were evaluated in accordance with ecological status category scale developed by V. A. Alekseev (table 1).

Table 1 — Ecological status category scale of V. A. Alekseev [1]

Status class	Description
1 — no signs of weakening	A dense crown, shiny green needles; the growth of the current year is of normal for this breed, age, season and environment conditions.
2 — weakened	A tracery crown, green and light green needles, may be burned by no more than 1/3; the growth is reduced by no more than half of the norm; individual branches are drying; individual root paws are damaged; local trunk damage.
3 — severely weakened	Severely tracery crown, pale green or matte needles, may be burned by more than 1/3; the growth is less than 50 % of the norm; drying up to 2/3 of the crown; root paws or trunk damage up to 2/3 of their circumference; local settlements of pests and fungi.
4 — drying up	Severely tracery crown, yellowish or yellow-green needles, falling off; the growth is very weak or absent; drying of more than 2/3 of the branches; trunk and root paws damage more than 2/3 of the circumference; populated by pests.
5 — fresh deadwood	Gray, yellow or red-brown needles, partially fell off; partial bark abscission; populated and damaged by pests.
6 — old deadwood	No alive needles; partial or complete bark and small branches abscission; pest holes; the presence of mycelium under the bark.

Further assessment is based on the calculation of the tree stand condition index, herewith the number of randomly selected trees must be at least 30. The calculation is made according to the following formula

$$L_n = \frac{(100n_1 + 70n_2 + 40n_3 + 5n_4)}{N}, \quad (1)$$

where L_n — the relative tree stand condition; n_1 — the number of healthy (without signs of weakening) trees, n_2 — weakened, n_3 — severely weakened, n_4 — drying up; N — the total number of trees (including deadwood).

Ecological condition of trees is determined by attributing obtained results to a defined category of an ecological status based on the modified scale of V. A. Alekseev. Tree stands with a condition index equal to 90—100 % belong to the category of healthy, 80—89 % — healthy with signs of weakening, 70—79 % — weakened, 50—69 % — damaged, 20—49 % — severely damaged, less than 20 % — destroyed [1].

Nevertheless, ecological condition of urban green spaces may change due to the influence of a diverse anthropogenic influence. Primarily, it's represented by pollution of the city from mobile and stationary sources. The impact of various pollutants can lead to a violation of metabolic processes, decrease in the development and decorative indicators of plants and other condition deteriorations of green territories [2]. During the research it was revealed that the main

sources of pollution on the territory of the Frunzensky district are: transport and the road system, energy industry enterprises and building materials plants [3]. Emissions of energy enterprises are divided into several types according to their structure: gaseous (oxides of sulfur, carbon, nitrogen, etc.), liquid and solid (soot and ash) [4]. Building materials plants are considered to be even more deleterious. The main amount of their pollutants is emitted into the atmosphere in the form of dust [5]. Despite a huge number of stationary polluting sources, the major one for the Frunzensky district is transport. The most dangerous impurities contaminations are sulfur dioxide and chlorine, which burn the leaves and shoots of trees [6]. Also, plants are affected by salt pollution caused by the use of deicing reagents — halite. The toxic effect is manifested in the occurrence of necrosis on the leaves and the withering away of different plant organs [7].

Nonetheless, unfavorable conditions of the urban environment affect various green spaces of the district in different ways. In green area structure of the Frunzensky district there are plantings of public, limited and special use. And among them it's the public ones, represented by the forest park, parks and squares, that are exposed to the greatest anthropogenic pressure. Their total area is about 241 hectares, most of which is concentrated in the eastern part of the district [3].

The only forest park in the Frunzensky district is the Medvezhino Forest Park, the ecological condition assessment of which was realized in the winter of 2022. 136 coniferous trees were examined in the area described, where the vast majority of plants are characterized by: the density of the crown in the range from 100 to 70%, natural green color of needles, the absence of drying needles, availability of various mechanical damages, for example, trunk cracks. Condition of parks and squares' plants was determined by 158 trees from 5 parks and 6 squares. The main part of the surveyed trees is characterized by: the density of the crown in the range from 100 to 80%, lightened and natural green colors of needles, the presence of either completely, or half-dried needles. Among the mechanical damages a bark abscission, trunk cracks and etc. are spread.

Thus, in order to determine ecological condition of public green spaces in the Frunzensky district of Minsk, in total 294 trees were examined. In order to do this, they were combined into 9 tree stands, the calculation of their condition indexes was carried out according to the previously mentioned formula (1). According to the obtained results, the plants were divided into three groups: healthy with signs of weakening (22 %), weakened (67 %) and damaged (11 %). But an individual assessment of each plant identified 4 groups of ecological conditions (figure 1).

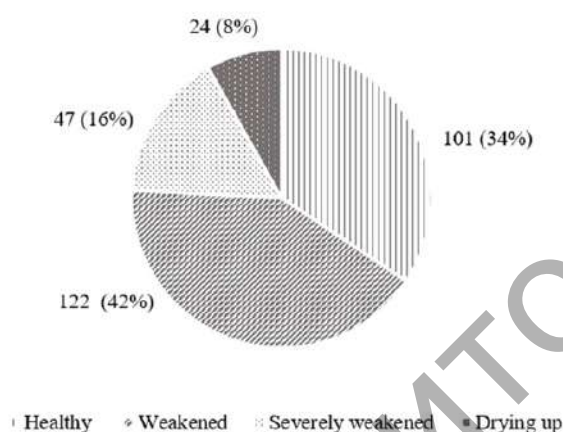


Figure 1 — Ecological condition of public green spaces in the Frunzensky district of Minsk

results, the plants were divided into three groups: healthy with signs of weakening (22 %), weakened (67 %) and damaged (11 %). But an individual assessment of each plant identified 4 groups of ecological conditions (figure 1).

Summing up, the general ecological condition of public green spaces in the Frunzensky district of Minsk can be described as acceptable. The healthiest green areas are concentrated in the north-western part of the district. Especially polluted public green territories are squares, because these are the smallest green zones with the absence of a large number of trees that can protect non-peripheral plants from anthropogenic pressure. In general, trees located in the proximate neighborhood of major roads or industrial enterprises are subject to the strongest negative impact of urban area.

In the future, such monitoring should be carried out not only in order to maintain, but also to improve the indicators of urban green spaces ecological condition. Also, in order to prevent the widespread deterioration of green areas ecological indicators, a special assortment of plants should be used in urban landscaping. Such plants do not

only reveal strong resistance to adverse conditions of the urban environment, but also demonstrate high indicators of decorative and sanitary-hygienic abilities, for example: black poplar, norway maple, blue spruce and etc.

References

1. Alekseev, V. A. Diagnostics of the vital state of trees and stands / V. A. Alekseev // Forestry — 1989. — № 4 — P. 51—57;
2. Kovyazin, V. F. Biological foundations of the formation of sustainable ecosystems and the rational use of soil and plant resources of megalopolis (on the example of St. Petersburg) / V. F. Kovyazin // RASKHN Institute. — St. Petersburg, 2008. — 358 p.
3. Environmental report. The General plan of Minsk "Scheme of green areas of common use, including landscaping objects protecting in accordance with the Law of the Republic of Belarus "About Environmental Protection" of the Frunzensky district of Minsk" / Minsk City Executive Committee of the UE "Minskgrado" — Minsk, 2017. — 75 p.
4. Emissions from the boiler room — how to avoid environmental pollution. [Electronic resource]. — Access mode: <https://www.kotel-modul.ru/useful/vybrosy-ot-kotelnoy>. — Accessed 25.04.2022.
5. Kulikova, E. Y. Methodology for calculating emissions of pollutants in the production of building materials / Kulikova, E. Y. // Moscow State Mining University : Mining Information and Analytical Bulletin. — № 6 — 2004. — 41—47 p.
6. Fedonenko, E. V. Biomonitoring of the state of the environment : a textbook / Edited by prof. I. S. Belyuchenko, prof. E. V. Fedonenko, prof. A. V. Smagina // Krasnodar : KubGAU — 2014. — 153 p.
7. Green spaces and natural ecosystems in cities [Electronic resource]. — Access mode: http://proborshevsk.ru/wp-content/uploads/2017/09/Ecological_bull_Minsk_2009.pdf. Accessed 25.04.2022.

0+

Научное издание

НАУКА — ПРАКТИКЕ

Материалы III Международной
научно-практической конференции

(Барановичи, 19 мая 2021 года)

На русском, белорусском, английском языках

В трех частях

Часть 3

Ответственный за выпуск А. Ю. Сидоренко
Технический редактор Е. И. Березич

Подписано в печать 09.11.2021. Формат 60 × 84 ¹/₈. Бумага ксероксная.

Отпечатано на копировально-множительной технике.

Усл. печ. л. 44,00. Уч.-изд. л. 39,90. Тираж 20 экз. Заказ 1141.

Издатель и полиграфическое исполнение:

Учреждение образования «Барановичский государственный университет»

Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя, распространителя печатных изданий
№ 1/424 от 09.09.2016. Ул. Войкова, 21, 225404, г. Барановичи. Тел. 8 (0163) 64 34 77, e-mail: rig@barsu.by.